

# Break-Even-Point (Gewinnschwelle)

Wenn der Erlös vom Verkauf und die Kosten der Produktion **gleich hoch** sind, spricht man vom Break-Even-Point (Gewinnschwelle).

Hier wird weder ein Verlust, noch ein Gewinn erwirtschaftet.

Anders formuliert ist der Break-Even-Point eine **Nullstelle der Gewinnfunktion**.

Daraus ergibt sich folgende Formel für die Berechnung:

$$\text{BEP} = \frac{\text{FK}}{\text{VP} - \text{VK}}$$

**Wir definieren die Variablen:**

**BEP = Break-Even-Point**

**FK = Fixkosten**

**VP = Verkaufspreis**

**VK = Variable Kosten**

Hinweis:  $\text{VP} - \text{VK} = \text{Deckungsbeitrag}$

**Beispiel:**

Verkaufspreis pro Stück: € 8,50

Fixkosten: € 12 006,50

Variable Kosten: € 4,80

$$\text{BEP} = \frac{\text{FK}}{\text{VP} - \text{VK}}$$

$$\text{BEP} = \frac{12\,006,50}{(8,50 - 4,80)}$$

**BEP = 3 245 Stück**

A: Der Break-Even-Point liegt bei 3 245 Stück.