



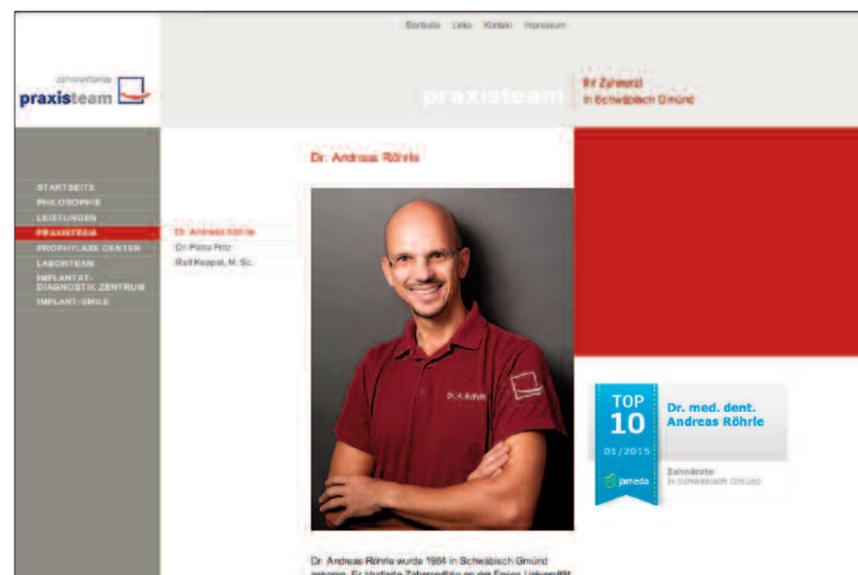
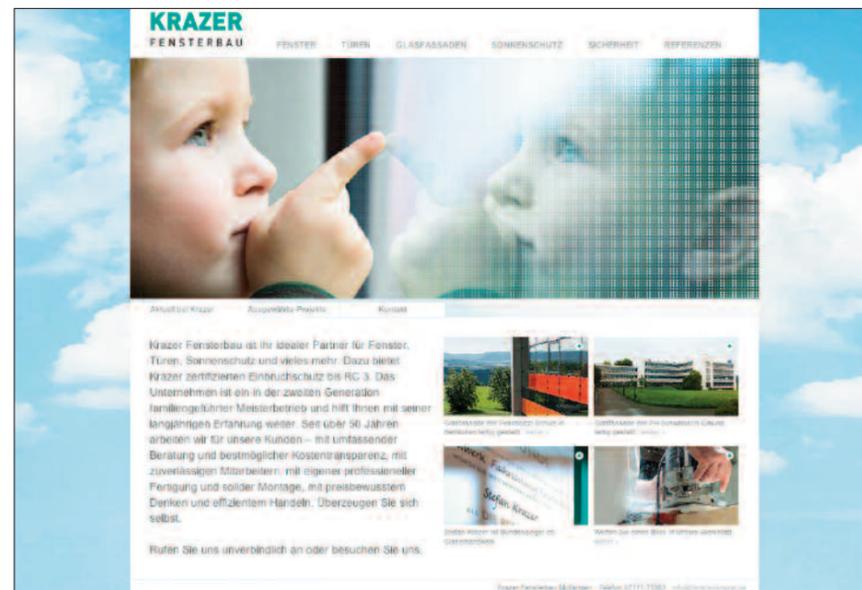
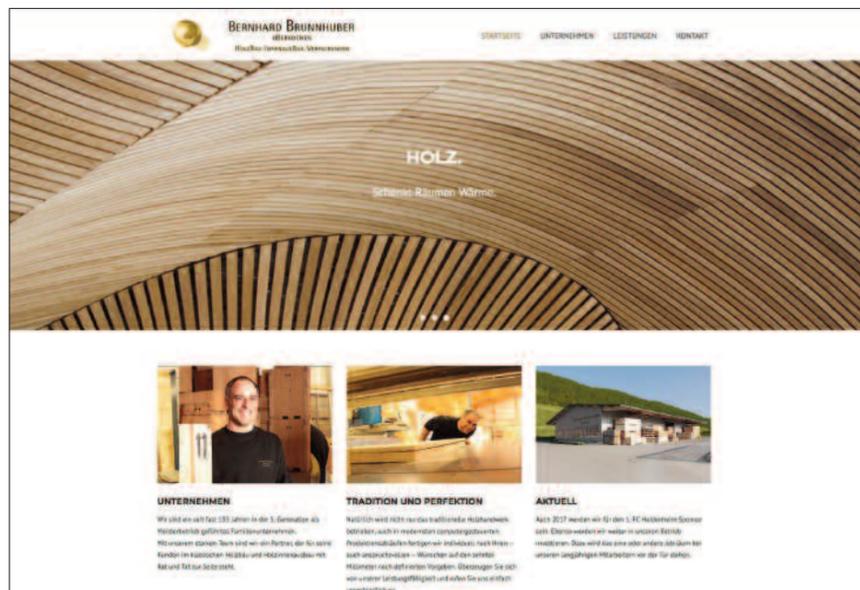
LassenDesign





LassenDesign

Bildwelten für Websites, kunden- und zielgruppenspezifisch umgesetzt, immer mit einer eigenen Bildsprache und mit Inhalten, die Neugierde wecken, z. B.: www.beinbrecht.de www.praxis-invivo.de www.brunnhuber.org www.krazer-fenster.de www.voxnova-logopaedie.de www.zahnheilkunde-praxisteam.de www.bader-haus-gmbh.de





LassenDesign

Corporate Design unterliegt Veränderungen. Dieser Prozess aktualisiert und stärkt visuelle und inhaltliche Parameter einer nachhaltigen Kommunikation. Beispiel dafür Ralf Beinbrecht Consulting: Am Anfang entstand ein 4-Seiter, es folgte eine Imagebroschüre, eine Infobroschüre und ein Info-Worddokument (Booklet). Im selben Veränderungsprozess entstanden die Website, Anzeigen und Beiträge in Fachzeitschriften.

www.beinbrecht.de



Ralf Beinbrecht Consulting
ADVISOR / FREELANCE

Spezialist aus der
Lackier-/Oberflächen- und
Kunststofftechnik
Sachverständiger

**Für das Optimum.
In Ihrem
Unternehmen.**

Herausforderungen meistern ...
Lackier-/Oberflächen- und Kunststofftechnik.

**HÖREN SIE AUF
SCHWARZ ZU SEHEN.**



RBC
Ralf Beinbrecht Consulting

Herausforderungen meistern ...
Lackier-, Kunststoff- und Oberflächentechnik.

**Holen Sie für
Ihr Unternehmen den
richtigen Partner.**



RBC
Ralf Beinbrecht Consulting

BOOKLET



Leistungen Branchen Getakteter Referenzen **RBC** Ralf Beinbrecht Consulting

Ralf Beinbrecht Consulting

... denn auf eine mehr als 20-jährige Berufserfahrung ...

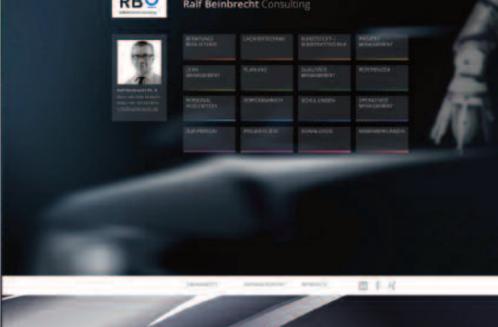
Ziele:

- Kosten senken
- Effizienz steigern
- Qualität verbessern
- Flexibilität erhöhen
- Risiko mindern
- Nachhaltigkeit fördern

Über Angebot:

- Lackier- / Oberflächentechnik
- Kunststofftechnik
- Beschäftigtenberatung
- Personalmanagement
- Schulung
- Coaching

RBC Ralf Beinbrecht Consulting



RBC Ralf Beinbrecht Consulting

Management

zur Person  Produktionstechnik

Referenzen

Publikationen

Ralf Beinbrecht Ph. D.
Büro +49 7366 7040470
Mobil +49 163 6273692
info@beinbrecht.de

Lackiertechnik, Anlagen
Engineering, Planung
Restrukturierung

> 33 Jahre Erfahrung
> 12 Jahre Consulting
Freie Mitarbeit / Berater

zum Film zum Interview

mo RUBRIK-TITEL



**Erfolge auch mit geringen
Investitionen erzielen**

Ältere Lackieranlagen und deren Gesamtabläufe lassen sich ohne großen Invest optimieren - das notwendige Know-how vorausgesetzt.

Für jeden Bereich stellen Nacharbeiten aber auch Ausfallzeiten nicht nur in ihrer wachsenden Lackieranlagen und dessen vorgeschalteten Abteilen einen bedeutsamen Kostenfaktor dar. In diesem Beitrag soll ein Praxisbeispiel bei einem der großen Tier-Dau-Lieferanten zeigen, wie durch eine genaue und bestmögliche Analyse der gesamten Herstellungsprozesse die Effizienz insgesamt nachhaltig optimiert werden konnte.

In Hinblick derzeitiger Auftragsbestände, aber auch reduzierter Verkaufszahlen im Automotive-Sektor klammert man sich nur mit niedrigem Gewinnmargen, sondern Engpaß nach Ihre Existenz. Dementsprechend geht man davon aus, dass sich diese schon lang erwartete Marktberührung, der „regenerativen Abkehrung“ bis ins Jahr 2020 ziehen wird. In Zuge dessen stehen natürlich nicht nur Abhilfe, Projekte oder Quartale im Fokus möglicher Anpassungen. Auch Vertragsfragen mögliche Schließungen von eigenen Standorten finden sich.

Um diesen Herausforderungen frühzeitig entgegenzutreten, läßt es sich bewerkstelligen Prozesse, aber auch Anlagentechnik und

Bewertungsbildung eingehend zu analysieren. Dabei ist es durchaus sinnvoll einen externen Berater mit ins Boot zu holen - auch oder gerade dann, wenn Lean-Projekte schon gestartet wurden.

Berater-Know-how hilft Probleme zu überwinden

RBC - Ralf Beinbrecht Consulting arbeitet seit vielen Jahren als selbständiger Berater und begleitet nicht nur solche zentralen Anpassungen, sondern auch unternehmensweite Projekte (Lean Change Themen), Mitarbeiterfortbildungen, sowie Prozess- und Strukturänderungen.

Bei diesem Projekt lag der Fokus zunächst darauf die Mängel im Lackier-, aber auch Herstellungsprozess offen zu legen, und mögliche Gegenmaßnahmen vorzuschlagen. Einige Vorschläufe sollten aufgetragene Theorien unterstützen, um daraus die beschriebene Verbesserungsjekt zu verfeinern. Zunächst erfolgte im ersten Schritt eine detaillierte Analyse der Ist-Situation - die Basis eines jeden guten

Optimierung: Anschließend thematisiert der Berater-Dienstleister nach vorheriger intensiver Klärung des Unternehmens, Politik und Plänen wesentliche Alternativen. Maßnahmen wie die Optimierung des Primär- und Klärfachauftrags, sowie zusätzliche Anpassungen der Disposition und Neuanweisung der Ressource auf dem Wasserweg führen bereits zu ersten Verbesserungen. Desweiteren können kleine Veränderungen der Applikationsmenge, der Anlage und Neuanweisung des Reaktionsgeschwindigkeit und die Zusammenarbeit mit dem Lackierbetriebe zeigen ebenso auf, dass sich hier über große weitere Investitionsveränderungen umsetzen lassen. Die Herangehensweise, der Lagerung und die Nacharbeit der Kennstoffteile wurde optimiert. Darüber hinaus wurde eine schrittweise Optimierung der CO₂-Anlage für die Vermeidung der Kennstoffteile, die ursprünglich schon einmal erprobt worden war, erprobt in Form getrickelt, zumal aus der Kombination von CO₂ und Prozessabreinigung eine sehr effektive Vorbehandlung resultiert.

Es zeigte sich hier, dass nicht nur das sehr gut angepaßte Team, sondern auch die Abhilfe, von dieser Beratungstätigkeit profitieren. Neben Projekten von RBC, die sich derzeit in der Umsetzung befinden, beschäftigen sich mit Carbon und der Herangehensweise der Struktur-Abrechnung nach Prozessreichtum (KWT) und weitere Maßnahmen helfen, solche Strukturen zu optimieren oder zumindest zu minimieren. Außerdem nicht den Auftraggebern die Planung für eine hochflexible Lackieranlage für Kleinserien - insbesondere in Richtung von Marketinganfert bis hin zum Bauwesen von Sonderprozessen und Neuprojekten.

RBC - Ralf Beinbrecht Consulting
www.beinbrecht.de

18 März 15, 2019 11

RBC
Ralf Beinbrecht Consulting

**Die Summe der Erfolge –
Das Know-How für
alle Bereiche Ihres Unternehmens.**



Begleitung / Beratung Lackiertechnik Kunststofftechnik
Leanmanagement Planung Projektmanagement
Schulung Oberflächentechnik Engineering
Visionen Intrinsikmanagement Qualitätsmanagement

Büro + 49 73 66 7 04 04 70
Mobil + 49 1 63 627 36 92 info@beinbrecht.de
www.beinbrecht.de

RBC
Ralf Beinbrecht Consulting

Für strategische Entscheidungen bis zur Industrielackierung 4.0

Beratung Begleitung
Planung Umsetzung Management
Produktionstechnik

Büro + 49 73 66 7 04 04 70
Mobil + 49 1 63 627 36 92 info@beinbrecht.de
www.beinbrecht.de



LassenDesign

Für eine Bäckerei mit zwei Filialen: Eine Wort-/Bildmarke die für Qualität, Handwerk und Vertrauen steht. Das Corporate Design soll höchstmögliche Aufmerksamkeit und Akzeptanz erreichen mit Flyer, Plakat, Becher, Fahrzeug und Begriffsanalyse / Philosophie. Das einfarbige Konzept bei Tüten senkt Druckkosten und erzielt damit Preis-Vorteile gegenüber der Konkurrenz.

Liebe Kundinnen und Kunden

Damit Sie über unsere Backwaren mehr wissen, wollen wir Sie mit diesem Flyer informieren.



Teige und Massen für unsere feinen Backwaren (Kuchen/Süße Stückchen) stellen wir selbst her.

Wir fertigen unsere Backwaren weitgehend nach hauseigenen Rezepten mit hochwertigen Zutaten. Zutat Nr. 1 – das Mehl. Unser Mehl kommt von einer regionalen Mühle. Mit dem Mehl aus der Heimat wollen wir die Herkunft und damit auch die Qualität sicherstellen.

Für die Fruchtsahne- und Fruchtremetorten verwenden wir ausschließlich natürliches Fruchtpuree.

Wir versuchen möglichst auf Zutaten mit künstlich hergestellten E-Nummern zu verzichten. Wir nehmen uns Zeit beim Herstellen unserer Backwaren, dafür stehen wir auch morgens um zwei Uhr schon in der Backstube. Das Ergebnis ist ein einzigartig, unverwechselbarer und frischer Geschmack.

Wir bieten unseren Kunden ein vielfältiges Angebot an Torten und Törtchen, mit dem wir den individuellen Geschmack unserer Kunden zufriedenstellen wollen.

Mit unseren beiden Filialen wollen wir „Die Bäckerei für Gmünd“ sein. Damit behalten wir den Überblick und sichern Ihnen auch weiterhin eine bestmögliche Qualität.

Ihre Bäckerei
Sonja und Michael Thorwart

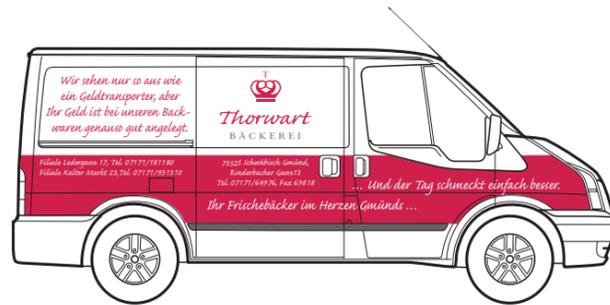
Ihr Frischebäcker im Herzen Gmünds ...

Rinderbacher Gasse 13 • 73525 Schwäbisch Gmünd • Tel. 07171 64976
Filialen: Ledergasse 17 • Kalter Markt 23



Thorwart
BÄCKEREI

- | | |
|------------------|---------------|
| Tradition | knusprig |
| Handwerk | frisch |
| Qualität | gesund |
| Vertrauen | geschmackvoll |
| Geschmack | natürlich |
| Schwäbisch Gmünd | sympathisch |
| Auswahl | ehrlich |
| Herstellung | appetitlich |
| Zutaten | eigenständig |
| Rezepte | wertvoll |
| Verkäuferinnen | freundlich |
| Präsenz/Auftritt | persönlich |
| Standort | zentral |

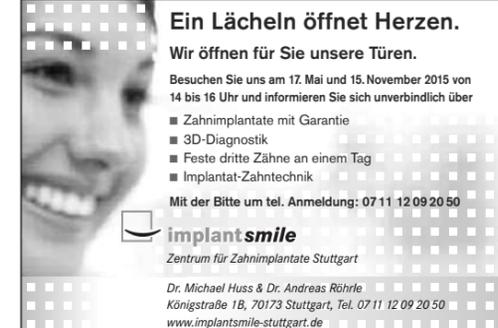
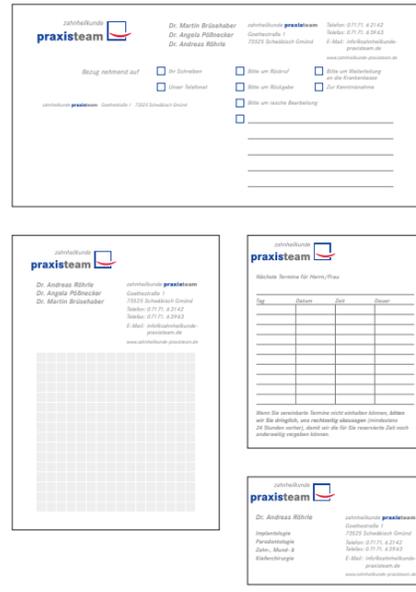
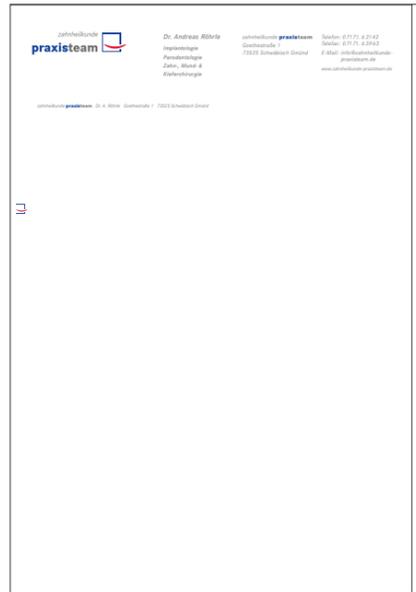


*Ihr Frischebäcker im Herzen Gmünds ...
... Und der Tag schmeckt einfach besser.*



LassenDesign

Entwicklung eines Corporate Design für eine Zahnarztpraxis in Schwäbisch Gmünd mit Briefschaft, Flyer, Mappengestaltung, Außenwerbung, Anzeigenkonzeption, PR-Arbeit und vielem mehr.





LassenDesign

Seit 1996 für den Mercedes-Benz Niederlassungsverbund Ulm/Schwäbisch Gmünd aktiv: Mit Anzeigen, Flyern, Broschüren, Werbemittel, Großflächen, Spannbändern, Fahrzeugbeschriftungen – mit einem Kommunikationsstil für Menschen der Region beziehungsweise des Verkaufsgebietes, der nicht immer mit zentralseitigen Marketingmaßnahmen umsetzbar ist.

Unsere Jahres- & Gebrauchtwagen-Aktion über 200 Pkw.

Holen Sie sich Ihren Stern.

Smart fortwo pulse EZ 10/02, 43.890 km, phat- red, Klima, Leder, el. Glas- SHD, Sitzheiz., RCD, Servo- touch, div. 8.402,- €	A 140 Classic EZ 2/04, 13.720 km, blau- met., Klima, RCD, Funk-ZV, Gepäckabtl., 12.902,- €	A 150 Classic <small>neues Modell</small> EZ 9/04, 6.340 km, blau-met., Klima, Gepäckabtl., Nebelsch., RCD, div. 18.990,- €
A 150 Classic <small>neues Modell</small> EZ 10/04, 2.980 km, schwa- Klima, RCD, Handyvorb., Sitz- heiz., Regens-, 10.990,- €	A 170 CDI Classic Spirit EZ 2/00, 87.090 km, silber, Lamellen-SD, Einzelsitze ht., LM-Räder, div. 9.900,- €	A 180 CDI Classic Modell EZ 8/04, 4.400 km, beige- met., Klima, Nebelscheinw., RCD, Gepäckabtl., div. 21.790,- €
C 200 CDI Classic Style EZ 10/04, 13.380 km, silber, Klima, Autom., Sitzheiz., RCD, LM-Räder, div. 28.890,- €	C 240 T Classic EZ 9/01, 53.880 km, silber, Klima, Autom., Audio 30 APS, AHK, Parameterlenk., Sitzheiz., CD, div. 17.802,- €	CLK 230 K EZ 7/00, 63.330 km, schwa- met., Klima, Autom., Xenon, AHK, Comand, PS, 19.902,- €

DaimlerChrysler Bank
Jahreswagen- & Gebrauchtwagen-Finanzierung mit 5,5%
effekt. Jahreszins bei 20% Anzahlung, Laufzeit 18 - 48 Monate.
Informieren Sie sich über unsere Kfz-Versicherungsangebote.

Käufern eines Aktionsangebotes sagen wir Tanke schön:
► Beim Kauf eines Jahres- oder Gebrauchtwagen erhalten Sie einen Tankgutschein in Höhe von 200,- Euro.
► Beim Kauf eines Geschäfts- oder Neuwagen erhalten Sie einen Tankgutschein in Höhe von 400,- Euro.

Mercedes-Benz
Mercedes-Benz Schwäbisch Gmünd
DaimlerChrysler AG
Niederlassungsverbund Ulm/Schwäbisch Gmünd
Lorcher Straße 151, 73529 Schwäbisch Gmünd
Telefon (07171) 357-0
www.schwaebisch-gmuend.mercedes-benz.de



Am 29. Januar haben Sie ein Rendezvous.

Freuen Sie sich auf die Premiere des neuen CLS und erleben Sie Sinnlichkeit und Sinn.

- Feiern Sie mit uns Premiere - am 29. Januar.
- LED Intelligent Light System mit LED High Performance-Scheinwerfern.¹
- Verbrauchs- und emissionsoptimiert dank BlueEFFICIENCY.²
- Zahlreiche Sicherheitsassistenten.³

Am 29. Januar von 9 bis 16 Uhr in Heidenheim

125! Jahre Innovation **Mercedes-Benz**

Daimler AG, Mercedes-Benz Niederlassung Ulm/Schwäbisch Gmünd und Autohaus Eugen Sing GmbH & Co KG, Autorisierter Mercedes-Benz Service und Vermittlung, in den Seewiesen 4, 89520 Heidenheim, Telefon: 073 21/35 95-0, Wiesenstr. 15, 89537 Giengen, Telefon: 073 22/96 70-0

¹Sonderausstattung. ²Rechtlicher Verbrauch innerorts/außenorts/kombiniert: 6,4 - 9,5/4,4 - 5,6/3,1 - 7,0 l/100 km; CO₂-Emission kombiniert: 134 - 164 g/km. Die Angaben beziehen sich nicht auf ein einzelnes Fahrzeug und sind nicht Bestandteil des Angebots, sondern dienen allein Vergleichszwecken zwischen verschiedenen Fahrzeugtypen. ³Zum Teil Sonderausstattung.



Die Einjährigen sind eine Klasse für sich.

Jahreswagen

bekommen Sie überall.
Geplante Jahreswagen direkt vom Hersteller bekommen Sie bei uns und unter www.mercedes-benz-erleben.de

Mercedes-Benz



Was einem am Herzen liegt, gibt man nur in die besten Hände.

Mercedes-Benz Schwäbisch Gmünd.
Telefon 07171 357-0, www.schwaebischgmueend.mercedes-benz.de

Mercedes-Benz

Strom tanken.

Mercedes-Benz Schwäbisch Gmünd



Mercedes-Benz Original Wallbox. Auch für die Montage an neuen, individuellen Anlagen erhalten Sie in unserem Teil- und Zubehör Shop.



Ich.

Mercedes-Benz

Dein Mercedes. Von Mercedes-Benz Ulm/Neu-Ulm.

Mercedes-Benz Niederlassungsverbund Ulm/Schwäbisch Gmünd der Daimler AG,
Von-Liebig-Straße 10, 89231 Neu-Ulm, Tel. 07 31/7 00-18 00, www.mercedes-benz-erleben.de



Wir bauen für Sie um.

Vielen Dank für Ihr Verständnis.

Mercedes-Benz



Für alle Marken

Oldtimer Treff 217

Mercedes-Benz




Mercedes me

Ihr Mercedes kann mehr - mit der Mercedes me connect App.



Wegweiser

- ↑ Information Service Pkz Kfz
- Verkauf Smart Zweifach Drive Gebrauchtfahrzeuge Verkauf Transporter & LKW Transporter Gebrauchtfahrzeuge
- ← Verkauf Pkz Auslieferung Pkz Fahrzeug Pkz
- ↗ In gegenüberliegenden Gebäuden Service Center Service 107 Einzelteile

Wegweiser

GMÜNDER AUTOMEILE

Wir wünschen Ihnen frohe Weihnachten.

AUCH ZWISCHEN DEN FEIERTAGEN SIND WIR FÜR SIE DA.

Schwäbisch Gmünd
Autostadt a. d. Rems



Achtung vormerken: die nächste Automeile findet am 10./11. März 2018 statt.



LassenDesign

Jetzt noch attraktiver: Junge Gebrauchsfahrzeuge und junge Jahreswagen.

So gut - wie weg.

Smart fortwo Pure EZ 7.600, 59.490 km, lack- schwarz, Glasdach, Klima, Nebel- LM-Räder, div. 6.600,- €	Smart fortwo Pure EZ 7.022, 78.050 km, lack- schwarz, Vordach, Stahlräder, Radio, div. 5.940,- €	A 140 Classic EZ 9.999, 52.240 km, blau- met., Klima, Gepäckabf., IR- ZV, Gepäckabf., Regen- 9.990,- €
A 160 Elegance EZ 9.998, 71.720 km, blau- met., Klima, Lamellen-SD, LM-Räder, RCD, div. 8.850,- €	C 180 Classic EZ 17.748, 55.640 km, schwe- met., Klima, Durchlade, LM- Räder, Radio, div. 10.800,- €	C 200 K Classic EZ 3.001, 73.370 km, rot, Klima, Regens., Durchlade, RC, LM-Räder, div. 18.950,- €
C 180 Classic EZ 4.001, 53.050 km, silber, Klima, Autom., Sitzheiz., RCD, Regens., Durchlade, div. 21.700,- €	E 230 Avantgarde EZ 11.796, 110.440 km, silber, Klima, Autom., et. Glas-SHD, Xenon, Regens., div. 13.400,- €	SLK 200 K EZ 3.000, 56.180 km, lazu- blau, Klima, Leder, LM-Räder, Sit- zheiz., EDW, div. 22.900,- €

* Mehrwertsteuer ausverrechenbar

Jahreswagen-Finanzierung mit 5,9% effekt. Jahreszins bei 20% Abschreibung. Laufzeit 18-48 Monate. Ein Angebot der DaimlerChrysler Bank

Smart-Finanzierung mit 3,9% effekt. Jahreszins bei 20% Abschreibung. Laufzeit 18-48 Monate. Ein Angebot der DaimlerChrysler Bank

Öffnungszeiten: Mo. - Fr. 8-20 Uhr, Sa. 9-18 Uhr, So. 10-18 Uhr. Außerhalb der gesetzl. Öffnungszeit keine Beratung und kein Verkauf.

Mercedes-Benz

Mercedes-Benz Schwäbisch Gmünd
DaimlerChrysler AG
Niederlassungsverbund Ulm/Schwäbisch Gmünd
Lorcher Straße 151, 73529 Schwäbisch Gmünd
Telefon Pkw (0 71 71) 3 57 1 83 - 1 87
www.schwaebisch-gmuend.mercedes-benz.de

Jetzt unter einem Dach.

Und unter einer Rufnummer: (0 71 71) 3 57 0

smart
Mercedes-Benz Schwäbisch Gmünd

Mercedes-Benz Schwäbisch Gmünd

Bühne frei.

Für einen bildschönen Auftritt. Die neuen C-Klasse Modelle und der neue SLK.
Bei Mercedes-Benz Schwäbisch Gmünd und Heidenheim.

Mercedes-Benz

Daimler AG, Mercedes-Benz Niederlassung Ulm/Schwäbisch Gmünd,
73529 Schwäbisch Gmünd, Lorcher Straße 151, Tel. 07171 3 57-0, www.schwaebischgmueund.mercedes-benz.de
89520 Heidenheim, In den Seewiesen 4, Tel. 073 21/35 95-502 und 073 21/35 95-503

Offen für Ihre Wünsche:

www.schwaebischgmueund.mercedes-benz.de

Mercedes-Benz

Daimler AG, Mercedes-Benz Schwäbisch Gmünd,
73529 Schwäbisch Gmünd, Lorcher Str. 151, Tel. 07171 357-0

Für Mercedes-Benz Ulm/Schwäbisch Gmünd und dem Niederlassungsverbund mit Heidenheim und Donzdorf wurden über 20 Jahre hinweg unter vier verschiedenen Aktualisierungen des CI von Stern und Wortmarke viele Anzeigen individuell umgesetzt.

Gebraucht wagen.

A 170 Avant, EZ 12/08, 8.900 km, schwe-
met., Radio, SD, Sitzheiz., LM-Räder, Leder-
paket, Lederlenker, Easy-Start-System, etc.
Preis: **EUR 19.483,-**

C 200 CDI, EZ 7/06, 84.380 km, silber, Klima,
Radio, SD, Parkbrem., Sitzheiz., Durchlade,
Regens., Xenon, Multifunktionslenker, etc.
Preis: **EUR 15.843,-**

E 320 CDI Elegance, EZ 6/05, 73.000 km,
Klima, Radio, SD, Sitzheiz., LM-Räder, Leder-
paket, Lederlenker, Easy-Start-System, etc.
Preis: **EUR 21.133,-**

CLS 500, EZ 12/04, 65.900 km, rot-rot,
Klima, 70-Türer, Leder, Comfort-ABS, SD,
Kerol., Komfortsitze, Haribo-PTZ, etc.
Preis: **EUR 34.465,-**

Alle Fahrzeuge im Top-Kondition bei Finanzierung,
Kauf und Verkauf. Besuchen Sie uns.

Erleben Sie jetzt die neue E-Klasse bei Mercedes-Benz Ulm/Neu-Ulm.

Mercedes-Benz

Mercedes-Benz Niederlassungsverbund Ulm/Schwäbisch Gmünd der Daimler AG,
Von-Liebig-Straße 10, 89231 Neu-Ulm, Tel. 07 31 7 00-0, www.mercedes-benz-ulfm.de

E = mc².

Geschwindigkeit bilden sich verpackt finden Sie im AMG Performance Center in Ihrer Mercedes-Benz Niederlassung Ulm/Neu-Ulm an der Europastraße.

Mercedes-Benz

Daimler AG, Mercedes-Benz Niederlassungsverbund Ulm/Schwäbisch Gmünd,
Von-Liebig-Straße 10, 89231 Neu-Ulm, Telefon 07 31 7 00-0, www.mercedes-benz-ulfm.de

Ihre Freizeit ist uns wertvoll.

Unsere Viano-, Vito- und Sprinter-Modelle. Top ausgestattet mit Top-Konditionen.

Zusätzlich erhalten Sie bei Lieferung bis 31.12.2009 einen Satz Winterkomplettreifen zu Ihrem Fahrzeug.

Mercedes-Benz

Daimler AG, Mercedes-Benz Niederlassungsverbund Ulm/Schwäbisch Gmünd
89231 Neu-Ulm, Zuppelstraße 27, Telefon: 07 31 7 00-0, www.irc-ahn.daimler.com

29. 11. bis 21. 12. bei Mercedes-Benz Schwäbisch Gmünd.

Unsere Jahreswagen Aktion 2002:

A-Klasse ab 11.400 €

C-Klasse Kombi ab 22.900 €

Smart ab 7.300 €

Vaneo ab 17.900 €

C-Klasse ab 20.900 €

Während unserer Aktionstage erhalten alle Käufer eines Jahres-, Dienst- oder Vorführwagens zusätzlich zur Auswahl:

- einen Tankgutschein oder
- einen Satz Winterreifen oder
- einen Service-Gutschein oder
- eine 3,9%* Fahrzeugfinanzierung

*effekt. Jahreszins. Ein Angebot der DaimlerChrysler Bank.

Öffnungszeiten: Mo. - Fr. 8-20 Uhr, Sa. 9-18 Uhr, So. 10-18 Uhr.
Außerhalb der gesetzl. Öffnungszeit keine Beratung und kein Verkauf.

Mercedes-Benz

Mercedes-Benz Schwäbisch Gmünd
DaimlerChrysler AG
Niederlassungsverbund Ulm/Schwäbisch Gmünd
Lorcher Straße 151, 73529 Schwäbisch Gmünd
Telefon (0 71 71) 3 57-1 83 oder -1 85

Die neue A-Klasse. Jetzt Probefahren.

Bei Ihrer Mercedes-Benz Niederlassung in Schwäbisch Gmünd.

Lernen Sie jetzt die neue A-Klasse kennen: Es erwartet Sie sportliche Sicherheit, verpackt in attraktiven, individuellen Ausstattungslinien zu ebenso attraktiven Konditionen.

Mercedes-Benz

Anbieter: Daimler AG, Mercedesstraße 137, 70327 Stuttgart
Partner vor Ort: Mercedes-Benz Niederlassung Ulm/Schwäbisch Gmünd,
Lorcher Straße 151, 73529 Schwäbisch Gmünd, Telefon 0 71 71 3 57-0,
www.schwaebischgmueund.mercedes-benz.de

* Kraftstoffverbrauch innerorts/außerorts/kombiniert: 4,4-4,5 l/100 km; CO₂-Emission kombiniert: 148-154 g/km; Effizienzklasse: C-A. Die Angaben beziehen sich nicht auf ein einzelnes Fahrzeug und sind nicht Bestandteil des Angebots, sondern dienen allein Vergleichszwecken zwischen verschiedenen Fahrzeugtypen. Abbildungen enthalten Sonderausstattungen.

Beschleunigt die Sinne.

Der CLS Shooting Brake. Bei Mercedes-Benz Ulm/Neu-Ulm.

Mercedes-Benz

Anbieter: Daimler AG, Mercedesstraße 137, 70327 Stuttgart
Partner vor Ort: Mercedes-Benz Niederlassung Ulm/Neu-Ulm, Von-Liebig-Straße 10, 89231 Neu-Ulm,
Telefon 07 31 7 00-0, www.ulfm.mercedes-benz.de

* Kraftstoffverbrauch innerorts/außerorts/kombiniert: 13,5/7,5/9,7 l/100 km; CO₂-Emission kombiniert: 231 g/km. Effizienzklasse: F-A. Die Angaben beziehen sich nicht auf ein einzelnes Fahrzeug und sind nicht Bestandteil des Angebots, sondern dienen allein Vergleichszwecken zwischen verschiedenen Fahrzeugtypen. Abbildungen enthalten Sonderausstattungen.

Jetzt günstig umsteigen: Fuhrpark sucht Fahrer.

Die Geschäftswagen-Aktionswochen.

Mercedes-Benz Ulm/Neu-Ulm
DaimlerChrysler AG
Niederlassungsverbund Ulm/Schwäbisch Gmünd
89231 Neu-Ulm, Industriestraße 4
Telefon (07 31) 7 00-0

Mercedes-Benz Memmingen
Wilhelm Baumann GmbH
Anteiliger Service und Vermittlung
Allgäuer Straße 41-47, 87700 Memmingen
Telefon (0 83 31) 95 51-0

Eine Partnerschaft für unsere Kunden.

Mercedes-Benz

Attraktiv vom Anfang bis zum Ende.

Danke für eine erfolgreiche Landesgartenschau 2014 in Schwäbisch Gmünd.

Mercedes-Benz

Anbieter: Daimler AG, Mercedesstraße 137, 70327 Stuttgart
Partner vor Ort: Mercedes-Benz Niederlassung Ulm/Schwäbisch Gmünd, Lorcher Straße 151,
73529 Schwäbisch Gmünd, Telefon 0 71 71 3 57-0, www.mercedes-benz-ulfm-schwaebischgmueund.de

Besser. Schöner.

Die neue E-Klasse. Bei Mercedes-Benz Ulm/Neu-Ulm.

Mercedes-Benz

* Kraftstoffverbrauch innerorts/außerorts/kombiniert: 10,1-11,4 l/100 km; CO₂-Emission kombiniert: 221-227 g/km. Effizienzklasse: C-A. Die Angaben beziehen sich nicht auf ein einzelnes Fahrzeug und sind nicht Bestandteil des Angebots, sondern dienen allein Vergleichszwecken zwischen verschiedenen Fahrzeugtypen. Abbildungen enthalten Sonderausstattungen.

Anbieter: Daimler AG, Mercedesstraße 137, 70327 Stuttgart
Partner vor Ort: Mercedes-Benz Niederlassung Ulm/Neu-Ulm, Von-Liebig-Straße 10, 89231 Neu-Ulm,
Telefon 07 31 7 00-0, www.ulfm.mercedes-benz.de

Die schönen Seiten 2014.

Erleben Sie die Highlights 2014 bei Mercedes-Benz Schwäbisch Gmünd.

Mercedes-Benz

* Kraftstoffverbrauch innerorts/außerorts/kombiniert: 8,5-9,5 l/100 km; CO₂-Emission kombiniert: 200-199 g/km. Effizienzklasse: D-A. C-Klasse: Kraftstoffverbrauch kombiniert: 6,4-6,7 l/100 km; CO₂-Emission kombiniert: 155-154 g/km. Effizienzklasse: D-A. G-Klasse: Kraftstoffverbrauch kombiniert: 2,1-2,2 l/100 km; CO₂-Emission kombiniert: 163-169 g/km. Effizienzklasse: D-A. S-Klasse: Kraftstoffverbrauch kombiniert: 11,9-14,2 l/100 km; CO₂-Emission kombiniert: 235-234 g/km. Effizienzklasse: D-A. Die Angaben beziehen sich nicht auf ein einzelnes Fahrzeug und sind nicht Bestandteil des Angebots, sondern dienen allein Vergleichszwecken zwischen verschiedenen Fahrzeugtypen. Abbildungen enthalten Sonderausstattungen.

Anbieter: Daimler AG, Mercedesstraße 137, 70327 Stuttgart
Partner vor Ort: Mercedes-Benz Niederlassung Ulm/Schwäbisch Gmünd, Lorcher Straße 151,
73529 Schwäbisch Gmünd, Telefon 07171 3 57-0, www.mercedes-benz-ulfm-schwaebischgmueund.de



LassenDesign

Messestandkonzepte, z. B. für das Logistik-Netzwerk Baden-Württemberg auf der Transport & Logistik in München 2013 und 2015. Aufgabe war 14 Partner gleichwertig zu präsentieren. Der Stand sollte hell und freundlich wirken. Da das Umfeld mit vielen Ausstellern und Menschen Unruhe und Hektik ausstrahlt, sollte ein visueller Gegen-/Ruhepol entstehen. Mit nur wenig Mitteln wurde ein erfolgreiches Konzept umgesetzt. Weitere Konzepte u. a. für CarTech Company, Klok e.V. und die Duale Hochschule Heilbronn, Threadneedle Investments, HEC Heidelberg (Bild zweite Reihe rechts), Local Global, Mercedes-Benz (Bild unten).

