

Sales Manager IIoT (m/w/d)

IIoT, Cloud & SaaS sind für Dich nicht nur Buzzwords, sondern Deine Leidenschaft? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Die autosen gmbh wurde im Jahr 2011 als Joint Venture mit einem der weltweit führenden Hersteller von Automatisierungstechnik in Essen gegründet. Wir greifen damit auf über 50 Jahre Erfahrung in der Entwicklung und Produktion wegweisender Sensorik zurück. Wir sind ein schnellwachsendes, dynamisches Unternehmen, mit über 18.000 Kunden, das tolle Entwicklungsmöglichkeiten bietet.

Mit dem io-key, dem ersten plug & play IIoT-Device, haben wir den Schritt in die Cloud vollzogen. Die erste Sensordatenflatrate der Welt in der autosen.cloud stammen ebenfalls aus unserem Haus. Wir verbinden die Welten von OT und IT und suchen Deine Unterstützung als Sales Manager IIoT.

Was gibt es zu tun?

Für unsere innovativen plug & play IIoT-Lösungen rund um den io-key konnten bereits einige namhafte Partner und zufriedene Kunden gewonnen werden. Nach einer fundierten Einarbeitung sowie diversen Produktschulungen wird es in Deiner Verantwortung liegen, diesen Partner- und Kundenstamm zu erweitern und aktive Kundenakquise zu betreiben.

Zu Deinen Aufgabenbereichen zählt u.a.:

- Entschlossenes Vorantreiben des Umsatzwachstums und Vertriebsbereichs IIoT, durch Networking und die Gewinnung von Großkunden in unserer IIoT Sparte
- Management des Verkaufsprozesses der Lösungen und Services von Hardware & SaaS-Produkten im IIoT Bereich
- Enge Zusammenarbeit mit den verantwortlichen autosen Kollegen, unseren Partnerorganisation aus unserem io-key Ökosystem und den Cloud-Betreibern (u.a. Software AG, AWS, Azure, ...)
- Bereitstellung von zeitnahe und aufschlussreichem Markt-Feedback für andere funktionale Teams, einschließlich Produktmanagement und Marketing

Was zeichnet Dich aus, um in dieser Rolle erfolgreich zu sein:

Wir suchen vor allem jemanden, mit einer offenen Persönlichkeit und hoher Beratungs- und Abschlusskompetenz.

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich IT-Lösungen & Beratung
- Abgeschlossenes Studium im technischen oder IT-Bereich oder vergleichbare Ausbildung
- Bewährtes Netzwerk/Beziehungen innerhalb des deutschen Marktes
- Kenntnisse über mindestens eine der Cloud Plattformen (Azure, AWS oder Software AG)
- Die Motivation, sich ständig weiterzubilden und auf dem aktuellen Stand der Dinge zu sein, vor allem in den Bereichen Cloud, Edge und IoT Services.
- Kunden und Interessenten von unseren Produkten zu begeistern und einen Mehrwert zu liefern, ist für Dich selbstverständlich
- Verhandlungsgeschick mit Menschen auf allen Ebenen der Seniorität und Verantwortung; bis hin zum CxO von großen Unternehmen
- Eigenverantwortliche Einstellung - die Fähigkeit, eigene Verkäufe und Kampagnen voranzutreiben und neue Kontakte zu knüpfen
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit (ca. 30%)

Warum ist autosen Dein nächster Karriereschritt?

Wir bieten unseren Mitarbeitern hervorragende Arbeitsbedingungen in unserem modernen Firmensitz im urbanen Kern von Essen-Rüttenscheid.

- Wir bieten Dir eine Vollzeitstelle im unbefristeten Arbeitsverhältnis, mit der Möglichkeit zur betrieblichen Altersvorsorge
- Talentierte und freundliche Kollegen mit einem großartigen Teamgeist
- Wir entwickeln unser Geschäft kontinuierlich weiter - das bedeutet, dass wir nicht in der Einstellung feststecken, Dinge so zu tun, wie sie schon immer getan wurden
- Die Chance, mit einer Vielzahl hochkarätiger Kunden aus verschiedenen Branchen zusammenzuarbeiten
- Wir bieten flexible Arbeitszeiten. Solange der Kunde glücklich ist, Deine Kollegen glücklich sind und Du glücklich bist - sind auch wir glücklich!
- Wir wachsen zusammen! Es besteht die Möglichkeit an erstklassigen Kursen und Schulungen teilzunehmen
- Möglichkeit zur Remote Arbeit

Wir sind Pioniere im digitalen Business und dem Bereich Sensor-to-Cloud. Ein Einstieg bei autosen gibt Dir die Chance, der IIoT-Branche Deinen Stempel aufzudrücken!

Bewirb Dich jetzt!

Sende Deine Bewerbungsunterlagen im pdf-Format per Mail an: bewerbung@autosen.com.

Wir freuen uns auf Dich!

*Um den Lesefluss nicht zu beeinträchtigen verwenden wir meist die männliche Bezeichnung. Die weibliche sowie andere geschlechtliche Formen sind aber gleichermaßen eingeschlossen.