



AUS DER BRANCHE FÜR DIE BRANCHE

KREBS Consulting – der Name steht für über 10 Jahre Erfahrung in der Werkzeugbranche und herausragende Beratungsleistungen. Das Unternehmen vermittelt Mittelständigen- und Großunternehmen, aber auch Konzernen, Fach- und Führungskräfte bis hin zur Top Management Ebene im Vertrieb & Marketing, sowie beratend in strategischen und operativen Fragen zur Seite. Unsere Auftraggeber profitieren vom Know-how der Werkzeugbranche, sowie die individuelle Lösungsfindung. Die langjährige Branchenzugehörigkeit befähigt das Unternehmen erstklassige „Insiderberatung“ anzubieten, um somit unseren Klienten „Maßanzüge“ zu schneiden.

**DIE NR.1 DER UNTERNEHMENS- UND
PERSONALBERATUNG DER WERKZEUGBRANCHE**



Job. Business. Management.

KREBS Consulting

Verkäufer / Fachberater HAUSTECHNIK (m/w)

Firmenprofil

Unser Mandant ist führender Spezialist und Direktvertreiber für das Bauhandwerk mit mehr als 100.000 Produkten in den Bereichen Befestigungs- und Elektromontagetechnik, Brandschutz, Chemie, Elektrowerkzeuge und individuellen Komplettlösungen. Der starke Zusammenhalt unserer mehr als 800 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und ihr kollegiales Miteinander sind die Basis unseres Erfolgs. Bei uns haben sie den Freiraum, ihre eigenen Ideen kreativ umzusetzen. Gemeinsam gehen wir Richtung digitale Zukunft und stellen uns den Herausforderungen des modernen Multi-Channel.

Aufgabengebiet

- ◆ Akquise von Neukundenbesuche (anfangs 80 %) im Bereich Elektro sowie Sanitär, Heizung, Klima Handwerk
- ◆ Pflege der Bestandskunden (nach Gebietsaufbau, ca. 2 Jahre)
- ◆ Verkauf von Befestigungstechnik Großraum Offenbach, Frankfurt a. M., Dreieich
- ◆ Beratung und Unterstützung von Kunden bei technischen Fragestellungen
- ◆ Schaffung von Mehrwerten für den Kunden (Positionierung des Serviceangebots)
- ◆ Sie stellen unsere Produkte vor, beraten und verkaufen natürlich im Wesentlichen aktiv vor Ort
- ◆ Sie verantworten die Umsätze und den weiteren Ausbau Ihres Gebietes

Anforderungsprofil

- ◆ Abgeschlossene handwerkliche Ausbildung im Bereich Elektro sowie Sanitär, Heizung, Klima o. ä oder abgeschlossene
- ◆ Kaufmännische Ausbildung im baunahen Umfeld / Baubranche (Großhandel, Baumarkt, usw.)
- ◆ Erste Vertriebserfahrung wünschenswert
- ◆ Kontakte zu Handwerkern im Umfeld der Haustechnik
- ◆ Baustellenerfahrung zur kompetenten Beratung unserer Kunden von Vorteil
- ◆ Bereitschaft zur Wissensvermittlung und zur Weiterentwicklung im Vertrieb / Außendienst
- ◆ Zuverlässigkeit, strukturierte Arbeitsweise, kritikfähig, sowie ein sympathisches Auftreten runden das Profil ab

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen! Bitte schicken Sie uns per Mail unter info@krebs-consulting.com Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im PDF-Format (max. 3 MB) unter Angabe der Projekt-Nr.: 20-17007, sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihrer frühestmöglichen Verfügbarkeit. Sie haben noch Fragen? Wir sind gern für Sie da. Kontaktieren Sie uns unter **+49(0) 06431 9090 686** oder www.krebs-consulting.com