



NEU

Ihr Seminarnutzen

- Sie verstehen das gesamte Thema Due Diligence und seine Zusammenhänge
- Sie profitieren von detailliertem und fachverbindendem Due Diligence-Wissen
- Mehrere Fallstudien sichern den Praxisbezug

Termin

06.-07. Dezember, München

Trainingskonzept

City-Seminar ohne Abendarbeit

Seminargebühr

EUR 1.585,- (inkl. Mittagessen, Snacks, Getränke)

Trainer

Dipl.-Kfm., StB, WP, CVA
Christian Hellbardt
Dipl.-Kfm., EMBA, CVA Cyril Pregel
Dipl.-Kfm. Gerhard Radinger

Weitere Informationen auf unserer Website unter Seminar-Nr. AC.6

Financial Due Diligence

M & A-Transaktionen für eine wertorientierte Unternehmensführung.

Die Due Diligence soll u.a. vermeiden, dass Marktpotenziale und Synergieeffekte überschätzt, Risiken unterschätzt, versteckte Lasten übersehen oder zu hohe Preise für Akquisitionsobjekte gezahlt werden. Komplexe Prozesse – verbunden mit hohem Zeitdruck – erfordern von den Beteiligten Kenntnisse über das M&A-Projektmanagement genauso wie detailliertes und gleichzeitig fachverbindendes Wissen. Sie informieren sich im Seminar umfassend und anhand von Beispielen, welche Kernkomponenten eine Due Diligence beinhaltet. Sie lernen Vorbereitung, Inhalte und Abläufe der einzelnen Bausteine einer Financial Due Diligence sowie die Umsetzung der Analyseergebnisse in eine erfolgreiche Transaktion kennen.

Seminarinhalt

- Grundlagen zum Verständnis der Due Diligence
 - Überblick über M&A-Transaktionsprozesse
 - Definition, Ziele und Untersuchungsfelder einer Due Diligence
- Analysen im Rahmen einer Financial Due Diligence
 - Geschäftsmodellanalyse
 - Quality of Numbers – Informationssysteme (Rechnungswesen, Controlling, MIS, Risk Management etc.)
 - Quality of Earnings, Normalisierung der Ertragslage
 - Quality of cash flows
 - Net Assets, Working Capital, Netto-Finanzschulden
 - Planungsplausibilisierung sowie Pro forma- und Carve out-Anpassungen
- Fallstudien zu EBITDA-Normalisierung, Netto-Finanzschulden, Working Capital
- Interdisziplinäre Einbettung der Due Diligence in M&A-Transaktionen: Due Diligence & Kaufpreismechanismen, Due Diligence & Kaufvertragsklauseln
- Projektmanagement bei einer Due Diligence
- Sonderthemen (White Paper-Analysen, Factbook, Vendor Due Diligence)