

Was ist das Cisco Partner Demand Center?

Das Cisco® Partner Demand Center vereint professionelle Co-Marketing-Beratung, die Bereitstellung von Marketing Vorlagen z.B. für Serienbriefe, Emailings, Postkarten, Werbebanner, Anzeigen, den Zugriff auf Dienstleistungen wie z.B. Telemarketing und Datenakquise sowie auf Co-Marketing-Finanzierung.

Das Partner Demand Center hilft Ihnen, die richtigen Kunden anzusprechen, individuelle Kampagnen zu entwickeln und erfolgreiche Veranstaltungen zu organisieren. Damit bieten wir unseren Partnern ein Optimum an leistungsstarker, effektiver Unterstützung und fördern neue, innovative Vorgehensweisen. Zugang zu den Leistungen des Partner Demand Center erhalten Sie über unsere neue Online Co-Marketing Plattform Partner Marketing Central.

Warum Sie das Cisco Partner Demand Center nutzen sollten

Als registrierter oder zertifizierter Cisco Partner können Sie unsere Co-Marketing-Finanzierung nutzen. Außerdem haben Sie die Möglichkeit, Mittel im Rahmen des „Partner Development Funds“-Programms (PDF) anzusammeln, um damit Ihre Marketing-Kampagnen über das Partner Demand Center zu finanzieren. [Hier \(www.cisco.com/ppe\)](http://www.cisco.com/ppe) können Sie sich registrieren. Das Partner Demand Center bietet eine Vielfalt innovativer Hilfsmittel und Dienstleistungen, die dazu beitragen, dass Ihre Investitionen in Marketing-Aktivitäten möglichst viele Leads und Termine für Ihr Unternehmen generieren.





Individuelle Unterstützung durch Cisco

- Im Rahmen Ihrer Avant Garde Planung erörtert Ihr Cisco Account-Team auch das Thema Co-Marketing mit Ihnen.
- Wir vereinbaren einen Termin mit Ihnen, um Sie über das neue Partner Demand Center zu informieren und zu erläutern, was es für Sie bedeutet.
- Wir entwickeln anhand der in Partner Marketing Central verfügbaren Dienstleistungen ein auf Ihren Marketingbedarf abgestimmtes, maßgeschneidertes Programm für Sie.
- Wir erarbeiten Ziele, Möglichkeiten und Budgets für Sie.
- Wir unterstützen Sie bei der Zusammenstellung eines maßgeschneiderten Service mit Hilfe von Partner Marketing Central.

Die wichtigsten Vorteile im Überblick

- Ein Co-Marketing-Kundenmanager unterstützt Sie bei der Durchführung maßgeschneiderter Kampagnen Exklusiver Zugang zur höchsten Stufe der Co-Marketing-Finanzierung*
- Exklusiver Zugang zu gemeinsam genutzten, hochwertigen Kundendaten
- PSAT – Bewertung der Partnerzufriedenheit nach Kampagnenende – bestimmt die Zusammensetzung unserer Dienstleister-Liste; Sie wählen, mit wem Sie zusammenarbeiten
- Zugang zu kostenlosen Marketing-Ressourcen
- Callcenter-Service mit Bezahlung pro Lead/Termin
- Einfache, schnelle Organisation von Veranstaltungen und Entwicklung gezielter Marketing-Kampagnen

So nutzen Sie das Cisco Partner Demand Center

Bitte wenden Sie sich an Ihren Cisco Vertriebshändler oder an Ihr Cisco Account-Team, um das Partner Demand Center zu nutzen. Oder rufen Sie [hier](#) unser Online-Marketing-Portal auf.

* Vorbehaltlich Bedingungen

Dienstleistungen für Avant Garde Plus Partner		
Dienstleistung	Kosten	Verfügbarkeit
Co-Marketing-Kundenmanager – unterstützt Sie bei der Durchführung von Kampagnen	Kostenlos	Sofort
Callcenter-Service – Telemarketing	Nutzen Sie Ihre Co-Marketing-Finanzierung 3 Leads für 810 EUR, 3 arrangierte Kundentermine für 1.200 EUR (appointments), Buchung Call Agent –Preis auf Anfrage	Sofort
Inhouse Telemarketing Training und Umsetzung (Blitz Day)	Nutzen Sie Ihre Co-Marketing-Finanzierung Ab 2.750 EUR pro Tag	Sofort
Cisco intelligente Datendienste wie Akquise und Ergänzen von Daten	Nutzen Sie Ihre Co-Marketing-Finanzierung	Sofort
Meldung von Upsell Möglichkeiten bei Bestandskunden des Partners	Kostenlos	Noch offen
Zugriff auf Vorlagen zur Erstellung von Serienbriefen, Postkarten, Emailings, Werbebanner zur Nachfragegenerierung	Elektronische Materialien sind kostenlos; zum Drucken nutzen Sie Ihre Co-Marketing-Finanzierung	Sofort Full-Service-Kampagne inkl. professioneller Druckdienstleister
Zugriff auf Telemarketing Leitfäden	Kostenlos	Sofort
Vorlagen für die Durchführung von Kundenseminaren, (Seminar in a Box)	Elektronische Materialien sind kostenlos; zum Drucken nutzen Sie Ihre Co-Marketing-Finanzierung	Verfügbarkeit je nach, Technologieschwerpunkt, Full-Service-Kampagne inkl. professioneller Druckdienstleister
Event Management Service für Veranstaltungen mit 10-30 Teilnehmern (über Cisco Dienstleister)	Nutzen Sie Ihre Co-Marketing-Finanzierung Bis maximal 1.785 EUR	Ab Herbst 2010
Download Empfehlungen von Partner zu Partner z.B. Whitepaper	Kostenlos	Ab Herbst 2010
Kundensuche im Cisco Internet (Web Trawling)	Noch nicht entschieden	Noch offen
Einbeziehung anderer Partner in Co-Marketing mit Cisco	Kostenlos	Ab Herbst 2010
Einbeziehung sozialer Medien, wie z.B. Twitter und Xing	Kostenlos	Sofort
Co-Marketing Budgetverwaltung-online	Kostenlos	Sofort
Kampagneneffektivitäts- Reporting	Kostenlos	Sofort
Voicemail-Marketing	Neuer kostenpflichtiger Service, Kosten werden noch angegeben	Noch offen
Automatisierte Integration von Inhalten zu Cisco Produkten und Lösungen in Partner Webseiten über WebCollage oder Shared View	Kostenlos	Noch offen
Virtuelle Demos	Nutzen Sie Ihre Co-Marketing-Finanzierung	Noch offen