

Bildungskatalog - gesamt -



1 Abteilung Markt	4
2 Blended Learning Veranstaltung	10
3 Entwicklungsprogramme / Bausteinreihen	70
4 Erfahrungsaustausch	72
5 Inhouse-Veranstaltungen	97
6 Prüfungen	375
7 Seminare / Workshops	391
8 Sparkassenfachlehrgang	1279
9 Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge	1283
10 Tagungen und Kongresse (Gesamtübersicht)	1348
10.1 Foren / Kleine Tagungen	1350
10.2 Konferenzen	1378
10.3 Tagungen	1386
11 Trainings / Beratung / Coaching	1396
12 Vorstandstagungen	1412
13 WEB-Seminar	1418
14 WEB-Tagesseminar	1888

1. Abteilung Markt

Seminare / Workshops

Dynamische Bilanzanalyse - Grundseminar

- Grundsätzliches zum Inhalt, Aufbau und Zielsetzung einer Jahresabschlussanalyse
- Die Aussagefähigkeit von Bilanz und Gewinn- und Verlustrechnung
- Der Vermögensaufbau und seine Risiken Faustregeln (Goldene Bilanz- und Finanzregeln) und ihr Nutzen
- „Stolpersteine“ in der Darstellung des Jahresabschlusses und dessen Aufbereitung
- Was versteht das HGB unter Anlage- und Umlaufvermögen?
- Was verbirgt sich hinter Eigenkapital, Rücklagen, Rückstellungen und Verbindlichkeiten?
- Ausweis der Verbindlichkeiten nach Rest- und Ursprungslaufzeit
- Ausweis des Eigenkapitals bei Personen- und Kapitalgesellschaften
- Die steuerliche Problematik des Eigenkapitalausweises
- Rechnerische Bestimmung des effektiven Eigenkapitals unter Berücksichtigung von Steuerschulden
- Juristische und analytische Behandlung von Gesellschafterdarlehen
- Möglichkeiten und Missdeutungen von Kennzahlen
- Hilfsmittel zum besseren Kennzahlenverständnis
- Herleitung, Darstellung und kritische Würdigung der gängigsten Kennzahlen
- Die Kapitalstruktur und ihre Chancen und Risiken (Eigenkapital-Kennzahlen, Leverage Finance)
- Die Ergebnisanalyse und ihre Chancen und Risiken (Umsatzrendite, Cashflow-Rate, Return on Equity, Return on Investment, Return on Capital Employed)
- Die Liquiditätsanalyse und ihre Chancen und Risiken (Liquidität 1. - 3. Grades, Net Working Capital, Cash Burn Rate)
- Cash Flow-Analyse (Cash Flow, Cash Flow-Interpretationen, BNUV, BNUV-Effizienz)
- Kombinationsmöglichkeiten der Kennziffer Cash Flow mit anderen Kennzahlen
- Elementare Möglichkeiten der Bilanzpolitik
- Bewegungsbilanz und Kapitalflussrechnung als Analyse-Instrument Bilanzen im Rahmen von Finanzierungsbemühungen
- Der Jahresabschluss als Basis für Kreditentscheidungen und Besteuerung
- Entwicklung von Planrechnungen zur besseren Kreditentscheidung
- Zusatzinformationen für Kreditgeber und Gesellschafter
- IFRS und US-GAAP - Internationale Rechnungslegungsstandards und ihre Einflüsse auf die Jahresabschlussanalyse

Ziel

Sie sind nach der Teilnahme an den Seminarbausteinen der Dynamischen Bilanzanalyse in der Lage, betriebswirtschaftliche Zusammenhänge zu erkennen, den Jahresabschluss in den einzelnen Positionen zu analysieren und für die Kreditentscheidung auf seine Aussagefähigkeit hin zu untersuchen.

Zielgruppe

- Mitarbeiter:innen aus dem Kreditgeschäft
- Kundenbetreuer:innen
- Mitarbeiter:innen Kreditanalyse

Hinweis

In den Seminarbausteinen der Dynamischen Bilanzanalyse wird betriebs-/finanzwirtschaftliches Fachwissen mit Hilfe von Sachvorträgen, Diskussionsrunden, praktischen Beispielen und Gruppenarbeiten mit anschließenden Falllösungen vermittelt.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003991	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch Direkt Filiale/ Business Center

Über die Inhalte werden wir Sie rechtzeitig per Rundschreiben informieren.

Ziel

Das Thema Ausbau einer Direkt-Filiale und des Business-Centers wird in Sparkassen intensiv bearbeitet. Insbesondere die technische Ausstattung, Erarbeitung der Prozesse, Segmentierung, aber auch Auswahl des Personals sind dabei zu berücksichtigende Faktoren.

Mit unserem Erfahrungsaustausch wollen wir den Sparkassen eine Plattform zur Information über aktuelle Entwicklungen und zum gegenseitigen Austausch anbieten.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an Führungskräfte und Umsetzer aus den Bereichen KSC, Direkt-Filiale, Medialer Vertrieb, stationärer Vertrieb PK und FK, Vertriebsmanagement bzw. -steuerung

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070513	02.12.2024	02.12.2024	Potsdam	Standardpreis 300

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Foren / Kleine Tagungen

Rocketday für Digitale Multiplikatoren

Zielgruppe

- I

Hinweis

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008217	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar: Erfahrungsaustausch "Konsumentenkreditgeschäft"

Bitte unterstützen Sie uns bei der bedarfsgerechten inhaltlichen Vorbereitung, um einen zielgerichteten Austausch zu gewährleisten. Übermitteln Sie dazu bitte Ihre Fragen/Themenwünsche an Herrn Paul Hölzer (E-Mail: paul.hoelzer@osv-online.de). Gern bieten wir Ihnen auch die Gelegenheit, Ihre Good Practice-Ansätze persönlich vorzustellen und den Erfahrungsaustausch mit einem aktiven Part zu bereichern.

Anhand Ihrer Rückmeldungen werden wir die finale Agenda erstellen.

Zielgruppe

Vertriebssteuerer, Produktverantwortliche und Mitarbeiter aus dem Vertriebsmanagement der Sparkassen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005918	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

2. Blended Learning Veranstaltung

Blended Learning Veranstaltung

„Erfolgsweg Telefon“- online-Kurs für eine erfolgreiche Telefonie

Präsenz ist eine Möglichkeit beratend für Kunden da zu sein. Spätestens seit dem März 2020 haben wir erlebt, dass es auch andere Wege gibt und geben muss. Im online-Kurs „Erfolgreich telefonieren“ dreht sich alles um den telefonischen Kontakt zum Kunden- zur Terminanbahnung und für den ergebnisorientierten Vertrieb. *„Lern doch wie und wann du willst!“* - ist das Motto für diesen Kurs. Die Lerneinheiten ermöglichen nicht nur ein zeitlich flexibles Lernen. Sie können so oft wie nötig wiederholt werden und sind abwechslungsreich gestaltet. In Dateiform integrierte Lernhilfen dienen einer schnellen Integration in den Alltag. **Die Kapitel auf einen Blick:**

- Einführung in das Lernen in blink.it
- Kapitel 1: Leicht und mit Freude telefonieren
 - Hier finden Sie Impulse zu den Themen Einstellung und Stimme, also den Werkzeugen für das professionelle Telefonat.
- Kapitel 2: Meine Gesprächsstruktur
 - Vorbereitung ist der erste Schritt zum Erfolg. Impulse zur Struktur, Wortverwendung und für das Schreiben eingetragener Telefonleitfäden finden sich in diesem Kapitel.
- Kapitel 3: Das Ziel im Blick
 - Tipps und Hinweise für eine zielfokussierte Telefonie geben die Trainer in Kapitel 3.
- Kapitel 4: Motivation, die ansteckt
 - In diesem Kapitel geht es um das „Dranbleiben“. Da uns am Telefon die visuelle Rückmeldung vom Kunden fehlt (Nicken, Zustimmung und Bestätigung), heißt es, sich selbst immer wieder positiv einzustimmen. Wie, dazu liefert Kapitel 4 Ideen.
- Kapitel 5: Besondere Situationen meistern
 - Dieses Kapitel macht fit für die nicht ganz alltäglichen Situationen. Vom Umgang mit Werbeeinverständnissen und schlagfertiger Umdeutung bei Widerständen finden Sie hier hilfreiche Tipps.
- Abschluss-Quiz: Überprüfen Sie selbst, was Sie gelernt haben und Sie erhalten Ihr Abschluss-Zertifikat.

Für alle die, die sich eine Ergänzung für die aktuelle Zeit (Corona-Krise) wünschen, gibt es das Sonderkapitel „Corona, und jetzt?“ gratis dazu.

Ziel

Die 1zu1-Beratung direkt in der Geschäftsstelle gelingt vielen Beratenden leicht. Sie ist eine erprobte Routine und damit mit wenigen Vorbehalten belastet. Anders stellt sich dies bei der Verwendung des Telefons dar. Professionelle und selbstverständlich Kontaktaufnahme und Verkauf über das Medium Telefon wird von vielen Beratenden (noch) als Herausforderung angesehen- erst recht bei unbekannten Kunden. In Form von kleinen Lerneinheiten geben wir Sicherheit im Umgang. Hinweise, Übungen, Lernhilfen in schriftlicher Form und als Video eröffnen den Blick auf die Möglichkeiten der Vertriebsstärkung über das Telefon. Sie fokussieren auf das, worauf es bei einer aktiven Telefonie ankommt und helfen auf dem Weg in eine selbstverständliche Anwendung im Alltag.

Zielgruppe

Für alle Mitarbeiter*innen im Vertrieb, die sich mehr Sicherheit für die professionelle Telefonie wünschen.

- Berater*innen im Privatkundengeschäft
- Mitarbeiter*innen mit Verantwortung für Servicetätigkeiten (Kunden-Kontakt-Center/ Service in der Geschäftsstelle)

Hinweis

Blink.it ist eine browserbasierte Anwendung. Die Nutzung ist an keine feste Lernzeit geknüpft (zeitlich flexibel). Der Kurs enthält Erklärvideos, Beispielgespräche zum Anhören, Motivationshelfer, Lerntexte und praktische Übungen.

Die reine Lernzeit beträgt 3 Stunden.

Die Inhalte zählen auf die in der IDD geforderten Kompetenzen ein. Daher empfehlen wir eine Anrechnung der Lernzeit (3 Stunden) auf die geforderte Fortbildungszeit.

Der veröffentlichte Preis pro Teilnehmer*in gilt ab einer Teilnehmerzahl > 50.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005922	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

„Nachhaltigkeit- Nutze die Möglichkeiten“- ein Selbstlernkurs für das Privatkundengeschäft

Unser Kurs ist in Kapiteln aufgebaut. Hier ein Überblick und ein paar Worte zum „Wozu?“:

- **Kapitel 1: Willkommen im Thema:** Wir steigen von dem Erlebbaren ein. Nachhaltigkeit ist zwar in aller Munde, aber auch äußerst kontrovers in der Diskussion. Was davon hilft uns?
- **Kapitel 2: Nachhaltigkeit?:** Um das Thema (be)greifen und darüber reden zu können, sollten wir Entwicklung und inhaltliche Klarheit zum Begriff zu haben.
- **Kapitel 3: Wer gibt dem Thema Bedeutung?:** Der Anspruch an das gemeinsame Wirtschaften verändert sich. Es ist gut zu wissen, wer welche Erwartungen an uns und unser Geschäft hat.
- **Kapitel 4: Marktchancen:** Nutze die Möglichkeiten? Wie tun wir das bereits jetzt? Professionell im Kundenkontakt zu sein, erfordert auch diesen Überblick.
- **Kapitel 5: Mittendrin im Kundengeschäft:** Gibt es eigentlich typische Kunden? Wie gelingt eine Einbettung ins Gespräch? Was mache ich mit der Nachhaltigkeitspräferenz? Ein paar Inspirationen für die Gesprächsführung gibt es auch.
- **Kapitel 6: Nachhaltige Produkte- passende Lösungen für Kunden:** Aus dem Produktkorb kennen Beratende das ein oder andere nachhaltige Produkt. Nachhaltigkeitsstrategien zu erkennen, ist Ziel dieses Kapitels. Für eine nachvollziehbare und vor allem richtige Argumentation am Kunden unbedingt nötig.
- **Kapitel 7: letztes Kapitel „Mehrwisser“:** Wer Lust auf mehr bekommen hat, findet in diesem Kapitel noch ergänzendes Material zum Weiter- oder Tieferlesen für über die Grundlagen hinaus Interessierte.

Der Kurs schließt mit einem kleinen Wissenstest. Bei Bestehen kann sich der Teilnehmende sein Kurszertifikat gleich herunterladen.

Ziel

Lernen, wann man will? Das geht tatsächlich. In unserem NOSA-Blink.it-Kurs bestimmen Lernenden ihr Tempo selbst. Kleine Impulse machen das komplexe Thema Nachhaltigkeit für das Privatkundengeschäft (be)greifbar.

Nachhaltigkeit- ein Thema, das aktuell im Privatkundengeschäft eher mit Blick auf Produkte stattfindet. In unserem Kurs haben wir bewusst die Produktwelt an das Ende gestellt. Es geht um die Idee des Themas, um Kommunikation und um Entscheidungen. Beratende lernen auf leichte Art und Weise die notwendigen Facetten der „Sustainable Finance“ kennen. Statt dem Muss aus der Regulatorik öffnen wir den Blick für die Möglichkeiten.

Zielgruppe

Beratende im Privatkundengeschäft

Hinweis

Da Selbstlernen noch keinen (automatischen) Transfer in den Alltag nach sich zieht, empfehlen wir eine Einbettung in eine Blended-Learning-Konzeption. Wir beraten Sie dazu gern (kostenfrei). **Kosten für den blink.it-Kurs:**

- ab 100 Teilnehmer 24,90 EUR je Teilnehmer
- inkl. Abschlusszertifikat
- 3 Monate Bearbeitungszeit in Blink.it

Wir unterstützen bei der Ersteinrichtung des Kurses für die angemeldete Zahl der Teilnehmer*innen. **Optional:**

- Beantwortung organisatorischer und inhaltlicher Kommentare zusätzlich 3,00 Euro pro Teilnehmer*in (Antwortfenster werktags binnen je 48 Stunden)
- Erstellung hausinterner Themen als Blinks nach Aufwand
- Verlängerung des Lernzeitrahmens um weitere 3 Monate 29,90 EUR zusätzlich je Teilnehmer*in
- Verlängerung des Lernzeitrahmens um einen weiteren Monat 10,90 EUR zusätzlich je Teilnehmer*in
- nachträgliches Hinzubuchen neuer/zusätzlicher Mitarbeiter*innen entspricht 29,90 EUR für 3 Monate

Datenschutz

- Bei Fragen rund um das Thema Datenschutz, gibt die Plattform Blink.it eine sehr gute Zusammenfassung: <https://support.blink.it/article/142-datenschutz#welche-daten>

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007029	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ausbildung der Ausbilder - digital -

Handlungsfeld 1: Ausbildungsvoraussetzungen prüfen und Ausbildung planen

Handlungsfeld 2: Ausbildung vorbereiten und bei der Einstellung von Auszubildenden mitwirken

Handlungsfeld 3: Ausbildung durchführen

Handlungsfeld 4: Ausbildung abschließen

Ziel

Erwerb berufs- und arbeitspädagogischer Kompetenzen

Vorbereitung auf die Prüfung zum Nachweis der Eignung gemäß Ausbildereignungsverordnung (AEVO)

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen in Sparkassen und Unternehmen der Sparkassenfinanzgruppe, die Auszubildende in ihrem Team, ihrer Abteilung oder Geschäftsstelle verantwortlich ausbilden oder als Ausbildungsleiter/-in bzw. als Ausbildungskoordinator/-in für erfolgreiche Ausbildung in ihrem Haus verantwortlich sind

Hinweis

Die Prüfung zum Nachweis der Eignung gemäß Ausbildereignungsverordnung (AEVO) wird von der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie (NOSA) abgenommen und von der IHK Potsdam anerkannt.

Prüfungspreis: 250,00 EUR

Ansprechpartner

Kirsten Prang

Tel: 0151 1517 4747

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069877	13.08.2024	19.11.2024	Potsdam	Standardpreis 960

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Beratung neu denken?- Nachhaltigkeitspräferenz in der Anlageberatung

Das Inhouse-Angebot besteht aus mehreren zusammenhängenden Modulen.

Modul 1: Selbstlernen (Vorbereitung)

- Grundlagen Nachhaltigkeit

Modul 2: Beratung neu denken?- Nachhaltigkeitspräferenz 2023 (Denk- und Diskussionsbausteine in Präsenz)

- Schon wieder etwas Neues!?
- Ist Nachhaltigkeit allein eine Frage der Definition?
- Gewinn, Gewissen und Ungewissheit?
- das Beratungsgespräch- praktische Hilfestellungen für einen sicheren und entspannten Umgang mit den Nachhaltigkeitspräferenzen im Kundengespräch

Modul 3: Praxis Wertpapiergeschäft: Vom rechtsicheren Umgang mit der Nachhaltigkeitspräferenz (WEB-Seminar 1/2 Tag)

Modul 4: Praxisfälle: Erfüllbare Erwartungen im empfohlenen Produkt

Ziel

Im aktuellen Beratungserleben zeigt sich, dass die Erwartung von Kunden mit Blick auf nachhaltige Anlagen andere sein können, als von Beratenden erwartet. Die Teilnehmenden dieser Fortbildung diskutieren Ideen zur Reduktion der Komplexität der Nachhaltigkeitspräferenz für das Kundengespräch. Aus der Antwort "nicht relevant" wird ein JA zu neuen Möglichkeiten für Kunden. Der Gewinn: Klarheit und Sicherheit für die Empfehlung von nachhaltigen Anlagelösungen im Kundengespräch.

Hinweis

Die Veranstaltungsmodule sind nur in Kombination buchbar. Das Präsenzseminar findet in den Räumlichkeiten der auftraggebenden Sparkasse statt. Die WEB-Seminare wird in vitero durchgeführt.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007533	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Coaching zur Qualifizierung und Förderung Ihrer Mitarbeiter - NOSA-Business-Coach Baustein II

- Kennen und Können - Unterschiede und Irrtümer
- Gesprächsarten des Coachs
- Standards für ein qualifiziertes Feedback
- Der Zielvereinbarungsprozess
- Motivation/Identifikation/Engagement
- Delegation von Aufgaben und Verantwortung
- Weiterentwicklung der eigenverantwortlichen Mitarbeiter-Persönlichkeit

Ziel

- Potenziale fördern
- Delegation als wichtiges Instrument des Coachings
- Wie Sie Ziele erreichen
- Eigenverantwortlichkeit und Eigenständigkeit wachsen lassen
- Mitarbeitergespräche führen
- Personalentwicklung in der Führung

Zielgruppe

Erfahrene Führungskräfte im Vertrieb und Betrieb, Multiplikatoren, Personalentwickler

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
 Fax: 0331/97925-102
 Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006101	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Coaching zur Qualifizierung und Förderung Ihrer Mitarbeiter - NOSA-Business-Coach Baustein II

- Kennen und Können - Unterschiede und Irrtümer
- Gesprächsarten des Coachs
- Standards für ein qualifiziertes Feedback
- Der Zielvereinbarungsprozess
- Motivation/Identifikation/Engagement
- Delegation von Aufgaben und Verantwortung
- Weiterentwicklung der eigenverantwortlichen Mitarbeiter-Persönlichkeit

Ziel

- Potenziale fördern
- Delegation als wichtiges Instrument des Coachings
- Wie Sie Ziele erreichen
- Eigenverantwortlichkeit und Eigenständigkeit wachsen lassen
- Mitarbeitergespräche führen
- Personalentwicklung in der Führung

Zielgruppe

Erfahrene Führungskräfte im Vertrieb und Betrieb, Multiplikatoren, Personalentwickler

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006249	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Coaching zur Qualifizierung und Förderung ihrer Mitarbeiter - NOSA-Business-Coach Baustein II

- Kennen und Können - Unterschiede und Irrtümer
- Gesprächsarten des Coachs
- Standards für ein qualifiziertes Feedback
- Der Zielvereinbarungsprozess
- Motivation/Identifikation/Engagement
- Delegation von Aufgaben und Verantwortung
- Weiterentwicklung der eigenverantwortlichen Mitarbeiter-Persönlichkeit

Ziel

- Potenziale fördern
- Delegation als wichtiges Instrument des Coachings
- Wie Sie Ziele erreichen
- Eigenverantwortlichkeit und Eigenständigkeit wachsen lassen
- Mitarbeitergespräche führen
- Personalentwicklung in der Führung

Zielgruppe

Erfahrene Führungskräfte im Vertrieb und Betrieb, Multiplikatoren, Personalentwickler

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
 Fax: 0331/97925-102
 Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006255	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Deka-InvestmentBerater DBC

Diese Fortbildungsreihe wird in Zusammenarbeit mit der Deka durchgeführt. In dem halben Jahr der Fortbildung erhalten die Teilnehmer in Seminarform fachliche Grundlagen und aktuelle Updates zum Thema 'Wertpapier' sowie verkäuferische Spezialisierungen rund um den Beratungsprozess Anlageberatung unter OSPlus_neo in der Videoberatung. Ein besonderes Augenmerk liegt hier auf der erfolgsorientierten Moderation von Visualisierungen im Screen-Sharing. Training am Arbeitsplatz - Begleitung von digitalen BPA-Gesprächen - fördert die individuelle Umsetzung. Schriftliche und mündliche Prüfung führen zu konkreten Ergebnissen und Erfolgserlebnissen. Die Prüfungszulassung erlangen die Teilnehmenden über die Erreichung konkreter Vertriebs- und Aktivitätsziele. Die erfolgreichen Teilnehmer erhalten den Abschluss 'Geprüfte/r Deka-InvestmentBerater/in DBC'.

Folgende Bausteine umfasst die Fortbildungsreihe:

- Organisatorische Vorbesprechung
- Auftaktveranstaltung
- Modul 1: Fachliche Grundlagen
- Modul 2: Verkäuferische Spezialisierung
- Modul "Sprachaufzeichnung"
- Training am Arbeitsplatz durch die Akademietrainerin
- Schriftliche Prüfung und Erfahrungsaustausch
- Training am Arbeitsplatz durch den Deka-Vertriebsbetreuer der Heimatsparkasse
- Mündliche Prüfung
- Abschlussveranstaltung

Ziel

Erhöhung der Beratungs- und Verkaufskompetenzen im Wertpapiergeschäft über digitale Beratungsmedien

Zielgruppe

Privatkunden- und Individualkundenberater aus digitalen Beratungszentren, die in der Wertpapierberatung eingesetzt sind bzw. künftig eingesetzt werden sollen.

Hinweis

Die Fortbildung bieten wir in Kooperation mit der Sparkassenakademie Niedersachsen zentral in Hannover an.

Das Training am Arbeitsplatz wird im DBC des Teilnehmers stattfinden. Die hierfür anfallenden Reisekosten der Dozenten werden zusätzlich in Rechnung gestellt.

Folgende Termine sind für die Durchführung 202x geplant:

- Organisatorische Vorbesprechung: xx.xx.202x (digital mit PE, FK des DBC und ggf. Vertriebssteuerer)
- Auftaktveranstaltung: xx.xx.202x (für die Führungskräfte digital)
- Modul 1: xx. bis xx.xx.202x + 2 Webinare
- Modul 2: xx. bis xx.xx.202x
- Webinar „Sprachaufzeichnung“ xx.xx.202x
- Schriftliche Prüfung und Erfahrungsaustausch: xx.xx.202x
- Mündliche Prüfung: xx. und xx.xx.202x

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006643	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Der Wertpapierführerschein“- ein kombiniertes Lernkonzept für mehr Sachkunde

Der Wertpapierführerschein ist ein **kombiniertes Lernkonzept**. Aufgaben zum Selbstlernen (über blink.it), gemeinsame Lerneinheiten unter Anleitung eines Fachdozenten (webinar) und eine Wissenüberprüfung (Kurztest über blink.it) sorgen für einen vertiefenden Lerneffekt beim Teilnehmer. **Lerneinheit 1: Aktien**

- Aktie - Erklärung einer Anlageklasse
- Gründe für und gegen Aktienbesitz
- Anlegerverhalten im Börsenzyklus
- grundlegende Chancen und Risiken bei der Kapitalanlage
- spezielle Risiken eines Aktieninvestments
- Renditebetrachtung

Lerneinheit 2- Anleihen

- Anleihen- Erklärung einer Anlageklasse
- Gründe für und gegen eine Investition in Anleihen
- Rendite-Risikomatrix verschiedener Anleiheklasse
- Ratings und Zinsen
- Einflussfaktoren auf die Entwicklung von Kursen
- Renditebetrachtung

Lerneinheit 3: Rohstoffe und Währungen

- das Wozu für den Beratungsalltag
- Arten
- Chancen und Risiken
- Absicherung
- Verbindung zu den Produkten im Verkauf

Lerneinheit 4 - Diversifikation

- Plädoyer für eine lange Frist
- Diversifikation- Sinn und Wert für den Kunden
- strategische Asset Allocation
- Erträge und Risiken in der langen Frist

Lerneinheit 5: Anlegertypen und Risikoklassifizierung

- Anlegertypen und Risikoklassen
- grundlegende Risikokennzahlen
- Fachbegriffe rund um ‚Risiko‘

Lerneinheit 6: Zertifikatestrukturen

- Grundlegende Strukturen am Beispiel
- Aktienanleihe
- Stufenzinsanleihe

Zu jeder Lerneinheit findet ein online- Kurztest zur Überprüfung des Wissens statt (bestanden > 75%).

Ziel

Das kombinierte Lernkonzept zum Wertpapiergeschäft dient der Wiederholung, Vertiefung und Erweiterung des Fachwissens im Wertpapiergeschäft.

Fachwissen wird in der Anlageberatung von unseren Kunden nicht mehr nur erwartet. Es wird vorausgesetzt, dass BeraterInnen auf dem aktuellen Stand sind, Grundlagen sicher beherrschen und Zusammenhänge vor allem verständlich erklären können.

Der Wertpapierführerschein ist konsequent darauf ausgerichtet, BeraterInnen in die Lage zu versetzen, Mehrwert und Funktionsweise der Anlageklassen nicht nur zu wissen, sondern für den Kunden zu übersetzen. Sie professionalisieren mit dem erworbenen Wissen ihre Beratungsqualität im strategischen Kundengespräch (BPA) und in der Beratung z.B. von Investmentfonds.

Zielgruppe

- Mitarbeiter*innen nach der Ausbildung auf dem Weg zum Erwerb Wertpapierkompetenz (Beitrag zur Sachkunde)

- Kundenberater*innen, die eine Auffrischung des Fachwissens benötigen (Erhalt der Sachkunde/ Rezertifizierungen)
- Berater*innen, die sich mehr Sicherheit für die Wertpapierberatung wünschen
- Rückkehrer*innen / Wechsler*innen in die Kundenberatung, sowie Quereinsteiger*innen in die Sparkassenberatung

Hinweis

Die Lerneinheiten sind nur in der Kombination buchbar. Die Wissenserarbeitung findet am vom Mitarbeiter gewählten Arbeitsplatz statt (online-Lernen ohne Reisezeit).

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069393	12.09.2024	01.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Die Rolle als Coach - NOSA-Business-Coach Baustein III

- Rollenverständnis und Anforderungsprofil des Coachs
- Motivation und Selbstorganisation und Zeitmanagement
- Rahmenbedingungen und Verstärker nutzen, sowie Reibungsverluste vermeiden
- Teamarbeit und Führung mit Souveränität und Nähe
- Gesprächsführung als Coach
- Die Gesprächsarten des Coachs
- Checklisten

Ziel

- Sie kennen die Anforderungen als Coach und gleichen das Soll-/Ist-Profil ab.
- Klären Sie Ihr Rollenverständnis und das Ihrer Mitarbeiter.
- Sie kennen die Coaching-Instrumente für ein erfolgreiches Coaching und wissen um die Bedeutung des Vorbildverhaltens.
- Spiegel der eigenen Haltung, Identifikation, Motivation, Ziele und Potenziale und Hemmnisse.
- Integrieren Sie Coaching in Ihren persönlichen Führungsstil.

Zielgruppe

Erfahrene Führungskräfte im Vertrieb und Betrieb, Multiplikatoren, Personalentwickler

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
 Fax: Fax: 0331/97925-102
 Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006099	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Digitale Fitness - Digitaler Führerschein

In kurzen medialen Lerninhalten werden alle relevanten Themen zur Vermittlung von Onlinekompetenzen dargestellt. Innerhalb der Kapitel

1. Digitalisierung verstehen
2. Digitaler Wandel - Was kommt auf uns zu
3. Digitale Tipps für den Alltag
4. Social Networks
5. Online Shopping
6. Sicherheit im Internet
7. Sparkasse Online - das Online Produkt- und Serviceangebot
8. Onlinebanking und Online Payment
9. Trends in Finanzbranche und Sparkasse
10. neo - die neue Anwendungswelt der Sparkassen
11. Digitalisierung im Filialalltag
12. Abschlusstest

werden den Nutzen alle grundlegenden Informationen vermittelt, die sie in ihrer täglichen Arbeit benötigen. Durch anschauliche Texte, Bilder und Videos können Hemmschwellen abgebaut und Wissenlücken geschlossen werden.

Der Kurs umfasst eine Lerndauer von ca. 12 - 15 Stunden.

Ziel

Ziel ist es, eine homogene Wissensbasis bei den Teilnehmern zu generieren. Auf dieser Basis können künftige Schulungen im digitalen Kontext von den Teilnehmern besser verarbeitet werden.

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter der Sparkasse.

Hinweis

Kosten für den Digitalen Führerschein:

- 24,90 EUR je Teilnehmer (Empfehlung: Teilnahme aller Mitarbeiter (auch Führungskräfte)
- inkl. Abschlusszertifikat, Kurseinrichtung, technischer Support
- 3 Monate Bearbeitungszeit in Blink.it

Optional:

- Beantwortung organisatorischer und inhaltlicher Kommentare zusätzlich 3,00 Euro pro Teilnehmer (Antwortfenster werktags binnen je 24 Stunden)
- Erstellung hausinterner Themen als Blinks nach Aufwand
- Verlängerung des Lernzeitrahmens um weitere 3 Monate 24,90 EUR zusätzlich je Teilnehmer
- Verlängerung des Lernzeitrahmens um einen weiteren Monat 10,90 EUR zusätzlich je Teilnehmer
- nachträgliches Hinzubuchen neuer/zusätzlicher Mitarbeiter entspricht 29,90 EUR für 3 Monate

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005105	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Digitale Fitness - Go:Digital - das Praxisprogramm für Digitalisierungsbeauftragte und -teams

- Modul 1: Digitale Zusammenarbeit
- Modul 2: Raum und Technik
- Modul 3: Innovationsmanagement (als E-Learning)
- Modul 4: Agiles Arbeiten
- Modul 5: Change-Kommunikation
- Modul 6: Internetrecht & Datenschutz
- Kolloquium (zur Zertifikatserlangung)
- als Empfehlung ergänzend: Netzwerkformat (separat buchbar)

Die konkreten Inhalte der Module können Sie der Anlage entnehmen. **Die nächsten Termine entnehmen Sie bitte dieser Website der Akademie NRW, auf der Sie auch die entsprechende Buchung vornehmen können.** Der Preis für Komplettbucher beträgt 3.495 EUR. Absolventen erhalten das Zertifikat "Digitalisierungsbeauftragte(r) der Sparkassen-Finanzgruppe". Einzelmodule stehen für alle Interessierte offen und können für 695 EUR gebucht werden. Die Buchung erfolgt ebenfalls über die Website der Sparkassenakademie NRW. Die Einzelbuchung des optionalen Netzwerkformates kostet 125 EUR - Details finden Sie hier.

Ziel

Der nächste Durchgang startet im Mai 2024! Die im DSGVO-Projekt Digitale Agenda entworfenen Leitsätze zur „Digitalen Sparkasse der Zukunft“ fokussieren sich auf die digitale Weiterentwicklung der Institute, ohne dabei die bestehenden regionalen Werte des Geschäftsmodells zu vernachlässigen. Denn genau diese Verbindung wird in Zukunft die zentrale Stärke der Sparkassen-Finanzgruppe gegenüber Wettbewerber/-innen ausmachen. Die Transformation in Richtung „Digitale Sparkasse der Zukunft“ ist eine der größten Herausforderungen der nächsten Jahre. Ein oder mehrere Verantwortliche/ Koordinatoren für dieses Querschnittsthema ist hierfür hilfreich. Dieses bundesweite, praxisorientierte Qualifizierungsprogramm trägt zur Wissensaneignung und Vernetzung bei!

Zielgruppe

(potentielle) Digitalisierungsbeauftragte, Koordinierende "Digitale Sparkasse der Zukunft", Projektleiter/-innen und Projektmitglieder "Digitalisierung", Digital Officer, Unternehmens- und Organisationsentwickler/-innen, Gestalter/-innen der digitalen Transformation, Mitglieder in Digitalisierungsteams

Hinweis

Die Module bauen nicht chronologisch aufeinander auf, eignet sich daher ebenfalls für Interessierte, die nur ein Modul besuchen möchten. Einzelne Module können auch später nachgeholt werden.

Die Veranstaltungen finden ausschließlich virtuell über das FI-Tool Webex statt. Bitte testen Sie vorab Ton und Kamera.

Ihre Zugangsdaten und weitere Informationen erhalten Sie ca. 2 Wochen vor dem Termin mit der Einladung.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007251	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Digitale Fitness - Update Digitalisierung (Onlinekurs)

Der Onlinekurs Update Digitalisierung baut auf den Inhalten des Digitalen Führerscheins auf. In kurzen medialen Lerninhalten werden alle relevanten Themen zur Vermittlung von Onlinekompetenzen dargestellt. Innerhalb der Kapitel

1. Digitaler Wandel
2. Arbeiten und Lernen 4.0
3. Raum und Technik
4. Die Sparkassen-Finanzgruppe online
5. Online Payment
6. Informationssicherheit
7. Leben in der digitalen Welt

werden den Nutzen alle grundlegenden Informationen vermittelt, die sie in ihrer täglichen Arbeit benötigen. Durch anschauliche Texte, Bilder und Videos können Hemmschwellen abgebaut und Wissenlücken geschlossen werden. Der Kurs umfasst eine Lerndauer von ca. 6 Stunden.

Ziel

Ziel ist es, eine homogene Wissensbasis bei den Teilnehmern zu generieren. Auf dieser Basis können künftige Schulungen im digitalen Kontext von den Teilnehmern besser verarbeitet werden.

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter der Sparkasse.

Hinweis

Kosten für den Digitalen Führerschein:

- 19,90 EUR je Teilnehmer (Empfehlung: Teilnahme aller Mitarbeiter (auch Führungskräfte)
- inkl. Abschlusszertifikat, Kurseinrichtung, technischer Support
- 2 Monate Bearbeitungszeit in Blink.it

Optional:

- Beantwortung organisatorischer und inhaltlicher Kommentare zusätzlich 3,00 Euro pro Teilnehmer (Antwortfenster werktags binnen je 24 Stunden)
- Erstellung hausinterner Themen als Blinks nach Aufwand
- Verlängerung des Lernzeitrahmens um weitere 2 Monate 19,90 EUR zusätzlich je Teilnehmer
- Verlängerung des Lernzeitrahmens um einen weiteren Monat 10,90 EUR zusätzlich je Teilnehmer
- nachträgliches Hinzubuchen neuer/zusätzlicher Mitarbeiter entspricht 19,90 EUR für 2 Monate

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008135	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Digitales OnBoarding

In kurzen, medialen Lerninhalten wird das Thema den Sparkassenmitarbeitenden systematisch und abwechslungsreich dargestellt.

Durch anschauliche Texte, Bilder und Videos können Hemmschwellen abgebaut und Wissenlücken geschlossen werden.

Ziel

Ziel ist es, neue Mitarbeitende bereits vor dem Beginn ihrer Tätigkeit mit den wichtigsten Informationen rund um das Haus, den Arbeitsplatz und allen anderen relevanten Rahmenbedingungen zu versorgen und damit Vorfreude zu erzeugen. Der Kurs ist bewusst so ausgelegt, dass einzelne Kapitel bereits vor dem 1. Arbeitstag absolviert werden können.

Zielgruppe

Alle betroffene Mitarbeitenden der Sparkasse.

Hinweis

Der Lernkurs ist so gestaltet, dass nutzende Sparkassen die Inhalte mit multimedialen Elementen individualisieren oder auch frei weiterentwickeln können.

Optional:

- Kosten:

Optional:

- Erstellung hausinterner Themen als Blinks nach Aufwand
- Verlängerung des Lernzeitrahmens um einen weiteren Monat 10,90 EUR zusätzlich je Teilnehmer

Datenschutz

- Bei Fragen rund um das Thema Datenschutz, gibt die Plattform Blink.it eine sehr gute Zusammenfassung: <https://support.blink.it/article/142-datenschutz#welche-daten>

Ansprechpartner

Nancy Laube
Tel: 0151 1517 4754
Fax: 030 2069 2902
Email: Nancy.Laube@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007263	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Energetische Sanierung - Nutzung der Potenziale im Kundenbestand

Basis-Modul Energie-Coach (Individualisierung möglich) Wissensvermittlung & Fachkompetenz Energie und Immobilie

- zu Klimaschutz/Klimaziele Deutschlands, Energieeffizienz & Energetischer Sanierung, ökonomischen Zusammenhängen und Energiepreisentwicklung (Grundlagen)
- zur kompetenten fachlichen Anwendung von HeizCheck & ModernisierungsCheck in der
 - korrekten Übersetzung von Kundeninformationen in die richtigen Eingaben für unverfälschtes Benchmarking
 - Anwendung und Interpretation der Ergebnisse
 - Simulation verschiedener Modernisierungs-Szenarien
- zur Ableitung von Handlungsbedarf und konkreten Vertriebsansätzen
- Erfahrungsaustausch und fachliche Vertiefung

Umfang: 5 Live Web Seminare á 4

StundenVertiefungsmodul-Modul Energie-Coach (Individualisierung möglich) Wissensvermittlung & Fachkompetenz Energie und Immobilie (2)

- Update rechtlicher, marktlicher Rahmenbedingungen
- Fachliche Vertiefung Basis Modul inkl. Einbindung Fördermittel
- Vertriebs- und Verkaufskompetenz
- Testing und Zertifizierung

Umfang: 4 Live Web Seminare á 4 Stunden + Zertifizierung

Ziel

Stärkung der Vertriebs- und Verkaufskompetenz im Bereich "Energie & Immobilien" mit Hilfe klarer "Drehbücher" zu den unterschiedlichen Beratungssituationen von Primärberater, Baufr-Berater und Makler

Zielgruppe

Alle Vertriebsmitarbeitenden (z.B. Primärbetreuer, Baufr-Berater, Makler), die Kundenanfragen rund um Klimaschutz und Sanierung begegnen und Kundenbedarfe qualifiziert adressieren sollen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007735	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Früh.Im.Puls - Online-Kurs

- Persönlichkeitsentwicklung
- Führungs- und auch andere Lebensrollen
- Stärkung der Werte und der eigenen Haltung
- Gedankenanstoß für den Arbeitstag
- Positive Impulse und einiges mehr

Ziel

Diese "Reihe" setzt Impulse und kann den Trainingseffekt nachhaltig unterstützen. Fragen können im Umfeld diskutiert werden, die Themen liefern über das Jahr ein differenziertes Repertoire, das alle Beteiligten anspricht.

Der Vorteil der Einzelnutzung gegenüber einem "Gruppeninstrument" ist, dass jeder Teilnehmer ohne Beobachtungs- oder Reaktionsdruck sehr ehrlich für sich reflektieren kann.

- Ressourcen unterstützen
- Nachdenken und reflektieren
- Ermutigen

Zielgruppe

Führungskräfte

Nachwuchskräfte

Projektleiter

Interessierte

Hinweis

Dieser Kurs besteht aus rund 12 Mini-Lerneinheiten. Die zeitlich gestaffelte Freischaltung stellt sicher, dass Sie genügend Zeit zur Reflexion haben und wenig Zeit am Stück aufwenden müssen. Die Freischaltung der Lerneinheiten erfolgt jeweils zum ersten Werktag des Monats. Erst dann kann (aber muss natürlich nicht) mit dem nächsten Schritt fortgesetzt werden. Der Kurs ist so konzipiert, dass er im Schnitt nur 5-10 Minuten pro Tag dauert. Das Angebot ist auch für Mobilgeräte zugänglich, kann also auch unterwegs genutzt werden. **Sie können mit diesem Kurs jederzeit beginnen. Er wird laufend angeboten und startet für Sie unmittelbar nach Ihrer Buchung.**

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005518	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundausbildung Telefoncoach

Ausgewählte Seminarinhalte:

- Motivation & Einstellung: Aktiv Telefonieren war noch nie so wichtig wie heute!
- Vorbildfunktion und Unterstützerrolle der Führungskraft
- Umgang mit Mitarbeitern dabei
- Gesprächsbegleitung am Telefon: Coachingelemente und -methoden kennenlernen und ausprobieren
- Inboundanrufe gezielt für weitere Gesprächsthemen nutzen
- Motivations- und Wettbewerbsideen für Teams
- Zielgruppen erkennen und empfängerorientiert kommunizieren
- No go's und Highlights am Telefon
- Gesprächsleitfäden gekonnt erarbeiten
- Mal reingehört: Testtelefonate bei Mitwerbern
- Übungen zur telefonischen Gesprächsbegleitung

Ziel

Führungs- und Methodenkompetenz beim Training am Arbeitsplatz in Telefenteams/ Callcentern

Zielgruppe

Leiter Vertriebstteams Telefon / Leiter CallCenter / Trainer

Hinweis

auch Inhouse buchbar

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068307	10.09.2024	12.09.2024	Potsdam	Standardpreis 1300

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Happiness and Homeoffice

- **Miracle Morning** - Impulsvortrag über Methoden für einen optimalen Start in den Tag
- **Effiziente Tagesstruktur** - Hinweise und schnell umsetzbare Tipps zur Tagesstrukturierung
- **Bewegte/ Regenerative Mittagspause** - Ernährungsphysiologische Hinweise für Menschen, die im Büro arbeiten (Ernährung und Bewegung)
- **Virtuelle Meetings moderieren** - Strukturierte und zielorientierte Durchführung von virtuellen Meetings
- **Arbeitstag beenden** - Entgrenzung und Integration von Arbeit und Leben an einem Ort
- **Miracle Evening** - Methoden für einen erfüllten Tagesabschluss (Journaling, Entspannung)

Ziel

Finde Glück und Erfüllung in Deinem (Arbeits-)Tag! Nutze die Zeit als Chance, um Deinen Arbeitsalltag anhand von Ideen und Impulsen so zu gestalten, dass er zu Dir persönlich passt. „Happiness & Homeoffice- leicht & bewegt durch den (Arbeits-)Tag“ ist ein Online-Programm für strukturiertes und gesundes Arbeiten. Das Programm unterstützt Mitarbeitende und Führungskräfte, den Arbeitstag im Homeoffice bewusst so zu gestalten, dass die Struktur individuell angepasst und optimal auf seine Regeneration und individuelle Leistungskurve ausgerichtet ist. Geleitet wird das Programm von **Dr. Ricarda Rehwaldt** (Expertin für positive Psychologie und Coach) und **Julia Bulla** (Ernährungsberaterin und Entspannungspädagogin). Das Programm begleitet die Teilnehmer über 4 Wochen und setzt sich aus Live Coaching Sessions und Selbstlerneinheiten zusammen. Die Teilnehmer haben die Möglichkeit, sich in den Coaching Sessions miteinander auszutauschen und von ihren Erfahrungen zu berichten.

Zielgruppe

Mitarbeiter mit Homeofficeanteilen

Hinweis

Wir empfehlen die Integration des Programms in unser Gesamtkonzept DigiKult - Digitale Mitarbeiter Qualifizierung

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006835	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Kreditführerschein - starke fachliche Kompetenz: Qualifikation für Geschäfts-/Gewerbekundenberater und BusinessCenter-Agents

Gewerbliche Finanzierung

- Ermittlung des Gesamtfinanzbedarf (AV und UV)
- Finanzierungsaufbau/-formen
- Kapitaldienstberechnung einfach und sicher gestalten

Bilanz, BWA, EÜ

- Ertrag und Liquidität ohne maschinelle Bilanzauswertung schnell erkennen
- BWA, SuSA sowie Debitoren-/Kreditorenlisten kompetent lesen
- korrigiertes "echtes" Betriebsergebnis der BWA einfach ermitteln
- Unterschiede zwischen Bilanz und EÜ kennen
- Beratungsansätze aus dem Zahlenwerk generieren

Kreditrisiko

- einschlägige Risikofaktoren in Abhängigkeit vom Unternehmenstyp kennen und Risiken aufdecken
- zukunftsbezogene Risikoparameter besser abschätzen
- temporäre von anhaltenden Krisenfaktoren trennen

Ziel

Das Seminar ist als Einstiegsseminar für neue Kollegen im Bereich Geschäfts-, Gewerbekunden sowie für BusinessCenter Agents oder als Auffrischung von Fachseminarteilnehmern gedacht.

Sie erhalten in motivierender Vermittlungsform das Know-how zu den wichtigsten Themen des gewerblichen Kreditgeschäfts. Dabei werden fachliche Grundlagen in einem didaktischen Mix aus Präsenztrainings, Web-Seminaren und Web-based-Trainings auf einer Lernplattform vermittelt.

Eine Lernerfolgskontrolle wird am Ende der Maßnahme als online Prüfung erfolgen. Die erfolgreiche Teilnahme wird zertifiziert.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an neue Mitarbeiter der Bereiche Geschäfts- und Gewerbekunden, BusinessCenter sowie der gewerblichen Marktfolge / Kreditanalyse.

Hinweis

Diese fachliche Qualifikationsmaßnahme wird im Blended-Learning-Konzept durchgeführt und umfasst insgesamt 8 Lerntage. Nach den drei Präsenztagen folgt in einer achtwöchigen Phase das Selbstlernen/Eigenstudium mit tutorieller Begleitung. Sämtliche Trainingselemente (elektronische Skripte, Aufgaben, Video-Tutorials, Fallstudien, Webinare sowie Lernziel-Selbstkontrollen) finden die Teilnehmer nach Themen sortiert auf einer Trainingsplattform.

Damit wird eine perfekte Lernumgebung und Trainingsmöglichkeit neben den Präsenzveranstaltungen geboten, die besonders der Vertiefung und Festigung des Wissens und des Könnens dient.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005801	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Kreditführerschein 2 - starke fachliche Aufbaukompetenz: Qualifikation für Geschäfts-/Gewerbekundenberater und BusinessCenter-Agents

Bonität Bilanz & BWA

- Grundlagen der Jahresabschlusserstellung (Bilanzierungspflicht, Bestandteile, Größenklassen)
- Testat und Bestätigungsvermerk
- Korrespondierende Größen in GuV und Bilanz
- Kurzübersicht Anhang und Lagebericht
- Strukturierte Jahresabschlussanalyse anhand des "Bonität-Kompass" (Anwenden und Einüben)
- Kapitaldienstfähigkeit
- Analyse von Handels- und Produktionsunternehmen

BWA

- Durch sicheren Umgang mit den unterjährigen Auswertungen soll ein zeitnahes unterjähriges Kreditcontrolling gewährleistet werden
- Bestandsveränderungen bei halbfertigen Erzeugnissen in der BWA abschätzen können
- Berechnung eines aussagekräftigen unterjährigen Ergebnisses (Zuordnungs- und Vollständigkeitsproblematik)
- Unterschiede bei Handels- und Produktionsunternehmen

Dauer: 2 Tage Präsenzseminar, 2 Tage online-Training **Investition, Finanzierung, Planung**

- Unsere Kunden wollen investieren - wollen wir das mit einer Finanzierung begleiten?
- Investitionsarten und Investitionsmotive sowie Investitionsziele und Entscheidungsspielräume
- Chancen und Risiken aus Durchführung und/oder Unterlassung von Investitionen für die Hausbank
- Investitionsnebenkosten
- So checken wir überschlägig in Sekunden die Vorhaben unserer Kunden
- Investitionsdialog - Vertrieboptimierung bei Investitionsvorhaben

Finanzierung

- Berechnung des Kreditbedarfs - insbesondere Bestimmung der optimalen Kontokorrenthöhe
- Finanzierungsregeln für das AV (Anlagedeckung, goldene Bilanzregel) und das UV
- Ertrags- und Liquiditätseffekte aus Factoring, Skonto und Umfinanzierung

Planung

- Plausibilitäts-Check für Ertrags- und Liquiditätsplanung
- Was bedeutet vor uns liegende Veränderungen für Ertrag und Liquidität (insbes. Finanzbedarfe bei Wachstum und Schrumpfen)
- Gewinnschwelle und Kalkulation zur Plausibilisierung von Planungsrechnungen

Kreditrisiko

- einschlägige Risikofaktoren in Abhängigkeit vom Unternehmenstyp kennen und Risiken aufdecken
- zukunftsbezogene Risikoparameter besser abschätzen
- temporäre von anhaltenden Krisenfaktoren trennen

Dauer: 2 Tage Präsenzseminar, 2 Tage online-Training **Krisenfrüherkennung & Insolvenzgefahr**

- So entstehen Krisen: Krisenverläufe kennen und erkennen
- Krisenindikatoren und Krisenursachen
- Insolvenzanspruchsgründe
- Möglichkeiten zur Abwendung von Krisen
- Handlungsalternativen von Banken in der Krise und rechtliche Rahmenbedingungen
- Verhalten von Firmenkunden in einer Krisensituation

Dauer: 2 Tage Präsenzseminar, 2 Tage online-Training

Ziel

Das Seminar ist als Aufbauseminar für Kollegen im Bereich Geschäfts-, Gewerbekunden sowie für BusinessCenter Agents, die bereits den Kreditführerschein absolviert haben.

Sie erhalten in motivierender Vermittlungsform das Know-how zu den wichtigsten Themen des gewerblichen Kreditgeschäfts. Dabei wird fachliches Aufbauwissen in einem didaktischen Mix aus Präsenztrainings, Web-Seminaren und Web-based-Trainings auf einer Lernplattform vermittelt.

Eine Lernerfolgskontrolle wird am Ende der Maßnahme als online Prüfung erfolgen. Die erfolgreiche Teilnahme wird zertifiziert.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeitende der Bereiche Geschäfts- und Gewerbekunden, BusinessCenter sowie der gewerblichen Marktfolge / Kreditanalyse.

Hinweis

Diese fachliche Qualifikationsmaßnahme wird im Blended-Learning-Konzept durchgeführt und umfasst insgesamt 8 Lerntage. Nach den drei Präsenztagen folgt in einer achtwöchigen Phase das Selbstlernen/Eigenstudium mit tutorieller Begleitung. Sämtliche Trainingselemente (elektronische Skripte, Aufgaben, Video-Tutorials, Fallstudien, Webinare sowie Lernziel-Selbstkontrollen) finden die Teilnehmer nach Themen sortiert auf einer Trainingsplattform.

Damit wird eine perfekte Lernumgebung und Trainingsmöglichkeit neben den Präsenzveranstaltungen geboten, die besonders der Vertiefung und Festigung des Wissens und des Könnens dient.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007671	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Entwicklungsprogramme / Bausteinreihen

Nachhaltigkeitsmanagement in Sparkassen

Das Zertifikatsprogramm "Praxisorientiertes Nachhaltigkeitsmanagement in Sparkassen" besteht aus mehreren Modulen. Gemeinsames Lernen in Präsenz und online wird mit Selbstlernen und einem Praxisauftrag kombiniert.

Modul 1: Vorbereitung (Selbstlernen)- Grundlagen Nachhaltigkeit

Modul 2 und 3: Sustainable Finance verstehen (2 x 1/2 Tag WEB-Seminar)

Modul 4: Vertiefung der Handlungsfelder im Nachhaltigkeitsmanagement (1,5 Tage Präsenz)

Modul 5: Rollenklarheit in der Praxis (1 Tag Präsenz)

Modul 6: Praxis-LAB I- Projektauftrag vorbereiten (1/2 Tag WEB-Seminar)

Modul 7: Lernerfolgskontrolle (online)

Modul 8: Praxis-LAB II- Präsentation Projektauftrag und vertiefung ausgewählter Handlungsfelder für die Praxis (2 Tage Präsenz)

Die inhaltlichen Beschreibungen finden Sie in der Präsentation im Dokumentenspeicher.

Ziel

Die Teilnehmenden

- verfügen über grundlegende Fachkenntnisse in den verschiedenen Dimensionen der Sustainable Finance
- machen sich mit den verschiedenen Anforderungen und Kompetenzen eines praxisorientierten Nachhaltigkeitsmanagements vertraut
- lernen die Grundsatzfragen des Themas Nachhaltigkeit methodisch zielgerichtet in die verschiedenen Fachbereiche der Sparkasse zu integrieren und auf "Augenhöhe" zu kommunizieren
- beschäftigen sich mit den Erwartungen an die Rolle eines praxisorientierten Nachhaltigkeitsmanagements
- erarbeiten selbstständig ein Praxisprojekt zu einem gewählten Themenschwerpunkt

Zielgruppe

- Verantwortliche für das Thema Nachhaltigkeit in koordinierender und/oder steuernder Funktion
- Fach- und Führungskräfte mit Teilverantwortung für das Thema Nachhaltigkeit
- interessierte Mitarbeiter*innen aus Sparkassen, die sich auf die Aufgaben der/des Nachhaltigkeitsbeauftragten oder für die Aufgaben im Nachhaltigkeitsmanagement vorbereiten wollen

Hinweis

Teilnehmer*innen, die in den letzten Jahren bereits das Grundlagen- bzw. Aufbau-seminar zum Nachhaltigkeitsbeauftragten besucht haben, können mit einem Teilbesuch (Einstieg ab Modul 5) das Zertifikat nacherwerben.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-073179	06.09.2024	04.12.2024		Standardpreis	2520
				OSV / SGVSH	2320

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

New Work@Sparkasse

Onlinekurs mit ca. 130 Blinks (ca. 10 Std. Lernzeit, 3 Monate verfügbar) und begleitender Webinarreihe mit 7 Bestandteilen:

1. Intro
2. New Work
3. Agiles Arbeiten
4. Unternehmenskultur
5. Orga, Raum und Technik
6. Leadership
7. Austausch und Vernetzung

Ziel

Die Arbeitswelt hat sich verändert - wir müssen uns zunehmend digital austauschen, neue Produkte entwickeln, verkaufen und Informationen an die richtigen Personen weiter geben. Dazu braucht es ein 'neues Arbeiten'. Unter dem Titel **New Work@Sparkasse** wollen wir dir zeigen, wie du effizient mit deinen Kollegen und Kunden kommunizierst und kooperierst und dir damit nicht nur eine Arbeitserleichterung verschaffst, sondern dein Tun auf eine neue Stufe hebst. Ein umfassender Blink.it-Kurs mit flankierenden Webinaren vermitteln dir die Fähigkeiten, deinen Arbeitsalltag den neuen Bedingungen anzupassen. Innerhalb der Webinare berichten Kollegen der Sparkassen Finanzgruppe aus ihrer Praxis - was haben sie konkret umgesetzt und wie bewältigen sie die täglichen Herausforderungen. Welche Tools setzen sie ein, welche Hürden gab es und welchen Mehrwert erleben sie durch ihre neue Arbeitsweise. Der Kurs vermittelt dir Grundlagenwissen zu den Themen New Work und Agilem Arbeiten und gibt konkrete Handlungsempfehlungen, welche Maßnahmen du ergreifen und umsetzen kannst.

Zielgruppe

Alle, die Lust auf **New Work@Sparkasse** haben.

Hinweis

Ideal wäre es, wenn du bereits ein digitales Basiswissen aufgebaut hast - bspw. durch den Digitalen Führerschein.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006685	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Onlinekurs Englisch - Lernen Sie die Sprache wann, wo und wie Sie wollen!

Die englische Sprache wird zunehmend auch in den Sparkassen gefordert. Sei es in den Stabsbereichen durch die European Banking Authority oder im Vertrieb - Englisch hat als Wirtschaftssprache auch Auswirkungen auf das Sparkassengeschäft. Dementsprechend wollen wir Ihnen die Möglichkeit geben, die englische Sprache zu erlernen oder zu verbessern.

Ziel

Wir haben ein onlinebasiertes Verfahren gewählt, dass den Lernenden die Möglichkeit gibt, sehr effizient sowie zeit- und ortsunabhängig zu lernen.

Zielgruppe

Das System eignet sich für alle Sprachniveaus und für Mitarbeiter aus allen Bereichen.

Hinweis

Es handelt sich hierbei um ein onlinebasiertes Sprachtraining. Bitte nutzen Sie zur Anmeldung das beigefügte Anmeldeformular.

Sie erhalten zum Kursstart eine E-Mail mit Ihren Zugangsdaten zum System. Ab diesem Zeitpunkt können Sie individuell mit Ihrem Englischkurs starten.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003656	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Planung, Auf- und Ausbau der Social Media Kommunikation

1. Präsenz-Workshop I:

Erarbeitung einer Entscheidungsvorlage für den Vorstand bzw. eines Strategiepapiers Social Media, mit der Transferaufgabe einer eigenständigen Erarbeitung einer Konzeptpräsentation.

2. Webinar I:

Austausch zu inhaltlichen Fragestellungen zur Konzeptpräsentation und Vorstellung der ersten Arbeitsergebnisse.

3. Präsenz-Workshop II:

Ergebnispräsentation und Verfeinerung des Strategiepapiers sowie Erarbeitung einer Kampagne in den Sozialen Netzwerken.

4. Webinar II:

Austausch und Bewertung der bisherigen Arbeitsergebnisse, bzw. Umsetzungen in den Häusern. Aufzeigen von Best Practice Ansätzen, Stolperfallen und Anwendungstipps.

Ziel

Die Teilnehmer*innen werden befähigt, die Social Media Kommunikation in den jeweiligen Instituten federführend zu konzeptionieren, zu implementieren und fortlaufend auszubauen. Das Schulungsangebot soll die Teilnehmer*innen prozessbegleitend bei Zielformulierungen, Entscheidungsvorlagen und Präsenzaufbau im Social Web sowie in der Kampagnenkonzeption unterstützen.

Zielgruppe

Sparkassenmitarbeiter, aus der Unternehmenskommunikation bzw. dem medialen Vertrieb, die bereits an der Implementierung von Social Media Kanälen arbeiten und ihre Kompetenzen vertiefen und ausbauen möchten.

Hinweis

Idealerweise haben die Teilnehmer*innen zuvor an der Basis- und Ergänzungsschulung Social Media teilgenommen, in denen die ersten Grundlagen gelegt wurden. Um direkt in die Umsetzung gehen zu können, empfehlen wir die Nutzung der Social Media Marketing Suite (SMMS). Diese ist als Basisversion über die Verbandslizenz nutzbar.

Für den direkten Praxistransfer wurde die Maßnahme auf zwei Präsenztage und zwei Webinartermine verteilt. Sie haben dadurch die Möglichkeit, ein auf Ihr Haus passendes Konzept zu erstellen und direkt in die Umsetzung zu gehen.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005197	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Rechnungswesen - effektiv zum Ziel

Die Blended Learning Maßnahme orientiert sich an dem Prüfungskatalog der IHK sowie an den konkreten Wünschen der Auszubildenden.

Die Veranstaltung beinhaltet drei Webinare:

- Baustein 1: Finanzbuchhaltung
- Baustein 2: Kosten- und Erlösrechnung
- Baustein 3: Statistische Daten aufbereiten und auswerten - Bilanzanalyse

Neben der Beantwortung der Fragen der Teilnehmer, werden Aufgaben mit Musterlösungen zum Selbststudium zwischen den einzelnen Webinaren verteilt. Zusätzlich bereiten die Teilnehmer sich mit den Lernvideos Prüfungs.TV auf die IHK-Prüfung vor. Prüfungs.TV vor.

Ziel

Die Prüfungsvorbereitung deckt vorhandene Lücken auf, schließt sie und gibt so Sicherheit für die IHK-Prüfung. Auf Grundlage des Prüfungskataloges der IHK wiederholt, festigt und ergänzt der Auszubildende anhand von prüfungsnahen Aufgaben die relevanten Lerninhalte, die ihn optimal auf die Abschlussprüfung vorbereiten.

Zielgruppe

Auszubildende und Bachelor-Studenten, die sich auf die schriftliche IHK-Abschlussprüfung Bankkaufmann/-frau vorbereiten.

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen die Teilnehmer/innen einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon.

Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar". Sie finden dies in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum. Wir bieten Ihnen immer mittwochs einen Technikcheck von 9:00 Uhr bis 9:30 Uhr an. Einen Link zu diesem Raum wird ebenfalls mit der Einladung versendet.

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005377	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Teamcoaching - NOSA-Business-Coach Baustein I

- Kennen und Können - Unterschiede und Irrtümer
- Gesprächsarten des Coachs
- Standards für ein qualifiziertes Feedback
- Der Zielvereinbarungsprozess
- Motivation/Identifikation/Engagement
- Delegation von Aufgaben und Verantwortung
- Weiterentwicklung der eigenverantwortlichen Mitarbeiter-Persönlichkeit

Ziel

- Potenziale fördern
- Delegation als wichtiges Instrument des Coachings
- Wie Sie Ziele erreichen
- Eigenverantwortlichkeit und Eigenständigkeit wachsen lassen
- Mitarbeitergespräche führen
- Personalentwicklung in der Führung

Zielgruppe

Erfahrene Führungskräfte im Vertrieb und Betrieb, Multiplikatoren, Personalentwickler

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006239	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Teamcoaching - NOSA-Business-Coach Baustein III

- Die Entwicklungsphasen einer Gruppe
- Gruppendynamik und Steuerungsmöglichkeiten
- Rollen im Team
- Der Standort der Teamentwicklung
- Merkmale und Methoden effizienter Teamarbeit
- Erfolgskonzepte des Teams
- Produktivitätsanalyse
- Problemlösungsverhalten
- Die Zielvereinbarung im Team

Ziel

- Mit Teamcoaching das Potenzial einer Gruppe wecken, steuern und weiter entwickeln.
- Weitere Strukturen für Mitarbeitergespräche.
- Die Kommunikation mit dem Team.
- Qualifiziertes Feedback.
- Kollegiale Beratung, partnerschaftlich und lösungsorientiert kommunizieren und handeln.

Zielgruppe

Erfahrene Führungskräfte im Vertrieb und Betrieb, Multiplikatoren, Personalentwickler

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
 Fax: Fax: 0331/97925-102
 Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006103	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Trainerwerstatt - vertriebliche Umsetzung SFK UpDate

Baustein 1: WBT

- Finanzkonzept neu gedacht
- Souverän im Finanzkonzept navigieren
- Erklärfilme zu den Anwendungskomponenten

Baustein 2: Trainerworkshop

- Begrüßung, strategische Positionierung Finanzkonzept sowie Anforderungen an Führungskräfte durch den Vorstand/Regionalleitung.
- Zielsetzung und wesentliche Informationen aus dem DSGVO-Projekt "SFK Update" sowie zu vernetzten Projekten
- Erarbeiten eines Trainer-Leitfadens
- Methodisch-didaktische Tipps und Tricks
- Chancen für Vertrieb und Verkauf neu entdecken
- OSPlus-Anwendung im Gespräch kennenlernen und anwenden
- Qualitätskriterien und Controlling
- Erfolgreiche Zusammenarbeit mit den Vertriebsführungskräften in der Einführungs- und Etablierungsphase
- Hilfsmittel zur Begleitung der Berater

Ziel

Der Workshop ist Grundlage für den nachhaltigen Einsatz des weiterentwickelten Sparkassen Finanzkonzeptes (Update) im Sparkassenvertrieb. Die Multiplikatoren erhalten wesentliche Informationen aus dem DSGVO-Projekt "SFK Update" und zu vernetzten Projekten. Ziel ist es, KundenberaterInnen professionell bei Ihren Aufgaben mit dem SFK Update im Vertrieb zu begleiten.

Zielgruppe

Trainer Vertriebscoaches und Multiplikatoren

Hinweis

Vorraussetzung für die Präsenzworkshoptage ist die Absolvierung des WBT zum Neuen Sparkassen-Finanzkonzept. Dieses wird sofort nach Anmeldung über Blink.it zur Verfügung gestellt.

Für den Besuch dieser Veranstaltung können Ihnen Weiterbildungspunkte/IDD-Lernzeit gutgeschrieben werden.

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007161	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Veränderungen souverän begegnen - Ihr Online-Förderprogramm in Mini-Lerneinheiten

Das Verständnis für Veränderung

- Sie gewinnen ein Verständnis, warum der Mensch die Veränderung braucht,
- was die Herausforderung einer Veränderung ist und
- was unterstützt, diese Situationen bewusster wahrzunehmen.

Veränderungsprozesse gestalten - unsichere und unbekannte Wege gehen

- Sie lernen, wie man Halt, Gewissheit und Vertrauen findet, wenn sich bisherige Strukturen und Prozesse ständig ändern.
- Sie lernen kleine Helfer kennen, die Sie dabei unterstützen, Ihren Weg zu finden und zu gehen.

Im Veränderungsrhythmus bleiben

- In Zeiten des Wandels wird anders motiviert, kommuniziert oder auch entschieden.
- Diese Spielregeln zu verstehen, ist der Schlüssel, um im Veränderungsrhythmus zu bleiben

Emotionen, Widerstände & Verhalten

- Sie verstehen, warum Emotionen und Widerstände bei Veränderungen entstehen,
- wie man ihnen begegnen kann und warum wir Menschen uns so schwer tun, Verhalten zu verändern. (z.B. Mut, Konsequenz, Neugier, Freude, Angst, Scham, Widerstand, Schuld, Fremdbestimmung)

Ziel

Der Online-Kurs vermittelt in kleinen Lerneinheiten ein grundlegendes Verständnis für Veränderungsprozesse, gibt Methoden zur aktiven Gestaltung an die Hand und zeigt, wie Betroffene mitgenommen werden können.

Der Kurs ist praxisorientiert, interaktiv gestaltet und lädt zur Selbstreflexion und zum Austausch ein.

Starten Sie jederzeit: Der Kurs wird laufend angeboten und startet für Sie unmittelbar nach Ihrer Buchung.

Zielgruppe

Der Kurs eignet sich besonders für Führungskräfte und Projektleiter/-innen, die Veränderungen umsetzen und dafür ihren positiven Gestaltungswillen stärken möchten.

Hinweis

Dieser Kurs besteht aus rund 60 Mini-Lerneinheiten. Die zeitlich gestaffelte Freischaltung stellt sicher, dass Sie genügend Zeit zur Reflexion haben und wenig Zeit am Stück aufwenden müssen: Meist erfolgt die Freischaltung der nächsten Lerneinheit erst 4 Stunden nach der vorherigen. Erst dann kann (aber muss natürlich nicht) mit dem nächsten Schritt fortgesetzt werden. Der Kurs ist so konzipiert, dass er im Schnitt nur 5-10 Minuten pro Tag kostet. Nur wenige Inhalte sind länger. Das Angebot ist auch für Mobilgeräte zugänglich, kann also auch unterwegs genutzt werden. **Sie können mit diesem Kurs jederzeit beginnen. Er wird laufend angeboten und startet für Sie unmittelbar nach Ihrer Buchung.** Schnupperkurs gefällt? Einen kostenlosen Einblick können Sie hier gewinnen: <https://nosa.blink.it/courses/oXsZikiGytMxSy7Mp>

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004845	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Vertriebsunterstützung (Train-the-Trainer) Nachhaltigkeit- für eine professionelle und inspirierende Begleitung im Vertriebsalltag

Die Fortbildung kombiniert Selbstlernen, Präsenz und online-Lernen.

- Selbstlernen zum Thema Nachhaltigkeit (Grundlagen) für den Bereich Privatkundengeschäft
- 2 gemeinsame Lerntage in Präsenz:
 - Zusammenfassung des Wissens und Reduzieren der Komplexität für Beratende (und Kunden) (Nachhaltigkeit)
 - Rollenklarheit für Begleitungen
 - Möglichkeiten und praxisdienliche Methoden der Alltagsbegleitung
- 1 WEB-Seminar (3 Stunden): Achte auf deine Wort- ein Bedeutungstraining für Begleiter*innen
- Transferaufgabe für die Teilnehmenden
- 1 WEB-Seminar (3 Stunden): Diskussion und Austausch zur Transferaufgabe

Ziel

Nach dem Besuch dieses Seminars sind die Teilnehmer in der Lage, erfolgreich das Thema Nachhaltigkeit im Training und als Multiplikator zu transportieren. Sie implementieren Fach- und Methodenkompetenzen zu Nachhaltigkeit in ihr Trainingsdesign.

Zielgruppe

hausinterne Trainer*innen, Führungskräfte, Vertriebsunterstützer*innen

Hinweis

Die Bausteine sind nur in Kombination buchbar. Sie haben Interesse an einer Inhouse-Durchführung. Ein individuelles Angebot unterbreitet Ihnen die genannte Ansprechpartnerin.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005728	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

VWR-Online: Grundlagenkurs für Verwaltungsräte

Neu im Verwaltungsrat

- Zusammensetzung, Aufgaben und Willensbildung im Verwaltungsrat
- Bildung von Ausschüssen
- Berichterstattung
- Mandatshöchstgrenzen
- Haftungsfragen, Verschwiegen- und Befangenheit

Das deutsche Bankensystem und die Sparkassenfinanzgruppe

- Die Rolle der Banken in der Volkswirtschaft
- Das 3-Säulen-System
- Die Sparkassenfinanzgruppe

Definition und Geschäftsfelder eines Kreditinstitutes

- Definition Kreditinstitut
- Aktiv-, Passiv- und Eigengeschäfte
- Bankdienstleistungen

Überblick zur Bankenunion

- einheitlicher Aufsichts- und Abwicklungsmechanismus
- EU-Einlagensicherung
- Rolle und Aufgaben der EZB, Deutschen Bundesbank und BaFin

wichtige Regelwerke und Standardsetzer im Überblick

- Baseler Rahmenvereinbarung
- Kapitaladäquanzrichtlinie und Kapitaladäquanzverordnung
- nationale Anforderungen (KWG, SolvV, MaRisk)

regulatorische Eigenmittelanforderungen sowie Liquiditäts-, Groß- und Millionenkreditvorschriften

- Unterscheidung der Säulen 1 und 2
- Ermittlung der aufsichtlichen Kapitalquote
- Zusammensetzung der regulatorischen Eigenmittel inkl. Kapitalpuffer und Abzugspositionen
- beispielhafte Berechnung der Eigenmittelanforderung für das Kreditrisiko im Standardansatz
- regulatorische Anforderungen an das Liquiditätsrisiko
- Groß- und Millionenkreditvorschriften

internes Risikomanagement und der aufsichtliche Überprüfungsprozess

- Der aufsichtliche Überprüfungs- und Bewertungsprozess (SREP)
- SREP-Zuschlag, Eigenmittelzielkennziffer und zusammenfassende Eigenmittelrechnung
- Sicherstellung der Kapitalausstattung (ICAAP)
- Mindestanforderungen an das Risikomanagement (MaRisk)
- Risikoarten, -steuerung und -tragfähigkeit

Grundlagen der Rechnungslegung Prüfungen des Abschlussprüfers und deren Verwendung durch den Verwaltungsrat

- Das Three-Lines-of-Defense-Modell und die Rolle des Abschlussprüfers
- Prüfungspflichten des Abschlussprüfers
- Prüfungsstrategie und -handlungen
- Bestätigungsvermerk und Berichterstattung an den Verwaltungsrat

aktuelle Entwicklungen im Bankwesen

- strukturelle Änderungen (in) der Bankenwelt
- verändertes Kundenverhalten
- makro- und sozio-ökonomische Entwicklungen
- Technologie und Innovation
- Nachhaltigkeit

Ziel

Mit diesem E-Learning-Kurs erwerben und festigen die Teilnehmer:innen in Ihrem eigenen Tempo Kenntnisse, die helfen, dem Sachkundenachweis gemäß § 25 d Abs. 1 und Abs. 2 KWG (vormals § 36 Abs. 3 KWG) gerecht zu werden.

Zielgruppe

Der Blink.it-Kurs richtet sich an (neue) Verwaltungsratsmitglieder.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006076	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

WBT Sparkassen Privatkredit "Telefonische Akquise"

- Einführung in das Lernen in blink.it

Kapitel 1: Leicht und mit Freude telefonieren

- Hier finden Sie Impulse zu den Themen Einstellung und Stimme, also den Werkzeugen für das professionelle Telefonat.

Kapitel 2: Meine Gesprächsstruktur

- Vorbereitung ist der erste Schritt zum Erfolg. Impulse zur Struktur, Wortverwendung und für das Schreiben eigener Telefonleitfäden sowie Vorlagen zur Akquise finden sich in diesem Kapitel.

Kapitel 3: Das Ziel im Blick

- Tipps und Hinweise für eine zielfokussierte Telefonie geben die Trainer in Kapitel 3 mit den Fokus auf das Thema „Fremdablösungen“.

Kapitel 4: Motivation, die ansteckt

- In diesem Kapitel geht es um das "Dranbleiben". Da uns am Telefon die visuelle Rückmeldung vom Kunden fehlt (Nicken, Zustimmung und Bestätigung), heißt es, sich selbst immer wieder positiv einzustimmen. Wie, dazu liefert Kapitel 4 Ideen.

Kapitel 5: Besondere Situationen meistern

- Dieses Kapitel macht fit für die nicht ganz alltäglichen Situationen. Vom Umgang mit Werbeeinverständnissen und schlagfertiger Umdeutung bei Widerständen finden Sie hier hilfreiche Tipps.

Abschluss-Quiz: Überprüfen Sie selbst, was Sie gelernt haben.

Ziel

Sie erhalten wertvolle Tipps und Impulse zur (pro-aktiven) Outbound Telefonie.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007397	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

WBT: Die neue Sparkassen-Card mit Co-Badge Debit Mastercard

<https://media.nosa-online.de/vod/MastercardWBTP1/index.html>

- Bezahlverhalten der User:innen
- Funktionen und Vorteile des neuen Co-Badges Debit Mastercard
- Unterschied zur Sparkassen-Card mit Co-Badge Maestro und Kreditkarte
- Zwei-Karten-Strategie
- FAQ

Ziel

Mit diesem E-Learning-Kurs bauen die Teilnehmer:innen in Ihrem eigenen Tempo Expertenwissen zur neuen Sparkassen-Card mit Co-Badge Debit Mastercard auf.

Zielgruppe

Das WBT richtet sich an alle Mitarbeiter:innen, die sich über die neue Sparkassen-Card mit Co-Badge Debit Mastercard informieren oder ihr Wissen vertiefen möchten.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007799	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

WBT: SharePoint 2024 - Kennenlernen - Verstehen und als Experte anwenden!

Basiswissen

- Was ist SharePoint?
- Anwendungsmöglichkeiten
- SharePoint-Struktur
- SharePoint-Vokabeln

Grundlagenwissen

- Unterwebsites
- Navigation
- Listen und Bibliotheken
- Gemeinsames Bearbeiten von Office-Dokumenten
- Ein- und Auschecken von Dokumenten
- Versionierung von Dokumenten

Erweitertes Wissen

- Rechte- und Rollenkonzept
- Schnellbausteine in Dokumenten
- Dokumentenvorlagen in Bibliothek bereitstellen
- Websitespalten und -inhaltstypen
- Automatismen und Genehmigungen
- Standardworkflows
- Custom Workflows
- Genehmigungsworkflows und Inhaltsgenehmigung

Tipps für die Entwicklung einer Anwendung

- Vorgehen und Schritte vor Implementierung einer Anwendung
- Anforderungs- und Lösungsbeschreibung erstellen
- Testen der Anwendung

ShareGate

- Migration von Anwendungen
- Kopieren von Struktur und Inhalten
- Kopieren von Workflows (nach Änderungen im Workflow)

Ziel

Die Teilnehmer:innen erwerben umfangreiches Wissen von SharePoint und können dieses in der Praxis sicher anwenden. Der Kurs ist ebenfalls geeignet als Nachschlagewerk zum Auffrischen des Wissens.

Durch die Fallbeispiele und Use Cases sind die Teilnehmer in der Lage, Workflows und Lösungen für das eigene Haus zu erstellen. Profitieren Sie von Fragestellungen der seit Jahren erfolgreich durchgeführten SharePoint-Kurse in der Sparkassen Finanzgruppe!

Den Teilnehmern steht eine umfangreiche FAQ mit Tipps und Tricks unserer Experten zur Verfügung. Ein SharePoint-Experte unterstützt die Teilnehmer für die Kursdauer als Lernbegleiter für Fragen zu den Inhalten und gibt Tipps und Tricks.

Zielgruppe

Der blink.it-Kurs richtet sich an Administrator:innen, die zukünftig die Anwendung im Unternehmen ausbauen und betreuen sollen.

Hinweis

MEHR ALS 16 STUNDEN - LERNDAUER INDIVIDUELL EINTEILBAR! Die Inhalte werden über 15 Kapitel mit mehr als 100 Blinks (und zusätzlich 25 Lecacy Videos 2016) vermittelt.

- Die einzelnen Lerneinheiten umfassen eine Dauer von 3 - 8 Minuten.
- Die Einheiten sind multimedial und beinhalten Unterlagen zum Nacharbeiten.

- Die integrierten Zwischentests ermöglichen eine Selbstkontrolle des Lernerfolgs,
- Die Kommentarfunktion lässt Interaktion im Unternehmen zu und zeigt Problemstellungen auf.
- Abschlusstest mit Zertifikat der Fincon Reply

Nutzen für die Teilnehmer*innen:

- Sie können sich die 16 Stunden Lerndauer individuell innerhalb der dreimonatigen Gesamtlaufzeit des Kurses einteilen.
- In dieser Zeit steht ein(e) Lernbegleiter*in (SharePoint Expert*in) für Fragen zu den Kursinhalten zur Verfügung*.

*Diese beziehen sich lediglich auf Inhalte des E-Learning und haben keinen beratenden Charakter.**HINWEIS ZUM KURSSTART:**Dieser Kurs startet immer zum 1. eines Monats, mit Ausnahme von Sonn- und Feiertagen, wenn die Anmeldung bis zum 28. des Vormonats erfolgt.Die Zugangsdaten zum Kurs werden zum Kursstart mitgeteilt.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072005	02.05.2024	30.07.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 600
V-072007	03.06.2024	31.08.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 600
V-072009	01.07.2024	28.09.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 600
V-072011	01.08.2024	29.10.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 600
V-072013	02.09.2024	30.11.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 600
V-072015	01.10.2024	29.12.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 600

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Web Based Training (WBT): Grundlagen in OSPlus_neo für neue Mitarbeitende

- OSPlus_neo - Was steckt dahinter?
- Grundsätzlicher Aufbau - Wo finde ich was?
- Richtig an- und abmelden
- Favoriten einrichten
- Personensuche und -neuanlage
- Persönliche Daten des Kunden pflegen
- exemplarische neo-Prozess
- Tipps und Tricks

Ziel

Die Teilnehmer/-innen

- kennen den Unterschied zwischen OSPlus_Portal und OSPlus_neo
- kennen die OSPlus_neo Oberfläche
- schaffen eine Basis für eine perspektivisch vertiefte Anwendung von OSPlus_neo
- können innerhalb der Basis sicher navigieren

Zielgruppe

Neue Mitarbeitende

- im Service
- in der Privatkundenberatung
- in der Firmenkundenberatung

Hinweis

Das WBT stellen wir Ihnen über unsere Lernplattform blink.it zur Verfügung.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067867	01.05.2024	31.05.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067869	01.06.2024	30.06.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067871	01.07.2024	31.07.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067873	01.08.2024	31.08.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067875	01.09.2024	30.09.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067877	01.10.2024	31.10.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067879	01.11.2024	30.11.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067881	01.12.2024	31.12.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Web Based Training zum "Neuen Sparkassen Finanzkonzept"

Web Based Training zum "Neuen Sparkassen Finanzkonzept" Modul 1 - Strategie und Hintergrundwissen
Modul 2 - Anwendung und Praxisbeispiele Zeitumfang: ca . 2 x 60 Minuten Lernzeit

Ziel

Für alle relevanten Mitarbeiter aus dem Vertrieb Privatkunden werden passend zu Ihrer Rolle die maßgeblichen Inhalte (fachlich/vertrieblich) aus dem "Neuen Sparkassen Finanzkonzept" zielgerichtet vermittelt.

Fokus:

- Strategie und Hintergrundwissen
- Workflow der Anwendung
- Vertriebsstories

Insbesondere gilt es, die Beratenden vom „Neuen Sparkassen Finanzkonzept“ zu überzeugen und dabei ein Hauptaugenmerk auf die Schulungen der Beratenden zu legen, um eine hohe vertriebliche Effizienz optimal umzusetzen.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus dem Vertrieb Privatkunden

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006977	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Web Based Training zum Firmenkundenportal

Web Based Training zum "Neuen Sparkassen Finanzkonzept" Modul 1 - Strategie und Hintergrundwissen Modul 2 - Anwendung und Praxisbeispiele Zeitumfang: 2 x 45 Minuten Lernzeit

Ziel

Für alle relevanten Mitarbeiter-Gruppen einer Sparkasse mit der Struktur VdZ-Firmenkunden werden passend zu Ihrer Rolle die maßgeblichen Inhalte (fachlich/vertrieblich) aus dem FKP mit dem NBM zielgerichtet vermittelt.

Fokus:

- Die Einrichtung und Änderung der Rahmenvereinbarung
- Der mediale Einstieg in NBM auf der Kundenseite
- Das NBM mit seinen Funktionalitäten incl. ePostfach

Insbesondere gilt es, die Beratenden vom „Produkt und Kanal“ Firmenkundenportal zu überzeugen und dabei ein Hauptaugenmerk auf die Schulungen der Beratenden und der unterstützenden Einheiten zu legen, um Fragen der Kunden zum Prozess und dem NBM optimal beantworten zu können.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus den vertrieblichen Einheiten des Firmenkundenbereiches sowie sonstiger vertrieblicher Einheiten, die mit dem Firmenkundenportal in Berührung kommen.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006709	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Sabine Lopp

Tel: 0151 1511 8534

Fax: 030 2069 2902

Email: sabine.lopp@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006075	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Sabine Lopp

Tel: 0151 1511 8534

Fax: 030 2069 2902

Email: sabine.lopp@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006098	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007531	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Sabine Lopp

Tel: 0151 1511 8534

Fax: 030 2069 2902

Email: sabine.lopp@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007669	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Sabine Lopp

Tel: 0151 1511 8534

Fax: 030 2069 2902

Email: sabine.lopp@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Wie moderne Führungskräfte souverän auftreten

Teil 1 Webinar "Elevator Pitch - warum die kernige Vorstellung sein muss und was sie über mich aussagt?"

- Was sollten andere über Sie wissen?
- Wer sind Sie und was ist Ihr USP - Ihr Alleinstellungsmerkmal?
- Warum sind Sie/Ihr Unternehmen/Ihr Angebot für Ihren Gegenüber interessant?
- Was wollen Sie bei Ihrem Gegenüber erreichen?
- Die Stimme als Erfolgsgarant
- Die hohe Kunst der Rhetorik
- Vorbereitung auf das weitere Seminar

Teil 2 Präsenzseminar 1 Tag

- Das eigene Führungsverhalten
- Führungskultur - eine Frage der inneren Haltung
- So gelingt der perfekte digitale Auftritt
- Ihre Wirkung - Welche Werte sind sichtbar?
- Image - man sieht, was in Ihnen steckt!
- Die Sprache des Körpers beherrschen
- Zu Schlagfertigkeit gehört eine Portion Mut
- Prägen Sie Ihren visionär-strategischen und authentischen Führungsstil
- Der letzte Eindruck bleibt - Verabschiedung mit Stil und Etikette

Teil 3 Webinar

- **Erfolgscheck**
- **Vollendetes Design Ihrer Gesamtpersönlichkeit**

Ziel

Sich selbst reflektieren und zu entwickeln sind die Voraussetzungen für ein dynamisches Selbstbild, in der sich rasant verändernden digitalen Zukunft. Innere Sicherheit und Klarheit über die eigene Rolle bieten neue Chancen im achtsamen und aktiven Umgang mit sich selbst und seinen Mitarbeitenden. Prägen Sie Ihren visionär-strategischen und authentischen Führungsstil. Legen Sie Wert auf Ihre Vorbildfunktion sowie die Entwicklung von MitarbeiterInnen und Teams. Das schafft Respekt, Vertrauen und bringt Akzeptanz!

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005575	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Zertifikatsprogramm Sustainable Finance

Das Zertifikatsprogramm ist in drei Phasen aufgeteilt und wird als Inhousemaßnahme durchgeführt.

Die Phasen zwei und drei umfassen 6 Module und haben einen zeitlichen Umfang von insgesamt fünf Tagen zzgl. Vorbereitungs-/Transferaufträgen. Das Zertifikat erhalten Sie, wenn Sie mind. die Module 1-4 und 6 inkl. der Lernerfolgskontrolle absolviert haben.

In einem Orientierungsgespräch kombinieren wir die Module optimal für Ihre Sparkasse. Die Planungskonferenz dient der Abstimmung mit den Trainern, um die Einbettung des Nachhaltigkeitskonzeptes Ihres Hauses und zur Definition der zielgruppenspezifischen Inhalte zu klären.

Für die Mitarbeiter/-innen der Markfolge/Betrieb sind die Module 1 - 3 (Phase 2: Fachliches Know-How) und für den Vertrieb zusätzlich die Module 4 - 6 (Phase 3: Fit in der Praxis) vorgesehen.

Folgende Module sind Bestandteil des Schulungsprogramms:

Phase 1 Vorbereitung auf die Qualifikation:

Sustainable Finance: Planungskonferenz

Sustainable Finance: Nachhaltige Führung mit Sustainable Finance

Sustainable Finance: Kickoff

Phase 2 Fachliches Know How:

Sustainable Finance: Nachhaltigkeit im Firmenkunden-Geschäft (WBT)

Sustainable Finance: Fachexpertise ESG und Breitenbedarfe

Sustainable Finance: S-ESG Score

Sustainable Finance: Lernerfolgskontrolle (WBT)

Phase 3 Fit in der Praxis:

Sustainable Finance: ESG in der Beratungspraxis

Sustainable Finance: Fördermittel und Kreditprodukte kompakt

Sustainable Finance: ESG Praxisdialog

Ziel

Die Teilnehmenden ...

1. ... erweitern ihr Grundverständnis zum Thema Nachhaltigkeit um den Fokus auf das Firmenkundengeschäft.
2. ... kennen die regulatorischen Rahmenbedingungen für das Firmenkundengeschäft, auch unter Risikogesichtspunkten.
3. ... können das Thema in ihre Praxis einordnen und haben die Relevanz /Konsequenz für ihre Kundengespräche erkannt.
4. ... verfügen über die erforderliche Fachkompetenz auf dem Gebiet ESG zur aktiven Positionierung beim Kunden.
5. ... können ein qualifiziertes Kundengespräch führen und Transformations-/ESG-Themen beim Kunden identifizieren.
6. ... erkennen systematische Vertriebschancen/ESG-Potenziale sowie Risiken und setzen passende Lösungen zielgerichtet im Kundengespräch um.
7. ... beherrschen die Verknüpfung des Themas ESG mit der Ganzheitlichen Beratung.
8. ... integrieren das neue Thema in ihr Rollenverständnis und nutzen dies proaktiv zu ihrer Positionierung.

Zielgruppe

Alle Führungskräfte und Mitarbeitende im gewerblichen Geschäft wie z.B. Beraterinnen und Berater aus den Bereichen UK, FK, GK, GSK, Spezialbereiche und Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aus der Marktfolge

Hinweis

Nach erfolgreichem Absolvieren von drei Lernphasen in insgesamt 18 Lernwochen erhalten die Teilnehmenden die berufsbegleitende Qualifikation "Geprüfte Beraterin/Geprüfter Berater Sustainable Finance".

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008141	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

3. Entwicklungsprogramme / Bausteinreihen

Seminare / Workshops

Vertriebsteams zum Erfolg führen - Die Zauberformel?!

- Meine Rolle und Verantwortung als Führungskraft?
- Gruppengespräche vorbereiten und durchführen
 - Teamrunde
 - Beraterrunde
 - Leiterrunde
 - Expertenrunde
 - Ad hoc-Gespräch
- Einvernehmliche Entscheidungen herbeiführen und nachhalten
- Gruppendynamische Prozesse konstruktiv steuern
- Übungs- und Trainingssequenzen gestalten
- Eine offene Lernkultur im Team fördern

Ziel

Sie erfahren, wie es gelingt, eine vertriebsorientierte Team-Kultur zu implementieren, um mit langfristig motivierten Mitarbeitern dauerhaft hohe Leistungen zu erbringen.

Zielgruppe

Führungskräfte im Vertrieb

Hinweis

Die Veranstaltung ist Bestandteil unserer Seminarreihe Führung im Vertrieb. Die Seminarreihe besteht aus folgenden Bausteinen:

- Leistungsversprechen einlösen Ziel- und ergebnisorientierte Mitarbeitergespräche
- Vertriebsteams zum Erfolg führen Die Zauberformel?!
- Effizient steuern - erfolgreich führen Steuerung und Organisation von Vertriebseinheiten
- Veränderungen im Vertrieb begleiten Herausforderungen meistern
- Die Führungskraft als Vertriebscoach Leistung garantieren
- Führen von Führungskräften im Vertrieb Gemeinsam gewinnen

Die Kombination von mindestens 3 Seminar-Bausteinen führt zum Zertifikat "Führung im Vertrieb".

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
 Fax: 0331/97925-102
 Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064797	13.06.2024	14.06.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

4. Erfahrungsaustausch

Inhouse-Veranstaltungen

Der FC 2.0 als Herzstück der Beratung

- Das Sparkassen-Finanzkonzept - das Herzstück unserer Kundenbindung
- Sinn und Verständnis der Regelbasierung im Finanzcheck - Was ist neu
- Beraterwissen um die Funktionalitäten des Regelwerkes - Vorteile und Mehrwert der Vertriebsunterstützung
- Der Workflow des Finanz-Check 2.0 - Sicher im Prozess navigieren
- Vertriebliche Chancen nutzen - Den Kunden in die bildschirmgeführte Beratung aktiv einbeziehen und begeistern

Ziel

Die Vorteile des Workflows unter OSPlus_neo im Finanz-Check 2.0 nutzen.

Zielgruppe

Führungskräfte im Vertrieb und Berater

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005450	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch "Vermittlergeschäft in der Baufinanzierung"

Wesentliche Inhalte nach Ihren Wünschen:

Bitte unterstützen Sie uns bei der bedarfsgerechten inhaltlichen Vorbereitung, um je einen zielgerichteten Austausch zu gewährleisten. Übermitteln Sie dazu bitte Ihre Fragen/Themenwünsche an Frau Manon Neubauer (E-Mail: manon.neubauer@osv-online.de).

Gern bieten wir Ihnen auch die Gelegenheit, Ihre Good Practice-Ansätze persönlich vorzustellen und den Erfahrungsaustausch mit einem aktiven Part zu bereichern.

Anhand Ihrer Rückmeldungen werden wir die finale Agenda erstellen.

Zielgruppe

Leiter der ImmobilienCenter, Vertriebssteuerer, Produktverantwortliche und Mitarbeiter aus dem Vertriebsmanagement der Sparkassen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070835	29.11.2024	29.11.2024	Potsdam	Standardpreis 290

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Abteilung Markt

Erfahrungsaustausch Digitaler Finanzbericht

Diskussion aktueller Themen des Digitalen Finanzberichtes

Ziel

Diskussion aktueller Themen des Digitalen Finanzberichtes

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte des gewerblichen Kreditgeschäftes, sowohl Markt als auch Marktfolge Aktiv

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007471	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Abteilung Markt

Erfahrungsaustausch gewerbliches Finanzkonzept

Erfahrungsaustausch gewerbliches Finanzkonzept

Ziel

Erfahrungsaustausch gewerbliches Finanzkonzept

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus dem gewerblichen Kreditgeschäft

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005684	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Abteilung Markt

Erfahrungsaustausch Giro/ZV-Co-Betreuung

Erfahrungsaustausch Giro/ZV-Co-Betreuung

Ziel

Erfahrungsaustausch Giro/ZV-Co-Betreuung

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus dem Giro/ZV-Co-Betreuung, dem gewerblichen Kundengeschäft und des Vertriebsmanagements

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069099	16.05.2024	16.05.2024	Potsdam	Standardpreis	290
V-069103	15.10.2024	15.10.2024	Potsdam	Standardpreis	290

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Abteilung Markt

Erfahrungsaustausch Landwirtschaft

Diskussion aktueller Themen zum Agrargeschäft

Ziel

Diskussion aktueller Themen zum Agrargeschäft

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte aus dem Agrarkundengeschäft und dem gewerblichen Kreditgeschäft
- Fach- und Führungskräfte aus dem Vertriebsmanagement der Sparkassen

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007469	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch Medialer Vertrieb

Ziel

Es wird über aktuelle Entwicklungen und Unterstützungsleistungen zu den benannten Themenbereichen berichtet und Erfahrungen ausgetauscht.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Vertriebssteuerung, Medialer Vertrieb/Electronic Banking sowie IF- und OSPlus-Verantwortliche der Sparkassen und Firmenkundenspezialisten.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003753	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch Online-Marketing

Ziel

Es wird über aktuelle Entwicklungen und Unterstützungsleistungen zu den benannten Themenbereichen berichtet und Erfahrungen ausgetauscht.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Vertriebssteuerung,
 Medialer Vertrieb/Electronic Banking sowie IF- und OSPlus-Verantwortliche der Sparkassen und
 Firmenkundenspezialisten.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070487	02.12.2024	03.12.2024	Potsdam	Standardpreis 600
V-070515	03.12.2024	03.12.2024	Potsdam	Standardpreis 300

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch Personalabrechnung und Personalsachbearbeitung

Der Erfahrungsaustausch lebt von den eingereichten Themen der Teilnehmer:innen.
Ihre konkreten Vorschläge übermitteln Sie bitte bis zum xx.xx.20xx an: Steve Bocher
(steve.bocher(at)nosa-online.de).

Ziel

Gemeinsamer Austausch zu im Vorfeld eingereichten Themen

Zielgruppe

Der Erfahrungsaustausch richtet sich an alle Mitarbeiter:innen der Abteilung Personal, insbesondere an die Kolleg:innen, die mit der Abrechnung und Verwaltung betraut sind.

Hinweis

+++Bitte den abweichenden Veranstaltungsort beachten:Kreissparkasse
DöbelnKonferenzraumErich-Heckel-Platz 104720 Döbeln+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069389	23.10.2024	23.10.2024	Döbeln	Standardpreis 190

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Abteilung Markt

Erfahrungsaustausch Unternehmensnachfolge

Diskussion aktueller Themen zur Unternehmensnachfolge

Ziel

Diskussion aktueller Themen zur Unternehmensnachfolge

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus dem Bereich des gewerblichen Kreditgeschäfts

Fach- und Führungskräfte aus dem Bereich Private Banking

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069101	12.09.2024	12.09.2024	Potsdam	Standardpreis 290

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch Verlustfreie Bewertung des Zinsbuches (BFA 3)

Der Erfahrungsaustausch lebt von den eingereichten Fragestellungen der Teilnehmer:innen.

Ihre konkreten Vorschläge übermitteln Sie bitte bis zum xx.xx.20xx an: Steve Bocher
(steve.bocher@nosa-online.de)

Als fachliche Ansprechpartnerin steht Ihnen zudem wie gewohnt:

Frau Silvia Hoinicki

Tel.: 0151 14879273

E-Mail: silvia.hoinicki@osv-online.de

zur Verfügung.

Ziel

Das aktuell steigende Zinsniveau führt zu einem deutlichen Verzehr der noch zum 31.12.2021 existierenden stillen Reserven. Erste Institute werden voraussichtlich eine Drohverlustrückstellung im Jahresabschluss 2022 ansetzen müssen. Damit stehen Sparkassen vor neuen fachlichen, technischen und prozessualen Herausforderungen.

Ziel dieses Erfahrungsaustausches ist es, den Teilnehmer:innen anhand von Praxisbeispielen mögliche Potenziale, aber auch Risiken aufzuzeigen und individuelle Fragestellungen im Rahmen der Verlustfreien Bewertung mit Experten zu diskutieren.

Weiterhin werden Handlungsempfehlungen zu im Vorfeld eingereichten Fragen aufgezeigt.

Zielgruppe

Der Erfahrungsaustausch richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Fachbereich Banksteuerung, die bereits über fundierte Kenntnisse im Thema Verlustfreie Bewertung des Zinsbuches (BFA 3) verfügen und ihr Wissen vertiefen möchten.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Erfahrungsaustausch die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Erfahrungen im Themenkomplex Verlustfreie Bewertung des Zinsbuches (BFA 3)
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 1

Ansprechpartner

Steve Bocher

Tel: 0151 15174753

Fax: 030 2069 2902

Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005812	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Abteilung Markt

Erfahrungsaustausch zum Firmenkundenportal

Diskussion aktueller Themen zum Firmenkundenportal

Ziel

Diskussion aktueller Themen zum Firmenkundenportal

Zielgruppe

- Projekt- und Arbeitsgruppenleiter der Sparkassen zum Firmenkundenportal
- Fach- und Führungskräfte aus dem gewerblichen Kreditgeschäft
- Fach- und Führungskräfte aus dem Vertriebsmanagement der Sparkassen

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007539	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen der Nachkalkulation: Zahlungsstromorientierte Kalkulation (zoK) - Ein Überblick für Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle-

- Fachlichen Grundlagen der Bankkalkulation
- Vorstellung der Nachkalkulation durch die zoK
 - Überblick: Vorstellung der täglichen und monatlichen Verarbeitung
 - Nutzung optionaler Komponenten in der Nachkalkulation
 - Verarbeitungskontrolle mit Hilfe der Nachkalkulationsanalyse
 - Parametrisierung der Nachkalkulation im S-DWH Änderungsdienst
- Parametrisierungen zur Ermittlung von Zinskonditionen- und Liquiditätsbeitrag
- Institutsregeln im Umfeld der Nachkalkulation
- Optionspreis- und Risikoprämienermittlung
- Reportbearbeitung mit der Nachkalkulationsanalyse

Ziel

Den Teilnehmern werden Grundlagen der Bankkalkulation unter Berücksichtigung fachlicher Konzepte der Sparkassenfinanzgruppe vermittelt.

Im Anschluss erhalten Sie einen Überblick über die Funktionalitäten der zur Verfügung stehenden Anwendung zur Nachkalkulation S-DWH/zoK, dessen Parametrisierung sowie die Einbindung in die Anwendungslandschaft der Finanz Informatik.

Es wird auf die erforderlichen Parametrisierungen zur Ermittlung von Zinskonditionen- und Liquiditätsbeiträgen und besondere Institutsregeln im Umfeld der Nachkalkulation eingegangen. Weiterhin werden Hinweise zur Optionspreis- und Risikoprämienermittlung gegeben.

Ein Überblick zur Reportbearbeitung mit der Nachkalkulationsanalyse i.S. Verbesserung der Datenqualität runden das Seminar ab.

Zielgruppe

Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle

Hinweis

- Die Schulung kann in einem Seminarraum durchgeführt werden.
- Es wird kein PC-Raum benötigt.
- Die max. Teilnehmer-Zahl liegt bei 20.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006615	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen der Vorkalkulation (MARZIPAN) - Ein Überblick für Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle -

- Fachlichen Grundlagen der Bankkalkulation
- Vorstellung der Vorkalkulation mit MARZIPAN
 - Überblick zum Leitungsumfang der Software
 - Beispiel einer Einzelkalkulation
 - Nutzung von Konditionen- und Margentableaus
 - Integration von MARZIPAN in die Kreditprozesse (OSPlus Kredit, OSPlus_neo)
 - Parametrisierung von MARZIPAN
- Berechtigungskonzepts und Basisadministration
- Parametrisierung und Test von Produktkonfigurationen
- Konfiguration und Einbindung von MARZIPAN Tableaus

Ziel

Den Teilnehmern werden Grundlagen der Bankkalkulation unter Berücksichtigung fachlicher Konzepte der Sparkassenfinanzgruppe vermittelt.

Im Anschluss erhalten Sie einen Überblick über die Funktionalitäten der zur Verfügung stehenden Anwendung zur Vorkalkulation MARZIPAN, dessen Parametrisierung sowie die Einbindung in die Anwendungslandschaft der Finanz Informatik.

Es wird auf die Berechtigungskonzepte und die Basisadministration eingegangen sowie die Parametrisierung und der Test von Produktkonfigurationen behandelt. Ein Überblick bzgl. der Konfiguration und die Einbindung von MARZIPAN Tableaus runden die Schulung ab.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006613	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Open Space 2 Tage

Ansprechpartner



Stephan Pötzl

Tel: 0151 1517 4762

Fax: 030 2069 2902

Email: stephan.poetzl@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007761	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: Fachforum SimCorp Dimension

Das Fachforum informiert über aktuelle Neuerungen im Zuge der Release-Wechsel.

Es lebt dabei von den eingereichten Themen der Teilnehmer:innen zu den Schwerpunkten:

Controlling/Revision:

- Bewertung
- Szenariosimulationen
- Value at Risk
- Limite
- Auswertungen / Berichte
- Benutzeradministration

Handel/Abwicklung:

- Geschäftserfassung
- Abbildung von Produkten
- Bestandsführung
- Auswertungen / Berichte
- Meldewesen / Transaktionsmeldewesen
- Finanzbuchhaltung

Ihre konkreten Vorschläge übermitteln Sie bitte möglichst bis zum xx.xx.20xx an: Steve Bocher
(steve.bocher@nosa-online.de)

Als fachlicher Ansprechpartner steht Ihnen wie gewohnt:

Jens Bochynek

Tel.: 0151 14879247

E-Mail: jens.bochynek@osv-online.de

zur Verfügung.

Ziel

Gemeinsamer Austausch zu im Vorfeld eingereichten Themen

Zielgruppe

Das Fachforum richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Controlling oder Revision bzw. Rechnungswesen, Handel oder Abwicklung mit Bezug zu SimCorp Dimension.

Ansprechpartner

Sabine Brandt

Tel: 0151 7010 2232

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002876	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 666 Die Anlagenbuchhaltung innerhalb von OSPlus - Erfahrungsaustausch

- Präsentation von „Best-Practice-Lösungen“ unterschiedlicher Institute in den verschiedenen Funktionsbereichen der Anlagenbuchhaltung
- Erarbeiten von allgemein nutzbaren Workarounds für bestehende Problemfelder
- Erfahrungsaustausch zwischen den Sparkassen
- Diskussion und Thematisierung unterschiedlicher Nutzung von Funktionalitäten der Anlagenbuchung, z.B. Anlagengruppenkonzepte, Standortkonzepte, Verteilung Neuzugänge etc.
- Erarbeiten von zielführenden Erweiterungen und Optimierungen in der Anwendung OSPlus-Anlagenbuchhaltung
- Einbindung saisonaler Themenfelder, z.B. Jahresabschluss und Releases

Ziel

Die Teilnehmer:innen tauschen Ihre Erfahrungen und Kenntnisse zur Anlagenbuchhaltung innerhalb von OSPlus aus. Sie lernen unterschiedliche Lösungsansätze für die OSPlus Anlagenbuchhaltung kennen. Die Teilnehmer:innen erarbeiten gemeinsam Workarounds, deren Umsetzbarkeit validiert werden.

Zielgruppe

Der Erfahrungsaustausch richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich betriebliches Rechnungswesen mit dem Schwerpunkt Anlagenbuchhaltung.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 663 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065487	21.11.2024	21.11.2024	Potsdam	Standardpreis 535

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Rollout Banksteuerung: Abschlussreview

Die genauen Inhalte werden zu einem späteren Zeitpunkt bekanntgegeben.

Ziel

Die Zielstellung der Veranstaltung wird zu einem späteren Zeitpunkt bekanntgegeben.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an die Rolloutverantwortlichen der teilnehmenden Sparkassen aus ...

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007059	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Rollout Banksteuerung: Erfahrungsaustausch

Die genauen Inhalte werden zu einem späteren Zeitpunkt bekanntgegeben.

Ziel

Die Zielstellung der Veranstaltung wird zu einem späteren Zeitpunkt bekanntgegeben.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an die Rolloutverantwortlichen der teilnehmenden Sparkassen aus ...

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007057	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Variables Geschäft in Banksteuerung und Kalkulation - Ein Überblick für Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle -

- Einordnung des variablen Geschäfts in die Gesamtbanksteuerung
- Methode der gleitenden Durchschnitte
- Grundlagen Festlegung von Mischungsverhältnissen
- Berücksichtigung von Volumenschwankungen
 - Umsetzung der Sockeldisposition
 - Verrechnung von Ausgleichszahlungen
 - Möglichkeit des Replikationsportfolios und Wirkung
- Ebene der Hinterlegung der Mischungsverhältnisse
- Wirkung von Mischungsverhältnissen in der Banksteuerung (insb. Zinsänderungsrisiken)
- Betrachtung der Modellrisiken
- Ausblick künftige technische Anwendung zur Festlegung der Mischungsverhältnisse im Kontext IDH (u.a. Anwendung AVG)
- Prüfungsrelevante Aspekte

Ziel

Die Teilnehmer erhalten einen Überblick zum variablen Geschäft in Kalkulation und Banksteuerung und über prüfungsrelevante Aspekte. Dabei wird auch auf die periodischen Ausgleichszahlungen (AGZp) und die inhärenten Modellrisiken eingegangen.

Es werden die Möglichkeiten der fachlichen und technischen Analyse dargestellt, um mit den Fachbereichen zu diskutieren und hilfreiche Anregungen geben zu können.

Die Teilnehmer können nach dem Besuch der Schulung prüfungsrelevante Aspekte identifizieren und werden auf die hausinterne Prüfung des Themas vorbereitet.

Zielgruppe

Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle

Hinweis

- Die Schulung kann in einem Seminarraum durchgeführt werden.
- Es wird kein PC-Raum benötigt.
- Die max. Teilnehmer-Zahl liegt bei 20.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005838	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

WEB-Seminar: OSPlus: S 764 Erfahrungsaustausch Rechnungsmanagement (DEBU inkl. DARE, MARE, REBU und OPB)

- Informationen über Aktuelles / Neuerungen / Planungen
- Diskussion / Klärung von Fragen der Sparkassenpraxis zur Debitorenbuchhaltung (DEBU) inkl. Dauerrechnung (DARE), zu einfachen manuellen Rechnungen (MARE), zur Rechnungseingangsbearbeitung (REBU) und zur Offene-Posten-Buchhaltung (OPB) sowie zu Schnittstellen
- Vorstellung von Erfahrungen / Beispiel-Lösungen bzw. pragmatischen Umsetzungen der Sparkassenpraxis in der Debitorenbuchhaltung (DEBU) inkl. Dauerrechnung (DARE), manuellen Rechnung (MARE), Rechnungseingangsbearbeitung (REBU) und Offene-Posten-Buchhaltung (OPB) sowie bei Schnittstellen

Ziel

Die Teilnehmer:innen tauschen Ihre Erfahrungen bei der Bearbeitung von komplexen debitorischen Vorgängen in der Debitorenbuchhaltung (DEBU) und von Dauerrechnung (DARE) sowie von einfachen manuellen Rechnungen (MARE), bei der Rechnungseingangsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch (REBU) und der Offene-Posten-Buchhaltung (OPB) aus, lernen von den Erfahrungen anderer Institute und können daher in der Zukunft Ihre Aufgaben mit höherer Effizienz und Qualität erledigen.

Zielgruppe

Der Erfahrungsaustausch (Web-Seminar) richtet sich an Mitarbeiter:innen aus der Finanzbuchhaltung / dem Rechnungswesen sowie aus weiteren Abteilungen, die in die Debitorenbuchhaltung (DEBU) inklusive Dauerrechnung (DARE), Bearbeitung manueller Rechnungen (MARE), Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch (REBU) und / oder Offene-Posten-Buchhaltung (OPB) eingebunden sind und hierfür die Anwendungen zum Rechnungsmanagement in OSPlus nutzen (DEBU inkl. DARE, MARE, REBU, OPB).

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071423	14.11.2024	14.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395
V-071867	17.10.2024	17.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 290

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Roundtable Zwangsvollstreckungsrecht

- Blick auf die augenblickliche Situation
 - Neuerungen in § 850 c ZPO, Drittauskünfte für Folgegläubiger, § 811 ZPO zu den pfändbaren/unpfändbaren Gegenständen (Tiere, Bargeld, ...)
 - Neuerungen bei außergewöhnlichen Zahlungen (Corona-Prämien, Energiepreispauschale, Boni, Heizkostenzuschüsse, Inflationsausgleichszahlungen)
- Blick auf die neuen Formulare
 - Die neuen und bereits zu verwendenden Formulare für die Beantragung des Pfändungs- und Überweisungsbeschlusses und die dazugehörigen Forderungsaufstellungen
- Blick auf die maßgeblichen Entscheidungen der letzten 15 Monate
 - Befugnisse des Gerichtsvollziehers
 - Änderungen im Rahmen der Konten-, Lohn- und Gehalts- und Forderungspfändung
- Blick auf die Zwangsvollstreckung als solches
 - Tipps und Tricks
- Blick auf die Fragen der Teilnehmer: Stellen Sie uns gern Ihre Problemfälle vor

Ziel

Aktualisierung des Wissens für Mitarbeiter, die in der Zwangsvollstreckung tätig sind.

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005656	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Abteilung Markt

Workshop Transformationsfinanzierung

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus dem Bereich des gewerblichen Kreditgeschäfts

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070893	29.05.2024	29.05.2024	Potsdam	Standardpreis	290
V-071003	20.11.2024	20.11.2024	Potsdam	Standardpreis	290

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

5. Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse-Veranstaltungen

„Happy aging“- finanzielle Kauffreude für Menschen Ü60

Verstehen:

- Wie Menschen entscheiden und was sich am Entscheidungsprozess im Alter ändert
- Ziele und Wünsche im Alter- und warum es schwer sein kann, Ziele zu formulieren
- Was wir alle im Alter erleben und nicht immer zugeben werden (Bedingungen für eine gute Kommunikation)
- Exkurs: Risiko ist nicht gleich Risiko (bei Passivwandlung gut zu gebrauchen)

Anwenden und Gedanken tanken:

- Rein ins das Leben zweier Kunden
- Themen, die „happy“ machen (Kundenbedarf)

Das WIE für den Transfer

Ziel

Alt werden wollen viele Menschen, aber alt sein? Unsere modernen Gesellschaften sind vom „anti-aging“ nahezu besessen. Optisch sein Alter zu verjüngen ist en vogue. In finanziellen Dingen wird den sogenannten Senioren jedoch häufig immer weniger Veränderung zugetraut. Im Seminar nehmen wir uns die „eingeschlichenen“ Glaubenssätze zum Thema „ältere Sparer“ vor. Wir suchen gemeinsam Möglichkeiten für neues und vielleicht sogar anderes Geschäft- und finden diese auch.

Zielgruppe

Beratende im Privatkundengeschäft

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003514	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Abgrenzung PPS-IKS zum Gesamt-IKS

Schulung Wissensvermittlung zu PPS-IKS

- Was ist PPS-IKS?
- Einbettung in Gesamt-IKS der Sparkasse darlegen
- Was kann das PPS-IKS leisten?
- Was kann das PPS-IKS nicht leisten?

einheitliches Verständnis schaffen

- Verzahnung PPS-IKS für 1st und 2nd / 3rd Line of Defense
- Schnittstellen und Abgrenzungen darlegen
- Ursachenkategorien in Prozessen erläutern
- Verzahnung PPS-IKS zur PLK erläutern
- Abgrenzung Kundenprozesse zu Überwachungsprozessen der Kontrolleinheit darlegen

Review (optional)

- Klärung offener Fragen aus der Schulung

Ziel

Die Teilnehmer:innen haben ein einheitliches Verständnis, was PPS-IKS ist, was es kann bzw. nicht kann und wie ein prozessbezogenes IKS im Kontext des Gesamt-IKS einzubetten ist.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen der:

- relevanten Kontrolleinheiten (Revision, Compliance und Risikocontrolling)
- Organisationsabteilung

Hinweis

Abgrenzung

- kein Change-Management
- keine Analyse und Wandlung der Risikokultur
- keine Etablierung von Regelkreisen
- keine Identifikation von Kernprozessen und High-Level-Controls
- kein IKS-Reporting (wird in Eigenregie erarbeitet)
- keine Technischschulung zu PPS_neo
- keine Einzeltermine / -gespräche mit den jeweiligen Kontrolleinheiten

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007479	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ablauf einer Baufinanzierung - Vom Erstgespräch bis zur Kreditüberwachung

Beachtung rechtlicher Vorschriften

- Verbraucherkreditgesetz
- Wohnimmobilienkreditrichtlinie
- Preisabgabenverordnung
- KWG: Kreditnehmereinheiten
- Beleihungsgrundsätze
- Sparkassengesetz/-verordnung

Erforderliche Kreditunterlagen

- Prüfung des Kreditantrages
- Prüfung der Kreditfähigkeit
- Prüfung der Kreditwürdigkeit: persönliche Kreditwürdigkeit, materielle Kreditwürdigkeit (insb. Kapaldienstfähigkeit)

Bewertung der Sicherheiten

- Wertbegriffe (Beleihungswert, Sach- und Ertragswert, Verkehrswert, Versicherungswert)
- Verfahren der Werteinschätzung: Sachwertverfahren, Ertragswertverfahren
- Grundpfandrechte: Aufbau und Inhalt des Grundbuches, Rangverhältnisse der Rechte im Grundbuch, Vorlasten
- Erbbaurecht und Beleihungswertermittlung (Überblick)
- Fallstudien

Gestaltung der Kredit- und Sicherheitenverträge

- Anlage der Kreditakte

Kompetenzgerechte Genehmigung und Festlegung des Beleihungswertes

- Bewilligungsschreiben
- Valutierung der Kreditmittel
- Wiedervorlage, Schlusskontrolle und Kreditüberwachung

Ziel

Die Teilnehmenden lernen die grundlegenden Phasen einer Baufinanzierung sowie deren Bedeutung für eine effektive Kreditbearbeitung kennen.

Zielgruppe

Baufinanzierungsberatende und Kreditsachbearbeitende, Nachwuchskräfte im Privatkundenkreditgeschäft

Hinweis

Dozent: Nico Henkel Das Seminar vermittelt die **fachlichen** Grundkenntnisse im Rahmen einer Baufinanzierung. Für die **vertrieblichen** Ansätze beachten Sie bitte unser Seminarangebot **„Rechtlich einwandfrei und trotzdem kunden- und abschlussorientiert: Der Beratungsprozess Baufinanzierungsgeschäft“** oder **„Auf Augenhöhe: Mehr Abschlüsse im Baufinanzierungsgeschäft“**.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070037	18.11.2024	20.11.2024	Potsdam	Standardpreis	1290
				OSV / SGVSH	990

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Agiles Team - Wie nimmt man die eigenen Mitarbeiter mit?

- Digitalisierung voran treiben
- Die eigene Haltung zur Digitalisierung
- Digitale ⑥Evolution: Wie verändert Digitalisierung die Mitarbeiter-führung
- Unterschiedliche Mitarbeiter, Einstellungen und Erwartungen
- Stärken und Potenziale zielführend zusammenbringen
- Mitarbeiter für den digitalen Wandel begeistern
- Netzwerken, nicht Hierarchien - die Kommunikation von morgen
- Effiziente Zusammenarbeit mit digitalen Tools
- Zwischen virtueller Arbeitswelt und persönlichem Kontakt
- Change in der Dauerschleife
- Coaching: individuelle Begleitung für die nachhaltige Umsetzung, Handlungsoptionen für das eigene Team, ggf. auf Wunsch Vorbereitung und Begleitung eines Teamworkshops

Ziel

- Gemeinsam den digitalen Wandel gestalten
- Mitarbeiter begeistern
- Zusammenarbeit für die Digitalisierung

Zielgruppe

Alle Führungskräfte

Hinweis

Inhouse-Workshop, 2 Tage, auf Anfrage

Trainer: Frederik Bernard

Ergänzend empfehlen wir je Führungskraft 2 x 1/2 Tag Coaching

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006011	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Altersvorsorge oder Altersvorfreude?

- Die Glaubenssätze der Berater oder warum wir Altersvorsorge nicht ansprechen
- Verantwortung für die Finanzen der Kunden übernehmen
- Ansprachewege - verrückt oder einfach nur ehrlich
- Anders als alle anderen Anbieter: Telefonische Akquise
- Selbstbewusst auftreten: Was kostet den Kunden eine Beratung - was kostet den Kunden KEINE Beratung?
- 4 Asse auf der Hand: Was Ing DiBA, Bank of Scotland und der Rest nicht können
- Was passiert, wenn nichts passiert
- Die Macht der Wörter: Was wir der Manipulation von Kunden entgegensetzen müssen
- Über Zeugen: Die tickende Zeitbombe im Leitz-Ordner des Kunden
- Die Bedeutung von Perfektion in der Altersvorsorgeberatung
- Wer mitdenkt muss weniger nachdenken: Abschluss hier und jetzt
- Das Ende der 25 EUR-Verträge: Endlich vernünftige Betragssummen schreiben
- Angreifen: Wetten, dass der Kunde woanders keine Altersvorsorge hat???
- Riester in 7 Minuten und andere Lösungen
- Ich habe kein Geld, ich bin zu jung, wer weiß, ob ich so lange lebe und Co.
- Kompetenz in die Fläche bringen: Sich erfolgreich empfehlen lassen
- Gezieltes Training von Kundengesprächen zur Altersvorsorge

IDD-Weiterbildungsmaßnahme gemäß § 34d Abs. 9 Satz 2 GewO i. V. m. § 7 Abs. 1 VersVermV:

Die Veranstaltung stärkt die fachliche Beratungsqualität im Bereich der Vorsorgeberatung. Die Teilnahme ist mit 6 Stunden auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ziel

Gerade in der aktuellen Marktsituation besteht eine zentrale Herausforderung darin, die Komplexität der Produkte für Kunden bedarfsgerecht und verständlich aufzubereiten und dabei genau das Maß an Klarheit und Transparenz zu schaffen, das Kunden überzeugt - überzeugend in der Ansprache, nachvollziehbar im Ablauf und verbindlich im Abschluss. Mit nachweislich erfolgreichen Formulierungen gewinnen Sie Sicherheit im Vertrieb. Ihre Kunden erkennen schnell ihre persönliche Situation, sehen Handlungsbedarf und folgen überzeugt Ihren Empfehlungen. Sie steigern Ihre Beratungsqualität und fokussieren sich im Rahmen der "Vertriebsstrategie der Zukunft" auf Ihre Potenzialkunden.

Zielgruppe

Filialleiter, Finanzberater, Regionaldirektoren und Vermögensberater, die intensiv und kompakt an zwei Tagen ihre Vertriebskompetenz und langfristigen Erfolge in der Altersvorsorgeberatung stärken wollen.

Hinweis

Das beratungsrelevante Fach- und Produktwissen inkl. technischer Abwicklung wird vorausgesetzt.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004531	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Altersvorsorgetraining

Kombination Fach-, Verkaufs- und Umsetzungskompetenz:Theorieteil:

- Einordnung in die ganzheitliche Beratung nach dem Sparkassen-Finanzkonzept
- Verbindung Finanzkonzept und Altersvorsorge
- Sensibilisierung des Kunden: Wie kann ich Bedarf wecken für dieses spezielle Themenfeld?
- Wie spreche ich die Kundengeschicht darauf an?
- NEU-GIER wecken!
- Die professionelle Bedarfsanalyse
- Berechnung der Versorgungslücke für meinen Kunden
- Produktauswahl - was passt aufgrund meiner Analyse
- Fachwissen Altersvorsorgeprodukte - Zusammenfassung
- Staatliche Förderungen einbeziehen
- Produktpräsentation - Wie erkläre ich kundenorientiert?
- Die richtigen Kundennutzenargumentation
- Kundenbegeisterung & Kundenüberzeugung
- merkwürdige Visualisierungsideen für den Kunden
- Abschlussbiss und Hartnäckigkeit
- Umgang mit schwierigen Gesprächssituationen und Einwänden

Übungsteil:

- Gezieltes Training von Kundengesprächen zur Altersvorsorge in Kleingruppen (bei zwei Gruppen 12 Gespräche pro voller Tag möglich mit Auswertung; Trainer = Kunde)
- Stärken-Schwächen-Analyse und Empfehlungen

Ziel

Die BeraterInnen werden befähigt, den Kunden ganzheitlich, bedarfsgerecht und abschlussorientiert zum Thema Altersvorsorge zu beraten. Sie verbinden dabei das gewonnene Fachwissen zu den Altersvorsorgeprodukten sowie ihr verkäuferisches Geschick.

Kombination von methodischen, fachlichen und verkäuferischen Aspekten im Bedarfsfeld Altersvorsorge im Kontext des Sparkassenfinanzkonzeptes.

Zielgruppe

KundenberaterInnen

Hinweis

Nur als zwei- oder dreitägiges Inhouseseminar buchbar.

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002795	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Analyse-Workshop zum Finanz-Check 2.0

Erarbeitung der Umsetzungsschwerpunkte

- Vorstellung des Prozessablaufes Finanzcheck 2.0 in OSPlus_neo aus der Sicht der Gesprächsführungs- und Vertriebsmöglichkeiten
- Abgleich mit dem derzeitigen Gesprächsablauf und den Qualitätsstandards in der Sparkasse
- Prüfung der definierten Qualitätsstandards im Zusammenhang mit FC 2.0
- Veränderungsbedarf festlegen
- ToDo's vereinbaren
- Schulungsumfang- und vorgehen planen

Ziel

Die gelebte Sparkassen-Finanzkonzept Qualität und die Vorteile des Workflows unter OSPlus_neo im Finanz-Check 2.0 für eine lebendige und zielführende Gesprächsführung nutzen. Die Erfolgsfaktoren und Qualitätsstandards für die Sparkasse definieren und die Veränderungsschwerpunkte ermitteln.

Zielgruppe

Verantwortliche aus der Vertriebssteuerung für das Sparkassen-Finanzkonzept, interne Trainer, Marktführungskräfte und Berater, Personalentwickler

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005462	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Anfechtungs- und Haftungsrisiken bei insolvenzgefährdeten Unternehmen

- Aktuelle BGH-Entscheidungen zu den Anfechtungsvoraussetzungen
- Rechtshandlungen bei Vollstreckungsmaßnahmen
- Abgrenzung kongruente und inkongruente Deckung
- Tilgungsleistung durch Dritten auf Weisung des Schuldners
- Anfechtungsrisiken bei Rückzahlungsvereinbarungen mit dem Gewerbekunden
- Vorsatzanfechtung, kongruente und inkongruente Deckung in der Abgrenzung
- Gläubigerbenachteiligung (Debitorische Konten, Vollstreckungsmaßnahmen)
- Nachträgliche Besicherung einer Altverbindlichkeit
- Sanierungskonzept und Anfechtbarkeit von Krediten und Sicherheiten
- Verrechnungen innerhalb einer ungekündigten KK-Linie
- Bargeschäft (Benachteiligungsvorsatz, Widerruf der Lastschrift)
- Zeitpunkt der Rechtshandlung
- Besondere Risikoquellen und Vermeidungsstrategien in der Krise des gewerblichen Kreditnehmers

Ziel

- Sie erhalten die für Ihre Kreditbearbeitung wesentlichen Informationen zu den relevanten Anfechtungs- und Haftungsrisiken bei insolvenzgefährdeten Unternehmen.
- Sie erkennen die Schwerpunkte bei gewerblichen Kreditengagements in Bezug auf die diversen Anfechtungsgefahren für die Sparkasse.
- Sie erfahren, welche Maßnahmen in der Krise eines Unternehmens ergriffen werden können, um Haftungs- und Anfechtungsrisiken zu vermeiden.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Marktfolge Aktiv Kredit, Intensivbetreuung, Sanierung und Abwicklung

Hinweis

Dozent: Thomas Wuschek

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006763	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Arbeitsrecht für Führungskräfte - Rechtssicher in schwierigen Führungssituationen

- Die Bedeutung rechtlich einwandfreier Disziplinarmaßnahmen für den Erfolg des Arbeitgebers in Kündigungsschutzprozessen
- Anforderungen an eine rechtlich einwandfreie Disziplinarmaßnahme
- Die notwendige Vorbereitung durch die Führungskraft vor Ort
- Beispiele für berechnete Ermahnungs- und Abmahnungsgründe
- verhaltensbedingte Kündigung und Abmahnung, personenbedingte Kündigung, betriebsbedingte Kündigung, außerordentliche Kündigung
- Trends und aktuelle Entwicklungen
- Erfahrungen aus der Praxis

Ziel

Erfolgreiche Mitarbeiterführung hat stets auch eine arbeitsrechtliche Komponente. In schwierigen Führungssituationen müssen Sie daher nicht nur sozial kompetent, sondern auch juristisch korrekt agieren. Dieses Seminar vermittelt Ihnen das arbeitsrechtliche Know-how, das Sie für eine erfolgreiche und souveräne Mitarbeiterführung benötigen. So treffen Sie auch in schwierigen Situationen Entscheidungen, die einer arbeitsgerichtlichen Überprüfung standhalten und gleichzeitig für Ihre Mitarbeiter nachvollziehbar sind.

Der Referent vermittelt Ihnen die Grundlagen des arbeitsrechtlichen Know-hows, das Sie für eine erfolgreiche und souveräne Mitarbeiterführung benötigen. Mit diesem Wissen agieren Sie konsequent und selbstsicher und steigern somit Ihre Führungskompetenz. Ihre Entscheidungen als Führungskraft gewinnen an Rechtssicherheit und Sie sehen einer gerichtlichen Überprüfung mit größeren Erfolgsaussichten entgegen.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, AbteilungsleiterInnen bzw. verantwortliche MitarbeiterInnen
Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Hinweis

Wir bieten Ihnen dieses Seminar gern auch als Inhouseseminar an.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070205	30.04.2024	30.04.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Arbeitsrecht im TVöD

Schwerpunkte des Seminars bildet der Vergleich der Regelungen im allgemeinen Arbeitsrecht und TVöD bei

- Direktionsrecht
- Nebentätigkeiten
- Haftung
- Personalakten
- Lehrgangsvereinbarungen
- Arbeitszeit
- Teilzeit
- Urlaub

Dabei werden Trends und aktuelle Entwicklungen in der Rechtsprechung berücksichtigt. Die Teilnehmenden sollen Ihre Fragen und Erfahrungen aus der Praxis in den Austausch einbringen.

Ziel

Die Regelungen des Individualarbeitsrechts sind bei Arbeitgebern, die an die Regelungen des Tarifvertrags für den öffentlichen Dienst (TVöD) gebunden sind, nur in abgewandelter Form anwendbar. Häufig bereitet gerade das Zusammenspiel des allgemeinen Arbeitsrechts und der konkreten Ausgestaltung im Tarifvertrag Probleme. Das Seminar wendet sich ausgewählten Schwerpunkten zu und bringt anhand vieler Praxisfälle Klarheit bei der Handhabung der Regelungen.

Der Referent vermittelt Ihnen in besonders schwierigen Situationen, wie bei den Regelungen zum Direktionsrecht, der Mitarbeiterhaftung, zu Nebentätigkeiten, Personalaktenführung, Arbeitszeit und Urlaub, die Grundlagen des arbeitsrechtlichen Know-hows, das Sie für eine erfolgreiche und souveräne Personalarbeit benötigen. Die behandelten Schwerpunkte werden seitens der Rechtsprechung ständig weiterentwickelt und bedürfen daher besonderer Aufmerksamkeit. Mit diesem Wissen agieren Sie konsequent und selbstsicher und gewinnen an Rechtssicherheit in Ihrem Handeln.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, verantwortliche Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Hinweis

Bitte bringen Sie mit:

aktuelle Gesetzesmaterialien

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070209	04.11.2024	04.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	395
V-072941	04.11.2024	04.11.2024	Potsdam	Standardpreis	395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Arbeitsrecht im TVöD

- formale und inhaltliche Anforderungen an eine rechtswirksame Abmahnung
- Abmahnung als Kündigungsvoraussetzung
- mögliches Vorgehen der Beschäftigten gegen eine Abmahnung

Ziel

Rund 70 % aller Abmahnungen sind arbeitsrechtlich unwirksam und arbeitspsychologisch kontraproduktiv. Die Erstellung einer Abmahnung - scheinbar so einfach und in der Praxis regelmäßig eine Herausforderung für Führungskräfte und Mitarbeitende in den Personalabteilungen. Der unprofessionelle Umgang mit Abmahnungen als Vorstufe der Kündigung führt zu unschönen Überraschungen im Kündigungsschutzprozess. Häufig ist es nicht der Kündigungssachverhalt an sich, der die Kündigung zu Fall bringt, sondern die vorangegangene mangelhafte Abmahnung. Das Bundesarbeitsgericht hat zur Erstellung einer ordnungsgemäßen, formal und inhaltlich wirksamen Abmahnung klare Regeln aufgestellt.

In diesem Seminar erfahren Sie, wie man rechtssicher eine Abmahnung zu einem oftmals komplexen Sachverhalt präzise und rechtssicher formuliert. Wir beschäftigen uns mit verschiedenen Fallgruppen und beleuchten den strategischen Umgang mit der Abmahnung. Sie erhalten konkrete Hilfestellung im Umgang bis hin zu treffenden Formulierungen. Wir beschäftigen uns mit typischen Fehlern und den möglichen Reaktionen der Beschäftigten.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, verantwortliche Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Hinweis

Wegen der interaktiven Elemente im Seminar ist das Vorhandensein einer funktionierenden Bild- und Tonverbindung sicher zu stellen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070627	11.09.2024	11.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Auf Augenhöhe verhandeln: Schwierige Beratungssituationen im Baufinanzierungsgeschäft

- Bedeutung der eigenen Einstellung für den Umgang mit unterschiedlichen Gesprächspartnern
- Im Erstgespräch überzeugen: Akzeptierte Angebote unterbreiten und Geschäfte für die Sparkasse sichern
- Gestaltung von Nachfassaktionen
- Der kundenorientierte Neinverkauf: Argumentationsebenen im Gespräch
- Ursachen für Konfliktsituationen
- Umgang mit "Stress" im Gespräch
- Einwandbehandlung und situatives Konfliktmanagement anhand von Praxisfällen
- Gesprächssimulationen zu verschiedenen Szenarien

Ziel

Die TeilnehmerInnen überprüfen ihr Gesprächsverhalten und lernen, welche Verhaltensweisen typische, schwierige Situationen in Baufinanzierungsgesprächen auslösen und wie man trotzdem zum Verkaufsabschluss kommen kann.

Zielgruppe

ImmobilienfinanzierungsberaterInnen, die über detaillierte Fachkenntnisse und verkäuferische Grundkenntnisse verfügen

Hinweis

Als Ergänzung empfehlen wir folgende Seminare:

- **"Rechtlich einwandfrei und trotzdem kunden- und abschlussorientiert: Der Beratungsprozess Baufinanzierungsgeschäft"**

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067507	30.09.2024	01.10.2024	Potsdam	Standardpreis 990
				OSV / SGVSH 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Auf die veränderten Marktbedingungen reagieren: Fit für aktive Kundenansprachen am Telefon

- Bedeutung der eigenen Aktivitäten Steuerung in einem veränderten Marktumfeld
- Mögliche Stoßrichtungen für mehr Geschäft: Nachakquisition von Kontakten, Ansprache von Interessenten, Optimierung von Finanzierungen und Immobilien im Bestand
- Anregungen und Tipps zum aktiven Telefonieren
- Aktive Ansprache von Echkunden
- Selbstreflektion / Erfahrungsaustausch

Ziel

Die Teilnehmer*innen erkennen die Bedeutung eigener Aktivitäten in einem veränderten Marktumfeld. Sie planen vertriebsaktive Zeiten, bereiten Akquise Telefonate angemessen vor und gestalten sie zielorientiert. Dabei achten Sie darauf, die Sparkasse und sich selbst als kompetenten Partner für individuelle Finanzierungskonzepte zu platzieren und zeigen Wege zur Realisierung von Immobilien-wünschen, zur Nachakquisition von Erstkontakten, zur Optimierung bestehender Finanzierungen und / oder zur energetischen Optimierung von Immobilien im Bestand auf.

Zielgruppe

Kundenberater, Interessentenbetreuer im Immobiliencenter oder aus dem Geschäftsbereich Privatkunden, die Immobilien und Baufinanzierungskunden für die Sparkasse gewinnen und / oder bestehende Finanzierungen veredeln wollen

Hinweis

Wesentliches Element dieses Angebotes ist das Training der Ansprache von Echkunden. Vor diesem Hintergrund werden die Teilnehmenden im Vorfeld gebeten, mindestens 10 Interessenten aus einem von der Sparkasse zu definierenden Kundenkreis vorzubereiten.

In jedem Fall empfehlen wir die Unterstützung von Berater*innen und Führungskräften durch eine definierte und ggf. technisch unterstützte Kampagne. Gerne unterstützen wir in einem digitalen Planungstermin Möglichkeiten zur Modellierung einer Kampagne und in einem weiteren Termin nach dem Training den weiteren Transfer. Das Training ergänzt das Seminar „Aktive Marktbearbeitung“ der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008283	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Aufbauseminar Gewerbe- und Firmenkundengeschäft

Zukunftsperspektiven im Firmenkundengeschäft

- Die aktuelle Situation im Firmenkunden und Gewerbekundengeschäfts
- Die aktuelle Wettbewerbssituation
- Die Herausforderungen und *Anforderungen* des Firmenkundengeschäfts der Zukunft

Auswertung ausgewählter wirtschaftlicher Zahlen:

- Ausgewählte und praxisnahe Analyse betriebswirtschaftlicher Zahlen
- Die Gewinn- und Verlustrechnung, Bilanz, Bilanzanalyse
- **Auf Augenhöhe mit den Unternehmern - Die optimale Gesprächsvorbereitung in 12 Minuten**

Mit dem Firmenkunden auf Augenhöhe

- Absolute Transparenz im Firmenkundengeschäft herstellen
- Die passgenaue Finanzierung
- Abhängigkeiten der Kunden und der entgegenwirken und aktiv vermeiden

Existenzgründungen

- Die richtige Liquiditäts- und Rentabilitätsplanung bei Existenzgründungen
- Abschlussquoten im Verbundgeschäft effektiv und sicher erhöhen
- Kapazitätsermittlung und Messung

Spezielle Finanzierungsformen

- Konsortialkredite
- Mezzanine Capital
- Der Synthetische Festzins
 - Zinssicherungsinstrumente ZinsCap
 - Zinssicherungsinstrumente ZinsSwap
- Finanzierung und Fördermittel

Verkaufen, ohne zu verkaufen

- Effektive und sichere Finanzierung mit Verbundprodukten
- Optimale Potenzialausschöpfung bestehender Kundenverbindungen
- Kundengewinnung und erfolgreiche Kundenbeziehungspflege
- Die eigene Verhandlungsposition und die Deines Geschäftspartners genau kennen

Ziel

Die Teilnehmenden behandeln im Seminar in kompakter Form vielfältige speziell Themen von der Analyse finanzieller Kennzahlen über verschiedene Finanzierungsmöglichkeiten bis hin zur Pflege von Kundenbeziehungen und den neuesten Trends im Bereich Firmenkundenbanking.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich in erster Linie an erfahrene Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft.

Hinweis

Dozent: Michael Köhler

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-072311	26.09.2024	27.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Aufsichtsrechtliche Themen der Wertermittlung und Umsetzung der aktuellen MaRisk

Im Seminar wird auf folgende Themenschwerpunkte eingegangen:

- Markt- und Beleihungswertermittlung
- BelWertV 2022
- ImmoWertV 2021
- MaRisk 8.0 (Novelle)

Ziel

Neben der novellierten BelWertV 2022 und der ImmoWertV 2021 sind für die Erstellung von Markt- und Beleihungswertgutachten und die Modellierung der Bewertungsprozesse in den Kreditinstituten die Vorgaben der novellierten MaRisk und des Kap. 7 der EBA-Leitlinie Kreditvergabe und -überwachung zu beachten.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter, Schätzer
- Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv und des Kreditsekretariats sowie der Kreditrevision

Hinweis

Gerne können vorab an den Dozenten Fragen eingereicht werden!

Dozent: Dipl.-Ing. Andreas Ostermann FRICS

Immobiliengutachter HypZert F/M

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065939	02.09.2024	02.09.2024	Potsdam	Standardpreis	490
				OSV / SGVSH	450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Aufsichtsrechtliche Themen der Wertermittlung und Umsetzung der aktuellen MaRisk

Im Seminar wird auf folgende Themenschwerpunkte eingegangen:

- Markt- und Beleihungswertermittlung
- BelWertV 2022
- ImmoWertV 2021
- MaRisk 8.0 (Novelle)

Ziel

Neben der novellierten BelWertV 2022 und der ImmoWertV 2021 sind für die Erstellung von Markt- und Beleihungswertgutachten und die Modellierung der Bewertungsprozesse in den Kreditinstituten die Vorgaben der novellierten MaRisk und des Kap. 7 der EBA-Leitlinie Kreditvergabe und -überwachung zu beachten.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter, Schätzer
- Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv und des Kreditsekretariats sowie der Kreditrevision

Hinweis

Gerne können vorab an den Dozenten Fragen eingereicht werden!

Dozent: Dipl.-Ing. Andreas Ostermann FRICS

Immobiliengutachter HypZert F/M

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007553	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Auftakt-Workshop: Digital/Agile Leadership

Was soll sich in Zukunft ändern?

- Anforderungen methodische und digitale Kompetenz an Führungskräfte und deren Teams
- Abgleich des Ist-Zustandes mit den verfügbaren Anwendungen
- Digitaler Werkzeugkasten für Führungskräfte
- Vernetztes und kollaboratives Arbeiten im Team
- Kommunikation und Informationsmanagement
- Sichere Kommunikation und Digitale Kundenanwendungen
- Best Practice aus der Sparkassen-Finanzgruppe

Ziel

- Gemeinsames Zielbild, was wollen wir erreichen?
- Wir stellen mit Ihnen auf der Basis der Anforderungen an die Führungskräfte und deren Teams durch die digitale Unternehmenskultur wichtige digitale Werkzeuge zusammen.
- Sie vereinbaren einen Prozess für den nachhaltigen Erfolg.

Zielgruppe

- Vorstand
- Personalmanagement
- Digitalgruppe

Hinweis

Inhouse-Angebot auf Anfrage, Dauer: 1 Tag

Trainer: Frederik Bernard, ECC Innovation und Andy Uffhausen, ventuno

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006009	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ausbildung zum Vertriebsunterstützer

- Trainer/ Vertriebsunterstützer - Leitbild, Anforderungen
- Eigenes Vertriebsknowhow zum Sparkassen-Finanzkonzept refreshen und festigen
- Neuerungen und Aktuelles zum SFK
- Methodenkompetenz für Vertriebsunterstützung und Training am Arbeitsplatz (Schwerpunkt)
- Methodenkompetenz für die Gestaltung von Workshops und Kurzseminaren zum Thema SFK
- Planung, Durchführung und Nachbereitung von Trainingsmaßnahmen
- Praktische Übungen, eigenes Erleben von Vertriebsunterstützung
- Selbsterfahrung und Persönlichkeitsentwicklung
- Trainerfeedback
- Netzwerk bilden/ Erfahrungsaustausch

Ziel

1. Befähigung zur **Vertriebsunterstützung am Arbeitsplatz** der MitarbeiterInnen (heißt: professionelle Begleitung und Auswertung von Beratungsgesprächen nach dem SFK)**2. Gestalten von Workshops und Kurzseminaren** für MitarbeiterInnen mit dem Ziel, SFK PK dauerhaft und erfolgreich weiter im Markt umzusetzen (besonders geeignet vor einem Training am Arbeitsplatz als Vertriebsrefresher)

Zielgruppe

sparkasseninterne TrainerInnen, Führungskräfte oder PersonalentwicklerInnen mit Coaching-/ Trainingsaufgaben, besonders erfolgreiche KundenberaterInnen die perspektivisch Trainings gestalten sollen

Hinweis

Voraussetzung für dieses Intensivseminar: Erfahrung im Vertrieb und hohe Identifikation mit dem Sparkassen-Finanzkonzept Privatkunden; Optimal wären erste Trainingserfahrungen

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073513	01.04.2025	04.04.2025	Potsdam	Standardpreis 1600

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ausgewählte Aspekte der Kreditwürdigkeitsprüfung in Krisensituationen

- Einleitung
- Vorbereitende Schritte der Kreditwürdigkeitsprüfung (KWP) in Krisensituationen
- Die Ausgangslage
(Gründe und Entstehung von Unternehmenskrisen und deren Erkennung durch die Hausbank)
- Ableitung eines Anforderungsprofils der notwendigen Unterlagen zur Bonitätsbeurteilung
- Analyse der Ist-Situation - Wie schlimm ist es wirklich?
- Typische Risikomerkmale und Risikoindikatoren in Jahresabschlüssen von „Krisenunternehmen“
- Anforderungen unterjähriger (DATEV-) Zahlen deren Interpretation
- Sonstige Fehlerquellen und Indikatoren zur Beurteilung der Qualität der Unterlagen
- Checklisten für unterjährige Daten
- Kapitaldienstfähigkeitsberechnung versus tatsächliche Liquiditätssituation
- Was sagen Cashflow und Kapitaldienstfähigkeitsberechnung eigentlich aus?
- Verifizierung der Kapitaldienstberechnung mit der Kontoentwicklung
- Kapitalflussrechnung
- Einschätzung der (historischen) Kapitaldienstfähigkeit
- (Pragmatische) Ermittlung des Finanzbedarfs in Krisen- und Überziehungssituationen (Wie viel kurzfristige Liquidität braucht Ihr Kunde wirklich?)
- Die Betrachtung der Zukunft
- Was sind die wesentlichen Erfolgsfaktoren von Unternehmen - eine Auswahl
- Planung der Unternehmenszukunft (Vereinfachte Ertragshochrechnung, erste Plausibilisierung mit Hilfe der Gewinnschwellenrechnung)
- (pragmatische) Ableitung und Verifizierung einer Plan-Kapitaldienstberechnung
- Abschließende Einschätzung (Votierung)
- Training der Seminarinhalte anhand von praxisorientierten Fallstudien

Ziel

Ziel des Seminares ist es, die Besonderheiten der KWP in Krisensituationen herauszuarbeiten. So gilt es unter anderem abzuschätzen, ob der vom Kunden angefragte Überziehungsbetrag bzw. die KK-Linienerhöhung tatsächlich ausreicht, den betriebswirtschaftlich vorhandenen Finanzbedarf zu decken.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem Markt und der Marktfolge

Hinweis

Dozent: Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007441	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bäcker, Metzger, Wirte - Was tun in der Krise?

- Branchentypische Auswertung wirtschaftlicher Unterlagen
- Welchen Einfluss hat das einzelne Produkt auf den Gesamtunternehmenserfolg?
- Einfache Kennzahlen, um mit Unternehmern über ihre Situation sprechen zu können
- Maßnahmen für unmittelbar wirksame Stabilisierungen und Verbesserungen im Unternehmen
- Sensibilisierung dafür, was in den Zahlen steckt und welche Risiken damit verknüpft sind

Ziel

Das Seminar zeigt auf, wie die aktuellen Kostensteigerungen für Energie, Personal und Ware zu einer Krise in den genannten Unternehmen/Branchen führen können. Nach Vermittlung der Branchenbesonderheiten werden Maßnahmen diskutiert, diesen Krisen entgegenzuwirken.

Zielgruppe

Das Seminar adressiert Teilnehmende, die gewerbliche Kunden wie Bäcker, Metzger und Wirte betreuen und wendet sich somit in erster Linie an Geschäfts- und Gewerbekundenberatende, aber auch an Kreditsachbearbeitende sowie an Mitarbeitende aus der Sanierung.

Hinweis

Referent: Maximilian Loos, RDG

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007635	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Baufinanzierung ist einfach! OSPlus_neo Baufinanzierung 2.0 (Neueinsteiger)

- **Individuelle Auftragsklärung**
- **Präsenztraining 1 (1 Tag je Gruppe)**
 - workflow der Anwendung sehen, erleben und anwenden
 - Fragen klären
 - Tipps & Tricks
 - Anregungen für die Praxis; z.B. Wir könnte die Anwendung vertriebsorientiert eingesetzt werden?
- **Präsenztraining 2 (0,5 Tage je Gruppe)**
 - Erfahrungsaustausch
 - Klärung offener Fragen
 - Gesprächstraining
 - Eigene Beratungsstory entwickeln
 - Wording für die "Wechselfälle" von BauFi 2.0
- **Praxisphase mit Arbeitsauftrag**

Ziel

Sie lernen den sicheren Umgang mit der Anwendung Baufinanzierung 2.0 und werden in die Lage versetzt, kompetent und sicher damit zu arbeiten und diese im Verkaufsgespräch erfolgreich einzusetzen.

Zielgruppe

Baufinanzierungsberater/-innen (Endanwender/-innen Baufinanzierung 2.0)

Hinweis

Fachliche Kenntnisse in der Baufinanzierungsberatung werden vorausgesetzt.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007171	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Baufinanzierung ist einfach! OSPlus_neo Baufinanzierung 2.0 (Umsteiger)

- **Individuelle Auftragsklärung**
- **Web-Seminar 1 (1/2 Tag je Gruppe)**
 - workflow der Anwendung sehen, erleben
 - Fragen klären
 - Tipps & Tricks
 - Anregungen für die Praxis; z.B. Wir könnte die Anwendung vertriebsorientiert eingesetzt werden?
- **Praxisphase mit Arbeitsauftrag**
- **Web-Seminar 2 (1/2 Tag je Gruppe)**
 - Erfahrungsaustausch
 - Klärung offener Fragen
 - Eigene Beratungsstory entwickeln

Ziel

Sie lernen den sicheren Umgang mit der Anwendung Baufinanzierung 2.0 und werden in die Lage versetzt, kompetent und sicher damit zu arbeiten und diese im Verkaufsgespräch erfolgreich einzusetzen.

Zielgruppe

Baufinanzierungsberater/-innen (Endanwender/-innen Baufinanzierung 2.0)

Hinweis

Fachliche Kenntnisse in der Baufinanzierungsberatung werden vorausgesetzt.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007169	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Baufinanzierung ist einfach! OSPlus_neo Baufinanzierung 2.0 (Umsteiger)

Individuelle AuftragsklärungInhalte

- Workflow der Anwendung sehen, erleben
- Fragen klären
- Tipps & Tricks
- Anregungen für die Praxis, z.B.: Wie könnte die Anwendung vertriebsorientiert eingesetzt werden?

Ziel

Sie lernen den sicheren Umgang mit der Anwendung Baufinanzierung 2.0 und werden in die Lage versetzt, kompetent und sicher damit zu arbeiten und diese im Verkaufsgespräch erfolgreich einzusetzen.

Zielgruppe

Baufinanzierungsberater/-innen (Endanwender/-innen Baufinanzierung 2.0)

Hinweis

Fachliche Kenntnisse in der Baufinanzierungsberatung werden vorausgesetzt.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845
 Fax: 0331/97925-102
 Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007173	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Baumängel und Bauschäden frühzeitig erkennen

Verkehrs- und Beleihungswertgutachten müssen grundsätzlich auf der Grundlage einer ausreichenden Besichtigung des Bewertungsobjektes erstellt werden. Zum „richtigen“ Blick auf die Immobilie gehört auch die Erfassung ggf. Mängeln und Schäden am Baukörper. Das Seminar vermittelt die Herangehensweise sowie Schwerpunkte, wie und wo Mängel und Schäden zu Tage treten können.

Ziel

- Sichere Erfassung von Mängeln und Bauschäden am Bewertungsobjekt
- Erkennen der wertrelevanten Besonderheiten
- Wichtige Hinweise aus dem Umfeld ermitteln

Zielgruppe

Schätzer/Immobilienfachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Dozent: MG Real Estate

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006311	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Baumängel, Bauschäden und Grundlagen der Bautechnik

Der Bereich der Bauschäden und Baumängel kann einen unvorhergesehenen Kostenfaktor bei der Sanierung und beim Neubau einer Immobilie verursachen. Die frühzeitige Erkennung dieser Schäden, als auch die Einschätzung des Schweregrades, ist für die Bearbeitung von Gutachten und für das Risiko bei der Kreditvergabe von teilweise entscheidender Bedeutung für den Erfolg eines Arrangements. Nach Abschluss des Seminars sind die TeilnehmerInnen in der Lage, kritische Stellen einer Immobilie zu analysieren und grundlegende Aussagen über Bauschäden treffen zu können. Sie sind ebenfalls in der Lage, Fachgutachtern ihre Feststellungen fachgerecht zu übermitteln. Die überschlägige Ermittlung der anfallenden Kosten für die Beseitigung der Schäden und Mängel ist ebenfalls nach Abschluss des Seminars möglich.

Anforderungen, Einflüsse, Erschließungszustand, geeignete Baustoffe und deren Einsatzgebiete, Bauablauf (von der ersten Idee bis zur Baufertigstellung), Bauwesen und konstruktive Bauteile (Rohbau), Innenausbau und technische Gebäudeausstattung, Bauphysik (Brand-, Wärme-, Feuchte-, Schallschutz, Belichtung), Außenanlagen und Baunebenkosten, übliche Baukosten nach NHK 2000, Baustellenbesichtigungen und Bautenstandsberichte.

Ziel

- Kennen der wesentlichen Bauschäden und Baumängel
- Analysieren von kritischen Stellen einer Immobilie
- Grundlegende Einschätzung über Baumängel abgeben können
- Überschlägig die anfallenden Kosten für die Beseitigung der Schäden und Mängel ermitteln können
- Grundlagen der Bautechnik kennen
- Wesentliche Einflussfaktoren auf Bauwerke kennen
- Gebäudekonstruktionen differenzieren können
- Wesentliche Schwierigkeiten bei der Bauausführung beurteilen können
- Kosten einschätzen können

Zielgruppe

Schätzer/Immobilienfachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Das Seminar ist als Fortbildungsmaßnahme von HypZert anerkannt. Dozent: Bernd Milke

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071629	22.10.2024	22.10.2024	Potsdam	Standardpreis 490 OSV / SGVSH 440

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bautechnik für Nichttechniker

Verkehrs- und Beleihungswertgutachten müssen grundsätzlich auf der Grundlage einer ausreichenden Besichtigung des Bewertungsobjektes erstellt werden. Neben dem „richtigen“ Blick für die Konstruktion sind vor allem die spezifischen Besonderheiten der Konstruktionen für den Wert von Wohnimmobilien von Bedeutung. Das Seminar bietet einen Exkurs zu den allgemeinen Baustoffeigenschaften und -kenngößen.

Ziel

- Sichere Erfassung des Bewertungsobjektes
- Nutzung von natürlichen Hilfsmitteln bei Maßeinschätzungen
- Erkennen der wertrelevanten Besonderheiten
- Wichtige Hinweise aus dem Umfeld ermitteln

Zielgruppe

Schätzer/Immobilienfachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006297	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bauträger Besonderheiten bei der Beurteilung wirtschaftlicher Zahlen

Jahresabschluss

- Aufbau der Bilanz und Erarbeitung der Besonderheiten gegenüber Bilanzen konventioneller produzierender Unternehmen
- Aufbau der G+V und Erarbeitung der Besonderheiten gegenüber Bilanzen konventioneller produzierender Unternehmen
- Checkliste zur Analyse der Bilanz incl. G+V
- Besondere Prüfbereiche in der Bauträgerbilanz
- Besondere Prüfbereiche in der Bauträger G+V
- Bewertungsspielräume und deren Interpretation
- Notwendige Kennzahlen zur Bilanzanalyse
- Fallstudien zur Bilanz- und G+V Analyse
 - Bilanzierung und Bewertung der halbfertigen Bauleistungen
 - Vorauszahlungen, Abschlags- und erhaltene Anzahlungen

Ziel

- Branchenspezifische Bonitätskriterien anhand des Zahlenmaterials erkennen und bewerten
- Mögliche Krisensymptome rechtzeitig erkennen
- Branchenkompetenz im Kundengespräch zeigen

Zielgruppe

Kreditsachbearbeitende/Kreditanalysten, die Unternehmen der Branche (auch Baunebengewerbe) betreuen sowie Firmen- und Gewerbekundenberatende

Hinweis

Dozent: Michael Ziegler

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069911	15.09.2025	15.09.2025	Potsdam	Standardpreis	750
				OSV / SGVSH	550

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bauträger - Kalkulation, Analyse, Bewertung und Überwachung von Baukosten (Tools, Vergleichswerte, Vorgehensweise)

Aktuelle Situation (Genehmigung Neubau; Auslastung Handwerk; Beschäftigungsentwicklung Bauhauptgewerbe; Schere Kosten : Preise)

Beteiligte deren Rollen und Wirkungen (Grundstück/Verkäufer, Bauträger, Architekt, Fachingenieure/Gutachter, Behörden)

Kostenplanungen (Kostenrahmen/Kostenschätzung/Kostenberechnung/Kostenanschlag Unterschiede; Einbettung im Projektprozess; Umgang mit den daraus resultierenden Risiken (Ungenauigkeit : Beschlussfassung : Beschlussaufgaben)

DIN 276; HOAI; DIN 277

Herangehensweisen für die Kostenermittlung der Kostengruppen 300 +400 (o Strukturzahlen, o Kennzahlen, o Gebäudestruktur [o Aushub (Lagerung/Entsorgung/Altlasten/Bodendenkmale/Bomben) Baugrubensicherung (Böschung/Berliner Verbau/Nachbargebäude)

o Gründung, o Rohbau]

Tools

Arten der Vergabe (GU/GÜ/Lose/Gewerke, Auswirkung auf die Kostensicherheit, Abtretung R+A GU-Vertrag Nutzen)

Mehrkostenrisiken

Risikobereiche bei der Kostenplanung und Kostenentwicklung während der Bauzeit

Partnering

Kostenüberwachung

Ziel

Qualifizierung von Mitarbeitern zur Erlangung von vertiefenden Fachkenntnissen der Kreditbearbeitung und Kreditanalyse für die sichere Bewertung von Baukostenkalkulationen

Zielgruppe

Mitarbeiter mit Kenntnissen und Praxiserfahrungen im Bereich der Finanzierung von Bauträgerunternehmen, Grundlagenkenntnisse des Bauträgergeschäfts sowie der Besuch/Kennntnis der Inhalte des Grundlagenseminars Bauträger werden vorausgesetzt

Hinweis

Dozent:

Michael Ziegler

Stellvertretender Abteilungsdirektor Unternehmenskunden der Sparkasse Pforzheim Calw (BS über 11 Mrd.EUR ca. 2.000 Mitarbeiter); Abteilungsleiter und Mitbegründer des Bereichs Immobilienprojektfinanzierungen; Seit Jahrzehnten Dozent bei verschiedenen Bildungseinrichtungen zu Immobilien Themen

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer

Tel: 0151 1517 4755

Fax: 030 2069 2902

Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005854	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bauträger: Die MaBV - Risiken und Gestaltungsspielräume

Aktuelle Situation

- Genehmigung Neubau
- Auslastung Handwerk
- Beschäftigungsentwicklung Bauhauptgewerbe

Grundlagen der MaBV

- Anwendungsbereich und Adressaten der Makler -und Bauträgerverordnung(MaBV)
- komplexes (Dreiecks-)Rechtsverhältnis Bauträger - Kreditinstitut -

Sicherungssysteme für den Erwerber

- Der Erwerber im System der MaBV
- Zwei Wege der Erwerberzahlungen (Sicherungsverfahren) nach § 3 und § 7 MaBV
- Grundlagen für die Abwicklung nach § 3 MaBV - Chancen und Risiken für die Beteiligten:
 - Umgang mit Überzahlungen
 - Zahlungen bei fehlender Fälligkeit
 - Lösungsmöglichkeiten
- Alternative Abwicklung unter § 7 MaBV: Voraussetzungen und Risiken

Mittelverwendungskontrolle

- Beschränkungen der Mittelverwendung von Erwerberzahlungen:
- Praktische Fragestellungen zur Gewinn-/Liquiditätsentnahme
- Unterschiede beim 1- bzw. 2-Konto-Modell
- Bedeutung und Aussagekraft der Prüfung nach § 16 MaBV
 - Relevanz für die Erfüllung der Offenlegung nach § 18 KWG

Weitere praxisrelevante Regelungen der MaBV Notwendige vertragliche Regelungen zwischen Bauträger und Kreditinstitut Zahlreiche Praxisbeispiele und Fragestellungen rund um die MaBV

Ziel

Qualifizierung von Mitarbeitern zur Erlangung von vertiefenden Fachkenntnissen der Kreditbearbeitung und Kreditanalyse für den rechtssicheren Umgang mit den Regelungen der MaBV und den daraus resultierenden Notwendigkeiten in der vertraglichen Umsetzung

Zielgruppe

Mitarbeiter mit Kenntnissen und Praxiserfahrungen im Bereich der Finanzierung von Bauträgerunternehmen (Grundlagenkenntnisse des Bauträgergeschäfts werden vorausgesetzt)

Hinweis

Dozent: Michael Ziegler Stellvertretender Abteilungsleiter Unternehmenskunden der Sparkasse Pforzheim Calw; Abteilungsleiter und Mitbegründer des Bereichs Immobilienprojektfinanzierungen; langjähriger Dozent bei verschiedenen Bildungseinrichtungen zu Immobilienthemen

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006511	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Beleihungswertüberprüfungen

- Definitionen
- 3 Wertermittlungsverfahren
- Gründe / Anlässe für Beleihungswertüberprüfung
- Beleihungswertüberprüfung auf einer Seite
- Beispiele

Ziel

Sie erfahren, wie man Beleihungswertüberprüfungen in einem überschaubaren Zeitrahmen durchführt und das Ergebnis dokumentiert.

Sie analysieren und beurteilen wertrelevante Bewertungsparameter.

Zielgruppe

- **Immobilien Gutachter (v.a. Gutachter Stufe 1), sachkundige Personen (Wertermittler), Schätzer**
- **Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv**
- **Fach- und Führungskräfte der internen Revision**

Hinweis

Dieses Seminar ist nach HypZert als Weiterbildungsveranstaltung anerkannt.

Dozent: Andreas Freese, S-Servicepartner Niedersachsen

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001239	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Beratung neu denken?- Nachhaltigkeitspräferenz in der Anlageberatung

Das Inhouse-Angebot besteht aus mehreren zusammenhängenden Modulen.

Modul 1: Selbstlernen (Vorbereitung)

- Grundlagen Nachhaltigkeit

Modul 2: Beratung neu denken?- Nachhaltigkeitspräferenz 2023 (Denk- und Diskussionsbausteine in Präsenz)

- Schon wieder etwas Neues!?
- Ist Nachhaltigkeit allein eine Frage der Definition?
- Gewinn, Gewissen und Ungewissheit?
- das Beratungsgespräch- praktische Hilfestellungen für einen sicheren und entspannten Umgang mit den Nachhaltigkeitspräferenzen im Kundengespräch

Modul 3: Praxis Wertpapiergeschäft: Vom rechtsicheren Umgang mit der Nachhaltigkeitspräferenz (WEB-Seminar 1/2 Tag)

Modul 4: Praxisfälle: Erfüllbare Erwartungen im empfohlenen Produkt

Ziel

Im aktuellen Beratungserleben zeigt sich, dass die Erwartung von Kunden mit Blick auf nachhaltige Anlagen andere sein können, als von Beratenden erwartet. Die Teilnehmenden dieser Fortbildung diskutieren Ideen zur Reduktion der Komplexität der Nachhaltigkeitspräferenz für das Kundengespräch. Aus der Antwort "nicht relevant" wird ein JA zu neuen Möglichkeiten für Kunden. Der Gewinn: Klarheit und Sicherheit für die Empfehlung von nachhaltigen Anlagelösungen im Kundengespräch.

Hinweis

Die Veranstaltungsmodule sind nur in Kombination buchbar. Das Präsenzseminar findet in den Räumlichkeiten der auftraggebenden Sparkasse statt. Die WEB-Seminare wird in vitero durchgeführt.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007533	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Beratungsgespräch zum Orientierungstag "Perspektive Führung"

Zur Ergebnisauswertung nach der Teilnahme am Orientierungstag "Perspektive Führung" werden die Ergebnisse des individuellen Ergebnisberichtes der Potenzialanalyse Führung (PA 4) und das Ergebnisprofil des Hamburger Führungsmotivationsinventars (FÜMO) mit dem/der Teilnehmer/in besprochen und Schlussfolgerungen für eine individuelle Entscheidung zu einer Führungspositionsbesetzung bzw. einer Führungslaufbahn und für erforderliche Personalentwicklungsmaßnahmen gezogen.

Ziel

Unterstützung der individuellen Entscheidung für Übernahme von Führungsaufgaben bzw. Einstieg in Führungslaufbahn auf Basis der Ergebnisse der Potenzialanalyse Führung (PA 4) und des Hamburger Führungsmotivationsinventars (FÜMO).

Zielgruppe

Teilnehmer/innen am Orientierungstag "Perspektive Führung"

Hinweis

Organisatorische Hinweise für diese Veranstaltung: Das Beratungsgespräch erfolgt an einem vom Auftraggeber zu bestimmenden Ort zu einem zu vereinbarenden Termin. Maximal können pro Tag 4 Gespräche beauftragt werden. Bitte sprechen Sie uns an. Ihre Ansprechpartnerin: Kathrin Gaffri, 0151 40765793, kathrin.gaffri@nosa-online.de

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003449	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Betreuung und Begleitung von Existenzgründern

- Betriebswirtschaftliche Anforderungen an Existenzgründer und Existenzgründungsvorhaben
- Strukturierte Analyse der vier wesentlichen Kernfelder (Management, Markt, Ertragskraft und Finanzierungsmöglichkeiten)
- Rechtliche und steuerliche Grundlagen
- Finanzierung für kleinere Unternehmen und Existenzgründer
- Begleitung von Existenzgründern in der Anlaufphase

Ziel

- Sie können Existenzgründungsvorhaben auf Tragfähigkeit der Geschäftsidee und des Konzeptes überprüfen.
- Sie können fundierte Beschlüsse zur Finanzierung treffen.
- Sie können wichtige Beratungsimpulse in der Gründungsphase geben.

Zielgruppe

- Firmenkundenbetreuer/innen
- Gewerbekundenbetreuer/innen
- Existenzgründungsberater/innen
- Kreditsachbearbeiter/innen (gewerblich)

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845
Fax: 0331/97925-102
Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004007	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Betriebswirtschaftliche Beurteilung ausgewählter Unterlagen von Geschäfts- bzw. Gewerbekunden

- Einführende „Gedanken“ zur Auswertung der wirtschaftlichen Verhältnisse
 - Warum sollte eine zeitnahe Einsichtnahme der wirtschaftlichen Verhältnisse vorgenommen werden?
 - Welche Unterlagen sind sinnvoll, um eine Einschätzung der wirtschaftlichen Situation des Kunden vornehmen zu können?
- Gliederung der Gewinn- und Verlustrechnung - Welche Interpretationsansätze ergeben sich aus den einzelnen GuV-Positionen?
- Das Einmaleins der Bilanzkennzahlen - Ableitung von 5 wesentlichen Kennzahlen
- Einnahmen- und Überschussrechnung vs. Gewinn- und Verlustrechnung - Ein kurzer Vergleich
- Was sagt die Einnahmen- und Überschussrechnung eigentlich aus und wie kann diese zielgerichtet interpretiert werden?
- Exkurs: Das unterjährige Datenmaterial des Kunden
 - Warum sollte ich auch unterjährig in die Entwicklung der wirtschaftlichen Verhältnisse meines Kunden Einblick haben?
 - Erläuterung der BWA sowie der Summen- und Saldenliste
- (Überschlägige) Ableitung der Kapitaldienstfähigkeit aus Unterlagen
- Training der Seminarinhalte anhand von praxisorientierten Fallstudien

Ziel

Ziel der Seminarveranstaltung ist es, auf Basis der vom Kunden eingereichten Unterlagen seines Unternehmens eine erste Bonitätseinschätzung zu erhalten. Da die wirtschaftlichen Verhältnisse kleinerer Unternehmen in der Regel nicht zentral ausgewertet werden, werden die Seminarinhalte anhand von Originaldaten (Bilanz, EÜ-Rechnungen, DATEV-BWA) trainiert.

Zielgruppe

Geschäfts-/bzw. Gewerbekundenbetreuende, die eine betriebswirtschaftliche Einschätzung zur wirtschaftlichen Bonität ihrer Kunden ableiten müssen

Hinweis

Dozent:Dipl.-Kfm. Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005059	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Betriebswirtschaftliche Beurteilung von mittelständischen Unternehmen in Investitions- und Wachstumsphasen

Im Focus des Seminars steht die betriebswirtschaftliche Beurteilung von Unternehmen in Investitions- und Wachstumsphasen:

- Ermittlung der typischen Problembereiche in den einzelnen Situationen
- "Knackpunkte" bei der Bonitätseinschätzung
- Bestimmung des betriebswirtschaftlich notwendigen Finanzbedarfs
- Entwicklung von situationsgerechten Maßnahmen zur Begleitung der Unternehmen aus Sicht der Hausbank

Ziel

Der Seminarteilnehmer erkennt die Besonderheit von Unternehmen in Investitions- und Wachstumsphasen, kann die sich daraus ergebenden Risiken beurteilen sowie die geeigneten Maßnahmen für die Sparkasse ableiten.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an MitarbeiterInnen im Firmenkundengeschäft, welche über eine mehrjährige Berufserfahrung verfügen.

Hinweis

Dieses Seminar ist Bestandteil unserer Bausteinreihe "Fresh up Angebote" für MitarbeiterInnen im gewerblichen Aktivgeschäft mit Herrn Peter Schaaf.

Bitte beachten Sie hierzu auch die Seminare:

- Verprobung und effiziente Analyse von Unterlagen zur Bonitätsprüfung
- Praxisorientiertes Training der Votierungskompetenz bei der Kreditierung mittelständischer Unternehmen aus betriebswirtschaftlicher Sicht
- Betriebswirtschaftliche Beurteilung typischer Schwachstellen mittelständischer Unternehmen

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000344	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Betriebswirtschaftliche Beurteilung, Interpretation sowie Hinterfragung von Ertrags- und Finanzplanungen unter Berücksichtigung der GoP

Einige Grundlagen zur Planung

- Strategische versus operative Planung
- Planungsanlässe und -zwecke
- Planungsgrundsätze und -prinzipien - GoP (Grundsätze ordnungsgemäßer Planung)

Betriebswirtschaftliche Anforderung an Planungsunterlagen

Ableitung aussagekräftiger Planungen

- Vorgehensweise bei der Planerstellung
- Ableitung von Ertrags- und Finanzplanungen
- Soll-Ist-Vergleiche

Diskussion diverser Checklisten zur Beurteilung von Planungen

Arbeit mit Fallstudien aus unserer Beratungspraxis

Ziel

Die Erfahrung zeigt, dass viele Kundenplanungen nicht auf Basis von realistischen Prämissen erstellt werden. Vielmehr wird von einem Zielergebnis bzw. einem Ziel-KK „nach oben“ geplant. Verschärfend

sind in der Praxis handwerkliche Fehler festzustellen, was sich vor allem in der Liquiditätsplanung äußert.

Vor diesem Hintergrund werden im Seminar die betriebswirtschaftlichen Anforderungen an operative Ertrags- und Finanzplanungen vermittelt, die an qualitativ hochwertige Planungsunterlagen zu stellen sind. Zudem wird die Interpretation von Planungsunterlagen trainiert.

Zielgruppe

Mitarbeiter im gewerblichen Kreditgeschäft, die Planungsunterlagen von

Unternehmen anfordern und die Aussagekraft der Unterlagen beurteilen müssen

Hinweis

Dozent:

Dipl.-Kfm. Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer

Tel: 0151 1517 4755

Fax: 030 2069 2902

Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005058	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Betriebswirtschaftliches Know-how zur Beratung meines Firmenkunden auf Augenhöhe

- Kenne ich meinen Firmenkunden wirklich oder:
Welche zentralen Informationen sollten mir als Hausbank vorliegen?
- Typische Sorgen und Nöte von Unternehmen -
Setzt mein Kunde die richtigen Prioritäten?
- Der souveräne Umgang mit Jahresabschlüssen mittelständischer Unternehmen.
- Worauf sollte sich der erste Blick richten bzw. welche Fragen sind zu stellen?
- Bildet sich das Geschäftsmodell meines Kunden korrekt in den Jahresabschlüssen ab?
- Wie kann ich die „Handschrift“ des Bilanzerstellenden richtig lesen?
- Der souveräne Umgang mit unterjährigen (DATEV-) Auswertungen
- Wie kann ich typische Fehlerquellen in der BWA schnell entlarven und wie gehe ich damit um?
- Was steht wo? Die richtige Interpretation der Kontenrahmen SKR 03 und SKR 04
- Soll und Haben - lese ich die Summen- und Saldenliste richtig?
- Wie kann ich aus einer SuSa den Ergebnisausweis der BWA verproben?
- Cashflow und Kapitaldienstfähigkeit -
Was zeichnet eine nachhaltige Kapitaldienstfähigkeit aus?
- Stiefkind Controlling und Kalkulation
- Warum sollte ich diesen Aspekt in meinen Kundengesprächen regelmäßig thematisieren?
- Welche Erkenntnisse kann ich aus der Summen- und Saldenliste über die Kalkulation des Kunden ableiten bzw. diese verifizieren?
- Vertiefung der Seminarinhalte anhand von praxisorientierten Fallstudien
- Checklisten zur Interpretation des unterjährigen Datenmaterials

Ziel

In diesem Seminar trainieren Sie, den Kunden anhand der vorliegenden Zahlen, aber auch auf Grundlage anderer, weicher Faktoren betriebswirtschaftlich besser zu verstehen und damit auch besser beraten zu können. Auf diese Weise agieren Sie auf Augenhöhe mit dem Kunden, verstehen seine täglichen Sorgen und Nöte und können dies in einem Gesamtkontext zu einer belastbaren Bonitätseinschätzung verdichten.

Zielgruppe

Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft, die ihre betriebswirtschaftliche Beratungskompetenz im Kundengeschäft verbessern möchten

Hinweis

Dozent: Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066979	28.11.2024	29.11.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Beurteilung der Finanzstruktur, Kapitaldienstfähigkeit sowie Liquidität mittelständischer Unternehmen aus Bankensicht

- Fresh up: Einige Grundlagen der Finanzierung mittelständischer Unternehmen
 - Wie kann die finanzielle Situation des Unternehmens anhand von Finanzierungskennzahlen und -regeln bestimmt werden?
 - Entwicklung von Maßnahmen zur Verbesserung der Finanzkraft von Unternehmen
 - Ausgewählte Möglichkeiten zur Deckung des ermittelten Finanzbedarfs
- Ermittlung des (betriebswirtschaftlichen) Cashflows sowie Verifizierung der Kapitaldienstfähigkeit
 - Was sagt der Cashflow (und damit die Kapitaldienstfähigkeit) eigentlich aus?
 - (Überschlägige) Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit anhand von Jahresabschlussunterlagen und von BWA-Daten
 - Interpretation der Ergebnisse
 - Diskussion typischer „**Knackpunkte**“ bei der Berechnung und der Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit (Ersatzinvestitionen, angemessener Unternehmerlohn, Gliederungsthematik der Gewinn-/Verlustrechnung ordentlicher Ertrag/Aufwand versus; außerordentlicher Ertrag/Aufwand; Beeinflussung der KDF durch die Bilanzpolitik)
- Exkurs: Beurteilung der Nachhaltigkeit der Unternehmensentwicklung
 - Welche Rückschlüsse können aus den historischen Daten gezogen werden?
 - Fit for Future?
 - ESG und Nachhaltigkeit
- Einschätzung der Liquiditätssituation des Unternehmens aus Jahresabschlüssen
 - Aufbau und Interpretation der Kapitalflussrechnung
 - Interpretation des bereinigten Netto-Umlaufvermögens (BNUV)
 - Ableitung und Interpretation weiterer Cash-Effekte (Debitoren, Kreditoren, Vorräte)
- Exkurs: Die „**optimale**“ **Kontokorrentlinie**, gibt es diese wirklich? Überschlägige Ableitung des notwendigen Finanzbedarfs unter Anwendung von praxisorientierten Verfahren
- Training der Seminarinhalte anhand von praxisorientierten Fallstudien

Ziel

Ziel des Seminars ist es, die Ermittlung sowie Interpretation der Kapitaldienstfähigkeit aus einer **betriebswirtschaftlichen** Betrachtung heraus zu trainieren, diese in einen Gesamtkontext für die Bonitätsentscheidung einzubinden und eine realistische Einschätzung der finanziellen Situation des Unternehmens vorzunehmen.

Zielgruppe

Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft, die bereits über erste Erfahrungen mit der Beurteilung von betriebswirtschaftlichen Unterlagen sowie der Ableitung der Kapitaldienstfähigkeit von Unternehmen verfügen.

- Gewerbliche Kundenberater (GKB, FKB)

Hinweis

Dozent: Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005594	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Beurteilung von Immobilienunternehmen - Grundlagen

- Gliederungsschema / Skizzierung der Bilanzierungs- und Bewertungsspielräume
- Jahresabschlusspositionen und Einnahmen–Überschuss-Rechnungen im Vergleich
- Immobilienunternehmensspezifische Interpretation der Abschlusspositionen
- Institutsgroupenspezifische Strukturbilanzanalyse
- Anhang und Lagebericht
- spezifische Kennzahlen der Immobilienwirtschaft
- Konsequenzen und Maßnahmen für die Kreditwürdigkeit und Kreditvergabe

Ziel

- Jahresabschlüsse der Kunden anhand eines spezifischen „Roten Fadens“ für Immobilienunternehmen lesen lernen
- Berücksichtigung der Vielfalt von Immobilienunternehmen und deren Gewinnermittlung bei der Bonitätsanalyse (Bilanzen und Einnahmen–Überschuss-Rechnungen)
- Auswirkung der Besonderheiten von Immobilienunternehmen auf Kennzahlensysteme und Analysesysteme (Strukturbilanzen) kennenlernen und interpretieren

Zielgruppe

Mitarbeitende aus den Bereichen Vertrieb Immobilienfinanzierung, gewerblicher Kredit (Markt und Marktfolge) sowie Risiko- und Intensivbetreuung

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005067	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bewertung von landwirtschaftlich genutzten Grundstücken

Definitionen

Landwirtschaft in Deutschland

Verfahrenswahl

Bodenwertermittlung

Sachwertermittlung

Ertragswertermittlung incl. Pachtableitung über Standardeckungsbeiträge

Beispielfälle

Ziel

Ziel dieses Seminars ist es grundlegende Kenntnisse zu vermitteln und die Teilnehmer in die Lage zu versetzen, sich an die Bewertung von landwirtschaftlich genutzten Grundstücken heranzuwagen

Zielgruppe

Immobiliengutachter, Schätzer, die mit der Gutachtenerstellung beauftragt werden

Mitarbeiter aus Markt und Marktfolge, Revision etc, die Kenntnisse bzgl. der Bewertung landwirtschaftlicher Objekte erwerben möchten

Hinweis

Dozent: Andreas Freese, Landessparkasse zu Oldenburg

Das Seminar ist als Weiterbildungsveranstaltung durch die HypZert anerkannt.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005829	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bewertung von Standardrenditeimmobilien

1. Tag

- Grundlagen der Wertermittlung
 - Verkehrswert / Beleihungswert
 - Beleihungsfähigkeit
 - Grundbuch
 - Grundstück und grundstücksgleiche Rechte
 - Baurecht
 - Bodenrichtwert
 - Lagequalitäten

2. Tag

- Sachwert
 - Bewertungssystematik
 - Maße der baulichen Nutzung (GFZ, BGF)
 - Gesamt- und Restnutzungsdauer
 - Baukosten
 - Außenanlagen und Baunebenkosten
 - Marktanpassung
 - Vergleichswerte

3. Tag

- Ertragswert
 - Bewertungssystematik
 - Rentierlicher / unrentierlicher Anteil
 - Zinssätze / Mieten
 - Mietspiegel
 - Vervielfältiger
 - Over- und Underrent
 - Umsatzmieten

4. und 5. Tag - Übungen und Repetitorium - Einführung in das Wertermittlungsprogramm
6. Tag - schriftliche Prüfung

Ziel

Die Qualifizierung ist auf die Erfordernisse der MitarbeiterInnen ausgerichtet, die Standardrenditeimmobilien zu bewerten haben, deren Finanzierung innerhalb eines Verkehrswertes von 3,0 Mio. EUR liegt.

Standardrenditeimmobilien sind dabei als Wohnimmobilien definiert, bei denen der zulässige gewerbliche Anteil des Jahresrohertrages die 1/3-Grenze nicht übersteigt.

Ziel dieser Ausbildung ist es, die KreditsachbearbeiterInnen in die Lage zu versetzen, in ihrem Bewertungsrahmen eigenverantwortliche Wertermittlungen durchzuführen.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter/Immobilienfachverständige/Kreditsachbearbeiter/innen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen
- Mitarbeitende aus den Bereichen Betrieb, Marktfolge Aktiv, Kreditsachbearbeitung und Vertrieb

Hinweis

Den Teilnehmenden wird im Vorfeld das Lehrbuch "Die Bewertung von Standardrendite-Immobilien" zur Verfügung gestellt. Bitte bringen Sie dieses, sowie Schreibutensilien und einen Taschenrechner zum Seminar mit.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066289	25.11.2024	14.12.2024	Potsdam	Standardpreis	2200
				OSV / SGVSH	2050

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bilanzanalyse/Bilanzkritik - Teil I Grundlagenseminar -

- Aufgaben der Bilanzauswertung
(incl. Überblick über die Regelung des § 18 KWG)
- Grundbegriffe des Rechnungswesens
- Grundlagen für die Erstellung von Jahresabschlüssen
- Rechnungslegungsvorschriften und grundlegende Bewertungsfragen
- Erläuterungen zu einzelnen Bilanz- und GuV -Positionen
- Einführung in das Auswertungstool „EBIL“
- Die betriebswirtschaftlichen Kennzahlen in Liste 5 - Ermittlung und Beurteilung der Aussagekraft
- Listen 10 - Überblick über die Inhalte und ihre Einsatzmöglichkeiten in Analyse und Kundengespräch
- Die Bedeutung des Cash-Flows für die Prüfung der Kapitaldienstfähigkeit
- Die ESG-Kriterien Umwelt (Enviroment), Soziales (Social) und Aufsichtsstrukturen (Governance)
- Bedeutung für die Bonitätsanalyse
- Mögliche Auswirkungen auf einzelne Jahresabschlusspositionen sowie ausgewählte betriebswirtschaftliche Kennzahlen
- Kurzcheckliste für die Analyse des Jahresabschlusses
- Fallstudien

Ziel

Das Seminar vermittelt die grundlegenden rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Kenntnisse sowie Fertigkeiten zur Auswertung und Analyse der Jahresabschlüsse von gewerblichen Kreditnehmern. Die einzelnen Themen werden dabei durch Beispiele und Fallstudien näher erläutert. Den Schwerpunkt bilden dabei Jahresabschlüsse von Einzelunternehmen sowie kleineren Personenhandelsgesellschaften. Ferner lernen die Teilnehmenden das Auswertungstool „EBIL“ der Sparkassen-Finanzgruppe kennen. Zudem werden die zunehmend an Bedeutung gewinnenden ESG-Kriterien und die daraus resultierenden Auswirkungen auf die Bonitätsanalyse sowie die Jahresabschlussgespräche erörtert.

Zielgruppe

Nachwuchskräfte sowie Quer - und Wiedereinsteigende aus den Bereichen

- Firmenkunden-, Gewerbekunden- und Geschäftskundenbetreuung
- Kreditsachbearbeitung im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Kreditanalyse im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Kreditrevision

Hinweis

Dozent: Thomas Junger -ALTO-SeminarZur Erweiterung und Vertiefung der im Seminar erlangten Kenntnisse wird der Besuch der Veranstaltung „Bilanzanalyse/Bilanzkritik - Teil II Aufbau-seminar“ dringend empfohlen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073839	02.12.2024	04.12.2024	Potsdam	Standardpreis 1190 OSV / SGVSH 990

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bilanzanalyse/Bilanzkritik - Teil II Aufbauseminar

- Der Jahresabschluss der Kapitalgesellschaft
- Inhalt und Aufbau von Anhang und Lagebericht
- Die verschiedenen Arten von Erstellungsbescheinigungen und Testaten
- Kurze Einführung in die EBA-Leitlinien für Kreditvergabe und -überwachung
- usgewählte Listen der EBIL-Auswertung
- Listen 4, „Gestufte Cash-Flow Ermittlung“ und „Cash-orientierte Werte“ - Inhalte und Analyseansätze
- Liste 5 Teil 2, „EBA-Kennzahlen“ Ermittlung und Interpretation
- Liste 9, „Weitere Kennzahlen“ bzw. Ratingkennzahlen
- 3.4 Die verschiedenen Grafiken der EBIL-Auswertung
- Kurze Einführung in die Betriebsaufspaltung
- Einführung in die Konsolidierung von Jahresabschlüssen
- Auswirkung von Investitionen auf einzelne Positionen des Jahresabschlusses
- Erstellung und Plausibilisierung von Planbilanzen sowie Plan-Gewinn- und Verlustrechnungen
- Ausführliche Checkliste für die Erstellung einer Bilanzkritik
- Fallstudien

Ziel

Das Seminar vermittelt vertiefte betriebswirtschaftliche Kenntnisse sowie Fertigkeiten zur Auswertung und Analyse der Jahresabschlüsse von Gewerbe- und Firmenkunden unter besonderer Berücksichtigung der EBIL-Listen 4 („Gestufte Cash-Flow Ermittlung“ und „Cash-orientierte Werte“). Dabei werden die einzelnen Themen durch Beispiele und Fallstudien näher erläutert. Den Schwerpunkt bilden die Jahresabschlüsse von Kapitalgesellschaften. Ferner werden den Teilnehmenden Grundkenntnisse zur Konsolidierung von Jahresabschlüssen vermittelt. Die Darstellung der Auswirkungen von Investitionsmaßnahmen auf einzelne Positionen des Jahresabschlusses runden die Veranstaltung ab.

Zielgruppe

Nachwachskräfte sowie Quer - und Wiedereinsteigende aus den Bereichen

- Firmenkunden-, Gewerbekunden- und Geschäftskundenbetreuung
- Kreditsachbearbeitung im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Kreditanalyse im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Kreditrevision

Hinweis

Dozent: Thomas Junger - ALTO-Seminare Die Kenntnisse der Inhalte des Grundlagenseminars werden vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065897	12.06.2024	14.06.2024	Potsdam	Standardpreis	1190
				OSV / SGVSH	990
V-073841	16.12.2024	18.12.2024	Potsdam	Standardpreis	1190
				OSV / SGVSH	990

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bilanzierung und Bewertung von Anteilen an Investmentfonds nach den Grundsätzen für das Anlagevermögen vor dem Hintergrund des aktuellen Marktumfelds

I Umwidmung von Wertpapierbeständen der Liquiditätsreserve in das Anlagevermögen 1.1 Bewertung der Wertpapierbestände 1.2 Voraussetzung der Umwidmung 1.3 Voraussichtlich dauernde Wertminderung bei der Bewertung von festverzinslichen Wertpapieren 1.4 Voraussichtlich dauernde Wertminderung bei Aktien 1.5 Voraussichtlich dauernde Wertminderung bei der Bewertung von Investment- und Spezial-Investmentfonds 1.6 Wechselwirkungen mit der Verlustfreien Bewertung des Bankbuchs nach dem IDW RS BFA 3II
Investmentsteuerrecht 2.1 Überblick über den Stand der BMF-Schreiben 2.2 Aktueller Sachstand zum InvStG 2.3 Immobilienfondsbesteuerung 2.4 Fiktive Veräußerung zum 31.12.2021 2.5 Verrechnungsreihenfolge nach § 49 InvStGIII **Handlungsoptionen für Sparkassen** 3.1 Sachauskehrung 3.2 Einbringung 3.3 Verschmelzung von Spezial-Investmentfonds 3.4 Grunderwerbsteuer bei Transaktionen im Zusammenhang mit Immobilienfonds

Ziel

In den letzten Monaten waren an den Kapitalmärkten starke Kurseinbrüche bei den Wertpapieren zu verzeichnen. Vor allem bei den verzinslichen Wertpapieren sind die Auswirkungen besonders spürbar. Dabei sind die Kursrückgänge hauptsächlich auf den starken Zinsanstieg der letzten Monate zurückzuführen. Gleichzeitig haben sich aber auch die Aktienkurse stark rückläufig entwickelt. Aufgrund der Corona-Pandemie und der Ukraine-Krise ist die künftige Entwicklung der Kapitalmärkte derzeit nur schwer einschätzbar. Vor diesem Hintergrund überlegen Sparkassen vermehrt **Investmentfonds** (i.S. **Publikums-** und **Spezial-Investmentfonds**) von der Liquiditätsreserve in das Anlagevermögen umzuwidmen und oder im Anlagevermögen die Bewertungsmethode vom strengen Niederstwertprinzip auf das **gemilderte Niederstwertprinzip** zu ändern, wobei auch mögliche Wechselwirkungen hinsichtlich der Rückstellungen zur der verlustfreien Bewertung des Bankbuchs nach IDW RS BFA 3 zu beachten sind. In diesem Seminar werden die handels- und steuerrechtlichen Grundlagen wiederholt und vertieft um darauf aufbauend anhand von Beispielsfällen mögliche **Handlungsoptionen** aufzuzeigen. Die Ausführungen erfolgen vorbehaltlich möglicher Änderungen der gesetzlichen Vorschriften oder Verlautbarungen bzw. Meinungsäußerungen von berufsständischen Einrichtungen (z. B. Institut der Wirtschaftsprüfer), Aufsichtsbehörden (z. B. BaFin) oder Standardsettern (z. B. DRSC). Es sei erwähnt, dass derzeit nicht ausgeschlossen werden kann, dass sich das IDW noch im Jahr 2022, aufgrund der Bedeutung von Spezial-Investmentfonds im Banken- und Versicherungsgewerbe, äußern wird.

Zielgruppe

Leiter/Innen und Mitarbeiter im Rechnungswesen, Controlling sowie im Treasury und in der Internen Revision

Hinweis

Ihre Dozenten:

StB, Steffen Buß

Referentin, Sylvia Melzer

Referent, Frank-Jürgen, Becker

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007365	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bilanzmanipulation mittelständischer Unternehmen

- Gliederung der GuV und Bilanz - Was sind die entscheidenden GuV- bzw. Bilanzpositionen für einen aus Sicht des Unternehmens "optimalen" Bilanzausweis.
- Von der legalen Bilanzpolitik zur Bilanzmanipulation
- Auswirkungen bilanzpolitischer Maßnahmen auf das Rechnungswesen des Unternehmens
- Die Basis - wesentliche Hebel der legalen Bilanzpolitik unter Einbindung ausgewählter Aspekte des Handels- und Steuerrechts.
- Wie "frisiert" das mittelständische Unternehmen seine Jahresabschlussunterlagen? - Ein Erfahrungsbericht aus unserer Beratungspraxis
- Wie können diese "Hebel" erkannt werden?
- Welche Anforderungen an die Qualität der Jahresabschlussunterlagen sind zu stellen?
- Ausgewählte "Schwerpunkte" der Bilanzgestaltung mittelständischer Unternehmen
- Unterjährige "Bilanzpolitik" in der BWA von bilanzierenden Unternehmen
- Ein kleiner Exkurs: "Bilanzpolitik" mit EÜ-Rechnungen
- Diskussion über Checklisten zur Erkennung und Beurteilung der Bilanzpolitik
- Training mit Fallstudien aus unserer Beratungspraxis

Ziel

- Ziel der Seminarveranstaltung ist es, die grundsätzlichen Parameter der Bilanzpolitik/-kosmetik zu verstehen sowie die "Signale" aus dem Datenmaterial der Unternehmen (Schwerpunkt: Jahresabschlüsse) zu erkennen.
- Zudem werden die wesentlichen Gestaltungsmöglichkeiten in der Handelsbilanz im Vergleich zu den bilanzpolitischen Spielräumen in der Steuerbilanz gegenübergestellt.
- Der Schwerpunkt liegt dabei vor allem in der vom Unternehmen real gelebten Praxis der "pragmatischen" Bilanzpolitik und weniger in der Darstellung der theoretisch vorstellbaren rechtlichen Gestaltungsmöglichkeiten.

Zielgruppe

Kreditanalysten und Firmenkundenbetreuende

Hinweis

Dozent: Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066975	26.09.2024	26.09.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bonitätsanalyse bei nichtbilanzierenden Kreditnehmern

- Geschäftsmodelle unserer Geschäftskunden verstehen
- Einnahmen-Überschussrechnungen (Aufbau der EÜ- Rechnung, Wichtigste Unterschiede zur Bilanz, Notwendige zusätzliche Informationen zur Bonitätsbeurteilung, Kennzahlen zur Ertragsbeurteilung ermitteln und verstehen, Exkurs: Unterstützung durch EBIL)
- Einnahmen-Ausgaben BWA
- Analyse des privaten Umfelds
- Ermittlung des Finanzierungsbedarfs, insbesondere zur Finanzierung der Betriebsmittel
- Prüfung der Kapitaldienstfähigkeit anhand der vorl. betriebswirtschaftlichen Unterlagen, und zukunftsgerichtet auf der Basis von Planzahlen
- Aufbau und Struktur des KKR
- Steuerliches Basiswissen (Besteuerung von Personengesellschaften, Grundzüge der Gewerbe- und Umsatzsteuer)
- Erkennen von Vertriebsansätzen aus der Einkommenssteuererklärung
- Produktpalette in der privaten und gewerblichen Sphäre
- Exkurs: Auswirkung von Veränderungen im privaten Bereich auf die Bonität des Kunden (Scheidung, schwere Krankheit, Tod)
- Fallstudien (auf Wunsch der Teilnehmenden können auch Fallstudien des jeweiligen Instituts eingesetzt werden)

Ziel

- Das Seminar vermittelt betriebswirtschaftliche Grundlagen, zielgruppenorientierte Vertriebsansätze und Informationen zum KKR
- Erarbeitung von Checklisten zur Bonitätsbeurteilung

Zielgruppe

Geschäftskundenbetreuende sowie Kreditanalysten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065907	27.06.2024	28.06.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Branchenseminar Automotive: Bonitätsbeurteilung von Auto- und Motorradhäusern

- Verprobung / Verifizierung ausgewählter Positionen aus dem Kontennachweis (Bilanz, GuV) des Jahresabschlusses. Fokussierter Blick auf die Warenbestände (Fahrzeuge, Ersatzteile / Zubehör), deren Werthaltigkeit und Bestandsumschläge
- Verprobung der unterjährigen BWA und Ergebnisrechnung. Fokussierter Blick auf die Frage, ob die Wareneinsätze (Verrechnete Anschaffungskosten) unterjährig korrekt erfasst werden und Boni/Verkaufshilfen unterjährig periodengerecht abgegrenzt werden?
- Wie hoch fallen die für die Kfz-Branche typischen Risiken aus (z. B. aus der späteren Rücknahme von Leasingrückläufern, also an Kunden über einen Leasingvertrag vermarktete Fahrzeuge). Werden diese Risiken adäquat bewertet? Wie verhält es sich mit der Bewertung von Diesel-Fahrzeugen im Neu-, Vorführ- und Gebrauchtfahrzeugbestand?
- Verprobung der unterjährigen Finanzunterlagen (Summen-/Saldenliste etc.) mit den Auswertungen aus dem Dealer-Management-System (Warenwirtschaftssystem) hinsichtlich Plausibilität und Belastbarkeit
- Wie lässt sich die Effizienz der Werkstatt aus den Werten der Summen-/Saldenliste und den Reports aus den Dealer-Management-Systemen beurteilen?
- Welche zusätzlichen Chancen und welche „Tücken“ ergeben sich aus der ergänzenden Hinzunahme von den in der Kfz-Branche weit etablierten Betriebsvergleichs-Auswertungen?
- Workshop-Arbeit mit typisierten Beispielfällen aus der Beratungspraxis

Ziel

Der Teilnehmer lernt die vom Kunden erhaltenen Unterlagen mit praxisorientierten Verfahren zu plausibilisieren sowie diese im Rahmen eines engen Zeitbudgets zu analysieren.

Somit wird dem Teilnehmer eine noch profundere Beurteilung der Chancen und Risiken für das Kreditinstitut ermöglicht.

Zielgruppe

Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen im gewerblichen Aktivgeschäft, die bereits über Erfahrung mit der Bonitätsbeurteilung von Engagements verfügen.

Hinweis

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005596	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Change your Life

- Veränderungsscheck
- Entmachten von Gewohnheiten
- Das richtige Ziel
- Das Phasenmodell der Veränderung
- Veränderung als Weg
- Praktische Beispiele und Übungen machen das Gehörte erlebbar

Ziel

Die Teilnehmer/innen bereiten sich auf Veränderungen vor.

Zielgruppe

Führungskräfte

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004370	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

CLOSING - Stärken Sie Ihre Abschlusskompetenz

Seminarbeschreibung: Hochwertige Beratung ist ein Qualitätsmerkmal unserer Sparkassen - und sind auch die Voraussetzungen für dieses Seminar. Wir brauchen nicht an der Abschlusskompetenz und dem Verkaufsbiss eines Beraters zu arbeiten, wenn die Beratung vorher mangelhaft war. Wie schaut es also mit der Abschlusskompetenz aus? Sozusagen den Sack auch zu zumachen am Ende eines Kundengesprächs. Manchmal fehlt es dem Vertriebler an Klarheit, Mut und Selbstbewusstsein - gerade bei unsicheren oder kritischen Kunden - die konkrete Abschlussfrage am Ende zu stellen und „CLOSING zu betreiben“. Genau hier setzt unser Training an. **Inhalte:**

- Best of Vertriebsexzellenz - Bestmögliche Beratung ist Voraussetzung für gesunde Abschlussbiss und ein JA vom Kunden
- Souveränes Auftreten von Anfang an
- Mut und Klarheit im Gespräch
- Schlagfertigkeit
- Umgang mit Preisdiskussionen
- Abschlusstechniken
- Umgang mit Einwänden
- Charmante Hartnäckigkeit
- Langfristige Betreuung: Nachfassen, aktives Anrufen, in Kontakt bleiben
- Übungsteil: Ausprobieren von Mut und neuen Abschlusstechniken

Ihr Trainerteam: Lars Abraham Dr. Moritz Kirchner Petra Diederich-Kammel

Zielgruppe

Vertriebler, die mutiger werden und Ihre Vertriebsergebnisse verbessern wollen

Hinweis

Umfang 1 Tag (09:00 - 17:00 Uhr)

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005969	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Crashkurs Bilanzierung und Bilanzanalyse

Fresh up: Einige Grundlagen der Bilanzierung

- Die Bestandteile des Jahresabschlusses
- "Per Soll an Haben" -
Die Buchführung als Schlüssel zur Interpretation von Jahresabschlüssen

Gliederung und Interpretation ausgewählter GuV- und Bilanzpositionen

- Gliederung der Bilanz oder: Was sind die entscheidenden Positionen und wie sind diese zu interpretieren?
- Was sagt die GuV-Rechnung eigentlich aus? -
Wesensmerkmale der Erfolgsrechnung

Das 1 x 1 der Bilanzkennzahlen - Herleitung und Interpretation ausgewählter Ertrags- und Bilanzkennzahlen

Votierung von Jahresabschlüssen

- Wie kann ich im Rahmen einer strukturierten Vorgehensweise eine Bonitätseinschätzung anhand des Jahresabschlusses vornehmen?
- Training der Votierung aus Jahresabschlüssen anhand von praxisorientierten Fallbeispielen

Rentabilität versus Liquidität - Zwei Facetten derselben Medaille

- Fixierung der Liquiditätssituation des Unternehmens zum Bilanzstichtag - Überschlägige Ableitung der Kapitaldienstfähigkeit

Exkurs:

Auswirkungen bilanzpolitischer Instrumente auf den Ertragsausweis, das

Bilanzbild bzw. die Liquidität des Unternehmens

Praxisorientierte Diskussion und Fallstudienarbeit mit „echten“ Zahlen aus mittelständischen Unternehmen

Arbeit mit Checklisten

Ziel

Ziel der Veranstaltung ist es, mit den Teilnehmenden Jahresabschlüsse nach betriebswirtschaftlichen Kriterien zu hinterfragen und zu analysieren. Durch Umsetzung an praxisorientierten Fallstudien werden sie in die Lage versetzt, ein Urteil über Rentabilität, Liquidität, Bilanzstruktur und Kapitaldienstfähigkeit eines mittelständischen Unternehmens abzugeben und Vertriebsansätze aus der Analyse abzuleiten.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft, die erste Schritte hinsichtlich einer strukturierten Analyse von Jahresabschlussunterlagen/Bilanzen sowie die Ableitung einer Stellungnahme trainieren möchten.

Hinweis

Dozent: Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer

Tel: 0151 1517 4755

Fax: 030 2069 2902

Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066895	24.09.2024	25.09.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

CRR-Novelle, Kapital und Risiko bei Immobiliensicherheiten - Altbestände meistern

Institute suchen verstärkt Chancen ihre Eigenmittel zu optimieren. Eine wesentliche Stellschraube bieten wohnwirtschaftliche und gewerbliche Immobiliensicherheiten, über die die Reduzierung der Risk Weighted Assets.

In der Vergangenheit haben viele Institute entweder die Realkreditprivilegierung nicht oder nur teilweise in Anspruch genommen und stehen aktuell vor der Herausforderung diese „brachliegende“ Ressource unter Einhaltung aufsichtlicher Anforderungen nachträglich zu privilegieren, bzw. für bestehende Privilegierungen die Anforderungen an die Bewertung und Überwachung zu erfüllen.

Im Rahmen des Seminars werden auf Basis von Business Cases die möglichen Herangehensweisen für die Auswahl und Bereinigung von Bestands-Sicherheiten erörtert.

Ziel

Kernanliegen

- Aufzeigen der Vorteile des Realkredites ggü. Personalkredit für die Eigenmittel
- Mögliche Lösungsstrategien für Altbestände
 - Konzeptionelle Projektarbeit und Organisation
 - Portfolio-Bereinigung auf Basis von Einzelbewertungen strukturiert sicherstellen
 - Networking

Zielgruppe

Zielgruppen

- Vorstände
- Führungs- und Fachkräfte aus
 - Vorstandsstab
 - Risikocontrolling / Unternehmenssteuerung
 - Marktfolge Kredit / Produktion
 - Bewertungsteam / -abteilung
 - Mitarbeiter*innen aus
 - * Prozessverantwortliche für das Kreditgeschäft
 - * Bewertungsteam / -abteilung
 - * Revision

Hinweis

Dozent: Jürgen Müller, vdpConsulting AG

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070407	23.10.2024	23.10.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Das Ertragswertverfahren im Detail

Folgende Inhalte werden im Seminar behandelt:

- Definitionen
- Aufbau des Ertragswertverfahrens
- Bodenwertermittlung
- Flächen
- Mieten
- Bewirtschaftungskosten
- Restnutzungsdauer
- Liegenschaftszinssatz
- Integrierte Plausibilitätsprüfung
- Besondere objektspezifische Grundstücksmerkmale
- Besonderheiten bei der Ertragswertermittlung (Beleihungswert)
- Beispiele

Ziel

„Maßgeblich für die Ableitung des Beleihungswerts ist regelmäßig der Ertragswert“ (§4 BelWertV). Das Ertragswertverfahren ist für Immobiliengutachter das wichtigste Verfahren. Aber wie genau funktioniert es? Wie ist der Zusammenhang zur Finanzmathematik? Was sind die wesentlichen Objektparameter und welchen Einfluss haben sie? Wie plausibilisiere ich meine Ansätze? Welche Besonderheiten gilt es zu berücksichtigen? Diese und weitere Fragen werden im Seminar erörtert und beantwortet.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter (v.a. Gutachter Stufe 1), sachkundige Personen (Wertermittler), Schätzer
- Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv
- Fach- und Führungskräfte der internen Revision

Hinweis

Dozent: Andreas Freese, S-Servicepartner Niedersachsen

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066387	08.05.2024	08.05.2024	Potsdam	Standardpreis	490
				OSV / SGVSH	440
V-073141	17.09.2024	17.09.2024	Potsdam	Standardpreis	490
				OSV / SGVSH	440

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Das neue Sparkassen Finanzkonzept - Ganzheitlich, modular, gemeinsam

Alle Bausteine und die Grobinhalte sind in der Anlage dargestellt.

Folgende Bausteine werden durch die NOSA durchgeführt:

- Projektaufstart für „Vertriebliche Umsetzung“ für Pilotgruppe
- Halbzeit-WS in der Praxisphase
- Projekt-WS „Vertriebliche Umsetzung“ für Pilotgruppe
- Auftakt-WS „Vertriebliche Umsetzung“ (alle Filialleiter)
- Praxis-WS für Beratende
- Abschluss-WS für Führungskräfte/Transfergruppe

Ziel

Begeisterung für die Möglichkeiten der neuen Beratungsphilosophie erzeugen und Handlungskompetenz in der Navigation erlangen mit dem Ziel, dass jede Kundenberatung mit der Einstiegsseite des Privaten Finanzkonzeptes beginnt und optimal vertrieblich für den Aufbau einer ganzheitlichen Kundenbetreuung genutzt wird.

Zielgruppe

- Projekt/Pilotgruppe
- Führungskräfte und Beratende im Vertrieb

Hinweis

Der Gesamtpreis in Höhe von 12.650EUR setzt sich wie folgt zusammen:

- Web Based Training einmalig 950EUR

Preis Pilotierung in 2022 = 4.550EUR

- Projektaufstart für „Vertriebliche Umsetzung“: 0,5 Tage à 900EUR
- Halbzeit-WS in der Praxisphase: 0,5 Tage à 900EUR
- Projekt-WS „Vertriebliche Umsetzung“: 1,0 Tage à 1.800EUR

Preis Gesamtausschulung in 2023 = 8.100EUR

- Auftakt-WS „Vertriebliche Umsetzung“ (alle Filialleiter): 1,0 Tage à 1.800EUR
- Praxis-WS für Beratende: 1,0 Tage à 1.800EUR pro Gruppe (3 Gruppen)
= 5.400EUR oder
- Praxis-WS für Beratende: 2x0,5 Tage à 1.800EUR pro Gruppe (3 Gruppen) = 5.400EUR
- Abschluss-WS für Führungskräfte/Transfergruppe: 0,5 Tage à 900EUR

IDD-Anrechenbarkeit:

- 15 min anrechenbar beim WBT
- 60 min - Beratertraining 1 Tag

Ansprechpartner

Anette Köhn

Tel: 0151 1517 4746

Fax: 0331/97925-102

Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007221	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Das neue Sparkassen Finanzkonzept - Ganzheitlich. Gemeinsam. Auf den Punkt.

Auf Basis eines hausindividuellen Umsetzungsplan vereinbaren wir im Rahmen der Auftragsklärung die optimale Vernetzung verschiedener Schulungsbausteine.

Wesentliche Inhalte sind dabei

- Das neue Sparkassen-Finanzkonzept - das Herzstück unserer Kundenbindung
- Sinn und Verständnis des neuen Beratungsansatzes
- Gesprächsführung/Roter Faden
- Der Workflow - Sicher im Prozess navigieren
- Vertriebliche Chancen nutzen - Den Kunden in die bildschirmgeführte Beratung aktiv einbeziehen und begeistern
- Gesprächsfluss mit Fallbeispielen erleben - Bestmöglich im Gespräch anwenden

Ziel

Für alle relevanten Mitarbeiter aus dem Vertrieb Privatkunden werden passend zu ihrer Rolle die maßgeblichen Inhalte (fachlich/vertrieblich) aus dem "Neuen Sparkassen Finanzkonzept" zielgerichtet vermittelt.

Fokus:

- Strategie und Hintergrundwissen
- Workflow der Anwendung
- Vertriebsstories

Insbesondere gilt es, die Beratenden vom „Neuen Sparkassen Finanzkonzept“ zu begeistern, um eine hohe vertriebliche Effizienz optimal umzusetzen.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem Vertrieb Privatkunden

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007121	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Datenrecherche für die Immobilienbewertung

Verkehrs- und Beleihungswertgutachten müssen grundsätzlich auf der Grundlage einer ausreichenden Besichtigung des Bewertungsobjektes erstellt werden.

Das Seminar gibt Antworten auf die Fragen, welche Daten und Unterlagen ein Gutachter für die Immobilienbewertung benötigt bzw. welche Informationen und Angaben im Gutachten dargestellt werden müssen.

Auch die Frage, wo es welche Informationen zu welchem Preis gibt, wird behandelt. Dabei spielen auch innovative Einflüsse, wie bspw. die Einbindung von K.I. und entsprechende Markttrends eine wesentliche Rolle.

Ziel

Erkennen, Einbinden und Nutzen von wesentlichen Informationsquellen für die Erstellung qualitativ hochwertiger Immobiliengutachten.

Zielgruppe

Schätzer/Immobiliensachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Das Seminar ist HypZert-angemerkt zur Fortbildung von Immobiliensachverständigen. **Dozent: MG Real Estate**

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067163	17.09.2024	17.09.2024	Potsdam	Standardpreis	490
				OSV / SGVSH	410

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Deckungsmanagement

- Einführung und Grundlagen
- CRR und Pfandbriefgesetz
- Indeckungnahme
- Voraussetzungen
- Deckungsmanagement / Deckungsregister
- Treuhänder (Aufgaben , Rechte, Pflichten)
- Beleihungswert (-überprüfung)
- Deckungsprüfung

Auf den letzten Punkt wird ein besonderer Schwerpunkt gelegt anhand echter Prüfungsfeststellungen.

Hinweis

Das Seminar ist als Fortbildungsmaßnahme von HypZert anerkannt. Die Veranstaltungen hierzu werden im Zweijahresrhythmus angeboten.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005459	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Deeskalation und konfliktfreie Kommunikation

Darum geht's: Professioneller Umgang mit Empörung, Wut und Verbalattacken. **Einige ausgewählte Inhalte:**

- Wie kann ich schnell einschätzen, was mein Gegenüber tatsächlich möchte
- Konkrete Formulierungen zur Deeskalation
- Verschiedene Strategien in den entsprechenden Situationen
- Psychohygiene und innere Gelassenheit in solchen Situationen
- Gekonnt kontern und Grenzen ziehen wenn nötig

Ziel

Souveränität und Selbstschutz in heiklen Kundensituationen in der Filiale.

Zielgruppe

Mitarbeiter in den Filialen / vor allem in Kasse- und Servicebereich

Hinweis

- 4 Stunden pro Workshop- Sie buchen einen kompletten Tag und bekommen zwei Workshops à 4 Stunden- 12 Teilnehmern pro Workshop (= 24 pro Tag)

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008069	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Deka-InvestmentBerater

Die Fortbildung besteht aus zwei Bausteinen:

- **Refreshing des theoretischen Wissens zum Thema Vermögensstrukturierung und Anlage in Investmentfonds**
- **Anwendungsbegleitung in der Praxis und eigenes regelmäßiges Training durch Anwendung im Alltag (unterstützt durch Vertriebsziele)**

*Vor Ausbildungsbeginn empfehlen wir eine Auftaktveranstaltung durch die Vertriebsführungskräfte im Markt, die die Maßnahme in das Zielsystem der Sparkasse einordnet, die Berater auf die Durchführung vorbereitet und motiviert. **Seminartage (Dauer jeweils 2 Tage)a) Fachrefreshing / Modul 1***

- Volkswirtschaftliche Zusammenhänge
- Grundlagen der Vermögensstrukturierung
- produktspezifisches Refreshing entsprechend dem Produktkorb der jeweiligen Sparkasse

b) Investmentspezifisches Verkaufstraining / Modul 2

- Erfolgreiche Gesprächsführung mit dem BPA unter Berücksichtigung von Mifid II
- TeilnehmerInnen analysieren die vorhandene Vertriebssituation und erkennen, wie vorhandene Chancen genutzt werden können
- TeilnehmerInnen erweitern ihre verkäuferischen Fähigkeiten in Investmentfondsprodukten
- TeilnehmerInnen wissen, wie sie verschiedene Kundenbedürfnisse nutzen können, um Kunden bedarfsgerecht Investmentprodukte zu verkaufen
- TeilnehmerInnen entwickeln Ideen, um interessante Kundengruppen zu erschließen
- TeilnehmerInnen erkennen Kaufsignale des Kunden und erhöhen ihre Abschlussicherheit

Training am Arbeitsplatz (TaA je Teilnehmer 2 x 1/2 Tag)In Vorbereitung auf das TaA sind von jedem Teilnehmer gesicherte Kundentermine zu vereinbaren.

- direkte Kundengesprächsbegleitung durch den Trainer am Arbeitsplatz des Beraters mit dem Ziel, die erlernten Verhaltensweisen rechtssicher in die Praxis umzusetzen und sie dabei zu optimieren

Kompetenztest (schriftlich und mündlich)Das Bestehen des Kompetenztestes ist eine Voraussetzung für die Erlangung des Abschlusszertifikates. Der Test dient dazu die theoretisch erworbenen Kenntnisse zu festigen und zu sichern und wird unter Prüfungsbedingungen (Aufsicht) durchgeführt.Im Anschluss an den schriftlichen Test findet ein Erfahrungsaustausch statt.

- Vorstellung der erzielten Ergebnisse durch den Berater
- Klärung von fachlichen Fragen mit der DekaBank
- Problemdiskussion zwischen Beratern, Trainer, Führungskraft

Im Rahmen der mündlichen Prüfung führt der Berater nach 30 minütiger Gesprächsvorbereitung ein simuliertes Beratungsgespräch (ausgewählte Phase des BPA) durch.Die Prüfung dauert ca. 30 Minuten und wird nach einer Pause reflektiert. Der Teilnehmer erhält im Anschluss das Ergebnis und eine Prüfungsbescheinigung. **Abschließende Auswertungsveranstaltung** Übergabe der Zertifikate an die erfolgreichen TeilnehmerInnen im Rahmen einer Veranstaltung.

Ziel

Die TeilnehmerInnen ...

- erhöhen ihre Vertriebsaktivitäten in den Bedarfsfelder "Altersvorsorge" und "Vermögen bilden" und stärken ihre Kompetenz im Verkauf von Investmentprodukten der DekaBank
- erkennen Chancen für die Themen Vermögensstrukturierung und Wertpapiergeschäft
- überwinden Vorurteile im Verkauf von Wertpapieren und erkennen die Chancen für Kunde und Sparkasse
- sichern eine langfristige Steigerung der eigenen Vertriebsstärke.

Für den praktischen Teil der Ausbildung (Dauer 6 Monate) und als zweite Voraussetzung für die Erlangung des Zertifikates gilt folgende Erwartung:**PrivatkundenberaterInnen**

- 24 BPA-Gespräche
- 30 Sparverträge mit Lastschriftinzug **oder** 14,4 TEUR annualisiertes Sparvolumen
- **und** 120 TEUR Nettoabsatz

Individualkunden-/VermögensberaterInnen

- 36 BPA-Gespräche
- 30 Sparverträge mit Lastschriftinzug **oder** 43,2 TEUR annualisiertes Sparvolumen

- **und** 500 TEUR Nettoabsatz

Wir verweisen auf die Ihnen mit dem Angebot übersendete Präsentation zur Ausbildungsmaßnahme. Dieser sind Informationen zum Thema Vertriebsvorgaben und Anrechnung von Produkten zu entnehmen.

Zielgruppe

KundenberaterInnen im Privatkundengeschäft (PK / IK), je mit gültiger Anlageberatungsbefugnis

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Deka-InvestmentBerater-Aufbaulehrgang

Die Fortbildung besteht aus zwei Bausteinen:

- **Refreshing des theoretischen Wissens zum Thema Vermögensstrukturierung und Anlage in Investmentfonds**
- **Anwendungsbegleitung in der Praxis und eigenes regelmäßiges Training durch Anwendung im Alltag (unterstützt durch Vertriebs- und Aktivitätsziele)**

a) Digitale Auftaktveranstaltung

- ca. 1-stündiger kick off

b) Impulsworkshop

- Auf Basis individueller Vertriebschwerpunkte z.B. BPA: Erfolgssteigerung durch Folgegespräche
- Gesprächsführung
 - Einstieg und Bilanz (1): Lebenssituation und finanzielle Situation des Kunden
 - Abstimmung der Kundenziele/Renditeerwartungen
 - Bilanz (2): IST-Portfolio und gewünschte Anpassungen
 - Argumente bei Empfehlungen für drei Szenarien in der Kapitalmarktentwicklung
- Tuning der Verkaufsphase
 - Weg vom Einzelprodukt, hin zu Paketlösungen inkl. Sparpläne
 - Musterdepots
 - Storytelling: Produkte sowie Anlagestrategien
 - core -satellite Strategie
 - upgrade Nachhaltigkeit
- Gesprächsnachbereitung
 - kritische Kontrolle des tatsächlichen Vorgehens

c) Optional: WBT der Sparkassenakademie

- Auffrischung der Sachkunde: Regulatorische Aspekte in der Anlageberatung

d) Training am Arbeitsplatz (TaA je Teilnehmer 1/2 Tag) *In Vorbereitung auf das TaA sind von jedem Teilnehmer gesicherte Kundentermine zu vereinbaren.*

- direkte Kundengesprächsbegleitung durch den Trainer am Arbeitsplatz des Beraters mit dem Ziel, die erlernten Verhaltensweisen rechtssicher in die Praxis umzusetzen und sie dabei zu optimieren

e) Audit und Abschluss

- Präsentation von Kundenfällen: Begründung für die Kundenauswahl
- Schwerpunkt: Ausarbeitung der Umsetzung vom IST-Portfolio zum SOLL-Portfolio
- Auditauswahl
- Überreichung Audit-Bescheinigung

Ziel

Die TeilnehmerInnen zeigen, ...

- dass sie die aktive Aussprache von Empfehlungen für WP-Einmalanlagen erfolgreich umsetzen können.
- dass sie den BPA in der Gesamtheit nutzen und den Kunden mit schriftlichen Empfehlungen konkret beraten können.
- dass sie die Qualitätsstandards "aktive Betreuung von WP-Bestandskunden" umsetzen können.
- dass sie Methoden und Hilfsmittel kennen, um die geforderte Kalenderauslastung mit entsprechenden Potenzialkunden zu erreichen.

Zielgruppe

Ausschließlich "Geprüfte Deka-InvestmentBerater":

- Privatkundenberater
- Individualkundenberater (VdZ)
- Individualkundenberater

Hinweis

Für den praktischen Teil der Ausbildung (Dauer 12 Wochen) gilt als Praxisauftrag die folgende Erwartung: **PrivatkundenberaterInnen**

- Vertriebsvorgaben
 - 15 unbefristete Sparverträge mit Lastschriftinzug oder 7,2 TEUR annualisiertes Sparvolumen
 - und 60 TEUR Wertpapierabsatz aus der Passiva der Sparkasse bzw. Geldern von anderen Finanzinstituten
- Aktivitätsziele
 - 12 BPA Gespräche mit Geeignetheitserklärung davon 6 als qualifiziertes Depotcheckgespräch mit mind. 2 Produkten aus dem aktuellen Produktkorb der Sparkasse
 - 8 Freischaltungen von online Services: elektronisches Postfach und/oder S-Invest-App

IndividualkundenberaterInnen nach VdZ

- Vertriebsvorgaben
 - 15 unbefristete Sparverträge mit Lastschriftinzug oder 21,6 TEUR annualisiertes Sparvolumen (exklusiv Staffeleinstiege)
 - und 137,5 TEUR Wertpapierabsatz aus der Passiva der Sparkasse bzw. Geldern von anderen Finanzinstituten
- Aktivitätsziele
 - 18 BPA Gespräche mit Geeignetheitserklärung davon 9 als qualifiziertes Depotcheckgespräch mit mind. 2 Produkten aus dem aktuellen Produktkorb der Sparkasse sowie
 - 12 Freischaltungen von online Services: elektronisches Postfach und/oder S-Invest-App

IndividualkundenberaterInnen

- Vertriebsvorgaben
 - 15 unbefristete Sparverträge mit Lastschriftinzug oder 21,6 TEUR annualisiertes Sparvolumen
 - und 250 TEUR Wertpapierabsatz aus der Passiva der Sparkasse bzw. Geldern von anderen Finanzinstituten
- Aktivitätsziele
 - 18 BPA Gespräche mit Geeignetheitserklärung davon 9 als qualifiziertes Depotcheckgespräch mit mind. 2 Produkten aus dem aktuellen Produktkorb der Sparkasse
 - sowie 12 Freischaltungen von online Services: elektronisches Postfach und/oder S-Invest-App

Der im Rahmen des Fortbildungslehrganges mit dem Teilnehmer vereinbarte Praxisauftrag ist als Vertriebsvorgabe im Sinne des § 33 (1) S.2 Nr. 3a WpHG anzusehen. die verantwortliche Stelle in der Sparkasse ist über die definierte Vertriebsvorgabe zu informieren, so dass die erforderliche Dokumentation vorgenommen werden kann. Ein Interessenkonflikt wird auf Basis des umfangreichen Produktuniversums nicht gesehen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005770	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Deka-Investmentberater:in (OSV-Sparkassen)

Die Inhouse-Fortbildung besteht aus zwei Lern-Bausteinen und zählt auf die in der WpHGMAAnzV geforderte Sachkunde ein:

- **Auffrischung und Vertiefung des theoretischen Wissens zum Thema Vermögensstrukturierung und Anlage in Investmentfonds**
- **Anwendungsbegleitung in der Praxis und eigenes regelmäßiges Training durch Anwendung im Alltag**

Unsere Fortbildungsthemen im Überblick:

- Auftakt-Seminar (Blick auf Kunden und Orientierung für die Bestandteile der Fortbildung)
- 3 Seminartage aus den zwei Perspektiven "Fachwissen für Berater:innen" und "Anwendung im Kundengespräch" zu den sachkunderelevanten Themen Volkswirtschaft, Vermögensstruktur, Produkte, Vorsorge, Steuern und rechtssichere Beratung
- Transferbegleitung im Alltag
- Kompetenztest (online über blink.it)
- Bergfesttraining

Die Praxisphase dieser Fortbildung umfasst 26 Wochen. In dieser wird eine aktive Arbeit mit Kunden erwartet (Transferphase). Die Vereinbarung für die Praxisphase wird zwischen verantwortlichem Vertriebsdirektor und Sparkasse getroffen.

Ziel

Die Teilnehmer:innen ...

- erweitern ihren Blick für die finanziellen Bedürfnisse von Kunden.
- frischen ihr Fachwissen in den genannten Themenfeldern auf.
- erhalten praxisdienliche Tipps für kundenorientierte und erfolgreiche Beratungsgespräche.
- erkennen die Möglichkeiten und den Wert des Themas Vermögensstrukturierung.
- erhöhen ihre Aktivitäten im Bereich der Geldanlage/ Vorsorge und stärken ihre Kompetenz im Verkauf von Investmentprodukten (DekaBank).

Zielgruppe

KundenberaterInnen im Privatkundengeschäft (PK / IK)

Hinweis

Die Fortbildungsmaßnahme wird ausschließlich Inhouse angeboten und auf die hausindividuellen Gegebenheiten angepasst. Daher ist eine vorbereitende Abstimmung Teil dieser Maßnahme. Ein entsprechender Termin wird zwischen Sparkasse und Dozent vereinbart. Die Termine für die Transfertage werden gesondert geplant. Die Verteilung der Termine für diese Termine liegt in der Verantwortung der Sparkasse. **Methodische Hinweise:** Die Lehrmethodik umfasst Lehrgespräch, Teamarbeit, Austausch, Präsentation, praktische Übung & Beispiele, Berechnungen und Training (Rollengespräche) **Unterlagen:** Fotokolle, Präsentationen und zusätzliche Impulse werden ausschließlich digital über einen begleitenden blink.it-Kurs den Teilnehmenden zur Verfügung gestellt. Der Wissenstest erfolgt auch online via blink.it.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070965	30.05.2024	17.09.2024	Potsdam	Standardpreis 620

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Deka-InvestmentFührungskompetenz

Führungskräfte erweitern ihre Kenntnisse und Fähigkeiten zur fachlichen und vertrieblichen Kompetenz sowie zur Führungs- und Coachingkompetenz. Während der ein halbes Jahr dauernden Fortbildung erfolgt anhand ausgewählter Aufgaben ein permanenter Transfer in die Führungspraxis.

Die Fortbildungsreihe umfasst neben einer intensiven Vor- und Nachbesprechung, die folgenden Module:

- Auftaktworkshop
- Impulsworkshop 1 (zur fachlichen und vertrieblichen Kompetenz)
- Impulsworkshop 2 (zur Führungs- und Coachingkompetenz)
- Coaching am Arbeitsplatz durch die NOSA
- Training am Arbeitsplatz durch die Deka
- Audit
- Bilanzworkshop

Der Schulungsumfang beträgt 7,5 Tage je Teilnehmer.

Die Teilnahme ist mit 10 Stunden auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ziel

Die Fortbildung "Deka-InvestmentFührungskompetenz" unterstützt die Führungskräfte bei der konsequenten und zielgerichteten Wahrnehmung ihrer Führungsaufgaben, um den vertrieblichen Erfolg ihrer Berater in der Anlageberatung sicher zu stellen.

Zielgruppe

Führungskräfte im Vertrieb

Hinweis

Diese Fortbildungsreihe wird in Zusammenarbeit mit der DEKA durchgeführt, auf Wunsch auch mit digitalen Elementen. Sie kann unabhängig vom Lehrgang Deka-InvestmentBerater oder zur konsequenten Begleitung gebucht werden.

Deka-InvestmentFührungskompetenz bieten wir als Inhouse-Veranstaltung an. Fordern Sie unsere ausführliche Broschüre an.

Die Teilnahme ist mit 10 Stunden auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005219	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Der digitale Arbeitsplatz: Wie arbeite ich produktiv und gesund?

Digitaler Stress: Die neue digitale Arbeitswelt: Wie entsteht digitaler Stress? Wie wirkt er auf Körper, Seele und Geist? Neurobiologische und psychologische Mechanismen verstehen. **Warnzeichen erkennen:** Wann bin ich durch chronischen digitalen Stress gefährdet? Sofortprogramm einsetzen: 1- Minutenübungen gegen Stress für jeden Arbeitsplatz **Digitale Resilienz: Die 5 Starkmacher**

1. **Wachsamkeit:** Wann und wie gerate ich eigentlich unter Stress und wie kann ich gegensteuern? Die zwei wichtigsten Übungen zur Stärkung der Selbstdisziplin.
2. **Brennpunkttraining:** Innere Antreiber am digitalen Arbeitsplatz erkennen , Stresssituationen entschärfen und Probleme lösungsorientiert angehen.
3. **Informations-Flut:** Die neun wichtigsten Regeln für gute E-Mail-Kommunikation und gezielte Selbstorganisation am Arbeitsplatz.
4. **Gesundheitliche Ressourcen stärken:** Das Effizienzprogramm für Konzentration und Leistungsfähigkeit. Pausen effizient nutzen: Einführung in das Kurzentspannungstraining.
5. **Soziale Ressourcen:** Wertschätzung sich selbst und anderen gegenüber als bestes Schutzschild gegen Stress. Die besten Tipps für eine entspannte Arbeitsatmosphäre.

Ziel

Die Digitalisierung prägt den Arbeitsalltag auch in den Sparkassen zunehmend. Sie betrifft so gut wie alle Geschäftsprozesse und damit auch alle Mitarbeitenden. Das führt zu veränderten Arbeitsbedingungen, die von vielen als Stressbelastung wahrgenommen werden.

In diesem Kompaktseminar erfahren Sie, wie chronischer Stress entsteht und welche Rolle digitale Arbeitsmedien dabei spielen. Sie lernen die Warnzeichen für zu hohe Stressbelastung kennen und werden über neurobiologische und psychologische Wirkmechanismen informiert. Sie lernen vor allem, wie Sie ihren digitalen Stress abbauen, um focussiert und konzentriert zu arbeiten. Praktische kurze Übungen für jeden Arbeitsplatz und die „5 Starkmacher“ helfen Ihnen, den Stress auf Dauer gut auszugleichen, um leistungsfähig, gesund und fröhlich zu bleiben.

Zielgruppe

Alle Mitarbeitenden, die viel mit digitalen Medien arbeiten.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005452	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Der Einfluss der Digitalisierung auf Geschäftsmodelle

- Auswirkungen digitaler Absatzkanäle
- Welche Rolle werden künftig Mittler erhalten (z.B. Handel)
- Optimierung und Flexibilisierung von Geschäftsprozessen durch künstliche Intelligenz, Big Data, Cloud Computing und 5G
- Anforderungen an Cyber-Sicherheit und Umgang mit den neuen Risiken

Ziel

Die Teilnehmenden erwerben die Fähigkeit, mit ihren Kunden über Veränderungen der Rahmenbedingungen in Markt und Unternehmensführung zu sprechen und diese zu bewerten. Ausgehend von nichttechnischem Grundwissen werden die Chancen und Risiken in den Geschäftsmodellen der Kreditnehmer beleuchtet.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Unternehmenskundenberatende, Kreditanalysten und Kreditsachbearbeitende sowie an Mitarbeitende aus der Sanierung.

Hinweis

Referenten:RDG

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007447	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Der Einfluss gesellschaftlicher Megatrends auf Geschäftsmodelle

- Auswirkungen auf Absatzmärkte durch den Klimawandel - Fokus auf Nachhaltigkeit, Ressourcen und neue Energien
- Änderung von Produkten und Märkten durch neues Gesundheitsbewusstsein und Fokus auf einen gesunden Lebensstil
- „New Work“ - Anforderungen an neue Arbeitswelten, -plätze und -konzepte
- Veränderungen durch weiterwachsende Mobilitätsanforderungen
- Auswirkungen des demografischen Wandels und des Fachkräftemangels an Personalressourcen

Ziel

Die Teilnehmenden erwerben die Fähigkeit, mit ihren Kunden über Veränderungen der Rahmenbedingungen in Markt und Unternehmensführung zu sprechen und diese zu bewerten. Ausgehend von gesellschaftlichem Grundwissen werden die Chancen und Risiken in den Geschäftsmodellen der Kreditnehmer beleuchtet.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Unternehmenskundenberatende, Kreditanalysten und Kreditsachbearbeitende sowie an Mitarbeitende aus der Sanierung.

Hinweis

Referenten:RDG

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007449	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Der FC 2.0 als Herzstück der Beratung

- Das Sparkassen-Finanzkonzept - das Herzstück unserer Kundenbindung
- Sinn und Verständnis der Regelbasierung im Finanzcheck - Was ist neu
- Beraterwissen um die Funktionalitäten des Regelwerkes - Vorteile und Mehrwert der Vertriebsunterstützung
- Der Workflow des Finanz-Check 2.0 - Sicher im Prozess navigieren
- Vertriebliche Chancen nutzen - Den Kunden in die bildschirmgeführte Beratung aktiv einbeziehen und begeistern

Ziel

Die Vorteile des Workflows unter OSPlus_neo im Finanz-Check 2.0 nutzen.

Zielgruppe

Führungskräfte im Vertrieb und Berater

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005450	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Anforderung und Auswertung von betriebswirtschaftlichem Zahlenmaterial sowie deren Einbindung in die Ratungerstellung und in die Kreditentscheidung

- Aufbauorganisation - die Rolle der Bilanzanalyse im Rahmen der Kreditentscheidung und -Überwachung
- Übersicht und Notwendigkeit über die zur Erstellung einer Bilanzanalyse und Raterstellung notwendigen Unterlagen
- Erfassung der Bilanz- und GuV-daten
- Anpassungen von bestimmten Bilanz- und GuV-Positionen
- Übungsaufgaben zu bestimmten Bilanzpositionen
- Interpretation der Ergebnisse

Ziel

Die TeilnehmerInnen erlernen bzw. wiederholen, welche Unterlagen im Rahmen einer Bilanzanalyse und Raterstellung notwendig sind und wie diese im optimalen Fall vorliegen sollten.

Auf der Grundlage des Konzepts "Womit rate ich wen" werden die angeforderten und eingereichten Unterlagen in den Auswertungsprozess integriert und zu einer qualitativ hochwertigen und aussagekräftigen Analyse verarbeitet.

Dabei wird an einem praktischen Beispiel eine Bankbilanzanalyse durchgeführt und es wird Übungsaufgaben zu bestimmten Bilanzpositionen geben. Gleichzeitig werden auftretende Fragen besprochen.

Den TeilnehmerInnen wird vorgestellt, wie die Bilanzanalyse in den Kreditentscheidungsprozess bzw. in die Kreditüberwachung eingebunden wird.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte des Marktes und der Marktfolge Aktiv, die in den Anforderungs- und Offenlegungsprozess eingebunden sind.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007841	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Anforderung und Auswertung von betriebswirtschaftlichem Zahlenmaterialien und deren Einbindung in die Ratungserstellung und in die Kreditentscheidung

Aufbauorganisation - die Rolle der Bilanzanalyse im Rahmen der Kreditentscheidung und -Überwachung

Übersicht über die zur Erstellung einer Bankbilanzanalyse notwendigen Unterlagen

Erfassung der Bilanzdaten

- Anpassungen von bestimmten Bilanz- und GuV-Positionen
- Ermittlung von Kennzahlen
- Übungsaufgaben zu bestimmten Bilanzpositionen
- Interpretation der Ergebnisse
- IFRS Exkurse

Überleitung von der Bankbilanzanalyse zu einer für die Entscheidungsträger aufbereiteten verbalen Analyse

- Einbindung der quantitativen Ergebnisse
- Einbindung sonstiger wichtiger Erkenntnisse aus den Geschäftsberichten

Hinweise zur laufenden Überwachung von Banken (Research anderer Kreditinstitute, Spreadveränderungen, Ratingveränderungen, Statistiken)

Erfahrungsaustausch zum Thema Schuldscheindarlehen an Unternehmen

Ziel

Die TeilnehmerInnen erlernen, Jahresabschlüsse von Banken nach IFRS auszuwerten. Dabei wird an einem praktischen Beispiel eine Bankbilanzanalyse durchgeführt und es wird Übungsaufgaben zu bestimmten Bilanzpositionen geben. Gleichzeitig werden auftretende Fragen besprochen.

Den TeilnehmernInnen wird vorgestellt, wie die Bilanzanalyse in den Kreditentscheidungsprozess bzw. in die Kreditüberwachung eingebunden wird.

Zusätzlich zum Workshop Bankbilanzanalyse stehen die Dozenten für einen Erfahrungsaustausch im Bereich der Schuldscheindarlehen an Unternehmen zur Verfügung (z.B. Kennzahlen in der Bonitätsanalyse, Vorgehensweise bei Beteiligung an Schuldscheindarlehen, Umgang mit Covenants).

Zielgruppe

MitarbeiterInnen von Sparkassen, die Jahresabschlüsse von Banken auswerten und/ oder diese im Rahmen der Nutzung des Kreditanalyseportals plausibilisieren.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003019	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Bildung von Kreditnehmereinheiten und Gruppen verbundener Kunden

Die Kreditnehmereinheit nach § 19 Absatz 2 KWG (Millionenkredite)

- Beherrschender Einfluss und seine unterschiedlichen Ausprägungen
- Die Berechnung von Mehrheiten in besondere Fällen
- Paritätische Beteiligungen
- Personengesellschaften in der Kreditnehmereinheit - Behandlung von KG, GbR und stillen Beteiligungen
- Besonderheiten bei Konzernen

Die Kreditnehmereinheit nach § 19 Absatz 3 KWG (Großkredite, Offenlegung, Organkredite) - „Gruppe verbundener Kunden“

- Was ist „Kontrolle“?
- Behandlung von Personengesellschaften
- Einbezug und Privilegierung öffentlicher Stellen
- Der Risikoverbund in seiner aktuellen Interpretation

Ziel

Das Seminar verschafft den Teilnehmenden einen Überblick über die Voraussetzungen und die Anwendungen in unterschiedlichen Konstellationen - unabhängig von der EDV-seitigen Umsetzung, diese wird im Seminar nicht thematisiert

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Mitarbeitende in der Kreditsachbearbeitung und im Meldewesen sowie an Gewerbe- und Firmenkundenberatende, soweit sie mit der Bildung von Kreditnehmereinheiten befasst sind.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007451	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Die Führungskraft als Digitalcoach

- Auswirkungen der Digitalisierung auf die Arbeitswelt
- Digitale Möglichkeiten und Lösungen
- Digitale Sparkassenwelt
- Chancen der Digitalisierung - vom Kunden her gedacht
- Die 4 Persönlichkeitstypen zur Digitalisierung
- Abbauen von Ängsten und Hemmnissen
- Hilfe zur Selbsthilfe
- Digitale Werkzeuge im Team
- Mitarbeiter für die digitale Nutzung gewinnen und entwickeln
- Tipps und Tricks zu digitalen Möglichkeiten

Ziel

- Führungskraft als digitaler Unterstützer
- Mitarbeiter begeistern
- Digitale Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung nutzen

Zielgruppe

Alle Führungskräfte

Hinweis

Dauer: 2 Tage + 1 x Erfahrungsaustausch per moderiertem Live-WebinarInhouse-Workshop auf AnfrageTrainer;
 Andy Uffhausen, ventuno

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006012	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die MaRisk Konsultation in Verbindung mit der EBA Guideline zur Kreditvergabe und Überwachung

Im Seminar wird auf folgende Themenschwerpunkte eingegangen:

- Übersicht über die EBA-Guideline
- Abgleich der EBA-Guideline mit der aktuellen MaRisk-Konsultation
- Praxishinweise zur Umsetzung

Im Seminar wird insbesondere auf die für nicht direkt beaufsichtigten Institute wichtige Umsetzung im Hinblick auf die neue Verweistchnik der BaFin eingegangen

Ziel

Umsetzung der MaRisk auf Basis der MaRisk-Konsultation vor dem Hintergrund der EBA Guideline zur Kreditvergabe und Überwachung, sowie der neuen BelWertV.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv und des Kreditsekretariats sowie der Kreditrevision
- Immobiliensachverständige, die sich mit Bewertungsprozessen befassen

Hinweis

Dozent:

- Markus Thormann (Hyp-Zert-F) und Vorstand der vdpConsulting AG
- Jürgen Müller Leitender Berater der vdpConsulting AG

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007601	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die novellierte BelWertV in der Praxis

Im Seminar wird auf folgende Themenschwerpunkte eingegangen:

- Erkenntnisse aus der Umsetzung BelWertV2022
- Zeitreihen und Immobilienresearch in Prozesse einbinden
- § 13 BelWertV - Lösungswege und Hilfestellungen

Im Seminar wird insbesondere die praktische Umsetzung der BelWertV und Einbettung in die Prozesse behandelt.

Ziel

Ziel des Seminars ist der sichere Umgang mit der neuen BelWertV in der Bewertungspraxis.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter, Sachverständige, Schätzer
- Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv und des Kreditsekretariats sowie der Kreditrevision

Hinweis

Dozent:

Markus Thormann (Hyp-Zert-F) und Vorstand der vdpConsulting AG

Das Seminar ist als Weiterbildungsveranstaltung durch die HypZert anerkannt.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007599	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Digitale Beratung Firmenkundengeschäft EBIL-Strategiegelgespräch und OSPneo-S-Finanzkonzept - ANLIFTING

- Kurz-, Basis- und Vertriebsworkshop: EBIL Strategiegelgespräch
 - Akquisition
 - Beratung
 - Prozessgrundlagen und konzeptioneller Ansatz
 - Handling
 - Präsentationsprofessionalität
- Kurz-, Basis- und Vertriebsworkshop: OSP_neo SFK (FKB)
 - Akquise
 - Beratung
 - Prozessgrundlagen und konzeptioneller Ansatz
- Praxisfalltraining: EBIL Strategiegelgespräch (UKB)
- Kurz Praxisfalltraining: OSP_neo SFK (FKB)
- Training am Arbeitsplatz

Ziel

Handlungssicherheit beim vertrieblichen Einsatz von EBIL & SFK

Zielgruppe

Beratende Firmenkundengeschäft

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007951	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Digitale Fitness - Hybride Beratung

Baustein 0: Planungsworkshop

- Klärung von Ausgangssituation des Hauses
- Meilensteine und Maßnahmen, Handlungsauftrag, Handwerkszeug, Erfolgsmessung, Informationsfluss, Rückfluss, Modell
- Zukunftswerkstatt
- Zielsetzung der Schulungsmaßnahme
- Festlegung von Maßnahmen zur Verstetigung
- Entwicklung des individuellen Schulungskonzeptes

Dauer: 1 Tag

Baustein 1: Kunden mit digitalen Werkzeugen begeistern - einfacher Verkaufen mit digitalen Helfern

- Einkaufs- und Informationsverhalten im digitalen Zeitalter
- Gefährliches Halbwissen - oder die neue Rolle der Beratung
- Überblick und Ausblick digitale Helfer der Sparkasse
- Digital kommunizieren, mit Online- und Videoberatung
- Chancen der digitalen Helfer - vom Kunden her gedacht
- Kundentypen - Überzeugen mit typgerechter Ansprache (Tetramap)
- Digitale Werkzeuge im Kundengespräch erfolgreich einsetzen - mit Übungsrunden
- Kunden gewinnen und entwickeln
- Tipps und Tricks zu digitalen Möglichkeiten

Dauer: 1 Tag + optionale Praxisbegleitung und online Erfahrungsaustausch

Baustein 2: Erfolgreich Verkaufen und Beraten in der Videoberatung

- Screensharing richtig einsetzen
- Unterlagen in der Videoberatung - Einsatz des Navigators
- Kommunikation in der Videoberatung
- Einwandbehandlung
- Vor- und Nachbereitung des Gespräches

Dauer: 1 Tag + optionale Begleitung am Arbeitsplatz und online Erfahrungsaustausch

Baustein 3: Erfolgreich verkaufen am Telefon

- Terminvereinbarungen mit Kunden für jährliche Beratung - Kunden für (digitale) Beratungsgespräche begeistern
- Vertriebsansätze/ -anlässe im Telefonat erkennen
- Kundentypen erkennen (am Telefon)
- Kunden individuell ansprechen
- Besonderheiten verbaler/ nonverbaler Kommunikation
- Gesprächsvorbereitung als Mittel des Gesprächserfolgs
- Wertpapierberatung am Telefon
- Fragen am Telefon einsetzen
- Verbindlichkeit erzeugen
- Abschlussorientierung erfolgreich umsetzen
- Kundengespräche nachbereiten

Dauer: 1 Tag + optionale Begleitung am Arbeitsplatz und online Erfahrungsaustausch

Baustein 4: Vom Kunden gedacht - Selbstberatungsprozesse, Plattformökonomie, Bildschirmberatung

- Neue Philosophie der Beratung
- Steuerung des Kunden
- Einbinden vorhandener Verkaufshilfen
- Umgang mit dem SFK und den Selbstberatungsprozessen
- Nutzung der Plattformökonomie
- Kanalübergreifende Kommunikation mit dem Kunden
- Bildschirmberatung stationär sicher einsetzen
- Sparkassenservice erlebbar machen

Dauer: 1 Tag + optionale Praxisbegleitung und online Erfahrungsaustausch

Ziel

Die Teilnehmer kennen die aktuellen technischen Möglichkeiten und können diese selbst anwenden und erklären. Sie setzen Ihr Wissen und die digitalen Werkzeuge nutzbringend im Kundengespräch ein. Sie können Ihre digitale Basiskompetenz in- und außerhalb der Sparkasse zeigen. Das Kundengespräch kann sicher gesteuert werden. Selbstberatungsprozesse des Kunden werden aufgenommen und in die eigene Beratungssituation sicher eingebaut. Sparkassenservice wird für den Kunden erlebbar - Kommunikation erfolgt kanalübergreifend, Beratung wird kundengerecht umgesetzt, der Kunde steht im Fokus.

Die Videoberatung kann von den Teilnehmern sicher eingesetzt werden. Formulierungen können auf die Videoberatung angepasst und die Gespräche kunden- und vertriebsorientiert gestaltet werden. Die Teilnehmer sind sich ihrer Wirkung vor der Kamera bewusst und nutzen die Chancen der digitalen Möglichkeiten pro aktiv.

Auch telefonische Kundengespräche können vertriebsorientiert und qualitativ hochwertig vorbereitet und durchgeführt werden. Die Teilnehmer individualisieren die Gespräche ausgerichtet auf den Kunden und gehen selbstbewusst und vorteilsargumentativ auf Einwände ein. Sie stellen eine hohe Abschlusssicherheit durch Verbindlichkeit und Nachhaltigkeit her.

Zielgruppe

Mitarbeiter in der Omnikanalberatung und Hybriden Beratung

Hinweis

Gern erstellen wir Ihnen ein individuelles Angebot zu den optionalen Bestandteilen. Je nach technischer Voraussetzung in Ihrem Haus, passen wir die Bausteine inhaltlich entsprechend an. Die Schulungsinhalte werden hausspezifisch konfiguriert.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007117	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Digitale Fitness: Interaktive Tools für Vorträge oder interne Nutzung

Onlinemeetings können sehr interaktiv sein. Dadurch steigt nicht nur die Aufmerksamkeit der Zuhörer, sondern es steigt auch das Arbeitsergebnis einer solchen Sitzung. **Die Schwerpunkte:**

- Online-Meetings interaktiv und souverän durchführen
- Vorstellung und Verprobung ausgewählter Tools wie:
 - Mentimeter
 - Miro
 - Slido
 - Padlet
 - Concept-Board
 - Digitale Whiteboards
 - Pinnwände
 - Abstimmungstools
- Kreative Ideen für Check-Ins und Check-Outs
- Warm-Ups
- Übungen

Welche Übungen erwarten Sie? Praktisch wird's in jedem Fall, denn nur mit Theorie ist noch keiner zum „Online-Papst“ geworden. Wir probieren viel aus und Sie haben Zeit, sich selbst in den Tools auszuprobieren. Die Schulung findet online über Webex statt. Alle gezeigten Methoden und Anwendungen werden von den Teilnehmern direkt selbst angewendet.

Ziel

Mit kreativen Ideen bessere und nachhaltige Onlinemeetings gestalten!

Zielgruppe

Für alle, die interaktiv und crossmedial arbeiten wollen.

Hinweis

Das Seminar wird als Online-Seminar über Webex angeboten.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008343	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Digitale Fitness: iPad - effizientes Arbeiten mit dem Tablet

Tablet Einsatz in der Praxis

- Einstimmung und Erfahrungsaustausch
- Tablet im dienstlichen Alltag sinnvoll einsetzen
- Büroarbeit mit Tablet
- Benutzerdefinierte Einrichtung - Hack's für den Einsatz
- Exkurs: Kundenberatung mit dem Tablet

Funktionen und Apps sinnvoll einsetzen

- Hilfreiche Funktionen der Internetfiliale
- Beratungsvideos einsetzen
- Sparkassen Banking Apps kennen
- Sicherheit und Sicherungsverfahren
- Verbundpartnerangebote integrieren
- Ergänzende Apps und Informationsquellen
- Berater App und OSPlus_neo nutzen
- MyMo erfolgreich einsetzen
- Ausblick: Per Video nah am Kunden

Digitalen Veränderungsprozess fördern

- Veränderungsprozess nachhaltig begleiten
- Erfolgreiche und erfolgshemmende Faktoren
- Effiziente Teamarbeit mit Tablet Unterstützung
- Digitale Werkzeuge und Methoden sinnvoll einsetzen
- Fehlerbehandlung, Fragen und Antworten

Praxiseinsatz üben

- Tablet elegant in das Kunden- und Mitarbeitergespräch integrieren
- Einwände erfolgreich behandeln
- Fehlerbehandlung, Fragen und Antworten

Transferaufgabe

Ziel

Mit Hilfe des iPads sollen die Teilnehmer die Funktionen ihres iPads kennenlernen und für den Arbeitsalltag zu nutzen wissen. Durch effiziente Verwendung können individuelle Ressourcen eingespart und Arbeitsabläufe vereinfacht werden. Darüber hinaus wird über zukünftige Kundenberatung mit mobilen Endgeräten und eigene Arbeit mit den Tablets in Sparkassen informiert.

Zielgruppe

Digitale Multiplikatoren und Mitarbeiter, die ihre eigene Nutzung von mobilen Endgeräten intensivieren wollen.

Hinweis

Für die Schulung benötigen Sie ein iPad. Die Schulung kann in Präsenz oder online über Webex gebucht werden.

Bei online Schulungen:

Bitte prüfen Sie vor der Schulung, ob der Bildschirm des iPads über Webex gespiegelt werden kann.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005225	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Digitale Fitness: Multiplikatorenausbildung für Digitale Fitness

Schulung der Digitalen Multiplikatoren

- Überblick digitale Sparkassenwelt
- Vorteile und Nutzen
- Auswahl Schulungsthemen
- Methodik
- Fahrplan
- Train the Trainer Grundlagen
- Einwandbehandlung
- Erkennen und Abbauen von Ängsten und Hemmnissen
- Kollegen als Fans der Digitalisierung gewinnen
- die 4 Persönlichkeitstypen Digitalisierung
- Aha-Effekte generieren
- digital nah am Kunden
- Impulse für Stab und Betriebsabteilungen, Tipps und Tricks, etc. (wird im Planungsworkshop abgestimmt)

max. 12 Teilnehmer Zielgruppe: Digitale Multiplikatoren Umfang: 2 Tage

Ziel

Die Teilnehmer sind im Anschluss in der Lage, digitales Know How und aktuelles Wissen an die Mitarbeiter in Ihrem Haus weiter zu geben und die Funktion eines Multiplikators zu erfüllen:

- Digitale Lösungen im Kundengespräch einsetzen
- Digitale Werkzeuge als Chance, einfacher zu verkaufen
- Vorbild im Einsatz von digitalem Wissen und Werkzeugen
- Kollegen als Fans der Digitalisierung gewinnen
- Anwenden aktueller Methoden zur internen Kommunikation

Zielgruppe

Mitarbeiter der Sparkasse, die zukünftig als Digitalcoaches Ansprechpartner auf Mitarbeiterebene für digitale Themen sind und den Digitalen Wandel vorantreiben.

Hinweis

Wir empfehlen vor der Maßnahme einen internen Planungsworkshop, um Inhalte, Ziele und Ausgangsvoraussetzung der Sparkasse zu klären und das Zielbild zu schärfen. Auf Grundlage dessen erstellen wir ein individuelles Schulungspaket für ihr Haus.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008131	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Digitale Fitness: Powerpoint-Präsentationen mit WOW-Faktor

PowerPoint-Folien sind bedeutsame Wirkungsverstärker für Ihre Präsentation - offline oder online. In unserem PowerPoint-Seminar lernen Sie, wie Sie mit Ihren Mitteln ansprechende und interaktive Folien kreieren können. **Die Schwerpunkte:**

- Verbinden: Folien-Gestaltung mit aktuellen Tools und Techniken
- Verstehen: Visuelle Elemente bleiben im Kopf - Fakten nicht
- Verteilen: Überladene Folien stressen Sie und Ihre Zuhörer:innen
- Verfolgen: Nutzen Sie Bilder, um Folien emotional aufzuladen

Welche Übungen erwarten Sie? Praktisch wird's in jedem Fall, denn nur mit Theorie ist noch keiner zum „PowerPoint-Papst“ geworden.

- Analyse Ihrer PowerPoint-, Keynote- oder Prezi-Folien
- Inspiration für moderne Foliengestaltung (Sehbeispiele)
- Neu- bzw. Umgestaltung bestehender Slides
- Ideenfindung für „Wow“-Effekte, die zu Ihnen passen

Die Schulung findet online über Webex statt. Alle gezeigten Methoden und Anwendungen werden von den Teilnehmern direkt in der eigenen PowerPoint Präsentation umgesetzt. Die Schulung kann um einen zweiten Tag zum Thema Storytelling ergänzt werden - sprechen Sie uns gern an

Ziel

Mit einfachen, verständlichen und emotionalen Folien überzeugen! Moderne Foliengestaltung mit vorhandenen Mitteln. Nach der Schulung haben die Teilnehmer Ihre neue, bessere Powerpoint selbst kreiert.

Zielgruppe

Für alle, die mit Powerpoint präsentieren.

Hinweis

Das Seminar wird als Inhouse angeboten.

Die Grundlagen in Powerpoint sollten bekannt sein. Sollten Sie auch hier noch ein Update benötigen, können wir das Inhouseangebot gern erweitern.

Die Schulung erfolgt online über Webex. Jeder Teilnehmer sollte seinen eigenen Laptop mit externer Maus und Powerpoint zur Verfügung haben, da die geschulten Inhalte immer direkt in der eigenen Powerpoint umgesetzt werden.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008397	auf Anfrage		auf Anfrage	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Digitale Fitness: Strategie- und Planungsworkshop für Digitale Fitness

Planungsworkshop

- Klärung von Ausgangssituation, Zielsetzung und Maßnahmen zur nachhaltigen Etablierung der Digitalen Mitarbeiterfitness
- Entwicklung des Digitalisierungskonzeptes
- Meilensteine und Maßnahmen, Handlungsauftrag, Handwerkszeug, Erfolgsmessung, Informationsfluss, Rückfluss, Modell Zukunftswerkstatt

Umfang: 1 Tag Teilnehmer: Vorstand (zeitweise), Projektteam, Personalentwicklung, Verantwortliche Vertriebssteuerung, Internetfiliale, medialer Vertrieb, Orga (zeitweise) Ort: in Präsenz Umfang: 1 Tag

Ziel

Klärung der Ausgangssituation und des Zielbildes der Digitalen Mitarbeiterfitness. Wir helfen Ihnen, Klarheit in die Projektarbeit zur Digitalen Sparkasse zu bringen und erarbeiten mit Ihnen gemeinsam Ihr hausindividuelles Schulungspaket.

Zielgruppe

Vorstand (zeitweise), Projektteam, Personalentwicklung, Verantwortliche Vertriebssteuerung, Internetfiliale, medialer Vertrieb, Orga (zeitweise)

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007323	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Digitale Veranstaltungsformate konzipieren und umsetzen

INTENSIVPAKET: Das Rundum-Sorglos-Paket

- Beratung beim Veranstaltungsdesign und Methodik
- Auswahl und Betreuung der technischen Plattform für Ihr Event (DSGVO konform)
- Rednerempfehlungen (Keynotes)
- Workshopempfehlungen
- Moderation Ihres Events, gern auch mit Ihnen im Doppelpack
- kreative Ideen beim erlebnisreichen Mitarbeiter*innenbezug (weg vom TV-Modus)
- Ideen und Organisation von digitalen Teamevents oder Abendveranstaltungen zur
- Abrundung Ihrer Veranstaltung
- Ideen für ungewöhnliche Einladungen
- Einbezug Ihrer ganz individuellen Wünsche

KOMPAKTPAKET

- Sie wählen nur einzelne Module (z.B. Rednerempfehlungen, Moderation oder Abendveranstaltung) aus.

Qualität & Technik: Es geht nicht mit wenig

- Bei der Planung von abwechslungsreichen Programmpunkten wie zum Beispiel der Verbindung von unterschiedlichen Standorten oder
- Liveschaltungen im Wechsel mit Einspielern, Online-Tools

Wir unterstützen Ihr Event mit dem nötigen Equipment wie

- Kamera, Mikrofonen und Bildschirmen, sowie dem wichtigen Know-how zu Datenschutz /Datensicherheit und Teilnehmermanagement.

Wir empfehlen, frühzeitig uns in Kooperation mit AVMS (Audio Video Media Services GmbH) ins Boot zu holen.

Ziel

Gern stellen wir Ihnen also unsere digitale Erfahrung, unser konzeptionelles Können, unsere Begeisterung und unsere zahlreichen Rednerkontakte für Ihre geplante Veranstaltung zur Verfügung. Wir konzipieren, recherchieren, moderieren Ihr Event - gern mit Ihnen gemeinsam. Wir empfehlen und buchen passende Redner oder bereiten Sie selbst auf eine gelungene Rede vor.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006335	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Eins und Eins ist immer mehr als Zwei - Gemeinsam im Team erfolgreich

- Welches Selbstverständnis braucht das Team für die Bewältigung der Aufgaben?
- Teambewusstsein entwickeln
- Klare Ziele definieren
- Klärung der Zusammenarbeit im Team; Erleben von Diversität im Team als positiv - Erfahren von Synergieeffekten ("Gemeinsam sind wir wirksamer")
- Verantwortung des Einzelnen für den Erfolg des gesamten Teams darstellen und erlebbar machen/ Verantwortungsbereich der Führungskraft klären
- Spielregeln, Verantwortungsbereiche, Schnittstellen klar abstecken (z. B.: Was ist für mich wichtig, damit ich konstruktiv mitarbeiten kann? Wie können wir gemeinsam dafür sorgen, dass unsere Ziele erreicht werden? Welche Strukturen müssen wir für uns klären, damit eine optimale Zusammenarbeit gelingt? Welche Zuständigkeiten hat wer? Welche Erwartungen habe ich an meine Führungskraft, welche Erwartungen hat meine Führungskraft an mich? Wie gestalten wir Besprechungen und lösen Konflikte? Wie integrieren wir Externe in die neuen Abläufe? Etc.)
- Erarbeiten von Erfolgskriterien

Ziel

Erhöhen des Engagements und der Leistungsfähigkeit des einzelnen Teammitglieds wie des gesamten Teams.

Zielgruppe

Führungskräfte aller Bereiche und Ebenen

Hinweis

Wir empfehlen, im Anschluss an die Maßnahme, jeweils ca. 8 - 10 Wochen später und mit den ersten Erfahrungen, die Durchführung zweier oder dreier Feedbackrunden mit allen Beteiligten, um die im Teamtrainingsworkshop erzielten Ergebnisse und deren Nachhaltigkeit zu sichern (Welche Erfolge hatten wir und wie können wir diese auch künftig sichern? Was hat uns behindert, warum und was können wir tun, um die Hindernisse zu beseitigen? Wie ist unser Konfliktmanagement? Gibt es Optimierungsbedarf und was können wir tun, um diesem gerecht zu werden? Etc.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000876	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Einstieg in die Beurteilung wirtschaftlicher Unterlagen - Jahresabschlüsse und BWA

- Ziele und Rahmenbedingungen der Auswertung wirtschaftlicher Unterlagen
- „Was hinter den Zahlen steckt“ -
Die Übersetzung von GuV- und Bilanzpositionen in wirtschaftliche Realität
- „Der Rote Faden“ -
Zur strukturierten Beurteilung von Ertrags- und Finanzkraft
- Die Struktur der Kapitaldienstfähigkeit
- Besonderheiten bei der Auswertung von BWA - Unsicherheitsfaktoren und Plausibilisierungsmöglichkeiten

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten inhaltliche und handwerkliche Handlungssicherheit bei der Auswertung wirtschaftlicher Unterlagen.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft (Markt und Marktfolge)

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068555	03.06.2024	04.06.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Energetische Sanierung - Nutzung der Potenziale im Kundenbestand

Basis-Modul Energie-Coach (Individualisierung möglich) Wissensvermittlung & Fachkompetenz Energie und Immobilie

- zu Klimaschutz/Klimaziele Deutschlands, Energieeffizienz & Energetischer Sanierung, ökonomischen Zusammenhängen und Energiepreisentwicklung (Grundlagen)
- zur kompetenten fachlichen Anwendung von HeizCheck & ModernisierungsCheck in der
 - korrekten Übersetzung von Kundeninformationen in die richtigen Eingaben für unverfälschtes Benchmarking
 - Anwendung und Interpretation der Ergebnisse
 - Simulation verschiedener Modernisierungs-Szenarien
- zur Ableitung von Handlungsbedarf und konkreten Vertriebsansätzen
- Erfahrungsaustausch und fachliche Vertiefung

Umfang: 5 Live Web Seminare á 4

StundenVertiefungsmodul-Modul Energie-Coach (Individualisierung möglich) Wissensvermittlung & Fachkompetenz Energie und Immobilie (2)

- Update rechtlicher, marktlicher Rahmenbedingungen
- Fachliche Vertiefung Basis Modul inkl. Einbindung Fördermittel
- Vertriebs- und Verkaufskompetenz
- Testing und Zertifizierung

Umfang: 4 Live Web Seminare á 4 Stunden + Zertifizierung

Ziel

Stärkung der Vertriebs- und Verkaufskompetenz im Bereich "Energie & Immobilien" mit Hilfe klarer "Drehbücher" zu den unterschiedlichen Beratungssituationen von Primärberater, Baufr-Berater und Makler

Zielgruppe

Alle Vertriebsmitarbeitenden (z.B. Primärbetreuer, Baufr-Berater, Makler), die Kundenanfragen rund um Klimaschutz und Sanierung begegnen und Kundenbedarfe qualifiziert adressieren sollen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007735	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Energieeffizienzmaßnahmen im gewerblichen Bereich

1. Erläuterung der aktuellen Ausgangslage mit steigenden Energiepreisen
2. Möglichkeiten der Potenzialerkennung
 - a. Wie erkenne ich den Handlungsbedarf bei meinem Kunden?
 - b. Welche Branchen haben möglicherweise einen erhöhten Handlungsbedarf?
3. Prozess einer Energieberatung mit vorbereitenden Maßnahmen
 - a. Vorbereitung des Kunden auf die anstehenden Maßnahmen
 - b. Vorbereitung der Beratung durch die Aufnahme gezielter Daten
4. Praxisbeispiele zu den vielfältigen Möglichkeiten der Umsetzung von Energieeffizienzmaßnahmen
 - a. Umstellung auf E-Mobilität, Fuhrparkmanagement
 - b. Immobilienmanagement
 - c. Schaffung von Ladeinfrastruktur
5. öffentliche Fördermittel auf Bundes- und Landesebene

Ziel

Die Teilnehmer sollen die Potenziale bei ihren Kunden erkennen und eine gezielte Ansprache vornehmen können. Ergänzend lernen die Teilnehmer die Vorgehensweise eines Energieberaters kennen, um ihre Kunden optimal auf den Prozess der Umsetzung von Energieeffizienzmaßnahmen vorbereiten zu können.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte des gewerblichen Kreditgeschäftes
- Berater des gewerblichen und des kommunalen Kundengeschäftes (GKB, FBK, UKB; KKB)

Hinweis

Dozent: Holger Warnecke

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067213	21.11.2024	21.11.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

entale Fitness und Gesundheit in anspruchsvollen Zeiten

Machen wir uns nichts vor: Wir leben in einer Zeit, die von Herausforderungen und Veränderungen geprägt ist. Bei dem persönlichem oder auch von außen gefühltem Leistungsdruck ist es zunehmend wichtiger, auf die richtige Balance im Leben zu achten. Mehr denn je wird nach Möglichkeiten gesucht, leere Akkus wieder aufzuladen. Doch klar ist, je besser wir lernen mit Stress umzugehen, desto zufriedener und leistungsbereiter sind wir auch für unser Unternehmen!

Ziel

Gesunde und glückliche Mitarbeiter!

Zielgruppe

MitarbeiterInnen und Führungskräfte im Vertrieb

Hinweis

Trainerin: Petra Diederich-Kammel

Inhousepreis: 1.950EUR für bis zu 12 Teilnehmer

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001621	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Erfolgreich mit digitalen Beratungsmedien im Firmenkundengeschäft - Umsetzung Vertriebsstrategie der Zukunft Firmenkunden unter OSPlus_neo (IDD-Anrechnung)

Mögliche buchbare Bausteine:

- Workshop: Integration und Motivation der Führungskräfte
- Workshop: Kick-off Veranstaltung Mitarbeiter
- Seminar: Technische Schulung zu OSP_neo
- Web Based Trainings zu den neuen digitalen Beratungsmedien (am Arbeitsplatz der Berater)
- Seminar: Vertriebsschulung - Erfolgreich digital beim Kunden
- Digitale Nachbetreuung/Blended Learning (1 - 2 Impulse pro Woche) zur Transfersicherung
- Vertriebsbegleitung
- Zusatzmodul: EBIL und Branchenwissen (Webinare und Lernvideos oder Schulungen)

Ziel

Die Digitalisierung hält im Firmenkundengeschäft Einzug: modern und zeitgemäß umgesetzt mit dem Sparkassen-Finanzkonzept unter OSPlus_neo.

In einem bundesweiten verbands- und akademieübergreifenden Schulungs- und Begleitungskonzept unterstützen wir Sie gerne mit individuell zusammengestellten Bausteinen. Dabei folgen wir der Vertriebsstrategie der Zukunft Firmenkunden.

Sprechen Sie uns einfach an.

Zielgruppe

Firmen- und Gewerbekundenberater, die im Rahmen der Wachstumsstrategie ihre Kunden mit dem Sparkassen-Finanzkonzept Firmenkunden beraten und betreuen.

Hinweis

Termine und Preise erfragen Sie bitte individuell je nach den gewünschten Bausteinen.

Für die Teilnahme wird dem Teilnehmer eine Weiterbildungszeit gemäß IDD-Vorgaben angerechnet:

WBT: 1 IDD-Stunden

Praxistraining (je Tag): 1 IDD-Stunden

Digitale Nachbetreuung: 0 IDD-Stunden

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005519	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Erhöhung der Abschlussquote in der Beratung

INHALTE VON WORKSHOP 1

- Finanzkonzept als Dreh- und Angelpunkt in der Beratung
- Identifikation von Kundenpotentialen mit hoher Abschlusswahrscheinlichkeit
- Erkennen und Erfragen von Kundenbedürfnissen
- Kundenargumentation als Dialog und weniger als Monolog
- Professionelle Einwandbehandlung
- Abschlusssignale erkennen und verwerten
- Abschlussmethoden
- Vereinbarung qualitativer Folgetermine
- Praktische Übungen: Fallstudien und Simulationen von Kundengesprächen.
- Anpassung an verschiedene Kundentypen: Erkennen und Reagieren auf verschiedene Kundenpersönlichkeiten
- Transferaufgaben bis zum Baustein 2 und zur Besprechung mit der Führungskraft
-

INHALTE VON WORKSHOP 2

- Intensiver Erfahrungsaustausch mit den Beratern
- Kurzpräsentation je Berater (5 - 7 min)
- Was ist gut gelaufen ? Erfolgsfaktoren sichtbar machen
- Was ist weniger gut gelaufen ? Warum ? Lösungen
- Vertiefung ausgewählter Themen zur weiteren nachhaltigen Umsetzung der Workshopinhalte aus Teil 1
- konkrete Vorbereitung von anstehenden Beratungsgesprächen
- Intensive praxisorientierte Rollenübungen incl. Feedback an die Teilnehmer
- neuer Transferplan zur weiteren Umsetzung in der Praxis

Ziel

Sie wünschen sich einen praxisorientierten Ansatz, der die Berater befähigt, Kundenbedürfnisse präzise zu analysieren, den Nutzen klar

zu vermitteln, zielstrebig auf Abschlüsse hinzuarbeiten und Einwände geschickt zu behandeln. Ziel ist es, die vertriebliche

Vorgehensweise zu optimieren, die Abschlussrate zu erhöhen und die Kundenzufriedenheit zu steigern.

Zielgruppe

Beratende PK Vertrieb

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008443	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erneuerbare Energien für Kommunalkundenbetreuer

Bis Ende 2032 müssen in Deutschland 2 % der Landesfläche als Windeignungsflächen ausgewiesen werden. Dabei liegt die konkrete Umsetzung bei den Bundesländern. Bereits 2027 müssen 1,4 % der Landesfläche als Windeignungsgebiete ausgewiesen werden. Sollten die Bundesländer die Ziele verfehlen, wird der Bund eingreifen und dafür sorgen, dass Windkraftanlagen als privilegierte Bauvorhaben gelten und deren Errichtung dann nicht mehr an die Flächenausweisung gebunden ist.

Mit der Ausweisung der Windeignungsflächen oder der Planung von Freiflächen-Photovoltaikanlagen durch die Kommunen sind erhebliche Finanzierungsvolumina bei der Umsetzung der Pläne verbunden. Durch eine frühzeitige Ansprache verschaffen sich die regionalen Sparkassen einen Wettbewerbsvorteil.

Folgende Inhalte erwarten Sie:

- Umsetzung des „Wind-an-Land-Gesetzes“ im NOSA-Gebiet
- Zahlen, Daten, Fakten zur Windenergie
- Ablauf der Projektierung eines Windparks
- Zahlen, Daten, Fakten zur Photovoltaik
- Ablauf der Projektierung einer Freiflächen-Photovoltaikanlage
- Rahmenbedingungen für privilegierte Bürgerenergiegesellschaften (EEG)

Hinweis: Beim Ablauf der Projektierung wird besonders auf die Rolle der Kommunen und die Ansprachemöglichkeiten eingegangen.

Ziel

Die Teilnehmer sind in der Lage, bei ihren Kunden die vertrieblichen Potenziale, die die aktuelle Gesetzgebung durch das „Wind-an-Land-Gesetz“ in ihrem Geschäftsgebiet ermöglicht, zu erkennen und eine qualifizierte Kundenansprache sowie eine Überleitung an die Spezialisten in den jeweiligen Häusern vorzunehmen.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte des gewerblichen Kreditgeschäftes
- Beratende des kommunalen, institutionellen und des gewerblichen Kundengeschäftes (GKB, FBK, UKB; KKB)

Hinweis

Dozent: Holger Warnecke

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067789	19.11.2024	19.11.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

ESG-Nachhaltigkeit im Kundengespräch - Ihr Upgrade in der Gesprächsführung

Strategieworkshop (Bencor und Strategieteam) *Schulungskonzeption*

- Projektabstimmung, -begleitung und -koordination
- Aufnahme der aktuellen Vorgehensweise und Prozesse zu den ESG-Themen und Risiken
- Aufnahme des Produkt- und Dienstleistungsangebotes zu den ESG-Themen und Risiken
- Vorstellung Weiterentwicklung: Konzeption der ESG-Nachhaltigkeitsberatung
- Abstimmung der Konzept- und Präsentationsinhalte für die ESG-Nachhaltigkeitspräsentation
- Festlegung der Beratungs- und Kommunikationswege/ -Prozesse

Präsentationskonzeption

- Interaktive Präsentation Nachhaltigkeit und Energieeffizienz
- Erstellung der sparkassenspezifischen ESG-Nachhaltigkeitspräsentation
- Einstellung des sparkassenspezifischen ESG-Produkt- und Dienstleistungsangebotes
- Verlinkung zu den KfW- und landesbankspezifischen Förderprogrammen inkl. interaktiver Fördercheck

Introworkshop / Konzeptverständnis - Neueinführung

- Grundlagenwissen Energieeffizienz, Nachhaltigkeit, Förderungen und ESG, Kernbegriffe
- Kennen und Verstehen des Präsentations- und Beratungskonzeptes: ESG-Nachhaltigkeitsgespräch
- Praxisimpulsen für Praxiseinsatz der Präsentation Nachhaltigkeit und Energieeffizienz
- Verstehen der Co2 Bilanzierungspraxis
- Abgrenzung von Sparkasse zu Energieberater/Energieberatung
- Vertriebs- und Überzeugungsargumentation im Gespräch mit Unternehmer*in

Praxisfallbesprechungen / Vertiefender Austausch

- Professionelle Kundenpräsentation zum Thema "ESG-Nachhaltigkeitsberatung"
- Handlung und überzeugende Anwendung der Präsentation "ESG-Nachhaltigkeitsberatung"
- Interaktive Gesprächsführung und -struktur: ESG-Nachhaltigkeitsberatung in Beratung und Vertrieb
- Praxisimpulse für Anwender und Berater zum Praxiseinsatz
- Unternehmerreaktionen zum Thema Nachhaltigkeit und Energieeffizienz
- Kurzdokumentation für Anwender zur Gesprächsführung Kleingruppen-/Teamrunden (max. 6-8 Berater*innen)

optionale Inhalte *Praxisbegleitung mit Originalkunden: Live-Gespräche* (Qualitätsausbau / Kompetenzausbau / Motivationssicherung Coaching)

- Beratercoaching im Originalkundengespräch
- Gemeinsame Vorbereitung der ESG-Nachhaltigkeitsgespräche mit dem Berater*in
- Begleitung des ESG-Nachhaltigkeitsgesprächs in der Praxis und professionelles Impulsfeedback
- Professionelle Gesprächsführung und Präsentationsprofessionalität: ESG-Nachhaltigkeitsgespräch
- Individuelle Persönlichkeitswirkung als betriebswirtschaftlicher Sparringspartner zum Thema ESG-Nachhaltigkeit
- Motivierendes Erfolgsfeedback (dynamisch/systemisch): Gemeinsame Weiterentwicklung des vertrieblichen Ansatzes

Abschlussbesprechung / Review

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten ein Beratungsmedium für die Unternehmenssensibilisierung, für die Erschließung von Geschäftspotenzialen sowie zur Darlegung von etwaigen Nachhaltigkeitsrisiken, mit dem Ziel, als kompetenter Gesprächs- und Ansprechpartner wahrgenommen zu werden und die anstehende Transformation der Geschäftsmodelle kompetent und lösungsorientiert, auf Augenhöhe mit dem gewerblichen Kunden, zu begleiten.

Zielgruppe

Zielgruppe dieses Seminars sind Fach- und Führungskräfte und Berater/-innen des gewerblichen Kreditgeschäftes (GK, FK, UK).

Hinweis

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007807	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Existenzgründungsberatung - Knackpunkte der Konzepte und der Gründer schnell erkennen

- Inhalt und Struktur erfolgreicher Business-Pläne
- Systematisierung von Gründungsvorhaben
- Die Person des Existenzgründers/ das Unternehmensteam
 - Managementanforderungen an den Existenzgründer, Führungsqualitäten,
 - Zielklarheit im Gründungsstadium
 - Unternehmer- und Unternehmensbeteiligung
- Die Marktchancen
 - Marktpotenzial und Abgrenzung der relevanten Zielgruppe
 - Beurteilung und Merksätze eines geeigneten Marketing-Mix
- Prüfung der Unternehmensstruktur
- Fundierte Rentabilitätsplanung und Plausibilitätsverprobung
- Finanzplanung und Finanzierung
 - Ermittlung des Finanzbedarfs eines Existenzgründers
 - Bereitstellung der Finanzmittel
- Die häufigsten Fehler des Gründers **nach** der Existenzgründung
- Checklisten

Ziel

- Sie können Inhalt und Struktur von Business-Plänen qualifiziert beurteilen.
- Sie können die Marktchancen im Allgemeinen und das Potential des Gründungsvorhabens im Speziellen beurteilen.
- Sie leiten eine belastbare Finanzplanung und deren Finanzierungsmöglichkeiten ab.

Zielgruppe

Gewerbe- und Firmenkundenbetreuende sowie Geschäftskundenberatende

Hinweis

Dozent:RDG Berlin-Hamburg GmbH

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005305	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

fresh up: Betriebswirtschaftliche Beurteilung typischer Schwachstellen mittelständischer Unternehmen

- Woran "krankt" der Mittelstand? Typische Krisensymptome
- Schwachstelle Management: Worin unterscheiden sich gute von schlechten Unternehmen?
- Schwachstelle Markt und Marketing: Was sind die Erfolgsfaktoren guter Unternehmen?
- Schwachstelle Ertragskraft: Mit welchen Stellschrauben kann die Ertragskraft verbessert werden?
- Schwachstelle Finanzkraft: Wie kann die Liquidität des Unternehmens fixiert werden?
- Fallstudienarbeit

Ziel

Die Seminarteilnehmenden können typische Schwachstellen von Unternehmen erkennen und die betriebswirtschaftlichen Konsequenzen beurteilen. Hieraus leiten sie geeignete Maßnahmen zur Konsolidierung des Unternehmens unter Berücksichtigung der Interessen des Kreditinstituts ab.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeitende im Firmenkundengeschäft, die über eine mehrjährige Berufserfahrung verfügen.

Hinweis

Dieses Seminar ist Bestandteil unserer Bausteinreihe "Fresh up-Angebote" für Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft mit Herrn Peter Schaaf.

Bitte beachten Sie hierzu auch die Seminare :

- Verprobung und effiziente Analyse von Unterlagen zur Bonitätsprüfung
- Praxisorientiertes Training der Votierungskompetenz bei der Kreditierung mittelständischer Unternehmen aus betriebswirtschaftlicher Sicht
- Betriebswirtschaftliche Beurteilung von mittelständischen Unternehmen in Investitions- und Wachstumsphasen
- Betriebswirtschaftliche Beurteilung typischer Schwachstellen mittelständischer Unternehmen

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000346	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

fresh up: betriebswirtschaftliche Beurteilung von Intensivkunden

- Warum Intensivkundenbetreuung?
- Entstehung und Wahrnehmung von Unternehmenskrisen
 - von der strategischen Krise bis zur Liquiditätskrise -
Wie können Sie als Hausbank die Krisenstadien erkennen?
 - Kennt Ihr Firmenkunde seine wirtschaftliche Situation? -
Ein Erfahrungsbericht aus der Praxis
- Wie können Sie eine Verschlechterung der wirtschaftlichen Situation erkennen? - Informationsbedürfnisse aus betriebswirtschaftlicher Sicht
 - Anforderungen an Aktualität und Qualität
 - typische Risikomerkmale im Jahresabschluss eines "Krisenunternehmens"
 - Anforderungen und Interpretation unterjähriger (DATEV-)Zahlen
 - notwendige ergänzende Informationen zur unterjährigen Beurteilung von Intensivkunden?
- (pragmatische) Ermittlung des Finanzbedarfs in Krisen- und Überziehungssituationen
 - Wie viel kurzfristige Liquidität braucht Ihr Kunde wirklich?
 - Anforderungen an eine betriebswirtschaftlich aussagekräftige Finanzplanung für die nächsten Kalenderwochen
- Das Problem der Insolvenzantragspflicht
 - ein kurzer Abriss der Insolvenzgründe aus einer pragmatischen Sichtweise
 - Exkurs IDW S11 Leitfaden zur Beurteilung des Vorliegens von Insolvenzeröffnungsgründen
- Sinnvolle Einbeziehung externer Berater
- Kapitaldienstfähigkeitsberechnung versus tatsächliche Liquiditätssituation
- Training der Seminarinhalte anhand von praxisorientierten Fallstudien

(Änderungen vorbehalten)

Ziel

Mit der Verschlechterung der wirtschaftlichen Verhältnisse Ihres Firmenkunden gewinnt die umfassende betriebswirtschaftliche Analyse des Unternehmens an Bedeutung. Es gilt, Risiken für die Bank zu vermeiden und Lösungsansätze für den Kunden zu erarbeiten.

Sie erhalten Sicherheit in der Einschätzung der betriebswirtschaftlichen Lage des Kunden, können dem Kunden seine konkrete Situation verdeutlichen

und auf Basis der relevanten Unterlagen eine kurzfristige Finanz-/Liquiditätsplanung erstellen. Dabei beleuchten Sie kritisch, inwieweit die klassische Kapitaldienstfähigkeitsberechnung die

tatsächliche Liquiditätssituation des Kunden widerspiegelt und berücksichtigen zudem das Problem einer möglichen Insolvenzantragspflicht aus einer pragmatischen Sichtweise.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeitende sowohl aus dem Markt als auch aus der Marktfolge Aktiv, die Gewerbe- und Firmenkunden als Intensivkunden begleiten oder künftig begleiten sollen.

Hinweis

Dozent:Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004599	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

fresh up: Praxisorientiertes Training der Votierungskompetenz bei der Kreditierung mittelständischer Unternehmen aus betriebswirtschaftlicher Sicht

- Ableitung von Kreditentscheidungen anhand der Jahresabschlüsse
- Ableitung von Kreditentscheidungen anhand von unterjährigen Unterlagen/ DATEV-BWA
- Einschätzung der Liquiditätssituation des Unternehmens anhand der eingereichten Unterlagen
- Berechnung und Interpretation der Kapaldienstfähigkeit

Ziel

Beurteilung und Herleitung von Kreditentscheidungen aus betriebswirtschaftlicher Sicht.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeitende im Firmenkundengeschäft, die über eine mehrjährige Berufserfahrung verfügen.

Hinweis

Dozent:Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066977	17.10.2024	18.10.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Fresh up: Verprobung und effiziente Analyse von Unterlagen zur Bonitätsprüfung

- Die Erfahrung zeigt immer wieder, dass - sofern die Unterlagen vom Kunden oder Steuerberater unterzeichnet sind - die gedruckten Zahlen in Jahresabschlüssen, betriebswirtschaftlichen Auswertungen aber auch Planungen automatisch als "richtig" und "belastbar" von der Sparkasse angesehen werden. Dies ist leider oftmals nicht der Fall.
- Effizienz bedeutet, sich auf die Positionen in den Zahlen zu konzentrieren, die entscheidend für eine Bonitätsaussage sind. Dies "zwingt" beispielsweise bei Jahresabschlüssen in aller Regel die Positionen Warenbestand, unfertige/fertige Arbeiten, Debitoren und Rückstellungen kritisch zu hinterfragen, sofern diese von hoher Relevanz sind.
 - Verprobung / Verifizierung ausgewählter Positionen des Jahresabschlusses - insbesondere des Warenbestandes (Handel) sowie der halbfertigen und fertigen Arbeiten (Produktion)
 - Verprobung der DATEV-BWA sowie ausgewählter Positionen der Summen- und Saldenliste
 - Einschätzung der Qualität des unterjährigen Datenmaterials
 - Wie können Ertrags- und Finanzplanungen hinterfragt werden?
 - Besprechung von Checklisten zur Verifizierung des Warenbestandes sowie der unfertigen und fertigen Arbeiten
 - Arbeit mit Fallstudien in Anlehnung an Echtfälle aus unserer Beratungspraxis

Ziel

Die Teilnehmenden lernen typische, vom Kunden eingereichte Unterlagen mit praxisorientierten Verfahren zu plausibilisieren sowie diese im Rahmen eines engen Zeitbudgets zu analysieren.

Zielgruppe

Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft, die bereits Erfahrung mit der Bonitätsbeurteilung von Engagements haben.

Hinweis

Diese Seminarveranstaltung wurde als kombiniertes Training (blended_Learning) konzipiert. Neben zwei halbtägigen WEB-Seminare erhalten die Teilnehmenden eine umfangreiche Arbeitsunterlage, die mit Schulungsvideos des Dozenten ausführlich erläutert und besprochen wird. Diese Schulungsvideos beinhalten auch Zeiteinheiten zum Selbststudium.

Für die Schulungsvideos ist der Zugriff auf YouTube.de erforderlich - bitte testen Sie dies vor Webinarbeginn, vielen Dank.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007457	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Führung von morgen - Digital/Agile Leadership

- New Work - Was unsere Sparkasse noch erwartet?
- Was passiert, wenn nichts (weiter) passiert? Was verändert sich, was bleibt?
- Chancen und Potenziale Veränderungen die alles bewegen - die Komplexität beherrschen
- Agile Unternehmenskultur
- Anforderungen an die Mitarbeiter
- Führungskräfte als Treiber und wo sind die Hindernisse?
- Den Weg zur Digitalisierung gezielt gestalten
- Was Mitarbeiter bewegt, die Menschen mitnehmen
- Komplexität und Digitalisierung brauchen Führung, Orientierung und Vertrauen in ungewissen Zeiten
- Agile Führung in einer modernen Arbeitswelt
- Bereit für die Veränderung? Wandel ist lernbar - sinnvolle Begleitmaßnahmen!

Ziel

- Digitalen Wandel als Führungskraft gestalten
- Gemeinsames Verständnis und Vorbildfunktion
- Digitale Begleiter für Mitarbeiter
- Mitarbeitermotivation im Change

Zielgruppe

Vorstand und TOP-Management

Hinweis

Inhouse-Workshop, Dauer 1 Tag auf Anfrage

Trainer: Frederik Bernard, ECC Innovation

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006010	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Führungserfolg mit motivierenden Vertriebsgesprächen im Firmenkundengeschäft

1. Vertriebsmeetings erfolgreich gestalten

- Erfolgreiche Planung, Aufbau und Durchführung; Agenda und Zeitmanagement
- Inhalte: informieren, appellieren, diskutieren, Ideen finden, Umsetzung entwickeln
- MitarbeiterInnen aktiv einbinden und beteiligen, die Kreativität des Teams anzapfen
- Gute Balance aus Präsentation (Infos), Aktivität und Spaß finden
- Positive Stimmung schaffen, für Verkauf motivieren, Teamgeist entwickeln

2. Wochengespräche - Fokus auf Qualität und Aktivität

- Aufbau, Dauer, Durchführung und Administration der Wochengespräche
- Erfolgsschlüssel im Verkauf: Termine und Produktabschlussquote
- Verkaufs-Zeitmanagement und Aktivitätenplanung (verkaufsaaktive Zeit)
- Qualitätsstandards der Vertriebsarbeit und der ganzheitlichen Betreuung unter Einsatz des S-Finanzkonzepts
- Unternehmerisch Handeln: Abschluss- und Potenzialorientierung
- Die Führungschancen nutzen: Nähe, Austausch, Feedback, Coaching, Potenzialentwicklung

3. Monatsgespräche -Fokus auf Quantität (Ziele und Zahlen) und Strategie

- Aufbau, Dauer, Durchführung und Administration der Monatsgespräche
- Sinnvolle Aufbereitung und Präsentation der Monatsergebnisse
- Gemeinsame Bewertung der Ergebnisse und Entwicklungen
- Besprechung von Strategien und Vereinbarung von Maßnahmen
- Führungschancen nutzen: Motivation, Ziele und Werte

Ziel

- Das Handwerkszeug für Vertriebseinzelgespräche mit Mitarbeitern und Vertriebsmeetings mit dem Team vermitteln, überprüfen und optimieren.
- Erfahrungs- und insbesondere Erfolgsmusteraustausch (best practice).
- Die eigene Führungskommunikation effektiv und effizient gestalten; Verkäufer für Vertrieb und ganzheitliche Betreuung unter Einsatz des S-Finanzkonzepts motivieren.
- Jahreszielerreichung steuern, Verkaufserfolge steigern.

Zielgruppe

Sowohl junge als auch erfahrene Führungskräfte mit Vertriebs- und Mitarbeiterverantwortung im Firmenkundengeschäft.

Hinweis

Das Seminar ist ein Verhaltenstraining und -workshop mit dem Schwerpunkt Führungsarbeit im Vertrieb. Der Führungs- und Verkaufstrainer, Herr Manfred Klapproth blickt auf 17 Jahre Berufserfahrung im Bereich Führung und Verkauf zurück und war u.a. im Firmenkundengeschäft mit dem Aufgabenbereich "Verkauf, Kundenbindung, Akquisition, Kredite und Finanzierungen" tätig.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000850	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Führungserfolg mit motivierenden Vertriebsgesprächen im Firmenkundengeschäft

1. Vertriebsmeetings erfolgreich gestalten

- Erfolgreiche Planung, Aufbau und Durchführung; Agenda und Zeitmanagement
- Inhalte: informieren, appellieren, diskutieren, Ideen finden, Umsetzung entwickeln
- MitarbeiterInnen aktiv einbinden und beteiligen, die Kreativität des Teams anzapfen
- Gute Balance aus Präsentation (Infos), Aktivität und Spaß finden
- Positive Stimmung schaffen, für Verkauf motivieren, Teamgeist entwickeln

2. Wochengespräche - Fokus auf Qualität und Aktivität

- Aufbau, Dauer, Durchführung und Administration der Wochengespräche
- Erfolgsschlüssel im Verkauf: Termine und Produktabschlussquote
- Verkaufs-Zeitmanagement und Aktivitätenplanung (verkaufsaktive Zeit)
- Qualitätsstandards der Vertriebsarbeit und der ganzheitlichen Betreuung unter Einsatz des S-Finanzkonzepts
- Unternehmerisch Handeln: Abschluss- und Potenzialorientierung
- Die Führungschancen nutzen: Nähe, Austausch, Feedback, Coaching, Potenzialentwicklung

3. Monatsgespräche -Fokus auf Quantität (Ziele und Zahlen) und Strategie

- Aufbau, Dauer, Durchführung und Administration der Monatsgespräche
- Sinnvolle Aufbereitung und Präsentation der Monatsergebnisse
- Gemeinsame Bewertung der Ergebnisse und Entwicklungen
- Besprechung von Strategien und Vereinbarung von Maßnahmen
- Führungschancen nutzen: Motivation, Ziele und Werte

Ziel

- Das Handwerkszeug für Vertriebseinzelgespräche mit Mitarbeitern und Vertriebsmeetings mit dem Team vermitteln, überprüfen und optimieren.
- Erfahrungs- und insbesondere Erfolgsmusteraustausch (best practice).
- Die eigene Führungskommunikation effektiv und effizient gestalten; Verkäufer für Vertrieb und ganzheitliche Betreuung unter Einsatz des S-Finanzkonzepts motivieren.
- Jahreszielerreichung steuern, Verkaufserfolge steigern.

Zielgruppe

Sowohl junge als auch erfahrene Führungskräfte mit Vertriebs- und Mitarbeiterverantwortung im Firmenkundengeschäft.

Hinweis

Das Seminar ist ein Verhaltenstraining und -workshop mit dem Schwerpunkt Führungsarbeit im Vertrieb. Der Führungs- und Verkaufstrainer, Herr Manfred Klapproth blickt auf 20 Jahre Berufserfahrung im Bereich Führung und Verkauf zurück und war u.a. im Firmenkundengeschäft mit dem Aufgabenbereich "Verkauf, Kundenbindung, Akquisition, Kredite und Finanzierungen" tätig.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006967	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gefahr durch „Zombie-Unternehmen“ - Risikofrüherkennung und Handlungsempfehlungen für Sparkassen (speziell in der Corona-Zeit)

- Definition „Zombie-Unternehmen“ und deren Schwachstellen im Geschäftsmodell
- Entwicklung der Anzahl von „Zombie-Unternehmen“ in Deutschland
- Modell bzw. Stresstest zur Risikofrüherkennung von „Zombie-Unternehmen“
- Die Businessplanung als wichtige Unterlage für den Stresstest bzw. für die Risikobeurteilung
- Kapitalflussrechnung, Break-Even- und Cash-Even-Analyse - zusätzliche einfache Instrumente für den Stresstest
- Schwierige Kundengespräche: Akquisition von Maßnahmen zur Ertragssteigerung (z.B. Anpassung des Geschäftsmodells, Umsetzung identifizierter Kosteneinsparpotenziale etc.) und zur Liquiditätssicherung (z.B. Reduzierung bzw. Streckung vonwiederkehrenden Ausgaben etc.)
- Anpassung der Kapitaleinsten an die im Stresstest belastbar erwarteten Cash flows der Unternehmen
- Tipps für die Begleitung dieser Unternehmen und Ausblick
- Praxisfall

Ziel

In diesem WEB-Seminar erfahren Sie, wie Sie insbesondere bei Ihren Bestandskunden potenzielle „Zombie-Unternehmen“ erkennen können. Darüber hinaus erhalten Sie Tipps im Umgang mit solchen Unternehmen und Ansätze, wie Sie das Ausfallrisiko Ihrer Sparkasse bei diesen Unternehmen reduzieren.

Zielgruppe

Geschäfts- und Firmenkundenberater, Mitarbeiter der Marktfolge/Intensiv- und Sanierungsbetreuung

Hinweis

Dozenten: Thomas Burchett, Jens Eigenfeld, AMB

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006701	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

GeschäftskundenCheck / Intensivierung der ganzheitlichen Beratung

Zielgruppe

GeschäftskundenberaterInnen und Spezialisten, die im Rahmen der ganzheitlichen Beratung von den Unterstützungsmöglichkeiten des Sparkassen-Finanzkonzeptes gewerblich profitieren möchten.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006671	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Gesellschafts- und Unternehmensrecht

- Strukturen und Grundbegriffe des Gesellschaftsrechts
- Gesellschaft bürgerlichen Rechts (neue Regelung ab 2024)
- Personenhandelsgesellschaften
- Gesetz zur Modernisierung des Personengesellschaftsrechts
- aktuelle Rechtsprechung
- Fallstudien
- Erfahrungsaustausch

Ziel

Die Teilnehmenden vertiefen und erneuern Ihre Kenntnisse über die verschiedenen Unternehmensformen und lernen lernen die speziellen Problembereiche durch die Bearbeitung von Fallstudien, die auf die aktuelle Gesetzeslage und die neue höchstrichterliche Rechtsprechung abgestellt sind, kennen.

Zielgruppe

- Firmenkundenbetreuer/innen
- Kreditsachbearbeiter/innen (gewerblich)
- Gewerbekundenbetreuer/innen
- Führungskräfte Firmenkunden

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007867	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gewerbliche Immobilienfinanzierung

Definition gewerbliches Immobiliengeschäft /MARisk/IGRUnterscheidung der Immobilienassetklassen

- Charakteristika, Besonderheiten, aktuelle Situation, Bewertung

Risikoklassifizierung

- Makrolage (A/B/C/D Städte)
- Mikrolage (Bestimmungsfaktoren)
- Core/core + /value add/opportunistic
- Bestand/Bestand + Instandhaltung/Bestand + Sanierung (Modernisierung)/Development
- Unterscheidung Instandhaltung/Instandsetzung/Modernisierung
- Spezielle Risiken Development
- Non-recourse, limited recourse, full recourse

Abwicklung/Analyse/Ablauf

- Eigenkapital/Mezzanines Kapital Bedeutung
- Benötigte Unterlagen
- Grobindikation - indikatives term-sheet (Inhalte) - term-sheet - Verträge
- Finanzierungsparameter

Sicherheiten im gewerblichen Immobiliarkreditgeschäft

- Immobiliarsicherheiten
- Bewertungsarten, Abtretung von Ansprüchen
- Mietforderungen
- Versicherungen
- Sonstige Ansprüche/Forderungen
- Bürgschaften / Patronatserklärungen
- Bewertung der Sicherheiten

Transaktionsablauf eines Immobiliendeals

- Vom Teaser bis zum closing
- Akteure
- Timeline
- Rolle der finanzierenden Bank
- Rolle der Sponsoren bzw. mezzaninen Kapitalgebern

Die Due Diligence

- Legal DD
- Tax DD
- Financial DD
- Commercial DD
- Technische DD
- Notwendige Inhalte und Erkenntnisse
- Notwendige Gutachten (z.B. Altlasten, Brandschutz, ...)
- Fallbeispiele

Besonderheiten bei Projektentwicklungen

- Die Grundstücksfinanzierung
- Baurechtliche Notwendigkeiten
- Bewertung von bestehenden Erhaltungssatzungen
- Bewertung von Einzelhandelsentwicklungen
- Bewertung von Kostenkalkulationen
- Aussagekraft von Gründungsgutachten
- Kaufverträge Risiken und Chancen eine Bewert

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten einen kompakten und zugleich umfassenden Einblick in die wesentlichen Aspekte der großvolumigen Immobilienfinanzierungen.

Zielgruppe

Mitarbeitende mit Vorkenntnissen und ersten Praxiserfahrungen im Bereich der großvolumigen Immobilienfinanzierung, Grundlagenkenntnisse des allgemeinen Kreditgeschäfts werden vorausgesetzt

Hinweis

Dozent: Michael Ziegler

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069913	16.09.2025	17.09.2025	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	890
V-070839	15.07.2024	16.07.2024	Potsdam	Standardpreis	1090
				OSV / SGVSH	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gewerbliche Immobilienfinanzierung - Aufbau

Transaktionsablauf eines Immobiliendeals

(Vom Teaser bis zum closing, Akteure, Timeline, Rolle der finanzierenden Bank, Rolle der Sponsoren bzw. mezzaninen Kapitalgebern)

Die Due Diligence

(Legal DD, Tax DD, Financial DD, Technische DD...)

Notwendige Inhalte und Erkenntnisse, Notwendige Gutachten (z.B. Altlasten, Brandschutz, ...)

Besonderheiten bei Projektentwicklungen

(Die Grundstücksfinanzierung, Baurechtliche Notwendigkeiten, Bewertung von bestehenden Erhaltungssatzungen, Bewertung von Einzelhandelsentwicklungen, Bewertung von Kostenkalkulationen, Aussagekraft von Gründungsgutachten)

Kaufverträge Risiken und Chancen eine Bewertung)

Besonderheiten bei Managementimmobilien

(Hotelimmobilien, Pflegeimmobilien)

Beurteilung von wirtschaftlichen Zahlen

(Bauträger / Projektentwickler, Immobilienunternehmen)

Beurteilung von Bestandsimmobilien

(Bewertung der Mietverträge, [Erfüllung der Schriftformerfordernis bei langfristigen Mietverträgen / Inhalte eines vermierterfreundlichen Vertrages / - Grenzen der Mieterhöhung bei der wohnwirtschaftlichen Nutzung / (Mietpreisbremse/Mietspiegel/möblierte Vermietung/...)] Erfüllung der Brandschutzaufgaben, Notwendigkeiten bei Nutzungsänderungen, Besonderheiten bei Hochhäusern (Definition/Maßnahmen/Nutzung), Definition und Bedeutung des WAULT)

Das Term-Sheet

(Notwendige Inhalte, Finanzierungsstruktur, Tilgungsstruktur (cash trap/cash sweep), Covenants, Bildung von Instandhaltungsrücklagen, Absicherung [Immobilienversicherungen / Abtretung von Ansprüchen/ Bürgschaften / Patronatserklärungen])

Besonderheiten Vertragsdokumentation

(Kreditvertragliche Notwendigkeiten, Grundschuldbestellung, Abtretung Rechte und Ansprüche aus Mietverträgen, Abtretung Rechte und Ansprüche aus Bauträgerkaufverträgen)

Ziel

Qualifizierung von Mitarbeitern zur Erlangung von vertiefenden Fachkenntnissen der Betreuung, Kreditbearbeitung und Kreditanalyse für großvolumige Immobilientransaktionen und -finanzierungen

Zielgruppe

Mitarbeiter mit Kenntnissen und erster Praxiserfahrungen im Bereich der großvolumigen Immobilienfinanzierung, Grundlagenkenntnisse des allgemeinen Kreditgeschäfts sowie der Besuch/Kennntnis der Inhalte des Grundlagenseminars werden vorausgesetzt

Hinweis

Dozent: Michael Ziegler Stellvertretender Abteilungsdirektor Unternehmenskunden der Sparkasse Pforzheim Calw (BS über 11 Mrd.EUR ca. 2.000 Mitarbeiter); Abteilungsleiter und Mitbegründer des Bereichs Immobilienprojektfinanzierungen; Seit Jahrzehnten Dozent bei verschiedenen Bildungseinrichtungen zu Immobilien Themen

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005940	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gewerbliche Immobilienfinanzierung - Grundlagen

inhalte fehlen noch!!!

Ziel

Qualifizierung von Mitarbeitern zur Erlangung von vertiefenden Fachkenntnissen der Betreuung, Kreditbearbeitung und Kreditanalyse für großvolumige Immobilientransaktionen und -finanzierungen

Zielgruppe

Mitarbeiter mit Kenntnissen und erster Praxiserfahrungen im Bereich der großvolumigen Immobilienfinanzierung, Grundlagenkenntnisse des allgemeinen Kreditgeschäfts sowie der Besuch/Kenntnis der Inhalte des Grundlagenseminars werden vorausgesetzt

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006851	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gewerbliche Immobilienfinanzierung - Teil 2

Transaktionsablauf eines Immobiliendeals

- Vom Teaser bis zum closing, Akteure, Timeline, Rolle der finanzierenden Bank, Rolle der Sponsoren bzw. mezzaninen Kapitalgebern

Die Due Diligence

- Legal DD, Tax DD, Financial DD, Technische DD...
- Notwendige Inhalte und Erkenntnisse, Notwendige Gutachten (z.B. Altlasten, Brandschutz, ...)

Besonderheiten bei Projektentwicklungen

- Die Grundstücksfinanzierung, Baurechtliche Notwendigkeiten, Bewertung von bestehenden Erhaltungssatzungen, Bewertung von Einzelhandelsentwicklungen, Bewertung von Kostenkalkulationen, Aussagekraft von Gründungsgutachten, Kaufverträge Risiken und Chancen eine Bewertung

Besonderheiten bei Managementimmobilien

- Hotelimmobilien, Pflegeimmobilien

Beurteilung von wirtschaftlichen Zahlen

- Bauträger / Projektentwickler, Immobilienunternehmen

Beurteilung von Bestandsimmobilien

- Bewertung der Mietverträge, [Erfüllung der Schriftformerfordernis bei langfristigen Mietverträgen / Inhalte eines vermietetfreundlichen Vertrages / - Grenzen der Mieterhöhung bei der wohnwirtschaftlichen Nutzung / (Mietpreisbremse/Mietspiegel/möblierte Vermietung/...)] Erfüllung der Brandschutzauflagen, Notwendigkeiten bei Nutzungsänderungen, Besonderheiten bei Hochhäusern (Definition/Maßnahmen/Nutzung), Definition und Bedeutung des WAULT)

Das Term-Sheet

- Notwendige Inhalte, Finanzierungsstruktur, Tilgungsstruktur (cash trap/cash sweep), Covenants, Bildung von Instandhaltungsrücklagen, Absicherung [Immobiliarsicherheiten / Abtretung von Ansprüchen/ Bürgschaften / Patronatserklärungen]

Besonderheiten Vertragsdokumentation

- Kreditvertragliche Notwendigkeiten, Grundsschuldbestellung, Abtretung Rechte und Ansprüche aus Mietverträgen, Abtretung Rechte und Ansprüche aus Bauträgerkaufverträgen)

Ziel

Qualifizierung von Mitarbeitenden zur Erlangung von vertiefenden Fachkenntnissen der Betreuung, Kreditbearbeitung und Kreditanalyse von großvolumigen Immobilientransaktionen und -finanzierungen

Zielgruppe

Mitarbeitende mit Kenntnissen und erster Praxiserfahrungen im Bereich der großvolumigen Immobilienfinanzierung, Grundlagenkenntnisse des allgemeinen Kreditgeschäfts sowie der Besuch/Kenntnis der Inhalte des Grundlagenseminars werden vorausgesetzt

Hinweis

Dozent: Michael Ziegler

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069915	18.09.2025	19.09.2025	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gewerblicher Kapitaldienstfähigkeit unter OSPlus - Rechenwege, Beurteilung, Kommentierung und Umsetzung in OSPlus

1. TagEinführung

- Auf welcher Datenbasis sollte die Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit vorgenommen werden?
- Welche Kapitalgeber sind bei der Zusammenstellung des Kapiteldiensts zu berücksichtigen?
- Welche Unterschiede und Gemeinsamkeiten bestehen zwischen retrospektiver und zukunftsgerichteter Kapitaldienstfähigkeitsberechnung?

Die Ermittlung von Kapitaldienst und Kapitaldienstgrenze bei besonderen Problemstellungen (z.B. Berücksichtigung ggf. vorhandener Fremdgäubiger bei der Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit - insbesondere bei unvollständigen/fehlenden Informationen, Fremdwährungskredite mit und ohne regelmäßige Tilgungsleistungen, Saisonkredite, einheitliche Darlehen für gemischt genutzte Objekte u.a.) Unterschiede zwischen rechnerischer und faktischer Kapitaldienstfähigkeit einschließlich erforderlicher Begründungen Berechnung und Interpretation der standardisierten Kapitaldienstgrenze und Verschuldungskapazität in der aktuellen EBIL-Auswertung als Grundlage der Kapitaldienstfähigkeitsrechnung Unterschiedliche Rechenwege zur Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit in Abhängigkeit von den vorliegenden Unterlagen

- Jahresabschluss
- Einnahme-Überschuss-Rechnung
- Betriebswirtschaftliche Auswertung
- Einkommensteuererklärung/Selbstauskunft

2. und 3. TagBearbeitung von Fallstudien auf Basis unterschiedlicher betriebswirtschaftlicher Unterlagen in OSPlus-KreditDarstellung und Diskussion verschiedener VorgehensweisenBesprechung von Fragestellungen, die bei der Nutzung von OSPlus-Kredit insbesondere in der gewerblichen Kapitaldienst-fähigkeitsrechnung auftretenVertiefung der am ersten Seminartag angesprochenen Problemstellungen bei der Ermittlung von Kapitaldienst und Kapitaldienstgrenze

Ziel

Im Seminar werden zunächst ausgewählte Fragen im Zusammenhang mit der Zusammenstellung des Kapitaldienstes sowie der Berechnung des nachhaltigen Cash-Flow behandelt. Darauf aufbauend wird anhand von Beispielen aus der Sparkassenpraxis die Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit auf Basis der regelmäßig vorliegenden diversen betriebswirtschaftlichen Unterlagen (Jahresabschluss, BWA, Einnahme-Überschuss-Rechnung und Einkommensteuererklärung bzw. Selbstauskunft) - insbesondere auch unter Nutzung von OSPlus-Kredit - intensiv geübt.

Zielgruppe

Mitarbeitende, die mit der Erstellung und/oder Kontrolle von Kapitaldienstfähigkeitsrechnungen betraut sind, insbesondere:

- Kreditanalysten und Kreditsachbearbeitende im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Firmenkunden- und Gewerbekundenbetreuende
- Betreuende für Selbständige bzw. Freiberufler

Hinweis

Die Seminartage 2 und 3 finden im PC-Raum statt.

Die Anwendung von OSPlus-Kredit muss grundsätzlich bekannt sein. Dagegen ist Wissen zur Kapitaldienstfähigkeit unter OSPlus-Kredit keine Voraussetzung.

Für das Seminar werden vertiefte Kenntnisse der EBIL-Auswertung von Jahresabschlüssen sowie der Auswertung von Einnahme-Überschuss-Rechnungen und Betriebswirtschaftlichen Auswertungen vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065933	06.11.2024	08.11.2024	Potsdam	Standardpreis	1350
				OSV / SGVSH	1150

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Good Practice Forum

Ausgewählte Sparkassen präsentieren in einem exklusiven Rahmen ihre erfolgreichen Konzepte, Projekte und Praxisansätze und geben einen authentischen Einblick in die tägliche Arbeit verschiedener Unternehmensbereiche.

Im diesem Rahmen tauschen sich die TeilnehmerInnen über die Good-Practice-Ansätze aus.

Ziel

Das Marktumfeld der Sparkassen befindet sich im Wandel. Das Kundenverhalten ändert sich und der zunehmende Einfluss neuer Technologien verlangt eine innovative Ausrichtung der Vertriebsstrategien.

Die TeilnehmerInnen erhalten die Möglichkeit, gemeinsam mit der gastgebenden Sparkasse die vorgestellten Good-Practice-Ansätze zu diskutieren und von den individuellen Erfahrungen der teilnehmenden Häuser zu profitieren.

Zielgruppe

Die Veranstaltungsreihe richtet sich an Vorstandsmitglieder, Führungskräfte aus den Fachabteilungen und Nachwuchsführungskräfte.

Hinweis

Veranstaltungstermine und -orte werden separat bekannt gegeben.

Um einen erfolgreichen Erfahrungsaustausch zu ermöglichen, ist die Teilnehmeranzahl limitiert.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070453	30.05.2024	31.05.2024	Jena	Standardpreis 750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen der Wertermittlung

Bei der Wertermittlung im Kleindarlehenbereich wird häufig anhand von Schemata vorgegangen. Die Bewertungsansätze werden somit aus den jeweils geltenden Richtlinien häufig ohne Bezug zum Markt übernommen. **Programm/Inhalt (2-tägig)****Einführung**

- Bankaufsichtsrechtliche Hintergründe/Historie Markt- und Beleihungswertermittlung im Vergleich
- Besichtigungserfordernis, Anforderungen an die Besichtigung Bewertungsgegenstand/Notwendige Objektunterlagen

Gutachterausschüsse für Grundstückswerte

- Markttransparenz, Aufgabenbereiche
- Organisationsmodell
- Kaufpreissammlung
- Bodenrichtwertermittlung

Vergleichswertverfahren

- Anwendungsbereich/Vorgehensweise Marktdaten
- Wohnflächenberechnung

Sachwertverfahren

- Grundgedanke, Ablaufschema (ImmoWertV, BelWertV) Herstellungskosten (NHK)
- BGF-Berechnung
- Gesamtnutzungsdauer, Restnutzungsdauer, Alterswertminderung
- Bestimmung der verlängerten Restnutzungsdauer bei Modernisierungen Außenanlagen
- Bodenwertermittlung
- Marktanpassung, Sachwertfaktoren, Grundsatz der Modellkonformität
- Besondere objektspezifische Grundstücksmerkmale, Baumängel/Bauschäden

Ertragswertverfahren

- Grundgedanke, Ablaufschema (ImmoWertV, BelWertV) - Restnutzungsdauer Jahresrohertrag
- Bewirtschaftungskosten
- Ableitung des Liegenschaftszinssatzes (Marktwert) - Ansatz des Kapitalisierungszinssatzes (Beleihungswert)
- Barwertfaktor
- Besondere objektspezifische Grundstücksmerkmale Ertragswertermittlung in besonderen Fällen (BelWertV)

Rechte und Belastungen (Kurzüberblick)

Ziel

Ziel dieses Seminars ist es, die allgemeinen Grundlagen der kreditwirtschaftlichen Immobilienbewertung (Markt- und Beleihungswert) kennenzulernen und von einer schematischen Bewertung zu einer marktbezogenen Wertermittlung zu kommen, ohne die Vorgaben der einschlägigen Regulatorik zu verletzen.

Ihr Nutzen:

Sie sind mit den Grundzügen der Bewertungsverfahren vertraut.

Sie kennen die Unterschiede zwischen der Ermittlung von Markt- und Beleihungswerten.

Sie sind informiert über die Besonderheiten bei der kreditwirtschaftlichen Wertermittlung innerhalb der Kleindarlehensgrenze gem. BelWertV.

Zielgruppe

- Mitarbeiter/-innen aus Kreditabteilungen, die Immobilienbewertungen vornehmen bzw. prüfen und über keine oder nur wenig Erfahrung verfügen
- angehende Immobiliengutachter/-innen sowie Sachkundige Mitarbeitende

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065965	23.10.2024	24.10.2024	Potsdam	Standardpreis	850
				OSV / SGVSH	750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen des Arbeitsrechts

- Rechtliche Grundlagen des Arbeitsrechts
 - Gegenstand, Rechtsquellen des Arbeitsrechts
 - Begründung des Arbeitsverhältnisses und Pflichten des Arbeitnehmers und des Arbeitgebers
- Beendigung des Arbeitsverhältnisses
 - Kündigungsarten: verhaltensbedingte Kündigung und Abmahnung, personenbedingte Kündigung, betriebsbedingte Kündigung, außerordentliche Kündigung
- Überblick über die Arbeitsgerichtsbarkeit
- Trends und aktuelle Entwicklungen
- Erfahrungen aus der Praxis

Ziel

Erfolgreiche Mitarbeiterführung hat stets auch eine arbeitsrechtliche Komponente. In schwierigen Führungssituationen müssen Sie daher nicht nur sozial kompetent, sondern auch juristisch korrekt agieren. Dieses Seminar vermittelt Ihnen das arbeitsrechtliche Know-how, das Sie für eine erfolgreiche und souveräne Mitarbeiterführung benötigen. So treffen Sie auch in schwierigen Situationen Entscheidungen, die einer arbeitsgerichtlichen Überprüfung standhalten und gleichzeitig für Ihre Mitarbeiter nachvollziehbar sind.

Der Referent vermittelt Ihnen von der Einstellung bis zur Beendigung des Beschäftigungsverhältnisses die Grundlagen des arbeitsrechtlichen Know-hows, das Sie für eine erfolgreiche und souveräne Mitarbeiterführung benötigen. Mit diesem Wissen agieren Sie konsequent und selbstsicher und steigern somit Ihre Führungskompetenz. Ihre Entscheidungen als Führungskraft gewinnen an Rechtssicherheit und Sie sehen einer gerichtlichen Überprüfung mit größeren Erfolgsaussichten entgegen.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, verantwortliche Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Hinweis

Bitte bringen Sie mit:
aktuelle Gesetzesmaterialien

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756
Fax: 0331/97925-102
Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070385	18.06.2024	19.06.2024	Potsdam	Standardpreis 750
V-070389	18.06.2024	19.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen des Bauträgergeschäfts

- o Aktuelle Trends und Entwicklungen im Bauträgergeschäft
- o Vertragsgestaltung
 - Kreditverträge, Abtretungsvereinbarungen, Freistellungserklärung, Bürgschaften nach § 7 MaBV
- o Ausgestaltung
 - Kaufverträge, GU/GÜ-Verträge, Verträge mit Auftragnehmer, GMP-Verträge
- o Rechtliche Grundlagen
 - Baurecht, Bauabzugssteuer, Makler- und Bauträgerverordnung, Aktuelle Rechtsprechung, Zulässigkeit von Bauvorhaben, qualifizierter Bebauungsplan, Baugenehmigungsverfahren
- o Projektanalyse
 - Lage, Altlasten, Marktumfeld, Wohnungsgemeinde, Zuschnitt des Projekts, Überprüfung der Baukostenkalkulation, Typische Fehler in der Baukostenkalkulation
- o Abwicklung
 - notwendige Unterlagen [Checkliste], Früherkennung von Baukostenüberschreitungen, Vertriebsvoraussetzungen, Bauzeitenplanung, Analyseinstrumente
- o Baustellenbesichtigung
 - Prüfberichte

Ziel

Qualifizierung von Mitarbeitenden zur Erlangung von Fachkenntnissen der Betreuung, Kreditbearbeitung und Kreditanalyse sowie für ein grundsätzliches und vertiefendes Verständnis für Bauträgerfinanzierungen mit Schwerpunkt Wohnungsbau

Zielgruppe

Mitarbeiter mit Vorkenntnissen und erster Praxiserfahrungen im Bereich der Finanzierung von Bauträgerunternehmen, Grundlagenkenntnisse des allgemeinen Kreditgeschäfts werden vorausgesetzt

Hinweis

Dozent: Michael Ziegler Stellvertretender Abteilungsdirektor Unternehmenskunden der Sparkasse Pforzheim Calw (BS über 11 Mrd. EUR ca. 2.000 Mitarbeiter); Abteilungsleiter und Mitbegründer des Bereichs Immobilienprojektfinanzierungen; Seit Jahrzehnten Dozent bei verschiedenen Bildungseinrichtungen zu Immobilien Themen

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069165	08.07.2024	10.07.2024	Potsdam	Standardpreis	1390
				OSV / SGVSH	1190

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagenseminar energieeffizienter Wohnungsbau / energieeffiziente Sanierung

Basiswissen, z.B.

- Wohnimmobilienbestand
- Haustypologien
- Energie-Lecks und Wärmebrücken
- Einsparpotentiale

Gebäude-Energie-Gesetz, z.B.

- Grundlagen
- Sanierung - Einzelmaßnahmen
- Sanierung - Effizienzhaus
- Austausch- und Nachrüstpflichten

Technische Anforderungen für die KfW-Förderung, z.B.

- Außenwanddämmung
- Dämmung Kellerdecke - oberste Geschoßdecke
- Fenstertausch
- Lüftungskonzept

Anlagentechnik, z.B.

- Brennwertheizungen
- Wärmepumpen
- Heizen mit Holz
- Solaranlagen
- Kraft-Wärme-Kopplung
- Hydraulischer Abgleich

Energieausweis

Ziel

Dieses Seminar vermittelt kompakt und praxisnah die Grundlagen des energieeffizienten Wohnungsbau und der energieeffizienten Sanierung von Bestandsimmobilien. Sie erhalten so das Grundwissen, um Ihre Kunden bei der Finanzierung dieser Vorhaben mit anwendbarem Fachwissen kompetent zu begleiten.

Zielgruppe

Beratende im Baufinanzierungsgeschäft

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-072185	10.10.2024	10.10.2024	Potsdam	Standardpreis	550
				OSV / SGVSH	450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagenseminar für Photovoltaikanlagen und deren Finanzierung

Die Teilnehmer lernen die Bestandteile einer PV-Anlage sowie die für den Betrieb wesentlichen Rahmenbedingungen kennen. Dazu gehören auch die Vermarktung und die relevanten Faktoren für den Betrieb einer PV-Anlage.

Die Rolle der Sparkassen als Finanzierer wird besonders berücksichtigt. Neben den Fördermöglichkeiten auf Bundesebene werden auch Hinweise zu den Finanzierungslaufzeiten und der Besicherung gegeben.

Ziel

Die Teilnehmer sollen die Potenziale bei ihren Kunden erkennen und eine gezielte Ansprache vornehmen können. Mit dem Erkennen der Funktionsweise und den vielfältigen Einsatzmöglichkeiten von PV-Anlagen positionieren sich die Berater als relevanter Gesprächspartner für ihre Kunden

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte des gewerblichen Kreditgeschäfts
- Beratende des kommunalen, institutionellen und gewerblichen Kundengeschäfts (GKB, FBK, UKB; KKB)

Hinweis

Dozent: Holger Warnecke

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070161	31.05.2024	31.05.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490
V-070171	18.10.2024	18.10.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagenseminar Gewerbe- und Firmenkundengeschäft

Grundlagen des gewerblichen Kreditgeschäftes

- Gründe das Kreditgeschäft wirksam ausbauen
- Wesentliche grundlegende Regeln im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Transparenz und Fairness im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Kreditentscheidung und Risikokultur

Vertrieb effektiv steigern

- Aufbau und Pflege partnerschaftlicher Kundenbeziehungen
- Ein gemeinsames enges nachhaltiges Vertrauensverhältnis gezielt und strukturiert aufbauen
- Frühzeitig in die Kaufentscheidung des Kunden aktiv einbezogen werden
- Kundenimpulse frühzeitig erkennen und effektiv aufnehmen
- Kredite aktiv anbieten
- **Keep It Short And Simple** - Verbundgeschäft effektiv im Firmenkundengeschäft platzieren

Wesentliche Bankrechtliche Grundlagen des Firmen- und Gewerbekundengeschäft

- Offenlegung wirtschaftlicher Verhältnisse §18 KWG/ §20 KWG
- Kreditnehmereinheiten §19.2 KWG / § 19.3 KWG
- Großkredite §13 KWG / §20 KWG
- Millionenkredite §14 KWG / §20 KWG
- Organkredite §15 KWG / §21 KWG

Auswertung wirtschaftlicher Zahlen:

- Der sichere Blick in die Bilanz und Gewinn- und Verlustrechnung
- Die Gewinn- und Verlustrechnung
- Bilanz, Bilanzanalyse
- **Auf Augenhöhe mit den Unternehmern - Die optimale Gesprächsvorbereitung in 12 Minuten**

Allgemeine Finanzierungsformen und die passgenaue Finanzierung

- Kontokorrentkredite
- Darlehen
- Avalkredite
- Leasing / Mietkauffinanzierungen

Ziel

Die Teilnehmenden behandeln im Seminar in kompakter Form vielfältige Themen von der Analyse finanzieller Kennzahlen über verschiedene Finanzierungsmöglichkeiten bis hin zur Pflege von Kundenbeziehungen und den neuesten Trends im Bereich Firmenkundenbanking.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich in erster Linie an Neu- und Quereinsteigende in das gewerblichen Kreditgeschäft.

Hinweis

Dozent: Michael Köhler

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-072299	12.09.2024	13.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gutachten auf den Punkt gebracht -Unterlagenauswertung - Analyse - Formulieren

Der Seminarinhalt dreht sich um folgende Fragestellungen:

- Wer ist der Empfänger unserer Gutachten und was möchte er wissen?
- Welche Unterlagen benötige ich und was steht darin?
- Wie werden Unterlagen ausgewertet und auf ihre Aussagen hin konzentriert?
- Wie drücken wir uns am besten aus, wie fassen wir uns kurz und wie argumentieren wir?
- Wie halten wir die Gutachten übersichtlich, kurz und trotzdem informativ?

Anhand eines komplexen Fallbeispiels werden die Teilnehmer in allen diesen Fragestellungen gefordert. Als Resultat wird ein auf den ausgeteilten Unterlagen basierendes Mustergutachten gemeinsam erstellt, das den Teilnehmern anschließend zur Verfügung steht.

Ziel

Schwerpunkt dieser Schulung ist die empfängergerechte Erstellung eines Gutachtens. Aus einer Vielzahl von Dokumenten, Zahlen und Vergleichswerten sind diejenigen Informationen zu filtern, die für die Gutachtenerstellung tatsächlich von Bedeutung sind. Hier gilt es zu entscheiden, welche Daten für welche Aussagen von Relevanz sind, wie diese aufbereitet werden und welche Schlüsse daraus zu ziehen sind. Letztendlich sollen die Teilnehmer auch in der Beschränkung auf die wesentlichen Aussagen trainiert werden, die für den Empfänger des Gutachtens einen Mehrwert darstellen.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an die Absolventen der Qualifizierungsmaßnahme "Bewertung von Standardrenditeimmobilien".

Hinweis

Das Seminar ist als Fortbildungsmaßnahme von der HypZert GmbH anerkannt.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003670	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Herausfordernde Gespräche und Verhandlungen im FK-Geschäft erfolgreich führen - Abschlussorientiert und erfolgreich verhandeln

- Ertragsorientierung: der Verkäufer als Unternehmer
- der konsequente Umgang mit steigender Preissensibilität des Kunden
- Verhandlungs-know-how weiterentwickeln
- mit Mentaltraining und guter Vorbereitung die eigene Position stärken
- Kunden motivieren: professioneller Umgang mit Vorwänden
- Einwände als Verkaufssignale strategisch für den Abschluss nutzen
- Preise positiv verkaufen:
Konditionsverhandlungen zielorientiert führen
- Sicherheiten und Vertragsbedingungen vereinbaren
- Selbstbewusst und sicher zum Abschluss
- Zufriedenheit für alle mit Win-Win-Strategien

Das Seminar stärkt u.a. die Beratungsqualität, insbesondere im Bereich der Vorsorgeberatung und zählt somit auf die vom Gesetzgeber (IDD/ VersichVermV-E) geforderte persönliche Beratungskompetenz des Teilnehmers ein. Wir empfehlen daher eine Anrechnung auf die Weiterbildungszeit i.S.d. IDD in Höhe von 6 Stunden.

Ziel

- Die SeminarteilnehmerInnen überprüfen und verbessern ihre Verhandlungskompetenzen im Verkauf.
- Sie lernen die klassischen Hürden im Verkauf zu überwinden, d.h. Vor- und Einwände behandeln, Preise verkaufen, Konditionen, Sicherheiten und Vertragsbedingungen verhandeln und zielorientiert abschließen.

Zielgruppe

Firmen- und GewerbekundenbetreuerInnen sowie deren Führungskräfte

Hinweis

Der Trainer Manfred Klapproth blickt auf 17 Jahre Berufserfahrung im Bereich Führung und Verkauf zurück und war u.a. im Firmenkundengeschäft mit den Aufgabenbereichen Verkauf, Kundenbindung, Akquisition, Kredite und Finanzierungen befasst.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000124	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Immobilienboom ade´.... Was bedeutet die Rückkehr zur neuen Normalität am Immobilienmarkt für den Beratungsprozess?

- Gesamtüberblick Immobilienmarkt Deutschland mit Schwerpunkt Wohnimmobilien
- Einfluss der veränderten Marktbedingungen (Zinsen, Inflation etc.) auf Preise und Rentabilität von Wohnimmobilien
- Immobilienrenditen unter veränderten Rahmenbedingungen
- Anpassung der Investitionsprofile und Immobilienstrategien für Immobilienkunden
- Die neue Immobilien GbR ist da ! Auswirkungen für Kunden und Kreditinstitute in der Beratung
- Bewertung von Immobilien unter Anforderungen von ESG und GEG

Der Workshop stärkt u.a. die Beratungsqualität, insbesondere im Bereich der Vorsorgeberatung und zählt somit auf die vom Gesetzgeber (IDD/ VersichVermV-E) geforderte persönliche Beratungskompetenz des Teilnehmers ein. Wir empfehlen daher eine Anrechnung auf die Weiterbildungszeit i.S.d. IDD in Höhe von 12 Stunden.

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten bzw. vertiefen aktuelles Fach- und Praxiswissen im Beratungsfeld Immobilienmanagement für Private Banking- und/oder vermögende Individualkunden.

Zielgruppe

- Individualkundenberatende, Private Banker, Vermögensmanager, Financial Consultants
- Führungskräfte aus dem PK- und FK-Bereich sowie der Vertriebssteuerung, zudem Makler und Finanzierungsspezialisten
- grundsätzlich am Thema interessierte Sparkassen- und Verbundmitarbeitende

Hinweis

Dozent: Lothar Zietzsch, Leiter Private Banking-Immobilienmanagement(Braunschweigische Landessparkasse)Das Seminar kann auf die Rezertifizierung zum Financial Consultant angerechnet werden.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007789	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse - Fit für den Kunden - das Firmenkundenportal mit Nutzerberechtigungsmodul

Inhalt:

- Bedeutung des Firmenkundenportals erkennen
- Kundenerwartungen erkennen, Kaufmotive und Mehrwertargumentation anwenden
- Praxistransfer mit Kundenfällen
- Umsetzung der konkreten Kundenberatung
- Einwandbehandlung, Umgang mit schwierigen Gesprächssituationen

Produktschulung zum Firmenkundenportal - Durchführung als Präsenzschiulung Teilnehmer: max. 15

Mitarbeitende je Schulungstag**Inhalte:**

- Technisches Verständnis und Vertiefung
- Grundnavigation unter neo und Voraussetzung für das FKP
- Ersteinrichtung des Rahmenvertrages (inkl. Berechtigungsmodul, Abrechnung)
- Aufgaben des Super-Admins (Adress- und Kundendaten, Zugangsdaten, Festlegung Signatur)
- Aufgaben des Teilnehmers nach Ersteinrichtung durch den Super-Admin
- Bearbeitung des Rahmenvertrages in der Sparkasse

2. Tag - Vertriebsschiulung zum Firmenkundenportal Durchführung als Präsenzschiulung Teilnehmer: max. 10

Mitarbeitende je Schulungseinheit**Inhalt:**

- Bedeutung des Firmenkundenportals
- Kundenerwartungen, Kaufmotive, Mehrwertargumentation
- Praxistransfer mit Kundenfällen
- Umsetzung der konkreten Kundenberatung
- Einwandbehandlung, Umgang mit schwierigen Gesprächssituationen

Ziel

Für alle relevanten Mitarbeiter-Gruppen der Sparkasse werden passend zu ihrer Rolle die maßgeblichen Inhalte (fachlich/vertrieblich) aus dem FKP mit dem NBM zielgerichtet vermittelt. Hierzu gehören folgende Schwerpunkte:

- Die Einrichtung und Änderung der Rahmenvereinbarung
- Der mediale Einstieg in NBM auf der Kundenseite
- Das NBM mit seinen Funktionalitäten

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte der gewerblichen Vertriebsseinheiten (GSKB, GKB, FKB, UKB)
- Assistenzen des gewerblichen Vertriebs- und Servicebereiches

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007027	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse - Fit für den Kunden - das Firmenkundenportal mit Nutzerberechtigungsmodul

Inhalt:

- Bedeutung des Firmenkundenportals erkennen
- Kundenerwartungen erkennen, Kaufmotive und Mehrwertargumentation anwenden
- Praxistransfer mit Kundenfällen
- Umsetzung der konkreten Kundenberatung
- Einwandbehandlung, Umgang mit schwierigen Gesprächssituationen

Produktschulung zum Firmenkundenportal - Durchführung als Präsenzschiulung Teilnehmer: max. 15

Mitarbeitende je Schulungstag**Inhalte:**

- Technisches Verständnis und Vertiefung
- Grundnavigation unter neo und Voraussetzung für das FKP
- Ersteinrichtung des Rahmenvertrages (inkl. Berechtigungsmodul, Abrechnung)
- Aufgaben des Super-Admins (Adress- und Kundendaten, Zugangsdaten, Festlegung Signatur)
- Aufgaben des Teilnehmers nach Ersteinrichtung durch den Super-Admin
- Bearbeitung des Rahmenvertrages in der Sparkasse

2. Tag - Vertriebsschiulung zum Firmenkundenportal Durchführung als Präsenzschiulung Teilnehmer: max. 10

Mitarbeitende je Schulungseinheit**Inhalt:**

- Bedeutung des Firmenkundenportals
- Kundenerwartungen, Kaufmotive, Mehrwertargumentation
- Praxistransfer mit Kundenfällen
- Umsetzung der konkreten Kundenberatung
- Einwandbehandlung, Umgang mit schwierigen Gesprächssituationen

Ziel

Für alle relevanten Mitarbeiter-Gruppen der Sparkasse werden passend zu ihrer Rolle die maßgeblichen Inhalte (fachlich/vertrieblich) aus dem FKP mit dem NBM zielgerichtet vermittelt. Hierzu gehören folgende Schwerpunkte:

- Die Einrichtung und Änderung der Rahmenvereinbarung
- Der mediale Einstieg in NBM auf der Kundenseite
- Das NBM mit seinen Funktionalitäten

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte der gewerblichen Vertriebsseinheiten (GSKB, GKB, FKB, UKB)
- Assistenzen des gewerblichen Vertriebs- und Servicebereiches

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008447	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse - Fit für den Kunden - das Firmenkundenportal mit Nutzerberechtigungsmodul

Inhalt:

- Bedeutung des Firmenkundenportals erkennen
- Kundenerwartungen erkennen, Kaufmotive und Mehrwertargumentation anwenden
- Praxistransfer mit Kundenfällen
- Umsetzung der konkreten Kundenberatung
- Einwandbehandlung, Umgang mit schwierigen Gesprächssituationen

Produktschulung zum Firmenkundenportal - Durchführung als Präsenzs Schulung Teilnehmer: max. 15

Mitarbeitende je SchulungstagInhalte:

- Technisches Verständnis und Vertiefung
- Grundnavigation unter neo und Voraussetzung für das FKP
- Ersteinrichtung des Rahmenvertrages (inkl. Berechtigungsmodul, Abrechnung)
- Aufgaben des Super-Admins (Adress- und Kundendaten, Zugangsdaten, Festlegung Signatur)
- Aufgaben des Teilnehmers nach Ersteinrichtung durch den Super-Admin
- Bearbeitung des Rahmenvertrages in der Sparkasse

2. Tag - Vertriebsschulung zum Firmenkundenportal Durchführung als Präsenzs Schulung Teilnehmer: max. 10

Mitarbeitende je SchulungseinheitInhalt:

- Bedeutung des Firmenkundenportals
- Kundenerwartungen, Kaufmotive, Mehrwertargumentation
- Praxistransfer mit Kundenfällen
- Umsetzung der konkreten Kundenberatung
- Einwandbehandlung, Umgang mit schwierigen Gesprächssituationen

Ziel

Für alle relevanten Mitarbeiter-Gruppen der Sparkasse werden passend zu ihrer Rolle die maßgeblichen Inhalte (fachlich/vertrieblich) aus dem FKP mit dem NBM zielgerichtet vermittelt. Hierzu gehören folgende Schwerpunkte:

- Die Einrichtung und Änderung der Rahmenvereinbarung
- Der mediale Einstieg in NBM auf der Kundenseite
- Das NBM mit seinen Funktionalitäten

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte der gewerblichen Vertriebseinheiten (GSKB, GKB, FKB, UKB)
- Assistenzen des gewerblichen Vertriebs- und Servicebereiches

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008589	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse 1 Tag

Der Sparkasse wird für den vorgesehenen Zeitraum die Nutzung eines **22-Teilnehmer** fassenden Webinarraumes der Webinarsoftware vitero eingeräumt. Die Lizenz ist nicht beschränkt auf bestimmte Rechner (Arbeitsplatzlizenz) oder Personen (Named Moderator). Der virtuelle Raum kann von Ihrer gesamten Organisation genutzt werden. Die Nutzung erfolgt selbstständig (eigener Mandant) und umfasst gleichwohl die Telefonflatrate (Dial In Deutschland).

Ziel

Mit Hilfe der Webinarsoftware wird die flexible, ortsunabhängige Kommunikation unterstützt und die eine Effizienzsteigerung in der Zusammenarbeit erzielt.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Sparkasse

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005539	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse 1 Tag

Ansprechpartner

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007623	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse 1 Tag

Die Seminarinhalte:

- Was ist Selbstvertrauen?
- Quellen des Selbstvertrauens
- Selbstvertrauen und Sozialisation
- Veränderbarkeit des Selbstvertrauens
- Umgang mit Rückschlägen und Misserfolgen
- Messung des individuellen Selbstvertrauens
- Schritte der Persönlichkeitsentwicklung
- Persönliche Tipps für jeden Teilnehmer

Ziel

Selbstvertrauen stärken, klarer und mutiger sein

Zielgruppe

alle Mitarbeiter

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008347	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse 1 Tag

Fachlich

- Steuer- und sozialversicherungsrechtl. Behandlung aller Vorsorgelösungen
- gRV Pflicht oder nicht? bei Selbständigen
- GkV vs. PKV, Krankenversicherung der Rentner

Vertrieblich

- Besonderheiten für die Anlageberatung
- Einsatz der Beratungsmedien AV-Tool und Strategiebogen, hier Fokus auf die Ruhestandsplanung und die Vorsorge

Zielgruppe

CO-Betreuung gewerbliche Kunden ca. 10 Personen (IKB und Private Banking Berater)

Ansprechpartner

Anika Seidler

Tel: +4915153109347

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: anika.seidler@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008607	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse 3 Tage

Ansprechpartner

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008191	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Inhouse-Angebot: WEB-Seminar Flow - Mit Leichtigkeit den Arbeitsalltag bewältigen

Die Entdeckung des Flow Grundlagen des FLOW-Erlebens Vom Zustand voller positiver Energie, Konzentration und Leistungsfähigkeit Bedeutungen der physiologischen, mentalen und emotionalen Flow-Ebenen **Wege zum sicheren Flow-Erleben im Berufsleben** Den eigenen optimalen Arbeitsrhythmus finden Wie Sie auch unliebsame Aufgabe meistern Die Selbstbeobachtungsfähigkeit verbessern Die Broaden-and-build-Theorie der positiven Emotionen Flow-Förderer und -Hinderer im Alltag finden Stresslösekompetenz: Stressoren benennen und abschwächen Gesundes Tagesenergiemanagement: Leistungstiefs verhindern Flow als Burnout-Prävention

Ziel

Im Flow leben und arbeiten Entdecken Sie, wie es Ihnen gelingt auch unliebsame Aufgaben mit Leichtigkeit zu erledigen. Wenn Dinge leicht gelingen, entsteht ein Flow: Das optimale Niveau zwischen einer Leistungsanforderung und den eigenen Fähigkeiten. Dieses Flow-Erleben ist steuerbar. Sie erfahren, wie Sie Ihren eigenen idealen Arbeitsrhythmus finden, um kraftvoll den beruflichen Alltag zu gestalten.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006741	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Beurteilungsgespräche führen

- Sinn und Zweck von Beurteilungsgesprächen
- Positiver Gesprächseinstieg
- Roter Faden von Beurteilungsgesprächen
- Zukunftsgestaltender Gesprächsabschluss

Ziel

- Das jährliche Beurteilungsgespräch als ein wichtiger Bestandteil der Mitarbeiterführung nutzen.
- Ziele und Qualitätsstandards an ein anspruchsvolles Beurteilungsgespräch und den hohen Anforderungen der Beteiligten entsprechen.
- Unterschiedliche Sichtweisen transparent machen.
- Gute Zusammenarbeit und damit eine höhere Zufriedenheit auf beiden Seiten durch eine wertschätzende Gesprächsführung erreichen und wie das auch im Fall einer kritischen Rückmeldung gelingen kann.

Zielgruppe

Führungskräfte

Hinweis

Kurze Input-Sequenzen, praktische Übungen, Rollenspiele

0,5 Tage online

1 Tag in Präsenz

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006703	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Der digitale Arbeitsplatz: Wie arbeite ich produktiv und gesund?

Digitaler Stress: Die neue digitale Arbeitswelt: Wie entsteht digitaler Stress? Wie wirkt er auf Körper, Seele und Geist? Neurobiologische und psychologische Mechanismen verstehen. **Warnzeichen erkennen:** Wann bin ich durch chronischen digitalen Stress gefährdet? Sofortprogramm einsetzen: 1- Minutenübungen gegen Stress für jeden Arbeitsplatz **Digitale Resilienz: Die 5 Starkmacher**

1. **Wachsamkeit:** Wann und wie gerate ich eigentlich unter Stress und wie kann ich gegensteuern? Die 2 wichtigsten Übungen zur Stärkung der Selbstdisziplin.
2. **Brennpunkttraining:** Innere Antreiber am digitalen Arbeitsplatz erkennen, Stresssituationen entschärfen und Probleme lösungsorientiert angehen.
3. **Informations-Flut:** Die 9 wichtigsten Regeln für gute E-Mail-Kommunikation und gezielte Selbstorganisation am Arbeitsplatz.
4. **Gesundheitliche Ressourcen stärken:** Das Effizienzprogramm für Konzentration und Leistungsfähigkeit. Pausen effizient nutzen: Einführung in das Kurzentspannungstraining.
5. **Soziale Ressourcen:** Wertschätzung sich selbst und anderen gegenüber als bestes Schutzschild gegen Stress. Die besten Tipps für eine entspannte Arbeitsatmosphäre.

Ziel

Die Digitalisierung prägt den Arbeitsalltag auch in den Sparkassen zunehmend. Sie betrifft so gut wie alle Geschäftsprozesse und damit auch alle Mitarbeitenden. Das führt zu veränderten Arbeitsbedingungen, die von Vielen als Stressbelastung wahrgenommen werden.

In diesem Kompaktseminar erfahren Sie, wie chronischer Stress entsteht und welche Rolle digitale Arbeitsmedien dabei spielen. Sie lernen die Warnzeichen für zu hohe Stressbelastung kennen und werden über neurobiologische und psychologische Wirkmechanismen informiert. Sie lernen vor allem, wie sie ihren digitalen Stress abbauen, um fokussiert und konzentriert zu arbeiten. Praktische kurze Übungen für jeden Arbeitsplatz und die „5 Starkmacher“ helfen Ihnen, den Stress auf Dauer gut auszugleichen, um leistungsfähig, gesund und fröhlich zu bleiben.

Zielgruppe

Alle Mitarbeitenden, die viel mit digitalen Medien arbeiten.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005453	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Effektives Zeit- und Selbstmanagement

Istanalyse, Motivation und Zielsetzung

- Überprüfung der Arbeitseffizienz mit Hilfe des Tagesjournals
- persönliche Wertevorstellungen als Basis für effektives Zeitmanagement
- die Bedeutung von persönlichen Zielen für den beruflichen Erfolg

Ausgewogene Work-Life-Balance

- leistungsfähiger durch eine ausgeglichene Lebensbalance
- vom richtigen Umgang mit Zeitdruck und Verkaufsstress

Prioritäten - der Weg zum Wesentlichen

- das Pareto-Prinzip und das Eisenhower-Diagramm
- zielorientierte Monats- und Wochenplanung

DISG-Persönlichkeitsanalyse

- Ermittlung des persönlichen Zeitmanagementprofils
- Handlungsempfehlungen für mehr Effektivität und Effizienz

Optimale Tagesplanung

- mehr Zeit für das Wesentliche schaffen
- das Kieselsteinprinzip und die 25.000\$-Methode

Stressfreier Umgang mit der Informationsflut

Störfaktoren erkennen und beseitigen

- Zeitdiebe im Arbeitsalltag analysieren und minimieren
- Handeln statt Aufschieben

Ziel

- Motivierte und frühzeitige Erfüllung der persönlichen Ziele
- Richtige Prioritätensetzung auch an hektischen Tagen
- Störfaktoren erkennen und beseitigen

Zielgruppe

Für alle MitarbeiterInnen, die mehr Zeit für das Wesentliche haben wollen.

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri

Tel: 0151 4076 5793

Fax: 030 2069 2902

Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002591	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Führung im Betrieb/Stab

Gem. gesondertem Konzept

Ziel

- Weiterentwicklung der Führungskräfte im Betrieb/Stab
- Verbesserung der Mitarbeiterzufriedenheit durch Führung
- Sicherstellung der Verbindlichkeit in der Führung

Zielgruppe

Führungskräfte

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007879	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Prävention von Raubüberfällen/Geiselnahme Raubüberfällen/Geiselnahmen

Halbtägiges Verhaltenstraining zur Prävention von Raubüberfällen und Geiselnahmen nach UVV „Kassen“ (Präventionstraining) Wissensvermittlung

- kurze Vorstellung der sicherheitsrelevanten Aspekte der UVV Kassen
- exemplarische Begehung der Räumlichkeiten und Besprechung der gegebenen Sicherheitstechnik und Sicherheitsvoraussetzungen
- Vorstellung von täter- und tatpsychologischen Hintergründen, Abläufen und Tatschemata

Verhaltenstraining

- empfohlenes Verhalten vor einem Überfall - individuell und organisatorisch
- Verhalten während des Überfalls (deeskalierende und eskalierende Verhaltensweisen)
- Verhalten nach dem Überfall (Sofortmaßnahmen und Kriterien für Betreuungsbedarf)
- psychische Belastungen nach traumatischen Ereignissen

Ziel

Wissen vermitteln und Verhalten trainieren für Überfallsituationen

Zielgruppe

Für Führungskräfte und MitarbeiterInnen im Marktbereich.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003804	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Strategien für den Akutfall

- Einführung in das Konzept Embodiment
- Kennenlernen von PEP - Prozess- und Embodimentfokussierte Psychologie von Michael Bohne
- Körperwahrnehmung durch Achtsamkeit steigern
- Positives Embodiment gestalten

Ziel

Körper und Geist (kognitives System und Psyche) stehen ständig in wechselseitigem Bezug zueinander. Unsere Emotionen, Affekte und Gedanken wären ohne den Körper gar nicht möglich. Und unsere Körperhaltungen und Muskelaktivierungen beeinflussen unsere psychische Verfassung. Das heißt im Umkehrschluss auch, dass wir unseren Körper bewusst einsetzen können, um unsere Stimmungen zu steuern und dadurch Stress abzubauen.

In diesem Seminar werden Einschränkungen, die uns den Alltag erschweren, mit Hilfe einer sogenannten Klopftechnik (PEP) als einfach anzuwendende Technik in stressigen Situationen, transformiert. Durch die Stimulation von Akkupunkturpunkten (Körper) können drei Arten von (geistigen) Hürden genommen werden: einschränkende Gefühle, entwertende Beziehungsmuster und einschränkende Glaubenssätze. PEP sieht erstmal eigenartig aus, ist aber ausgesprochen hilfreich und nützlich für eine effiziente Stressbewältigung.

Zielgruppe

Das Seminar ist für alle geeignet, die mit Stress besser umgehen wollen.

Hinweis

Methoden: kurze Input-Sequenzen, Einzel- und Gruppenarbeit, praktische Übungen.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069005	27.06.2024	28.06.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Virtuelle Weihnachtsfeier für Teams

- Jahresrückblick
- Weihnachtsquizz und anderes
- Feierliche Ansprache und Blick nach vorn
- Wichteln mit Wettbewerb und weitere Aktivitäten
- Fröhlicher Ausklang

Ziel

Stimmungsvolles Teamevent zum Jahresabschluss ... natürlich mit Überraschungen

Das wollen wir erreichen...

- einen schönen Jahresabschluss mit Ihrem Team, der nochmal wertschätzend die geleistete Arbeit unter herausfordernden Bedingungen würdigt.
- einen Blick nach vorn, der Zuversicht verspricht.
- ein gemeinsames Zusammensein, das Ihren Teamzusammenhalt stärkt, Freude, Spaß und gute Laune bringt.

Hinweis

Wir bieten Ihnen die Veranstaltung in Kooperation mit dem Coltos-Team an, Sie gestalten Ihr individuelles Online-Event über ca. 2 - 2,5 Std. für 2.200,- EUR zzgl. MWST.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006291	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouseangebot auf Anfrage

gem. gesonderter Auftragsklärung

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000603	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouseangebot auf Anfrage

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000605	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

JUGENDKUNDENBERATUNG heute „Catch me if you can“

Unsere Inhalte:

- Was macht diese Zielgruppe so wichtig für uns und wie „funktioniert“ sie?
- Erfahrungsaustausch und Würdigung der Herausforderung
- Den Generation Y-Kunden können wir bei der Vielfalt an Wertevorstellungen nicht kennen und sollten darum lernen, wie wir jeden individuell kennenlernen
- Wie wichtig ist dafür meine wahre Identität als Berater und wie kommuniziere ich sie damit der Kunde Vertrauen auf Augenhöhe aufbauen kann?
- Wieso ist die Kommunikation bei dieser Kundengruppe so viel entscheidender als Fachwissen?
- Die Methodik des Metamodells der Sprache
- kundenzentrierte volle Gesprächsfahrpläne
- Weg von der produktgesteuerten Beeinflussung des Kunden hin zur Produktoffenheit mit höherer Abschlusswahrscheinlichkeit
- Eine Nachhaltigkeit schaffende Vereinbarung für die Führungskraft
- Praxisteile: Telefonleitfaden, Erarbeitung einer authentischen vertrauensfördernden Selbstvorstellung, Selbstpräsentation, Demogespräch und Transferübungen zum Gesprächsmodell

Ziel

2 Tage mit dem Ziel intrinsischer Motivation des Beraters für die sofortige Umsetzung zu wecken und einem hohen Übungsanteil

Zielgruppe

Jugendkunden- und Privatkundenberater, Führungskräfte im Vertrieb, interne Trainer, Vertriebsunterstützer, Vertriebsservice

Hinweis

Trainer: Markus Rußwurm Beratungsinstitut für Veränderungskultur Partnerschaft Lübeck

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006015	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Junge Kunden zu Fans machen!

Seminarbeschreibung: Bist du ein digital native? Was denkt die „Generation what?“ in Bezug auf uns Banken? In diesem praxisorientiertem Training soll den Mitarbeitern im Geschäftsstellenalltag zeigen, wie man auf die Kunden ab 16 Jahren mit der notwendigen Leichtigkeit zugeht, und wie Sie als Berater mit dem richtigen Vorgehen die Kunden für sich gewinnen und an sich binden. Dieses Praxisseminar wird durch zwei Trainer gemeinsam gestaltet. **Inhalte:**

- Twittet nur Donald Trump? Wie ist der Kunde ab 16?
- „Da bekomme ich so eine Krawatte!“ - Rolle der Optik des Beraters
- Wie muss ich vernetzt sein - Social Media und Mediengestaltung
- Kompetenzen des Jugendmarktberaters: persönlich, vertrieblisch, fachlich, methodisch
- Ansprachemöglichkeiten und Ideenwertstatt: persönlich, telefonisch, online
- Praxistraining - aktive Ansprache von Neu- und Bestandskunden dieser Zielgruppe

Methoden: Nach Basisinputs wird in ausgewählten Übungen die „Do's and Don'ts“ für diese Zielgruppe erarbeitet - und in Praxisübungen die möglichen Ansprachen trainiert. Sie werden Techniken und Ideen entwickeln, diese im Seminar aktiv ausprobieren und Feedback bekommen. Die beiden sympathischen Trainer (selbst in dieser Zielgruppe aktiv) verraten außerdem Tipps und Tricks aus ihrer Praxis. **Dieses Seminar gibt es als Kompakt- oder Intensivvariante.**

Ziel

Junge Kunden begeistern, binden, halten.

Zielgruppe

Jugendmarktberater und alle Mitarbeiter des Vertriebes

Hinweis

Wir bieten Ihnen zwei verschiedene Varianten: **Kompaktvariante:**

- 1 Tag
- 2 Trainer
- 1.800,- Euro zzgl. Reise- und Hotelkosten

Intensivvariante:

- 1,5 Tage (mehr Übungs- und Feedbackanteile, mehr Transfer)
- 2 Trainer
- 2.500,- Euro zzgl. Reise- und Hotelkosten

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002341	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kapitaldienstfähigkeit - Rechenwege, Beurteilung, Kommentierung

Einführung (Auf welcher Datenbasis sollte die Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit vorgenommen werden?; Welche Kapitalgeber sind bei der Zusammenstellung des Kapitaldienstes zu berücksichtigen?; Welche Bilanzpositionen können sich auf die Liquidität und damit die Kapitaldienstfähigkeit unserer Kunden auswirken?; Welche Unterschiede und Gemeinsamkeiten bestehen zwischen retrospektiver und zukunftsgerichteter Kapitaldienstfähigkeitsrechnung?)

Die Ermittlung von Kapitaldienst und Kapitaldienstgrenze bei besonderen Problemstellungen (z. B. Berücksichtigung ggf. vorhandener Fremdgäubiger bei der Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit - insbesondere bei unvollständigen/fehlenden Informationen, Fremdwährungskredite mit und ohne regelmäßige Tilgungsleistungen, Saisonkredite, Einheitliche Darlehen für gemischt genutzte Objekte u. a.)

Die standardisierte Kapitaldienstgrenze und die standardisierte Verschuldungskapazität in der aktuellen EBIL-Auswertung als Grundlage der Kapitaldienstfähigkeitsrechnung (Wie erfolgt die Berechnung und welche Einflussmöglichkeiten seitens des Auswerters/Analysten bestehen?; Wie ist das Ergebnis zu interpretieren?; Unterschiedliche Rechenwege zur Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit in Abhängigkeit von der Art der vorliegenden Unterlagen; Jahresabschluss; Einnahme-Überschuss-Rechnung; Betriebswirtschaftliche Auswertung; Einkommensteuererklärung

Rechnerische und faktische Kapitaldienstfähigkeit einschließlich erforderlicher Begründungen

Maßnahmen zur Wiederherstellung einer nicht gegebenen Kapitaldienstfähigkeit

Beispiele und Fallstudien

Ziel

Die Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit gilt seit langer Zeit als ein zentrales Bonitätskriterium im gewerblichen Kreditgeschäft und wird auch im Rahmen von bankaufsichtsrechtlichen Prüfungen immer häufiger intensiv begutachtet.

Im Seminar werden zunächst ausgewählte Fragen bei der Zusammenstellung des Kapitaldienstes sowie der Berechnung des nachhaltigen Cash-Flows behandelt. Darauf aufbauend wird anhand von Beispielen aus der Sparkassenpraxis die Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit auf Basis der regelmäßig vorliegenden diversen betriebswirtschaftlichen Unterlagen (Jahresabschluss, BWA, Einnahme-Überschuss-Rechnung und Einkommensteuererklärung) intensiv geübt.

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen

Kreditanalyse und/oder Kreditsachbearbeitung im Firmen- und Gewerbekundengeschäft; Firmenkunden-, Gewerbekunden- und Freiberuflerbetreuung; Kreditrevision und/oder Kreditorganisation

zu deren Aufgaben die Erstellung, Beurteilung oder Prüfung von Kapitaldienstfähigkeitsrechnungen sowie die Erstellung von Arbeitsanweisungen für dieses Thema gehören

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000976	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kapitaldienstfähigkeit - Rechenwege, Beurteilung, Kommentierung und Umsetzung in OSPlus-Kredit

Einführung

- Auf welcher Datenbasis sollte die Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit vorgenommen werden?
- Welche Kapitalgeber sind bei der Zusammenstellung des Kapitaldienstes zu berücksichtigen?
- Welche Unterschiede und Gemeinsamkeiten bestehen zwischen retrospektiver und zukunftsgerichteter Kapitaldienstfähigkeitsberechnung?

Die Ermittlung von Kapitaldienst und Kapitaldienstgrenze bei besonderen Problemstellungen (z.B. Berücksichtigung ggf. vorhandener Fremdgäubiger bei der Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit - insbesondere bei unvollständigen/fehlenden Informationen, Fremdwährungskredite mit und ohne regelmäßige Tilgungsleistungen, Saisonkredite, einheitliche Darlehen für gemischt genutzte Objekte u.a.) Unterschiede zwischen rechnerischer und faktischer Kapitaldienstfähigkeit einschließlich erforderlicher Begründungen Berechnung und Interpretation der standardisierten Kapitaldienstgrenze und Verschuldungskapazität in der aktuellen EBIL-Auswertung als Grundlage der Kapitaldienstfähigkeitsrechnung Unterschiedliche Rechenwege zur Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit in Abhängigkeit von den vorliegenden Unterlagen

- Jahresabschluss
- Einnahme-Überschuss-Rechnung
- Betriebswirtschaftliche Auswertung
- Einkommensteuererklärung/Selbstauskunft

Praxisbearbeitung von Fallstudien auf Basis unterschiedlicher betriebswirtschaftlicher Unterlagen in OSPlus Darstellung und Diskussion verschiedener Vorgehensweisen Besprechung von Fragestellungen, die bei der Nutzung von OSPlus-Kredit insbesondere in der gewerblichen Kapitaldienst-fähigkeitsrechnung auftreten Vertiefung der am ersten Seminartag angesprochenen Problemstellungen bei der Ermittlung von Kapitaldienst und Kapitaldienstgrenze

Ziel

Im Seminar werden zunächst ausgewählte Fragen im Zusammenhang mit der Zusammenstellung des Kapitaldienstes sowie der Berechnung des nachhaltigen Cash-Flow behandelt.

Darauf aufbauend wird anhand von Beispielen aus der Sparkassenpraxis die Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit auf Basis der regelmäßig vorliegenden diversen betriebswirtschaftlichen Unterlagen (Jahresabschluss, BWA, Einnahme-Überschuss-Rechnung und Einkommensteuererklärung bzw. Selbstauskunft) - insbesondere auch unter Nutzung von OSPlus-Kredit - intensiv geübt.

Zielgruppe

Mitarbeitende, die mit der Erstellung und/oder Kontrolle von Kapitaldienstrechnungen betraut sind, insbesondere:

- Kreditanalysten und Kreditsachbearbeitende im Firmen- und Gewerbekundengeschäft (Fokus Marktfolge Aktiv)

Hinweis

Die Anwendung von OSPlus muss grundsätzlich bekannt sein. Dagegen ist Wissen zur Kapitaldienstfähigkeit unter OSPlus keine Voraussetzung.

Für das Seminar sind vertiefte Kenntnisse der EBIL-Auswertung von Jahresabschlüssen sowie der Auswertung von Einnahme-Überschuss-Rechnungen und Betriebswirtschaftlichen Auswertungen eine gute Voraussetzung.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008001	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Kick-off-Workshop Diagnose Management und Führung (DMF)

1. Information zum Verfahren
2. Sammlung von Fragen
3. Vereinbarungen/ Regelungen zur Durchführung und Auswertung
4. Absprachen und Regelungen zur Datensicherheit
5. Absprachen und Regelungen zur Beteiligung/ Anonymität/ Dauer Führungsbeziehung
6. Absprachen und Regelungen zum Ergebniszugriff (Verwendung und Weitergabe)
7. Absprachen und Regelungen zur Datenverdichtung für Führungskräftegruppe
8. Entscheidung zur Art und Weise der Information der MA und Aktivieren zur Beteiligung
9. Gestaltung Auswertungsworkshops

Ziel

Information und Abstimmung zu inhaltlichen und organisatorischen Regelungen zur Durchführung und Auswertung des DMF-Verfahrens

Zielgruppe

Verfahrtssteuerer/ Projektgruppe/ Führungskräfte, die am DMF-Verfahren teilnehmen.

Hinweis

Termin nach Absprache

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001157	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Kompetenztage für Auszubildende - Starterpaket für Auszubildende

- Kennenlernen und Teambildung
- Stärkung der Eigenverantwortung
- Erwerb grundsätzlicher Teamkompetenzen
- Die eigene Rolle im Team
- Identifikation mit dem Unternehmen

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004423	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Komplexe Kreditnehmereinheiten bei Immobilienunternehmen sicher beurteilen

- Rechtliche Grundlagen zur Bildung von Kreditnehmereinheiten und Gruppen verbundener Kunden
- Strukturierte Vorgehensweise „durch den Informationsdschungel“ zur Zusammenstellung und Gewichtung der vorgelegten Unterlagen
- Techniken zur branchengerechten Zusammenfassung wirtschaftlicher Unterlagen (Einkommensteuererklärungen, Jahresabschlüsse, Vermögensaufstellungen, Mieterlisten)
- Besonderheiten der Auswertung bei verbundenen Unternehmen - insbesondere bezüglich der Möglichkeiten von Gewinnverschiebungen und „Erzeugung“ von Gewinnen
- Grundlagen und praktische Anwendung von Konsolidierung

Ziel

Erlangung fachlicher Kompetenzen und zeiteffizienter methodischer Herangehensweisen, um die wirtschaftlichen Verhältnisse verbundener Unternehmen und komplexer Kreditnehmereinheiten im Rahmen ihrer Branchenbesonderheiten beurteilen zu können.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus Markt und Marktolge (Kundenberater und Sachbearbeiter aus dem gewerblichen Kreditgeschäft)

Hinweis

Dozent:RDG Berlin-Hamburg GmbH

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-072409	27.05.2024	28.05.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kreditanalyse und Votierung für Einsteiger und Fortgeschrittene

Inhalte des Seminars

- Aufstellen von Investitionsplan und Finanzierungsplan
- Gewinnschwellenermittlung (break even Analyse) Aufbau
- Kostenanalyse / Die Diskriminanz der Kosten
- die Plausibilisierung von betriebswirtschaftlichen Zahlen als Instrument
- Szenario-Analyse
- Aufstellen eines Liquiditätsplanes
- Kapitaldienstgrenzen-Ermittlung
- Kennzahlen-Analyse (Branchenkennzahlen)
- Rechnen und planen mit Kennzahlen

Ziel

Dieses Seminar versucht, die betriebswirtschaftliche Analyse mit sehr einfach anwendbaren Tools auf das Wesentliche zu konzentrieren.

Alle Tools zusammen ergeben ein in sich geschlossenes System, das auf alle Fälle in der Praxis Anwendung finden kann. Ziel des Seminars ist es, die große Komplexität in ein einfaches Grundschema zu überführen, welches für alle Fälle (Investition, Konsolidierung, Sanierung) angewendet werden kann und die Votierung unterstützt.

Zielgruppe

- Einsteiger und langjährig tätige, vertriebsorientierte Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft
- Mitarbeitende, die bereits erste oder auch mehrjährige Erfahrungen mit der Beurteilung von betriebswirtschaftlichen Unterlagen und der Ableitung der Kapitaldienstfähigkeit von Unternehmen haben sowie Einsteiger aus den Bereichen der Gewerbe- und Firmenkundenberatung und angehende Kreditanalysten.
- das Seminar bildet eine gute Grundlage für Beschäftigte, die sich in diese Richtungen entwickeln möchten

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007485	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Kreditführerschein - starke fachliche Kompetenz für BusinessCenter-Agents

Bilanz, BWA, EÜ (2 Tage in Präsenz)

- Ertrag und Liquidität ohne maschinelle Bilanzauswertung schnell erkennen
- BWA, Summen- und Saldenliste sowie Debitoren-/Kreditorenlisten kompetent lesen & ein korrigiertes "echtes" Betriebsergebnis der BWA einfach ermitteln
- Unterschiede zwischen Bilanz und EÜ kennen
- Beratungsansätze aus dem Zahlenwerk generieren

Kreditrisiko (0,5 Tage als Web-Seminar)

- einschlägige Risikofaktoren in Abhängigkeit vom Unternehmenstyp kennen und Risiken aufdecken
- zukunftsbezogene Risikoparameter besser abschätzen
- temporäre von anhaltenden Krisenfaktoren trennen

Gewerbliche Finanzierung (0,5 Tage als Web-Seminar)

- Kapitaldienstberechnung einfach und sicher gestalten

Ziel

Das Seminar ist als Einstiegsseminar für neue Kollegen im Bereich Geschäfts-, Gewerbekunden sowie für BusinessCenter Agents gedacht.

Sie erhalten in motivierender Vermittlungsform das Know-how zu den wichtigsten Themen des gewerblichen Kreditgeschäfts. Dabei werden fachliche Grundlagen an 3 Tagen (davon 2 in Präsenz) vermittelt

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an neue Mitarbeiter der Bereiche Geschäfts- und Gewerbekunden im BusinessCenter.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006357	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

KSC / DBC / BC: Interaktive Erlebnisberatung

- Was macht eine interaktive Erlebnisberatung aus?
- Wie funktioniert eine gute Beratung im digitalen Setting?
- Was passt zu mir als Berater?
- Gesprächsstruktur in der digitalen Beratung
- Welche Wirkung habe ich beim Kunden
- Digitale Tools und Websites
- Life-Hacks
- Do's and Dont's in der digitalen Beratung

Ziel

Digitale Beratung als ein Erlebnis für den Kunden zu gestalten, ist eine echte Herausforderung. Aber wenn es gelingt, den Kunden auf eine Beratungsreise mitzunehmen und dabei die eigene Kompetenz im digitalen Raum bestmöglich einzusetzen, kann Beratung nicht nur Spaß machen, sondern dem Kunden auch positiv in Erinnerung bleiben.

Zielgruppe

Mitarbeiter in der digitalen Beratung.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008327	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

KSC / DBC / BC: Telefonische Wertpapierberatung und Sprachaufzeichnung

- Analyse der IST Situation
- Identifikation von Handlungsfeldern und Abgleich von regulatorischen Anforderungen
- Erarbeitung von unterstützenden Hilfsmitteln
- Begleitung bei Echtgesprächen
- Empfehlung und praxisnahe Tipps zur Umsetzung der regulatorischen Anforderungen im Kundengespräch
- Vermeidung von Dokumentationsfehlern trotz „Vollblutvertriebler“
- Besondere Herausforderung der Wertpapierberatung am Telefon oder Bildschirm

Ziel

Routine und Sicherheit in der Dokumentation bei Wertpapierverkäufen am Telefon oder in der Videoberatung erlangen. Den Teilnehmern sind die Besonderheiten der digitalen Wertpapierberatung bewusst und es können Hemmschwellen abgebaut werden. Praxisnahe Tipps und eine Begleitung in Echtzeitgesprächen führen zu einer Vermeidung von Dokumentationsfehlern.

Zielgruppe

Berater mit Wertpapierkompetenz und Mitarbeiter im Medialen Vertrieb

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008067	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Leadership by Game of Thrones

- **Change is coming!** Lassen Sie sich von der erfolgreichsten Serie aller Zeiten inspirieren und schärfen Sie Ihren Fokus zum Thema Führung.
- Anhand zahlreicher Szenen der Kultserie und auf Basis wissenschaftlich fundierter Prinzipien für **wirksame Führung** erarbeiten wir gemeinsam, was Sie von den Helden von Westeros für **Ihre aktuelle und künftige Führungspraxis** lernen können.
- Denn auch in Ihrem Job müssen Sie immer öfter **in unklaren Situationen und unter großem Druck entscheiden**. Mit dem richtigen **Mindset** und wirksamen Praxistipps können Sie **diese Herausforderungen meistern!**
- Entdecken, stärken und erweitern Sie **Ihre Führungskompetenzen** mit Spaß an eindrucksvollen Geschichten statt durch graue Theorie.
- In diesem Training analysieren Sie die Strategien, die Erfolgsgeheimnisse und Fehlentscheidungen der wichtigsten Charaktere aus „Game of Thrones“. Wer genauer hinsieht, entdeckt in vielen Szenen Handlungsmuster, aus denen sich die **14 Kernelemente für wirksame Führung** ableiten lassen.
- So steht der Stratege Tywin Lennister geradezu archetypisch für einen autoritären **Führungsstil**, während sein Sohn Tyrion ein Meister **situativer Führung** und **kluger Kommunikation** ist. Ned Stark scheitert an seinen moralisch sauberen, aber starren **Werten**, während Jon Schnee pragmatisch **Regeln** bricht, aber miserabel kommuniziert, insbesondere in einem Transformationsprozess. Drachmutter Daenerys Targaryen **motiviert und inspiriert** eine multikulturelle Belegschaft, scheitert aber letztlich wie so viele Führungskräfte in modernen Unternehmen am **Macht-Paradox**.

Ziel

- Ihren **Werkzeugkoffer für Führung**, Teamentwicklung und Mitarbeiterführung überprüfen, erweitern und stärken.
- So lernen Sie anhand einer faszinierenden Story **grundlegende Regeln von Führung und Umsetzung** kennen und erarbeiten gemeinsam, welche Prinzipien sich in Ihren betrieblichen Alltag übertragen lassen und wie Sie persönlich **wirksame Führung gestalten** können.
- Die eigene **Führungskommunikation** effektiv und effizient gestalten; **Mitarbeiter motivieren**, begeistern und mitnehmen.

Zielgruppe

Für **zukünftige, sowohl junge als auch erfahrene Führungskräfte**, die mit Spaß und Freude ihr Wissen und ihre Fähigkeiten durch die Analyse von „GoT“ erweitern möchten.

Achtung: Sie müssen die Serie nicht gesehen haben, könnten sich aber infizieren!

Hinweis

Das Seminar ist ein **Verhaltenstraining und -workshop** mit dem Schwerpunkt **Führung**. **Methoden:** Trainerinput, Videoanalyse, Diskussionen, Einzel- und Gruppenarbeit, Präsentation

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006969	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Leasing neu erleben: Investitionen. Einfach. Machen.

1. Tag

1. Sparkassenleasing und Mietkauf im Systemgeschäft immer aus dem Blickwinkel des Beraters betrachtet. Was bedeutet das verkäuferisch?
2. Unterschied Kauf-Miete-Leasing
3. Afa-Zeit, Leasinglaufzeit, Schichtnutzung
4. Vertragsarten (V1; V2 + Mietkuf)
5. Objektsparren (Equip; Nfz; IT...)
6. Lerntransfer
7. Beratungsunterstützende Unterlage für das Produkt Direkt-Leasing entwickeln
8. Vorstellung der Ergebnisse
9. Feedback und Rückblick auf den 1. Tag

2. Tag

1. Einstieg
2. Offene Fragen klären
3. Fachliches abrunden
4. Automarkt
5. Der rote Faden im Verkaufsgespräch: Model "KIVAS"
6. Werkstattgespräch Teil 1
7. Gruppenarbeit Nutzenargumentation: Unterschied von Produktmerkmalen, Vorteilen und persönlichem Nutzen
8. Werkstattgespräch 2

Ziel

Die Teilnehmenden lernen vertiefendes Fachwissen zu den Grundlagen der Leasing- und Mietkauffinanzierung bei der Deutschen Leasing im Systemgeschäft kennen. Sie erfahren Argumente für eine bedarfsgerechte Kundenberatung, die sie unmittelbar verkäuferisch umsetzen können.

Die Teilnehmenden setzen sich im Seminar aktiv mit den Themenstellungen zum Leasing und dem Mietkauf auseinander, führen ein Verkaufsgespräch, unter Berücksichtigung der Idee der ganzheitlichen Kundenberatung und erleben, ob sie ihren Kunden emotional durch gezielte Bedarfsermittlung erreichen.

Sie lernen einen persönlichen Kundennutzen im Verkaufsgespräch zu formulieren und erfahren dabei geschickt mit Einwänden umzugehen.

Zielgruppe

Mitarbeitende, die aktiv Leasing verkaufen, insbesondere

- Geschäftskundenberater:innen
- Gewerbekundenberater:innen
- Firmen- und Unternehmenskundenberater:innen

sowie Produktverantwortliche für das Leasinggeschäft

Hinweis

Dozenten der DL-Gruppe

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069811	18.09.2024	19.09.2024	Potsdam	Standardpreis	800
				OSV / SGVSH	725

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Marke ICH! - Das beste Argument bin ich

- Auftreten und Ausstrahlung
- Der rote Teppich...
- Achtsamkeit und Einfühlungsvermögen
- Persönliche Wirkung
- persönliches Feedback
- sich-selbst-bewußt-sein
- Durchsetzungsvermögen
- Charme und Biss
- Schlagfertigkeit

Ziel

Bei diesem besonderen Erlebniseminar lernen die TeilnehmerInnen, sich selbst in Szene zu setzen und sich wirkungsvoll zu präsentieren, um einen Wiedererkennungswert beim Kunden zu erschaffen, eigene Merkwürdigkeit zu entfalten und in Erinnerung zu bleiben. Produkte sind austauschbar, nicht aber der Mensch.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen und Führungskräfte im Vertrieb

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002111	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Nachhaltig digital gehen

- Digitalisierung voran treiben
- Digitale Kultur entwickeln
- Digitale ®Evolution: Wie verändert Digitalisierung die Arbeitswelt
- Nachhaltig die Digitalisierung für das Haus weiter Entwickeln
- Stärken, Schwächen und Potenziale zielführend zusammenbringen
- Change-Projektmanagement
- Beteiligte vernetzen, Maßnahmenplan zur Selbstorganisation

Ziel

- Gemeinsam den digitalen Wandel gestalten
- Mitarbeiter begeistern
- Zusammenarbeit für die Digitalisierung

Zielgruppe

Digitalgruppe:

IT-Leiter
 IT Entwicklung
 Mitarbeiter Organisation
 Compliance-Verantwortlicher
 MA Daten/Inform.-Sicherheit
 Vertriebsmanagement
 Personaler

Hinweis

Inhouse-Workshop auf Anfrage, 1 Tag

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
 Fax: Fax: 0331/97925-102
 Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006013	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltige Kapitaldienstfähigkeit

Die Integration der nachhaltigen Kapitaldienstfähigkeit in die moderne Kreditanalyse :Investitionsplan - Finanzierungsplan - break - even - Analyse Sensitivitätsanalyse - Branchenvergleichsrechnung - Szenarioanalyse - Liquiditätsplanung - working capital - nachhaltige Kapitaldienstrechnung - Plausibilisierung von Daten Alle Elemente werden durch einen logischen Aufbau verbunden. Der Teilnehmer ist dann in der Lage, die Methodik auf alle Fälle anzuwenden (Stagnation, Expansion und Sanierung). In diesem Seminar werden viele praxisorientierte Beispiele gerechnet.

Ziel

Sie bekommen in diesem Seminar einen detaillierten Überblick über die Integration der nachhaltigen Kapitaldienstfähigkeit in Ihrer Kreditanalyse, die den neuen Anforderungen an die EBA - Guidelines und den Anforderungen der BaFin genügt.

Anhand eines anschaulichen Beispiels werden alle Instrumente der Kreditanalyse und deren Funktionsweise intensiv besprochen. Dabei ist es dem Dozenten besonders wichtig, das System der Analyse zu besprechen. Welche Elemente sind wichtig und vor allen Dingen in welchem Zusammenhang stehen sie zueinander.

Zielgruppe

- Einsteiger und langjährig tätige Mitarbeitende aus der gewerblichen Kundenberatung und der Kreditanalyse
- Mitarbeitende, die bereits erste oder auch mehrjährige Erfahrungen mit der Beurteilung von betriebswirtschaftlichen Unterlagen und der Ableitung der Kapitaldienstfähigkeit von gewerblichen Kunden haben

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072537	22.05.2024	22.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 480 OSV / SGVSH 430

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Nachhaltige Kommunikation - Begleitung Stakeholder-Dialog

Inhalte des Workshops

- Auswahl Dialoggruppen
- Bestimmung des Dialoginhaltes (Basis ist die Ausrichtung des Nachhaltigkeitsprogramms ausgehend von der Wesentlichkeitsanalyse)
 - als Präsentation / Impuls / Fragestellung / Ziel
- Bestimmung des Dialogformats (Workshop, Interview (Telefon/Online))
- Unterstützung bei der Durchführung des Dialogs
 - Moderation: Workshop z.B. mit Mitarbeitern, Verwaltungsräten, Kommunalen, Trägern, NGOs
 - Befragung: z.B. lokale Kunden, Mitarbeiter, NGOs

Ziel

Ziel des Stakeholder-Dialogs zur Nachhaltigkeit ist ein partizipativer, offener und transparenter Dialog, um Feedback zum Nachhaltigkeitsmanagement der Sparkassen einzuholen und die Teilhabe der Stakeholder zu stärken.

Basis ist die Ausrichtung des Nachhaltigkeitsprogramms auf der Grundlage der Wesentlichkeitsanalyse.

Zielgruppe

Für Sparkassen, die über ihr Nachhaltigkeitsprogramm mit betroffenen Anspruchsgruppen in den direkten Dialog gehen wollen.

Hinweis

Zur Durchführung der sparkassenspezifischen Wesentlichkeitsanalyse und zum Umgang mit den Ergebnissen - Nutzung im Nachhaltigkeitsbericht und Erstellung eines Nachhaltigkeitsprogramms - unterstützen wir Sie gern mit dem Produktangebot P-006787 oder kontaktieren Sie uns einfach.

Nähere Informationen zur Wesentlichkeitsanalyse können Sie dem Rundschreiben Nr. OSV-AR-21-0034 entnehmen.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006985	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltigkeit in der gewerblichen Kundenbetreuung - Vertriebliche Ansprache und Umsetzung von Nachhaltigkeitsthemen

Unternehmen auf Ihrem Weg zu mehr Nachhaltigkeit zu begleiten, wird eine der zentralen Herausforderungen in der gewerblichen Kundenberatung werden. Dabei das Thema ESG nicht nur als Risiko, sondern auch als Transformations- und Vertriebschance zu sehen, ist speziell für die gewerbliche Beratung enorm wichtig.

- Begriffsklärung zu Nachhaltigkeit und S-ESG-Score
- Bedarfssituationen von Kunden und Ansatzpunkte zum Thema Nachhaltigkeit
- Fokus in der Kundenansprache
 - Auswahl von Kunden
 - Einschätzung zur Branche und Nachhaltigkeit im Geschäftsmodell von Kunden
- Umsetzung in der Beratung
 - Einbindung in Jahres- und Finanzierungsgespräche
 - sicherer Umgang mit dem Beratungsinstrument
- Blick in den Markt - Wie gehen andere mit dem Thema um?
 - IHK / HWK
 - Fördermöglichkeiten
- Vorteilsbetrachtung

Ziel

Die Teilnehmer erhalten einen Überblick zu den Nachhaltigkeitsaspekten und ESG-Themen in der gewerblichen Kundenbetreuung und lernen diese beim Kunden zu identifizieren, um damit als kompetenter Gesprächs- und Ansprechpartner wahrgenommen zu werden.

Die Teilnehmer werden in die Lage versetzt, die anstehende Transformation der Geschäftsmodelle kompetent und lösungsorientiert, auf Augenhöhe mit dem gewerblichen Kunden zu begleiten.

Zielgruppe

Zielgruppe dieses Seminars sind Fach- und Führungskräfte und Berater/-innen des gewerblichen Kreditgeschäftes (GK, FK, UK).

Hinweis

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007509	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltigkeit in der gewerblichen Kundenbetreuung - Vertriebliche Ansprache und Umsetzung von Nachhaltigkeitsthemen

Unternehmen auf Ihrem Weg zu mehr Nachhaltigkeit zu begleiten, wird eine der zentralen Herausforderungen in der gewerblichen Kundenberatung werden. Dabei das Thema ESG nicht nur als Risiko, sondern auch als Transformations- und Vertriebschance zu sehen, ist speziell für die gewerbliche Beratung enorm wichtig.

- Begriffsklärung zu Nachhaltigkeit und S-ESG-Score
- Bedarfssituationen von Kunden und Ansatzpunkte zum Thema Nachhaltigkeit
- Fokus in der Kundenansprache
 - Auswahl von Kunden
 - Einschätzung zur Branche und Nachhaltigkeit im Geschäftsmodell von Kunden
- Umsetzung in der Beratung
 - Einbindung in Jahres- und Finanzierungsgespräche
 - sicherer Umgang mit dem Beratungsinstrument
- Blick in den Markt - Wie gehen andere mit dem Thema um?
 - IHK / HWK
 - Fördermöglichkeiten
- Vorteilsbetrachtung

Ziel

Die Teilnehmer erhalten einen Überblick zu den Nachhaltigkeitsaspekten und ESG-Themen in der gewerblichen Kundenbetreuung und lernen diese beim Kunden zu identifizieren, um damit als kompetenter Gesprächs- und Ansprechpartner wahrgenommen zu werden.

Die Teilnehmer werden in die Lage versetzt, die anstehende Transformation der Geschäftsmodelle kompetent und lösungsorientiert, auf Augenhöhe mit dem gewerblichen Kunden zu begleiten.

Zielgruppe

Zielgruppe dieses Seminars sind Fach- und Führungskräfte und Berater/-innen des gewerblichen Kreditgeschäftes (GK, FK, UK).

Hinweis

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008597	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltigkeit und ESG am Bau - Welche Wirkungen entstehen bei der Immobilienbewertung

Was bedeutet Sustainable Value von Immobilien? Was sind

Nachhaltigkeitsrisiken von Immobilien und wie wirken diese? Welche Zertifizierungssysteme gibt es? Diese und weitere Fragen zu Kosten und Nutzen der Nachhaltigkeit und deren Bewertung werden im Seminar behandelt.

Darüber hinaus erfolgt ein Exkurs zum „grünen Pfandbrief“.

Ziel

Zukunftsfähiges Planen, Bauen, Modernisieren und Betreiben von Gebäuden ist in der heutigen Zeit eines der wichtigsten Themen in der Bau- und Immobilienwirtschaft.

Nicht nur im Bereich der öffentlichen Hand findet der Leitfaden und das Bewertungssystem Nachhaltiges Bauen für Bundesgebäude (BNB) Anwendung.

Neben Architekten, Ingenieuren und Beratern müssen sich auch Immobilieninvestoren, Nutzer, Gutachter und Finanzierer mit diesem Thema auseinandersetzen.

Das Seminar führt durch das gesamte Spektrum, informiert über das Bewertungssystem und verdeutlicht die Auswirkungen der Anwendung.

Zielgruppe

Zielgruppe dieses Seminars sind:

Gutachter, Schätzer und mit der Wertermittlung betraute MitarbeiterInnen sowie Makler, Finanzierer, Immobilieninvestoren, Projektentwickler

Hinweis

Das Seminar ist HypZert-angemerkt zur Fortbildung von Immobiliensachverständigen. **Dozent: MG Real Estate**

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067165	18.09.2024	18.09.2024	Potsdam	Standardpreis 490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Neuerungen der BelWertV im Kleindarlehenbereich

Folgende Inhalte werden im Seminar behandelt:

- Zeitreihen, langfristige Betrachtung der Marktgegebenheiten
- Umsatzsteuerthematik beim Sachwert als Kontrollwert
- Nachhaltigkeitsabschlag im Sachwertverfahren
- Berücksichtigung Abbruchkosten, Abzinsung
- Mindestkapitalisierungszinssätze
- Bewirtschaftungskosten
- Umgang mit Liquidationsobjekten
- Computerunterstützte datenbankbasierte Bewertungsmodelle
- Gründe für fehlende Innenbesichtigung
- Überwachung von Beleihungswerten -> Marktschwankungskonzept

Ziel

Die neue BelWertV aus dem Oktober 2022 bringt Neuerungen auch für den Kleindarlehenbereich mit sich. In diesem Seminar geht es darum, aus der Praxis Lösungsvorschläge für die Praxis der täglichen Umsetzung / Wertermittlung im Kleindarlehenbereich vorzustellen. Es werden chronologisch alle relevanten Paragraphen der BelWertV besprochen.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter (v.a. Gutachter Stufe 1), sachkundige Personen (Wertermittler), Schätzer
- Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv
- Fach- und Führungskräfte der internen Revision

Hinweis

Dozent: Andreas Freese, S-Servicepartner Niedersachsen

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007745	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Objektbesichtigung für Nichttechniker

Verkehrs- und Beleihungswertgutachten müssen grundsätzlich auf der Grundlage einer ausreichenden Besichtigung des Bewertungsobjektes erstellt werden. Neben dem „richtigen“ Blick für die Konstruktion sind vor allem die spezifischen Besonderheiten der Konstruktionen für den Wert von Wohnimmobilien von Bedeutung. Ein kurzer Exkurs für das Erkennen von Bauschäden und Baumängel runden das Seminar ab. Dabei ist eine bautechnische Ausbildung **nicht** erforderlich.

- Forderungen der Bankenaufsicht
- Formale Anforderungen an die Besichtigung
- Kritische Analyse des Gesehenen
- Wertbeeinflussende Besonderheiten bei Wohnimmobilien (EFH, RHH, DHH u.s.w.)
- Hinweise für eine lückenlose Dokumentation
- Praxisbeispiel anhand einer Bilddokumentation
- Besichtigungsbogen

Zum Seminar werden aussagekräftige Arbeitsunterlagen verteilt.

Ziel

- Sichere Erfassung des Bewertungsobjektes
- Nutzung von natürlichen Hilfsmitteln bei Maßeinschätzungen
- Erkennen der wertrelevanten Besonderheiten
- Wichtige Hinweise aus dem Umfeld ermitteln

Zielgruppe

Schätzer/Immobilienfachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Das Seminar ist als Fortbildungsmaßnahme von HypZert anerkannt.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005417	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Organisatorische Vorbereitung und Begleitung von Sonderprüfungen bei Kreditinstituten - PAAR, MaRisk-Prüfungen, Deckungsprüfungen

Inhalt des Seminars:

- Ausführliche Vermittlung regulatorischer Anforderungen aus CRR, MaRisk und BelWertV
- Information über die aufsichtlichen Hintergründe sowie die bestehenden aufsichtlichen Auslegungen
- Praxistipps zur Umsetzung eines effizienten Überwachungs- und Überprüfungssystems
- Praxistipps zu Risiken, die sich aus einzelnen Immobilienarten ergeben können

Ziel

Corona und sich abzeichnende Veränderungen an einzelnen Teil-Märkten erfordern einen risikoorientierten, effizienten und aufsichts-konformen Überwachungs- und Überprüfungsprozess für Immobilienwerte.

Immobilienrisiken stehen verstärkt im Fokus der Aufsicht und sind

Schwerpunkte von § 44 und PAAR-Prüfungen. An den Überwachungsprozess - für die mit Abstand wichtigste Sicherheitenart - sind vielfältige Anforderungen geknüpft und im Schwerpunkt sind die Anforderungen aus den Verordnungsquellen CRR, MaRisk und BelWertV in ein System zu integrieren.

Das Seminar greift dieses Thema in Theorie und Praxis auf und zeigt einen wirkungsvollen Weg zur Umsetzung auf. Risiken liegen nicht nur auf der Bonitätsseite, sondern auch im Einzelfall in der Immobilie. Dieser Aspekt wird tlw. nicht rechtzeitig in der Praxis aufgegriffen und kann zu erheblichen Wertverlusten führen.

Zielgruppe

Zielgruppe des Seminars:

- Vorstände
- Führungskräfte aus:
 - Marktfolge Kredit
 - Bewertungsteam / -abteilung
 - Revision
- Mitarbeiter*innen aus
 - Prozessverantwortliche für das Kreditgeschäft
 - Bewertungsteam / -abteilung
 - Revision

Hinweis

Dozent: Jürgen Müller, vdpConsulting AG

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070415	24.10.2024	24.10.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Plausibilisierung der Wesentlichkeitsanalyse und Ableitung nächster Schritte

Ihre erarbeitete Wesentlichkeitsanalyse 2.0 ist die inhaltliche Basis dieses Workshops. Wir verweisen auf S-VIP: **Allgemeines Rundschreiben Nr. OSV-AR-22-0042. Praxisleitfaden 2.0 und Musterarbeitsmappe 2.0** stehen allen OSV-Sparkassen kostenfrei zur Verfügung. (Hinweis: SVBW, RSGV und SGVSH sind Kooperationspartner und können somit nicht nur das Tool, sondern auch den Workshop nutzen.) Als Online-Veranstaltung bietet der Halbtagesworkshop der Sparkasse die Möglichkeit die Ergebnisse Ihrer erstellten Wesentlichkeitsanalyse zu verifizieren und zu plausibilisieren. Darüber hinaus werden schwierige Fragestellungen im Zusammenhang mit den Ergebnissen diskutiert. **Die Agenda im Workshop:**

- Nachhaltigkeitskontext und Standortbestimmung
- Blick auf Stakeholder-Anliegen und die Nachhaltigkeitsziele
- Wesentlichkeitsmatrix und die Zusammenführung der Schritte 2-6
- Plausibilisierung des Ergebnisses
- Details klären in Schritt 4 (Nachhaltigkeitsrelevanz) & Schritt 5 (Geschäftsrelevanz)
- Anleitung zum Nachhaltigkeitsprogramm und zum Stakeholder-Dialog

Ziel

Die Wesentlichkeitsanalyse Nachhaltigkeit

- schafft Sparkassen Klarheit, welche Nachhaltigkeitsthemen mit welcher Priorisierung angegangen werden sollten
- legt die Basis für die strategische Positionierung (Nachhaltigkeit)
- lässt regionale Besonderheiten bei den Überlegungen einfließen
- berücksichtigt die Anliegen von Anspruchsgruppen
- dient Sparkassen als Richtschnur für die anschließenden Nachhaltigkeitsaktivitäten

Den berichtspflichtigen Sparkassen hilft sie, den Detailgrad der Erläuterungen der Themen für den Nachhaltigkeitsbericht zu bestimmen. Im online-Workshop wird **Ihre bereits erstellte Wesentlichkeitsanalyse** nachbesprochen und plausibilisiert. Er ist sicherheitsgebend und unterstützend für die zu treffenden Ableitungen (nächsten Schritte) und bereitet zudem auf die Ergebnispräsentation vor.

Zielgruppe

Der Online-Workshop richtet sich insbesondere an die 1. und 2. Führungsebene sowie Expert*innen im Nachhaltigkeitsmanagement.

Hinweis

Grundsätzlich bedarf es vorab einer komplett ausgefüllten Excel-Arbeitsmappe - Wesentlichkeitsanalyse 2.0 (Arbeitsblätter 2 bis 5), welche mind. 14 Tage vor dem Workshop-Termin fertiggestellt ist. Die Teilnehmer*innen des Workshops haben sich zudem in Vorbereitung mit folgenden Inhalten vertraut gemacht:

- Praxisleitfaden zur Durchführung der Wesentlichkeitsanalyse
- DSGV-Zielbild 2025
- Anliegen der Anspruchsgruppen (Arbeitsblatt 6) und Zuordnung der Perspektive der Anspruchsgruppen zu den Handlungsfeldern in Arbeitsblatt 7, Spalte M
- Schaubild Nachhaltigkeitsziele mit Gliederung in Nachhaltigkeitsaspekte

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006899	auf Anfrage		auf Anfrage	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Potenzialanalyse "Führung" (PA 4) - inhouse

Mit den Ergebnissen der Potenzialanalyse werden fundierte Erkenntnisse zu folgenden Fragestellungen gewonnen:

1. In welchem Ausmaß erfüllen die MitarbeiterInnen folgende sieben für Führung bedeutsame Anforderungsgruppen?
 - Aufgabenorientierung
 - Information und Kommunikation
 - Analysefähigkeit
 - Mitarbeiterorientierung
 - Leistungsförderung
 - Mitarbeitermotivation
 - Repräsentationsfähigkeit
2. Wie schätzen sich die MitarbeiterInnen in diesen Anforderungsgruppen ein?
3. In welchem Ausmaß sind die MitarbeiterInnen für Führungstätigkeiten geeignet?

Während der Potenzialanalyse setzen sich die TeilnehmerInnen mit Aufgabenstellungen und Situationen auseinander, die einen Rückschluss auf die Erfüllung der genannten Anforderungsgruppen und eine Prognose für den Tätigkeitsbereich Führung erlauben. Diese Aufgabenstellungen und Situationen wurden aus den Ergebnissen breit angelegter, in enger Zusammenarbeit mit Experten der Sparkassenorganisation durchgeführter Anforderungsanalysen abgeleitet und in umfangreichen Probeanwendungen überprüft.

Eingesetzt werden acht mündliche und fünf schriftliche Teilverfahren, die auf die bereits genannten Anforderungsgruppen abgestimmt und vernetzt sind.

Die Teilverfahren gehören zu folgenden Verfahrensgruppen:

- Selbsteinschätzung
- Interview
- IT-Postkorb
- Kurzfälle
- Kurzvorträge
- Mitarbeitergespräche

Ihre Sparkasse erhält für die entsandten TeilnehmerInnen eine detaillierte schriftliche Rückmeldung, deren Inhalte dem Teilnehmer/der Teilnehmerin durch ein Fördergespräch vermittelt werden. Bei der Auswertung der Ergebnisse sowie der Vorbereitung und Durchführung der Fördergespräche unterstützen wir auf Wunsch durch individuelle Beratung in der Sparkasse.

Ziel

Potenzialermittlung für den Tätigkeitsbereich Führung als Grundlage von Personalentwicklungsentscheidungen

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die sich für eine Führungsaufgabe interessieren und deren Führungspotenzial festgestellt werden soll.

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003192	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Potenzialanalyse "Mark" -Inhouse

Das Verfahren liefert Aussagen über..

- die Erfüllung von sechs zentralen Anforderungsgruppen einer sparkassenbetrieblichen Tätigkeit
- die Selbsteinschätzung des Teilnehmers in den Anforderungsdimensionen
- das Interesse des Teilnehmers an den fünf Funktionsfeldern
- das Ausmaß der Eignung für die Funktionsfelder Markt, Stab, Betrieb; für „Markt“ differenziert nach Privat-, Individual- und Firmenkundenberatung
- eine berufliche Erfolgswahrscheinlichkeit im Tätigkeitsspektrum „Kundenbezogene Tätigkeiten“ oder „Konzeption und Organisation“

Die TeilnehmerInnen durchlaufen an einem Tag 10 einzelne Übungen, in deren Ergebnis festgestellt werden kann, in welchem Ausmaß die folgenden Anforderungsdimensionen erfüllt werden:

- Kundenorientierung und verkäuferische Fähigkeiten
- Kooperation und Teamfähigkeit
- Planung und Organisation
- kognitive Fähigkeiten
- Konzentrationsfähigkeit
- Leistungs- und Weiterbildungsmotivation

Ihre Sparkasse erhält für die entsandten TeilnehmerInnen eine detaillierte schriftliche Rückmeldung, deren Inhalte dem/r TeilnehmerIn in einem Fördergespräch vermittelt werden. Bei der Auswertung der Ergebnisse sowie der Vorbereitung und der Durchführung dieser Fördergespräche bieten wir auf Wunsch eine individuelle Beratung zur Unterstützung in der Sparkasse an.

Ziel

Potenzialermittlung für Funktionsfelder als Grundlage von Personalentwicklungsentscheidungen

Zielgruppe

MitarbeiterInnen mit dem Abschluss Bankkaufmann/frau mit mindestens einjähriger Berufserfahrung

Hinweis

Für die Durchführung mit 18 Teilnehmern sind 8 Assessoren und 1 Moderator sowie 7 Räume erforderlich.

Der Preis beträgt bei 18 Teilnehmern 10.260 Euro.

Der Preis versteht sich zzgl. Reisekosten und Kosten der Übernachtung.

Die Reisekosten werden zwischen Sparkasse und OSA abgerechnet.

Dabei gilt für OSA-Mitarbeiter 0,40 Euro, für Beobachter und Moderatoren anderer Sparkassen 0,30 Euro und für externe Beobachter und Moderatoren 0,17 Euro pro gefahrenen Kilometer.

Übernachungskosten und Parkkosten am Hotel sowie Verpflegung von Beobachter/Moderatoren übernimmt Sparkasse vor Ort.

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri

Tel: 0151 4076 5793

Fax: 030 2069 2902

Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003369	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Praxis Führung: "Führende Begleitung im Investmentgeschäft" (DIF) (OSV-Sparkassen)

Transferunterstützung bei Mitarbeiter*innen beginnt mit Wissen

- fachlich & vertrieblich sicher im Investmentgeschäft unterstützen:
 - 3 Seminartage mit 5 Themenfeldern (von Volkswirtschaft bis zur rechtlich sicheren Beratung) und 3 Perspektiven (fachliche Wissensauffrischung + vertriebliche Impulse + methodische Modelle für die eigenen Vertriebsrunden in der Praxis)
- rollenklar führen
 - 2 Seminartage angefüllt mit Klarheit zu den Erwartungen an Führung (Rollen), Methoden und Instrumenten- konkret und praxisnah

Die eigene Transferbegleitung (1 Tag individuell) Die Teilnehmer*innen werden individuell bei der Umsetzung des erworbenen Wissens (in einer abgestimmten Rolle) im Alltag begleitet. Der Tag wird ganz auf jede*n einzelne*n der Teilnehmer*innen gesondert inhaltlich ausgerichtet. **Ein Audit zum Erkennen der eigenen Fähigkeiten** "Du sollst nicht langweilen." - TeamRunden sind ein perfekter Zeitpunkt Wissen zu erhalten, Ideen auszutauschen (voneinander zu lernen), Erlebnisse zu reflektieren, sich gemeinsam auf den Stuhl des Kunden zu setzen. Im Audit wird eine professionell und ideenreich vorbereitete TeamRunde präsentiert und gemeinsam für die tatsächliche praktische Umsetzung weiterentwickelt. **Lern doch, wann du willst!** Im begleitenden Blink.it-Kurs werden Ideen geteilt, Unterlagen zum Nach- und Weiterlesen eingestellt, Impulse für praktische Situationen gegeben, Praxisfälle zum Nachdenken angeboten. **Zeig, was dein Team mit deiner Unterstützung leisten kann- die Praxisphase** In 26 Wochen wird eine intensive Begleitung der Beratenden im Wertpapiergeschäft erwartet. Sie komplettiert den theoretischen Teil der Fortbildung und wird individuell mit jeder Sparkasse abgestimmt.

Ziel

Die Teilnehmer*innen werden befähigt, die vermittelten fachlichen und vertrieblichen Ergebnisse im Beratungsalltag nachzuhalten, die eigenen Beratungsgespräche neu auszurichten und Beratende professionell zu begleiten (Alltagstraining). Sie werden angehalten, die eigenen Handlungsweisen an praktischen Beispielen zu reflektieren und einer dienliche Folgenabwägung zu unterziehen. Bereits erfolgreiche Verhaltensweisen werden somit im praktischen Tun deutlich gestärkt.

Zielgruppe

Geschäftsstellenleiter*innen/ BeratungsCenter-Leiter*innen/ Gebietsleiter*innen (OSV-Sparkassen)

Hinweis

Die Fortbildung ist als Inhouse-Maßnahme konzipiert und wird auf die individuellen Bedürfnisse und Strukturen der jeweiligen Sparkasse angepasst. Teil der Fortbildung ist somit eine Auftragsklärung (Bildungsberatung).

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005647	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Praxis Wertpapiergeschäft: Sprachaufzeichnungen & Geeignetheitserklärungen (Fehler vermeiden & rechtssicher handeln)

Grundlagen & Aktuelle Entwicklungen Sprachaufzeichnung

- Rechtliche Rahmenbedingungen
- Fehlercluster & Verbesserungsmöglichkeiten
- Praxisorientierte Tipps für den Alltag
- Erfahrungsaustausch: Best Practice-Vorgehensweisen

Geeignetheitserklärung

- Rechtliche Rahmenbedingungen
- Praxisorientierte materielle Empfehlungsbegründungen, Positiv- und Negativbeispiele
- Erfahrungsaustausch: Praxisbeispiele

Geeignetheitserklärung: Anforderungen bei der erweiterten Abfrage von Nachhaltigkeitspräferenzen nach MiFID II

- Überblick Nachhaltigkeit im Wertpapiergeschäft (Taxonomie, Offenlegung, PAI & Co.)
- Praxisorientierte Dokumentation

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten einen Überblick über die Anforderungen der Aufsicht bei telefonischer Beratung und erhalten Unterstützung für den professionellen Umgang mit den Anforderungen in der Beratungspraxis.

Zielgruppe

- o Beratende im Wertpapier- und Anlagegeschäft
- o Beratende im medialen Vertrieb (KKC) mit Wertpapierkompetenz

Hinweis

Die Inhalte können dem jeweiligen Bedarf der Sparkasse angepasst werden.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845
Fax: 0331/97925-102
Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007795	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Praxiswissen für Ausbilder

- Vermittlung von psychologischen Grundkenntnissen
- Handlungshilfen für den Ausbildungsalltag

Ziel

- Handlungshilfen für den Ausbildungsalltag in verschiedenen Modulen

Zielgruppe

- Haupt- und nebenamtliche Ausbildungsverantwortliche
- Ausbilder vor Ort

Ansprechpartner



Randolf Müller

Tel:
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: randolfm@t-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004691	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Praxisworkshop Businessplanung - Bonitätsanalyse von Produktionsunternehmen und Planrechnungen

- Verstehen des Geschäftsmodells von Produktionsunternehmen und speziell die Wertschöpfungskette und Liquiditätsströme
- Die wichtigsten Kennzahlen für Produktionsunternehmen in der klassischen Bonitätsanalyse aus Jahresabschluss- und BWA-Daten
- Notwendige Bestandteile eines Businessplans für Produktionsunternehmen sowie Aufbau einer integrierten produktionsorientierten Planrechnung mit unterjähriger Planrentabilität, Planliquidität, Planbilanzen und bestenfalls Projekt-/Auftragsplanung (Leistungsfortschritt, Anzahlungen, Avale, ...)
- Verplausibilisieren der Planannahmen insbesondere unter Berücksichtigung der Historie
- Der besondere Blick auf die unterjährige Planung, insbesondere auf die Kapitalbindung im Working Capital und die Liquiditätsentwicklung
- Ausgewählte Praxisfälle

Ziel

In diesem Workshop erhalten Sie einen Leitfaden zur zielgerichteten Analyse von Produktionsunternehmen und deren Businessplänen. Dabei lernen Sie, insbesondere die Businessplanung mit ausgewählten individuellen Kennzahlen zu beurteilen und die Annahmen auch mit Hilfe Ihrer Analyseergebnisse zur Vergangenheit zu verplausibilisieren.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus Marktfolge und Markt (Geschäfts- und Firmenkundenbetreuer), Mitarbeiter der Revisionsabteilung

Hinweis

Dozenten: Thomas Burchett, Jens Eigenfeld, AMB

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006697	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Private Banking 2.0

- Einführung OSP_neo / Allgemeines:
 - Aufbau von OSP_neo
 - Beratungsprozesse unter OSP
 - Bildschirmberatung
 - Grundsätzliches zur 360° Beratung und Ausblick
- Strategiegelgespräch 360°:
 - Überblick
 - Inhalte und Gesprächsführung
 - Vermögensbilanz als zentraler Anker im Gespräch
 - Gesprächsabschluss
- Generationenmanagement 360°
 - Überblick
 - Inhalte und Gesprächsführung
 - Überleitung Experte und weitere Schritte
 - Gesprächsabschluss
 - Abgrenzung zu Komponente 2
- Vermögensoptimierung 360°
 - Überblick
 - Inhalte und Gesprächsführung
 - Vermögensbilanz und Anlegerprofil (WpHG)
 - Gesprächsabschluss
 - Abgrenzung zu Komponente 2

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten einen kompakten aber gleichzeitig umfassenden Überblick über die FI-Komponenten im PB-Beratungsprozess.

Zielgruppe

Beratende und Assistenzen im Private Banking

Hinweis

Eine detaillierte Auftragsklärung erfolgt im Vorwege der Schulungen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007983	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Privatkredite erfolgreich verkaufen

- aktuelle Situation bei den Erträgen im Ratenkreditgeschäft
- positive innere Einstellung / Haltung zum aktiven Kreditverkauf
- Ideen zur Steigerung des Kreditgeschäftes
- aktive Ansprache der Kunden auf Kredite (Neukredit / Bestandsgeschäft)
- kundenorientierte Argumentation
- Umgang mit Mitbewerberangeboten
- Umgang mit Einwänden des Kunden
- Erzielung von bedarfsgerechten Abschlüssen (Fremdablösungen)
- Cross-selling Ansätze erkennen und nutzen
- Fallbeispiele aus der Praxis
- Praxistraining: Echttelefonate und Auswertung der Gespräche
- Erstellung eines Transferplans zur direkten Umsetzung nach dem Workshop und zur Besprechung mit der jeweiligen Führungskraft

Ziel

- Gewinnen Sie zusätzliche fachliche und verkäuferische Verhandlungssicherheit, egal ob als Neueinsteiger oder als Auffrischer
- Von Praktikern für Praktiker

Zielgruppe

VertriebsmitarbeiterInnen/ BeraterInnen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006931	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Provisionsturbo

Grobinhalte:

- Motivation und Einstellung: Vertrieb aus Verantwortung!
- Service und Liquidität als echtes Fundament für alle Vertriebsthemen. Multikanalbanking, Kreditkarten und Co.
- Über die Lebensplanung des Kunden in sinnvolle Bauspargrößen
- Versicherungen logisch palzieren und verbindlich kommunizieren
- Kreative Ansätze im Vertrieb von Investmentfonds
- Kredite aktiv verkaufen
- Wenn der Kunden schon anderweitig versorgt ist...
- Die Anderen sind billiger? - Wir sind besser!!!
- Sparkasse ist eine Liebe für's Leben - Kundenbindungsmanagement
- Zielvereinbarungen mit dem Kunden und damit Klarheit im Gespräch
- Wenn der Kunden kritischer wird. Verhandeln mit anspruchsvollen Kunden
- Gut vernetzt... Empfehlungen auf hohem Niveau
- Wertschöpfungskunden und Zeitfresser
- Ausprobieren, üben, Feedback, Tipps to go

Ziel

Seminarziel: Höhere Provisionen erzielen. Tipps und Tricks, wie Sie den Kunden tatsächlich ganzheitlich an sich binden können und damit deutlich höhere Provisionen und größere Vertragssummen erzielen.

Zielgruppe

Vertriebsmitarbeiter / Berater

Hinweis

Nur als Inhouseseminar buchbar

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005936	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Realkreditprivilegierung - Eigenkapitaloptimierung über Realkredite

Inhalt des Seminars:

- Vorteile des Realkredites
 - Eigenkapital als limitierender Faktor
 - Berechnung der Risk-Weighted Assets und Darstellung der Eigenkapitalverbesserung
 - Break Even-Kalkulation (beispielhaft)
 - Exkurs: Vorteile Pfandbriefbank
 - Exkurs: Möglichkeiten einer nachträglichen Privilegierung Bestandsgeschäft
- Regulatorisches Umfeld in den MaRisk, CRR, KWG, SolvV, BelWertV, PfandBG
- Organisatorische Einbettung Gutachter / Wertermittler
- Einbettung Realkredit in die schriftlich fixierte Ordnung
 - Übersicht über Aufbau einer Beleihungswertrichtlinie
 - Übersicht über Aufbau einer Überwachungsrichtlinie
 - Übersicht über Stichprobenziehung im Kleindarlehnsegment
- Überwachung von Immobiliensicherheiten nach Art. 208 Abs. 3 CRR optimieren
- Herausforderungen für die Zukunft
 - Wird die digitale Bewertung kommen?
 - Aktuelles Markumfeld
 - Basel III und soweit bekannt Umsetzungsstand CRR III

Ziel

Zielsetzung des Seminars:

- Aufzeigen der Vorteile des Realkredites ggü. Personalkredit für die Eigenmittel
- Regulatorische Anforderungen an den Realkredit
 - MaRisk- Anforderungen an die Immobiliensicherheiten incl. 6. MaRisk-Konsultation
 - CRR - Anforderungen an die Bewertung und Überwachung
 - KWG / SolvV / BelWertV
- Organisation und Prozesse
- Anforderungen an den Gutachter und Wertermittler (Kleindarlehen) erläutern
- Anforderungen an die Überwachung incl. Verwendung eines Marktschwankungskonzeptes darstellen
- Aktuelle Themen wie z.B. Marktumfeld unter COVID 19 nach praktischen Gesichtspunkten aufbereiten
- Networking

Zielgruppe

Zielgruppe des Seminars:

- Vorstände
- Führungskräfte aus:
 - Marktfolge Kredit
 - Bewertungsteam / -abteilung
 - Revision
- Mitarbeiter*innen aus
 - Prozessverantwortliche für das Kreditgeschäft
 - Bewertungsteam / -abteilung
 - Revision

Hinweis

Dozent: Jürgen Müller, vdpConsulting AG

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006665	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rechte und Belastungen in der Immobilienbewertung

Im Seminar werden folgende Inhalte vermittelt:

- Methodische Berücksichtigung von Lasten und Beschränkungen
- Grundbuch
- Aktivvermerk, Eintragungsbewilligungen
- Vorlast, Wertminderung, Versteigerungsfestigkeit Wertschädlich, wertunschädlich, wertmindernd
- Überblick über Lasten und Beschränkungen
- Grunddienstbarkeiten, beschränkt persönliche Dienstbarkeiten Baulasten
- Bergschadensverzichte, Mieterdienstbarkeiten, Wohnungsrechte, Vorkaufsrechte, Sanierungsvermerk, Denkmalschutz
- Altlasten
- Erbbaurecht
- Einflussfaktoren
- Wesen des Erbbaurechts
- Ermittlung des zutreffenden Erbbauzinses Methodik des
"Münchener Verfahrens" Besondere Gestaltungsformen

Ziel

Bei der Markt- und Beleihungswertermittlung ist regelmäßig die Abteilung II des Grundbuchs zu berücksichtigen. Welche Lasten und Beschränkungen kommen in der Praxis vor? Wie sind barwertbeeinflussende Belastungen methodisch zu berücksichtigen? Wie erfolgt die Bewertung mit dem "Münchener Verfahren"? Antworten auf diese und weitere Fragen erhalten Sie in diesem Seminar.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter, Schätzer
- Mitarbeiter im Geschäftsfeld Immobilienfinanzierung, die sich mit Beleihungswerten für gewerbliche Immobilien befassen

Hinweis

Dozent: Andreas Ostermann

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006957	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rechte und Belastungen in der Immobilienbewertung

Im Seminar werden folgende Inhalte vermittelt:

- Methodische Berücksichtigung von Lasten und Beschränkungen
- Grundbuch
- Aktivvermerk, Eintragungsbewilligungen
- Vorlast, Wertminderung, Versteigerungsfestigkeit Wertschädlich, wertunschädlich, wertmindernd
- Überblick über Lasten und Beschränkungen
- Grunddienstbarkeiten, beschränkt persönliche Dienstbarkeiten Baulasten
- Bergschadensverzichte, Mieterdienstbarkeiten, Wohnungsrechte, Vorkaufsrechte, Sanierungsvermerk, Denkmalschutz
- Altlasten
- Erbbaurecht
- Einflussfaktoren
- Wesen des Erbbaurechts
- Ermittlung des zutreffenden Erbbauzinses Methodik des
 "Münchener Verfahrens" Besondere Gestaltungsformen

Ziel

Bei der Markt- und Beleihungswertermittlung ist regelmäßig die Abteilung II des Grundbuchs zu berücksichtigen. Welche Lasten und Beschränkungen kommen in der Praxis vor? Wie sind barwertbeeinflussende Belastungen methodisch zu berücksichtigen? Wie erfolgt die Bewertung mit dem "Münchener Verfahren"? Antworten auf diese und weitere Fragen erhalten Sie in diesem Seminar.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter, Schätzer
- Mitarbeiter im Geschäftsfeld Immobilienfinanzierung, die sich mit Beleihungswerten für gewerbliche Immobilien befassen

Hinweis

Dozent: Andreas Ostermann

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065943	03.09.2024	03.09.2024	Potsdam	Standardpreis 490 OSV / SGVSH 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rechtliche Neuerungen im Firmenkreditgeschäft

- Neuregelung der Kreditprozesse durch den EBA-Standard
- Reform der Personengesellschaften
- Immobilienkredite - zwischen Sicherheitenbewertung und Grunderwerbsteuer
- Vorgaben für notleidende Kredite
- Das Restrukturierungsverfahren (StaRUG)

Ziel

Den Teilnehmenden soll ein breit angelegter Gesamtüberblick über die Veränderungen der rechtlichen Rahmenbedingungen im Zusammenhang mit dem gewerblichen Kreditgeschäft verschafft werden. Hierbei werden neben den aktuellen Veränderungen ausdrücklich auch die Veränderungen der letzten Jahre thematisiert.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich insbesondere an Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft (Gewerbe-, Firmen und Unternehmenskunden) aber auch der Revision.

Hinweis

Referent:RDG

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003773	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Risiko-Frühwarnsignale im Bauträgergeschäft und der gewerblichen Immobilienfinanzierung

Spezifische Risikofaktoren in der gewerblichen Immobilienfinanzierung

- Aktuelle (Markt)Situation im Immobilien- und Bauträgergeschäft: Erkenntnisse aus der Vergangenheit und Ableitung von Handlungsoptionen
- Konsequenzen der aktuellen Lieferprobleme/-engpässe und steigender Baukosten auf neue und laufende Immobilienprojekte
- Warnsignale und spezielle Krisenursachen bei Immobilienprojekten
- Transparenzanforderungen an den Developer
- Notwendige interne Prozesse zur Früherkennung von Risiken unter Berücksichtigung der MaRisk-Anforderungen/Vorgaben (u. a. Bautenstandskontrollen) - strukturierte Auswertung von Projektunterlagen,
- laufende Projektinformationen, Track-Records, Jahresabschlüsse (immobilienspezifische Charakteristika)
- Praxistipps zur Risikosensibilisierung auf Projekt- und Unternehmensebene
- Voraussetzungen zur Erkennung von Projektschiefen bei Fremdbanken

Früherkennung von Risikosignalen aus der Bauträgerbilanz und den sonstigen wirtschaftlichen Unterlagen

- Risikoprävention auf Projektebene durch geeignete Controlling-Maßnahmen: u.a. Leistungsbilanz, weiterführende Unterlagen zur Objektanalyse, BWA, Finanzplanung
- Projektunterlagen: Checklisten zur Analyse der GIK (Grundstück, Baukosten) und der Projekteinnahmen (u. a. Standort, Bauqualität, Nebenkosten im Projektbetrieb)
- Covenants, Garantien und Verpflichtungserklärungen - Notwendigkeit oder nur „modern“?
- Einsatz und Notwendigkeit von Projektlisten: Analyse und Plausibilitätsprüfung der laufenden Bauprojekte - notwendige Inhalte
- Mehrwert von Projektlisten durch Analysetools
- Hinweise zum Aufspüren (versteckter) Kreditrisiken, Erkennen „bilanzkosmetischer“ Maßnahmen
- Praxishinweise für ein wirksames laufendes Projektcontrolling - Bautenstands- und Mittelverwendungskontrolle
- Immobilien-Rating: Chancen und Grenzen zur Früherkennung
- mögliche Sofortmaßnahmen in der Krise

Ziel

Die Teilnehmenden erlangen vertiefende Kenntnisse zur qualifizierten Identifikation und Beherrschung von Risiken bei großvolumigen Immobiliendevelopments und -finanzierungen.

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeitende mit guten Grundkenntnissen und erster Praxiserfahrung im Bereich der großvolumigen Immobilien- und/oder Bauträgerfinanzierung; Mitarbeitende der Revision
(Grundlagenkenntnisse des allgemeinen Kreditgeschäfts werden vorausgesetzt)

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069167	11.07.2024	12.07.2024	Potsdam	Standardpreis 990 OSV / SGVSH 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Risikobeurteilung (außerhalb der Bilanz)

- Managementqualität - Definition und Rastersuche der Praxis und Literatur
- Investitionsentscheidungen und -risiken (Investitionsplanungsrisiken)
- Produktentscheidungen und -risiken
- Vollkosten- und Teilkostenrechnung - Vor- und Nachteile
- Deckungsbeitrag und Deckungsbeitragsrechnung als Entscheidungsinstrument
- Zieldeterminierte Programmstrategien
- break-even-Analyse - Produkt- und Vertriebswegeentscheidungen und -risiken
- Preispolitik - Preisentscheidungen und -risiken
- Folgen von Nachahmereffekten in der Preispolitik
- Preisänderungen und deren Auswirkungen
- Sortimentsentscheidungen und -risiken
- Auswirkungen von Sortimentsverschiebungen
- Wachstumsentscheidungen und -risiken mit Hilfe des BNUV
- Umsatzrisiken im wirtschaftlichen Ab- und Aufschwung
- Lagerrisiken: Angemessenheit, Lieferfähigkeit, Lieferantenrisiken, Spekulationsläger
- Optimaler Lagerbestand
- Organisations- und Informationsrisiken
- Vertragsentscheidungen und -risiken
- Energiepreisrisiken
- Bewertung-, Entwertung- und Verwertungsrisiken
- Nachfolge- und Managementrisiken im Mittelstand
- Steuerliche Folgen einer Nachfolge
- Planabweichung und deren Risiken für Zins und Tilgung
- Nachhaltigkeitsrisiken
- ESG-Risiken (Environment, Social and Governance)
- Ausgewählte Steuerrisiken

Ziel

Die Teilnehmenden lernen Methoden und Techniken einer Risikobeurteilung kennen, die die klassische Bilanzanalyse ergänzen. Das Seminar baut auf den Erkenntnissen der Jahresabschlussanalyse- und Cashflow-Seminaren, die der Didaktik wegen auch zum Teil kurz wiederholt werden, auf. Das Gespür für Chancen und Risiken einer Geschäftsführung und -ausweitung wird weiterentwickelt. Zentraler Punkt des Seminares ist die Frage, welche Parameter das gute Management bestimmen.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem Kreditgeschäft, Firmenkundenbetreuer, Kreditanalysten

Hinweis

Der vorherige Besuch der Seminarreihe "Dynamische Bilanzanalyse" wird empfohlen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007591	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Risikobeurteilung aus Bilanz & BWA

Jahresabschluss

- Das brauchen wir Unterlagen, die man haben sollte
- Die 4 Jahreszeiten Da sollten wir wissen: Ertrag, Vermögen, Finanzen, Liquidität
- Die richtige Reihenfolge Der Boni Kompass weist uns den Weg
- Rentabel oder nicht Die G+V in 5 Punkten
- Reich und Arm Wertansätze für Vermögen und Schulden schnell erkennen

BWA

- Einstieg Daraus setzen sich die Zahlen der BWA zusammen
- Stimmt das Ergebnis? Wie Sie erkennen, ob der Ergebnisausweis bereits aussagefähig ist
- BWA Kompass Wie Sie gezielt überschlägige Korrekturen vornehmen können, um die tatsächliche Ertragslage schnell erkennen zu können

Ziel

Jahresabschluss

- Mehr Speed: Ertrag und Liquidität ohne Bilanzauswertung schnell erkennen können
- Mehr Know-how Welche Positionen entwickeln sich wie bei „den Guten“ und woran erkennen wir die, die „nur“ gut aussehen es aber nicht sind

Mehr Durchblick

- Mit dem Bonitäts-Kompass finden wir den richtigen Weg durch Bilanz und BWA
- So bilanzieren Mittelständler - Die gängigsten Verhaltensweisen und ihre Bedeutung für das Kreditgeschäft

Mehr Know-how

- Die wichtigsten Parameter für den Schnell-Check von Ertrag und Liquidität BWA
- Sie erkennen mit wenigen Blicken, wo es Risiken geben könnte in der BWA, Summen- und Saldenliste sowie der Debitoren- und Kreditorenliste

Mehr Weitblick

- Sie können überschlägig abschätzen, welche Korrekturen notwendig sind
- Mehr Know-how Ermittlung eines korrigierten „echten“ Betriebsergebnisses mit hilfreichen Tricks

Mehr Durchblick

- Sie können die Liquiditätsentwicklung des gewerblichen Kunden aus den Wesentlichsten Positionen schnell und sicher ableiten
- Sie erkennen Liquiditätsengpässe des gewerblichen Kunden schnell und können die Ursache dafür erkennen

Mehr Weitblick

- Rechnerisch nicht KD-fähig aber „schwimmt“ im Geld - wir trainieren die Gründe für ein „Auseinanderfallen“ (rechnerischer) operativer Liquidität und der realen Welt und bewerten was davon gut ist und was nicht

Zielgruppe

Geschäftskundenberater, Gewerbekundenberater, Firmenkundenberater,
Unternehmenskundenberater

Hinweis

Methode

Blended Learning als Mix aus Präsenzseminar (2 Tage) und eLearning

Training (1 Tag) anhand „echter“ Unterlagen von Unternehmen - Case Studies

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006349	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Risikofrüherkennung und Überwachung der Immobilienwerte

Aus Sicht der Aufsichtsbehörden steigen die systematischen Risiken der Finanzinstitute. Aus diesem Grund greifen sie immer schneller und härter durch, wenn sie Handlungsbedarf sehen.

Das Dozententeam hat eine langjährige Erfahrung in der Unterstützung von unterschiedlichsten Instituten bei der Vorbereitung auf Sonderprüfungen, Unterstützung in laufenden Prüfungen, Durchführung von (Sonder-) Prüfungen, im nachgelagerten Dialog mit Aufsichtsbehörden zu Prüfungsbefunden oder in der Unterstützung von Instituten, bei denen Sonderbeauftragte bestellt wurden und gibt Ihnen konkrete Hinweise, wie damit in der Praxis umzugehen ist.

Ziel

Kernanliegen

- Vermittlung von Methoden, durch die organisatorisch die Wahrscheinlichkeit von wesentlichen Prüfungsfeststellungen bei einer Sonderprüfung reduziert werden kann. Dies gilt unabhängig von den Prüfungsinhalten oder dem Prüfer.
- Mit diesem Seminar wird ein breiter Methodenbaukasten zur Verfügung gestellt, aus dem je nach Wahrscheinlichkeit von Feststellungen bzw. dem Risiko aus den Feststellungen die Methoden ausgewählt werden können
- Networking

Zielgruppe

Zielgruppe des Seminars:

- Vorstände
- Fach- und Führungskräfte aus
 - Fachabteilungen, bei denen zeitnah Sonderprüfungen anstehen bzw. die regelmäßig durch Sonderprüfungen geprüft werden
 - Abteilungen, die für die Prüfungscoordination externer Prüfungen verantwortlich sind
 - Vorstandsstab
 - Revision

Hinweis

Dozent: Markus Thorman, vdpConsulting AG/Jürgen Müller, vdpConsulting AG

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070403	30.05.2024	30.05.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

S Finanzkonzept.digital Geschäftskunden

Technische Schulung zu OSPlus_neo Finanzkonzept.digital

- Grundlagen der Anwendung von OSPlus_neo
- Grundlagen der Anwendung S Finanzkonzept.digital Geschäftskunden
- Workflow der Anwendung
- Grundlagen der Bildschirmberatung

Fachliche Schulung zur Beratung von Geschäftskunden mit dem Finanzkonzept.digital

- das Handwerkzeug für den Umgang mit Geschäftskunden
- Souveränität bei der Bonitätsbeurteilung von Geschäftskunden
- Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge in Unternehmen schaffen
- Sicherstellung einer qualitativ hochwertigen und effizienten Kundenbetreuung

Ziel

Die Digitalisierung hält auch bei den Geschäftskunden Einzug: modern und zeitgemäß umgesetzt mit dem Sparkassen-Finanzkonzept unter OSPlus_neo. In einem bundesweiten Verbands- und Akademie übergreifenden Schulungs- und Begleitungskonzept unterstützen wir Sie gerne bei der Umsetzung.

Zielgruppe

GeschäftskundenberaterInnen, die im Rahmen der ganzheitlichen Beratung von den Unterstützungsmöglichkeiten des Sparkassen-Finanzkonzeptes profitieren möchten.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006069	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Schadstoffe in Immobilien - Wo sie sind, wie sie wirken, was man tun kann/sollte und welchen Einfluss sie auf die Bewertung haben

Verkehrs- und Beleihungswertgutachten müssen grundsätzlich auf der Grundlage einer ausreichenden Besichtigung des Bewertungsobjektes erstellt werden.

Das Seminar stellt dar, welche Belastungen möglich sind und welche

Gefahren diese für den Menschen mit sich bringen. Hierbei wird insbesondere auf die betreffenden Baujahre und die eventuell belasteten Haustypen eingegangen.

Darüber hinaus wird dargestellt, wo die Schadstoffe am Objekt verarbeitet wurden und wie sich diese erkennen lassen.

Ein abschließenden Schwerpunkt des Seminars bildet die Wirkung der Schadstoffe, die mögliche Sanierung und die qualifizierte Dokumentation im Wertgutachten (bei Verdacht / bei klarem Vorhandensein).

Ziel

- Sichere Erfassung von Schadstoffen, deren Verarbeitung und Wirkung am Bewertungsobjekt
- qualifizierte Dokumentation möglicher Schadstoffe und deren Sanierung im Wertgutachten

Zielgruppe

Schätzer/Immobiliensachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Das Seminar ist HypZert-erkannt zur Fortbildung von Immobiliensachverständigen **Dozent: MG Real Estate**

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067301	21.11.2024	21.11.2024	Potsdam	Standardpreis	520
				OSV / SGVSH	420

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Schlagfertigkeit im Vertrieb!

Worum geht's? Kurz gesagt: Um Schlagfertigkeit, Argumentation und Einwandbehandlung. In diesem unterhaltsamen Intensivtraining geht es darum, die eigenen Produkte, Ideen und Themen schlagfertig, konsequent und argumentativ sicher zu vertreten. Argumentationstechniken und psychologische Kniffe der Überzeugung sollen für den Vertrieb nutzbar gemacht werden. Die Teilnehmenden werden mehr Sicherheit und einen breiteren rhetorischen Methodenkoffer für Kundengespräche bekommen, der direkt umsetzbar ist. Insbesondere bei Einwänden und Widerständen seitens der Gesprächspartner geht es darum, hier angemessen und schlagfertig zu reagieren, ohne zu manipulieren. Dazu werden verschiedene Argumentationstechniken erarbeitet und direkt praktisch angewandt. Alle Teilnehmenden bekommen ein individuelles Feedback, und das Training ist gekennzeichnet durch einen sehr hohen Praxisanteil. ***Denn schon Cicero wusste: Reden lernt man durch Reden.*** Einige ausgewählte Inhalte:

- Grundlegende Argumentationstechniken
- Psychologie der Überzeugungskraft
- Rhetorische Tricks und Kniffe
- Passender Einsatz von Stimme und Körpersprache
- Umgang mit Widerständen
- Argumentieren mit Grundwerten
- Simulationen mit individuellem Feedback

Ziel

Die besten Antworten fallen einem meist erst ein, wenn das Gespräch bereits beendet ist.

Dabei lassen sich schlagfertige Antworten erlernen und trainieren. Erfahren Sie, was in der Politik und im Showgeschäft Gang und Gäbe ist.

Zielgruppe

Alle Vertriebler

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003125	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Seminartag 1: Entscheidungspsychologie

Im Teil 1 erwarten die Teilnehmenden folgende Themenschwerpunkte:

- Wir wie Entscheidungen treffen (Entscheidungspsychologie)
- aktive Gestaltung des Sicherheitserlebens in der Beratung
- Leistungsversprechen und Erwartungsklarheit (Termine, Kontakte, Gelegenheiten, Anlässe)
- Berateranlass vs. Kundenanlass

Ziel

Teilnehmende be"greifen", wie Entscheidungsprozesse ablaufen und erlernen passende Methoden zur Gestaltung von Kundenkontakten. Sie erhalten Impulse für das Erkennen von kundenrelevanten Themenfeldern für die Beratung.

Hinweis

Der Seminartag 1 endet mit Transferaufträgen für die Praxiszeit.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008505	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Seminartag 2: Risikokommunikation

- Reflexion zu den Transferaufträgen

Im Teil 2 "Risikokommunikation" erwarten die Teilnehmenden folgende Themenschwerpunkte:

- Worte geben Bedeutung und Bedeutung entscheidet
- Emotionsregulation in der Beratung
- Vom Umgang mit Verlusten und Kosten

Ziel

Teilnehmende erkennen/ erleben den Einfluss von Worten/ Sprache auf Entscheidungsprozesse. Sie erhalten Einblick in die Möglichkeiten der Emotionsregulation und entwickeln Ideen für den kundenorientierten Umgang mit schwierigen Themen.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008507	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Sicherheiten im Kreditgeschäft

Die versteckte Bedeutung des Verbraucherrechts im Unternehmenskredit

- Definition von Verbraucherdarlehen und Verbraucherschutz
- Rechte und Pflichten von Verbrauchern und Firmenkunden
- Informationspflichten und Widerrufsrecht im Verbraucherdarlehensvertrag
- Zinsobergrenzen und Kostentransparenz
- Wann und wie ist Verbraucherrecht auch auf Unternehmen anwendbar und welche oft unterschätzten Annahmen existieren

Kündigung des Darlehensvertrages:

- Ordentliche Kündigung von Kreditvereinbarungen
- Möglichkeiten der außerordentlichen Kündigung eines Darlehensvertrags
- Kündigungsfristen und -modalitäten
- Kündigung durch den Kreditgeber und Kündigung durch den Kreditnehmer
- Folgen der Kündigung,

Bewertung und Bestellung von SicherheitenDas Grundbuch:

- Grundlagen des Grundbuchs
- Eintragung und Löschung von Grundpfandrechten
- Rangfolge von Grundpfandrechten
- Rechte und Pflichten des Grundstückseigentümers
- Beleihungswertermittlungen
- Besonderheiten und Spezialkonstellationen, die richtig Geld kosten können

Die Bürgschaft:

- Bürgschaftsarten und ihre rechtlichen Grundlagen
- Haftung des Bürgen und des Hauptschuldners
- Kündigung und Erlöschen der Bürgschaft
- Besondere Arten von Bürgschaften (z.B. selbstschuldnerische Bürgschaft)
- Ermittlung des Wertes der Bürgschaft
- Unwirksamkeit von Bürgschaften

Die Zession:

- Zessionsarten (Abtretung von Forderungen)
- Voraussetzungen und Formvorschriften für eine wirksame Zession
- Wirkung der Zession auf die beteiligten Parteien
- Verhältnis zur Abtretung von Forderungen
- Ermittlung des Wertes der Zession
- Zession im Falle der Insolvenz

Das Pfandrecht:

- Arten von Pfandrechten (bewegliche und unbewegliche Pfandrechte)
- Entstehung und Durchsetzung von Pfandrechten
- Verwertung von Pfandrechten bei Zahlungsverzug
- Besonderheiten bei Pfandrechten

Sicherungsübereignung:

- Konzept und Zweck der Sicherungsübereignung
- Voraussetzungen und Wirksamkeit der Sicherungsübereignung
- Rechte und Pflichten des Sicherungsgebers und des Sicherungsnehmers
- Beendigung und Verwertung der Sicherungsübereignung
- Wer zuerst kommt, malt zuerst!

Patronatserklärung:

- Bedeutung und Funktion von Patronatserklärungen
- Typische Anwendungsfälle für Patronatserklärungen
- Risiken und Haftung des Patronatsgebers
- Unterschiede zu anderen Sicherheiten

Rechtsfallen und Rettungsstrategien:

- Welche rechtlichen Schritte sind notwendig, um Sicherheiten rechtswirksam zu vereinbaren?
- Erfahren Sie, wie "moralische" Sicherheiten bewertet und überwacht werden und welche rechtlichen Risiken bis hin zur Unwirksamkeit auftreten können.

Sicherheiten in der Praxis

- Wie kann Ihre Sicherheitensituation im Falle von Zahlungsausfällen verstärkt werden?
- Spannende Praxisfälle unterstützen die Themen und vermitteln tiefe praktische Einblicke.

Sicherheiten in turbulenten Zeiten: Strategien zur Anpassung und Reaktion

- Wie wirken sich wirtschaftliche und marktbedingte Veränderungen auf den Wert von Sicherheiten und somit auf die Finanzierung aus?
- Welche Möglichkeiten haben Banken oder Sparkassen, hier entsprechend effektiv zu reagieren und wie passen sie ihre Strategie in solchen Situationen an?
- Analysieren Sie, wie wirtschaftliche und marktbedingte Veränderungen den Wert von Sicherheiten und die Finanzierung beeinflussen.
- Erforschen Sie die Strategien, die Banken und Sparkassen in solchen Situationen anwenden können, um ihre Strategien anzupassen und erfolgreich zu reagieren.

Ziel

Entdecken Sie die zentrale Bedeutung von Sicherheiten bei der Kreditvergabe. Erfahren Sie, welche Standard- und Spezialsicherheiten vertrieblisch und vertraglich wirksam vereinbart werden können. Bedenken Sie dabei, dass selbst kleinste Fehler bei der Sicherheitenbestellung erhebliche Auswirkungen auf die Verwertung dieser Sicherheiten haben können. Zudem erhalten Sie wertvolle Verhandlungstipps, die sowohl die Sparkasse als auch Ihre Kunden optimal schützen.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich sowohl an Neueinsteigende als auch an erfahrene Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft.

Hinweis

Dozent: Michael Köhler

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072305	19.09.2024	20.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 890 OSV / SGVSH 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Sparkasse Mittelholstein: Mehr aus Kundenkontakten machen: Finanzierungsberatungen und -begleitung

- Sparkassenwerte erlebbar machen: Positionierung und Verkauf von Mehrwertleistungen (Zinsabsicherungen / Produkte zur Absicherung von Lebens- und Sachrisiken) im Rahmen von Finanzierungskonzepten
- Bestandskundenbetreuung optimieren: bestehende Finanzierungen optimieren
- Vom Bring- zum Holgeschäft: Kunden aktiv gewinnen Fallstudienarbeit und Simulation einzelner Gesprächssequenzen

Ziel

Die Teilnehmer*innen identifizieren sich mit den Sparkassen-kernwerten und machen sie in Baufinanzierungsberatungen erlebbar. Sie positionieren die ganzheitlich ausgerichtete Beratung zu Beginn des Gespräches und bereiten im Gespräch den Weg für den Verkauf eines Finanzierungskonzeptes vor. Absicherungskomponenten verkaufen Sie selbstverständlich und selbstbewusst und gehen auch mit Kundeneinwänden souverän um. Sie gehen aktiv auf Bestands-kunden zu und ergänzen bestehende Finanzierungen um bedarfsgerechte Angebote. Außerdem entwickeln sie Ideen für eine zielorientierte Betreuung von überleitenden Vertriebsbereichen.

Zielgruppe

Führungskräfte und Baufinanzierungsberater*innen im Immobiliencenter

Hinweis

Das Seminar ist teilnehmeraktiv, praxisorientiert und für 12 Teilnehmer konzipiert. Zur Einstimmung auf die Inhalte und zur Optimierung des Praxistransfers erhalten die Teilnehmenden ca. 3 Wochen vor dem Training einen Vorbereitungsauftrag. Zur Transfersicherung empfehlen wir eine Umsetzungsbegleitung und einen Erfahrungsaustausch nach 6-8 Wochen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845
Fax: 0331/97925-102
Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007763	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Strukturierte Finanzierungen bei mittelständischen Unternehmen und Konsortialfinanzierungen

Praxisbezogener und tiefergehender Einblick in Strukturierte/Konsortialfinanzierungen und deren Vorteile in Krisenzeiten sowie insbesondere folgende Inhalte:

- Vorteile von strukturierten Finanzierungen/Konsortialfinanzierungen -auch in Krisenzeiten
- Aktuelle Rechtsprechung hinsichtlich Gebührenregelung
- Aktuelle Usancen bei der Gestaltung von Strukturierten Finanzierungen / Konsortialfinanzierungen
- Financial und Corporate Covenants verstehen und bedarfsgerecht einsetzen
- Term-sheet, Reporting-Pflichten, Margen-Grid, etc.
- Bilanz- und Rating-Optimierung, stabile Bilanz-Relationen
- Vorstellung und Diskussion von Praxisfällen
- Sinnhaftigkeit von integrierter Planungsrechnung als Basis für die Finanzierungsstruktur und Kreditentscheidung (Betrachtung des verfügbaren Cash-Flows)
- Cash-Flow-basierte Tilgungsstruktur, adäquate Laufzeiten
- Vor- und Nachteile bestimmter Strukturen
- Unterschiedlicher Einsatz von Finanzierungsbausteinen bei Strukturierten Finanzierungen / Konsortialfinanzierungen
- Umsetzung der Gleichbehandlung bei Strukturierten Finanzierungen / Konsortialfinanzierungen
- Risikomitigierende Bestandteile
- On-/Off-Balance Konstrukte

Ziel

Unterschiedliche Liquiditätsbedürfnisse mittelständischer Unternehmen erfordern anlassbezogene Lösungsansätze. Die überzeugenden Vorteile von strukturierten Finanzierungen und Konsortialfinanzierungen -auch in Krisenzeiten- sowie optimale Finanzierungsstrukturen werden in diesem Seminar vorgestellt.

Zielgruppe

Mitarbeiter und Führungskräfte aus den Bereichen Markt (Unternehmenskundenberater, Firmenkundenberater), Marktfolge (Analysten, Votierende Analysten), Marktfolge Intensiv (Sanierungsbetreuer)

Hinweis

Ihr Dozent: Dr. Angelo Stilla, Kreissparkasse Köln

Als Bankkaufmann, promovierter Betriebswirt und Vertriebscoach verfügt Angelo Stilla über langjährige Erfahrungen in allen Bereichen der Firmenkunden- und strukturierten Finanzierung (Konsortialfinanzierungen, Akquisitions- und Nachfolgefinanzierungen, Projektfinanzierungen, Schuldscheindarlehen, Syndizierte Finanzierungen, etc.). Er ist als Bereichsleiter Zentrale Firmenkunden bei der Kreissparkasse Köln und Dozent an der Hochschule für Wirtschaft und Recht in Berlin sowie an diversen Akademien und Sparkassen tätig.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070685	27.05.2024	28.05.2024	Potsdam	Standardpreis 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Tagesworkshop Wesentlichkeitsanalyse und Anleitung zum Nachhaltigkeitsprogramm

Wir verweisen auf S-VIP:Allgemeines Rundschreiben Nr. OSV-AR-22-0042. **Praxisleitfaden und Musterarbeitsmappe** stehen allen OSV-Sparkassen kostenfrei zur Verfügung und sind **Basis für diesen Tages-Workshop**. (Hinweis: SVBW, RSGV und SGVSH sind Kooperationspartner und können somit nicht nur das Tool, sondern auch den Workshop nutzen.) Der Fokus des Workshops liegt auf den Fragestellungen der Nachhaltigkeits- und Geschäftsrelevanz:

- Schritt 2: **Beschreibung des Geschäfts (Nachhaltigkeitskontext)** & Schritt 3: **Standortbestimmung Nachhaltigkeitsengagement**
 - Plausibilisierung, insbesondere hinsichtlich der Bewertung -
 - Schritt 4: **Nachhaltigkeitsrelevanz des Geschäfts**
 - gemeinsame Erarbeitung der Fragestellungen und Bewertung (auf Basis der Vorarbeiten & Vorüberlegungen) -
 - Schritt 5: **Geschäftsrelevanz von Nachhaltigkeitsaspekten**
 - gemeinsame Erarbeitung der Fragestellungen und Bewertung (auf Basis der Vorarbeiten & Vorüberlegungen) -
 - Schritt 6: **Perspektive Anspruchsgruppen**, Schritt 7: **Zusammenführung der Schritte 2 - 6** & Schritt 8: **Visualisierung in der Wesentlichkeitsmatrix**
 - Verifizierung und Plausibilisierung der Ergebnisse -Nutzung der Ergebnisse in der Berichterstattung und der zukünftigen Ausrichtung der Nachhaltigkeitsaktivitäten
- Anleitung, wie die Sparkasse selbständig mit dem Ergebnis weiterarbeiten kann

Ziel

Die Wesentlichkeitsanalyse Nachhaltigkeit

- schafft Sparkassen Klarheit, welche Nachhaltigkeitsthemen mit welcher Priorisierung angegangen werden sollten
- legt die Basis für die strategische Positionierung (Nachhaltigkeit)
- lässt regionale Besonderheiten bei den Überlegungen einfließen
- berücksichtigt die Anliegen von Anspruchsgruppen
- dient Sparkassen als Richtschnur für die anschließenden Nachhaltigkeitsaktivitäten

Den berichtspflichtigen Sparkassen hilft sie, den Detailgrad der Erläuterungen der Themen für den Nachhaltigkeitsbericht zu bestimmen.

Im Rahmen des eintägigen Präsenz-Workshops wird die Sparkasse an die Erstellung der sparkassenspezifischen Wesentlichkeitsanalyse herangeführt und bei der Durchführung der notwendigen Schritte unterstützt. Er hat zum Ziel, die Wesentlichkeitsanalyse auf Basis definierter Vorarbeiten zu finalisieren.

Es erfolgt zudem eine Anleitung zum Umgang mit den Ergebnissen: Nachhaltigkeitsberichterstattung und Ableitung möglicher strategischer Ausrichtungen (Handlungsfelder).

Zielgruppe

Der Workshop richtet sich insbesondere an die 1. und 2. Führungsebene sowie Mitarbeiter*innen, die mit Themen der Nachhaltigkeit befasst sind

(Eine beispielhafte Zusammensetzung der Gruppe:

Vorstandsstab, Nachhaltigkeitsmanagement, Unternehmenssteuerung, Risiko-Controlling, Geschäftsbetrieb, Personal, Compliance, Kommunikation)

Hinweis

In **Vorbereitung des Workshops** haben sich die Teilnehmer*innen mit folgenden Inhalten vertraut gemacht:

- Praxisleitfaden zur Durchführung der Wesentlichkeitsanalyse
 - DSGVO-Zielbild 2025

- Anliegen der Anspruchsgruppen (Arbeitsblatt 6) und Zuordnung der Perspektive der Anspruchsgruppen zu den Handlungsfeldern in Arbeitsblatt 7, Spalte M
- Schaubild Nachhaltigkeitsziele mit Gliederung in Nachhaltigkeitsaspekte

Zusätzlich sind in Vorbereitung auf den Workshop nachfolgende Arbeitsblätter der Excel-Arbeitsmappe - Wesentlichkeitsanalyse zu befüllen:

- Arbeitsblatt 2, Spalten C und D
- Arbeitsblatt 3, Spalten E und F

Arbeitsblatt 4 und 5, Spalten F bis M - Vorbefassung (Stichpunkte eingetragen / Spezialist*innen innerhalb der Sparkasse im Vorfeld eingebunden)

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006787	auf Anfrage		auf Anfrage	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Teamtraining

Teamentwicklung ist ein gezieltes Training eines ganzen Teams zur Verbesserung der Zusammenarbeit. Es geht um mehr WIR-Gefühl, Respekt und Verständnis untereinander. Es geht um wertschätzende Kommunikation, klare Regeln und wirksame Rituale. Und mindestens genauso wichtig: Spaß und Freude!

Ziel

Erhöhen des Engagements und der Leistungsfähigkeit des einzelnen Teammitglieds und des gesamten Teams

Zielgruppe

Ganze Teams, Abteilungen oder Filialen

Hinweis

Dringende Empfehlungen für mehr Wirksamkeit:

- außerhalb der Sparkassenräumlichkeiten
- Abendveranstaltung einbeziehen
- wenn machbar gemeinsame Hotelübernachtung
- enger Einbezug der Führungskraft
- Intensivvariante für mehr Nachhaltigkeit

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001313	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Tiny Houses aus Sicht der Immobilienbewertung

Dieses Seminar gibt einen Überblick zu:

- Gründen für das Entstehen des Betreuten Wohnens
- Wesentlichen Kritikpunkten am Betreuten Wohnen
- Bewertungsspezifische Aspekte Service Wohnen
- Objektanforderungen und Standards
- Hinweise zur Bewertung Betreutes Wohnen

Ziel

Erkennen, Einbinden und Nutzen von wesentlichen Informationen und gesetzlichen Neuerungen zum Aspekt des Betreuten Wohnens, mit dem Ziel der Erstellung qualitativ hochwertiger Immobiliengutachten.

Zielgruppe

Schätzer/Immobiliensachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Dozent: MG Real Estate Das Seminar ist HypZert-erkannt zur Fortbildung von Immobiliensachverständigen (durch den VÖB Service eingeholt)

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006867	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Tiny Houses aus Sicht der Immobilienbewertung

Folgende Inhalte erwarten Sie bei diesem Seminar:

- Was ist ein Tiny-House?
- Tiny-House-Markt: Zahlen - Daten - Fakten
- Arten von Tiny-Houses
- Vor- und Nachteile eines Tiny-House
- Finanzieren eines Tiny-House
- Anforderungen an ein Tiny-House aus Bewerter-sicht
- Praxisfall Bewertung eines Tiny-House

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem Baufinanzierungsbereich, Immobiliengutachter sowie sachkundige Mitarbeiter

Hinweis

Dozent: MG Real Estate

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007017	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Unternehmergespräche in schwierigen Zeiten

Folgende Inhalte werden im Seminar erörtert:

- Eine angemessene Haltung finden: Mind-Set für Situationen mit belasteten Kunden
- Die richtigen Kunden ansprechen: Portfolioanalyse
- Die richtigen Quellen nutzen: Branchenberichte und -prognosen als Basis für eine zukunftsorientierte Risikoeinschätzung
- Die richtigen Fragen stellen: zielorientierte Fragen / Individuelle Möglichkeiten ausloten
- Die richtige Unterstützung leisten: bedarfs- und situationsgerechte Produkte
- Sich selbst schützen: Psychohygiene

Ziel

Die Teilnehmenden gehen angemessen mit Kunden in wirtschaftlichen Schwierigkeiten um, setzen das gegebene Leistungsversprechen erlebbar um und nutzen die Chance, die Sparkasse als zuverlässigen Finanzdienstleister zu positionieren.

Sie loten unterstützende Problem- und bedarfsgerechte Produktlösungen aus. Dabei gehen sie angemessen mit neuen oder bestehenden Kreditrisiken um.

Zielgruppe

- Beratende des gewerblichen Kreditgeschäftes
- Geschäftskundenberater*innen
- Gewerbekundenberater*innen

Hinweis

Im Rahmen eines Vorbereitungsauftrages werden die Teilnehmenden gebeten, Unterlagen zu möglicherweise betroffenen Kunden aus der eigenen Betreuungsverantwortung mitzubringen. Im Seminar werden Gesprächsstrategien und Lösungsansätze erarbeitet.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007607	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Update Personal - Aktuelle Änderungen im Arbeits-, Lohnsteuer- und Sozialversicherungsrecht

- **gesetzliche Neuregelungen, aktuelle Rechtsprechung und Verwaltungsanweisungen zum**
 - Arbeitsrecht
 - Lohnsteuerrecht und
 - Sozialversicherungsrecht
 - Behandlung von Fragen der Teilnehmer

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über alle wesentlichen Neuerungen (gesetzliche Neuregelungen, aktuelle Rechtsprechung und Verwaltungsanweisungen) zum Arbeitsrecht, Lohnsteuerrecht und Sozialversicherungsrecht.

Die Veranstaltung richtet sich ausschließlich an PersonalleiterInnen und Personalrechtsreferenten, hierfür werden die Inhalte entsprechend zielgruppenspezifisch aufbereitet.

Zielgruppe

PersonalleiterInnen bzw. Personalrechtsreferenten

Hinweis

- 09:00 - 10:00 Uhr Technikcheck
- 10:00 - 11:30 Uhr, Herr Holland, Änderungen im Lohnsteuerrecht
- 12:30 - 14:00 Uhr, Herr Otto, Änderungen im Sozialversicherungsrecht
- 14:30 - 16:00 Uhr, Herr Tietz, Änderungen im Arbeitsrecht
- Sie können Ihre Fragen vorab direkt an [sven.holland\(at\)sgvsh.de](mailto:sven.holland(at)sgvsh.de), [alexander.otto\(at\)osv-online.de](mailto:alexander.otto(at)osv-online.de), [joerg-bernhardt.tietz\(at\)osv-online.de](mailto:joerg-bernhardt.tietz(at)osv-online.de) einreichen.
- Wir führen die Veranstaltung in einem hybriden Format durch, d.h. der Dozent ist in Präsenz im Seminarraum und wir bieten Ihnen die Teilnahme an ein- und derselben Veranstaltung entweder in Präsenz oder online als WEB-Seminar an.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000154	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Update: Aktuelle Themen der Wertermittlung und Immobilienbewertungsprozesse BelWertV

Seminarinhalt

- Aktuelle Entwicklungstrends in der kreditwirtschaftlichen Wertermittlung / Rechtliche und aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen
- Erkennen von häufigen Fehlern bei Bewertungsprodukten
- Ausgewählte prozessuale und inhaltliche Aspekte der BelWertV
- Wesentliche Unterschiede zwischen Gutachten (§ 5 BelWertV) und vereinfachten Wertermittlungen (§ 24 BelWertV)
- Dokumentationserfordernisse im Einzelfall /Erforderliche Objektunterlagen
- Prüfungsrelevante Anmerkungen zu den Wertermittlungsverfahren (Vergleichswert, Sachwert, Ertragswert)
- Methodische Berücksichtigung von Lasten und Beschränkungen im Kreditprozess (§21 BelWertV)
- Beantwortung eingereicherter Teilnehmerfragen

Ziel

Die Seminarteilnehmer erhalten einen aktuellen Überblick:

- zu Entwicklungstrends in der Wertermittlung
- zu Unterschieden und häufigen Fehlern bei den Bewertungsprodukten
- zu prüfungsrelevanten Fragen der einzelnen Wertermittlungsverfahren

Zielgruppe

- Schätzer/Immobilienfachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen.
- Mitarbeiter/-innen aus Kreditabteilungen und der Revision

Hinweis

Dozent: Andreas Ostermann Das Seminar ist als Fortbildung von der HypZert GmbH anerkannt. Teilnehmende können gern im Vorfeld der Seminardurchführung individuelle Fragen einreichen (Mail: andreas.redmann@nosa-online.de), die dann im Seminar thematisiert und erörtert werden.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065949	20.11.2024	20.11.2024	Potsdam	Standardpreis 530 OSV / SGVSH 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Update: ImmoWertV und ImmoWertA im Kontext der kreditwirtschaftlichen Wertermittlung

Seminarinhalt

- Aktuelle Entwicklungstrends in der kreditwirtschaftlichen Wertermittlung / Rechtliche und aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen
- Erkennen von häufigen Fehlern bei Bewertungsprodukten
- Ausgewählte prozessuale und inhaltliche Aspekte der BelWertV
- Wesentliche Unterschiede zwischen Gutachten (§ 5 BelWertV) und vereinfachten Wertermittlungen (§ 24 BelWertV)
- Dokumentationserfordernisse im Einzelfall /Erforderliche Objektunterlagen
- Prüfungsrelevante Anmerkungen zu den Wertermittlungsverfahren (Vergleichswert, Sachwert, Ertragswert)
- Methodische Berücksichtigung von Lasten und Beschränkungen im Kreditprozess
- Beantwortung eingereicherter Teilnehmerfragen

Ziel

Die Seminarteilnehmer erhalten einen aktuellen Überblick:

- zu Entwicklungstrends in der Wertermittlung
- zu Unterschieden und häufigen Fehlern bei den Bewertungsprodukten
- zu prüfungsrelevanten Fragen der einzelnen Wertermittlungsverfahren

Zielgruppe

- Schätzer/Immobilienfachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen.
- Mitarbeiter/-innen aus Kreditabteilungen und der Revision

Hinweis

Dozent: Andreas Ostermann Das Seminar ist als Fortbildung von der HypZert GmbH anerkannt.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006505	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Verkaufserfolge im Firmenkundengeschäft steigern - Weiterentwicklung der Verkäuferpersönlichkeit

- Unternehmerisch denken, ziel- und ertragsorientiert handeln
- Aktiv, strukturiert und systematisch das eigene Kundensegment bearbeiten
- Erfolgreich betreuen mit dem ganzheitlichem Verkaufsansatz des S-Finanzkonzepts
- Risikomanagement und Verkauf in Einklang bringen, die Anlässe verbinden
- Mentales Training für Zielprogrammierung, Motivation und guter Stimmung
- Weiterentwicklung der Beziehungs-, Analyse- und Präsentationskompetenz
- Ausbau der Verhandlungs- und Stärkung der Abschlusssicherheit
- Selbstmanagement und Persönlichkeitsentwicklung im Verkauf
- Ideen, Impulse und Innovation für Verkauf, Intensivierung und Akquisition

Ziel

- Die TeilnehmerInnen lernen ihre Kompetenzen im "Handwerk" Verkauf weiter auszubauen.
- Sie erfahren, wie sie mit systematischen, strukturierten Ansätzen und gutem Zeit- und Selbstmanagement einerseits und mit Mentaltraining und starker Selbstmotivation andererseits ihre Verkaufserfolge steigern.
- Sie erarbeiten, wie sie mit Kreativität Kunden finden und binden und mit persönlichen Zielen an Ihrer Weiterentwicklung arbeiten.

Zielgruppe

Firmen- und GewerbekundenbetreuerInnen sowie LeiterInnen im Firmenkundenbereich

Hinweis

- Das Seminar ist ein Mix aus Präsentation, Dialog, Diskussion, Gruppenarbeiten und Praxis-Simulation.
- Der Trainer, Herr Manfred Klapproth blickt auf 17 Jahre Berufserfahrung im Bereich Führung und Verkauf zurück und war u.a. im Firmenkundengeschäft mit dem Aufgabenbereich "Verkauf, Kundenbindung, Akquisition, Kredite und Finanzierungen" tätig.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000125	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Verkaufskompetenz in der Modernisierungsberatung erhöhen

- Aktuelle Marktsituation
 - Schnittstelle zwischen Primär- und Baufinanzierungsberatende
 - Aktivierung des Potential für Modernisierungen und energetische Sanierungen
 - Nutzung des fachlichen know-hows für die Beratung
 - Welches Fachwissen ist für die Beratung wichtig?
 - Verbindung zwischen fachlichen Wissen und der Beratung herstellen
 - Was sollte ich aktiv beraten?
 - Bedeutung von Netzwerkpartnern
 - Wie gehe ich mit fachlichen Erwartungen des Kunden oder des Gesetzgebers in der Beratung um?
 - Mögliche Standards der Sparkasse zum Thema Kundenakquise im Bereich Modernisierung / energetische Sanierung
 - Chancen und Risiken für unsere Kunden und mögliche Auswirkungen auf die Finanzierung
 - Beratungskreislauf
 - Auswahl und Akquise geeigneter Kunden
 - Aktive Beratung über unterschiedliche Kanäle
 - Vertriebsstories auf Basis der Kundenwünsche entwickeln und nutzen
 - Konzeptverkauf
 - Systematische Nachbetreuung
 - Erfahrungsaustausch
- Vertriebliche Nutzung der Anwendung OSPlus_neo Baufinanzierung 2.0

Ziel

Stärkung der Vertriebs- und Verkaufskompetenz im Bereich "Energie & Immobilien"

Zielgruppe

Beratende im Baufinanzierungsgeschäft

Hinweis

Fachliche Kenntnisse in der Baufinanzierungsberatung (insbesondere in Bezug auf energetische Modernisierung/Sanierung & Fördermittel) werden vorausgesetzt.

Für die Vermittlung von grundlegenden Fachkenntnissen empfehlen wir das Grundlagenseminar energieeffizienter Wohnungsbau / energieeffiziente Sanierung.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Verkaufstraining für Auszubildende

Verkaufstraining für Auszubildende in folgenden Modulen, die während der gesamten Ausbildungszeit (2,5 - 3 Jahre) platziert werden:

- Kundenkontaktraining
 - Die aktive Kundenansprache am Serviceschalter
 - Aufbau und Führung von Beratungs- und Verkaufsgesprächen
- Training am Arbeitsplatz
- Einwandbehandlung
- Telefontraining
- Kundenbetreuung oder Prüfungsvorbereitung

Zielgruppe

Auszubildende in der praktischen Ausbildung

Hinweis

Zum Training sind **zwingend** (!!!) die persönlichen Kundenberatungsmappen mitzubringen

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000612	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Vertrieb im Fokus

Selbstreflexion im Vertrieb

Auftrittskompetenz Wirkung der eigenen Persönlichkeit

Kundenansprache - der Nutzen entscheidet, nicht das Produkt

Bedarfserhebung Wie bekomme ich durch mutiges Fragen wertvolle Informationen zum Kunden?

Gehirngerechtes Verkaufen - der Mensch im Mittelpunkt

Argumentationen bei klassischen Widerständen

Abschlussinitiative zeigen Wie kann ich im entscheidenden Moment
"den Sack zumachen"?

Digitalisierung im Vertrieb

Ziel

Die Seminarteilnehmer/-innen lernen Vorgehensweisen kennen, ihr
Vertriebsverhalten zu steigern und erarbeiten eigene
Handlungsstrategien für ihren Erfolg.

Zielgruppe

Nachwuchskräfte und Mitarbeiter/-innen der folgenden Bereiche:

Individualkundenbetreuung/Sparkassen-Vermögensmanagement

Vermögenskundenbetreuung

Vermögensberatung

Ansprechpartner

Dirk Wehrmann



Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008417	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Vertriebskompetenz in der Modernisierungsberatung

Einführung ins Thema

- Warum ist dieses Thema heute wichtiger denn je ?
- Aktuelle Entwicklungen im Markt der Baufinanzierer (Kunde, Mitbewerber etc.)
- Wer muss sich wem anpassen ? (Kunde dem Berater oder Berater dem Kunden)

Kundenansprache im Bereich energieeffizientes Wohnen

- Erkennen von Akquiseansätzen
- Vorbereitung auf das Telefonat
- Bedarfsweckung des Kunden
- Telefonakquise des Kunden mit dem Ziel: Termin
 - Umgang mit Kundeneinwänden
 - Verwendung von Praxisbeispielen aus anderen/eigenen Modernisierungen
 - systematische Wiedervorlagen generieren
- Im Beratungsgespräch
 - Vertriebliche Nutzung u.a. des Modernisierungsrechners, KfW-Sanierungsrechner
 - Beispiele anhand von Musterimmobilien
 - Risiken der Nicht-Investition anhand von Beispielen (gesetzl. Anforderungen, Wertverlust der Immobilie etc.)
 - Chancen der Investition anhand von Beispielen (Sanierungspaket statt Einzelmaßnahmen, Wertsteigerung der Immobilie etc.)
 - Verbindlichkeit schaffen / Abschluss generieren
 - Abgrenzung: Was darf ich fachlich beraten ? Was darf ich fachlich nicht mehr beraten ?
 - Verknüpfung der Prolongation mit dem Thema Modernisierung

Chancen in der Zusammenarbeit Primärberater/ImmospezialistTransferplan/-aufgabe zur Besprechung mit der Führungskraft

Ziel

Stärkung der Vertriebs- und Verkaufskompetenz im Bereich "Energie & Immobilien"

Zielgruppe

Beratende im Baufinanzierungsgeschäft

Hinweis

Fachliche Kenntnisse in der Baufinanzierungsberatung (insbesondere in Bezug auf engergetische Modernisierung/Sanierung & Fördermittel) werden vorausgesetzt.

Für die Vermittlung von grundlegenden Fachkenntnissen empfehlen wir das Grundlagenseminar energieeffizienter Wohnungsbau / energieeffiziente Sanierung.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008595	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vertriebssteigerung im Agrargeschäft

1. Tag: Kundenbindung in Erträge wandeln/Wenn wir eine starke Position beim Kunden haben
 - Die persönliche "Grundeinstellung" des Agrarkundenbetreuers
 - Die Handlungsalternativen des Kunden
 - Die tatsächliche Verteilung der Verhandlungsmacht: "The Golden Rule"
 - Emotional anspruchsvolle Gespräche
 - Wie Sie Sonderkonditionen rückgängig machen
 - Wie Sie zusätzliche Kreditprovisionen durchsetzen
 - Wie Sie Ihre Margen erhöhen
 - Wie Sie Provisionsgeschäft gewinnen
 - Wie Sie sich vor unattraktiven Geschäften schützen
 - Wie Sie Finanzierungswünsche ablehnen
 - Wie Sie ihren Ertragsanspruch selbstbewusst vertreten
2. Tag: Akquisition und Verkauf: Wenn wir uns eine starke Position beim Kunden erst erarbeiten müssen
 - Woran man diese Kunden sicher erkennt
 - Welche Methoden stehen zur Verfügung
 - Erarbeiten und Erkennen gemeinsamer Themenfelder

Ziel

Kurzfristige Ertragssteigerung durch höhere Margen, Zusatzprovisionen und Cross Selling im Provisionsgeschäft sowie grundsätzliche Verbesserung des Cross Selling Erfolges.

Zielgruppe

DLG-Agrarfinanzmanager und Agrarkundenbetreuer,

Hinweis

Dozent: Claus Weiers, Steinbeis-Transferzentrum Sanierung und Finanzierung

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000132	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

VIP-Geschäftsstellentraining

Gesamtablauf der ganzheitlichen Maßnahme: Baustein 1: Analysephase (vor den Praxistagen) - anonyme Fragebögen an alle Teammitglieder- Auswertungen durch Trainer- Erstellung Ergebnispräsentationen- Entwicklung erster Ansätze und Ideen durch die Trainer **Baustein 2: Praxistage GST** - Einzelinterviews- Darstellung Selbst- und Fremdbild- Beobachten des Vertriebsalltags vor Ort (externer Blick)- Analyse von Schwachstellen von unausgeschöpften Potentialen- Aktives Unterstützen vor Ort- Abendworkshops: gemeinsames Erarbeiten von konkreten Ideen, Standards und Handlungsfeldern- Erstes aktives Umsetzen- Begleitung am Arbeitsplatz- Schaffung von Freiräumen für mehr Vertrieb- Entwicklung von Vertriebsideen für die Geschäftsstellen **Ausblick: Baustein 3: Nachhaltigkeitstag (extra Veranstaltung)** (4 bis 6 Monate nach Praxistagen) - Begleitung während Geschäftsstellenbetrieb- Controlling: Einhalten von definierten Standards- Kurze Einzelinterviews- Moderierter Erfahrungsaustausch im Team- Frische Ideen entwickeln- "Hausaufgaben" / Verbleib vereinbaren- Abschlussgespräch mit Führungskraft- ggf. „Zertifizierung“

Ziel

Was ist das VIP-Training? VIP = Vertrieblich, Individuell, Praxisnah. Ein intensives und motivierendes Geschäftsstellentraining. Zwei Trainer begleiten Ihr Team an drei Tagen bei der täglichen Arbeit in der Geschäftsstelle und zeigen Ihnen kleine und große Tipps oder Verbesserungspotenziale auf sowie stärken vorhandenes Gutes. An den Abenden werden in Workshops direkt nach Geschäftsschluss Ideen gemeinsam entwickelt, die Umsetzung konkret geplant und klare Vereinbarungen getroffen. Das heißt: sofortige Umsetzung. **Wir betrachten den Vertrieb, das Miteinander im Team, die Kommunikation und die Organisation in der Geschäftsstelle.**

Zielgruppe

ein komplettes Geschäftsstellenteam

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003454	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Visualisierungstraining für Berater

Sie kaufen einen Tag (1.700EUR), haben dann inhaltlich die Wahl und können auch mischen:

1. Training für **analoge** Beratung und analoge Visualisierung (Stift und Papier)
2. Training für **digitale** Beratung und digitale Visualisierung (I-Pad und/oder Graphik Tablet)
3. Mix aus beidem (z.B. Vormittag analoge Visualisierungen / Nachmittag digitale Visualisierungen)

Ziel

Lernziele

- Die Teilnehmenden können Produkte visuell übersetzen
- Die Teilnehmenden üben dies konkret und setzen sofort um
- Die Teilnehmenden kennen Metaphern und deren Anwendung im Verkauf
- Die Teilnehmenden können das Gezeigte sofort anwenden und in Ihren Verkauf integrieren
- Die Teilnehmenden lernen viele Möglichkeiten des kreativen Verkaufens kennen und können diese anwenden

Zielgruppe

Alle Vertriebsmitarbeiter die gern kreativer wären und mit noch mehr Leichtigkeit und tollen Bildern verkaufen und im Kopf ihrer Kunden bleiben möchten.

Hinweis

Ihr Trainer: Dominik Eberle - Trainer und Spezialist für Visualisierungen

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008003	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

vitero Online Roll-Out Paket

Das Roll-Out Paket umfasst folgende Inhalte:

- Erklärvideo zur Einwahl in vitero im FI Netzwerk (Zugangsvoraussetzungen + Klickstrecke + Telefoneinwahl) inkl. Logo Ihres Hauses
- Online-Selbstlernkurs: speziell für Ihr Haus in blink.it, 100 Teilnehmer inbegriffen, jeder weitere Teilnehmer 14,99 EUR
- Eine Online Coaching Stunde für Ihre Fragen, z.B. als Online Beratung zur Auswahl einer individuell passenden vitero-Lösung (vor Lizenzierung) und einer Coaching-Stunde für Ihre Fragen nach Freischaltung von vitero für Ihr Haus

Ziel

Auswahl einer passenden Vitero-Lösung (Räume & Zusatzmodule) für Ihre Sparkasse, Erleichterung des Einstiegs mit vitero, Nutzung von Vorlagen, Online Kursen, Expertenwissen und Videos

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter einer Sparkasse

Hinweis

Preis bis 100 Mitarbeiter im Online Kurs, jeder weitere TN 14,99 EUR

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006609	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vom PKB zum FKB Teil 3 - Beurteilung von Geschäftsmodellen, Konzepten und Planungen

- Anforderungen an eine zukunftsorientierte Kapitaldienstfähigkeit
- Strukturierte Einschätzung des Geschäftsmodells und seiner Komponenten Markt, Marktbearbeitung und Unternehmensführung
- Umgang mit vorgelegten Planungen

Ziel

Ausgehend von den Anforderungen einer zukunftsorientierten Beurteilung Kapitaldienstfähigkeit wird thematisiert, welche zukünftigen Faktoren Einfluss auf das Ergebnis nehmen können und wie diese strukturiert beurteilt werden können.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft, die als Quereinsteigende aus dem Privatkundengeschäft oder einem anderen Bereich der Sparkasse kommen und entweder die Teile 1 und 2 besucht oder erste praktische Erfahrung bei der Beratung gewerblicher Kunden gemacht haben.

Hinweis

Referenten: RDG **Seminare mit dem Titel „Vom PKB zum FKB“ (insgesamt 4 Teile):** Grundsätzlich kann jedes Seminar einzeln gebucht werden. Die Seminare bauen allerdings aufeinander auf und bilden eine logische Reihe. Der Besuch einzelner Bausteine empfiehlt sich vor allem zur Vertiefung bzw. Auffrischung von Wissen erfahrener Kollegen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068531	05.09.2024	06.09.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vom PKB zum FKB Teil 4 - Vertiefung wirtschaftliche Unterlagen

- Bilanzierungs- und Bewertungsspielräume und wie sich im Zahlenwerk bemerkbar machen - auch in Kennzahlensystemen
- Typische Strategien zur Bilanzpolitik im Mittelstand
- Die Verknüpfung der betrieblichen mit der privaten Kapitaldienstfähigkeit
- Problematik der nicht gebuchten Bestandsveränderungen
in einer BWA
- Möglichkeiten der Plausibilisierung von BWA's von Handwerks- und Produktionsunternehmen

Ziel

Sie lernen mit komplexeren Zahlenwerken umzugehen. Dies betrifft bilanzpolitische Maßnahmen, das Zusammenspiel von privater und betrieblicher Kapitaldienstfähigkeit und die Thematik der Bestandsveränderungen unfertiger und fertiger Erzeugnisse.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft, die als Quereinsteigende aus dem Privatkundengeschäft oder einem anderen Bereich der Sparkasse kommen und entweder die Teile 1 bis 3 bereits besucht oder erste praktische Erfahrung bei der Beratung gewerblicher Kunden gemacht haben.

Hinweis

Referenten: RDG **Seminare mit dem Titel „Vom PKB zum FKB“ (insgesamt 4 Teile):** Grundsätzlich kann jedes Seminar einzeln gebucht werden. Die Seminare bauen allerdings aufeinander auf und bilden eine logische Reihe. Der Besuch einzelner Bausteine empfiehlt sich vor allem zur Vertiefung bzw. Auffrischung von Wissen erfahrener Kollegen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068533	26.11.2024	27.11.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Vom Reden über den Tod stirbt niemand- oder doch?

Das Leben und der Tod- schwierig bis kompliziert

- Wie wir mit dem Tod umgehen
- Lebensängste im Alter
- Tod-Tabu-Tabuthemen

Die Beratung und der Tod- alles andere als einfach.

- Tabu- warum wir nicht gern über Tabuthemen reden.
- Wie Kunden mit Tabuthemen umgehen.
- Wie Beratende mit Tabuthemen umgehen können.

Eine Frage der Perspektive - reden über den Tod

- Emotionsregulation, wie sie hilft.
- Offene Kommunikation eröffnet Möglichkeiten.

Was bleiben sollte

Ziel

Mit Kunden über den Tod reden? Viele Beratenden möchten diese Art von Gespräch am liebsten "outsourcen". Verständlich, denn wir haben dies häufig einfach nicht gelernt. In einer immer älteren werdenden Gesellschaft ist es jedoch - auch in der Beratung - unumgänglich über den Tod zu sprechen. Mit den Lebenden.

Im Seminar beschäftigen sich die Teilnehmenden mit den Aspekten dieses Tabuthemas und erarbeiten Handlungsoptionen für den professionellen Umgang in der Beratung.

Zielgruppe

interessierte Berater:innen aus dem Privatkundengeschäft

Hinweis

Auch als "Toolbox" verfügbar: *Unsere "Toolbox"-Angebote sind Kurzimpulse (max. 3 Stunden), die für längere Meetings als thematische Ergänzung zu eigenen Agenda dazu gebucht werden können. Bei Interesse fragen Sie gern die verantwortliche Referentin.*

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008569	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Vortrag/Schulung Online-Sicherheit - Illusion?

Was ist Cyberkriminalität, und welche Risiken gibt es für mein Unternehmen?

- Grundlagen der Haftung von Unternehmen
- Rechte, Pflichten und Aufgaben im Datenschutzfall
- Schadenbeispiele aus verschiedenen Branchen
- Bußgeld und Strafvorschriften
- Sicherheitsbedrohungen
- Angriffsmethoden
- Vorgehensweise bei Datendiebstählen
- Tipps zur Sicherheit: Wie kann ich mein Unternehmen schützen?

Ziel

1- stündige digitale Sensibilisierung Ihrer Kunden im Rahmen Ihrer Kundenveranstaltung inklusive Fragerunde

Zielgruppe

Für Ihre Kundenveranstaltungen oder Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Vertriebssteuerung, Medialer Vertrieb/Electronic Banking sowie IF-und OSPlus-Verantwortliche der Sparkassen sowie Führungskräfte aus Verbundunternehmen.

Auf Wunsch erhalten Sie für die Teilnehmer dieser Veranstaltung ein Teilnehmerzertifikat. Damit bekommen Teilnehmer den Nachweis, dass Sie sich zum Thema DSGVO und Cyber Sicherheit informiert haben.

Dies kann Ihnen bei einem möglichen Schadenfall helfen, die persönliche Haftung zu minimieren.

Hinweis

Der Dozent ist Nikolas Stapels:

- VdSFachberater für Cyber-Security (VdS3473)
- Zertifizierter IT-Riskmanager, gemäß ISO 31000 ONR 49003
- IT-Sicherheitsbeauftragter, gemäß ISO/IEC 27001 und BSI Standard
- Information Security Officer, gemäß ISO27001 und BSI Standard

Leistungen u.a.

- Beratung zur Ermittlung von Versicherungssummen und Lösungen
- Sicherheitsberatung nach VdS 3473
- Mitarbeitersensibilisierung

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007727	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Votierung von Firmenkrediten

Votierung für Einsteiger und Fortgeschrittene

1. Der Aufbau einer guten Votierung für Firmenkredite
2. Was ist eigentlich eine Votierung?
3. Elemente der Votierung
4. Aufbau einer Votierung
5. Was sollte man vermeiden?
6. Der Stil der Votierung Optik und Darstellung Nachvollziehbarkeit
7. Die Votierung als Visitenkarte

Ziel

Sie bekommen in diesem Seminar einen detaillierten Überblick über den Aufbau einer Votierung. Die Votierung von Firmenkrediten bekommt eine größere Bedeutung.

Die Bafin verlangt in ihrer neuen Richtlinie aus 2023 eine detaillierte und nachvollziehbare Analyse von Kreditanträgen. Dabei wird das Augenmerk besonders auf plausibilisierte Daten gelegt. Es wird erwartet, dass die Votierung zusammen mit der Kreditanalyse ein stimmiges und widerspruchsfreies Ganzes ergibt.

Zielgruppe

- Einsteiger und langjährig tätige Mitarbeitende aus der gewerblichen Kundenberatung und der Kreditanalyse
- Mitarbeitende, die bereits erste oder auch mehrjährige Erfahrungen mit der Beurteilung von betriebswirtschaftlichen Unterlagen und der Votierung haben

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072527	21.05.2024	21.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 480 OSV / SGVSH 430

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

WBT Sparkassen Privatkredit "Telefonische Akquise"

- Einführung in das Lernen in blink.it

Kapitel 1: Leicht und mit Freude telefonieren

- Hier finden Sie Impulse zu den Themen Einstellung und Stimme, also den Werkzeugen für das professionelle Telefonat.

Kapitel 2: Meine Gesprächsstruktur

- Vorbereitung ist der erste Schritt zum Erfolg. Impulse zur Struktur, Wortverwendung und für das Schreiben eigener Telefonleitfäden sowie Vorlagen zur Akquise finden sich in diesem Kapitel.

Kapitel 3: Das Ziel im Blick

- Tipps und Hinweise für eine zielfokussierte Telefonie geben die Trainer in Kapitel 3 mit den Fokus auf das Thema „Fremdablösungen“.

Kapitel 4: Motivation, die ansteckt

- In diesem Kapitel geht es um das "Dranbleiben". Da uns am Telefon die visuelle Rückmeldung vom Kunden fehlt (Nicken, Zustimmung und Bestätigung), heißt es, sich selbst immer wieder positiv einzustimmen. Wie, dazu liefert Kapitel 4 Ideen.

Kapitel 5: Besondere Situationen meistern

- Dieses Kapitel macht fit für die nicht ganz alltäglichen Situationen. Vom Umgang mit Werbeeinverständnissen und schlagfertiger Umdeutung bei Widerständen finden Sie hier hilfreiche Tipps.

Abschluss-Quiz: Überprüfen Sie selbst, was Sie gelernt haben.

Ziel

Sie erhalten wertvolle Tipps und Impulse zur (pro-aktiven) Outbound Telefonie.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007397	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Web Based Training (WBT): Grundlagen in OSPlus_neo für neue Mitarbeitende

- OSPlus_neo - Was steckt dahinter?
- Grundsätzlicher Aufbau - Wo finde ich was?
- Richtig an- und abmelden
- Favoriten einrichten
- Personensuche und -neuanlage
- Persönliche Daten des Kunden pflegen
- exemplarische neo-Prozess
- Tipps und Tricks

Ziel

Die Teilnehmer/-innen

- kennen den Unterschied zwischen OSPlus_Portal und OSPlus_neo
- kennen die OSPlus_neo Oberfläche
- schaffen eine Basis für eine perspektivisch vertiefte Anwendung von OSPlus_neo
- können innerhalb der Basis sicher navigieren

Zielgruppe

Neue Mitarbeitende

- im Service
- in der Privatkundenberatung
- in der Firmenkundenberatung

Hinweis

Das WBT stellen wir Ihnen über unsere Lernplattform blink.it zur Verfügung.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067867	01.05.2024	31.05.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067869	01.06.2024	30.06.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067871	01.07.2024	31.07.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067873	01.08.2024	31.08.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067875	01.09.2024	30.09.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067877	01.10.2024	31.10.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067879	01.11.2024	30.11.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129
V-067881	01.12.2024	31.12.2024	https://nosa.blink.it	Standardpreis 129

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Web Based Training zum "Neuen Sparkassen Finanzkonzept"

Web Based Training zum "Neuen Sparkassen Finanzkonzept" Modul 1 - Strategie und Hintergrundwissen
Modul 2 - Anwendung und Praxisbeispiele Zeitumfang: ca . 2 x 60 Minuten Lernzeit

Ziel

Für alle relevanten Mitarbeiter aus dem Vertrieb Privatkunden werden passend zu Ihrer Rolle die maßgeblichen Inhalte (fachlich/vertrieblich) aus dem "Neuen Sparkassen Finanzkonzept" zielgerichtet vermittelt.

Fokus:

- Strategie und Hintergrundwissen
- Workflow der Anwendung
- Vertriebsstories

Insbesondere gilt es, die Beratenden vom „Neuen Sparkassen Finanzkonzept“ zu überzeugen und dabei ein Hauptaugenmerk auf die Schulungen der Beratenden zu legen, um eine hohe vertriebliche Effizienz optimal umzusetzen.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus dem Vertrieb Privatkunden

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845
Fax: 0331/97925-102
Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006977	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Anforderungen der höchstrichterlichen Rechtsprechung an die PersonalArbeit in Sparkassen

Ausgleichsvorteil für geringere tarifliche Vergütung in der Arbeitnehmerüberlassung (EuGH 15.12.2022) Sachverhalt und Umfeld, Anforderung an tarifliche Ausgleichsregelung, **Sachgrundlose Befristung**. (BAG 15.12.2021), Sachverhalt und Umfeld, drei Kriterien des BVerfG für irrelevante Vorbeschäftigung, Vorbeschäftigung und andersgeartete Tätigkeit (BAG 16.10.2020), Fragebögen und AGB-Klauseln zur Abfrage einer Vorbeschäftigung, **Entschädigung wegen Benachteiligung** (Kopftuchverbot EuGH 13.10.2022), Sachverhalt, Fall-Abwandlungen, ähnliche Fallkonstellationen, **Eigenkündigung, Beweiswert der Arbeitsunfähigkeitsbescheinigung** (BAG 8.9.2021) Sachverhalt und Umfeld, Praxisfolgen auch vor dem Hintergrund der elektronischen Krankschreibung, **Anscheinsvollmacht des Betriebsratsvorsitzenden**, Sachverhalt, Praxisfolgen für die Personalabteilung in der Sparkasse.

Ziel

Motto „Austausch zur „complianten“ Umsetzung der wesentlichen Rechtsprechung“ Ausgangspunkt ist die Konzentration auf wesentliche (ausgewählte) Rechtsprechung des vergangenen und laufenden Jahres mit dem Schwerpunkt einer über die Aussage hinausgehenden Schilderung des Umfeldes und insbesondere der betrieblichen Konsequenzen (*was genau ist für die Sparkasse zu tun*), sowie einen diesbezüglichen Austausch zu dem jeweiligen Thema! Das **Ziel des Seminars** ist Information zu neuen Grundsätzen, die die Rechtsprechung aufstellt, die Erörterung der damit verbundenen Umsetzungsprobleme, die aus der höchstrichterlichen Rechtsprechung, hier 2023 und 2024, folgen. Was ist neu? Was ist genau zu tun? Es besteht ausreichend Raum für einen Austausch und Erfahrungsberichte.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, AbteilungsleiterInnen bzw. verantwortliche MitarbeiterInnen der Personalabteilung, Compliance, der Rechtsabteilung, des Vorstandssekretariats

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070239	04.06.2024	04.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 190

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: HinweisgeberschutzG

- Was regelt das Hinweisgeberschutz-Gesetz?
- Was ist neu daran?
- Welche Handlungszwänge ergeben sich für (den Personalbereich) aus dem neuen Gesetz?
- Welche konkreten Maßnahmen sind empfehlenswert?
- Erste Überlegungen zur Einbindung des Personalrats

Ziel

Das deutsche Hinweisgeberschutzgesetz (HinSchG) ist am 2. Juli 2023 in Kraft getreten. Dann müssen Unternehmen ab 250 Beschäftigten interne Hinweisgebersysteme einrichten. Ende des Jahres folgen dann alle Unternehmen ab 50 Mitarbeitenden. Am 12. Mai 2023 hatte der Bundesrat das Hinweisgeberschutzgesetz, die nationale Umsetzung der EU-Whistleblower-Richtlinie, verabschiedet.

Mit diesem Gesetz verbinden sich eine Reihe von Verpflichtungen für die Sparkasse. Wir bieten eine frühzeitige Kenntnisnahme, damit Ihnen ein ausreichender Zeitraum zur Verfügung steht, die prozesshaft einzurichtenden Abläufe auf die Bedürfnisse Ihres Hauses angepasst zu installieren.

Neben den zu erwartenden Rahmenbedingungen wird insbesondere ein Überblick zur Einrichtung einer internen Meldestelle gegeben, die geschaffen werden muss.

Des Weiteren werden die Beteiligungsrechte des Personalrates besprochen.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, AbteilungsleiterInnen bzw. verantwortliche MitarbeiterInnen der Personalabteilung, der Rechtsabteilung, des Vorstandssekretariats

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070971	10.10.2024	10.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 190
V-070973	14.11.2024	14.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 190

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Neue Immobilien-GbR ab 1.1.2024 in der Finanzierungspraxis

Die neue „Immobilien-GbR“ - Auswirkungen und Besonderheiten im Kreditgeschäft

- Künftige Änderungen beim Immobilienkauf/-verkauf einer GbR („Neu-GbR“ und „Bestands-GbR“)
- Auswirkungen auf Kreditvertragspraxis (u. a. Darlehensnehmer, Haftung)
- Immobilien-GbR künftig Verbraucher (§13 BGB) oder Unternehmer (§ 14 BGB)?
- Handlungserfordernisse für grundpfandrechtliche Besicherung und Sicherheitenverträge (Immobilienwerb durch „Neu-GbR“; Immobilienwerb/-verkauf durch eine bereits bestehenden im Grundbuch eingetragenen GbR - Bestands-GbR)
- Handlungsempfehlungen fürs Bestandsgeschäft

Ziel

Mit dem MoPeG (Gesetz zur Modernisierung des Personengesellschaftsrechts) passt der Gesetzgeber zum 01.01.2024 die Gesetzeslage der Gesellschaft bürgerlichen Rechts (GbR) entscheidend an. In diesem 2-teiligen WEB-Seminar erhalten Sie einen kompletten Überblick zu dieser gesetzlichen Novellierung bzgl. der GbR.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus der Marktfolge Aktiv Kredit, Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Intensiv- und Sanierungsbetreuende, Kreditrevisoren

Hinweis

Dozent: Thomas Wuschek

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008205	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Neue Vorgaben aus der EBA-Guideline für die Kreditvergabe und -überwachung

- EBA-Richtlinie zur Kreditvergabe und -überwachung
 - Governance-Anforderungen
 - Kreditvergabe
 - Preisgestaltung
 - Kreditsicherheiten
 - Laufende Überwachung

Ziel

- Mit diesem WEB-Seminar informieren Sie sich über die geänderten Kreditvergabe und -überwachungsprozesse auf Basis der EBA-Richtlinie zur Kreditvergabe und -überwachung.
- Das geänderte Anforderungsprofil von der Kreditvergabe bis zur Kreditüberwachung wird kompakt und praxisgerecht besprochen.
- Nur mit Kenntnis der Vorgaben der Guideline und der MaRisk kann eine prüfungssichere Prozessimplementierung gelingen.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Marktfolge Aktiv sowie der Kreditrevision

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006777	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Umgang mit Schlecht- und Minderleistern

Um eine Kündigung aus Leistungsmängeln rechtssicher durchführen zu können, bedarf es einer genauen und umfassenden Vorbereitung. Obwohl viele solcher Kündigungen scheitern - die Arbeitgeber haben nicht ausreichend oder zu unkonkret vorgetragen - ist eine Kündigung aus Leistungsmängeln rechtlich möglich, zulässig und durchführbar. Dazu müssen die Leistungsmängel nachgewiesen oder unwiderlegbar dargestellt werden. Hierauf möchte das Seminar vorbereiten. Anhand der Auswertung der Rechtsprechung des BAG und weiterer praktischer Beispielfälle wird im Seminar erarbeitet, wie bei vorhandenen Leistungsmängeln eine Kündigung auch durchgesetzt werden kann. Weiterhin sollen auf die Einzelheiten der krankheitsbedingten Kündigung als "schwierigste Art der Kündigung in der Praxis" eingegangen werden.

Ziel

Die TeilnehmerInnen werden die umfangreiche Rechtsprechung des BAG und weitere praktische Beispielfälle aus und erarbeiten, wie bei vorhandenen Leistungsmängeln eine Kündigung auch durchgesetzt werden kann.

Zielgruppe

Führungskräfte der jeweiligen Sparkasse mit Personalverantwortung, AbteilungsleiterInnen bzw. verantwortliche MitarbeiterInnen Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070207	25.06.2024	25.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Vertragsgestaltung in der Abwicklung

- Kündigung von Teilzahlungskrediten § 498 BGB
- Ausgewählte Fallstricke im Vorfeld der Insolvenz
- Verlust von Sicherheiten trotz § 144 InsO?
- P-Konto-Fortentwicklungsgesetz
- Gesetzesentwurf zur Restschuldbefreiung
- Klauselerteilung bei Grundschuldbestellungsurkunden
- Drittzahlungen - Freigabe von gestellten Sicherheiten
- Einfluss von Anfechtungsnormen auf die abgeschlossenen Ratenzahlungsvereinbarungen
- Erhöhtes Risiko durch Streichung des § 313 InsO
- Gerichtsvollzieher - Formularzwang, Aufenthaltsermittlung durch den Gerichtsvollzieher
- Vermögensauskunft
- Änderung des unpfändbaren Betrages mit Prüfung Lohnabrechnung
- Aktuelles zur Sicherheitenverwertung

Ziel

- Sie lernen verschiedene Vertragsformen im Bereich der Abwicklung anhand von Beispiel- und Praxisfällen kennen.
- Sie sind mit den Besonderheiten und den Risiken der geänderten Rechtspraxis vertraut.
- Sie erhalten einen Überblick zu den aktuellen BGH-Urteilen und den neuen Gesetzen im Bereich der Abwicklung.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Abwicklungs- und Rechtsabteilung

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006773	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar: Fresh up für Vertriebsbeauftragte

Update webinar für Vertriebsbeauftragte:

- Berater im Spannungsfeld zwischen Kunde, Bank und Aufsicht
- Mittelbare und unmittelbare Vertriebsvorgaben an die Anlageberater
- Überwachungs- und Berichtspflichten
- Überprüfung der Vertriebsvorgaben, Vermeiden von Interessenkonflikten

Ziel

- Sie aktualisieren Ihr Fachwissen für die strategische Vertriebssteuerung im Anlagebereich.

Zielgruppe

Vertriebsbeauftragte

Hinweis

Das webinar eignet sich für Vertriebsbeauftragte, die diese Funktion neu übernehmen oder ihre Qualifikation erneuern müssen. Das Basiswissen aus dem Qualifikationsseminar wird vorausgesetzt.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006027	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Wertermittlung 4.0 - Digitalisierung, Automatisierung, Skalierung

Wertermittlungsrichtlinie, Anweisung, Fachstudie, Richtlinie - alles nur Papiertiger?

Das Seminar schlägt die Brücke zu fundierten, schnellen und ressourcenschonenden Prozessen. Es werden aktuelle Möglichkeiten für das transparente und prüfungssichere Sicherheiten-Management-Strategien besprochen.

Gemeinsam schauen wir auf zeit- und kostenintensive Fehler beim Auslagerungsmanagement und beantworten die Frage, wie sich Beleihungswertfestsetzungen verschlanken lassen können, ohne die Qualität zu minimieren. Gemeinsam denken wir Immobilienbewertungen als Datensatz und zeigen Wege zur Umsetzung auf.

Ziel

Kernanliegen des Seminars

- Vermittlung und Stärkung von Prozesskompetenz
- Vorbereitung auf aktuellen Fokus der Aufsicht bei Auslagerungen aus EBA-Guidelines, MaRisk-Novelle und Prüfungslage
- Networking

Zielgruppe

Zielgruppen des Seminars

- Fach- und Führungskräfte mit Prozessverantwortung für das Kreditgeschäft
- Fach- und Führungskräfte aus den Bewertungsteams sowie aus der Revision

Hinweis

Dozent: Markus Thormann, vdpConsulting AG

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070419	16.10.2024	16.10.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Wertermittlung im Kleindarlehenbereich

Was zeichnet Bewertungen nach § 24 BelWertV aus, welche Erleichterungen gibt es? Welche Anforderungen bestehen an den "sach- und fachkundigen Mitarbeiter"?

Worauf achten Gutachter bei der Stichprobenprüfung der vereinfachten Wertermittlung - Rückfragen und Anmerkungen gar nicht erst aufkommen lassen!

Wie viel Verzicht auf Textteile in der vereinfachten Wertermittlung ist möglich, ohne die Deckungsstockfähigkeit zu gefährden?

Das "leidige Thema" der Objektunterlagen - was benötige ich zwingend, wie aktuell muss dies sein (und auf was kann ich ggf. verzichten)?

Grundlagen und Besonderheiten bei der Vergleichswertermittlung, wie bestimmen sich bspw. nachhaltige Beleihungswerte von Eigentumswohnungen am gegenwärtigen boomenden Markt? Grundlagen und Besonderheiten bei der Sachwertermittlung - Fehler bei der Marktanpassung des Sachwertes unbedingt vermeiden!

Grundlagen und Besonderheiten bei der Ertragswertermittlung - nachhaltige Mieten, Bewirtschaftungskosten und Kapitalisierungszinssätze richtig bestimmen und anwenden.

Berücksichtigung häufig vorkommender Belastungen in Abteilung II des Grundbuchs (Geh-, Fahr- und Leitungsrechte, Wohnungsrechte, Nießbrauch im Nachrang zur Grundsuld etc.).

Besichtigungserfordernis im Rahmen des § 24 BelWertV, Anforderungen an Besichtigungsprotokolle bei Vergabe an externe Objektbesichtiger.

Ziel

Umfassende Information über die praktische Umsetzung der Beleihungswertermittlung innerhalb der Kleindarlehensgrenze von 400.000 Euro.

Zielgruppe

Mitarbeiter, die mit der vereinfachten Wertermittlung im Kleindarlehenbereich gemäß § 24 Beleihungswertermittlungsverordnung (BelWertV) beauftragt sind.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005120	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Wertermittlung und der Brandschutz

Das Seminar gibt einen Überblick zu:

- Brand- und Rauchausbreitung an Beispielen
- Grundzügen des Bauordnungsrechts, Schutzziele, Bestandsschutz, Gebäudeklassen, Baustoffe und Bauteile
- Brandschutzplanung an Beispielen
- Bestandsbewertung, Leitungs- und Lüftungsanlagen-Richtlinien, häufige Fehler und mögliche Bewertungsmethoden

Ziel

Erkennen, Einbinden und Nutzen von wesentlichen Details zum Brandschutz für die Erstellung qualitativ hochwertiger Immobiliengutachten.

Zielgruppe

Schätzer/Immobiliensachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Dozent: MG Real Estate Das Seminar ist HypZert-**anerkannt zur Fortbildung von** Immobiliensachverständigen (durch den VÖB Service eingeholt)

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006865	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Wie moderne Führungskräfte souverän auftreten

Teil 1 Webinar "Elevator Pitch - warum die kernige Vorstellung sein muss und was sie über mich aussagt?"

- Was sollten andere über Sie wissen?
- Wer sind Sie und was ist Ihr USP - Ihr Alleinstellungsmerkmal?
- Warum sind Sie/Ihr Unternehmen/Ihr Angebot für Ihren Gegenüber interessant?
- Was wollen Sie bei Ihrem Gegenüber erreichen?
- Die Stimme als Erfolgsgarant
- Die hohe Kunst der Rhetorik
- Vorbereitung auf das weitere Seminar

Teil 2 Präsenzseminar 1 Tag

- Das eigene Führungsverhalten
- Führungskultur - eine Frage der inneren Haltung
- So gelingt der perfekte digitale Auftritt
- Ihre Wirkung - Welche Werte sind sichtbar?
- Image - man sieht, was in Ihnen steckt!
- Die Sprache des Körpers beherrschen
- Zu Schlagfertigkeit gehört eine Portion Mut
- Prägen Sie Ihren visionär-strategischen und authentischen Führungsstil
- Der letzte Eindruck bleibt - Verabschiedung mit Stil und Etikette

Teil 3 Webinar

- **Erfolgsscheck**
- **Vollendetes Design Ihrer Gesamtpersönlichkeit**

Ziel

Sich selbst reflektieren und zu entwickeln sind die Voraussetzungen für ein dynamisches Selbstbild, in der sich rasant verändernden digitalen Zukunft. Innere Sicherheit und Klarheit über die eigene Rolle bieten neue Chancen im achtsamen und aktiven Umgang mit sich selbst und seinen Mitarbeitenden. Prägen Sie Ihren visionär-strategischen und authentischen Führungsstil. Legen Sie Wert auf Ihre Vorbildfunktion sowie die Entwicklung von MitarbeiterInnen und Teams. Das schafft Respekt, Vertrauen und bringt Akzeptanz!

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005575	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Wie wirke ich? - Das Feedbackseminar!

Wer Aleks Bechtel sagt, meint VIVA, „Dancing on Ice“ und natürlich „Big Brother“. Eine sympathische quirlige Prominente die sich mit Kameras, TV-Moderation und Wirkung auskennt. Und ein schlagfertiger und ungewöhnlicher Sparkassentrainer gestalten ein ganz besonderes Wirkungsseminar! Staunen, Lachen, Motivation für den Auftritt und frische Erkenntnisse rund um die eigene Wirkung sind garantiert. Und ganz viel Feedback geben und nehmen. **Auszug aus den Inhalten:**

- Mein Fremdbild - Wie sehen mich fremde Menschen? - Welche Bedeutung hat das Fremdbild für mich?
- Der erste Eindruck - Wie erkenne ich, welchen ersten Eindruck ich hinterlasse? - Den positiven ersten Eindruck bewusst und strategisch prägen - Einen schlechten ersten Eindruck korrigieren
- Meine Wirkung - In Einzelgesprächen und in/vor Gruppen - In Konflikt- und Kritikgesprächen - In Präsentationen - In Besprechungen
- Abgleich zwischen Selbst- und Fremdbild - Wie kann ich mein Selbstbild dem Fremdbild angleichen und möchte ich das überhaupt?

Ziel

Stärkung der Persönlichkeitskompetenz

Hinweis

Bis 14 Teilnehmer

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006086	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop: Eingruppierung und Arbeitsplatzbewertung nach dem TVöD - hybrid

Mitarbeiteranfragen zur Auslegung der komplexen Tätigkeitsmerkmale der Entgeltordnung stellen Personal- und Organisationsabteilungen stets vor große Probleme. Dabei könnten in dieser Situation selbst in der Vergangenheit aufgetretene Fehler beseitigt werden.

Der Workshop soll einen Überblick zum Eingruppierungsrecht des öffentlichen Dienstes unter Berücksichtigung von Besonderheiten der Sparkassen geben. Er hilft Personalverantwortlichen, Sicherheit im Umgang mit den Grundbegriffen des tariflichen Eingruppierungsrechts zu gewinnen und Risiken zu vermeiden. Geboten wird ein Überblick zur neuen Entgeltordnung, die die Eingruppierung in Sparkassen teilweise völlig neu regelt. Ergänzend werden Hinweise zur Arbeitsplatzbewertung und der richtigen Vorgehensweise gegeben.

Im Mittelpunkt stehen dabei vor allem folgende Problemstellungen:

- Grundsatzurteile des BAG zur Eingruppierung in Sparkassen
- Korrigierende Rückgruppierung oder Änderungskündigung?
- Beteiligungsrechte des Personalrats
- Taktisches Vorgehen bei Eingruppierungskorrektur
- Beweislast im Eingruppierungsrechtsstreit

Die Teilnehmerinnen und Teilnehmer werden die Systematik des Eingruppierungsrechts kennenlernen, Grenzfälle selbständig beurteilen.

Stand: 25.5.2018

Ziel

Die Teilnehmerinnen und Teilnehmer erlernen an praktischen Beispielen, Eingruppierungen richtig vorzunehmen und typische Eingruppierungsfehler zu umgehen.

Sie üben die Beurteilung eingruppierungsrechtlicher Fragestellungen und das taktische Vorgehen bei deren Beantwortung.

Außerdem üben Sie die Durchführung einer Arbeitsplatzbewertung.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, Abteilungsleiterinnen und Abteilungsleiter bzw. verantwortliche Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Hinweis

Bitte bringen Sie mit:

aktuelle Gesetzesmaterialien

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070199	03.09.2024	04.09.2024	Potsdam	Standardpreis	750
V-070201	03.09.2024	04.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Zertifikatsprogramm Sustainable Finance

Das Zertifikatsprogramm ist in drei Phasen aufgeteilt und wird als Inhousemaßnahme durchgeführt.

Die Phasen zwei und drei umfassen 6 Module und haben einen zeitlichen Umfang von insgesamt fünf Tagen zzgl. Vorbereitungs-/Transferaufträgen. Das Zertifikat erhalten Sie, wenn Sie mind. die Module 1-4 und 6 inkl. der Lernerfolgskontrolle absolviert haben.

In einem Orientierungsgespräch kombinieren wir die Module optimal für Ihre Sparkasse. Die Planungskonferenz dient der Abstimmung mit den Trainern, um die Einbettung des Nachhaltigkeitskonzeptes Ihres Hauses und zur Definition der zielgruppenspezifischen Inhalte zu klären.

Für die Mitarbeiter/-innen der Markfolge/Betrieb sind die Module 1 - 3 (Phase 2: Fachliches Know-How) und für den Vertrieb zusätzlich die Module 4 - 6 (Phase 3: Fit in der Praxis) vorgesehen.

Folgende Module sind Bestandteil des Schulungsprogramms:

Phase 1 Vorbereitung auf die Qualifikation:

Sustainable Finance: Planungskonferenz

Sustainable Finance: Nachhaltige Führung mit Sustainable Finance

Sustainable Finance: Kickoff

Phase 2 Fachliches Know How:

Sustainable Finance: Nachhaltigkeit im Firmenkunden-Geschäft (WBT)

Sustainable Finance: Fachexpertise ESG und Breitenbedarfe

Sustainable Finance: S-ESG Score

Sustainable Finance: Lernerfolgskontrolle (WBT)

Phase 3 Fit in der Praxis:

Sustainable Finance: ESG in der Beratungspraxis

Sustainable Finance: Fördermittel und Kreditprodukte kompakt

Sustainable Finance: ESG Praxisdialog

Ziel

Die Teilnehmenden ...

1. ... erweitern ihr Grundverständnis zum Thema Nachhaltigkeit um den Fokus auf das Firmenkundengeschäft.
2. ... kennen die regulatorischen Rahmenbedingungen für das Firmenkundengeschäft, auch unter Risikogesichtspunkten.
3. ... können das Thema in ihre Praxis einordnen und haben die Relevanz /Konsequenz für ihre Kundengespräche erkannt.
4. ... verfügen über die erforderliche Fachkompetenz auf dem Gebiet ESG zur aktiven Positionierung beim Kunden.
5. ... können ein qualifiziertes Kundengespräch führen und Transformations-/ESG-Themen beim Kunden identifizieren.
6. ... erkennen systematische Vertriebschancen/ESG-Potenziale sowie Risiken und setzen passende Lösungen zielgerichtet im Kundengespräch um.
7. ... beherrschen die Verknüpfung des Themas ESG mit der Ganzheitlichen Beratung.
8. ... integrieren das neue Thema in ihr Rollenverständnis und nutzen dies proaktiv zu ihrer Positionierung.

Zielgruppe

Alle Führungskräfte und Mitarbeitende im gewerblichen Geschäft wie z.B. Beraterinnen und Berater aus den Bereichen UK, FK, GK, GSK, Spezialbereiche und Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aus der Marktfolge

Hinweis

Nach erfolgreichem Absolvieren von drei Lernphasen in insgesamt 18 Lernwochen erhalten die Teilnehmenden die berufsbegleitende Qualifikation "Geprüfte Beraterin/Geprüfter Berater Sustainable Finance".

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008141	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Zukunftsorientierte Kreditanalyse für mittelständische Unternehmen

- Integrierte Planung
- Unterjährige Liquiditätsbetrachtung
- Gestufte Cashflow-Ermittlung
- EBIL
- Kapitaldienstfähigkeit auf Basis des tatsächlich verfügbaren
- Cashflows
- Verschuldungskapazität
- Finanzierungsstruktur

Ziel

Technologische Entwicklungen, Globalisierung und insbesondere die Digitalisierung können dazu führen, dass etablierte Geschäftsmodelle obsolet werden. Das Rating oder die Fortschreibung von Vergangenheitszahlen kann keine alleinige Basis für eine Kreditentscheidung sein. Starke Veränderungen von Geschäftsprozessen erschweren die Bonitätsanalyse, da Wertreiber der Unternehmung in der Vergangenheit - beispielsweise technologische Alleinstellungsmerkmale, Marke, Kundenstamm, Marktanteile - für die Generierung von künftigen Erträgen keine belastbare Prognosen mehr erlauben. In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie eine individuelle und zukunftsorientierte Kreditprüfung durchführen können und welche mögliche Risiken bestehen.

Zielgruppe

Mitarbeiter und Führungskräfte aus den Bereichen Markt
(Unternehmenskundenberater, Firmenkundenberater), Marktfolge
(Analysten), Marktfolge Intensiv (Sanierungsbetreuer)

Hinweis

Ihr Dozent: Dr. Angelo Stilla, Kreissparkasse Köln

Als Bankkaufmann, promovierter Betriebswirt und Vertriebscoach verfügt Angelo Stilla über langjährige Erfahrungen in allen Bereichen der Firmenkunden- und strukturierten Finanzierung (Konsortialfinanzierungen, Akquisitions- und Nachfolgefinanzierungen, Projektfinanzierungen, Schuldscheindarlehen, Syndizierte Finanzierungen, etc.). Er ist als Bereichsleiter Zentrale Firmenkunden bei der Kreissparkasse Köln und Dozent an der Hochschule für Wirtschaft und Recht in Berlin sowie an diversen Akademien und Sparkassen tätig.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845
Fax: 0331/97925-102
Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005631	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Zukunftswerkstatt

Individuelle Vorgespräche

Strategie-Workshop Zukunft

Bestandsaufnahme

- sämtlicher relevanter fachlicher,
- inhaltlicher und organisatorischer Faktoren, Leitbilder,
- atmosphärischer Komponenten und auch Stimmungen

Perspektivische Entwicklungsschritte

- Sichern und Ausbauen bewährter Regelungen
- Suboptimale Verfahrensweisen verbessern oder neu gestalten

Praxis-Transfer: Zeit- und Maßnahmenplan

- als konkretes Ziel für alle Leistungen und Entwicklungen festlegen

Aufbereitung der Ergebnisse

Ziel

Innehalten, um das Erreichte zu sichern, Erfolge fortschreiben, neu ausrichten, Veränderungen und Entwicklungen planen - Der Strategie-Workshop beginnt einen Prozess, der Erfolg, Leistung und Atmosphäre in die Zukunft fortschreibt.

Prüfen. Visionen und Ideen entwickeln. Praxis-Transfer steuern.

Zielgruppe

Vorstand

Führungskräfte

Personalleiter

Teams, die sich neu ausrichten möchten

Hinweis

Im Rahmen der Veranstaltung müssen alle auch "undenkbaren Gedanken" Raum bekommen - natürlich in einem geschützten Rahmen.

Die detaillierte inhaltliche Ausgestaltung des Inhouse-Angebotes und eine Abstimmung aller erforderlichen Regelungen wird nach dem Vorgespräch vorgestellt.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005199	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Zweiteiliges WEB-Seminar: Anfechtungs- und Haftungsrisiken bei insolvenzgefährdeten Unternehmen

Übersicht aktueller Themen zum Anfechtungsrecht bei einer gewerblichen Insolvenz

- **NEUE Anfechtungsvoraussetzungen für die Vorsatzanfechtung nach § 133 InsO**
- **Aktuelle BGH-Entscheidungen zu den Anfechtungs-voraussetzungen**
 - Rechtshandlungen bei Vollstreckungsmaßnahmen
 - Abgrenzung kongruente und inkongruente Deckung
 - Tilgungsleistung durch Dritten auf Weisung des Schuldners
- **Anfechtungsrisiken bei Rückzahlungsvereinbarungen mit dem Gewerbekunden**
 - Vorsatzanfechtung nach § 133 InsO
 - Bargeschäft (§ 142 InsO)
- **Vorsatzanfechtung, kongruente und inkongruente Deckung** in der Abgrenzung
 - Gläubigerbenachteiligung (Debitorische Konten, Vollstreckungsmaßnahmen)
 - Nachträgliche Besicherung einer Altverbindlichkeit
 - Sanierungskonzept und Anfechtbarkeit von Krediten und Sicherheiten
 - Verrechnungen innerhalb einer ungekündigten KK-Linie
 - Bargeschäft (Benachteiligungsvorsatz, Widerruf der Lastschrift)
- **Besondere Risikoquellen und Vermeidungsstrategien**
 - in der Krise des gewerblichen Kreditnehmers
 - im Kontokorrent
 - im Zusammenhang mit (revolvierenden) Sicherheiten
- **Anfechtung zurückgewährter Gesellschafterdarlehen**

Ziel

- Sie erhalten die für Ihre Kreditbearbeitung wesentlichen Informationen zu den relevanten Anfechtungs- und Haftungsrisiken bei insolvenzgefährdeten Unternehmen.
- Sie erkennen die Bearbeitungsschwerpunkte bei gewerblichen Kreditengagements in Bezug auf die diversen Anfechtungsgefahren für die Sparkassen.
- Sie erfahren für Ihre Kreditbearbeitung, welche Maßnahmen in der Krise eines Unternehmens ergriffen werden können, um Haftungs- und Anfechtungsrisiken zu vermeiden.

Hinweis

Dozent: Thomas Wuschek **Bitte beachten Sie:** Dieses WEB-Seminar besteht aus 2 Teilen à 90 Minuten, die unter einer einzigen V-Nummer zu buchen sind.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073233	06.05.2024	08.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 550 OSV / SGVSH 400

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

6. Prüfungen

Prüfungen

Abschlussprüfung Fachseminar Finanzbuchhaltung

Das Fachseminar schließt mit einer schriftlichen Prüfung und einer mündlichen Prüfung ab. Voraussetzung für die Zulassung zur Prüfung ist die Teilnahme an allen Seminarbausteinen. Die Teilnehmer erhalten nach Abschluss des Fachseminars ein Zeugnis.

Die Schriftliche Prüfung findet zeitgleich an den drei Akademien in Kiel, Hannover und Potsdam statt. Gegenstand der Schriftlichen Prüfung sind die Inhalte des Fachseminars. Es werden drei Teilklausuren von jeweils 60 Minuten geschrieben.

Die Mündliche Prüfung findet an der Akademie in Potsdam statt. Gegenstand der Mündlichen Prüfung sind die Inhalte des Fachseminars. Die Prüfung wird als Einzelprüfung durchgeführt und findet als Fachgespräch statt.

Inhalte lt. Curriculum Fachseminar Interne Revision

Ziel

Die Teilnehmer/-innen:

- sind vertraut mit den Grundlagen der Buchführung und Finanzbuchhaltung in Sparkassen.
- sie können anhand von Praxisbeispielen die rechtlichen Vorschriften der Bilanzierung beurteilen.

sie sind in der Lage, sowohl Bewertungen von Bilanzpositionen als auch Erfolgsabgrenzungen vorzunehmen.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen Rechnungswesen, Finanzbuchhaltung und Controlling sowie Mitarbeiter/-innen, die grundlegende Kenntnisse im Rechnungswesen benötigen oder zukünftig in diesen Abteilungen tätig sind.

Hinweis

Das Seminar ist ein Baustein des Fachseminars Finanzbuchhaltung. Das Seminar kann auch einzeln gebucht werden. **Voraussetzungen:** Mindestens 1 Jahr Praxiserfahrung im Rechnungswesen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070135	09.07.2024	09.08.2024	Potsdam	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Abschlussprüfung FS Interne Revision

Das Fachseminar schließt mit einer schriftlichen Prüfung am und einer mündlichen Prüfung am ab. Voraussetzung für die Zulassung zur Prüfung ist die Teilnahme an allen Seminarbausteinen. Die Teilnehmer erhalten nach Abschluss des Fachseminars ein Zeugnis.

Die Schriftliche Prüfung findet zeitgleich an den drei Akademien in Kiel, Hannover und Potsdam statt. Gegenstand der Schriftlichen Prüfung sind die Inhalte des Fachseminars. Es werden drei Teilklausuren von jeweils 60 Minuten geschrieben.

Die Mündliche Prüfung findet an der Akademie in Potsdam statt. Gegenstand der Mündlichen Prüfung sind die Inhalte des Fachseminars. Die Prüfung wird als Einzelprüfung durchgeführt und findet als Fachgespräch statt.

Inhalte lt. Curriculum Fachseminar Interne Revision

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen aus dem Bereich Interne Revision.

Hinweis

Bitte bringen Sie folgende zugelassene Hilfsmittel mit: Gesetzestexte KWG, GroMiKV, WpHG, WpDVerOV, MaRisk, HGB i.d.F. des Bilanzrechtsmodernisierungsgesetzes und unprogrammierbarer Taschenrechner

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064105	12.12.2024	22.01.2025	Potsdam	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Abschlussprüfung FS Interne Revision

Das Fachseminar schließt mit einer schriftlichen Prüfung am und einer mündlichen Prüfung am ab. Voraussetzung für die Zulassung zur Prüfung ist die Teilnahme an allen Seminarbausteinen. Die Teilnehmer erhalten nach Abschluss des Fachseminars ein Zeugnis.

Die Schriftliche Prüfung findet zeitgleich an den drei Akademien in Kiel, Hannover und Potsdam statt. Gegenstand der Schriftlichen Prüfung sind die Inhalte des Fachseminars. Es werden drei Teilklausuren von jeweils 60 Minuten geschrieben.

Die Mündliche Prüfung findet an der Akademie in Potsdam statt. Gegenstand der Mündlichen Prüfung sind die Inhalte des Fachseminars. Die Prüfung wird als Einzelprüfung durchgeführt und findet als Fachgespräch statt.

Inhalte lt. Curriculum Fachseminar Interne Revision

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen aus dem Bereich Interne Revision.

Hinweis

Bitte bringen Sie folgende zugelassene Hilfsmittel mit: Gesetzestexte KWG, GroMiKV, WpHG, WpDVerOV, MaRisk, HGB i.d.F. des Bilanzrechtsmodernisierungsgesetzes und unprogrammierbarer Taschenrechner

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008031	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Abschlussprüfung zum Fernstudiengang B ab März 2023

Online Abschlussprüfung zum Fernstudiengang B über Prüfungs.TV

Ziel

Ablegen der Online Abschlussprüfung zum Fernstudiengang B

Zielgruppe

Teilnehmer, die die Abschlussprüfung zum Fernstudiengang B ablegen möchten.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-059179	20.09.2024	20.09.2024	-	Standardpreis	270
V-066913	26.09.2025	26.09.2025	-	Standardpreis	270

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Abschlussprüfung zum Fernstudiengang Sparkassen-Colleg ab März 2023

Teilnahme an der Online Abschlussprüfung des Fernstudienganges Sparkassen-Colleg über Prüfungs.TV

Ziel

Online-Abschlussprüfung Fernstudiengang Sparkassen-Colleg über Prüfungs.TV

Zielgruppe

Teilnehmer, die die Online Abschlussprüfung zum Fernstudiengang Sparkassen-Colleg ablegen möchten.
Nach bestandener Prüfung erhalten Sie den Titel Bankfachwirt S.

Hinweis

Sie können zusätzlich bei der IHK den Titel BFW IHK ablegen und den geplanten Titel Bachelor Professional erhalten.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007371	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ausbildung der Ausbilder - digital -

Handlungsfeld 1: Ausbildungsvoraussetzungen prüfen und Ausbildung planen

Handlungsfeld 2: Ausbildung vorbereiten und bei der Einstellung von Auszubildenden mitwirken

Handlungsfeld 3: Ausbildung durchführen

Handlungsfeld 4: Ausbildung abschließen

Ziel

Erwerb berufs- und arbeitspädagogischer Kompetenzen

Vorbereitung auf die Prüfung zum Nachweis der Eignung gemäß Ausbildereignungsverordnung (AEVO)

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen in Sparkassen und Unternehmen der Sparkassenfinanzgruppe, die Auszubildende in ihrem Team, ihrer Abteilung oder Geschäftsstelle verantwortlich ausbilden oder als Ausbildungsleiter/-in bzw. als Ausbildungskoordinator/-in für erfolgreiche Ausbildung in ihrem Haus verantwortlich sind

Hinweis

Die Prüfung zum Nachweis der Eignung gemäß Ausbildereignungsverordnung (AEVO) wird von der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie (NOSA) abgenommen und von der IHK Potsdam anerkannt.

Prüfungspreis: 250,00 EUR

Ansprechpartner

Kirsten Prang

Tel: 0151 1517 4747

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069877	13.08.2024	19.11.2024	Potsdam	Standardpreis 960

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Mündliche Prüfung Qualifizierungslehrgang Sparkassenkaufmann/-frau

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-063531	20.11.2024	21.11.2024	Potsdam	Standardpreis 0
V-071369	28.04.2025	30.04.2025	Potsdam	Standardpreis 0
V-071383	14.07.2025	15.07.2025	Potsdam	Standardpreis 0
V-071411	17.12.2025	18.12.2025	Potsdam	Standardpreis 0
V-071475	19.11.2025	20.11.2025	Potsdam	Standardpreis 0
V-071673	16.12.2024	17.12.2024	Rostock	Standardpreis 0

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Mündliche Prüfung Qualifizierungslehrgang Sparkassenkaufmann/-frau

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068847	02.09.2024	03.09.2024	Halle	Standardpreis 0
V-069381	25.06.2024	27.06.2024	Berlin	Standardpreis 0
V-071497	17.03.2025	18.03.2025	Schwerin	Standardpreis 0

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Requalifizierung - Gutachter Stufe 1

Requalifizierungsgespräch Die Requalifikanten werden im Rahmen des Fachgespräches gebeten, ihr Objekt grob vorzustellen und auf die wesentlichen Inhalte kurz einzugehen. Der Prüfungsausschuss hat sich im Vorfeld bereits ein Bild zum Gutachten gemacht.

Ziel

Requalifizierungsgespräche zur Verlängerung des Bildungsnachweises zum Seminar „Bewertung von Standardrenditeimmobilien“ aus dem Jahr der Erlangung der Gutachterstufe 1.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065889	15.06.2024	15.06.2024	Potsdam	Standardpreis	420
V-065891	12.10.2024	12.10.2024	Potsdam	Standardpreis	420
V-065893	16.11.2024	16.11.2024	Potsdam	Standardpreis	420
V-073783	22.03.2025	22.03.2025	Potsdam	Standardpreis	420
V-073785	16.04.2025	14.06.2025	Potsdam	Standardpreis	420
V-073787	18.10.2025	18.10.2025	Potsdam	Standardpreis	420
V-073789	15.11.2025	15.11.2025	Potsdam	Standardpreis	420

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Schriftliche Prüfung Qualifizierungslehrgang Sparkassenkaufmann/-frau

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-063497	29.04.2024	28.05.2024	-	Standardpreis 0
V-063529	23.09.2024	21.10.2024	-	Standardpreis 0
V-067373	21.10.2024	18.11.2024	-	Standardpreis 0
V-071473	15.09.2025	13.10.2025	-	Standardpreis 0
V-071671	30.09.2024	04.11.2024	Rostock	Standardpreis 0

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Schriftliche Prüfung Qualifizierungslehrgang Sparkassenkaufmann/-frau

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071495	29.10.2024	23.01.2025	Schwerin	Standardpreis 0

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Scrum-Master in der Sparkassenpraxis

1. Grundlagen von SCRUM
 - Agile Werte und Prinzipien
 - Agiles Manifest und SCRUM Guide
 - Einsatz von SCRUM in der Sparkassenpraxis
2. Prozess und Anforderungen in SCRUM
 - Der SCRUM-Prozess
 - Epics, User Stories und Tasks
3. Das SCRUM-Framework
 - Rollen und Verantwortlichkeiten
 - Ereignisse (Product Backlog Refinement, Sprint Planning, Daily SCRUM, Sprint Review, Sprint Retrospektive)
 - Artefakte (Product Backlog, Sprint Backlog, Product Increment)
4. Planung und Reporting in SCRUM
 - Priorisierung von Anforderungen (MoSCoW, Risiko-Nutzen-Diagramm, Risikoanalyse)
 - Strukturierung des Backlogs mit Storymapping
 - Roadmap und Minimal Viable Product
 - Schätz-Methoden (Relative Schätzungen, Story Points, Technische Schulden, Swimlane Planning, Planning Poker)
 - Planung und Steuerung (Velozität, Kapazität, Kanban Boards, Burndown Charts)
5. SCRUM in der Organisation
 - SCRUM und Leadership
 - Skalierung von SCRUM (SCRUM of SCRUMs, LeSS)
6. Prüfungsvorbereitung zur PSM1-Zertifizierung

Ziel

Training inklusive Vorbereitung zur Zertifizierung zum Professional SCRUM Master (PSM1) Bei Scrum handelt es sich um das wohl bekannteste Vorgehensmodell des agilen Projektmanagements. Es zeichnet sich durch häufige Feedback-Schleifen und selbstorganisierende Teams aus. Die Qualifizierung bietet in einem praktischen Workshop-Format das Know-how, um die Rolle des Scrum Masters in Projektarbeit in Sparkasseninstituten souverän auszuüben und bereitet auf die Prüfung zum Professional Scrum Master (PSM 1) vor. Der Workshop wird von einem erfahrenen Trainer und Praktiker geführt und orientiert sich an Projektbeispielen der Sparkassenwelt.

- Werte und Prinzipien agilen Arbeitens
- Scrum und Kanban im Alltag anwenden
- Projekte/Ihren Arbeitsalltag agiler, effizienter und professioneller gestalten
- Anforderungen in User Stories dokumentieren
- Sie sind gut vorbereitet, um die Prüfung zum PSM1-Zertifikat zu durchlaufen

Zielgruppe

- Mitarbeitende für agiles Projektmanagement
- Projekt- und Programmmanager/-innen, die sich zum SCRUM-Master ausbilden lassen möchten.

Hinweis

Die Teilnehmer erhalten von der NOSA eine Teilnahmebescheinigung „Qualifizierung auf dem Level Master/Product Owner“. Darüberhinaus haben die Teilnehmenden die Möglichkeit, die Zertifizierung zum ProfessionalScrumMaster™ (PSM I) zu absolvieren. Die Zertifizierung wird durch eine Online-Prüfung eines externen Anbieters auf SCRUM.org im Anschluss an das Training durchgeführt. Auf Wunsch kann die Prüfung auch während des Trainings absolviert werden, mit iPad oder Inhouse.

Die für die Prüfung PSM I entstehende Prüfungsgebühr von derzeit 150 USD pro Teilnehmenden wird gesondert erhoben.

Im Training werden Prüfungsfragen und beispielhafte Tests durchgeführt, so dass die Teilnehmenden erst in die offizielle Prüfung gehen, sobald sie sich sicher in der Beantwortung der Fragen fühlen. Dies hebt die Erfolgsquote erheblich. Über ein Browser-Plugin kann die Prüfung auf deutsch absolviert werden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007327	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Sparkassenfachlehrgang: Aufnahmeprüfung

Inhalte gemäß Curriculum / S-Colleg: **allgemeine Betriebswirtschaftslehre**

- Lehreinheit A: Grundlagen der Betriebswirtschaft und Ansatzpunkte der Unternehmenspolitik
- Lehreinheit C: Grundlagen des betrieblichen Rechnungswesens (Abschnitt 1 bis 3)
- Lehreinheit F: Grundlagen der Organisation

Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaftslehre

- Lehreinheit A: Finanz- und Bankensystem in Deutschland
- Lehreinheit B: Aufsichtsrechtliche Grundlagen für Kreditinstitute
- Lehreinheit E: Jahresabschluss Teil 1 (Abschnitt 1 bis 3)

Wirtschafts- und Währungspolitik

- Lehreinheit A: Grundfragen der Wirtschaftspolitik
- Lehreinheit C: Wirtschaftspolitische Ziele Teil 1: Stabiles Preisniveau und hoher Beschäftigungsstand

Recht

- Lehreinheit A: Grundlagen / Allgemeiner Teil des BGB
- Lehreinheit B: Schuldrecht
- Lehreinheit C: Sachenrecht
- Lehreinheit D: Familien- und Erbrecht

Vermögensmanagement

- Lehreinheit A: geschäftspolitische Bedeutung und Rahmenbedingungen des Vermögensmanagements

Finanzierung von Immobilien

- Lehreinheit A: Rahmenbedingungen und Planung der Immobilienfinanzierung

Finanzierung im Firmen- und Gewerbekundengeschäft

- Lehreinheit A: Entwicklungsphasen und Bewertung von Unternehmen
- Lehreinheit B: Bankrecht bei Finanzierungen
- Lehreinheit E: Beurteilung der Unternehmer- und Unternehmenssituation (Abschnitt 1 bis 3)

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten mit erfolgreichem Abschluss Zugang zum Sparkassenfachlehrgang.

Zielgruppe

Der Sparkassenfachlehrgang richtet sich an alle Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Be- und Vertrieb sowie Personal und Stab, die sich weiterbilden, auf Führungs- / Spezialaufgaben vorbereiten möchten und / oder den Abschluss Sparkassenbetriebswirt anstreben.

Hinweis

Zur effektiven und effizienten Vorbereitung bieten wir fakultativ 2 Tutorials zu den Themen allgemeine Betriebswirtschaftslehre, Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaftslehre sowie Recht an.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066853	19.06.2024	19.06.2024		Standardpreis 100

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Sparkassenstudium ab 2018

Die Inhalte des Sparkassenstudiums im Überblick:

- **vorbereitende Selbststudienphase** (mit Aufgaben)
- 104 UE Präsenz (zzgl. tägliches Selbststudium)
 - Immobiliengeschäfts und -finanzierung (3 Tage)
 - Finanzierung Firmen- und Gewerbekundengeschäft (3 Tage)
 - Vermögensmanagement (3 Tage)
 - Handlungskompetenz / Führung (2x2 Tage)

Die Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem aktuellen Curriculum zum Sparkassenstudium. Die Teilnahme ist mit 0 Stunden als Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ziel

Die TeilnehmerInnen sind in der Lage, die jeweiligen Inhalte des S-Collegs und der Tutorials in Fallstudien - und damit auf praxisrelevante Situationen anzuwenden. Der erfolgreiche Abschluss (Prüfung) ist ein Bestandteil für den Titelerwerb "Sparkassenbetriebswirt" oder "Bankbetriebswirt"

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die den Titel "Sparkassenbetriebswirt" oder "Bankbetriebswirt" erlangen wollen.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064771	27.09.2024	08.03.2025	Potsdam	Standardpreis 1820

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

7. Seminare / Workshops

Seminare / Workshops

IT: ISB Grundschulung: Baustein 4 - SITB kompakt

- Einführung in den „Sicheren IT Betrieb“: Produktvarianten, Verzeichnisstruktur
- Erstkonfiguration, Einrichtung, Patche
- Auditerstellung und -Auswertung
- Ergebnis- und Umsetzungsintegration (inkl. Risikobehandlung)
- Releasewechsel, Changelog
- Neuerungen der jeweils aktuellen Version

Ziel

Systematische Vermittlung und Aktualisierung des notwendigen Wissens für Informationssicherheitsbeauftragte sowie für Mitarbeiter/-innen mit vergleichbaren Aufgaben (IT-Revisoren, IT-Verantwortliche).

Sie erfahren, welche Neuerungen das Standardrahmenwerk „Sicherer IT Betrieb“ der SIZ GmbH enthält und frischen ihre Kenntnisse in der Bedienung der Anwendung auf.

Zielgruppe

Informationssicherheitsbeauftragte, Informationssicherheitskoordinatoren, Datenschutzbeauftragte, IT-Revisoren und IT-Verantwortliche

Hinweis

Das Seminar ist Teil der Bausteinreihe ISB Grundschulung mit folgenden Bausteinen:

- Baustein 1 - Technische Grundlagen und aktuelle Sicherheitsaspekte für Informationssicherheitsbeauftragte
- Baustein 2 - Organisatorische Grundlagen und aktuelle aufsichtsrechtliche Aspekte für Informationssicherheitsbeauftragte
- Baustein 4 - SITB kompakt
- Baustein 5 - Physische Konzepte im SITB: Vorschläge zur Bearbeitung sowie deren praxisnahe Umsetzung
- Baustein 6 - Notfallmanagement praxisnah: BCM Grundlagen und Methoden
- Baustein 7 - Dienstleistersteuerung
- Baustein 8 - Erfahrungsaustausch ISMS

Die Bausteine bauen nicht aufeinander auf und können daher beliebig kombiniert werden. **Für Baustein 4 werden Kenntnisse aus Baustein 2 oder entsprechende Praxiserfahrungen empfohlen.**

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002506	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Der Vertriebsbeauftragte

Rechtsentwicklung
Rechtskonstrukt des Vertriebsbeauftragten
Anwendung auf Finanzinstrumente
Geschäftsarten
Kundenklassifizierung
Informationspflichten WpHG
Anlageberatung
Vertriebsanreizsystem
Interessenkonflikt im Vertrieb
Werbung und Informationen zu Wertpapieren/Finanzinstrumenten
Cold Calling
Kundenbeschwerden
Best Execution Regeln

Ziel

Vermittlung von erforderlichen Kenntnissen für Vertriebsbeauftragte

Zielgruppe

künftige Vertriebsbeauftragte

Hinweis

Teil der Bausteinreihe BeauftragtenwesenBankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068139	06.11.2024	07.11.2024	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	790
				S-Finanzgruppe	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

„Tacheles!“ - Die Kunst der respektvollen Konfrontation im Führungsalltag

- Chancen und Risiken von Feedback
- Feedback als Führungsaufgabe
- Das Kommunikationsquadrat als Feedback-Wegweiser
- Wertschätzende Kritik: Wie geht das?
- Feedback auf Distanz

Ziel

Sie lernen die Bedeutung einer Feedback-Kultur und Varianten der konkreten Gestaltung von Feedback kennen.

Zielgruppe

Nachwachskräfte, Führungsnachwachskräfte, alle Interessierte im Betrieb und Vertrieb

Hinweis

Wichtiger Hinweis zu Ihren Seminarunterlagen: Für alle Präsenzveranstaltungen stellen wir die Seminarunterlagen ausschließlich online über Ihr Teilnehmerportal bereit. Bitte nutzen Sie die Unterlagen über ein mobiles Gerät oder bringen Sie bei Bedarf einen Ausdruck zur Veranstaltung mit.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006637	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

„Verfolgung von Hinweisen zu strafbarem Verhalten im Institut - Praxisseminar: Echtfallanalysen - Stolperfallen erkennen - best practice“

Das eintägige Seminar beschäftigt sich anhand von Praxisfällen mit den rechtlichen und praktischen Knotenpunkten der Verfolgung interner Verdachtsfälle zu strafbaren Handlungen unter Berücksichtigung datenschutzrechtlicher Vorgaben.

Kurz vor der Veranstaltung wird es den Teilnehmenden ermöglicht werden, durch konkrete Fragestellungen Einfluss auf die Ausgestaltung der vier Praxisbeispiele zu nehmen.

Während der Veranstaltung soll ein interaktiver Austausch anhand der unterschiedlichen Praxisfälle gefördert werden, bei denen die Erkenntnisse der Teilnehmer zu den einzelnen „Knotenpunkten“ wie beispielsweise Hinweisgebersystemen, E-Scans unter Berücksichtigung der datenschutzrechtlichen Vorgaben, Interviews und Abschlussberichten sowie Konsequenzenmanagement berücksichtigt werden.

Schon während der Veranstaltung wird aus den Beiträgen ein „best practise paper“ entwickelt, welches redaktionell aufbereitet im Nachgang den Teilnehmern als „Leitfaden“ zur Verfügung gestellt werden wird.

Ziel

Praxisaustausch zur Durchführung und Dokumentation von internen Untersuchungen sowie der Erstellung eines „best practise“ Modells.

Zielgruppe

Compliance, Revision, Personal, Recht, Vorstandssekretariat und Betrieb

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068167	27.09.2024	27.09.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490
				S-Finanzgruppe	550

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

7. MaRisk-Novelle - Umsetzung der EBA-Leitlinien für die Kreditvergabe und Überwachung sowie Auswirkungen auf die Analyse im gewerblichen Kreditgeschäft

- Überblick über die Inhalte der EBA-Leitlinie und deren Umsetzung in der 7. MaRisk-Novelle
- Übersicht über die EBA-Guidelines des DSGV
- Zukunftsgerichtete Kapitaldienstprüfung:

Welche Unterlagen (Umfang, Qualität) müssen von den Kunden angefordert werden?

- Neue Segmentierung auf der Grundlage der EBA-Leitlinie
- Einbindung der Sensitivierung
- Kennzahlen (EBIL-Liste 5 Seite 2): Berechnung und Interpretation
- Indikatoren im S - ESG-Score (OSPLus, Release 23.1.):

Hilfe bei der individuellen Bewertung, woher bekommen wir die notwendigen Informationen?

- Unterschiede S-ESG-Score / S-ESG Branchenscore
- Einbindung der ESG- Analyse in die Kreditanalyse
- Kommunikation der ESG-Bewertung mit den Kunden
- Neue Liste Nachhaltigkeit in EBIL
- Ausblick auf die risikoadjustierte Analyse in EBILPro

(Änderungen/Ergänzungen vorbehalten)

Ziel

- Die Teilnehmenden erhalten umfassende Informationen zu den aktuellen Entwicklungen im S-ESG-Score/Branchenscore sowie zur Umsetzung der EBA-Kennzahlen in der aktuellen EBIL-Version.
- Zudem wird ein Ausblick auf die risikoadjustierte Analyse in EBILPro gegeben.

Zielgruppe

Kreditanalysten und Kreditsachbearbeitende im Firmen- und Gewerbekundengeschäft, Firmen- und Gewerbekundenbetreuende sowie Kreditrevisoren

Hinweis

Dozent: Thomas Junger

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071773	10.06.2024	10.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 590 OSV / SGVSH 490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

7. MaRisk-Novelle - Umsetzung der EBA-Leitlinien für die Kreditvergabe und Überwachung sowie Auswirkungen auf die Analyse im gewerblichen Kreditgeschäft

- Kurzer Überblick über die Inhalte der EBA-Leitlinien
- Übersicht über die Publikationen des DSGV zur Umsetzung der EBA-Leitlinien
- Neue Kundensegmentierung auf Grundlage der EBA-Leitlinien
- Einbindung der Sensitivierung in die Analyse der wirtschaftlichen Verhältnisse
- Die Kennzahlen in der EBIL-Liste 5, Seite 2 - ausführliche Erläuterungen zu Berechnung und Interpretation
- Einbindung aller ESG-relevanten Informationen in die Kreditanalyse
- Neue Indikatoren im S-ESG-Score sowie aktuelle Änderungen im Tool „caballito“ der S-Rating und Risikosysteme GmbH
- Umsetzung in OSPlus ab November 2023 mit dem Release 23.1.
- Auswirkungen auf die zukunftsgerichtete Kapitaldienst-fähigkeitsbeurteilung
 - Welche Unterlagen müssen von den Kunden angefordert werden?
 - Welche Anforderungen sind an Umfang und Qualität dieser Unterlagen zu stellen?
- Ausblick auf die risikoadjustierte Analyse in EBIL
- Erläuterungen der Inhalte anhand von zahlreichen Beispielen

Ziel

- Die Teilnehmenden erhalten umfassende Informationen über die Details der Umsetzung der EBA-Leitlinien für die Kreditvergabe und Überwachung durch die 7. MaRisk-Novelle in deutsches Recht.
- Weitere Themen sind die detaillierte Erläuterung der Möglichkeiten zur Sensitivierung der EBA-Kennzahlen in EBIL sowie die Anforderungen von Unterlagen zur Erstellung einer zukunftsgerichteten Kapitaldienstfähigkeitsprüfung.

Zielgruppe

Kreditanalysten und Kreditsachbearbeitende im Firmen- und Gewerbekundengeschäft, Firmen- und Gewerbekundenbetreuende sowie Kreditrevisoren

Hinweis

Dozent: Thomas Junger

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008165	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Abacus360 Banking (Usertraining)

Allgemeines zu Abacus360 Banking

- Struktur und Aufbau der Oberfläche für die Abacus360-Plattform
- Stichtags- / Cluster Konzept
- Meldebaum
- Überblick vom Einlesen der Daten bis zur Meldeerstellung
- Datenhandling und Datenablagestrukturen
- Datenanalysen

Abacus360 (Embedded) Verarbeitungsprozesse und Fehleranalyse

- Partitionierungskonzept (Hintergrund, Anlage und Löschung von Partitionen)
- Starten / Neustarten von Verarbeitungen
- Beauskunften von technischen Fehlerlogs und fachlichen Konsistenzfehlern

Analyse und manuelle Korrekturen für ausgewählte Meldebereiche (Own Funds, Leverage Ratio und Liquiditätsmeldungen)

- Aufruf und Beauskunften von Meldeergebnissen
- Ansatzpunkte zur manuellen Korrektur in den Formularen
- Ausgabe von Änderungsnachweisen
- Export von Daten und Formularen
- Stichtags- / System- und Clustervergleiche

Validierung und Meldungserstellung

- Aufruf von Validierungsprozessen und -protokollen
- Erzeugung der Meldedatei
- Sperren von Daten / Clustern

Tipps und Tricks im Umgang mit Abacus360 BankingRegnology Wiki

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen strukturierten Überblick über das Handling in Abacus360 Banking (Fokus Embedded).

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Meldewesen.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007443	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ablauf einer Baufinanzierung - Vom Erstgespräch bis zur Kreditüberwachung

Beachtung rechtlicher Vorschriften

- Verbraucherkreditgesetz
- Wohnimmobilienkreditrichtlinie
- Preisabgabenverordnung
- KWG: Kreditnehmereinheiten
- Beleihungsgrundsätze
- Sparkassengesetz/-verordnung

Erforderliche Kreditunterlagen

- Prüfung des Kreditantrages
- Prüfung der Kreditfähigkeit
- Prüfung der Kreditwürdigkeit: persönliche Kreditwürdigkeit, materielle Kreditwürdigkeit (insb. Kapaldienstfähigkeit)

Bewertung der Sicherheiten

- Wertbegriffe (Beleihungswert, Sach- und Ertragswert, Verkehrswert, Versicherungswert)
- Verfahren der Werteinschätzung: Sachwertverfahren, Ertragswertverfahren
- Grundpfandrechte: Aufbau und Inhalt des Grundbuches, Rangverhältnisse der Rechte im Grundbuch, Vorlasten
- Erbbaurecht und Beleihungswertermittlung (Überblick)
- Fallstudien

Gestaltung der Kredit- und Sicherheitenverträge

- Anlage der Kreditakte

Kompetenzgerechte Genehmigung und Festlegung des Beleihungswertes

- Bewilligungsschreiben
- Valutierung der Kreditmittel
- Wiedervorlage, Schlusskontrolle und Kreditüberwachung

Ziel

Die Teilnehmenden lernen die grundlegenden Phasen einer Baufinanzierung sowie deren Bedeutung für eine effektive Kreditbearbeitung kennen.

Zielgruppe

Baufinanzierungsberatende und Kreditsachbearbeitende, Nachwuchskräfte im Privatkundenkreditgeschäft

Hinweis

Dozent: Nico Henkel Das Seminar vermittelt die **fachlichen** Grundkenntnisse im Rahmen einer Baufinanzierung. Für die **vertrieblichen** Ansätze beachten Sie bitte unser Seminarangebot **„Rechtlich einwandfrei und trotzdem kunden- und abschlussorientiert: Der Beratungsprozess Baufinanzierungsgeschäft“** oder **„Auf Augenhöhe: Mehr Abschlüsse im Baufinanzierungsgeschäft“**.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070037	18.11.2024	20.11.2024	Potsdam	Standardpreis	1290
				OSV / SGVSH	990

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Abschlussworkshop

Ziel

Gut vernetzt

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007653	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Abschlussworkshop zur Persönlichen Weiterentwicklung

- Fokus fachliche und persönliche Entwicklung: Wo stand ich vor einem Jahr - wo stehe ich heute?
- Das hat mich weitergebracht.
- Hitliste der Erfolgsfaktoren : Was konnte ich anwenden, was werde ich beibehalten
- Wirkungsverstärker
- Raus aus meinen typischen Stressreaktionen
- Feedbackeinheit: Wissen, was andere an mir schätzen
- Nachhaltige Erfolgssicherung

Ziel

Nachhaltige Festigung des Exzellenzprogramms zur Weiterentwicklung der Persönlichkeit.

Zielgruppe

Nachwuchskräfte

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
 Fax: 0331/97925-102
 Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006963	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Abwicklung von Nachlasskonten

- Erbenlegitimation (Erbschein, Testament, Erbvertrag, Haftungserklärung)
- Erbfallmeldung und Unbedenklichkeitsbescheinigung
- Testamentsauslegung anhand praktischer Fälle
- Auskünfte über Nachlasskonten mit Kostenerstattung
- Verfügungen über Nachlasskonten (Erben, Bevollmächtigte, Nachlasspfleger, Nachlassverwalter, Testamentsvollstrecker)
- Verträge zu Gunsten Dritter auf den Todesfall
- Rücküberweisung zuviel gezahlter Renten im Todesfall
- Abgeltungsteuer bei Nachlasskonten
- Grabpflegekonten
- Begleichung von Beerdigungskosten
- Nachlasspflegschaft
- Auskunftersuchen

Ziel

Zielrichtung des Seminars „Abwicklung von Nachlasskonten“ ist es, sowohl Einsteigern als auch erfahrenen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern für die Bereiche „Erbrecht / Vermögensnachfolgerecht“ einen umfassenden Überblick über sämtliche Grundlagen und ausgewählte - für die Bankenpraxis wichtige - Spezialfragen nebst aktueller Rechtsprechung zu geben. Dabei wird besonderer Wert darauf gelegt, die bankenrechtlichen / bankentechnischen Besonderheiten stets eingebettet in die Systematik des materiellen Erb- bzw. Vermögensnachfolgerechts darzustellen. Angestrebt wird, das Verständnis der Teilnehmenden bezüglich des „Warum?“ der einzelnen bankenrechtlichen Regelung / Verfahrensweise zu erweitern, um dadurch einen umfassenderen Einblick in den Rechtsgrund, die Durchführungsmodalitäten und die Auswirkungen des bankenrechtlichen Handelns zu ermöglichen.

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen FDL/neue Geschäftsstellen
Mitarbeiter/innen Marktservice
Mitarbeiter/innen Rechtsabteilung
Mitarbeiter/innen Revision

Hinweis

Das Seminar spricht insbesondere die Mitarbeiter/innen an, die im Backoffice mit der Abwicklung von Nachlasskonten betraut sind.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067663	18.11.2024	19.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	790
				OSV / SGVSH	590
				S-Finanzgruppe	690

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Agile Führung + Agiles Team = Erfolg (I und II)

Agilität bedeutet flexibel zu sein: Auf die Anforderungen des Marktes schneller reagieren zu können, aber vor allen Dingen, die gesamte Kompetenz und Selbstorganisation eines Teams zu nutzen und die Leistungsmotivation der Mitglieder freizusetzen.

Wesentliche Voraussetzungen dafür sind entsprechende Rahmenbedingungen, die richtige Haltung und eine entsprechende Methodenkompetenz der Führung bzw. der Teammitglieder.

Inhalte Teil 1 (Haltung, Strukturen, Voraussetzungen)

- Agiles führen - kein alter Wein in neuen Schläuchen
- Die Voraussetzungen für Agilität (Haltung, Strukturen, Methoden)
- Der passende Weg zur Agilität (Rahmenbedingungen, Realisierbarkeit)
 - Vom eigenen Team zur Organisationsentwicklung?!
 - Standortanalyse: Woran erkenne ich meinen Ausgangspunkt?
 - Was ist das Ziel?
- Selbstorganisation braucht Führung
 - Selbstleitung fördern
 - Lernprozesse gestalten
 - Grenzen erkennen

Inhalte Teil 2 (Methoden und praktische Umsetzung im eigenen Arbeitsbereich)

- Agiles führen - Kurzinfo über grundlegende Voraussetzungen
- Als Führungskraft selbst agil handeln
- Kommunikations und Metakommunikation im Prozess
- Der passende Weg zur Agilität (Rahmenbedingungen, Realisierbarkeit)
 - Vom eigenen Team zur Organisationsentwicklung?!
 - Standortanalyse: Woran erkenne ich meinen Ausgangspunkt?
 - Was ist das Ziel?
- Praktische Umsetzung im Team
 - Wie geht das?
 - Wie geht das in der Praxis? (Rollen, Funktionen, Abläufe)

Ziel

- Was ist agile Führung und warum benötigen wir sie heute?
- Traditionelles vs. agiles Führungsverhalten - Stufenmodell der Führung
- Wie lassen sich die erforderlichen Rahmenbedingungen schaffen:
 - für die Organisation
 - für das Team
 - für die Menschen
- Methoden der agilen Führung kennenlernen und ausprobieren
- Konflikte, Widerstände, Grenzen: Wie gehe ich damit um?

Zielgruppe

Führungskräfte

Projektleiter/innen

Teamleiter/innen

Hinweis

Das 2 x 2-tägige Seminar bietet die Möglichkeiten einer ersten Auseinandersetzung mit "Agiler Führung" und der Frage wie durch agile Führung der Erfolg und die Arbeitszufriedenheit eines Teams optimiert werden kann.

Beide Bausteine bauen aufeinander auf. Sie können in beliebiger Reihenfolge besucht werden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005480	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Agile HR für eine moderne Arbeitswelt - Volle Power mit agilen Methoden

- HR im Wandel
- Agiles Management in der VUCA-Welt
- SCRUM für HR/PE
- Kanbanboard erstellen
- Retrospektive Nach(t)denken über die wichtigsten Herausforderungen des HR
- Regnose: Rückblick aus dem Jahre 2030
- HR-Praxisbeispiele anwenden
- Schnellboote starten, Wissensnetzwerk bilden

Ziel

- Klarheit über die wichtigsten Herausforderungen und der notwendigen Veränderungen des HR-Bereiches.
- Konkrete Handlungsoptionen und Konsequenzen, um die Veränderungen zu ermöglichen.
- Agile Strategien und Methoden für selbstorganisiertes und vernetztes Zusammenarbeiten innerhalb der HR/PE und zu anderen Bereichen
- Eine positive und kooperative Aufbruchstimmung schaffen.
- Kongruenz von Weg und Ziel: Was ist wie, wann und wo möglich? Was ist realistisch? Was hat Priorität?
- Wir inspirieren zu neuen Herangehensweisen und rütteln an alten Glaubenssätzen; Sie bringen Ihr Unternehmen in Bewegung.

Hinweis

Der Trainer Sebastian Schmidt ist langjähriger Design-Thinking-Host und Geschäftsführer von Partake. Er ist spezialisiert und erfahren in Unternehmen und in der Sparkassenwelt auf dem Weg zu NEW Work; bekannt dafür praxisnah und optimistisch Ihre Zukunft zu gestalten.

Wir multiplizieren Ihre Erfahrungen in der Gruppe, falls die Rahmenbedingungen keine Präsenz zulassen, stellen wir die Veranstaltung online um.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006143	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Agile Methoden und Zusammenarbeit

Rahmenbedingungen der digitalen Welt

- Warum Arbeitsmethoden sich geändert haben
- Komplexität und Dynamik der digitalen Welt
- Auswirkungen auf Geschäftsmodelle, Organisation und Menschen
- Änderungen in der Sparkassen Finanzgruppe

Design Thinking verstehen und anwenden

- Grundlagen von Design Thinking
- Relevante Nutzergruppen identifizieren/ Personas
- Bedürfnisse, Anforderungen und Probleme von Nutzergruppen ermitteln/ Customer Journeys
- Nutzerorientierte Ansätze ermitteln

Prototyping/ Machbarkeit

- Nutzerorientierte Entwicklung von Produkten und Konzepten
- Grundlagen des Prototypings
- Hypothesengetriebenes Arbeiten mit Customer Feedback
- Konzepte mit Prototypen testen

SCRUM/ Umsetzung

- Grundlagen von SCRUM
 - SCRUM-Rollen und Prozesse
 - SCRUM Artefakte - Product Backlog - Definition of Ready - Sprint Ziel - Sprint Backlog - Definition of Done - Inkrement
 - SCRUM Ereignisse - Sprint Ereignisse - Sprint Planning - Daily Scrum - Verfeinerung des Produkt Backlogs - Sprint Review - Sprint Retrospektive
- SCRUM in der täglichen Arbeit implementieren

Tipps für die erfolgreiche Umsetzung

- Auswahl der richtigen Methode für den richtigen Zweck
- Teams agil gestalten - WOL
- Veränderungen auf verschiedenen Ebenen verstehen (Arbeitsplatz, Team, Organisation)

Ziel

In Zeiten sich ständig verändernder Rahmenbedingungen müssen sich auch die Mitarbeiter flexibel aufstellen, um den Anforderungen gerecht zu werden. Agile Methoden helfen, den Arbeitsalltag zu strukturieren und in kurzer Zeit umsetzbare Produkte und Konzepte zu entwickeln. In unserem Seminar Agile Methoden und Zusammenarbeit vermitteln wir das Wissen um agile Methoden und stellen dar, wann welche Methode am wirksamsten ist. Durch Praxisfälle werden die Methoden gleichsam angewendet.

Zielgruppe

Mitarbeiter die in ihrem Bereich agile Methoden einführen und anwenden wollen.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005403	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Agile Organisation erfolgreich umsetzen

Die Idee des agilen Managements

- Grundbegriffe
- Ziele
- Anwendungsgebiete

Der Unterschied zu traditionellen Vorgehensweisen Agile Arbeitsweisen und Methoden

- Planungsmethoden
- Gestaltungsmethoden

Rollenmodell der agilen Organisation Zu erwartende Effekte Grenzen agiler Organisation Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, wie die Herausforderungen der kommenden 5 bis 10 Jahre durch neue methodische Vorgehensweisen noch besser bewältigt werden können.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an:

- Leiter:innen Organisation
- Prozessmanager:innen
- Projektmanager:innen
- Organisator:innen
- Vorstandsassistent:innen
- Personalmanager:innen
- Vertriebsmanager:innen
- strategische Controller:innen

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005338	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Agiles Arbeiten - Modul 3

Die Teilnehmenden gewinnen einen Überblick über Potentiale und Anwendungsmöglichkeiten von agilen Methoden und entwickeln ein Bewusstsein (Mindset), welches die Basis agilen Arbeitens darstellt. Sie lernen Prinzipien agilen Arbeitens praxisnah kennen und entwickeln erste Ideen, diese in den eigenen Alltag zu integrieren.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007649	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Agiles Projektmanagement

Seminartag 1:Agiles Projektmanagement im Kontext der digitalen Welt

- Einführung in die VUCA-Welt (Volatility, Uncertainty, Complexity, Ambiguity)
- Komplexität und Dynamik der digitalen Welt
- Auswirkungen der neuen Rahmenbedingungen auf Geschäftsmodelle, Organisationen und Menschen
- Mindset, Arbeitsmethoden, Kultur und Organisation der digitalen Welt im Überblick

Grundlagen agiles ProjektmanagementEinführung in die Scrum Methode und das Setup von Scrum TeamsKlassisches Projektmanagement (Wasserfall-Methode)

- Agiles Projektmanagement: Bausteine, Ziele, Magisches Dreieck (Dauer, Umfang & Kosten)
- Reflexion zu Anwendungsfällen von klassischem und agilem Projektmanagement

Überblick agile Methoden

- Überblick & Zusammenhang agile Methoden: Design Thinking, Business Modelling, Lean Startup, Scrum & Kanban
- Setup und Zusammenarbeit von agilen Teams

Grundlagen von Scrum

- Agiles Manifest und agile Werte
- Scrum als Framework: Rollen, Artefakte und Events von Scrum
- Scrum-Flow: das Arbeiten in Sprints
- Aufgaben und Verantwortungsbereiche der Scrum Rollen (Development Team, Scrum Master und ProductOwner)

Seminartag 2:Einführung in das agile Controlling und die Scrum Methode

- Input zum Controlling von agilen Projekten
- Einstieg in die Scrum Methode
- Risikomanagement in agilen Projekten
- Diagnostik, KPIs und geeignete Metriken

Rolle des Projektmanagers

- Wozu eigentlich Projektleiter?
- Rolle des Projektmanagers im Kontext des agilen Arbeitens
- Unterscheidung der Projektmanagerrolle im klassischen, agilen und lean Kontext
- Zukünftige Aufgaben von Projektmanagern

Hybrides Projektmanagement und agile Leadership

- Hybrides Projektmanagement - Einstieg und ausgewählte Beispiele
- Leadership von agilen Teams
- Klassische Führung vs. Führung auf Distanz
- Management vs. Leadership

Praxistransfer und Reflexion

- Company Playground: Transfer der agilen Praktiken auf die eigenen Projekte
- Reflexion der behandelten Themen

Ziel

Mit Scrum und Kanban - Projekte agil und effizient durchführen Die Rahmenbedingungen der digitalen Welt sind volatil, unsicher, komplex und mehrdeutig. Dieser Zustand erfordert eine agile Neuausrichtung des Projektmanagements. Konkret bedeutet das, dass die Rolle des Projektmanagers sich deutlich verändert und immer öfter Teams in Projekten die Verantwortung übernehmen. Im Gegensatz zu klassischen Ansätzen ist agiles Projektmanagement für Projekte geeignet deren Ziel oder Projektverlauf zu Projektbeginn nicht genau vorhersehbar sind. Zeitgleich sind mit agilen Managementmethoden zeitliche und finanzielle Projektressourcen besser planbar. Scrum und Kanban sind zwei agile Projektmanagementmethoden die in der digitalen Welt branchenübergreifend dafür genutzt werden, Projekte flexibel und ressourcenschonend aufzustellen. Dank der schnellen und kurzen Arbeitszyklen kann das Projekt eng am Bedarf orientiert und Anpassungen schnell umgesetzt werden.

Zielgruppe

Mitarbeiter im Projektmanagement

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005790	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Agiles Team - Wie nimmt man die eigenen Mitarbeiter mit?

- Digitalisierung voran treiben
- Die eigene Haltung zur Digitalisierung
- Digitale [®]Evolution: Wie verändert Digitalisierung die Mitarbeiter-führung
- Unterschiedliche Mitarbeiter, Einstellungen und Erwartungen
- Stärken und Potenziale zielführend zusammenbringen
- Mitarbeiter für den digitalen Wandel begeistern
- Netzwerken, nicht Hierarchien - die Kommunikation von morgen
- Effiziente Zusammenarbeit mit digitalen Tools
- Zwischen virtueller Arbeitswelt und persönlichem Kontakt
- Change in der Dauerschleife
- Coaching: individuelle Begleitung für die nachhaltige Umsetzung, Handlungsoptionen für das eigene Team, ggf. auf Wunsch Vorbereitung und Begleitung eines Teamworkshops

Ziel

- Gemeinsam den digitalen Wandel gestalten
- Mitarbeiter begeistern
- Zusammenarbeit für die Digitalisierung

Zielgruppe

Alle Führungskräfte

Hinweis

Inhouse-Workshop, 2 Tage, auf Anfrage

Trainer: Frederik Bernard

Ergänzend empfehlen wir je Führungskraft 2 x 1/2 Tag Coaching

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006011	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Aktives Recruiting

Sie erhalten einen Überblick über moderne Methoden und Möglichkeiten der Personalgewinnung. Eine hervorragende Möglichkeit bietet beispielsweise das Actove Sourcing, die gezielte persönliche Ansprache geeigneter Kandidat:innen. Darüber hinaus lernen Sie Best Practice Ansätze für eine erfolgreiche Personalbeschaffung kennen. Ideen zur Stärkung der Arbeitgebermarke runden das Seminar ab.

- Vorteile von Active Sourcing
- Nutzung geeigneter Recruiting-Kanäle
- Die richtigen Bewerber:innen auf die Sparkasse aufmerksam machen
- Recruitingideen für die eigene Sparkasse entwickeln und bestehende Recruitingmaßnahmen optimieren
- Ausrichtung des eigenen Personalmarketings auf die neuen Anforderungen
- Best Practice Ansätze
- Maßnahmen zur Stärkung der Arbeitgebermarke

Ziel

Erfahren Sie in diesem Seminar, wie Sie das Recruiting in der eigenen Sparkasse optimieren können und dadurch schneller und zielgerichteter vakante Positionen besetzen können.

Zielgruppe

Personaler*innen

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064309	30.09.2024	30.09.2024	Potsdam	Standardpreis 420

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Aktuelle Änderungen im Lohnsteuer- und Sozialversicherungsrecht

- **gesetzliche Neuregelungen, aktuelle Rechtsprechung und Verwaltungsanweisungen zum**
 - Lohnsteuerrecht und
 - Sozialversicherungsrecht
 - einschließlich praktischer Hinweise und
 - Behandlung von Fragen der Teilnehmer

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über alle wesentlichen Neuerungen (gesetzliche Neuregelungen, aktuelle Rechtsprechung und Verwaltungsanweisungen) zum Lohnsteuerrecht und Sozialversicherungsrecht einschließlich praktischer Hinweise (praktische Hinweise zu PARIS sind nicht Gegenstand des Seminars).

Zielgruppe

- MitarbeiterInnen, die in den Personalabteilungen der Sparkassen für die Betreuung und Abwicklung der Lohn- und Gehaltsabrechnungen zuständig sind
- die Veranstaltung richtet sich **nicht** an Personalleiter, hier empfehlen wir die Veranstaltung **Update Personal**

Hinweis

- 09:45 - 10:00 Uhr, Einwahl und Technikcheck
- 10:00 - 13:15 Uhr, Änderungen im Lohnsteuerrecht
- 14:00 - 17:15 Uhr, Änderungen im Sozialversicherungsrecht
- Einschließlich Behandlung von Praxisfällen (keine praktischen Hinweise zu PARIS)
- Sie können Ihre Fragen vorab direkt an [sven.holland\(at\)sgvsh.de](mailto:sven.holland(at)sgvsh.de) und [alexander.otto\(at\)osv-online.de](mailto:alexander.otto(at)osv-online.de) einreichen
- Die Veranstaltung wird in einem Hybrid-Format angeboten, d.h. eine Kombination aus einer Präsenz-Veranstaltung und einer Online-Veranstaltung per WEBEX. Der Dozent ist in Präsenz im Seminarraum und wir bieten Ihnen die Teilnahme an ein- und derselben Veranstaltung entweder in Präsenz oder online an.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756
Fax: 0331/97925-102
Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000155	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Aktuelle Entwicklungen im deutschen Aufsichtsrecht und Ableitungen für die Prüfung von Sparkassen

- **Aktuelle Entwicklungen im deutschen Aufsichtsrecht bezüglich des Kundenkreditgeschäfts**
 - ausgewählte Anforderungen der MaRisk, aktuelle Kommentierungen und Erläuterungen, insb. aus dem Fachgremium MaRisk
 - weitere relevante aufsichtsrechtliche Anforderungen für das Kundenkreditgeschäft
- **Neue Erkenntnisse aus Prüfungen der Deutschen Bundesbank**
 - Ablauf der Prüfungen, aktuelle Anforderungen der MaRisk an die Interne Revision
 - ausgewählte Feststellungen der DBB
- **Prüfung des Kundenkreditgeschäfts durch den Abschlussprüfer**
 - Grundzüge des Herangehens der Prüfungsstelle des OSV für die Kreditprüfungskampagne
 - zentrale Prüfungsschwerpunkte

Der Inhalt wird unterjährig überarbeitet und aktuell vorab bekannt gegeben.

Ziel

Die TeilnehmerInnen werden über ausgewählte aktuelle Entwicklungen des deutschen Aufsichtsrechts für das Kundenkreditgeschäft, insbesondere den MaRisk, informiert. Dabei werden Auswirkungen auf die Tätigkeit der Internen Revision besprochen.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision/ Internen Revision/ RevisorInnen, die über fundierte Kenntnisse im Bereich des Kreditgeschäfts bzw./ und Kreditrevision verfügen.

Das Seminar ist für Berufsanfänger nicht geeignet.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000213	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Aktuelle zivil- und aufsichtsrechtliche Probleme bei Sparverträgen - Kündigung und Zinsanpassungsklausel

I. Einführung

II. Kündigung von Sparverträgen

- Aktueller Stand der Rechtsprechung
- Kündigung nach § 488 Abs. 3 BGB
- Kündigung nach § 489 Abs. 1 Nr. 2 BGB
- Kündigung nach § 489 Abs. 1 Nr. 1 BGB
- Kündigung nach Nr. 26 AGB-Sparkassen
- Abwehr zivilrechtlicher Ansprüche
- Aufsichtsrechtliche Verfügungen auf Basis von § 4 Abs. 1a FinDAG
 - Tatbestandsvoraussetzungen
 - Rechtsfolgen
 - Prozessuale Fragen
 - Abwehr aufsichtsrechtlicher Verfügungen

III. Zinsanpassungsklauseln

- Wirksamkeitsvoraussetzungen
- Rechtsfolgen bei Unwirksamkeit
- Abwehr zivilrechtlicher Ansprüche
- Aufsichtsrechtliche Verfügungen
 - Tatbestandsvoraussetzungen
 - Rechtsfolgen
 - Prozessuale Fragen
 - Abwehr aufsichtsrechtlicher Verfügungen
- insbesondere: Folgenbeseitigungsansprüche
 - Tatbestandsvoraussetzungen
 - Rechtsfolgen
 - Prozessuale Fragen
 - Abwehr von Ansprüchen
- insbesondere: Folgenbeseitigungsansprüche nach § 4 Abs. 1a FinDAG

IV. Ausblick

Ziel

Erwerb von Kenntnissen zur Beurteilung bankrechtlicher Fragen

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeiter, die mit der Materie befasst sind.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005789	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Alles Standard! ... und jetzt? - Die Zukunft der Organisationsarbeit in Sparkassen

- Die standardisierte Sparkasse
- Der rechtliche Rahmen der Organisationsarbeit
- Handlungsfelder der Organisationsarbeit bis 2030
- zentrale Gestaltung der Gruppe
- individuelle Gestaltung Einzelinstitut
- Ableitung notwendiger Rollen in der Organisationsarbeit
- Ableitung von Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung
- Changebedarf für Organisator:innen
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, wie und wohin die Organisationsarbeit sich entwickelt und welche Auswirkungen dies auf die Handelnden hat.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an:

- Leiter:in Organisation
- Performancemanager:in
- Projektmanager:in
- Organisator:innen

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071933	17.06.2024	18.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 745

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Als Führungskraft erfolgreich coachen

1. Rolle der Führungskraft als Coach
Zeitmanagement und Selbstorganisation
2. Formen der Umsetzungsbegleitung zur Weiterentwicklung der eigenverantwortlichen Mitarbeiter-Persönlichkeit
3. Unterschiedliche Mitarbeitertypen und Veränderungsmotive berücksichtigen
4. Standards für ein qualifiziertes Feedback
Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen (extern und intern)
5. Individuelle Maßnahmen für eine erfolgreiche Umsetzung ableiten und in den Führungsalltag integrieren

Ziel

Die Führungskraft als Coach ist eine Schlüsselqualifikation für den Erfolg mit Ihrem Team. Erreichen Sie effiziente Ergebnisse mit hoher Qualität und Kundenzufriedenheit (extern und intern) durch eine konsequente und potenzialorientierte Begleitung der Mitarbeiter am Arbeitsplatz. Fördern Sie auf wertschätzende Art die leistungsorientierte Eigenverantwortlichkeit Ihres Teams.

Hinweis

Der Trainer Matthias Meier ist zertifizierter Trainer als Coach: Diplom Verkaufs-Trainer, Diplom Führungskräfte-Trainer, Diplom INtem Limbic Sales Trainer, Akkreditierter Master INSIGHTS MDI Berater, Zertifizierter Business- und Management-Coach Certified Sales Professional - Q-Pool 100, Zertifiziert nach DIN, ISO, EN 9001

PLATIN-Status für mehr als 1000 hervorragende Teilnehmerbewertungen ... 23 nationale und internationale Trainingspreise!

Als Versicherungsbetriebswirt (DVA) kennt er auch die spezifischen Anforderungen im Versicherungsbereich.

IDD-Weiterbildungsmaßnahme gemäß § 34d Abs. 9 Satz 2 GewO i. V. m. § 7 Abs. 1 VersVermV.

Die Teilnahme ist mit 6 Stunden auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006659	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Altersteilzeit

- Rechtsgrundlagen zu Altersteilzeitarbeitsverhältnissen
- Praxisbeispiele

Ziel

Die TeilnehmerInnen erwerben Kenntnisse der Regelungen des Altersteilzeitrecht im öffentlichen Dienst.

Zielgruppe

Mitarbeiter und Führungskräfte der Abteilung Personal

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005807	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Analyse von Einnahmen-/ Überschussrechnungen von Freiberuflern - Die Basis eines ganzheitlichen Verständnisses

Dozent: Peter Schaaf

- Fakturierungsprinzip versus Zufluss-/ Abflussprinzip - die grundlegenden Unterschiede der beiden Buchungsprinzipien
- "Interpretationsfallen" - wesentliche Spezifika/ Besonderheiten der Einnahmen-/ Überschussrechnungen (EÜR)
- Interpretation von EÜR (u.a. anhand von unterjährigen BWA-Daten)
- Ableitung einer Liquiditätsaussage
 - Was genau sagt der Cash-flow aus?
 - Welche Aussagen zur Liquiditätssituation können getroffen werden?
- (Grobe) Ableitung einer Rentabilitätsaussage
 - Welche Modifikationen des Zahlenwerks sind notwendig?
 - Welche notwendigen Informationen sind noch einzuholen?
 - Wie kann die Rentabilitätssituation des Kunden überschlägig beurteilt werden?
- Beurteilung der Vor- und Nachteile der EÜR aus Sicht des Kreditinstituts und aus Sicht des Kunden
- Arbeit mit Fallstudien aus der Beratungspraxis des Dozenten

(Änderungen vorbehalten)

Ziel

Die TeilnehmerInnen erarbeiten die grundlegenden Unterschiede zwischen der bilanziellen Darstellung des Zahlenwerkes sowie der Einnahmen-/ Überschussrechnung.

Sie trainieren die Auswertung und Interpretation von Einnahmen-/ Überschussrechnungen von Freiberuflern.

Zielgruppe

BeraterInnen und BetreuerInnen von Freiberuflern

Hinweis

Die ausgeschriebenen Veranstaltungen zum diesem Thema haben in diesem Jahr schon stattgefunden, daher wenden Sie sich gerne direkt an uns sollten sie weiterhin Interesse an diesem Thema haben.

Wir finden einen passenden Termin, entweder als offenes Seminar oder als Inhouse Variante.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007411	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Anfechtungs- und Haftungsrisiken bei insolvenzgefährdeten Unternehmen

- Aktuelle BGH-Entscheidungen zu den Anfechtungsvoraussetzungen
- Rechtshandlungen bei Vollstreckungsmaßnahmen
- Abgrenzung kongruente und inkongruente Deckung
- Tilgungsleistung durch Dritten auf Weisung des Schuldners
- Anfechtungsrisiken bei Rückzahlungsvereinbarungen mit dem Gewerbekunden
- Vorsatzanfechtung, kongruente und inkongruente Deckung in der Abgrenzung
- Gläubigerbenachteiligung (Debitorische Konten, Vollstreckungsmaßnahmen)
- Nachträgliche Besicherung einer Altverbindlichkeit
- Sanierungskonzept und Anfechtbarkeit von Krediten und Sicherheiten
- Verrechnungen innerhalb einer ungekündigten KK-Linie
- Bargeschäft (Benachteiligungsvorsatz, Widerruf der Lastschrift)
- Zeitpunkt der Rechtshandlung
- Besondere Risikoquellen und Vermeidungsstrategien in der Krise des gewerblichen Kreditnehmers

Ziel

- Sie erhalten die für Ihre Kreditbearbeitung wesentlichen Informationen zu den relevanten Anfechtungs- und Haftungsrisiken bei insolvenzgefährdeten Unternehmen.
- Sie erkennen die Schwerpunkte bei gewerblichen Kreditengagements in Bezug auf die diversen Anfechtungsgefahren für die Sparkasse.
- Sie erfahren, welche Maßnahmen in der Krise eines Unternehmens ergriffen werden können, um Haftungs- und Anfechtungsrisiken zu vermeiden.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Marktfolge Aktiv Kredit, Intensivbetreuung, Sanierung und Abwicklung

Hinweis

Dozent: Thomas Wuschek

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006763	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Anwendertreffen Kreditgeschäft unter OSPlus

Der Erfahrungsaustausch lebt von den eingereichten Themen der Teilnehmer:innen.

Ihre konkreten Vorschläge übermitteln Sie bitte möglichst bis zum xx.xx.20xx an: Holger Senf (holger.senf(at)osv-online.de).

Als fachliche(r) Ansprechpartner(in) steht Ihnen wie gewohnt:

Frau / Herr

Tel.: 030 2669-

E-Mail: x.x(at)osv-online.de

zur Verfügung.

Ziel

Gemeinsamer Austausch zu im Vorfeld eingereichten Themen

Zielgruppe

Das Anwendertreffen richtet sich an Mitarbeiter:innen des Aktivgeschäfts.

Ansprechpartner

Sabine Brandt

Tel: 0151 7010 2232

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068427	20.08.2024	20.08.2024	Mittweida	Standardpreis 0
V-070125	16.10.2024	16.10.2024	Potsdam	Standardpreis 175
V-070179	10.06.2024	10.06.2024	Potsdam	Standardpreis 175
V-073531	10.06.2024	10.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 175
V-073533	16.10.2024	16.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 175

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Arbeiten mit dem beA

Das beA wird in seiner Funktionsweise erklärt, insbesondere werden die neuen technischen Funktionen, die ab 01.01.2022 zu nutzen sind erklärt.

Ziel

Erwerb des technischen Wissens um mit dem beA arbeiten zu können.

Zielgruppe

Juristen mit Anwaltsszulassung in Kreditinstituten

Hinweis

Die Veranstaltung findet halbtags (Vormittag/Nachmittag) statt.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006897	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Arbeitsrecht für Führungskräfte - Rechtssicher in schwierigen Führungssituationen

- Die Bedeutung rechtlich einwandfreier Disziplinarmaßnahmen für den Erfolg des Arbeitgebers in Kündigungsschutzprozessen
- Anforderungen an eine rechtlich einwandfreie Disziplinarmaßnahme
- Die notwendige Vorbereitung durch die Führungskraft vor Ort
- Beispiele für berechtigte Ermahnungs- und Abmahnungsgründe
- verhaltensbedingte Kündigung und Abmahnung, personenbedingte Kündigung, betriebsbedingte Kündigung, außerordentliche Kündigung
- Trends und aktuelle Entwicklungen
- Erfahrungen aus der Praxis

Ziel

Erfolgreiche Mitarbeiterführung hat stets auch eine arbeitsrechtliche Komponente. In schwierigen Führungssituationen müssen Sie daher nicht nur sozial kompetent, sondern auch juristisch korrekt agieren. Dieses Seminar vermittelt Ihnen das arbeitsrechtliche Know-how, das Sie für eine erfolgreiche und souveräne Mitarbeiterführung benötigen. So treffen Sie auch in schwierigen Situationen Entscheidungen, die einer arbeitsgerichtlichen Überprüfung standhalten und gleichzeitig für Ihre Mitarbeiter nachvollziehbar sind.

Der Referent vermittelt Ihnen die Grundlagen des arbeitsrechtlichen Know-hows, das Sie für eine erfolgreiche und souveräne Mitarbeiterführung benötigen. Mit diesem Wissen agieren Sie konsequent und selbstsicher und steigern somit Ihre Führungskompetenz. Ihre Entscheidungen als Führungskraft gewinnen an Rechtssicherheit und Sie sehen einer gerichtlichen Überprüfung mit größeren Erfolgsaussichten entgegen.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, AbteilungsleiterInnen bzw. verantwortliche MitarbeiterInnen
 Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Hinweis

Wir bieten Ihnen dieses Seminar gern auch als Inhouseseminar an.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070205	30.04.2024	30.04.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Arbeitsrecht im TVöD

Schwerpunkte des Seminars bildet der Vergleich der Regelungen im allgemeinen Arbeitsrecht und TVöD bei

- Direktionsrecht
- Nebentätigkeiten
- Haftung
- Personalakten
- Lehrgangsvereinbarungen
- Arbeitszeit
- Teilzeit
- Urlaub

Dabei werden Trends und aktuelle Entwicklungen in der Rechtsprechung berücksichtigt. Die Teilnehmenden sollen Ihre Fragen und Erfahrungen aus der Praxis in den Austausch einbringen.

Ziel

Die Regelungen des Individualarbeitsrechts sind bei Arbeitgebern, die an die Regelungen des Tarifvertrags für den öffentlichen Dienst (TVöD) gebunden sind, nur in abgewandelter Form anwendbar. Häufig bereitet gerade das Zusammenspiel des allgemeinen Arbeitsrechts und der konkreten Ausgestaltung im Tarifvertrag Probleme. Das Seminar wendet sich ausgewählten Schwerpunkten zu und bringt anhand vieler Praxisfälle Klarheit bei der Handhabung der Regelungen.

Der Referent vermittelt Ihnen in besonders schwierigen Situationen, wie bei den Regelungen zum Direktionsrecht, der Mitarbeiterhaftung, zu Nebentätigkeiten, Personalaktenführung, Arbeitszeit und Urlaub, die Grundlagen des arbeitsrechtlichen Know-hows, das Sie für eine erfolgreiche und souveräne Personalarbeit benötigen. Die behandelten Schwerpunkte werden seitens der Rechtsprechung ständig weiterentwickelt und bedürfen daher besonderer Aufmerksamkeit. Mit diesem Wissen agieren Sie konsequent und selbstsicher und gewinnen an Rechtssicherheit in Ihrem Handeln.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, verantwortliche Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Hinweis

Bitte bringen Sie mit:
aktuelle Gesetzesmaterialien

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070209	04.11.2024	04.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	395
V-072941	04.11.2024	04.11.2024	Potsdam	Standardpreis	395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Arbeitsrecht im TVöD

- formale und inhaltliche Anforderungen an eine rechtswirksame Abmahnung
- Abmahnung als Kündigungsvoraussetzung
- mögliches Vorgehen der Beschäftigten gegen eine Abmahnung

Ziel

Rund 70 % aller Abmahnungen sind arbeitsrechtlich unwirksam und arbeitspsychologisch kontraproduktiv. Die Erstellung einer Abmahnung - scheinbar so einfach und in der Praxis regelmäßig eine Herausforderung für Führungskräfte und Mitarbeitende in den Personalabteilungen. Der unprofessionelle Umgang mit Abmahnungen als Vorstufe der Kündigung führt zu unschönen Überraschungen im Kündigungsschutzprozess. Häufig ist es nicht der Kündigungssachverhalt an sich, der die Kündigung zu Fall bringt, sondern die vorangegangene mangelhafte Abmahnung. Das Bundesarbeitsgericht hat zur Erstellung einer ordnungsgemäßen, formal und inhaltlich wirksamen Abmahnung klare Regeln aufgestellt.

In diesem Seminar erfahren Sie, wie man rechtssicher eine Abmahnung zu einem oftmals komplexen Sachverhalt präzise und rechtssicher formuliert. Wir beschäftigen uns mit verschiedenen Fallgruppen und beleuchten den strategischen Umgang mit der Abmahnung. Sie erhalten konkrete Hilfestellung im Umgang bis hin zu treffenden Formulierungen. Wir beschäftigen uns mit typischen Fehlern und den möglichen Reaktionen der Beschäftigten.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, verantwortliche Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Hinweis

Wegen der interaktiven Elemente im Seminar ist das Vorhandensein einer funktionierenden Bild- und Tonverbindung sicher zu stellen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070627	11.09.2024	11.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Auf Augenhöhe verhandeln: Schwierige Beratungssituationen im Baufinanzierungsgeschäft

- Bedeutung der eigenen Einstellung für den Umgang mit unterschiedlichen Gesprächspartnern
- Im Erstgespräch überzeugen: Akzeptierte Angebote unterbreiten und Geschäfte für die Sparkasse sichern
- Gestaltung von Nachfassaktionen
- Der kundenorientierte Neiverkauf: Argumentationsebenen im Gespräch
- Ursachen für Konfliktsituationen
- Umgang mit "Stress" im Gespräch
- Einwandbehandlung und situatives Konfliktmanagement anhand von Praxisfällen
- Gesprächssimulationen zu verschiedenen Szenarien

Ziel

Die TeilnehmerInnen überprüfen ihr Gesprächsverhalten und lernen, welche Verhaltensweisen typische, schwierige Situationen in Baufinanzierungsgesprächen auslösen und wie man trotzdem zum Verkaufsabschluss kommen kann.

Zielgruppe

ImmobilienfinanzierungsberaterInnen, die über detaillierte Fachkenntnisse und verkäuferische Grundkenntnisse verfügen

Hinweis

Als Ergänzung empfehlen wir folgende Seminare:

- **"Rechtlich einwandfrei und trotzdem kunden- und abschlussorientiert: Der Beratungsprozess Baufinanzierungsgeschäft"**

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067507	30.09.2024	01.10.2024	Potsdam	Standardpreis 990
				OSV / SGVSH 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Auf die veränderten Marktbedingungen reagieren: Aktive Immobilienkundengewinnung und -betreuung aus dem Immobiliencenter

- Reflexion der aktuellen Marktsituation
- Mehr aus vorhandenen Erstkontakten machen: konsequente Nutzung von Kontakten, konsequente Konzeptberatung, konsequente Nachakquisition, konsequentes Empfehlungsmarketing
- Mehr Geschäft durch aktive Bestandskundenbetreuung: strukturiertes Vorgehen
- Mehr Kunden von Mitbewerbern: Ideen zur Verbesserung der Stellung im Markt
- Tipps zur Selbststeuerung im Arbeitsalltag
- Erfolgsfaktoren für aktive Telefonansprachen
- Aufbau von internen und externen Vermittlungsnetzwerken
- Mehr Präsenz und Mehrwerte: Gestaltung von Vertriebsrunden aus der Spezialistenrolle

Ziel

Die Teilnehmer*innen erkennen die Bedeutung eigener Aktivitäten in einem veränderten Marktumfeld. Sie organisieren Ihren Arbeitsalltag so, dass regelmäßig Zeitfenster für aktive Kundenansprachen zur Verfügung stehen und planen entsprechende Aktivitäten. Sie erkennen Potenziale in bestehenden und neuen Kundenkontakten und erarbeiten gemeinsam mit Primärbetreuern Vertriebsideen und Strategien zur Ansprache. Sie sind in der Lage das Thema „Baufinanzierungsberatung“ interessant und mit aktuellen Mehrwerten in Vertriebsrunden zu platzieren. Außerdem gewinnen sie interne und externe Vermittlungspartner für regelmäßige Überleitungen.

Zielgruppe

Leiter, Stellvertreter und Kundenberater, Interessentenbetreuer im Immobiliencenter oder aus dem Geschäftsbereich Privatkunden, die Immobilien und Baufinanzierungskunden beraten und betreuen oder für die Sparkasse gewinnen wollen

Hinweis

Dieses Seminar dient dem Erarbeiten von konkreten Ideen zur aktiven und konsequenten Marktbearbeitung. Wir empfehlen eine Nachbereitung in der Sparkasse, um festzulegen, welche Ideen mit welchen Prioritäten umgesetzt werden. Das Seminar erhält in Kombination mit der Inhouse-Maßnahme „Fit für aktive Kundenansprachen am Telefon“ eine Transferunterstützung.

Wegen der hohen Teilnehmeraktivität ist die Teilnehmerzahl auf 12 Teilnehmer begrenzt.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070053	22.08.2024	23.08.2024	Potsdam	Standardpreis 990 OSV / SGVSH 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Aufbaukurs: Kreditentscheidungen im Depot A sicher treffen

Kreditvotum bei Banken und ungedeckte Anleihen erstellen

- Wichtige Regelungen zum Umgang mit der Assetklasse Senior Non-Preferred
- MREL/TLAC & Co.: Anforderungen an das Kreditvotum bei HoldCo und OpCo
- Votierung und Limiteinräumung bei Handelsgeschäften - Umsetzung der MaRisk BTO 1.2 Tz 4

Kreditvotum bei Publikums- und Spezialfonds prüfungssicher erstellen

- Die wichtigsten Kennzahlen für Kreditanalysten
- Abgrenzung von fremdgesteuerten und selbstgesteuerten Spezialfonds
- Geschlossene und offene Immobilienfonds
- Verschärfte Kreditprozessuale Anforderungen an Spezialfonds mit MaRisk 7.0 geplant

Umsetzung der MaRisk BTO 1.3 zur Früherkennung von Risiken im Depot A

- Laufende Bonitätsüberwachung und Kreditprolongation
- Aufbau einer Spreadanalyse in der Kredit-Marktfolge
- Maßgebliche Kennzahlen für die Asset Klassen Banken, Länder, Agencies, Unternehmensanleihen und Schuldscheindarlehen
- Kreditanalyse zu Unternehmensanleihen und Schuldscheindarlehen

Ziel

Die Teilnehmenden des Aufbaukurses erhalten ein vertiefendes Verständnis zur Bonitätsbeurteilung und Votierung von Depot A-Geschäften. In diesem Kurs können auch Spezialthemen und -fragen besprochen werden.

Zielgruppe

Das Seminar eignet sich für Fach- und Führungskräfte, die mit den Grundlagen zur Votierung von Depot A-Geschäften vertraut sind und ihr Spezialwissen weiter vertiefen wollen.

Wir empfehlen eine zeitgleiche Teilnahme von Händler und Marktfolgemitarbeiter eines Hauses.

Hinweis

Dieser Aufbaukurs schließt an den Grundlagenkurs an und vertieft ausgewählte Aspekte der Bonitätsbeurteilung verschiedener Assetklassen im Depot A. Neben der Vermittlung des aktuellen Fachwissens liegt ein wesentlicher Schwerpunkt des Seminars auf dem Praxisbezug und der Darstellung verschiedener Fallbeispiele.

Da der Grundlagen- und der Aufbaukurs getrennt gebucht werden können, kann es zu geringfügigen Wiederholungen bei wesentlichen Inhalten kommen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070277	28.05.2024	28.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 590 OSV / SGVSH 490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Aufbauprüfungen

- Prüfungsrisiko
- Begriff und Aufgaben des internen Kontrollsystems
- Komponenten des IKS
- Stellung der Innenrevision im IKS
- Arten von Prüfungshandlungen
- Umfang der Aufbauprüfung
- Prüfungshandlungen im Rahmen der Aufbauprüfung
- Eigeninitiierte und projektbegleitende Prüfungen
- Beispiele

Ziel

- Vermittlung von grundlagentheoretischen und anwendungsorientierten Kenntnissen und Fertigkeiten auf dem Gebiet des risikoorientierten Prüfungsansatzes inklusive Aufbauprüfung und projektbegleitender Prüfung
- Erlernen der Methodik und praktischen Vorgehensweise anhand von Übungen und praktischen Fallstudien
- Erfahrungsaustausch

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision/ Internen Revision/ RevisorInnen,
die Aufbauprüfungen bzw. Systemprüfungen durchführen sollen bzw. in laufenden Projekten mitarbeiten.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000159	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Aufsichtseinglich

Es werden die wichtigsten Begriffe, Phrasen und Abkürzungen, die in den englischen EBA, EZB und BIS-Texten verwendet werden, erklärt und verdeutlicht. **Allgemeine Inhalte:**

- Relevanz und Interpretation von EBA Rundschreiben, Q und A
- Analyse von EBA-Schreiben (Aufbau, Struktur, Sprache)
- Grundlegende Herangehensweise im Hinblick auf die Kommunikation in englischer Sprache mit Aufsichtsbehörden
- Erläuterung typischer Vokabeln, Redewendungen, Begriffe
- Thematische Klassifizierung des Vokabulars

weitere Themen, die genauer betrachtet werden:

1. Overview of Key vocabulary and phrases taken from SREP documentation
2. Climate change stress test
3. Climate change-Transition Risk
4. Non-financial Risk
5. EBA's 2023-2025 strategic priorities
6. Recovery Plan
7. Resolution Tools

Ziel

In der Webinarreihe Aufsichtseinglich (Teil I-III) werden die wichtigsten **Begriffe, Phrasen und Abkürzungen**, die in den **englischen EBA, EZB und BIS-Texten** verwendet werden, erklärt und verdeutlicht. Ziel dieses Angebots ist

- die Förderung der Autonomie im Umgang mit der Dokumentation und den Leitlinien von EBA, EZB und BIS,
- die Erzielung einer allgemeinen Verbesserung des englischen Sprachgebrauchs im Zusammenhang mit EBA, EZB und BIS,
- das allgemeine Verständnis und die Kenntnis der offiziellen Richtlinien in englischer Sprache zu verbessern und gleichzeitig die Zeit zum Durchlesen der Richtlinien zu verkürzen.

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeiter aus dem Bereich des Aufsichtsrechts. Die Teilnehmer sollten sich im B-Level Bereich nach dem GER (<http://www.europaeischer-referenzrahmen.de>) befinden.

Hinweis

Die Inhalte werden in Form einer Webinarreihe angeboten. Jeweiliger Beginn ist von 08:30-10:00 Uhr und von 14:30-16 Uhr. Die Webinare können auch **einzeln** gebucht werden, dann beträgt der TN-Preis **390 Euro** pro TN. Sollten **alle drei Webinare** besucht werden, beträgt der Preis **890 Euro**. **Webinar Teil I** Zunächst erhalten Sie einen Überblick über die neuesten Richtlinien, Themen und Entwicklungen, einschließlich des allgemein verwendeten Vokabulars und der Konzepte. **Webinar Teil II** Vertiefend erhalten Sie einen Blick auf die neue BIZ-Homepage, der einen klaren Überblick über die aktuelle und künftige Regulierung sowie einen Überblick über die jüngsten Mitteilungen der EZB bietet. **Webinar Teil III** Abschließend erhalten Sie einen detaillierten Einblick in einige der zukünftigen Richtlinien und Themen, die für Sie von Interesse sein werden. Schließlich eine Überprüfung der Strategien für die weitere Entwicklung.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003803	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Aufsichtsrecht für Sparkassenvorstände

Die aktuelle Agenda wird demnächst über eine Vorstandsinformation bekannt gegeben. Folgende Punkte werden thematisiert:

- Neuerungen im Aufsichtsrecht - 7. MaRisk-Novelle
- Wesentliche Risikotreiber des Marktpreis-, Adressen- und Liquiditätsrisikos basierend auf den neuen Anwendungen der Banksteuerung und daraus abzuleitende Steuerungsimpulse für die Risikotragfähigkeit in der Sparkasse
- Swaps in der Zinsbuchsteuerung -Strategien und Wirkungsweise

Die Teilnahmebescheinigung gilt als Qualifizierungsnachweis im Rahmen des § 25a, c KWG bzw. ist zur Aktualisierung ihrer fachtheoretischen Kenntnisse mit einem Volumen von 8 UE geeignet.

Ziel

Die Veranstaltung bietet Ihnen die Möglichkeit, sich intensiv über aufsichtsrechtliche Entwicklungen auszutauschen und mit Expert*innen in den Dialog zu kommen.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an alle interessierten Vorstandsmitglieder, insbesondere auch an jene, die im Tagesgeschäft nur wenige Berührungspunkte mit den regulatorischen Entwicklungen haben (z. B. Marktvorstand). Um Ihnen ausreichend Zeit für einen interaktiven Austausch und Ihre Fragen einräumen zu können, bitten wir um Verständnis, dass wir die Veranstaltung auf wenige Teilnehmerplätze begrenzen.

Hinweis

Veranstaltungsort wird noch bekanntgegeben.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-071841	28.11.2024	29.11.2024		Standardpreis	1390
V-071893	09.12.2024	10.12.2024		Standardpreis	1390

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Aufsichtsrechtliche Aspekte des Kreditrisikomanagements

1. Tag (Dozent: Prof. Dr. Dirk Wohler) Anforderungen der MaRisk an das Kreditgeschäft

- Überblick über die relevanten Anforderungen
- Abgrenzung zwischen MaRisk und Basel II/III
- Strategieanforderungen im Kreditgeschäft
- Anforderungen an die Funktionstrennung
- Prozessanforderungen der MaRisk
- Prozess der Votierung
- Risikoklassifizierung und Konditionsgestaltung
- Risikocontrolling und Risikomanagement
- Limitierung der Kreditrisiken
- Anforderungen an das Reporting

2. Tag (Dozent: Dr. Markus Rose) CRR (II): Regulatorische Anforderungen an die Eigenmittelunterlegung von Kreditrisiken und operationellen Risiken sowie an die Behandlung des Liquiditätsrisikos

- Basel III: Ziele und Akteure der Bankenaufsicht
- Säule 1: Eigenmitteldefinitionen und -quoten
- Eigenmittelunterlegung für das Kreditrisiko
 - Der Kreditrisiko-Standardansatz (KSA)
 - Ziele und Inhalte des neuen KSA gemäß BCBS 424
 - Überblick: Der auf internen Ratings basierende Ansatz (IRB)
 - BCBS 424: Überarbeitung und Einschränkung des Anwendungsbereichs des IRB
- Eigenmittelunterlegung für das operationelle Risiko
- Leverage Ratio - eine nicht risikosensitive Kennzahl
- Säule 1: Anforderungen an die Liquidität - LCR und NSFR

Ziel

Im Rahmen dieses Seminars werden umfassend die aktuellen bankaufsichtlichen Anforderungen an das Kreditrisikomanagement dargestellt. Ein weiterer Schwerpunkt sind die aus der Umsetzung des Baseler Eigenkapitalakkords resultierenden aufsichtsrechtlichen Änderungen, die die Kreditvergabe und Kreditrisikosteuerung der Institute nachhaltig beeinflussen.

Zielgruppe

Fachkräfte, die sich überblicksartig über alle aufsichtsrechtlichen Aspekte des Kreditrisikomanagements informieren wollen.

Hinweis

Bei Bedarf werden die Inhalte an aufsichtsrechtliche Konkretisierungen angepasst. Wir bitten um Verständnis.

BankersCampus ist eine über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000848	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Aufsichtsrechtliche Themen der Wertermittlung und Umsetzung der aktuellen MaRisk

Im Seminar wird auf folgende Themenschwerpunkte eingegangen:

- Markt- und Beleihungswertermittlung
- BelWertV 2022
- ImmoWertV 2021
- MaRisk 8.0 (Novelle)

Ziel

Neben der novellierten BelWertV 2022 und der ImmoWertV 2021 sind für die Erstellung von Markt- und Beleihungswertgutachten und die Modellierung der Bewertungsprozesse in den Kreditinstituten die Vorgaben der novellierten MaRisk und des Kap. 7 der EBA-Leitlinie Kreditvergabe und -überwachung zu beachten.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter, Schätzer
- Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv und des Kreditsekretariats sowie der Kreditrevision

Hinweis

Gerne können vorab an den Dozenten Fragen eingereicht werden!

Dozent: Dipl.-Ing. Andreas Ostermann FRICS

Immobiliengutachter HypZert F/M

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065939	02.09.2024	02.09.2024	Potsdam	Standardpreis	490
				OSV / SGVSH	450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Aufsichtsrechtliche Themen der Wertermittlung und Umsetzung der aktuellen MaRisk

Im Seminar wird auf folgende Themenschwerpunkte eingegangen:

- Markt- und Beleihungswertermittlung
- BelWertV 2022
- ImmoWertV 2021
- MaRisk 8.0 (Novelle)

Ziel

Neben der novellierten BelWertV 2022 und der ImmoWertV 2021 sind für die Erstellung von Markt- und Beleihungswertgutachten und die Modellierung der Bewertungsprozesse in den Kreditinstituten die Vorgaben der novellierten MaRisk und des Kap. 7 der EBA-Leitlinie Kreditvergabe und -überwachung zu beachten.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter, Schätzer
- Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv und des Kreditsekretariats sowie der Kreditrevision

Hinweis

Gerne können vorab an den Dozenten Fragen eingereicht werden!

Dozent: Dipl.-Ing. Andreas Ostermann FRICS

Immobiliengutachter HypZert F/M

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007553	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ausbilderworkshop

- Die aktuelle Ausbildungsordnung- was bedeutet sie für uns als Ausbilder?
- Unser Selbstverständnis als Ausbilderinnen und Ausbilder: Was macht uns aus? Wofür stehen wir?
- Wie "ticken" wir - wie "ticken" unsere Auszubildenden? - Generationen verstehen
- Gelingende Kommunikation mit Auszubildenden
- Aktuelle Herausforderungen meistern

Ziel

Dieser eintägige Workshop gibt Ihnen die Gelegenheit, sich mit aktuellen und für Sie wichtigen Fragen rund um das Thema Ausbildung zu beschäftigen. Ziel ist es, Sie weiterhin in Ihrem Tun zu bestärken und Ihnen aktuelle Impulse für Ihre Aufgabe an die Hand zu geben. Sie sind herzlich eingeladen, Ihre Themen und Fragestellungen mitzubringen.

Zielgruppe

Ausbilderinnen und Ausbilder

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008399	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ausbildung der Ausbilder - digital -

Handlungsfeld 1: Ausbildungsvoraussetzungen prüfen und Ausbildung planen

Handlungsfeld 2: Ausbildung vorbereiten und bei der Einstellung von Auszubildenden mitwirken

Handlungsfeld 3: Ausbildung durchführen

Handlungsfeld 4: Ausbildung abschließen

Ziel

Erwerb berufs- und arbeitspädagogischer Kompetenzen

Vorbereitung auf die Prüfung zum Nachweis der Eignung gemäß Ausbildereignungsverordnung (AEVO)

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen in Sparkassen und Unternehmen der Sparkassenfinanzgruppe, die Auszubildende in ihrem Team, ihrer Abteilung oder Geschäftsstelle verantwortlich ausbilden oder als Ausbildungsleiter/-in bzw. als Ausbildungskoordinator/-in für erfolgreiche Ausbildung in ihrem Haus verantwortlich sind

Hinweis

Die Prüfung zum Nachweis der Eignung gemäß Ausbildereignungsverordnung (AEVO) wird von der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie (NOSA) abgenommen und von der IHK Potsdam anerkannt.

Prüfungspreis: 250,00 EUR

Ansprechpartner

Kirsten Prang

Tel: 0151 1517 4747

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069877	13.08.2024	19.11.2024	Potsdam	Standardpreis 960

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ausbildung zum Trainer/Begleiter/Coach am Arbeitsplatz

- Das interne Vorgehen für Begleitung/Trainings am Arbeitsplatz kennen/ggf. weiterentwickeln,
- mein Rollenverständnis, meine Haltung als Begleiter/Trainer,
- das erfolgreiche Vertriebsgespräch aufbauen, organisieren und durchführen,
- Kurztraining „Vertriebsgespräch“ für Mitarbeiter und Auszubildende gestalten/durchführen,
- Auszubildende für das Training am Arbeitsplatz motivieren,
- Sicherheit geben - Ängste abbauen,
- Rahmenbedingungen klären,
- klare Ziele entwickeln und vereinbaren - Kernaufgabe und Erfolgsgarant,
- Feedback, Fragen und Aktives Zuhören: die Mitarbeiter und Auszubildenden finden ihren Weg,
- die individuellen Bedürfnisse beim Trainings am Arbeitsplatz berücksichtigen,
- Erarbeiten eines konkreten Maßnahmenplans - Erlerntes nachhalten,
- Übungen zum Training am Arbeitsplatz - beispielhaft,
- Training am Arbeitsplatz in den Kontext: Personalentwicklung, Ausbildung und Führung einordnen.

Ziel

Sie wollen Sie Ihre Mitarbeitenden und Auszubildenden für erfolgreiche Kundengespräche verkäuferisch weiter fit machen.

Das Wissen und Können der Mitarbeitenden und Auszubildenden soll weiter gefestigt werden. Sie begleiten sie in der Praxis ihrer Kundengespräche. Das Format: Training am Arbeitsplatz, nutzen Sie um den Transfer des Erlernten in die Praxis der Kundengespräche der Mitarbeitenden und Auszubildenden nachhaltig zu sichern und diese noch erfolgreicher zu machen.

Zielgruppe

Ausbilderinnen und Ausbilder, Führungskräfte und Beraterinnen und Berater

Hinweis

Zwei halbe Tage vormittags online und ein Tag in Präsenz.

Ihr Trainer Frank Engel, Erfolgswerkstatt Jena, Diplom Coach, Trainer und Berater führt die Teilnehmenden motivierend und mit Leidenschaft zu noch mehr Sicherheit und Erfolg im Job.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006131	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ausbildung zum Vertriebsunterstützer

- Trainer/ Vertriebsunterstützer - Leitbild, Anforderungen
- Eigenes Vertriebsknowhow zum Sparkassen-Finanzkonzept refreshen und festigen
- Neuerungen und Aktuelles zum SFK
- Methodenkompetenz für Vertriebsunterstützung und Training am Arbeitsplatz (Schwerpunkt)
- Methodenkompetenz für die Gestaltung von Workshops und Kurzseminaren zum Thema SFK
- Planung, Durchführung und Nachbereitung von Trainingsmaßnahmen
- Praktische Übungen, eigenes Erleben von Vertriebsunterstützung
- Selbsterfahrung und Persönlichkeitsentwicklung
- Trainerfeedback
- Netzwerk bilden/ Erfahrungsaustausch

Ziel

1. Befähigung zur **Vertriebsunterstützung am Arbeitsplatz** der MitarbeiterInnen (heißt: professionelle Begleitung und Auswertung von Beratungsgesprächen nach dem SFK) 2. **Gestalten von Workshops und Kurzseminaren** für MitarbeiterInnen mit dem Ziel, SFK PK dauerhaft und erfolgreich weiter im Markt umzusetzen (besonders geeignet vor einem Training am Arbeitsplatz als Vertriebsrefresher)

Zielgruppe

sparkasseninterne TrainerInnen, Führungskräfte oder PersonalentwicklerInnen mit Coaching-/ Trainingsaufgaben, besonders erfolgreiche KundenberaterInnen die perspektivisch Trainings gestalten sollen

Hinweis

Voraussetzung für dieses Intensivseminar: Erfahrung im Vertrieb und hohe Identifikation mit dem Sparkassen-Finanzkonzept Privatkunden; Optimal wären erste Trainingserfahrungen

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073513	01.04.2025	04.04.2025	Potsdam	Standardpreis 1600

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Außenwirtschaftsrechtliches Meldewesen und Finanzsanktionen

- Informationen über Veröffentlichung statistischer Ergebnisse, u.a. Monatsberichte
- Grundlagen und wirtschaftspolitische Bedeutung der Zahlungsbilanz
- Gesetzliche Grundlagen zur Zahlungsbilanzstatistik - AWG und AWV
- Vertraulichkeit
- Meldevorschriften in der Außenwirtschaftsverordnung
- Meldungen der Geldinstitute
- Allgemeine Meldungen (Z 4 und Z 10)
- Spezielle Meldungen Banken (Z 11 bis Z 15)
- Auslandsstatus
- Bestandsmeldungen der Kunden (Nichtbanken)
- Exkurs: Leistungsverzeichnis
- Außenwirtschaftsprüfungen und Auskunftsgespräche Finanzsanktionen (§ 23 AWG)
- Außenwirtschaftliche Beschränkungen im Zahlungs- und Kapitalverkehr
- Künftige Entwicklungen
- Behandlung von Fällen aus der Praxis
- (Die TeilnehmerInnen können Fälle aus ihrer Praxis mitbringen bzw. vorher einsenden.)

Ziel

Den Teilnehmern werden Kenntnisse über Meldevorschriften in der Außenwirtschaftsverordnung, zu Außenwirtschaftsprüfungen und außen- wirtschaftlichen Beschränkungen im Zahlungs- und Kapitalverkehr (Verbote und Genehmigungsvorbehalte) vermittelt. Darüber hinaus sind Grundlagen und die wirtschaftspolitische Bedeutung der Zahlungsbilanz Gegenstand des Seminars.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision / Compliance / Zentrale Stelle

MitarbeiterInnen Auslandszahlungsverkehr, Meldewesen, Rechnungswesen

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066143	25.09.2024	25.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ausgewählte Aspekte der Kreditwürdigkeitsprüfung in Krisensituationen

- Einleitung
- Vorbereitende Schritte der Kreditwürdigkeitsprüfung (KWP) in Krisensituationen
- Die Ausgangslage
(Gründe und Entstehung von Unternehmenskrisen und deren Erkennung durch die Hausbank)
- Ableitung eines Anforderungsprofils der notwendigen Unterlagen zur Bonitätsbeurteilung
- Analyse der Ist-Situation - Wie schlimm ist es wirklich?
- Typische Risikomerkmale und Risikoindikatoren in Jahresabschlüssen von „Krisenunternehmen“
- Anforderungen unterjähriger (DATEV-) Zahlen deren Interpretation
- Sonstige Fehlerquellen und Indikatoren zur Beurteilung der Qualität der Unterlagen
- Checklisten für unterjährige Daten
- Kapitaldienstfähigkeitsberechnung versus tatsächliche Liquiditätssituation
- Was sagen Cashflow und Kapitaldienstfähigkeitsberechnung eigentlich aus?
- Verifizierung der Kapitaldienstberechnung mit der Kontoentwicklung
- Kapitalflussrechnung
- Einschätzung der (historischen) Kapitaldienstfähigkeit
- (Pragmatische) Ermittlung des Finanzbedarfs in Krisen- und Überziehungssituationen (Wie viel kurzfristige Liquidität braucht Ihr Kunde wirklich?)
- Die Betrachtung der Zukunft
- Was sind die wesentlichen Erfolgsfaktoren von Unternehmen - eine Auswahl
- Planung der Unternehmenszukunft (Vereinfachte Ertragshochrechnung, erste Plausibilisierung mit Hilfe der Gewinnschwellenrechnung)
- (pragmatische) Ableitung und Verifizierung einer Plan-Kapitaldienstberechnung
- Abschließende Einschätzung (Votierung)
- Training der Seminarinhalte anhand von praxisorientierten Fallstudien

Ziel

Ziel des Seminares ist es, die Besonderheiten der KWP in Krisensituationen herauszuarbeiten. So gilt es unter anderem abzuschätzen, ob der vom Kunden angefragte Überziehungsbetrag bzw. die KK-Linienerhöhung tatsächlich ausreicht, den betriebswirtschaftlich vorhandenen Finanzbedarf zu decken.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem Markt und der Marktfolge

Hinweis

Dozent: Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007441	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bäcker, Metzger, Wirte - Was tun in der Krise?

- Branchentypische Auswertung wirtschaftlicher Unterlagen
- Welchen Einfluss hat das einzelne Produkt auf den Gesamtunternehmenserfolg?
- Einfache Kennzahlen, um mit Unternehmern über ihre Situation sprechen zu können
- Maßnahmen für unmittelbar wirksame Stabilisierungen und Verbesserungen im Unternehmen
- Sensibilisierung dafür, was in den Zahlen steckt und welche Risiken damit verknüpft sind

Ziel

Das Seminar zeigt auf, wie die aktuellen Kostensteigerungen für Energie, Personal und Ware zu einer Krise in den genannten Unternehmen/Branchen führen können. Nach Vermittlung der Branchenbesonderheiten werden Maßnahmen diskutiert, diesen Krisen entgegenzuwirken.

Zielgruppe

Das Seminar adressiert Teilnehmende, die gewerbliche Kunden wie Bäcker, Metzger und Wirte betreuen und wendet sich somit in erster Linie an Geschäfts- und Gewerbekundenberatende, aber auch an Kreditsachbearbeitende sowie an Mitarbeitende aus der Sanierung.

Hinweis

Referent: Maximilian Loos, RDG

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007635	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bank-Controlling für Auszubildende

Einführung in Grundlagen des Bankcontrollings für Auszubildende des zweiten Lehrjahres

Ziel

Einführung in Grundlagen des Bankcontrollings für Auszubildende des zweiten Lehrjahres

Zielgruppe

Auszubildende des 2. Lehrjahres

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001329	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Bankfachwirt IHK - Prüfungstraining Bankwirtschaft

Zweitätiges Intensivtraining zur Vorbereitung auf die Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK" im Fach Bankwirtschaft

Ziel

Gezielte Vorbereitung auf die IHK Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK"

Zielgruppe

Absolventen des Studienganges Bankfachwirt IHK.

Hinweis

Der Preis von 180 EUR bezieht sich auf ein zweitägiges Training im Umfang von 16 Unterrichtseinheiten. Das Training findet am Freitag / Samstag statt.

Ansprechpartner

Isabel Krüger-Lopschus
Tel: 0151 1487 9311
Fax: 030 2069 2902
Email: Isabel.Krueger-Lopschus@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002371	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Bankfachwirt IHK - Prüfungstraining Betriebswirtschaft

Zweitätiges Intensivtraining zur Vorbereitung auf die Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK" im Fach Betriebswirtschaft

Ziel

Gezielte Vorbereitung auf die IHK Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK"

Zielgruppe

Absolventen des Studienganges Bankfachwirt IHK.

Hinweis

Der Preis von 180 EUR bezieht sich auf ein zweitägiges Training im Umfang von 16 Unterrichtseinheiten. Das Training findet am Freitag / Samstag statt.

Ansprechpartner

Isabel Krüger-Lopschus
Tel: 0151 1487 9311
Fax: 030 2069 2902
Email: Isabel.Krueger-Lopschus@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002372	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Bankfachwirt IHK - Prüfungstraining Recht

Zweitätiges Intensivtraining zur Vorbereitung auf die Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK" im Fach Recht

Ziel

Gezielte Vorbereitung auf die IHK Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK"

Zielgruppe

Absolventen des Studienganges Bankfachwirt IHK.

Hinweis

Der Preis von 180 EUR bezieht sich auf ein zweitägiges Training im Umfang von 16 Unterrichtseinheiten. Das Training findet am Freitag / Samstag statt.

Ansprechpartner

Isabel Krüger-Lopschus
Tel: 0151 1487 9311
Fax: 030 2069 2902
Email: Isabel.Krueger-Lopschus@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002374	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Bankfachwirt IHK - Prüfungstraining Volkswirtschaft

zweitägiges Intensivtraining zur Vorbereitung auf die Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK" im Fach Volkswirtschaft

Ziel

gezielte Vorbereitung auf die IHK Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK"

Zielgruppe

Absolventen des jeweiligen Studienganges Bankfachwirt IHK

Hinweis

Der Preis von 180 EUR bezieht sich auf ein zweitägiges Training im Umfang von 16 Unterrichtseinheiten. Das Training findet am Freitag / Samstag statt.

Ansprechpartner

Isabel Krüger-Lopschus
Tel: 0151 1487 9311
Fax: 030 2069 2902
Email: Isabel.Krueger-Lopschus@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002373	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Baukosten-Explosion: Kippen jetzt die Immobilienfinanzierungen?

- Auswirkungen der aktuellen Lieferprobleme/-engpässe
- Steigende Baukosten mit direkten Konsequenzen auf den Erfolg und die Realisation ALLER Projektentwicklungen im Bereich der Immobilienfinanzierungen
- Intensität und Anforderungen an die Baukostenüberwachung (MaRisk BTO 1.2)
- Früherkennung von Baukostenüberschreitungen (Frühwarnindikatoren)
- Einsatz von Überwachungstools
- Die „3 Wege“ zur Baukostenanalyse
- DIN 276: Baukostenaufstellung nach einzelnen Gewerken (Kosten-/Leistungsvergleiche)
- Vergleichszahlen in der Kalkulation
- Praktische Hinweise für Plausibilitäts - Checks der Baukostenaufstellung
- Baukostencontrolling: - Konto - Kosten - Projekt
- Besichtigung vs. Bautenstandskontrolle
- Vorabverkauf ja/nein im derzeitigen Marktumfeld
- Praxiserprobte Checklisten - Lösungsansätze und Handlungsempfehlungen bei Kostenabweichungen (Änderungen vorbehalten)

Ziel

Erlangung bzw. Festigung von vertiefenden Fachkenntnissen der Kreditbearbeitung und Kreditanalyse für die sichere Bewertung von Baukostenkalkulationen

Zielgruppe

Mitarbeitende mit Kenntnissen und Praxiserfahrungen im Bereich der Finanzierung von Bauträgerunternehmen bzw. Immobiliendevelopments,

Hinweis

Grundlagenkenntnisse des Bauträgersgeschäfts bzw. des Immobiliendevelopments werden vorausgesetzt. **Dozent:** Michael Ziegler

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007233	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Baumängel und Bauschäden frühzeitig erkennen

Verkehrs- und Beleihungswertgutachten müssen grundsätzlich auf der Grundlage einer ausreichenden Besichtigung des Bewertungsobjektes erstellt werden. Zum „richtigen“ Blick auf die Immobilie gehört auch die Erfassung ggf. Mängeln und Schäden am Baukörper. Das Seminar vermittelt die Herangehensweise sowie Schwerpunkte, wie und wo Mängel und Schäden zu Tage treten können.

Ziel

- Sichere Erfassung von Mängeln und Bauschäden am Bewertungsobjekt
- Erkennen der wertrelevanten Besonderheiten
- Wichtige Hinweise aus dem Umfeld ermitteln

Zielgruppe

Schätzer/Immobilienfachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Dozent: MG Real Estate

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006311	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Baumängel, Bauschäden und Grundlagen der Bautechnik

Der Bereich der Bauschäden und Baumängel kann einen unvorhergesehenen Kostenfaktor bei der Sanierung und beim Neubau einer Immobilie verursachen. Die frühzeitige Erkennung dieser Schäden, als auch die Einschätzung des Schweregrades, ist für die Bearbeitung von Gutachten und für das Risiko bei der Kreditvergabe von teilweise entscheidender Bedeutung für den Erfolg eines Arrangements. Nach Abschluss des Seminars sind die TeilnehmerInnen in der Lage, kritische Stellen einer Immobilie zu analysieren und grundlegende Aussagen über Bauschäden treffen zu können. Sie sind ebenfalls in der Lage, Fachgutachtern ihre Feststellungen fachgerecht zu übermitteln. Die überschlägige Ermittlung der anfallenden Kosten für die Beseitigung der Schäden und Mängel ist ebenfalls nach Abschluss des Seminars möglich.

Anforderungen, Einflüsse, Erschließungszustand, geeignete Baustoffe und deren Einsatzgebiete, Bauablauf (von der ersten Idee bis zur Baufertigstellung), Bauwesen und konstruktive Bauteile (Rohbau), Innenausbau und technische Gebäudeausstattung, Bauphysik (Brand-, Wärme-, Feuchte-, Schallschutz, Belichtung), Außenanlagen und Baunebenkosten, übliche Baukosten nach NHK 2000, Baustellenbesichtigungen und Bautenstandsberichte.

Ziel

- Kennen der wesentlichen Bauschäden und Baumängel
- Analysieren von kritischen Stellen einer Immobilie
- Grundlegende Einschätzung über Baumängel abgeben können
- Überschlägig die anfallenden Kosten für die Beseitigung der Schäden und Mängel ermitteln können
- Grundlagen der Bautechnik kennen
- Wesentliche Einflussfaktoren auf Bauwerke kennen
- Gebäudekonstruktionen differenzieren können
- Wesentliche Schwierigkeiten bei der Bauausführung beurteilen können
- Kosten einschätzen können

Zielgruppe

Schätzer/Immobiliensachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Das Seminar ist als Fortbildungsmaßnahme von HypZert anerkannt. Dozent: Bernd Milke

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071629	22.10.2024	22.10.2024	Potsdam	Standardpreis 490 OSV / SGVSH 440

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bautechnik für Nichttechniker

Verkehrs- und Beleihungswertgutachten müssen grundsätzlich auf der Grundlage einer ausreichenden Besichtigung des Bewertungsobjektes erstellt werden. Neben dem „richtigen“ Blick für die Konstruktion sind vor allem die spezifischen Besonderheiten der Konstruktionen für den Wert von Wohnimmobilien von Bedeutung. Das Seminar bietet einen Exkurs zu den allgemeinen Baustoffeigenschaften und -kenngößen.

Ziel

- Sichere Erfassung des Bewertungsobjektes
- Nutzung von natürlichen Hilfsmitteln bei Maßeinschätzungen
- Erkennen der wertrelevanten Besonderheiten
- Wichtige Hinweise aus dem Umfeld ermitteln

Zielgruppe

Schätzer/Immobilienfachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006297	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bauträger Besonderheiten bei der Beurteilung wirtschaftlicher Zahlen

Jahresabschluss

- Aufbau der Bilanz und Erarbeitung der Besonderheiten gegenüber Bilanzen konventioneller produzierender Unternehmen
- Aufbau der G+V und Erarbeitung der Besonderheiten gegenüber Bilanzen konventioneller produzierender Unternehmen
- Checkliste zur Analyse der Bilanz incl. G+V
- Besondere Prüfbereiche in der Bauträgerbilanz
- Besondere Prüfbereiche in der Bauträger G+V
- Bewertungsspielräume und deren Interpretation
- Notwendige Kennzahlen zur Bilanzanalyse
- Fallstudien zur Bilanz- und G+V Analyse
- Bilanzierung und Bewertung der halbfertigen Bauleistungen
- Vorauszahlungen, Abschlags- und erhaltene Anzahlungen

Ziel

- Branchenspezifische Bonitätskriterien anhand des Zahlenmaterials erkennen und bewerten
- Mögliche Krisensymptome rechtzeitig erkennen
- Branchenkompetenz im Kundengespräch zeigen

Zielgruppe

Kreditsachbearbeitende/Kreditanalysten, die Unternehmen der Branche (auch Baunebengewerbe) betreuen sowie Firmen- und Gewerbekundenberatende

Hinweis

Dozent: Michael Ziegler

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069911	15.09.2025	15.09.2025	Potsdam	Standardpreis	750
				OSV / SGVSH	550

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bauträger - Kalkulation, Analyse, Bewertung und Überwachung von Baukosten (Tools, Vergleichswerte, Vorgehensweise)

Aktuelle Situation (Genehmigung Neubau; Auslastung Handwerk; Beschäftigungsentwicklung Bauhauptgewerbe; Schere Kosten : Preise)

Beteiligte deren Rollen und Wirkungen (Grundstück/Verkäufer, Bauträger, Architekt, Fachingenieure/Gutachter, Behörden)

Kostenplanungen (Kostenrahmen/Kostenschätzung/Kostenberechnung/Kostenanschlag Unterschiede; Einbettung im Projektprozess; Umgang mit den daraus resultierenden Risiken (Ungenauigkeit : Beschlussfassung : Beschlussaufgaben)

DIN 276; HOAI; DIN 277

Herangehensweisen für die Kostenermittlung der Kostengruppen 300 +400 (o Strukturzahlen, o Kennzahlen, o Gebäudestruktur [o Aushub (Lagerung/Entsorgung/Altlasten/Bodendenkmale/Bomben) Baugrubensicherung (Böschung/Berliner Verbau/Nachbargebäude)

o Gründung, o Rohbau]

Tools

Arten der Vergabe (GU/GÜ/Lose/Gewerke, Auswirkung auf die Kostensicherheit, Abtretung R+A GU-Vertrag Nutzen)

Mehrkostenrisiken

Risikobereiche bei der Kostenplanung und Kostenentwicklung während der Bauzeit

Partnering

Kostenüberwachung

Ziel

Qualifizierung von Mitarbeitern zur Erlangung von vertiefenden Fachkenntnissen der Kreditbearbeitung und Kreditanalyse für die sichere Bewertung von Baukostenkalkulationen

Zielgruppe

Mitarbeiter mit Kenntnissen und Praxiserfahrungen im Bereich der Finanzierung von Bauträgerunternehmen, Grundlagenkenntnisse des Bauträgergeschäfts sowie der Besuch/Kennntnis der Inhalte des Grundlagenseminars Bauträger werden vorausgesetzt

Hinweis

Dozent:

Michael Ziegler

Stellvertretender Abteilungsdirektor Unternehmenskunden der Sparkasse Pforzheim Calw (BS über 11 Mrd.EUR ca. 2.000 Mitarbeiter); Abteilungsleiter und Mitbegründer des Bereichs Immobilienprojektfinanzierungen; Seit Jahrzehnten Dozent bei verschiedenen Bildungseinrichtungen zu Immobilien Themen

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer

Tel: 0151 1517 4755

Fax: 030 2069 2902

Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005854	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bauträger: Die MaBV - Risiken und Gestaltungsspielräume

Aktuelle Situation

- Genehmigung Neubau
- Auslastung Handwerk
- Beschäftigungsentwicklung Bauhauptgewerbe

Grundlagen der MaBV

- Anwendungsbereich und Adressaten der Makler -und Bauträgerverordnung(MaBV)
- komplexes (Dreiecks-)Rechtsverhältnis Bauträger - Kreditinstitut -

Sicherungssysteme für den Erwerber

- Der Erwerber im System der MaBV
- Zwei Wege der Erwerberzahlungen (Sicherungsverfahren) nach § 3 und § 7 MaBV
- Grundlagen für die Abwicklung nach § 3 MaBV - Chancen und Risiken für die Beteiligten:
 - Umgang mit Überzahlungen
 - Zahlungen bei fehlender Fälligkeit
 - Lösungsmöglichkeiten
- Alternative Abwicklung unter § 7 MaBV: Voraussetzungen und Risiken

Mittelverwendungskontrolle

- Beschränkungen der Mittelverwendung von Erwerberzahlungen:
- Praktische Fragestellungen zur Gewinn-/Liquiditätsentnahme
- Unterschiede beim 1- bzw. 2-Konto-Modell
- Bedeutung und Aussagekraft der Prüfung nach § 16 MaBV
 - Relevanz für die Erfüllung der Offenlegung nach § 18 KWG

Weitere praxisrelevante Regelungen der MaBV **Notwendige vertragliche Regelungen zwischen Bauträger und Kreditinstitut** **Zahlreiche Praxisbeispiele und Fragestellungen rund um die MaBV**

Ziel

Qualifizierung von Mitarbeitern zur Erlangung von vertiefenden Fachkenntnissen der Kreditbearbeitung und Kreditanalyse für den rechtssicheren Umgang mit den Regelungen der MaBV und den daraus resultierenden Notwendigkeiten in der vertraglichen Umsetzung

Zielgruppe

Mitarbeiter mit Kenntnissen und Praxiserfahrungen im Bereich der Finanzierung von Bauträgerunternehmen (Grundlagenkenntnisse des Bauträgergeschäfts werden vorausgesetzt)

Hinweis

Dozent: Michael Ziegler Stellvertretender Abteilungsleiter Unternehmenskunden der Sparkasse Pforzheim Calw; Abteilungsleiter und Mitbegründer des Bereichs Immobilienprojektfinanzierungen; langjähriger Dozent bei verschiedenen Bildungseinrichtungen zu Immobilienthemen

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006511	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

BCM - Notfallmanagement: Grundlagen und Methoden

- Überblick über alle Begriffe zum BCM
- Externe Anforderungen (KWG, MaRisk, BAIT) und Standards
- Initiierung des BCM und Ziele (MaRisk/BAIT)
- Aufbauorganisation des BCM/IT-Notfallmanagements (MaRisk/BAIT)
- Business Impact Analyse (BIA) Prozess definieren und durchführen (MaRisk)
- Risiko Impact (RIA) Prozess definieren und durchführen (BAIT)
- Generische bzw. nicht spezifische Notfallszenarien (MaRisk)
- Geschäftsfortführungs- und sowie Wiederanlaufpläne und Wiederherstellungspläne
- Notfallübungen für Prozesse und Notfallszenarien (MaRisk)
- Schulung und Sensibilisierung von BCM -Themen (MaRisk/BAIT)
- Berichtswesen definieren und Berichte erstellen (MaRisk)

Ziel

Die TeilnehmerInnen lernen die Basis für die grundlegenden und wesentlichen Prozesse des Notfallmanagements (BCM) sowie die externen Anforderungen (KWG, MaRisk, BAIT) an das BCM kennen und verstehen. Durch Diskussionen der einzelnen Themenfelder des BCM werden weitere lösungsorientierte Umsetzungen aus der Praxis aufgezeigt. **Hinweis:** Im Rahmen des Seminars werden Informationsquellen sowie Checklisten für ein vertiefendes Audit (Prüfung) des BCM/Notfallmanagement und weitere Checklisten bereitgestellt.

Zielgruppe

- Informationssicherheitsbeauftragte, die die Grundlagen des BCM im Kontext des SIZ-Produkts "Sicherer IT-Betrieb" kennen lernen möchten
- Notfallbeauftragte und Vertretungen, die erst kurz im Amt sind oder das Amt übernehmen
- Umsetzungsverantwortliche für ein BCM-Projekt (auch Aktualisierungsprojekte)
- Vertretung der Notfallbeauftragten (qualifizierter VertreterIn wird benötigt)
- IT-RevisorInnen der Innenrevision für einen Überblick, z. B. vor und während der Prüfung

Hinweis

Voraussetzungen: Grundsätzlich sind keine speziellen Voraussetzungen erforderlich. Eine Affinität zum Thema wäre allerdings hilfreich. **Hinweis:** Für alle "Neueinsteiger" in das Thema ist dieses Seminar bestens geeignet sowie empfohlen, um sich auf das nachfolgende 2-tägige Seminar "BCM Praxisnah - Notfallmanagement: Methoden zur Aufrechterhaltung und Anforderungen, Detailwissen" vorzubereiten.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006973	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Befähigung Personalleiter/Projektverantwortliche beim Vorgehen der Entwicklung einer Personalstrategie

- Wie wende ich die Projektergebnisse der Aktualisierung der Personalstrategie wirksam und gewinnbringend für mein Institut an?
- Wieso hilft es unserem Institut, wenn wir den 7-Schritte Personalstrategieentwicklungsprozess umsetzen?
- Wie etabliere ich auf pragmatische Weise Evidenzbasierung in meiner Personalabteilung?
- Wie setze ich das Projekt auf und wieviel Ressourcen und Kapazitäten muss ich einplanen?
- Wie nutze ich die Instrumente und Methoden der Aktualisierung der Personalstrategie?
- Wie wähle ich erfolgsrelevante Ziele in Personal abgeleitet von der Geschäftsstrategie aus?
- Wie überprüfe ich meine Erfolge?
- Welche Erkenntnisse kann ich meinem Vorstand im Rahmen der Planung und Durchführung zurückmelden?

Ziel

Nach der Veranstaltung sind Sie in der Lage, den neuen Personalstrategieentwicklungsprozess zur Aktualisierung der Personalstrategie eigenständig durchzuführen. Sie können den Nutzen und die Kommunikationsaufgaben für die Durchführung mit den entsprechenden Instrumenten argumentieren. Sie beherrschen die bereitgestellten Analysetools und können Sie auf das eigene Institut anwenden. Das Prinzip der Evidenzbasierung kann - sofern die Rahmenbedingungen vor Ort dies zulassen - umgesetzt werden.

Zielgruppe

Personalleitende oder potenzielle Projektverantwortliche des Personalstrategieentwicklungsprozesses aus der Aktualisierung der Personalstrategie

Hinweis

Der tiefgreifende Wandel von Wirtschaft und Gesellschaft, den wir derzeit erleben, erfordert von der Sparkassen-Finanzgruppe in personalstrategischer Hinsicht ein Umdenken. Die Sparkassen brauchen dringend Fachkräfte. Aus dem Arbeitgebermarkt von einst ist heute ein Bewerbermarkt geworden. Zudem hat die Bankausbildung bei jungen Menschen zuletzt massiv an Attraktivität eingebüßt. Damit die Sparkassen sich auch künftig erfolgreich in ihren Märkten behaupten und als Arbeitgeber attraktiv bleiben, müssen wirksame personalstrategische Antworten gefunden werden.

Der zweitägige Kurs legt Grundlagen und stellt Zusammenhänge im personalstrategischen Vorgehen dar. Evidenzbasierung und das Vorgehen des Personalstrategieentwicklungsprozesses in den sieben Schritten der Vollversion oder den zwei Phasen der Kompaktversion werden Schritt für Schritt erklärt. Die Anwendung der bereitgestellten Analysetools und Instrumente wird vermittelt und angewandt. Mit konkreten Beispielen wird anwendungsnah an den Herausforderungen der Teilnehmenden der Strategieentwicklungsprozess erläutert und in verschiedenen Übungen simuliert und mit den Teilnehmenden auf die Anwendung im eigenen Institut ausgerichtet. Mögliche Maßnahmen zur Umsetzung werden in der Gruppe diskutiert und vor dem Hintergrund der jeweiligen Institutssituation der Teilnehmenden beleuchtet.

Die Dozenten waren an der Entstehung des neuen Prozesses beteiligt und bieten Ihnen tiefgreifendes Know-how im Vorgehen. Sie sind Ihre kompetenten Ansprechpartner für personalstrategische Fragestellungen. Die Dozenten unterstützen auch auf der konkreten Maßnahmen- und Umsetzungsebene und helfen Ihnen, neuen Maßnahmen effizient in Ihrem Institut zu implementieren. Sie erhalten wirksame Tools, um Ihre Sparkasse im Personalbereich erfolgreich für die Zukunft aufzustellen.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007825	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Bei Anruf Termin! - Telefontraining

Eins ist klar, das Telefonieren gehört heute mit zu den unabdingbaren Erfordernissen des Sparkassenalltags. Doch wie genau telefoniere ich erfolgreich? Wie schaffe ich es, das Interesse der Kunden an einem Termin in der Filiale zu gewinnen? Welchen Einfluss haben meine eigenen Gedanken, wie wichtig ist meine Stimme und was genau sind denn die richtigen Worte für ein erfolgreiches Gespräch?

All dies und noch viel mehr ist Bestandteil der ersten Seminarhälfte. Anschließend gibt es noch eine kurze Generalprobe und dann lassen wir in unserer Telefonparty die Drähte heiß werden und sammeln unverkrampft und locker wie nie Termine ein. Erfolg und Spaß sind an diesem Tag garantiert!

Ziel

Das Telefon als Chance für Ihren Vertriebserfolg. Lernen Sie, die Hürden der telefonischen Kundenansprache zu überwinden, selbstbewusst am Telefon aufzutreten und freuen Sie sich auf interessante Gespräche und viel neue Termine mit Ihren Kunden.

Zielgruppe

VertriebsmitarbeiterInnen, interne ServicecentermitarbeiterInnen/ Call Center / KSC

Hinweis

Seminarzeit 10:30 - 19:30 Uhr wegen der Echtanrufe am Abend **Organisatorische Hinweise:**

- Gruppengröße: Maximal 12 Teilnehmer
- 1 Hauptraum / 1 Gruppenraum, offene Bestuhlung
- Medien im Hauptraum: Metaplanwand, 2 Flipcharts, Moderationskoffer
- Technische Voraussetzungen: Ab 16:30 Uhr im Idealfall 10-12 Telefone für die Echtanrufe. Mindestanforderung sind jedoch 6 Telefonanschlüsse um den praktischen Teil auch erfolgreich umsetzen zu können. Wir benötigen keinen PC-Zugang für diese Abende.
- Vorbereitungen durch die Teilnehmer: Mind. 30 Kundendaten (ideal sind Einladungen zu Jahresgesprächen, aber gerne auch andere Anlässe) mit bereits vorhandener Telefonnummer mitbringen. Dazu die aktuellen Kalender vom Vorabend für die kommenden 3-4 Wochen. Sollten TN für jemand anderen anrufen, dann sind entsprechend diese Kalender mitzubringen.

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002977	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Beleihungswertüberprüfungen

- Definitionen
- 3 Wertermittlungsverfahren
- Gründe / Anlässe für Beleihungswertüberprüfung
- Beleihungswertüberprüfung auf einer Seite
- Beispiele

Ziel

Sie erfahren, wie man Beleihungswertüberprüfungen in einem überschaubaren Zeitrahmen durchführt und das Ergebnis dokumentiert.

Sie analysieren und beurteilen wertrelevante Bewertungsparameter.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter (v.a. Gutachter Stufe 1), sachkundige Personen (Wertermittler), Schätzer
- Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv
- Fach- und Führungskräfte der internen Revision

Hinweis

Dieses Seminar ist nach HypZert als Weiterbildungsveranstaltung anerkannt.

Dozent: Andreas Freese, S-Servicepartner Niedersachsen

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001239	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Trainings / Beratung / Coaching

Beratung zur systematischen Personalentwicklung in der Sparkasse

- Einordnung der Personalentwicklung in die Personalstrategie einer Sparkasse
- Systematische und ganzheitliche Personalentwicklung in der Sparkasse
- Aufgaben und Akteure der Personalentwicklung in einer Sparkasse
- Instrumente und Methoden systematischer Personalentwicklung
- Personalentwicklungskonzeptionen und ihre Bestandteile z.B.: - Anforderungsanalyse und Anforderungsbeschreibungen
- Laufbahnplanung
- Berufliche Eignungs- und Leistungsbeurteilung
- Formen der Weiterbildung und Entwicklung von Mitarbeitern
- Zielgruppenspezifische Personalentwicklung
- Personalentwicklungs-Controlling
- Erfahrungsaustausch

Ziel

Die TeilnehmerInnen erhalten einen Überblick über die strategische, systematische und wertschöpfende Personalentwicklung in Sparkassen. Zur Vermittlung des speziellen Fachwissens werden einzelne Themen vertieft. Dabei wird auf die speziellen Bedürfnisse der TeilnehmerInnen eingegangen. Anhand von Praxisbeispielen werden Erfahrungen ausgetauscht sowie Chancen und Risiken diskutiert.

Zielgruppe

PersonalleiterInnen, PersonalentwicklerInnen, MitarbeiterInnen der Personalabteilung

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003239	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Beratungsangebot und Begleitung des Personalstrategieentwicklungsprozesses in der Kompaktversion

- Wie wende ich die Kompaktversion der Projektergebnisse der Aktualisierung der Personalstrategie wirksam und gewinnbringend für mein Institut an?
- Wieso hilft es unserem Institut, wenn wir die kompakte Version des Personalstrategieentwicklungsprozess umsetzen?
- Wie etabliere ich auf pragmatische Weise Evidenzbasierung in meiner Personalabteilung?
- Wie setze ich das Projekt auf und wieviel Ressourcen und Kapazitäten muss ich einplanen?
- Wie nutze ich die Instrumente und Methoden der Aktualisierung der Personalstrategie?
- Wie wähle ich erfolgsrelevante Ziele in Personal abgeleitet von der Geschäftsstrategie aus?
- Mit welchen Maßnahmen kann ich diese Ziele wirksam verfolgen?
- Wie überprüfe ich meine Erfolge und welche Erkenntnisse kann ich meinem Vorstand im Rahmen der Planung und Durchführung zurückmelden?

All diese Fragen beantwortet Ihnen Ihr Dozent in der effizienten Begleitung des Kompaktprozesses in der Personalstrategieentwicklung. Der Dozent ist ein profunder Moderator und Gesprächspartner bei der Erarbeitung Ihrer individuellen Personalstrategie.

Ziel

Die individuelle, wirksame und erfolgreiche Begleitung der Personalstrategieentwicklung in der **Kompaktversion**. Profitieren Sie von der Erfahrung und der Kompetenz des Beraters, der diesen Prozess mit entwickelt hat.

Zielgruppe

Vorständ:innen, Personalleiter:innen und Projektinvolvierte des Personalstrategieentwicklungsprozesses aus der Aktualisierung der Personalstrategie

Hinweis

Der tiefgreifende Wandel von Wirtschaft und Gesellschaft, den wir derzeit erleben, erfordert von der Sparkassen-Finanzgruppe in personalstrategischer Hinsicht ein Umdenken. Die Sparkassen brauchen dringend Fachkräfte. Aus dem Arbeitgebermarkt von einst ist heute ein Bewerbermarkt geworden. Zudem hat die Bankausbildung bei jungen Menschen zuletzt massiv an Attraktivität eingebüßt. Damit die Sparkassen sich auch künftig erfolgreich in ihren Märkten behaupten und als Arbeitgeber attraktiv bleiben, müssen wirksame personalstrategische Antworten gefunden werden. Dieses Beratungsangebot begleitet das personalstrategische Vorgehen, um Wirksamkeit und Erfolg in der Personalstrategieentwicklung sicher zu stellen. Sie profitieren von der Erfahrung in der Evidenzbasierung und im Vorgehen des Personalstrategieentwicklungsprozesses in den zwei Phasen plus Abschluss der Kompaktversion des Vorgehens. Die Anwendung der bereitgestellten Analysetools und Instrumente wird effizient begleitet und erfolgreich sichergestellt. In den Workshops zu den beiden Phasen zur Erarbeitung der personalstrategischen Eckpfeiler diskutieren wir in Präsenz die Möglichkeiten, die Ihrem Institut am meisten Wert stiften. Mögliche Maßnahmen zur Umsetzung werden diskutiert und vor dem Hintergrund der jeweiligen Institutssituation mit dem Vorstand beleuchtet. Als Berater, die an der Entstehung des neuen Prozesses beteiligt waren, bieten wir Ihnen tiefgreifendes Know-how im Vorgehen und sind kompetente Ansprechpartner für personalstrategische Fragestellungen. Wir unterstützen aber auch auf der konkreten Maßnahmen- und Umsetzungsebene und helfen Ihnen neuen Maßnahmen effizient in Ihrem Institut zu implementieren. Wir helfen Ihnen damit Ihre Sparkasse im Personalbereich erfolgreich für die Zukunft aufzustellen. **Zeitraum:** In Abstimmung frei wählbar. Beratung wird nach tatsächlich erbrachten Tagen abgerechnet. Voraussichtlicher Aufwand ohne zusätzliche Beauftragungen im Standard der Kompaktversion sind ca. zweieinhalb Projektstage, in der Vollversion sind es ca. acht Projektstage verteilt auf einen längeren Zeitraum mit Vorbereitungen und Nacharbeiten der Präsenzelemente durch die im Institut involvierten Projektmitarbeiter. **Ort:** In Abstimmung wählbar. In Präsenz vor Ort in den Sparkassen oder in Abstimmung virtuell über Videokonferenzen. In der Kompaktversion bietet sich eine rein virtuelle Durchführung an. **Dozenten/Berater:** Prof. Dr. Patrick Müller oder Christian Jost

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007827	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Beratungsangebot und Begleitung des Personalstrategieentwicklungsprozesses in der Vollversion

- Wie wende ich die Projektergebnisse der Aktualisierung der Personalstrategie wirksam und gewinnbringend für mein Institut an?
- Wieso hilft es unserem Institut, wenn wir den 7-Schritte Personalstrategieentwicklungsprozess umsetzen?
- Wie etabliere ich auf pragmatische Weise Evidenzbasierung in meiner Personalabteilung?
- Wie setze ich das Projekt auf und wieviel Ressourcen und Kapazität muss ich einplanen?
- Wie nutze ich die Instrumente und Methoden der Aktualisierung der Personalstrategie?
- Wie wähle ich erfolgsrelevante Ziele in Personal abgeleitet von der Geschäftsstrategie aus?
- Mit welchen Maßnahmen kann ich diese Ziele wirksam verfolgen?
- Wie überprüfe ich meine Erfolge?
- Welche Erkenntnisse kann ich meinem Vorstand im Rahmen der Planung und Durchführung zurückmelden?

All diese Fragen beantwortet Ihnen Ihr Berater in der Begleitung der Vollversion in den sieben Schritten in der Personalstrategieentwicklung. Ihr Berater nimmt an den Workshops teil und ist ein profunder Moderator und Gesprächspartner bei der Erarbeitung Ihrer individuellen Personalstrategie.

Ziel

Die individuelle, wirksame und erfolgreiche Begleitung der Personalstrategieentwicklung in der **Vollversion**. Profitieren Sie von der Erfahrung und der Kompetenz des Beraters, der diesen Prozess mit entwickelt hat.

Zielgruppe

Vorständ:innen, Personalleiter:innen und Projektinvolvierte des Personalstrategieentwicklungsprozesses aus der Aktualisierung der Personalstrategie

Hinweis

Der tiefgreifende Wandel von Wirtschaft und Gesellschaft, den wir derzeit erleben, erfordert von der Sparkassen-Finanzgruppe in personalstrategischer Hinsicht ein Umdenken. Die Sparkassen brauchen dringend Fachkräfte. Aus dem Arbeitgebermarkt von einst ist heute ein Bewerbermarkt geworden. Zudem hat die Bankausbildung bei jungen Menschen zuletzt massiv an Attraktivität eingebüßt. Damit die Sparkassen sich auch künftig erfolgreich in ihren Märkten behaupten und als Arbeitgeber attraktiv bleiben, müssen wirksame personalstrategische Antworten gefunden werden. Dieses Beratungsangebot begleitet das personalstrategische Vorgehen, um Wirksamkeit und Erfolg in der Personalstrategieentwicklung sicher zu stellen. Sie profitieren von der Erfahrung in der Evidenzbasierung und im Vorgehen des Personalstrategieentwicklungsprozesses in den sieben Schritten der Vollversion des Vorgehens. Die Anwendung der bereitgestellten Analysetools und Instrumente wird effizient begleitet und erfolgreich sichergestellt. In den Workshops zu den einzelnen Schritten zur Erarbeitung der personalstrategischen Eckpfeiler diskutieren wir in Präsenz die Möglichkeiten, die Ihrem Institut am meisten Wert stiften. Mögliche Maßnahmen zur Umsetzung werden diskutiert und vor dem Hintergrund der jeweiligen Institutssituation mit dem Vorstand beleuchtet. Als Berater, die an der Entstehung des neuen Prozesses beteiligt waren, bieten wir Ihnen tiefgreifendes Know-how im Vorgehen und sind kompetente Ansprechpartner für personalstrategische Fragestellungen. Wir unterstützen aber auch auf der konkreten Maßnahmen- und Umsetzungsebene und helfen Ihnen neuen Maßnahmen effizient in Ihrem Institut zu implementieren. Wir helfen Ihnen damit Ihre Sparkasse im Personalbereich erfolgreich für die Zukunft aufzustellen. **Zeitraum:** In Abstimmung frei wählbar. Beratung wird nach tatsächlich erbrachten Tagen abgerechnet. Voraussichtlicher Aufwand ohne zusätzliche Beauftragungen im Standard der Kompaktversion sind ca. zweieinhalb Projektstage, in der Vollversion sind es ca. acht Projektstage verteilt auf einen längeren Zeitraum mit Vorbereitungen und Nacharbeiten der Präsenzelemente durch die im Institut involvierten Projektmitarbeiter. **Ort:** In Abstimmung wählbar. In Präsenz vor Ort in den Sparkassen oder in Abstimmung virtuell über Videokonferenzen. In der Kompaktversion bietet sich eine rein virtuelle Durchführung an. **Dozenten/Berater:** Prof. Dr. Patrick Müller oder Christian Jost

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007829	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Berichterstattung der Revision - Qualität von Revisionsberichten verbessern

Damit die Ergebnisse (Berichte) der Internen Revision verstanden und akzeptiert werden, müssen sie

- inhaltlich richtig und vollständig sein,
- übersichtlich dargestellt und strukturiert
- adressatengerecht, einfach und verständlich formuliert werden.

Dieses Seminar vermittelt die dafür notwendigen Grundkenntnisse:

- fachliche, gesetzliche und aufsichtsrechtliche Grundlagen der Berichterstattung der Revision
- risikoorientierte Prüfungsplanung und -durchführung als Voraussetzung für sachgerechte Prüfungsergebnisse und Berichterstattung
- Berichtserstellung, Aufbau, Inhalt und Struktur von Berichten; was sollte beachtet werden, wie kann man die Verständlichkeit von Texten messen?
- Berichtskritik als ein wesentliches Element der Qualitätssicherung; Inhalt und Dokumentation

Ziel

Die TeilnehmerInnen lernen, ihre Arbeitsergebnisse vollständig, einfach und verständlich zu dokumentieren und angemessen darzustellen, um die Qualität von Revisionsberichten zu verbessern.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision, die die Arbeitsergebnisse in Berichten oder Präsentationen darstellen müssen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000161	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Beschäftigtendatenschutz

Grundlagen: Datenschutzrechtliche Grundsätze und -begriffe

- Recht auf informationelle Selbstbestimmung
- Verbot mit Erlaubnisvorbehalt
- Grundsatz der Verhältnismäßigkeit
- Mitbestimmung des BR/Abgrenzung Individual- und Kollektivrecht

Die Europäische Datenschutzgrundverordnung

- Rechtliche Systematik
- Was bleibt - was wird neu?

Datenschutzgrundverordnung und Beschäftigtendatenschutz

- Beschäftigtendatenschutz im Lichte der DSGVO und des/der LPVG
- Abgrenzung individuelles und kollektives Arbeitsrecht
- Rechte der Mitarbeiter
- Dienstvereinbarung als Erlaubnisnorm der Datenverarbeitung
- Aufgaben und Rechte des Personalrates
- Zusammenspiel von Personalrat und Datenschutzbeauftragtem
- Praxisrelevante Fallfragen (private Nutzung Internet, private Nutzung E-Mail, „bring your own device“, etc.)

Ziel

Verständnis der datenschutzrechtlichen Systematik insbesondere hinsichtlich der Gestaltungsmöglichkeiten durch eine Dienstvereinbarung.

Zielgruppe

- Datenschutzbeauftragte
- Führungskräfte
- MitarbeiterInnen Personalabteilung

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005206	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Beschwerdemanagement aus Compliance- und Praxissicht

1. Maßgebliche Vorschriften
 - MiFID II/Delegierte Verordnung/MaComp
 - Mindestanforderungen an das Beschwerdemanagement
 - Verbraucherstreitbeteiligungsgesetz (VSBG)
 - Zahlungsdiensteaufsichtsgesetz (ZAG)
 - Exkurs: Beschwerden im Ombudsmannverfahren
 - Aufbewahrungsfristen und datenschutzrechtliche Aspekte
2. Die unterschiedlichen Anzeige- und Berichtspflichten
 - Beschwerden in der Anlageberatung von Privatkunden
 - Beschwerdebericht nach MaComp
 - Weitere Berichtspflichten (aktuelle Stand, Ausblick)
3. Rechtliche Risiken aus der möglichen Eskalation von Beschwerde-Sachverhalten
 - Musterfeststellungsklage
 - EU-Sammelklage
 - Kapitalanleger-Musterverfahrensgesetz
 - Exkurs: Folgenbeseitigungsanspruch
4. Praktische Beschwerde-Fälle aus dem Bank- und Sparkassenalltag
 - Erfahrungsaustausch und praktische Lösungsvorschläge
5. Rolle und Aufgaben der Compliance-Funktion in Bezug auf das Beschwerdemanagement
 - Risikoanalyse und Überwachung
 - Beratung und Schulung
 - Berichtspflichten
 - Beteiligung an Prozessen
 - Exkurs: Compliance in der Rolle der Beschwerdemanagementfunktion

Ziel

Im Vordergrund des Seminars steht die praktische Umsetzung der zahlreichen Anforderungen, die von den unterschiedlichen Normgebern an die Institute gerichtet werden. Juristische Grundlagen werden im Seminar ausführlich erläutert. Darüber hinaus werden die Aufgaben des Beschwerdemanagements aus betriebswirtschaftlicher Perspektive dargestellt. Anhand von Beispiel-Fällen erhalten die Teilnehmerinnen und Teilnehmer Gelegenheit, die Anwendung der verschiedenen regulatorischen Anforderungen in die Praxis zu übertragen und zu vertiefen.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die im Beschwerdemanagement von Banken, Sparkassen und Finanzdienstleistern tätig sind. Weiterhin ist das Seminar für alle Teilnehmerinnen und Teilnehmer interessant, die sich einen Überblick über die aufsichtsrechtlichen Anforderungen verschaffen wollen (u. a. Revision, Compliance).

Hinweis

Das Seminar berücksichtigt die aktuellen Anforderungen der BaFin an das Beschwerdemanagement. BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067625	17.05.2024	17.05.2024	Potsdam	Standardpreis	690
				OSV / SGVSH	490
				S-Finanzgruppe	590
V-067677	08.11.2024	08.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	690
				OSV / SGVSH	490
				S-Finanzgruppe	590

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Besteuerung von Kapitaleinkünften/Abgeltungsteuer - Teil 1 Überblick

Überblick über die Besteuerung von Kapitalerträgen und detaillierte Ausführungen insbesondere zu:

- Erträgen und Veräußerungsgewinnen von Produkten z.B. Aktien, Finanzinnovationen
- Investmentanteilen unter Berücksichtigung der sich aus dem Investmentsteuerreformgesetz ergebenden grundlegenden Änderungen der Besteuerung auf Fonds- sowie Anlegerebene
- Anteilstausch und anderen Kapitalmaßnahmen
- Fremdwährungsguthaben
- Immobiliengewinnen
- Lebensversicherungen
- Verrechnungsreihenfolgen
- ausländische Quellensteuer
- Teileinkünfteverfahren
- gesetzliche Ausnahmen
- Veranlagungsfällen
- Besteuerung von vermögensverwaltenden Personengesellschaften

Ziel

Die TeilnehmerInnen erhalten einen detaillierten Überblick über die aktuelle Rechtslage und die hierzu ergangenen Verwaltungsanweisungen.

Zielgruppe

- KundenberaterInnen
- MitarbeiterInnen aus den Bereichen Rechnungswesen/Steuern, Organisation, Marktfolge Passiv, Revision

Hinweis

Wir weisen auf das weiterführende Seminar **Besteuerung von Kapitaleinkünften/Abgeltungsteuer - Teil 2 Berücksichtigung von Kundendaten und technische Umsetzung** hin.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067457	27.05.2024	27.05.2024	Potsdam	Standardpreis 375

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Besteuerung von Kapitaleinkünften/Abgeltungsteuer - Teil 2 Berücksichtigung von Kundendaten und technische Umsetzung

Überblick über die Besteuerung von Kapitalerträgen und detaillierte Ausführungen insbesondere zu:

- Abstandnahme vom Kapitalertragsteuerabzug/Erstattung von Kapitalertragsteuer für betriebliche und private Anleger
- Berücksichtigung von NV-Bescheinigungen, Freistellungsaufträgen, Bescheiden und Erklärungen
- Kapitalerträge bei Steuerausländern
- Steuerverrechnung/übergreifende Verlustverrechnung
- Korrektur materieller Fehler
- Kirchensteuerabzug
- Bescheinigung von Kapitalertragsteuer
- Überblick und ausgewählte Einzelfragen der technischen Umsetzung im Bereich der Finanz Informatik

Ziel

Die TeilnehmerInnen erhalten einen Überblick über die aktuelle Rechtslage und die hierzu ergangenen Verwaltungsanweisungen sowie Hinweise zur technischen Abbildung ausgewählter Sachverhalte.

Zielgruppe

- MitarbeiterInnen aus den Bereichen Rechnungswesen/ Steuern, Organisation, Marktfolge Passiv, Revision

Hinweis

Wir weisen auf das vorhergehende Seminar **Besteuerung von Kapitaleinkünften/ Abgeltungsteuer - Teil 1 Überblick** hin.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067459	28.05.2024	28.05.2024	Potsdam	Standardpreis 375

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Betreuung und Begleitung von Existenzgründern

- Betriebswirtschaftliche Anforderungen an Existenzgründer und Existenzgründungsvorhaben
- Strukturierte Analyse der vier wesentlichen Kernfelder (Management, Markt, Ertragskraft und Finanzierungsmöglichkeiten)
- Rechtliche und steuerliche Grundlagen
- Finanzierung für kleinere Unternehmen und Existenzgründer
- Begleitung von Existenzgründern in der Anlaufphase

Ziel

- Sie können Existenzgründungsvorhaben auf Tragfähigkeit der Geschäftsidee und des Konzeptes überprüfen.
- Sie können fundierte Beschlüsse zur Finanzierung treffen.
- Sie können wichtige Beratungsimpulse in der Gründungsphase geben.

Zielgruppe

- Firmenkundenbetreuer/innen
- Gewerbekundenbetreuer/innen
- Existenzgründungsberater/innen
- Kreditsachbearbeiter/innen (gewerblich)

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845
Fax: 0331/97925-102
Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004007	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Betriebsorganisation: Grundlagen Prozessverantwortung

- Begriffsdefinition Prozessverantwortung
- Die Rolle des Prozessverantwortlichen
- Anforderungen an einen Prozessverantwortlichen
- Vorgehen bei der Verantwortungsvergabe
- Vorbereitung potenzieller Verantwortlicher auf ihre Rolle
- zu erwartende Einwände und Widerstände
- Umgang mit Widerständen
- zentrale vs. dezentrale Prozessverantwortung
- Prozessverantwortung und IKS (Risikobewertung von Prozessen)
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen die Bedeutung von Prozessverantwortung kennen und können Widerständen erfolgreich begegnen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte
- Prozessmanager:innen
- Projektmanager:innen
- Compliancebeauftragte

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006859	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Betriebsorganisation: Purpose Driven Organisations: Sinnstiftende Organisation für mehr Wertschöpfung im Unternehmen

Die Idee von PDO

- Grundbegriffe
- Ziele
- Anwendungsgebiete

Der Unterschied zu traditionellen Vorgehensweisen

Sinnorientierte Führung

Verbindung zu klassischen Motivationstheorien

Auswirkungen auf die Effizienz

Auswirkungen auf die Produktivität

Nicht monetärer Nutzen für das Unternehmen

Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Erkennen, wie die Herausforderungen der kommenden 5-10 Jahre durch neue methodische Vorgehensweisen noch besser bewältigt werden können

Zielgruppe

- Leiter*innen Organisation
- Prozessmanager*innen
- Projektmanager*innen
- Organisator*innen
- Vorstandsassistent*innen

Ansprechpartner



Thomas Hentschel

Tel: 0179 1417235

Fax: 0331/97925-102

Email: th-hentschel@t-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006074	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Betriebswirtschaftliche Beurteilung ausgewählter Unterlagen von Geschäfts- bzw. Gewerbekunden

- Einführende „Gedanken“ zur Auswertung der wirtschaftlichen Verhältnisse
 - Warum sollte eine zeitnahe Einsichtnahme der wirtschaftlichen Verhältnisse vorgenommen werden?
 - Welche Unterlagen sind sinnvoll, um eine Einschätzung der wirtschaftlichen Situation des Kunden vornehmen zu können?
- Gliederung der Gewinn- und Verlustrechnung - Welche Interpretationsansätze ergeben sich aus den einzelnen GuV-Positionen?
- Das Einmaleins der Bilanzkennzahlen - Ableitung von 5 wesentlichen Kennzahlen
- Einnahmen- und Überschussrechnung vs. Gewinn- und Verlustrechnung - Ein kurzer Vergleich
- Was sagt die Einnahmen- und Überschussrechnung eigentlich aus und wie kann diese zielgerichtet interpretiert werden?
- Exkurs: Das unterjährige Datenmaterial des Kunden
 - Warum sollte ich auch unterjährig in die Entwicklung der wirtschaftlichen Verhältnisse meines Kunden Einblick haben?
 - Erläuterung der BWA sowie der Summen- und Saldenliste
- (Überschlägige) Ableitung der Kapitaldienstfähigkeit aus Unterlagen
- Training der Seminarinhalte anhand von praxisorientierten Fallstudien

Ziel

Ziel der Seminarveranstaltung ist es, auf Basis der vom Kunden eingereichten Unterlagen seines Unternehmens eine erste Bonitätseinschätzung zu erhalten. Da die wirtschaftlichen Verhältnisse kleinerer Unternehmen in der Regel nicht zentral ausgewertet werden, werden die Seminarinhalte anhand von Originaldaten (Bilanz, EÜ-Rechnungen, DATEV-BWA) trainiert.

Zielgruppe

Geschäfts-/bzw. Gewerbekundenbetreuende, die eine betriebswirtschaftliche Einschätzung zur wirtschaftlichen Bonität ihrer Kunden ableiten müssen

Hinweis

Dozent:Dipl.-Kfm. Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005059	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Betriebswirtschaftliche Beurteilung von mittelständischen Unternehmen in Investitions- und Wachstumsphasen

Im Focus des Seminars steht die betriebswirtschaftliche Beurteilung von Unternehmen in Investitions- und Wachstumsphasen:

- Ermittlung der typischen Problembereiche in den einzelnen Situationen
- "Knackpunkte" bei der Bonitätseinschätzung
- Bestimmung des betriebswirtschaftlich notwendigen Finanzbedarfs
- Entwicklung von situationsgerechten Maßnahmen zur Begleitung der Unternehmen aus Sicht der Hausbank

Ziel

Der Seminarteilnehmer erkennt die Besonderheit von Unternehmen in Investitions- und Wachstumsphasen, kann die sich daraus ergebenden Risiken beurteilen sowie die geeigneten Maßnahmen für die Sparkasse ableiten.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an MitarbeiterInnen im Firmenkundengeschäft, welche über eine mehrjährige Berufserfahrung verfügen.

Hinweis

Dieses Seminar ist Bestandteil unserer Bausteinreihe "Fresh up Angebote" für MitarbeiterInnen im gewerblichen Aktivgeschäft mit Herrn Peter Schaaf.

Bitte beachten Sie hierzu auch die Seminare:

- Verprobung und effiziente Analyse von Unterlagen zur Bonitätsprüfung
- Praxisorientiertes Training der Votierungskompetenz bei der Kreditierung mittelständischer Unternehmen aus betriebswirtschaftlicher Sicht
- Betriebswirtschaftliche Beurteilung typischer Schwachstellen mittelständischer Unternehmen

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000344	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Betriebswirtschaftliche Beurteilung, Interpretation sowie Hinterfragung von Ertrags- und Finanzplanungen unter Berücksichtigung der GoP

Einige Grundlagen zur Planung

- Strategische versus operative Planung
- Planungsanlässe und -zwecke
- Planungsgrundsätze und -prinzipien - GoP (Grundsätze ordnungsgemäßer Planung)

Betriebswirtschaftliche Anforderung an Planungsunterlagen

Ableitung aussagekräftiger Planungen

- Vorgehensweise bei der Planerstellung
- Ableitung von Ertrags- und Finanzplanungen
- Soll-Ist-Vergleiche

Diskussion diverser Checklisten zur Beurteilung von Planungen

Arbeit mit Fallstudien aus unserer Beratungspraxis

Ziel

Die Erfahrung zeigt, dass viele Kundenplanungen nicht auf Basis von realistischen Prämissen erstellt werden. Vielmehr wird von einem Zielergebnis bzw. einem Ziel-KK „nach oben“ geplant. Verschärfend

sind in der Praxis handwerkliche Fehler festzustellen, was sich vor allem in der Liquiditätsplanung äußert.

Vor diesem Hintergrund werden im Seminar die betriebswirtschaftlichen Anforderungen an operative Ertrags- und Finanzplanungen vermittelt, die an qualitativ hochwertige Planungsunterlagen zu stellen sind. Zudem wird die Interpretation von Planungsunterlagen trainiert.

Zielgruppe

Mitarbeiter im gewerblichen Kreditgeschäft, die Planungsunterlagen von

Unternehmen anfordern und die Aussagekraft der Unterlagen beurteilen müssen

Hinweis

Dozent:

Dipl.-Kfm. Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer

Tel: 0151 1517 4755

Fax: 030 2069 2902

Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005058	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Betriebswirtschaftliches Know-how zur Beratung meines Firmenkunden auf Augenhöhe

- Kenne ich meinen Firmenkunden wirklich oder:
Welche zentralen Informationen sollten mir als Hausbank vorliegen?
- Typische Sorgen und Nöte von Unternehmen -
Setzt mein Kunde die richtigen Prioritäten?
- Der souveräne Umgang mit Jahresabschlüssen mittelständischer Unternehmen.
- Worauf sollte sich der erste Blick richten bzw. welche Fragen sind zu stellen?
- Bildet sich das Geschäftsmodell meines Kunden korrekt in den Jahresabschlüssen ab?
- Wie kann ich die „Handschrift“ des Bilanzerstellers richtig lesen?
- Der souveräne Umgang mit unterjährigen (DATEV-) Auswertungen
- Wie kann ich typische Fehlerquellen in der BWA schnell entlarven und wie gehe ich damit um?
- Was steht wo? Die richtige Interpretation der Kontenrahmen SKR 03 und SKR 04
- Soll und Haben - lese ich die Summen- und Saldenliste richtig?
- Wie kann ich aus einer SuSa den Ergebnisausweis der BWA verproben?
- Cashflow und Kapitaldienstfähigkeit -
Was zeichnet eine nachhaltige Kapitaldienstfähigkeit aus?
- Stiefkind Controlling und Kalkulation
- Warum sollte ich diesen Aspekt in meinen Kundengesprächen regelmäßig thematisieren?
- Welche Erkenntnisse kann ich aus der Summen- und Saldenliste über die Kalkulation des Kunden ableiten bzw. diese verifizieren?
- Vertiefung der Seminarinhalte anhand von praxisorientierten Fallstudien
- Checklisten zur Interpretation des unterjährigen Datenmaterials

Ziel

In diesem Seminar trainieren Sie, den Kunden anhand der vorliegenden Zahlen, aber auch auf Grundlage anderer, weicher Faktoren betriebswirtschaftlich besser zu verstehen und damit auch besser beraten zu können. Auf diese Weise agieren Sie auf Augenhöhe mit dem Kunden, verstehen seine täglichen Sorgen und Nöte und können dies in einem Gesamtkontext zu einer belastbaren Bonitätseinschätzung verdichten.

Zielgruppe

Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft, die ihre betriebswirtschaftliche Beratungskompetenz im Kundengeschäft verbessern möchten

Hinweis

Dozent: Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066979	28.11.2024	29.11.2024	Potsdam	Standardpreis 890 OSV / SGVSH 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Betriebswirtschaftliches Wissen für Ihren Fuhrpark und die Mobilität von morgen

- Leasing vs. Kauf - Berechnungsmodelle aus der Praxis
- Die Leasingausschreibung - Die Tücke liegt im Detail
- Der effizient ausgelastete Fahrzeugpool - Erfahrungen aus der Praxis
- Corporate Carsharing - Mobilität für alle in der Sparkasse
- Elektromobilität - Was muss ich wissen und wie setze ich es um?
- Die Sparkassen-Tankkarte - Menge rauf, Preis runter

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten in kompakter Form und anhand von Praxisbeispielen betriebswirtschaftlich sinnvolle Handlungsoptionen, um Kosten zu senken und Prozesse im Sparkassenfuhrpark zu minimieren.

Gleichzeitig erfahren Sie, welche modernen, umweltschonenden Möglichkeiten bestehen, um in der Zukunft den eigenen Fuhrpark nachhaltig zu gestalten und gesellschaftlichen Veränderungen Rechnung zu tragen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an:

- Orgaleiter:innen
- Verwaltungsleiter:innen
- Fuhrparkleiter:innen
- interessierte Mitarbeiter:innen

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003117	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Beurteilung der Finanzstruktur, Kapitaldienstfähigkeit sowie Liquidität mittelständischer Unternehmen aus Bankensicht

- Fresh up: Einige Grundlagen der Finanzierung mittelständischer Unternehmen
 - Wie kann die finanzielle Situation des Unternehmens anhand von Finanzierungskennzahlen und -regeln bestimmt werden?
 - Entwicklung von Maßnahmen zur Verbesserung der Finanzkraft von Unternehmen
 - Ausgewählte Möglichkeiten zur Deckung des ermittelten Finanzbedarfs
- Ermittlung des (betriebswirtschaftlichen) Cashflows sowie Verifizierung der Kapitaldienstfähigkeit
 - Was sagt der Cashflow (und damit die Kapitaldienstfähigkeit) eigentlich aus?
 - (Überschlägige) Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit anhand von Jahresabschlussunterlagen und von BWA-Daten
 - Interpretation der Ergebnisse
 - Diskussion typischer „**Knackpunkte**“ bei der Berechnung und der Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit (Ersatzinvestitionen, angemessener Unternehmerlohn, Gliederungsthematik der Gewinn-/Verlustrechnung ordentlicher Ertrag/Aufwand versus; außerordentlicher Ertrag/Aufwand; Beeinflussung der KDF durch die Bilanzpolitik)
- Exkurs: Beurteilung der Nachhaltigkeit der Unternehmensentwicklung
 - Welche Rückschlüsse können aus den historischen Daten gezogen werden?
 - Fit for Future?
 - ESG und Nachhaltigkeit
- Einschätzung der Liquiditätssituation des Unternehmens aus Jahresabschlüssen
 - Aufbau und Interpretation der Kapitalflussrechnung
 - Interpretation des bereinigten Netto-Umlaufvermögens (BNUV)
 - Ableitung und Interpretation weiterer Cash-Effekte (Debitoren, Kreditoren, Vorräte)
- Exkurs: Die „**optimale**“ **Kontokorrentlinie**, gibt es diese wirklich? Überschlägige Ableitung des notwendigen Finanzbedarfs unter Anwendung von praxisorientierten Verfahren
- Training der Seminarinhalte anhand von praxisorientierten Fallstudien

Ziel

Ziel des Seminars ist es, die Ermittlung sowie Interpretation der Kapitaldienstfähigkeit aus einer **betriebswirtschaftlichen** Betrachtung heraus zu trainieren, diese in einen Gesamtkontext für die Bonitätsentscheidung einzubinden und eine realistische Einschätzung der finanziellen Situation des Unternehmens vorzunehmen.

Zielgruppe

Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft, die bereits über erste Erfahrungen mit der Beurteilung von betriebswirtschaftlichen Unterlagen sowie der Ableitung der Kapitaldienstfähigkeit von Unternehmen verfügen.

- Gewerbliche Kundenberater (GKB, FKB)

Hinweis

Dozent: Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005594	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Beurteilung von Immobilienunternehmen - Grundlagen

- Gliederungsschema / Skizzierung der Bilanzierungs- und Bewertungsspielräume
- Jahresabschlusspositionen und Einnahmen–Überschuss-Rechnungen im Vergleich
- Immobilienunternehmensspezifische Interpretation der Abschlusspositionen
- Institutsgruppenspezifische Strukturbilanzanalyse
- Anhang und Lagebericht
- spezifische Kennzahlen der Immobilienwirtschaft
- Konsequenzen und Maßnahmen für die Kreditwürdigkeit und Kreditvergabe

Ziel

- Jahresabschlüsse der Kunden anhand eines spezifischen „Roten Fadens“ für Immobilienunternehmen lesen lernen
- Berücksichtigung der Vielfalt von Immobilienunternehmen und deren Gewinnermittlung bei der Bonitätsanalyse (Bilanzen und Einnahmen–Überschuss-Rechnungen)
- Auswirkung der Besonderheiten von Immobilienunternehmen auf Kennzahlensysteme und Analysesysteme (Strukturbilanzen) kennenlernen und interpretieren

Zielgruppe

Mitarbeitende aus den Bereichen Vertrieb Immobilienfinanzierung, gewerblicher Kredit (Markt und Marktfolge) sowie Risiko- und Intensivbetreuung

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005067	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bewertung von landwirtschaftlich genutzten Grundstücken

Definitionen

Landwirtschaft in Deutschland

Verfahrenswahl

Bodenwertermittlung

Sachwertermittlung

Ertragswertermittlung incl. Pachtableitung über Standardeckungsbeiträge

Beispielfälle

Ziel

Ziel dieses Seminars ist es grundlegende Kenntnisse zu vermitteln und die Teilnehmer in die Lage zu versetzen, sich an die Bewertung von landwirtschaftlich genutzten Grundstücken heranzuwagen

Zielgruppe

Immobiliengutachter, Schätzer, die mit der Gutachtenerstellung beauftragt werden

Mitarbeiter aus Markt und Marktfolge, Revision etc, die Kenntnisse bzgl. der Bewertung landwirtschaftlicher Objekte erwerben möchten

Hinweis

Dozent: Andreas Freese, Landessparkasse zu Oldenburg

Das Seminar ist als Weiterbildungsveranstaltung durch die HypZert anerkannt.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005829	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bewertung von Standardrenditeimmobilien

1. Tag

- Grundlagen der Wertermittlung
 - Verkehrswert / Beleihungswert
 - Beleihungsfähigkeit
 - Grundbuch
 - Grundstück und grundstücksgleiche Rechte
 - Baurecht
 - Bodenrichtwert
 - Lagequalitäten

2. Tag

- Sachwert
 - Bewertungssystematik
 - Maße der baulichen Nutzung (GFZ, BGF)
 - Gesamt- und Restnutzungsdauer
 - Baukosten
 - Außenanlagen und Baunebenkosten
 - Marktanpassung
 - Vergleichswerte

3. Tag

- Ertragswert
 - Bewertungssystematik
 - Rentierlicher / unrentierlicher Anteil
 - Zinssätze / Mieten
 - Mietspiegel
 - Vervielfältiger
 - Over- und Underrent
 - Umsatzmieten

4. und 5. Tag - Übungen und Repetitorium - Einführung in das Wertermittlungsprogramm
6. Tag - schriftliche Prüfung

Ziel

Die Qualifizierung ist auf die Erfordernisse der MitarbeiterInnen ausgerichtet, die Standardrenditeimmobilien zu bewerten haben, deren Finanzierung innerhalb eines Verkehrswertes von 3,0 Mio. EUR liegt.

Standardrenditeimmobilien sind dabei als Wohnimmobilien definiert, bei denen der zulässige gewerbliche Anteil des Jahresrohertrages die 1/3-Grenze nicht übersteigt.

Ziel dieser Ausbildung ist es, die KreditsachbearbeiterInnen in die Lage zu versetzen, in ihrem Bewertungsrahmen eigenverantwortliche Wertermittlungen durchzuführen.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter/Immobilienfachverständige/Kreditsachbearbeiter/innen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen
- Mitarbeitende aus den Bereichen Betrieb, Marktfolge Aktiv, Kreditsachbearbeitung und Vertrieb

Hinweis

Den Teilnehmenden wird im Vorfeld das Lehrbuch "Die Bewertung von Standardrendite-Immobilien" zur Verfügung gestellt. Bitte bringen Sie dieses, sowie Schreibutensilien und einen Taschenrechner zum Seminar mit.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066289	25.11.2024	14.12.2024	Potsdam	Standardpreis	2200
				OSV / SGVSH	2050

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bilanzanalyse/Bilanzkritik - Teil I Grundlagenseminar -

- Aufgaben der Bilanzauswertung
(incl. Überblick über die Regelung des § 18 KWG)
- Grundbegriffe des Rechnungswesens
- Grundlagen für die Erstellung von Jahresabschlüssen
- Rechnungslegungsvorschriften und grundlegende Bewertungsfragen
- Erläuterungen zu einzelnen Bilanz- und GuV -Positionen
- Einführung in das Auswertungstool „EBIL“
- Die betriebswirtschaftlichen Kennzahlen in Liste 5 - Ermittlung und Beurteilung der Aussagekraft
- Listen 10 - Überblick über die Inhalte und ihre Einsatzmöglichkeiten in Analyse und Kundengespräch
- Die Bedeutung des Cash-Flows für die Prüfung der Kapitaldienstfähigkeit
- Die ESG-Kriterien Umwelt (Enviroment), Soziales (Social) und Aufsichtsstrukturen (Governance)
- Bedeutung für die Bonitätsanalyse
- Mögliche Auswirkungen auf einzelne Jahresabschlusspositionen sowie ausgewählte betriebswirtschaftliche Kennzahlen
- Kurzcheckliste für die Analyse des Jahresabschlusses
- Fallstudien

Ziel

Das Seminar vermittelt die grundlegenden rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Kenntnisse sowie Fertigkeiten zur Auswertung und Analyse der Jahresabschlüsse von gewerblichen Kreditnehmern. Die einzelnen Themen werden dabei durch Beispiele und Fallstudien näher erläutert. Den Schwerpunkt bilden dabei Jahresabschlüsse von Einzelunternehmen sowie kleineren Personenhandelsgesellschaften. Ferner lernen die Teilnehmenden das Auswertungstool „EBIL“ der Sparkassen-Finanzgruppe kennen. Zudem werden die zunehmend an Bedeutung gewinnenden ESG-Kriterien und die daraus resultierenden Auswirkungen auf die Bonitätsanalyse sowie die Jahresabschlussgespräche erörtert.

Zielgruppe

Nachwuchskräfte sowie Quer - und Wiedereinsteigende aus den Bereichen

- Firmenkunden-, Gewerbekunden- und Geschäftskundenbetreuung
- Kreditsachbearbeitung im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Kreditanalyse im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Kreditrevision

Hinweis

Dozent: Thomas Junger -ALTO-SeminarZur Erweiterung und Vertiefung der im Seminar erlangten Kenntnisse wird der Besuch der Veranstaltung „Bilanzanalyse/Bilanzkritik - Teil II Aufbau-seminar“ dringend empfohlen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-073839	02.12.2024	04.12.2024	Potsdam	Standardpreis	1190
				OSV / SGVSH	990

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bilanzanalyse/Bilanzkritik - Teil II Aufbauseminar

- Der Jahresabschluss der Kapitalgesellschaft
- Inhalt und Aufbau von Anhang und Lagebericht
- Die verschiedenen Arten von Erstellungsbescheinigungen und Testaten
- Kurze Einführung in die EBA-Leitlinien für Kreditvergabe und -überwachung
- usgewählte Listen der EBIL-Auswertung
- Listen 4, „Gestufte Cash-Flow Ermittlung“ und „Cash-orientierte Werte“ - Inhalte und Analyseansätze
- Liste 5 Teil 2, „EBA-Kennzahlen“ Ermittlung und Interpretation
- Liste 9, „Weitere Kennzahlen“ bzw. Ratingkennzahlen
- 3.4 Die verschiedenen Grafiken der EBIL-Auswertung
- Kurze Einführung in die Betriebsaufspaltung
- Einführung in die Konsolidierung von Jahresabschlüssen
- Auswirkung von Investitionen auf einzelne Positionen des Jahresabschlusses
- Erstellung und Plausibilisierung von Planbilanzen sowie Plan-Gewinn- und Verlustrechnungen
- Ausführliche Checkliste für die Erstellung einer Bilanzkritik
- Fallstudien

Ziel

Das Seminar vermittelt vertiefte betriebswirtschaftliche Kenntnisse sowie Fertigkeiten zur Auswertung und Analyse der Jahresabschlüsse von Gewerbe- und Firmenkunden unter besonderer Berücksichtigung der EBIL-Listen 4 („Gestufte Cash-Flow Ermittlung“ und „Cash-orientierte Werte“). Dabei werden die einzelnen Themen durch Beispiele und Fallstudien näher erläutert. Den Schwerpunkt bilden die Jahresabschlüsse von Kapitalgesellschaften. Ferner werden den Teilnehmenden Grundkenntnisse zur Konsolidierung von Jahresabschlüssen vermittelt. Die Darstellung der Auswirkungen von Investitionsmaßnahmen auf einzelne Positionen des Jahresabschlusses runden die Veranstaltung ab.

Zielgruppe

Nachwuchskräfte sowie Quer - und Wiedereinsteigende aus den Bereichen

- Firmenkunden-, Gewerbekunden- und Geschäftskundenbetreuung
- Kreditsachbearbeitung im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Kreditanalyse im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Kreditrevision

Hinweis

Dozent: Thomas Junger - ALTO-Seminare Die Kenntnisse der Inhalte des Grundlagenseminars werden vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065897	12.06.2024	14.06.2024	Potsdam	Standardpreis	1190
				OSV / SGVSH	990
V-073841	16.12.2024	18.12.2024	Potsdam	Standardpreis	1190
				OSV / SGVSH	990

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bilanzen und EÜ-Rechnungen im 1-Voten-Geschäft schnell entschlüsseln

- Fresh-up der wesentlichen Grundlagen des Jahresabschlusses und ausgewählter Kennzahlen
- Ableitung eines Kurz-Votums aus Bilanzen mittels mathematischer Verfahren:
 - Bilanz-Schnelltest durch Anwendung von vier ausgewählten Kennzahlen
 - Bilanz-Schnelltest durch Anwendung einer vereinfachten, multiplen Diskriminanzanalyse
- Ableitung eines Kurz-Votums aus EÜ-Rechnungen
- Anwendung der vorgestellten Anwendungstools anhand von praktischen Fallbeispielen

Ziel

Die Teilnehmenden frischen den Aufbau des Jahresabschlusses auf und trainieren die Anwendung des im Seminar vermittelten, standardisierten Beurteilungsverfahrens (Quickcheck) bei der Analyse von Jahresabschlüssen.

Im Ergebnis gewinnen die Betreuenden so schnell einen fundierten Überblick über die Kreditseite ihrer Kunden, um so Kreditanfragen sicher beurteilen zu können.

Zielgruppe

Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft, die aufgrund Ihrer Kundenstruktur nur über geringe Kenntnisse und praktische Erfahrungen bei der Auswertung von Jahresabschlussunterlagen und EÜ-Rechnungen verfügen (z.B. Geschäftstellenleitende mit zugeordneten Geschäftskunden, Individualkundenbetreuende mit Freiberuflern, aber natürlich auch neue Geschäftskundenberatende oder Kreditsachbearbeitende).

Hinweis

Dozent: Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066893	13.06.2024	14.06.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bilanzgestaltung, Bilanzmanipulation und Bilanzfälschung

- Bewertungswahlrechte nach IFRS, Steuerrecht und dem neuen HGB
- Bedeutung der Gliederung von Bilanz und GuV
- Bedeutung der Neudefinition von Umsatzerlösen nach dem BilRUG
- Bedeutung des Wegfalls eines außerordentlichen Ergebnisses nach BilRUG in der GuV
- Bilanzierungs- und Bewertungsvorschriften und -wahlrechte
- Schwebende Verträge und deren Auswirkungen
- Bedeutung und Bewertung von Bestandsveränderungen
- Was steckt in "halbfertigen Erzeugnissen und Fertigware"?
- "Im Bau befindliche Anlagen" - eine heikle Position im Jahresabschluss
- Zulässige und unzulässige Teilgewinnrealisierung
- Percentage-of-Completion-Methode
- Wertberichtigung und Sonderabschreibungen
- Die Darstellung "nicht voll einbezahlter Einlagen"
- Eigenkapital, das zwar gezeigt aber nicht vorhanden ist
- Das Fristenproblem in der Bilanz
- Gestaltung durch Zuordnung / Gewichtung der Bilanz
- "Windowdressing" und "Luftumsätze"
- "Scheingewinne" und Gewinne, die nicht vorhanden sind
- "Karussell-Bilanzen" im Unternehmensverbund
- Inventurfehler und Abgrenzungsprobleme
- Rückstellungen- Bildung, Berechnung und Probleme bei der Analyse
- Pensionsrückstellungen: Bedeutung, Verbuchung und Bewertung nach BilRUG
- Pensionsrückstellungen - ein mögliches Problem in der Zukunft
- Zulässige, unzulässige und gesetzlich verordnete Saldierungen
- Das Problem der Rechtsform und der rückständigen Steuern
- Abweichende Geschäftsjahre als Gestaltungsmittel der Bilanz
- Stichtagsproblem des Jahresabschlusses
- Mangelhafte Kapazitätsauslastung und Bewertung
- Vielfachwirkung einzelner Fehler
- Mit "Abschreibungen" gestalten und manipulieren
- Mangelnde Kapazitätsauslastung und Bewertung
- Sicherheit durch Testat? Die Rolle des Prüfers in der Vergangenheit und Gegenwart
- IFRS und US-GAAP als Allheilmittel?
- Fallbeispiele

Ziel

- Sie vertiefen Ihr Wissen über Bilanzgestaltungsmöglichkeiten.
- Sie können durch gezielte Fragen Bilanzmanipulationen erkennen.
- Sie können durch differenzierte Analyse Warnhinweise entdecken.
- Sie verhindern Kreditausfälle und können auch bei anspruchsvollen Engagements belastbare Aussagen zur Kapitaldienstfähigkeit treffen.

Zielgruppe

- Mitarbeiter:innen aus dem Kreditgeschäft
- Firmenkundenbetreuer:innen
- Mitarbeiter:innen zentraler Auswertungsstellen von Kundeninformationen

Hinweis

Der vorherige Besuch der Seminarreihe „Dynamische Bilanzanalyse“ ist anzuraten.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067393	03.09.2024	05.09.2024	Kiel	Standardpreis	1390
				OSV / SGVSH	1190

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bilanzierung und Bewertung von Anteilen an Investmentfonds nach den Grundsätzen für das Anlagevermögen vor dem Hintergrund des aktuellen Marktumfelds

I Umwidmung von Wertpapierbeständen der Liquiditätsreserve in das Anlagevermögen 1.1 Bewertung der Wertpapierbestände 1.2 Voraussetzung der Umwidmung 1.3 Voraussichtlich dauernde Wertminderung bei der Bewertung von festverzinslichen Wertpapieren 1.4 Voraussichtlich dauernde Wertminderung bei Aktien 1.5 Voraussichtlich dauernde Wertminderung bei der Bewertung von Investment- und Spezial-Investmentfonds 1.6 Wechselwirkungen mit der Verlustfreien Bewertung des Bankbuchs nach dem IDW RS BFA 3II
Investmentsteuerrecht 2.1 Überblick über den Stand der BMF-Schreiben 2.2 Aktueller Sachstand zum InvStG 2.3 Immobilienfondsbesteuerung 2.4 Fiktive Veräußerung zum 31.12.2021 2.5 Verrechnungsreihenfolge nach § 49 InvStGIII **Handlungsoptionen für Sparkassen** 3.1 Sachauskehrung 3.2 Einbringung 3.3 Verschmelzung von Spezial-Investmentfonds 3.4 Grunderwerbsteuer bei Transaktionen im Zusammenhang mit Immobilienfonds

Ziel

In den letzten Monaten waren an den Kapitalmärkten starke Kurseinbrüche bei den Wertpapieren zu verzeichnen. Vor allem bei den verzinslichen Wertpapieren sind die Auswirkungen besonders spürbar. Dabei sind die Kursrückgänge hauptsächlich auf den starken Zinsanstieg der letzten Monate zurückzuführen. Gleichzeitig haben sich aber auch die Aktienkurse stark rückläufig entwickelt. Aufgrund der Corona-Pandemie und der Ukraine-Krise ist die künftige Entwicklung der Kapitalmärkte derzeit nur schwer einschätzbar. Vor diesem Hintergrund überlegen Sparkassen vermehrt **Investmentfonds** (i.S. **Publikums-** und **Spezial-Investmentfonds**) von der Liquiditätsreserve in das Anlagevermögen umzuwidmen und oder im Anlagevermögen die Bewertungsmethode vom strengen Niederstwertprinzip auf das **gemilderte Niederstwertprinzip** zu ändern, wobei auch mögliche Wechselwirkungen hinsichtlich der Rückstellungen zur der verlustfreien Bewertung des Bankbuchs nach IDW RS BFA 3 zu beachten sind. In diesem Seminar werden die handels- und steuerrechtlichen Grundlagen wiederholt und vertieft um darauf aufbauend anhand von Beispielsfällen mögliche **Handlungsoptionen** aufzuzeigen. Die Ausführungen erfolgen vorbehaltlich möglicher Änderungen der gesetzlichen Vorschriften oder Verlautbarungen bzw. Meinungsäußerungen von berufsständischen Einrichtungen (z. B. Institut der Wirtschaftsprüfer), Aufsichtsbehörden (z. B. BaFin) oder Standardsettern (z. B. DRSC). Es sei erwähnt, dass derzeit nicht ausgeschlossen werden kann, dass sich das IDW noch im Jahr 2022, aufgrund der Bedeutung von Spezial-Investmentfonds im Banken- und Versicherungsgewerbe, äußern wird.

Zielgruppe

Leiter/Innen und Mitarbeiter im Rechnungswesen, Controlling sowie im Treasury und in der Internen Revision

Hinweis

Ihre Dozenten:

StB, Steffen Buß

Referentin, Sylvia Melzer

Referent, Frank-Jürgen, Becker

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007365	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bilanzmanipulation mittelständischer Unternehmen

- Gliederung der GuV und Bilanz - Was sind die entscheidenden GuV- bzw. Bilanzpositionen für einen aus Sicht des Unternehmens "optimalen" Bilanzausweis.
- Von der legalen Bilanzpolitik zur Bilanzmanipulation
- Auswirkungen bilanzpolitischer Maßnahmen auf das Rechnungswesen des Unternehmens
- Die Basis - wesentliche Hebel der legalen Bilanzpolitik unter Einbindung ausgewählter Aspekte des Handels- und Steuerrechts.
- Wie "frisiert" das mittelständische Unternehmen seine Jahresabschlussunterlagen? - Ein Erfahrungsbericht aus unserer Beratungspraxis
- Wie können diese "Hebel" erkannt werden?
- Welche Anforderungen an die Qualität der Jahresabschlussunterlagen sind zu stellen?
- Ausgewählte "Schwerpunkte" der Bilanzgestaltung mittelständischer Unternehmen
- Unterjährige "Bilanzpolitik" in der BWA von bilanzierenden Unternehmen
- Ein kleiner Exkurs: "Bilanzpolitik" mit EÜ-Rechnungen
- Diskussion über Checklisten zur Erkennung und Beurteilung der Bilanzpolitik
- Training mit Fallstudien aus unserer Beratungspraxis

Ziel

- Ziel der Seminarveranstaltung ist es, die grundsätzlichen Parameter der Bilanzpolitik/-kosmetik zu verstehen sowie die "Signale" aus dem Datenmaterial der Unternehmen (Schwerpunkt: Jahresabschlüsse) zu erkennen.
- Zudem werden die wesentlichen Gestaltungsmöglichkeiten in der Handelsbilanz im Vergleich zu den bilanzpolitischen Spielräumen in der Steuerbilanz gegenübergestellt.
- Der Schwerpunkt liegt dabei vor allem in der vom Unternehmen real gelebten Praxis der "pragmatischen" Bilanzpolitik und weniger in der Darstellung der theoretisch vorstellbaren rechtlichen Gestaltungsmöglichkeiten.

Zielgruppe

Kreditanalysten und Firmenkundenbetreuende

Hinweis

Dozent: Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066975	26.09.2024	26.09.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Bildungsgutschein

Hinweis

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073775	31.05.2024	31.05.2024		Standardpreis 0

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bondresearch KOMPAKT

- Aktuelle Kapitalmarktsituation und deren Einfluss auf die Bondmärkte
- Überblick festverzinslicher Wertpapiere (Staatsanleihen, Covered Bonds, Corporate Bonds etc.) unter den aktuellen Marktgegebenheiten
- Warum klassische Rendite als Entscheidungskriterium für Sparkassen falsch und Asset Swap Pricing richtig ist!
- Sensitivitäts- und Risikokennzahlen (Duration, Modified Duration, PVBP, Convexität, VaR) - Berechnung und praktische Anwendung
- Duration Steuerung und Total-/Horizon-Return Management - Kalkulation und Anwendung bei verschiedenen Zins-Prognosen
- Performance-Messung (Sharp-Ratio, Information-Ratio, Tracking Error)
- Überwachung der Managementqualität von Spezialfonds Strategische Asset Allocation - Sinn oder Unsinn?

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten fundierte Kenntnisse über die für das Risikomanagement relevanten finanzmathematischen Grundlagen und Risiko- bzw. Sensitivitätskennzahlen. Sie erlangen zudem einen Überblick über die unterschiedlichen Wertpapierarten und deren Beurteilung unter dem Blickwinkel der aktuellen Kapitalmarktsituation. Die Teilnehmenden werden mit verschiedenen Portfoliomanagement-Strategien im Fixed Income Bereich vertraut gemacht und in die Lage versetzt, diese bei unterschiedlichen Zinsszenarien richtig anzuwenden.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an qualifizierte Mitarbeitende, die mit Handel, Controlling, Abwicklung, Kontrolle bzw. Revision von verzinslichen Wertpapieren im Depot A der Sparkasse betraut sind, sowie an qualifizierte Anlage- und Vermögensberaternde.

Erfahrenen Mitarbeitenden dient es zur Aktualisierung bereits vorhandenen Wissens.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070279	29.04.2024	30.04.2024	Potsdam	Standardpreis 990 OSV / SGVSH 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bonitätsanalyse bei nichtbilanzierenden Kreditnehmern

- Geschäftsmodelle unserer Geschäftskunden verstehen
- Einnahmen-Überschussrechnungen (Aufbau der EÜ- Rechnung, Wichtigste Unterschiede zur Bilanz, Notwendige zusätzliche Informationen zur Bonitätsbeurteilung, Kennzahlen zur Ertragsbeurteilung ermitteln und verstehen, Exkurs: Unterstützung durch EBIL)
- Einnahmen-Ausgaben BWA
- Analyse des privaten Umfelds
- Ermittlung des Finanzierungsbedarfs, insbesondere zur Finanzierung der Betriebsmittel
- Prüfung der Kapitaldienstfähigkeit anhand der vorl. betriebswirtschaftlichen Unterlagen, und zukunftsgerichtet auf der Basis von Planzahlen
- Aufbau und Struktur des KKR
- Steuerliches Basiswissen (Besteuerung von Personengesellschaften, Grundzüge der Gewerbe- und Umsatzsteuer)
- Erkennen von Vertriebsansätzen aus der Einkommenssteuererklärung
- Produktpalette in der privaten und gewerblichen Sphäre
- Exkurs: Auswirkung von Veränderungen im privaten Bereich auf die Bonität des Kunden (Scheidung, schwere Krankheit, Tod)
- Fallstudien (auf Wunsch der Teilnehmenden können auch Fallstudien des jeweiligen Instituts eingesetzt werden)

Ziel

- Das Seminar vermittelt betriebswirtschaftliche Grundlagen, zielgruppenorientierte Vertriebsansätze und Informationen zum KKR
- Erarbeitung von Checklisten zur Bonitätsbeurteilung

Zielgruppe

Geschäftskundenbetreuende sowie Kreditanalysten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065907	27.06.2024	28.06.2024	Potsdam	Standardpreis 890 OSV / SGVSH 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Bonitätsanalyse von natürlichen Personen und "kleinen" Bilanzen

- Festlegung notwendiger Unterlagen zur Beurteilung einer natürlichen Person
- Grundsätzliche Vorgehensweise der nachhaltigen Kapitaldienstfähigkeitsprüfung einer natürlichen Person kennenlernen und anwenden können
- Kenntnisse über den Aufbau von Jahresabschlüssen "kleiner Unternehmen"
- Unterschiede zwischen Jahresabschlüssen und Einnahmen-Überschuss-Rechnungen kennen
- Bilanzen schnell und sicher analysieren können
- Fallbeispiele

Ziel

- Sie können die nachhaltige Kapitaldienstfähigkeit der natürlichen Personen beurteilen.
- Sie analysieren schnell und sicher die Aussagekraft einer "kleinen Bilanz".

Zielgruppe

- Kreditsachbearbeiter/innen
- Gewerbekundenbetreuer/innen
- Geschäftskundenbetreuer/innen

Hinweis

Zur nachhaltigen Vertiefung dieses Seminars empfehlen wir Ihnen das *Follow up Webinar: Bonitätsanalyse von natürlichen Personen und "kleinen" Bilanzen*.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004001	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Branchenseminar - Beratung niedergelassener Ärzte und Zahnärzte

Berufsbild des niedergelassenen Arztes

- Niederlassungsvoraussetzungen: Ausbildung und Facharztwerb/ Bedarfsplanung
- Der Arzt als selbständiger Unternehmer: Einzelpraxis/ Gemeinschaftspraxis/ Praxisgemeinschaft/ Integrierte Versorgung/ Ärztehäuser/ Medizinische Versorgungszentren
- Verhältnis Niedergelassener zu KV, Ärztekammer und Verbänden
- Überblick zum Berufsbild (Ärztliche Tätigkeitsfelder, Niederlassungsvoraussetzungen etc.)
- Vor- und Nachteile kooperativer Praxisformen (Berufsausübungsgemeinschaften und MVZ)
- Verhältnis Niedergelassener zu KV/KZV, Ärztekammer und Verbänden

Aktuelle Trends

- Angestellte Ärzte: Regeln, Entwicklung und Trends
- Neuigkeiten zum Thema MVZ
- Umsatz- und Einkommensentwicklung bei Ärzten und Apothekern
- Versorgungsstärkungsgesetz 2015 und die Gefahr und Vorbeugung des Kaufs von Praxen durch die KV

Die Abrechnung der ärztlichen Leistung

- Von der Leistungserbringung bis zum Kontoeingang bei gesetzlich und privat Versicherten
- Vergleich EBM und GOÄ
- Analyse einer KV-Abrechnung

Der Arzt als (potenzieller) Bankkunde

- Kontenrahmen sowie Aufbau und Analyse von BWA und EÜR
- Hintergrundwissen für die Beratung

Altersvorsorge bei Ärzten

- Ärztliche Versorgungswerke
- Überblick zu Vorsorgelösungen bei verschiedenen Banken

Praxiswert und Praxiswertermittlung

- Aktuelle Praxispreise je nach Fachgruppen
- Die „neue“ Ärztekammermethode
- Modifiziertes Ertragswertverfahren
- Plausibilitätsprüfungen des Praxiswerts

Grundlegende rechtliche und steuerrechtliche Aspekte für freiberuflich tätige Mediziner

- Planung und Durchführung des zivilrechtlichen Praxisverkaufs
- Wichtige steuerliche Aspekte bei der Praxisübergabe
- Erfolgreiche Durchsetzung des Wunschkandidaten beim Zulassungsausschuss
- Essentielle Bestandteile eines Praxiskaufvertrags sowie eines Gesellschaftsvertrags

Ziel

Hauptziel des Seminars ist es, eine kompakte Einführung in das Berufsbild des niedergelassenen Arztes zu geben, aktuelle Trends im Gesundheitswesen sowie Beratungswissen für den Arzt als Bankkunden zu vermitteln.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich insbesondere an Freiberufler-, Firmenkunden- und Individualkundenberater, die mit der Akquisition und Betreuung von Ärzten befasst sind sowie generell an (Markt- und Stabs-) Mitarbeiter, die im Rahmen ihrer Tätigkeit Bezug zu dieser Kundengruppe haben.

Hinweis

Der Dozent Prof. Dr. Stephan Klock ist geschäftsführender Gesellschafter der Klock & Küchler Sachverständigensozietät und öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für die Bewertung von Arzt- und Zahnarztpraxen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069785	03.06.2024	04.06.2024	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Branchenseminar Automotive: Bonitätsbeurteilung von Auto- und Motorradhäusern

- Verprobung / Verifizierung ausgewählter Positionen aus dem Kontennachweis (Bilanz, GuV) des Jahresabschlusses. Fokussierter Blick auf die Warenbestände (Fahrzeuge, Ersatzteile / Zubehör), deren Werthaltigkeit und Bestandsumschläge
- Verprobung der unterjährigen BWA und Ergebnisrechnung. Fokussierter Blick auf die Frage, ob die Wareneinsätze (Verrechnete Anschaffungskosten) unterjährig korrekt erfasst werden und Boni/Verkaufshilfen unterjährig periodengerecht abgegrenzt werden?
- Wie hoch fallen die für die Kfz-Branche typischen Risiken aus (z. B. aus der späteren Rücknahme von Leasingrückläufern, also an Kunden über einen Leasingvertrag vermarktete Fahrzeuge). Werden diese Risiken adäquat bewertet? Wie verhält es sich mit der Bewertung von Diesel-Fahrzeugen im Neu-, Vorführ- und Gebrauchtfahrzeugbestand?
- Verprobung der unterjährigen Finanzunterlagen (Summen-/Saldenliste etc.) mit den Auswertungen aus dem Dealer-Management-System (Warenwirtschaftssystem) hinsichtlich Plausibilität und Belastbarkeit
- Wie lässt sich die Effizienz der Werkstatt aus den Werten der Summen-/Saldenliste und den Reports aus den Dealer-Management-Systemen beurteilen?
- Welche zusätzlichen Chancen und welche „Tücken“ ergeben sich aus der ergänzenden Hinzunahme von den in der Kfz-Branche weit etablierten Betriebsvergleichs-Auswertungen?
- Workshop-Arbeit mit typisierten Beispielfällen aus der Beratungspraxis

Ziel

Der Teilnehmer lernt die vom Kunden erhaltenen Unterlagen mit praxisorientierten Verfahren zu plausibilisieren sowie diese im Rahmen eines engen Zeitbudgets zu analysieren.

Somit wird dem Teilnehmer eine noch profundere Beurteilung der Chancen und Risiken für das Kreditinstitut ermöglicht.

Zielgruppe

Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen im gewerblichen Aktivgeschäft, die bereits über Erfahrung mit der Bonitätsbeurteilung von Engagements verfügen.

Hinweis

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005596	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Branchenseminar update - Beratung niedergelassener Ärzte und Zahnärzte

Aktuelles:

- Entwicklung der Verdienste und Praxispreise
- Einnahmepotenziale bei Ärzten
- Angestellte Ärzte: Regeln, Entwicklung und Trends
- Auswirkungen der Flüchtlingskrise auf Niedergelassene
- Neuigkeiten zum Thema MVZ
- Beratungstipps

Versorgungsstärkungsgesetz 2015:

- Neuerungen für Ärzte, Zahnärzte und Apotheker
- Gefahr und Vorbeugung des Kaufs von Praxen durch die KV

Steuerrecht:

- Wann wird ein Arzt umsatzsteuerpflichtig?
- Wann wird ein Arzt gewerbesteuerpflichtig?
- Problematiken bei Nullbeteiligungsgesellschaften
- Steuern bei Praxisabgeber und -übernehmer
- **Fallstudie:** Steuern beim Verkauf einer Einzelpraxis
- Aktuelle Urteile der Finanzgerichte

Arztrecht:

- Vorgehen beim Verkauf einer Einzelpraxis
- Regeln bei der Gründung (überörtlicher) Teil-BAGs
- Wettbewerbsverbot bei Ärzten
- Aktuelle Urteile der Sozialgerichte

Erfahrungsaustausch:

- Erfolgsfaktoren bei der Gewinnung von Ärzten als Kunden
- Welche Veranstaltungen werden von Ärzten besucht?

Ziel

Sie werden über rechtliche und steuerrechtliche Neuerungen sowie Trends bei wirtschaftlichen Kooperationen, Praxispreisen und Verdiensten informiert. Fallstudien und Beratungstipps runden das Seminar ab.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an **erfahrene** Freiberufler-, Firmenkunden- und Individualkundenberater, die mit der Akquisition und Betreuung von Ärzten befasst sind sowie an generell an Mitarbeiter (aus Markt und Stab), die im Rahmen ihrer Tätigkeit Bezug zu dieser Kundengruppe haben.

Hinweis

Der Dozent, Herr Prof. Dr. Stephan Klock ist geschäftsführender Gesellschafter der Klock & Küchler Sachverständigensozietät und öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für die Bewertung von Arzt- und Zahnarztpraxen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069787	05.06.2024	05.06.2024	Potsdam	Standardpreis	490
				OSV / SGVSH	395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Brandschutzseminar für Sparkassen

- Verantwortlichkeiten im Brandschutz
- Rechtliche Vorschriften im Bereich Brandschutz
- Bestellung und Aufgaben von Brandschutzbeauftragten und Brandschutzhelfern
- Anlagentechnischer Brandschutz (BMA, RWA, Blitzschutz, Feuerlöscher) Vorschriften / Wartung
- Brandschutz im IT-Bereich
- Notfallmanagement, Alarmplanung, Übungen, Dokumentation
- Evakuierungsübungen, Auswertung und Dokumentation
- Fragen der Teilnehmer aus der Praxis

Ziel

Ziel ist die praxisnahe Darstellung der wichtigsten Schritte, um die gesetzlichen Anforderungen im Bereich Brandschutz umzusetzen und eine angemessene Risikovorsorge und Dokumentation im Bereich Brandschutz in den Sparkassen zu gewährleisten.

Zielgruppe

- Vorstand / Vorstandsstab
- Abteilungsleiter
- Fachkraft für Arbeitssicherheit
- Brandschutzbeauftragte
- interne Revision

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067607	19.09.2024	19.09.2024	Potsdam	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Changeability für Führungskräfte: Wie Sie Ihr Team durch Krisen navigieren

- Veränderung als Normalität begreifen
- Phasen der Veränderung & VUKA Konzept kennen
- Pfeiler der Resilienz kennen (Bambusmodell)
- Akzeptanz vs. Gestaltungswille reflektieren
- Veränderungskompetenz dank Menschenkenntnis
- Selbstbild - Fremdbild
- Die „9-Typen-Lehre“: Unterschiedlichen Charakteren typgerecht führen lernen
- Kreativität und Gestaltungswille im Team fördern
- Psychohygiene und proaktive Kommunikation
- Psychologische Prozesse bei Veränderungen verstehen: „Who moved my Cheese?“
- Gefühle und Bedürfnisse kennen und unterscheiden
- Bedürfnisse äußern
- Kommunikativer Selbstschutz
- Umgang mit Komplexität und Unsicherheit
- Edge of Chaos & Einflussnahme auf komplexe Situationen
- Nützliche Techniken & Modelle für dein Team in Change Phasen (GZSZ; Disney)
- Mindset-Arbeit und Selbstfürsorge

Ziel

Auswirkung, Stimmungsbild und Umgang mit den aktuell vielfältigen Krisen für mein Team.

Zielgruppe

Führungskräfte

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067599	20.11.2024	21.11.2024	Potsdam	Standardpreis 850

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

CLOSING - Die Kunst den Sack zu zumachen

- Viele Verkäufer liefern eine Top-Beratung, doch imentscheidenden Moment scheitern sie. Sie schließen nicht ab. Beraten ohne zu verkaufen frustriert und kostet Geld und Zeit
- Die meisten Verkäufer wollen nachhaltig überzeugen undden „Sack zu machen“. Doch dann fehlt ihnen dasnotwendige Handwerkszeug oder der Mut. Sie wissen nicht, wie und wann Sie das machen und was Sie dafür brauchen.
- Jeder nicht realisierte Abschluss bedeutet Ertrags- undMarktpotentiale für den Wettbewerb.

Sie haben die Macht:

- Wie Sie immer den richtigen Köder auswerfen - das WARUM entscheidet, nicht das Produkt.
- Wie Sie Ihren Verkaufserfolg selber steuern und ohne Druck und Kampf ins Ziel kommen.
- Wie Sie gehirngerecht verkaufen und Sog erzeugen.
- Welche vier Phasen darüber entscheiden, ob Ihr Kunde kauft - die vier Schritte zum Abschluss.
- Wie Sie Ihren ganz individuellen Emotionsköder entwickeln und damit ins Zwischenhirn Ihrer Kunden kommen.
- Welche Fallstricke es gibt und wie Sie diese umgehen.
- Wie und wann Sie den Impuls zum Abschluss setzen.

Ziel

NUTZEN Sie: Knowhow das hilft: 13 Jahre gelebtes und erlebtes Verkaufswissen - kein sinnloses „Blabla“, sondern praxisorientierte Strategien. **Knowhow** das wirkt: Verkäufer steuern ihren Erfolg und übernehmen die Verantwortung für ihr Handeln. **Knowhow** das zählt: *Steigerung* der Motivation, der Effektivität und damit des Umsatzes.

Zielgruppe

Vertriebsmitarbeiter

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003337	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

CLOSING - Stärken Sie Ihre Abschlusskompetenz

Seminarbeschreibung: Hochwertige Beratung ist ein Qualitätsmerkmal unserer Sparkassen - und sind auch die Voraussetzungen für dieses Seminar. Wir brauchen nicht an der Abschlusskompetenz und dem Verkaufsbiss eines Beraters zu arbeiten, wenn die Beratung vorher mangelhaft war. Wie schaut es also mit der Abschlusskompetenz aus? Sozusagen den Sack auch zu zumachen am Ende eines Kundengesprächs. Manchmal fehlt es dem Vertriebler an Klarheit, Mut und Selbstbewusstsein - gerade bei unsicheren oder kritischen Kunden - die konkrete Abschlussfrage am Ende zu stellen und „CLOSING zu betreiben“. Genau hier setzt unser Training an. **Inhalte:**

- Best of Vertriebsexzellenz - Bestmögliche Beratung ist Voraussetzung für gesunde Abschlussbiss und ein JA vom Kunden
- Souveränes Auftreten von Anfang an
- Mut und Klarheit im Gespräch
- Schlagfertigkeit
- Umgang mit Preisdiskussionen
- Abschlusstechniken
- Umgang mit Einwänden
- Charmante Hartnäckigkeit
- Langfristige Betreuung: Nachfassen, aktives Anrufen, in Kontakt bleiben
- Übungsteil: Ausprobieren von Mut und neuen Abschlusstechniken

Ihr Trainerteam: Lars Abraham Dr. Moritz Kirchner Petra Diederich-Kammel

Zielgruppe

Vertriebler, die mutiger werden und Ihre Vertriebsergebnisse verbessern wollen

Hinweis

Umfang 1 Tag (09:00 - 17:00 Uhr)

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005969	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Coaching zur Qualifizierung und Förderung Ihrer Mitarbeiter - NOSA-Business-Coach Baustein II

- Kennen und Können - Unterschiede und Irrtümer
- Gesprächsarten des Coachs
- Standards für ein qualifiziertes Feedback
- Der Zielvereinbarungsprozess
- Motivation/Identifikation/Engagement
- Delegation von Aufgaben und Verantwortung
- Weiterentwicklung der eigenverantwortlichen Mitarbeiter-Persönlichkeit

Ziel

- Potenziale fördern
- Delegation als wichtiges Instrument des Coachings
- Wie Sie Ziele erreichen
- Eigenverantwortlichkeit und Eigenständigkeit wachsen lassen
- Mitarbeitergespräche führen
- Personalentwicklung in der Führung

Zielgruppe

Erfahrene Führungskräfte im Vertrieb und Betrieb, Multiplikatoren, Personalentwickler

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006101	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Coaching zur Qualifizierung und Förderung Ihrer Mitarbeiter - NOSA-Business-Coach Baustein II

- Kennen und Können - Unterschiede und Irrtümer
- Gesprächsarten des Coachs
- Standards für ein qualifiziertes Feedback
- Der Zielvereinbarungsprozess
- Motivation/Identifikation/Engagement
- Delegation von Aufgaben und Verantwortung
- Weiterentwicklung der eigenverantwortlichen Mitarbeiter-Persönlichkeit

Ziel

- Potenziale fördern
- Delegation als wichtiges Instrument des Coachings
- Wie Sie Ziele erreichen
- Eigenverantwortlichkeit und Eigenständigkeit wachsen lassen
- Mitarbeitergespräche führen
- Personalentwicklung in der Führung

Zielgruppe

Erfahrene Führungskräfte im Vertrieb und Betrieb, Multiplikatoren, Personalentwickler

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006249	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Coaching zur Qualifizierung und Förderung ihrer Mitarbeiter - NOSA-Business-Coach Baustein II

- Kennen und Können - Unterschiede und Irrtümer
- Gesprächsarten des Coachs
- Standards für ein qualifiziertes Feedback
- Der Zielvereinbarungsprozess
- Motivation/Identifikation/Engagement
- Delegation von Aufgaben und Verantwortung
- Weiterentwicklung der eigenverantwortlichen Mitarbeiter-Persönlichkeit

Ziel

- Potenziale fördern
- Delegation als wichtiges Instrument des Coachings
- Wie Sie Ziele erreichen
- Eigenverantwortlichkeit und Eigenständigkeit wachsen lassen
- Mitarbeitergespräche führen
- Personalentwicklung in der Führung

Zielgruppe

Erfahrene Führungskräfte im Vertrieb und Betrieb, Multiplikatoren, Personalentwickler

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006255	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Crashkurs Bilanzierung und Bilanzanalyse

Fresh up: Einige Grundlagen der Bilanzierung

- Die Bestandteile des Jahresabschlusses
- "Per Soll an Haben" -

Die Buchführung als Schlüssel zur Interpretation von Jahresabschlüssen

Gliederung und Interpretation ausgewählter GuV- und Bilanzpositionen

- Gliederung der Bilanz oder: Was sind die entscheidenden Positionen und wie sind diese zu interpretieren?
- Was sagt die GuV-Rechnung eigentlich aus? -

Wesensmerkmale der Erfolgsrechnung

Das 1 x 1 der Bilanzkennzahlen - Herleitung und Interpretation ausgewählter Ertrags- und Bilanzkennzahlen

Votierung von Jahresabschlüssen

- Wie kann ich im Rahmen einer strukturierten Vorgehensweise eine Bonitätseinschätzung anhand des Jahresabschlusses vornehmen?
- Training der Votierung aus Jahresabschlüssen anhand von praxisorientierten Fallbeispielen

Rentabilität versus Liquidität - Zwei Facetten derselben Medaille

- Fixierung der Liquiditätssituation des Unternehmens zum Bilanzstichtag - Überschlägige Ableitung der Kapitaldienstfähigkeit

Exkurs:

Auswirkungen bilanzpolitischer Instrumente auf den Ertragsausweis, das

Bilanzbild bzw. die Liquidität des Unternehmens

Praxisorientierte Diskussion und Fallstudienarbeit mit „echten“ Zahlen aus mittelständischen Unternehmen

Arbeit mit Checklisten

Ziel

Ziel der Veranstaltung ist es, mit den Teilnehmenden Jahresabschlüsse nach betriebswirtschaftlichen Kriterien zu hinterfragen und zu analysieren. Durch Umsetzung an praxisorientierten Fallstudien werden sie in die Lage versetzt, ein Urteil über Rentabilität, Liquidität, Bilanzstruktur und Kapitaldienstfähigkeit eines mittelständischen Unternehmens abzugeben und Vertriebsansätze aus der Analyse abzuleiten.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft, die erste Schritte hinsichtlich einer strukturierten Analyse von Jahresabschlussunterlagen/Bilanzen sowie die Ableitung einer Stellungnahme trainieren möchten.

Hinweis

Dozent: Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer

Tel: 0151 1517 4755

Fax: 030 2069 2902

Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066895	24.09.2024	25.09.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Cross Selling und Cross Buying-Ansätze im FK-Geschäft aktiv umsetzen - durch Mehrwertberatung und Verhandlungen zum Verkaufserfolg

Erfolgsfaktoren für Cross Selling und Cross Buying

- PR- und Imagearbeit für die geballte Kompetenzpower
- Unser Cross Selling-Konzept: Ganzheitliche Beratung
- Unser Beratungsinstrumentarium: Drehbuch für Verkaufserfolg
- Die Spezialisten: Optimaler Einsatz des Cross Selling Teams
- Profiling: den Intensivierungskunden kennen und verstehen
- Die Zukunft gemeinsam gestalten: der Blick nach vorn
- Potenziale identifizieren: Cross Selling/ Buying strategisch vorbereiten
- Konsequente Zielprogrammierung mit 3 Vorbereitungsperspektiven
- Detektivisch den Bedarf analysieren, entdecken und wecken
- Den Kunden motivieren mit „Zuckerbrot und Peitsche“
- Verkaufsstories auf den Punkt gebracht: das Buch der Tragödien
- Konsequente die vielen Ansätze für Cross Selling umsetzen
- Geschäft einfordern: die guten Beziehungen auch mal nutzen

Verhandlungsherausforderungen für Cross Selling nutzen

- Preisbestimmungsfaktoren und Ihre persönliche Zielsetzungen
- Bock auf Verhandlungen: die mentale Einstellung entscheidet
- Verhandlungspositionen erkennen: Verhandlungsstrategien festlegen
- Preise/ Bedingungen positiv verkaufen: klassische Fehler vermeiden
- Kundenstrategien erkennen und professionell auch vertrieblisch nutzen
- Den Werkzeugkoffer für professionelle Verhandlungen kennen
- Die Chance für Cross Selling: Vereinbarungen, Volumensteigerungen, Empfehlungen, Zukunftsgeschäft etc.
- **Ihre Praxisfälle hierzu reflektieren oder vorbereiten**
- Erarbeitung Ihrer Transferziele für Ihre Praxis

Ziel

Sie setzen Cross Selling/ Cross Buying als vertriebliche und unternehmerische Chance zur Intensivierung der Geschäftsbeziehung ein. Durch eine Erhöhung der Cross Selling-Quoten schaffen Sie rentablere Kundenverbünde und steigende Deckungsbeiträge. Eine gute Unternehmerberatung mit Mehrwert- und Problemlösungsansätzen lässt Ihre Firmenkunden kaufen und Sie realisieren dabei die Cross Selling- Chancen in den jeweiligen Verhandlungssituationen.

Zielgruppe

Geschäfts-, Gewerbe- und Firmenkundenbetreuer

Hinweis

Trainer:

Manfred Klapproth

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer

Tel: 0151 1517 4755

Fax: 030 2069 2902

Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003199	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

CRR-Novelle, Kapital und Risiko bei Immobiliensicherheiten - Altbestände meistern

Institute suchen verstärkt Chancen ihre Eigenmittel zu optimieren. Eine wesentliche Stellschraube bieten wohnwirtschaftliche und gewerbliche Immobiliensicherheiten, über die die Reduzierung der Risk Weighted Assets.

In der Vergangenheit haben viele Institute entweder die Realkreditprivilegierung nicht oder nur teilweise in Anspruch genommen und stehen aktuell vor der Herausforderung diese „brachliegende“ Ressource unter Einhaltung aufsichtlicher Anforderungen nachträglich zu privilegieren, bzw. für bestehende Privilegierungen die Anforderungen an die Bewertung und Überwachung zu erfüllen.

Im Rahmen des Seminars werden auf Basis von Business Cases die möglichen Herangehensweisen für die Auswahl und Bereinigung von Bestands-Sicherheiten erörtert.

Ziel

Kernanliegen

- Aufzeigen der Vorteile des Realkredites ggü. Personalkredit für die Eigenmittel
- Mögliche Lösungsstrategien für Altbestände
 - Konzeptionelle Projektarbeit und Organisation
 - Portfolio-Bereinigung auf Basis von Einzelbewertungen strukturiert sicherstellen
 - Networking

Zielgruppe

Zielgruppen

- Vorstände
 - Vorstandsstab
 - Risikocontrolling / Unternehmenssteuerung
 - Marktfolge Kredit / Produktion
 - Bewertungsteam / -abteilung
- Mitarbeiter*innen aus
 - * Prozessverantwortliche für das Kreditgeschäft
 - * Bewertungsteam / -abteilung
 - * Revision

Hinweis

Dozent: Jürgen Müller, vdpConsulting AG

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070407	23.10.2024	23.10.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Das bankaufsichtliche Kreditmeldewesen - aktueller Stand und Ausblick

- Organisation der Bankenaufsicht und Zusammenspiel der Aufsichtsnormen im Bereich des bankaufsichtlichen Kreditmeldewesens
- Aktuelle gesetzliche Vorgaben im Groß- und Millionenkreditmeldewesen (CRR inkl. relevanter Technischer Standards, KWG und GroMiKV)
- Bildung von Kreditnehmerzusammenfassungen (GvK und KNE) inkl. neuem EBA RTS zur GvK-Bildung
- Ausnahmen und Wirkung von Kreditrisikominderungstechniken im Großkreditregime
- Aktuelle Entwicklungen im bankaufsichtlichen Kreditmeldewesen und Ausblick

Ziel

- Sie kennen die zentralen Aspekte des bankaufsichtlichen Kreditmeldewesens, die Aufsichtsarchitektur in Deutschland und in Europa sowie das Zusammenspiel der nationalen und internationalen Aufsichtsnormen.
- Sie sind in der Lage, unter der Berücksichtigung der gesetzlichen Vorschriften zur Ermittlung der Groß- und Millionenkredite (u.a. CRR, KWG und GroMiKV), die zentralen Meldevordrucke korrekt zu befüllen.
- Sie sind vertraut mit den wesentlichen Unterschieden bei den Kreditnehmer-zusammenfassungen (Gruppe verbundener Kunden und Kreditnehmereinheiten).
- Sie können angekündigte und absehbare Veränderungen im Kreditmeldewesen bewerten und auf ihre zentralen Auswirkungen hin für Ihr Haus analysieren.

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen aus dem Bereich Meldewesen, die Groß- und Millionenkreditanzeigen erstellen bzw. in Zukunft erstellen werden sowie Mitarbeiter/innen der Internen Revision, des Rechnungswesens sowie des Risikomanagements und -controllings

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004646	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Das Ertragswertverfahren im Detail

Folgende Inhalte werden im Seminar behandelt:

- Definitionen
- Aufbau des Ertragswertverfahrens
- Bodenwertermittlung
- Flächen
- Mieten
- Bewirtschaftungskosten
- Restnutzungsdauer
- Liegenschaftszinssatz
- Integrierte Plausibilitätsprüfung
- Besondere objektspezifische Grundstücksmerkmale
- Besonderheiten bei der Ertragswertermittlung (Beleihungswert)
- Beispiele

Ziel

„Maßgeblich für die Ableitung des Beleihungswerts ist regelmäßig der Ertragswert“ (§4 BelWertV). Das Ertragswertverfahren ist für Immobiliengutachter das wichtigste Verfahren. Aber wie genau funktioniert es? Wie ist der Zusammenhang zur Finanzmathematik? Was sind die wesentlichen Objektparameter und welchen Einfluss haben sie? Wie plausibilisiere ich meine Ansätze? Welche Besonderheiten gilt es zu berücksichtigen? Diese und weitere Fragen werden im Seminar erörtert und beantwortet.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter (v.a. Gutachter Stufe 1), sachkundige Personen (Wertermittler), Schätzer
- Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv
- Fach- und Führungskräfte der internen Revision

Hinweis

Dozent: Andreas Freese, S-Servicepartner Niedersachsen

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066387	08.05.2024	08.05.2024	Potsdam	Standardpreis	490
				OSV / SGVSH	440
V-073141	17.09.2024	17.09.2024	Potsdam	Standardpreis	490
				OSV / SGVSH	440

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Das Finanzkonzept.digital im gewerblichen Geschäft unter OSPlus_neo

- Technische Schulung zum Finanzkonzept.digital
- Die Gesprächseröffnung und Positionierung der Sparkasse
- Mit Kernelementen des Unternehmergegespräches zum Cross Selling-Erfolg
- Die Module des Basisgespräches flexibel und zielorientiert im Gespräch einsetzen
- Verbindlichkeit durch Ereignisse

(Änderungen/Ergänzungen vorbehalten)

Das Seminar stärkt u.a. die Beratungsqualität, insbesondere im Bereich der Vorsorgeberatung und zählt somit auf die vom Gesetzgeber (IDD/ VersichVermV-E) geforderte persönliche Beratungskompetenz des Teilnehmers ein. Wir empfehlen daher eine Anrechnung auf die Weiterbildungszeit i.S.d. IDD in Höhe von 6 Stunden.

Ziel

Die (gewerblichen) Berater lernen das Finanzkonzept.digital technisch kennen und erarbeiten sowie üben die wesentlichen Aspekte der Gesprächsführung mit dem Kunden.

Zielgruppe

- Gewerbe-, Geschäfts- und Firmenkundenbetreuer (mind. 2 Jahre Praxiserfahrung)
- generell Mitarbeiter, die die hausinterne Einführungsschulung verpasst haben

Hinweis

Der 1. Schulungstag findet im PC-Raum statt. **Trainer:** Manfred Klapproth

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005783	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Das Sparkassen-Finanzkonzept 2.0 als Herzstück der Beratung

- Das Sparkassen-Finanzkonzept - das Herzstück unserer Kundenbindung
- Sinn und Verständnis der Regelbasierung im Finanzcheck - Was ist neu
- Beraterwissen um die Funktionalitäten des Regelwerkes - Vorteile und Mehrwert der Vertriebsunterstützung
- Der Workflow des Finanz-Check 2.0 - Sicher im Prozess navigieren
- Vertriebliche Chancen nutzen - Den Kunden in die bildschirmgeführte Beratung aktiv einbeziehen und begeistern
- Gesprächsfluss mit Fallbeispielen erleben - Bestmöglich im Gespräch anwenden

Ziel

Frische Motivation und bestmögliche Beratung mit unserem Sparkassen-Finanzkonzept erleben und die Vorteile des Workflows unter OSPlus_neo im Finanz-Check 2.0 für eine lebendige und zielführende Gesprächsführung nutzen.

Zielgruppe

Vertriebsmitarbeiter

Kundenberater (Neueinsteiger, Rückkehrer, Ausgelernte Auszubildende)

Berater aus Direkt Filialen

Hinweis

Das Seminar stärkt u.a. die Beratungsqualität, insbesondere im Bereich der Vorsorgeberatung und zählt somit auf die vom Gesetzgeber (IDD/ VersichVermV-E) geforderte persönliche Beratungskompetenz des Teilnehmers ein. Wir empfehlen daher eine Anrechnung auf die Weiterbildungszeit i.S.d. IDD in Höhe von 6 Stunden.

Ansprechpartner

Manuela Füge

Tel: 0331 89-21724

Fax: 0331 89-21095

Email: manuela.fuege@mbs.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005831	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Datenanalyse mit KW Radar und Google Analytics: Neue Funktionen, Erkenntnisse und Anwenderaustausch

- Einführung in die Webanalyse (Arten und Funktionsweise)
- Datenschutz und Google Analytics (eprivacy-Komponente, Stichprobe, usw.)
- Einführung in Google Analytics (Technik, verknüpfbare Marketing-Anwendungen und Daten)
- Einführung in Google Analytics (Berichte und deren Auswertung, Segmente, Filter, benutzerdefinierte Tabellen usw.)
- Übungen (für die Teilnehmer relevante Auswertungen wie Google Ads-Kampagnen, Multikanal-Analysen, Anträge NEO und IFA, Customer Journey)

Der Großteil des Workshops besteht aus Teilnehmer-Übungen live in der Anwendung.

Ziel

Die Teilnehmer können die verschiedenen Möglichkeiten der Webanalyse unterscheiden. Sie können die Google Analytics und die SFP-BI-Plattform technisch, datenschutzbezogen und organisatorisch einordnen. Die Teilnehmer kennen die Begrifflichkeiten und technischen sowie organisatorischen Grundlagen der Google Analytics und der Marketing Plattform von Google. Sie können die Anwendungen bedienen. Sie sind in der Lage, die für ihre täglichen Aufgaben erforderlichen Auswertungen selbst zu erstellen.

Zielgruppe

Mitarbeiter bei Sparkassen, die Marketing-Kampagnen (SEA, SEO, Display, Native, Influencer, YouTube usw. + IF-Kampagnen) für die Internet Filiale planen, erstellen oder koordinieren.

Führungskräfte in diesen Bereichen

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068391	04.06.2024	04.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 420

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Datenrecherche für die Immobilienbewertung

Verkehrs- und Beleihungswertgutachten müssen grundsätzlich auf der Grundlage einer ausreichenden Besichtigung des Bewertungsobjektes erstellt werden.

Das Seminar gibt Antworten auf die Fragen, welche Daten und Unterlagen ein Gutachter für die Immobilienbewertung benötigt bzw. welche Informationen und Angaben im Gutachten dargestellt werden müssen.

Auch die Frage, wo es welche Informationen zu welchem Preis gibt, wird behandelt. Dabei spielen auch innovative Einflüsse, wie bspw. die Einbindung von K.I. und entsprechende Markttrends eine wesentliche Rolle.

Ziel

Erkennen, Einbinden und Nutzen von wesentlichen Informationsquellen für die Erstellung qualitativ hochwertiger Immobiliengutachten.

Zielgruppe

Schätzer/Immobiliensachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Das Seminar ist HypZert-angerechnet zur Fortbildung von Immobiliensachverständigen. **Dozent: MG Real Estate**

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067163	17.09.2024	17.09.2024	Potsdam	Standardpreis	490
				OSV / SGVSH	410

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Datenschutz für künftige Datenschutzbeauftragte

1. Datenschutz i. e. S. und gesetzliche Grundlagen, insbesondere die DatenschutzgrundVO
2. Telekommunikationsrecht
3. Grundsätze des Datenschutzes und Durchbrechungen
4. Praxisfälle

Ziel

Erwerb von Grundkenntnissen für künftige Beauftragte

Zielgruppe

künftige Beauftragte

Hinweis

Teil der Bausteinreihe Beauftragtenwesen

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002099	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Datenschutz im Personalratsbüro

Grundlagen: Datenschutzrechtliche Grundsätze und -begriffe

- Recht auf informationelle Selbstbestimmung
- Verbot mit Erlaubnisvorbehalt
- Grundsatz der Verhältnismäßigkeit
- Mitbestimmung des Personalrates/Abgrenzung Individual- und Kollektivrecht

Aufgaben und Funktion des Personalrates

- Beteiligungsrechte des Personalrates
- Der Personalrat als Verantwortlicher nach der DSGVO?
- Kontrollbefugnisse der Sparkasse und Überwachungspflicht des Datenschutzbeauftragten?

Unabhängigkeit der Mitarbeitervertretung vs. Überwachungspflicht des Datenschutzbeauftragten - ein Lösungsansatz

- Datenschutzorganisation des Personalrates
- Eingeschränkte Überwachung durch den Datenschutzbeauftragten

Ziel

Der Personalrat verarbeitet häufig besonders sensible Daten der Beschäftigten - von Anhörungen bei Versetzung und Kündigung bis hin zum betrieblichen Eingliederungsmanagement. Das Seminar gibt Handlungsempfehlungen für eine rechtssichere und sachgerechte Organisation des Personalrates im Zusammenspiel mit den Überwachungspflichten der Sparkasse im Allgemeinen und denen des Datenschutzbeauftragten der Sparkasse im Besonderen nach der Datenschutzgrundverordnung.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an Personalräte, LeiterInnen und MitarbeiterInnen der Personalabteilung, der Revision sowie nicht zuletzt an Datenschutzbeauftragte.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005420	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) - Grundlagen, Anforderungen und deren Umsetzung in der Sparkasse

- gesetzliche Anforderungen an den Datenschutz
 - EU-Datenschutzgrundverordnung (DSGVO)
 - Bundesdatenschutzgesetz (BDSG-neu)
- Empfehlungen für die Umsetzung des Datenschutzes in der Sparkasse
- Zulässigkeit der Erhebung, Verarbeitung und Nutzung personenbezogener Daten
- Rechte der betroffenen Person, Informationspflichten, Datenschutzhinweise
- Pflichten und Stellung des betrieblichen Datenschutzbeauftragten
- Verzeichnis der Verarbeitungstätigkeiten (VVT)
- Datenschutzfolgenabschätzungen (DSFA)
- Datenschutz Aufsichtsbehörden
- Umgang mit Datenschutzverstößen
- Verpflichtung auf das Datengeheimnis, Verschwiegenheitspflichten für Sparkassenmitarbeiter
- Grundsätze und Sicherheit der Verarbeitung
- Datenschutzprinzipien "Privacy by Design", "Privacy by Default"
- Einwilligungserklärung
- Wahrung berechtigter Interessen (Interessenabwägung)
- Auftragsverarbeitung
- Aufbau und Ausgestaltung eines Datenschutzmanagementsystems/ schriftlich fixierte Ordnung einer Sparkasse
 - Datenschutzleitbild
 - Datenschutzrichtlinie
 - Datenschutzmanagementkonzeption
 - Rollen im Datenschutz und deren Abgrenzung
- Informationsquellen, Ergebnistypen aus dem Umsetzungsbaukasten
- Diskussion von Teilnehmerfragen

Ziel

In diesem Seminar werden die Grundlagen für den Datenschutz gelegt. Die Teilnehmer sollen die gesetzlichen Anforderungen an den Datenschutz erfahren und lernen wie die Datenschutz-Anforderungen eingehalten werden können. Best-Practice-Ansätze für die Umsetzung in der Sparkasse werden vorgestellt. Den Teilnehmern werden Hilfestellungen und Empfehlungen für den Aufbau und die Ausgestaltung eines effektiven Datenschutzmanagementsystems in der Sparkasse gegeben. Die Teilnehmer erhalten die Möglichkeit Fälle und Fragen aus der eigenen Sparkassenpraxis zur Diskussion zu stellen.

Zielgruppe

Datenschutzbeauftragte, Datenschutzkoordinatoren, Revisoren und Mitarbeiter, die in ihrer Praxis mit datenschutzrechtlichen Fragen betraut werden.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070693	27.11.2024	28.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 780

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Deckungsmanagement

- Einführung und Grundlagen
- CRR und Pfandbriefgesetz
- Indeckungnahme
- Voraussetzungen
- Deckungsmanagement / Deckungsregister
- Treuhänder (Aufgaben , Rechte, Pflichten)
- Beleihungswert (-überprüfung)
- Deckungsprüfung

Auf den letzten Punkt wird ein besonderer Schwerpunkt gelegt anhand echter Prüfungsfeststellungen.

Hinweis

Das Seminar ist als Fortbildungsmaßnahme von HypZert anerkannt. Die Veranstaltungen hierzu werden im Zweijahresrhythmus angeboten.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005459	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Deka-InvestmentBerater DBC

Diese Fortbildungsreihe wird in Zusammenarbeit mit der Deka durchgeführt. In dem halben Jahr der Fortbildung erhalten die Teilnehmer in Seminarform fachliche Grundlagen und aktuelle Updates zum Thema 'Wertpapier' sowie verkäuferische Spezialisierungen rund um den Beratungsprozess Anlageberatung unter OSPlus_neo in der Videoberatung. Ein besonderes Augenmerk liegt hier auf der erfolgsorientierten Moderation von Visualisierungen im Screen-Sharing. Training am Arbeitsplatz - Begleitung von digitalen BPA-Gesprächen - fördert die individuelle Umsetzung. Schriftliche und mündliche Prüfung führen zu konkreten Ergebnissen und Erfolgserlebnissen. Die Prüfungszulassung erlangen die Teilnehmenden über die Erreichung konkreter Vertriebs- und Aktivitätsziele. Die erfolgreichen Teilnehmer erhalten den Abschluss 'Geprüfte/r Deka-InvestmentBerater/in DBC'.

Folgende Bausteine umfasst die Fortbildungsreihe:

- Organisatorische Vorbesprechung
- Auftaktveranstaltung
- Modul 1: Fachliche Grundlagen
- Modul 2: Verkäuferische Spezialisierung
- Modul "Sprachaufzeichnung"
- Training am Arbeitsplatz durch die Akademietrainerin
- Schriftliche Prüfung und Erfahrungsaustausch
- Training am Arbeitsplatz durch den Deka-Vertriebsbetreuer der Heimatsparkasse
- Mündliche Prüfung
- Abschlussveranstaltung

Ziel

Erhöhung der Beratungs- und Verkaufskompetenzen im Wertpapiergeschäft über digitale Beratungsmedien

Zielgruppe

Privatkunden- und Individualkundenberater aus digitalen Beratungszentren, die in der Wertpapierberatung eingesetzt sind bzw. künftig eingesetzt werden sollen.

Hinweis

Die Fortbildung bieten wir in Kooperation mit der Sparkassenakademie Niedersachsen zentral in Hannover an.

Das Training am Arbeitsplatz wird im DBC des Teilnehmers stattfinden. Die hierfür anfallenden Reisekosten der Dozenten werden zusätzlich in Rechnung gestellt.

Folgende Termine sind für die Durchführung 202x geplant:

- Organisatorische Vorbesprechung: xx.xx.202x (digital mit PE, FK des DBC und ggf. Vertriebssteuerer)
- Auftaktveranstaltung: xx.xx.202x (für die Führungskräfte digital)
- Modul 1: xx. bis xx.xx.202x + 2 Webinare
- Modul 2: xx. bis xx.xx.202x
- Webinar „Sprachaufzeichnung“ xx.xx.202x
- Schriftliche Prüfung und Erfahrungsaustausch: xx.xx.202x
- Mündliche Prüfung: xx. und xx.xx.202x

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006643	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Demokratie in Gefahr? Was tun?

Am Ende sind es die Menschen, die über die Zukunft der Demokratie entscheiden:
Demokratie -was ist das (nicht)? Demokratie -von der Euphorie zur Krise Demokratie -der Fall Deutschland
Demokratie -Bedrohungen und Gefährdungen Demokratie -was tun?

Ziel

- Demokratie, Vielfalt, Respekt in Sparkassen leben.
- Haltung, Verantwortung und Auswirkungen in der Gesellschaft.
- Was bedeutet #NieWiederIstJetzt für uns, wir sprechen darüber!

Zielgruppe

Großgruppen für alle Interessenten

Hinweis

Wir stimmen den Ablauf mit Ihnen ab, unser Vorschlag:

- Eröffnung durch ein Vorstandsmitglied
- Vortrag
- (Podiums-)Diskussion mit Multiplikatoren (ggf. VWR-Vorsitzenden), Moderation z. B. Pressesprecher, der SGVSH unterstützt die Vorbereitung.

Die Veranstaltung bieten wir für Sparassen des SGVSH Inhouse in Präsenz oder online an. Der Veranstaltungspreis wird einmalig pro Sparkasse vom SGVSH getragen. Das Angebot ist als Gesamthaus-Veranstaltung für Großgruppen möglich, die Sparkasse stellt die Räumlichkeiten oder die Technik/Lizenz zur Verfügung und die interne Organisation. **Prof. Dr. Wilhelm Knelangen oder Prof. Dr. Christian Martin**, Institut für Sozialwissenschaften im Fachbereich Politikwissenschaften, CAU zu Kiel.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
Fax: 0331/97925-102
Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008513	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Den Giro-Fachberater zielorientiert steuern

Das Seminar beinhaltet folgende Schwerpunkte:

1. Rund um die Giro-Fachberatung aus strategischer Sicht
2. Bedeutung Geschäftsgirokonto
3. Kontext Vertriebsstrategie der Zukunft Firmenkunden
4. Der Verkaufsprozess in der Giro-Fachberatung
5. Der Bedarfsdecker - Überblick über Produkte und Lösungen
6. Ertragskomponenten im Zahlungsverkehr
7. Interne und externe Datenquellen zur Steuerung
8. Gesprächsplanung- und Führung in der Giro-Fachberatung
9. Technische Lösungen zur Vertriebsplanung und -steuerung
10. Entwicklung von Zielkarten und Zielsystemen
11. Verbundpartnersteuerung

Ziel

Viele Sparkassen sind bereits mit der Giro-Fachberatung gestartet und stehen nun vor der Herausforderung, diese neuen Berater zu steuern und Zielsysteme zu entwickeln.

Sie erhalten in diesem Seminar zahlreiche Informationen rund um die Thematik Giro-Fachberatung aus VdZ Firmenkunden. Sie bekommen einen Überblick über Produkte und Lösungen in der Giro-Fachberatung, lernen die wichtigsten Ertragskomponenten einzuschätzen und die notwendigen Datenquellen im Rahmen der Vertriebsberatung kennen.

Darüber hinaus möchten Sie technische Lösungen innerhalb der SFinanzgruppe und deren Nutzen für die Praxis bewerten können.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Fach- und Führungskräfte aus dem Bereich der Vertriebssteuerung für das Firmenkundengeschäft sowie an Fach- und Führungskräfte aus der Giro-Fachberatung.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070625	12.09.2024	13.09.2024	Potsdam	Standardpreis 800

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Den Herausforderungen in der Geeignetheitsprüfung begegnen

- BT 6.1: Anforderungen an den Inhalt der Geeignetheitsklärung (neu)
- BT 7: Geeignetheitsprüfung
- Anforderungen an den Äquivalenzcheck und Einbindung in die Geeignetheitsprüfung
- Anforderungen an das Thema Umschichtungen und Umsetzung der Dokumentationen in der Geeignetheitsklärung
- Anforderungen an das Thema Nachhaltigkeit in der Anlageberatung, Abfrage der Nachhaltigkeitspräferenz beim Kunden, Einbindung in die Geeignetheitsprüfung und Dokumentation in der Geeignetheitsklärung
- Geeignetheitsprüfung in der Portfolioberatung, angepasste Bandbreiten in den Assetklassen Aktien und Immobilien und Assetklasse Aktien neu im Portfolio 1
- Besonderheiten bei der Geeignetheitsprüfung in der Wertpapierberatung (ehemals Einzelproduktberatung)
- Anforderungen an die Kontrollfunktionen und deren Prüfung behandeln
- Austausch über die Bewertung von Beanstandungen (Fehler, Mängel, Hinweise)
- Aktuelle Themen und Erfahrungsbeispiele rund um die Geeignetheitsprüfung besprechen
- Aktuelle Entwicklungen aufzeigen, welche zukünftig Auswirkungen auf die Geeignetheitsprüfung und die Dokumentation in der Geeignetheitsklärung haben werden

Ziel

Kenntnisvermittlung und Erfahrungsaustausch für Kontrollfunktionen wie Compliance, Backoffice und Revision.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus den Bereichen Compliance, Backoffice und Revision

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067903	27.05.2024	27.05.2024	Potsdam	Standardpreis	450
V-067905	28.05.2024	28.05.2024	Potsdam	Standardpreis	450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Den Zahlungsverkehr sichern und ausbauen - der (unterschätzte) Erfolgsfaktor im Firmenkundengeschäft

Praxis-Check:

- aktuelles Vorgehen überprüfen und Optimierungschancen erkennen
- Ganzheitliche Betrachtung und Analyse der Kooperation im Bereich Zahlungsverkehr
- Ansätze für Beratung, Service und Verkauf aktiv nutzen:
- Überprüfung des gesamten Zahlungsverkehrs
- Analyse der aktuellen Umsatzsteuerung unter Einbeziehung der Kreditvergabe
- Steigerung der Zahlungsverkehrsanteile aktiv beeinflussen oder einfordern
- Kontomodelle zum Ausbau der Zusammenarbeit einsetzen
- Karten-, Bargeld-, Terminal- und Cashmanagementlösungen zur Kundenbindung und Intensivierung nutzen
- Auslands-Zahlungsverkehr: Expertise verkaufen
- Mehrwertfaktor: Risikomanagement im IT- Bereich
- Cross Selling mit dem Notfallplan - Sicherung der Zahlungsfähigkeit
- Digitalisierung ZV und Rechnungswesen und Schnittstellenoptimierung
- Brücken zu anderen Vertriebsthemen im Firmenkundengeschäft schlagen
- Beratungs- und Verkaufshilfen nutzen und entwickeln

Ziel

- Bewusstsein für die Vertriebschancen im Zahlungsverkehr schärfen
- Verkauf, Service und Beratung im Bereich Zahlungsverkehr ausbauen
- Kundenbindung, Intensivierung der Zusammenarbeit und Cross Selling durch den Fokus auf Zahlungsverkehrsthemen
- Sicherung und Ausbau von Kontoumsätzen und Kontokorrentinanspruchnahmen
- Optimierungschancen im Zahlungsverkehr erkennen und nutzen

Zielgruppe

Firmen- und GewerbekundenbetreuerInnen

Electronic Banking BetreuerInnen

ZV-Spezialisten

Hinweis

Dozent: Manfred Klapproth

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer

Tel: 0151 1517 4755

Fax: 030 2069 2902

Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003200	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Der Aufbau des Jahresabschlusses - entwickelt anhand einer Fallstudie

Bonitätsanalyse von Firmenkunden/Vertiefung der Grundlagen

- Wichtige betriebswirtschaftliche Kennzahlen der Liste 5
- Prüfung der Kapitaldienstfähigkeit anhand von Fallstudien
- Plausibilisieren von Planungsunterlagen
- Kurzübersicht über Anhang und Lagebericht
- Vertiefung besonderer Bilanzpositionen (Eigenkapital, Rückstellungen, Vorräte)
- Überblick über die Ertragskennzahlen (EBIT, EBITDA)
- Kurzer Überblick über die BWA (Erläuterungen wichtiger Einzelpositionen, Besonderheiten, Schwächen, SuSa)

Ziel

Die Teilnehmenden lernen den grundlegenden Aufbau eines Jahresabschlusses kennen.

Zielgruppe

(Neue) Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft (Markt und Marktfolge)

Hinweis

Dozent: Thomas Junger

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070051	01.07.2024	02.07.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Der Aufbau des Jahresabschlusses - entwickelt anhand einer Fallstudie

Bonitätsanalyse von Firmenkunden/Vertiefung der Grundlagen

- Wichtige betriebswirtschaftliche Kennzahlen der Liste 5
- Prüfung der Kapitaldienstfähigkeit anhand von Fallstudien
- Plausibilisieren von Planungsunterlagen
- Kurzübersicht über Anhang und Lagebericht
- Vertiefung besonderer Bilanzpositionen (Eigenkapital, Rückstellungen, Vorräte)
- Überblick über die Ertragskennzahlen (EBIT, EBITDA)
- Kurzer Überblick über die BWA (Erläuterungen wichtiger Einzelpositionen, Besonderheiten, Schwächen, SuSa)

Ziel

Die Teilnehmenden lernen den grundlegenden Aufbau eines Jahresabschlusses kennen.

Zielgruppe

(Neue) Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft (Markt und Marktfolge)

Hinweis

Dozent: Thomas Junger

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008603	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Der Einfluss der Digitalisierung auf Geschäftsmodelle

- Auswirkungen digitaler Absatzkanäle
- Welche Rolle werden künftig Mittler erhalten (z.B. Handel)
- Optimierung und Flexibilisierung von Geschäftsprozessen durch künstliche Intelligenz, Big Data, Cloud Computing und 5G
- Anforderungen an Cyber-Sicherheit und Umgang mit den neuen Risiken

Ziel

Die Teilnehmenden erwerben die Fähigkeit, mit ihren Kunden über Veränderungen der Rahmenbedingungen in Markt und Unternehmensführung zu sprechen und diese zu bewerten. Ausgehend von nichttechnischem Grundwissen werden die Chancen und Risiken in den Geschäftsmodellen der Kreditnehmer beleuchtet.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Unternehmenskundenberatende, Kreditanalysten und Kreditsachbearbeitende sowie an Mitarbeitende aus der Sanierung.

Hinweis

Referenten:RDG

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007447	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Der Einfluss gesellschaftlicher Megatrends auf Geschäftsmodelle

- Auswirkungen auf Absatzmärkte durch den Klimawandel - Fokus auf Nachhaltigkeit, Ressourcen und neue Energien
- Änderung von Produkten und Märkten durch neues Gesundheitsbewusstsein und Fokus auf einen gesunden Lebensstil
- „New Work“ - Anforderungen an neue Arbeitswelten, -plätze und -konzepte
- Veränderungen durch weiterwachsende Mobilitätsanforderungen
- Auswirkungen des demografischen Wandels und des Fachkräftemangels an Personalressourcen

Ziel

Die Teilnehmenden erwerben die Fähigkeit, mit ihren Kunden über Veränderungen der Rahmenbedingungen in Markt und Unternehmensführung zu sprechen und diese zu bewerten. Ausgehend von gesellschaftlichem Grundwissen werden die Chancen und Risiken in den Geschäftsmodellen der Kreditnehmer beleuchtet.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Unternehmenskundenberatende, Kreditanalysten und Kreditsachbearbeitende sowie an Mitarbeitende aus der Sanierung.

Hinweis

Referenten: RDG

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007449	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Der Geschäftskonto-Check unter OSPlus_neo

Teil 1: Technische Schulung

- Ziele der Giro-Fachberatung mit Verknüpfung zum Finanzkonzept Firmenkunden
- Der Verkaufsprozess in der Giro-Fachberatung unter OSPlus_neo

Teil 2: Praxis- und Vertriebschulung

- Der Geschäftskonto-Check im OSPlus_neo unter Einsatz neuester Beratungsmedien
- Training anhand von Praxisfällen
- Erfahrungsbericht zur Verwendung des Geschäftskonto-Checks unter OSPlus_neo mit Einsatz des iPads
- Weitere Module des Finanzkonzept Firmenkunden mit Bezug zur Giro-Fachberatung

Ziel

Die Teilnehmer:innen

- kennen den Aufbau, die Struktur und die Inhalte des Geschäftskonto-Checks unter OSPlus_neo
- können die Vor- und Nachbereitung des Geschäftskonto-Checks unter Einsatz des neuen OSP-Prozesses noch effizienter und zielführender gestalten
- sind sicher in der Anwendung des Geschäftskonto-Checks in OSPlus_neo unter Einsatz des iPads und kennen die mit dem Geschäftskonto-Check unter OSPlus_neo verzahnten OSPlus-Prozesse
- profitieren von dem Erfahrungsbericht einer Sparkasse, die den Geschäftskonto-Check unter OSPlus_neo unter Einsatz eines iPads bereits erfolgreich in der Praxis einsetzt

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung Giro-Fachberatung/Co-Betreuer Giro/ZV und erfahrene Giro-Fachberater.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070629	11.09.2024	11.09.2024	Potsdam	Standardpreis 420

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Der Werkzeugkoffer der Organisationsarbeit

- Aufgabengebiete im Organisationsumfeld
- Gestaltungstechniken
- Analysetechniken
- Techniken der Zielfindung
- Techniken der Lösungsfindung
- Techniken der Bewertung organisatorischer Lösungen
- Wertanalysen nach DIN
- Prozessanalysen
- Strukturanalysen
- betriebswirtschaftliche Analysetechniken im Organisationsumfeld
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen alle für die Organisationsarbeit notwendigen Werkzeuge kennen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen:

- die zukünftig mit Organisationsanalysen betraut werden
- Ihr Wissen auffrischen möchten

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006070	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Derivative Finanzinstrumente KOMPAKT

Baustein 1 - Grundlagen

- Zinsstruktur- und Forwardkurven
- Was ist die richtige Swapkurve?
- Warum gibt es Unterschiede?
- Zusammensetzung und Konstruktion der Zinskurve
- Kalkulation und Interpretation von Forwardsätzen
- Praktische Verwendung von Forwardsätzen

Baustein 2 - Zinsfutures

- Produktbeschreibung
- Preisfaktor, Brutto-Basis, Carry, Netto-Basis, Implied Repo Rate: Wie verwende ich diese Kennzahlen in der Praxis?
- Cheapest-to-Deliver-Anleihe (CTD)
- Wie sichere ich mich richtig ab?
- Wie geht man mit den Restrisiken um (z.B. Yield-Curve- und Spreadrisiken)?

Baustein 3 - Zins-Swaps

- Grundstruktur des Swapgeschäfts (Quotierung, Zahlungsstruktur, etc.)
- Bewertung, Strategien mit Zinsswaps und Forward Zinsswaps
- Microhedges mit Anleihen
- Macrohedge eines Anleihenportfolios nach Laufzeitbändern
- Vor- und Nachteile beim Zinsmanagement mit Swaps gegenüber Futures

Baustein 4 - Zins-Swaps im Kreditgeschäft

- Forward Darlehen vs. FW-Swap
- Kredite mit optionalen Komponenten / Gesetzliche Kündigungsrechte nach § 489 Abs. 4 BGB und deren Umgehungsmöglichkeiten
- Förderdarlehen und Swaps

Baustein 5 - Swaptions, Caps, Floors und Collars

- Produktbeschreibung und Funktionsweise
- Ermittlung des Fair Values
- Einsatzmöglichkeiten und Strategien bei unterschiedlichen Zinskurven

Ziel

Die Teilnehmer*innen erhalten einen fundierten Überblick über die unterschiedlichen derivativen Finanzinstrumente (Futures, Swaps, Swaptions, Caps, Floors) und lernen deren Einsatzmöglichkeiten zur Risikosteuerung kennen. Darüber hinaus lernen sie die Bewertung der Produkte, deren Chancen und Risiken sowie praktische Einsatzmöglichkeiten, insbesondere für Absicherungsstrategien, genauer kennen. Einsatzmöglichkeiten von Derivaten im Kreditgeschäft ergänzen das Wissen. Das Seminar eignet sich auch zur Aktualisierung bereits vorhandener Kenntnisse.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Nachwuchskräfte, die mit dem Handel, Controlling, der Abwicklung, Kontrolle und Revision von verzinslichen Wertpapieren im Depot A der Sparkasse betraut sind sowie an qualifizierte Anlage- und Vermögensberater*innen.

Erfahrenen Mitarbeiter*innen aus den genannten Bereichen dient es zur Aktualisierung bereits vorhandenen Wissens.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070281	30.05.2024	31.05.2024	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

DiAS Betriebsakte Starter-Tag

- Grundsätzliches zum Thema Speichern & Archivieren
- Nutzung von DiAS in der Praxis und aktuelle Entwicklungen
- Unterschiede in der Nutzung Kundenakte/ Betriebsakte
- Kleiner Blick in die Administration (keine Adminschulung)
- Nutzung DokTypen anhand ausgewählter Beispiele
- Ablage von Dokumenten und praktische Nutzung der Betriebsakte

Ziel

Die Teilnehmenden lernen die Anwendung DiAS noch besser kennen. Sie verstehen die Hintergründe und Zusammenhänge und haben die Möglichkeit, praxisbezogene Fragen zu stellen.

Hinweis

Der Dozent geht auch gerne auf die Themen ein, die Sie beschäftigen. Ihre Wünsche und Anregungen senden Sie bitte per E-Mail an dias-postkorb@s-management-services.de.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008007	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Absicherung von Firmenkundenengagements

- Besonderheiten bei Globalzessionen und Raumsicherungsübereignungen
- Bestimmtheits- und Bestimmbarkeitsgrundsatz in der Praxis
- Besonderheiten bei der wirksamen Mitverpflichtung von Geschäftsführern /Gesellschaftern
- Probleme bei der Sicherungsabrede
- Kollisionen mit Rechten Dritter
- Sicherung von Vermögenswerten des Kreditnehmers bei Blankokrediten
- Marken- und Nutzungsrechte als Kreditsicherheit - Grundzüge

Ziel

- In diesem Seminar wird Ihr Blick hinsichtlich der rechtssicheren Bestellung und Verstärkung von Kreditsicherheiten geschärft.
- Sie bekommen einen Überblick zu den aktuellen Problemen bei der Absicherung von Firmenkrediten.
- Sie werden auf Fehlerquellen bei der Bestellung von Sicherheiten aufmerksam gemacht und es werden Vorgehensweisen aufgezeigt, wie Sie diese vermeiden können.

Zielgruppe

Firmenkundensachbearbeitung, Firmenkundenberatung

Hinweis

Dozent:RA Thomas Wuschek, MBA, SanExpert-Rechtsanwalt

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005564	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Anforderung und Auswertung von betriebswirtschaftlichem Zahlenmaterial sowie deren Einbindung in die Raterstellung und in die Kreditentscheidung

- Aufbauorganisation - die Rolle der Bilanzanalyse im Rahmen der Kreditentscheidung und -Überwachung
- Übersicht und Notwendigkeit über die zur Erstellung einer Bilanzanalyse und Raterstellung notwendigen Unterlagen
- Erfassung der Bilanz- und GuV-daten
- Anpassungen von bestimmten Bilanz- und GuV-Positionen
- Übungsaufgaben zu bestimmten Bilanzpositionen
- Interpretation der Ergebnisse

Ziel

Die TeilnehmerInnen erlernen bzw. wiederholen, welche Unterlagen im Rahmen einer Bilanzanalyse und Raterstellung notwendig sind und wie diese im optimalen Fall vorliegen sollten.

Auf der Grundlage des Konzepts "Womit rate ich wen" werden die angeforderten und eingereichten Unterlagen in den Auswertungsprozess integriert und zu einer qualitativ hochwertigen und aussagekräftigen Analyse verarbeitet.

Dabei wird an einem praktischen Beispiel eine Bankbilanzanalyse durchgeführt und es wird Übungsaufgaben zu bestimmten Bilanzpositionen geben. Gleichzeitig werden auftretende Fragen besprochen.

Den TeilnehmernInnen wird vorgestellt, wie die Bilanzanalyse in den Kreditentscheidungsprozess bzw. in die Kreditüberwachung eingebunden wird.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte des Marktes und der Marktfolge Aktiv, die in den Anforderungs- und Offenlegungsprozess eingebunden sind.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007841	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Anforderung und Auswertung von betriebswirtschaftlichem Zahlenmaterialien und deren Einbindung in die Ratungserstellung und in die Kreditentscheidung

Aufbauorganisation - die Rolle der Bilanzanalyse im Rahmen der Kreditentscheidung und -Überwachung

Übersicht über die zur Erstellung einer Bankbilanzanalyse notwendigen Unterlagen

Erfassung der Bilanzdaten

- Anpassungen von bestimmten Bilanz- und GuV-Positionen
- Ermittlung von Kennzahlen
- Übungsaufgaben zu bestimmten Bilanzpositionen
- Interpretation der Ergebnisse
- IFRS Exkurse

Überleitung von der Bankbilanzanalyse zu einer für die Entscheidungsträger aufbereiteten verbalen Analyse

- Einbindung der quantitativen Ergebnisse
- Einbindung sonstiger wichtiger Erkenntnisse aus den Geschäftsberichten

Hinweise zur laufenden Überwachung von Banken (Research anderer Kreditinstitute, Spreadveränderungen, Ratingveränderungen, Statistiken)

Erfahrungsaustausch zum Thema Schuldscheindarlehen an Unternehmen

Ziel

Die TeilnehmerInnen erlernen, Jahresabschlüsse von Banken nach IFRS auszuwerten. Dabei wird an einem praktischen Beispiel eine Bankbilanzanalyse durchgeführt und es wird Übungsaufgaben zu bestimmten Bilanzpositionen geben. Gleichzeitig werden auftretende Fragen besprochen.

Den TeilnehmernInnen wird vorgestellt, wie die Bilanzanalyse in den Kreditentscheidungsprozess bzw. in die Kreditüberwachung eingebunden wird.

Zusätzlich zum Workshop Bankbilanzanalyse stehen die Dozenten für einen Erfahrungsaustausch im Bereich der Schuldscheindarlehen an Unternehmen zur Verfügung (z.B. Kennzahlen in der Bonitätsanalyse, Vorgehensweise bei Beteiligung an Schuldscheindarlehen, Umgang mit Covenants).

Zielgruppe

MitarbeiterInnen von Sparkassen, die Jahresabschlüsse von Banken auswerten und/ oder diese im Rahmen der Nutzung des Kreditanalyseportals plausibilisieren.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003019	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Beurteilung landwirtschaftlicher Unternehmen

- Beurteilung der Rahmenbedingungen landwirtschaftlicher Unternehmen
- Die Überprüfung des Geschäftsmodells
- Besonderheiten bei der Jahresabschlussbeurteilung
- Zusammenfügung der Einzelkomponenten zu einer zusammenfassenden Beurteilung der Kreditwürdigkeit

Ziel

Aufbauend auf Grundkenntnissen bei der Beurteilung von Jahresabschlüssen und Geschäftsmodellen werden die branchenseitigen Besonderheiten landwirtschaftlicher Unternehmen betrachtet und gezielt eingeordnet in übliche Strukturen zur Beurteilung von wirtschaftlichen Unterlagen und Geschäftsmodellen.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende sowie an Kreditsachbearbeitende und Kreditanalysten, die mit der Beurteilung landwirtschaftlicher Unternehmen befasst sind. Grundkenntnisse der Auswertung sollten vorhanden sein.

Hinweis

Referenten:RDG

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068557	13.06.2024	14.06.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Bildung von Kreditnehmereinheiten und Gruppen verbundener Kunden

Die Kreditnehmereinheit nach § 19 Absatz 2 KWG (Millionenkredite)

- Beherrschender Einfluss und seine unterschiedlichen Ausprägungen
- Die Berechnung von Mehrheiten in besondere Fällen
- Paritätische Beteiligungen
- Personengesellschaften in der Kreditnehmereinheit - Behandlung von KG, GbR und stillen Beteiligungen
- Besonderheiten bei Konzernen

Die Kreditnehmereinheit nach § 19 Absatz 3 KWG (Großkredite, Offenlegung, Organkredite) - „Gruppe verbundener Kunden“

- Was ist „Kontrolle“?
- Behandlung von Personengesellschaften
- Einbezug und Privilegierung öffentlicher Stellen
- Der Risikoverbund in seiner aktuellen Interpretation

Ziel

Das Seminar verschafft den Teilnehmenden einen Überblick über die Voraussetzungen und die Anwendungen in unterschiedlichen Konstellationen - unabhängig von der EDV-seitigen Umsetzung, diese wird im Seminar nicht thematisiert

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Mitarbeitende in der Kreditsachbearbeitung und im Meldewesen sowie an Gewerbe- und Firmenkundenberatende, soweit sie mit der Bildung von Kreditnehmereinheiten befasst sind.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007451	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Die Führungskraft als Digitalcoach

- Auswirkungen der Digitalisierung auf die Arbeitswelt
- Digitale Möglichkeiten und Lösungen
- Digitale Sparkassenwelt
- Chancen der Digitalisierung - vom Kunden her gedacht
- Die 4 Persönlichkeitstypen zur Digitalisierung
- Abbauen von Ängsten und Hemmnissen
- Hilfe zur Selbsthilfe
- Digitale Werkzeuge im Team
- Mitarbeiter für die digitale Nutzung gewinnen und entwickeln
- Tipps und Tricks zu digitalen Möglichkeiten

Ziel

- Führungskraft als digitaler Unterstützer
- Mitarbeiter begeistern
- Digitale Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung nutzen

Zielgruppe

Alle Führungskräfte

Hinweis

Dauer: 2 Tage + 1 x Erfahrungsaustausch per moderiertem Live-WebinarInhouse-Workshop auf AnfrageTrainer;
Andy Uffhausen, ventuno

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006012	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Führungskraft als Persönlichkeit

- Selbstreflexion

Sie reflektieren Ihre Wirkung auf andere Personen (z.B. was sagt das Verhalten von Mitarbeitern über Sie aus?) und werden sich der eigenen Gefühle und Einstellungen und deren Konsequenzen auf das eigene Handeln bewusst.

- Selbstkontrolle

Sie regulieren impulsive Gefühlsregungen so, dass sie angemessen und zielgerichtet zum Ausdruck kommen.

- Motivation

Sie ergründen Ihre inneren Motivatoren, Ihren Anspruch an sich selbst und Ihre eigene Leistung und reflektieren dies auch, wie dies im Verhältnis zu anderen wirkt.

- Empathie

Sie reflektieren Ihre Fähigkeit, sich in die Emotionen und die Situation Ihrer MitarbeiterInnen hineinzusetzen, eine Vertrauensbasis aufzubauen und Verhaltensveränderungen aus der Haltung des Respekts zu initiieren.

Ziel

Sie schärfen Ihr persönliches Führungsprofil, indem Sie Ihre Stärken und Schwächen reflektieren.

„Wer sich selbst kennt, kann effektiver führen.“

Denn die Persönlichkeit des Vorgesetzten wirkt sich ganz direkt auf die Produktivität und die Motivation der MitarbeiterInnen aus.

Sobald Menschen andere Menschen führen, also verantwortlich und richtungweisend mit ihnen auf die Erreichung eines gemeinsamen Ziels hinarbeiten, wird es für sie essentiell, die differenzierten Wirkungen des eigenen Verhaltens zu kennen. Durch Ihr Verhalten multiplizieren Sie entweder Erfolge oder Probleme.

In diesem Seminar lernen Sie Ihre Stärken und Schwächen im Umgang mit anderen genauer kennen und probieren neue Verhaltensmöglichkeiten aus.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000429	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Führungskraft als Vertriebscoach - Leistung garantieren

- Rolle der Führungskraft in der Vertriebsbegleitung
- Formen der Umsetzungsbegleitung zur Weiterentwicklung der eigenverantwortlichen Verkäuferpersönlichkeit
- Unterschiedliche Beratertypen und Veränderungsmotive berücksichtigen
- Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen
- Standards für ein qualifiziertes Feedback
- Individuelle Maßnahmen ableiten

IDD-Weiterbildungsmaßnahme gemäß § 34d Abs. 9 Satz 2 GewO i. V. m. § 7 Abs. 1 VersVermV. Die Teilnahme ist mit 3 Stunden auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ziel

Nachhaltige Steigerung der Vertriebsergebnisse und der Kundenzufriedenheit durch eine konsequente leistungs- und potenzialorientierte Begleitung der Mitarbeiter am Arbeitsplatz.

Zielgruppe

Führungskräfte im Vertrieb

Hinweis

Die Veranstaltung ist Bestandteil unserer Seminarreihe Führung im Vertrieb.

Die Seminarreihe besteht aus folgenden Bausteinen:

- Leistungsversprechen einlösen
- Ziel- und ergebnisorientierte Mitarbeitergespräche
- Vertriebsteams zum Erfolg führen
- Die Zauberformel?!
- Effizient steuern - erfolgreich führen
- Steuerung und Organisation von Vertriebseinheiten
- Veränderungen im Vertrieb begleiten
- Herausforderungen meistern
- Die Führungskraft als Vertriebscoach
- Leistung garantieren
- Führen von Führungskräften im Vertrieb
- Gemeinsam gewinnen

Die Kombination von mindestens 3 Seminar-Bausteinen führt zum Zertifikat "Führung im Vertrieb".

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064803	21.11.2024	22.11.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Führungskraft und das Team - Entwicklungsprogramm zur Führungskraft Baustein IV

- Phasen der Teamentwicklung
- Rollen der Teammitglieder und der Führungskraft
- Gruppendynamische Prozesse
- Moderieren und Leiten von Besprechungen
- Präsentation vor Teams
- Motivation des Teams

Ziel

Sie erkennen die unterschiedlichen Rollen in Teams und schärfen die Wahrnehmung für gruppendynamische Prozesse.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchsführungskräfte

Führungskräfte

Hinweis

Der Besuch der Bausteinreihe wird zertifiziert.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064821	14.10.2024	16.10.2024	Kiel	Standardpreis 980
V-064823	06.11.2024	08.11.2024	Potsdam	Standardpreis 980
V-067893	21.01.2025	23.01.2025	Potsdam	Standardpreis 980

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Immobilie als Vermögensanlage Basisseminar

- Fachwissen Immobilienrecht (Eigentumsformen incl. Erbbaurecht /WEG)
- Statische Renditekennziffern von Wohnimmobilien sowie deren Bewertung
- Finanzierungsformen und öffentliche Finanzierungsmittel für private Investoren
- Besteuerung von Immobilien in der Kauf-, Investitions- und /Verkaufsphase
- Liquiditätsberechnung für Immobilieninvestitionen

(Änderungen vorbehalten)

Das Seminar stärkt u.a. die Beratungsqualität, insbesondere im Bereich der Vorsorgeberatung und zählt somit auf die vom Gesetzgeber (IDD/ VersichVermV-E) geforderte persönliche Beratungskompetenz des Teilnehmers ein. Wir empfehlen daher eine Anrechnung auf die Weiterbildungszeit i.S.d. IDD in Höhe von 6 Stunden.

Ziel

Das Seminar gibt einen Überblick über die aktuelle Situation auf dem Immobilienmarkt und vermittelt zudem vertiefendes Fachwissen zu ausgewählten Themenfeldern, die im Zusammenhang mit einer Direktinvestition von Kunden zu betrachten sind.

Zudem lernen die Seminarteilnehmer Renditekennziffern in statistischen Verfahren kennen und werden befähigt, diese zu bewerten und zu vergleichen.

Zielgruppe

Private Banker, Vermögensmanager, Financial Consultants,
Führungskräfte aus dem FK/GK-Bereich

Hinweis

Bitte beachten Sie auch den Praxis-Workshop, der die vermittelten Inhalte anhand von Fallbeispielen anschaulich verdeutlicht.

Das Seminar kann auf die Rezertifizierung zum Financial Consultant angerechnet werden.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004876	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Immobilie als Vermögensanlage Praxis-Workshop

- Praxisbeispiele zu Rentabilität von Wohnimmobilien incl. Sonderformen (Denkmalschutz, Ferienwohnungen etc.)
- Fallbeispiele zur Ermittlung von Renditekennziffern und Prüfung von Maklerangeboten
- Werthebel im Immobilieninvestment
- Beratungsunterstützung für Kundengespräche und vertriebliche Hinweise zum Thema Immobilien
- Liquiditätsberechnung für Immobilieninvestitionen

(Änderungen vorbehalten)

Der Workshop stärkt u.a. die Beratungsqualität, insbesondere im Bereich der Vorsorgeberatung und zählt somit auf die vom Gesetzgeber (IDD/ VersichVermV-E) geforderte persönliche Beratungskompetenz des Teilnehmers ein. Wir empfehlen daher eine Anrechnung auf die Weiterbildungszeit i.S.d. IDD in Höhe von 6 Stunden.

Ziel

Anhand von Praxisbeispielen vermögender Privatkunden einer Sparkasse erhalten die Seminarteilnehmer einen Einblick in die verschiedenen Immobilienanlageformen und deren Rentabilität. Die im Basisseminar erworbenen theoretischen Kenntnisse zu Renditeberechnungen werden im Kontext konkreter Fallbeispiele angewendet. Zudem werden Optimierungsmöglichkeiten der Rentabilität von Immobilien erarbeitet und erläutert.

Daneben erhalten die Teilnehmer praktische Anregungen und fachliche Beratungsunterstützung für das Kundengespräch zum Themenfeld Immobilienmanagement.

Zielgruppe

Private Banker, Vermögensmanager, Financial Consultants,
Führungskräfte aus dem FK/GK-Bereich

Hinweis

Bitte beachten Sie auch das vorgeschaltete Basisseminar.

Das Seminar kann auf die Rezertifizierung zum Financial Consultant angerechnet werden.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004877	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die MaRisk Konsultation in Verbindung mit der EBA Guideline zur Kreditvergabe und Überwachung

Im Seminar wird auf folgende Themenschwerpunkte eingegangen:

- Übersicht über die EBA-Guideline
- Abgleich der EBA-Guideline mit der aktuellen MaRisk-Konsultation
- Praxishinweise zur Umsetzung

Im Seminar wird insbesondere auf die für nicht direkt beaufsichtigten Institute wichtige Umsetzung im Hinblick auf die neue Verweistchnik der BaFin eingegangen

Ziel

Umsetzung der MaRisk auf Basis der MaRisk-Konsultation vor dem Hintergrund der EBA Guideline zur Kreditvergabe und Überwachung, sowie der neuen BelWertV.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv und des Kreditsekretariats sowie der Kreditrevision
- Immobiliensachverständige, die sich mit Bewertungsprozessen befassen

Hinweis

Dozent:

- Markus Thormann (Hyp-Zert-F) und Vorstand der vdpConsulting AG
- Jürgen Müller Leitender Berater der vdpConsulting AG

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007601	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die neue Banksteuerung: LQR-RKR für Revisoren

- Einführung RKR im Kontext IDH
- Methodische Grundlagen
- Methode Refinanzierungskostenrisiko im Fokus der ökonomischen RTF
- Relevante Bestandsdefinitionen
- Cashflow-Methoden
- Liquiditäts-Mischungsverhältnis
- Ablauf einer Simulation
- Portfoliokonfiguration
- Theoretische Grundlagen der Portfoliokonfiguration
- Erstellung des RKR-Portfolios
- Szenario-Simulation
- Anlage einer Szenariokonfiguration
- Durchführen einer Szenariokonfiguration
- Liquiditäts-Value-at-Risk (LVaR)-Rechnung
- Anlage einer LVaR-Konfiguration
- Durchführen einer LVaR-Konfiguration
- Ergebnisauswertung
- Cashflow-Auswertungen
- Plausibilisierungs-/Vollständigkeitsprüfungen
- Geschäftsdaten- und Cashflowansicht
- RKR im IDH-Reporting

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen speziellen Einblick in die neue Anwendung LQR-RKR.

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeiter:innen der Internen Revision.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007805	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die neue Banksteuerung: MPR für Revisoren

Änderungen gegenüber Seminar aus 2023:

Neuerungen im Rahmen Release 23.0 und 23.1 / zentrale und dezentrale Validierung / Weiterentwicklung Immobilienpreisrisiko / Verknüpfung MPR zu GBS-VMU / Vorgaben aus Verbandsprüfungen

- MPR im Kontext IDH
- Überblick KURS-Rechte
- PPS-Prozess 2.03.21.806: Ökonomisches Marktpreisrisiko aus MPR ermitteln
 - Analyse durchführen (Plausibilitätsprüfung aus Vorverarbeitung analysieren) -> Deep Dive SCD, AVG, AnimO
 - Bearbeitung von Korrekturen -> Deep Dive IKD
 - Portfoliokonfiguration für relevanten Bestand erfassen und aktualisieren (Grundlagen zur Zinsbuchsteuerung und Marktpreisrisikomessung)
 - Durchführung einer Simulation: Exkurs Kennzahlen (Barwert, Sensitivität, BPV)
 - Erfüllung der aufsichtsrechtlichen RTF: Simulation im VKA-Ansatz
- PPS-Prozess 2.03.21.801: Methoden und Verfahren des ökonomischen Marktpreisrisikos in MPR überprüfen und festlegen (Exkurs: SR-Standardparameter)
- Stresstests und aufsichtsrechtliche Zinsszenarien: Simulation mit Szenariorechnung
- Ergebnisanalyse und Auswertungsmöglichkeiten im IDH
- Standardisierte Berichte im IDH-Reporting
- PPS-Prozess 2.03.21.807: Ökonomisches Immobilienrisiko ermitteln
- Risikomessung und Bewertung sonstiger Komponenten (u.a. Infrastruktur und Beteiligungen)
- Exkurs: Ökonomisches RDP und Limite

Ziel

Die Teilnehmer erhalten einen speziellen Einblick in die Anwendung IDH-MPR sowie relevante Informationen über die Schnittstelle zur Anwendung IDH-GBS. Weiterhin sollen den Teilnehmern durch Praxistipps und dem Austausch unter den Teilnehmern die Möglichkeit geschaffen werden, geeignete Prüfungsansätze zu erarbeiten.

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeiter der Internen Revision

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezyinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073241	16.07.2024	17.07.2024	Kiel	Standardpreis 530

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die novellierte BelWertV in der Praxis

Im Seminar wird auf folgende Themenschwerpunkte eingegangen:

- Erkenntnisse aus der Umsetzung BelWertV2022
- Zeitreihen und Immobilienresearch in Prozesse einbinden
- § 13 BelWertV - Lösungswege und Hilfestellungen

Im Seminar wird insbesondere die praktische Umsetzung der BelWertV und Einbettung in die Prozesse behandelt.

Ziel

Ziel des Seminars ist der sichere Umgang mit der neuen BelWertV in der Bewertungspraxis.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter, Sachverständige, Schätzer
- Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv und des Kreditsekretariats sowie der Kreditrevision

Hinweis

Dozent:

Markus Thormann (Hyp-Zert-F) und Vorstand der vdpConsulting AG

Das Seminar ist als Weiterbildungsveranstaltung durch die HypZert anerkannt.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007599	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Planung und Gestaltung der Unternehmensnachfolge

- Nachfolgeplanung als Grundlage der Nachfolgeregelung
- Rechtliche Rahmenbedingungen der Unternehmensnachfolge
- Verzahnung von Erbrecht und Gesellschaftsrecht
- Grundzüge der steuerlichen Rahmenbedingungen der Unternehmensnachfolge
- Fälle aus der Praxis / Diskussion

Ziel

Die Teilnehmer:innen werden mit den grundlegenden Problemen und Fragestellungen vertraut gemacht, die sich im Falle einer geplanten oder unerwarteten Unternehmensnachfolge stellen.

Behandelt werden die drei "Säulen" der Unternehmensnachfolge: Nachfolge zu Lebzeiten, Nachfolge im Todesfall und Nachfolge bei Geschäftsunfähigkeit.

Der Praxisbezug zu der Sparkassenberatung steht dabei im Vordergrund.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem Bereich Firmenkunden, Gewerbekunden, Markt und Marktfolge, Kreditcontrolling, Vertriebsunterstützung, Rechtsabteilung

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072901	19.09.2024	19.09.2024	Potsdam	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Die Rolle als Coach - NOSA-Business-Coach Baustein III

- Rollenverständnis und Anforderungsprofil des Coachs
- Motivation und Selbstorganisation und Zeitmanagement
- Rahmenbedingungen und Verstärker nutzen, sowie Reibungsverluste vermeiden
- Teamarbeit und Führung mit Souveränität und Nähe
- Gesprächsführung als Coach
- Die Gesprächsarten des Coachs
- Checklisten

Ziel

- Sie kennen die Anforderungen als Coach und gleichen das Soll-/Ist-Profil ab.
- Klären Sie Ihr Rollenverständnis und das Ihrer Mitarbeiter.
- Sie kennen die Coaching-Instrumente für ein erfolgreiches Coaching und wissen um die Bedeutung des Vorbildverhaltens.
- Spiegel der eigenen Haltung, Identifikation, Motivation, Ziele und Potenziale und Hemmnisse.
- Integrieren Sie Coaching in Ihren persönlichen Führungsstil.

Zielgruppe

Erfahrene Führungskräfte im Vertrieb und Betrieb, Multiplikatoren, Personalentwickler

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006099	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Die Teilungsversteigerung

- Bedeutung für Kreditinstitute:
 - eventuelle Gefährdung eingetragener Grundpfandrechte
 - effiziente eigene Zwangsversteigerung
 - Verhalten bei Forderungsanmeldung und Erlösverteilung
 - Risiken bei der Behandlung bestehend bleibender Rechte
- Besonderheiten und Voraussetzungen des Verfahrens:
 - Besonderheiten gegenüber der Vollstreckungsversteigerung
 - Gemeinschaften am Grundstück
 - Antragsberechtigung
 - Schutz in der Teilungsversteigerung
- Einflussmöglichkeiten der Beteiligten:
 - Antragsteller/ -gegner
 - Bedeutung des "maßgeblichen" Antragstellers
 - Beitritt
 - einstweilige Einstellung
- geringstes Gebot:
 - Bedeutung und Berechnung in der Teilungsversteigerung
 - unterschiedliche Anteilsbelastung
 - Ausgleichsbetrag
- Änderung des geringsten Gebots nach dem Zuschlag/ Erlösverteilung:
 - Ziele und Möglichkeiten
 - Probleme und Risiken für Kreditinstitut

Ziel

Die TeilnehmerInnen lernen die wachsende Bedeutung der Teilungsversteigerung insbesondere als Folge von Ehescheidungen und Erbauseinandersetzungen kennen und werden mit den besonderen rechtlichen und praktischen Schwierigkeiten des Verfahrens vertraut gemacht. Insbesondere wird auf die Chancen und Risiken der Teilungsversteigerung für Kreditinstitute eingegangen.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen aus den Bereichen Abwicklung/ Recht

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067621	12.06.2024	12.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 590 OSV / SGVSH 490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Die Umsetzung des ESG-Score und der EBA-Leitlinien im aktuellen EBIL-Release

ESG - Kriterien in der Bonitätsanalyse

- Der ESG-Score - Aufbau, Interpretation und Umsetzung in EBIL
- Die Möglichkeiten der Individualisierung des ESG-Score in EBIL bzw. OSPlus
 - Welche Eingaben sind für die Individualisierung notwendig bzw. möglich?
 - Wann ist der Einsatz des individualisierten ESG-Scores sinnvoll?
- Aus welchen Positionen der Jahresabschlüsse bzw. Berichterstattung unserer Kunden erhalten wir die notwendigen Informationen zur Beurteilung der Nachhaltigkeit?

Die EBA - Kennzahlen und die Möglichkeiten zur deren Sensitivierung

- Die neue EBIL-Liste 5 Seite 2 und die dort gezeigten EBA - Kennzahlen
- Sensitivierung der Kennzahlen
- Welche Eingaben sind möglich oder sogar notwendig?
- Wie kann die Umsetzung der Sensitivierung in der Sparkasse erfolgen?
- Wie sind die Ergebnisse in der Jahresabschlussanalyse zu bewerten?
- Die „Individuelle Verschuldungskapazität“

Vertiefende Erläuterungen anhand von Beispielen

Ziel

- Die Teilnehmenden erhalten zunächst umfassende Informationen zum Einfluss der ESG-Kennzahlen auf die Bonitätsanalyse sowie den Auswirkungen der EBA-Leitlinien für die Kreditvergabe und Überwachung.
- Ein weiterer Seminar-Schwerpunkt ist die detaillierte Erläuterung der seit dem 23. Mai 2022 mit dem Release 8.12. neu zur Verfügung stehenden neuen EBIL-Kennzahlen einschließlich der Möglichkeiten zur Sensitivierung sowie der Individualisierten Verschuldungskapazität.
- Abgerundet wird die Veranstaltung mit einer Vielzahl von Beispielen zur Veranschaulichung der aktuellen Neuerungen.

Zielgruppe

Kreditanalysten und Kreditsachbearbeitende im Firmen- und Gewerbekundengeschäft, Firmen- und Gewerbekundenbetreuende sowie Kreditrevisoren

Hinweis

Dozent: Thomas Junger

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007245	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Digitale (Un-)Sicherheit in der Unternehmenskommunikation

Inhalte:

- Urheber-, Foto-, Marken- und Persönlichkeitsrecht
- Verantwortlichkeiten in der Eventorganisation und im Netz
- Datenübertragung an Dritte
- Einwilligung und Gestaltungshinweise
- Prozesse zur Aufrechterhaltung der Daten- & IT- Compliance

Am Ende des Seminars steht die gemeinsame Erarbeitung eines Pflichtenkatalogs für Unternehmenskommunikatoren, ohne sich dabei in abstrakten rechtlichen Fragestellungen zu verlieren. Ein interaktives, praxisorientiertes Seminar mit ausgiebiger Gelegenheit zum Dialog mit einer Expertin in Sachen Veranstaltungs-, IT- und Medienrecht & Digitalisierung.

Ziel

Ziel des Seminars ist es, den Teilnehmern einen selbstständigen und rechtssicheren Umgang mit der Gestaltung von Websites, Apps und Social-Media-Auftritten zu ermöglichen, welche das Eingangstor zu hybriden Veranstaltungen der Kommunikationsbranche bilden. Compliance wird großgeschrieben. Schwer zugängliche Themen wie Datenschutz, Informationsverarbeitung, Newsletter, Tracking, Verantwortlichkeit für fremde Inhalte und Blogs werden anhand praxisnaher Beispiele im Dialog mit den Teilnehmern erörtert und verständlich gemacht.

Zielgruppe

LeiterInnen und MitarbeiterInnen, die für die Öffentlichkeitsarbeit (PR) zuständig sind

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003146	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Digitale Fitness - Go:Digital - das Praxisprogramm für Digitalisierungsbeauftragte und -teams

- Modul 1: Digitale Zusammenarbeit
- Modul 2: Raum und Technik
- Modul 3: Innovationsmanagement (als E-Learning)
- Modul 4: Agiles Arbeiten
- Modul 5: Change-Kommunikation
- Modul 6: Internetrecht & Datenschutz
- Kolloquium (zur Zertifikatserlangung)
- als Empfehlung ergänzend: Netzwerkformat (separat buchbar)

Die konkreten Inhalte der Module können Sie der Anlage entnehmen. **Die nächsten Termine entnehmen Sie bitte dieser Website der Akademie NRW, auf der Sie auch die entsprechende Buchung vornehmen können.** Der Preis für Komplettbucher beträgt 3.495 EUR. Absolventen erhalten das Zertifikat "Digitalisierungsbeauftragte(r) der Sparkassen-Finanzgruppe". Einzelmodule stehen für alle Interessierte offen und können für 695 EUR gebucht werden. Die Buchung erfolgt ebenfalls über die Website der Sparkassenakademie NRW. Die Einzelbuchung des optionalen Netzwerkformates kostet 125 EUR - Details finden Sie hier.

Ziel

Der nächste Durchgang startet im Mai 2024! Die im DSGVO-Projekt Digitale Agenda entworfenen Leitsätze zur „Digitalen Sparkasse der Zukunft“ fokussieren sich auf die digitale Weiterentwicklung der Institute, ohne dabei die bestehenden regionalen Werte des Geschäftsmodells zu vernachlässigen. Denn genau diese Verbindung wird in Zukunft die zentrale Stärke der Sparkassen-Finanzgruppe gegenüber Wettbewerber/-innen ausmachen. Die Transformation in Richtung „Digitale Sparkasse der Zukunft“ ist eine der größten Herausforderungen der nächsten Jahre. Ein oder mehrere Verantwortliche/ Koordinatoren für dieses Querschnittsthema ist hierfür hilfreich. Dieses bundesweite, praxisorientierte Qualifizierungsprogramm trägt zur Wissensaneignung und Vernetzung bei!

Zielgruppe

(potentielle) Digitalisierungsbeauftragte, Koordinierende "Digitale Sparkasse der Zukunft", Projektleiter/-innen und Projektmitglieder "Digitalisierung", Digital Officer, Unternehmens- und Organisationsentwickler/-innen, Gestalter/-innen der digitalen Transformation, Mitglieder in Digitalisierungsteams

Hinweis

Die Module bauen nicht chronologisch aufeinander auf, eignet sich daher ebenfalls für Interessierte, die nur ein Modul besuchen möchten. Einzelne Module können auch später nachgeholt werden.

Die Veranstaltungen finden ausschließlich virtuell über das FI-Tool Webex statt. Bitte testen Sie vorab Ton und Kamera.

Ihre Zugangsdaten und weitere Informationen erhalten Sie ca. 2 Wochen vor dem Termin mit der Einladung.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007251	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Digitale Fitness: iPad - effizientes Arbeiten mit dem Tablet

Tablet Einsatz in der Praxis

- Einstimmung und Erfahrungsaustausch
- Tablet im dienstlichen Alltag sinnvoll einsetzen
- Büroarbeit mit Tablet
- Benutzerdefinierte Einrichtung - Hack's für den Einsatz
- Exkurs: Kundenberatung mit dem Tablet

Funktionen und Apps sinnvoll einsetzen

- Hilfreiche Funktionen der Internetfiliale
- Beratungsvideos einsetzen
- Sparkassen Banking Apps kennen
- Sicherheit und Sicherungsverfahren
- Verbundpartnerangebote integrieren
- Ergänzende Apps und Informationsquellen
- Berater App und OSPlus_neo nutzen
- MyMo erfolgreich einsetzen
- Ausblick: Per Video nah am Kunden

Digitalen Veränderungsprozess fördern

- Veränderungsprozess nachhaltig begleiten
- Erfolgreiche und erfolgshemmende Faktoren
- Effiziente Teamarbeit mit Tablet Unterstützung
- Digitale Werkzeuge und Methoden sinnvoll einsetzen
- Fehlerbehandlung, Fragen und Antworten

Praxiseinsatz üben

- Tablet elegant in das Kunden- und Mitarbeitergespräch integrieren
- Einwände erfolgreich behandeln
- Fehlerbehandlung, Fragen und Antworten

Transferaufgabe

Ziel

Mit Hilfe des iPads sollen die Teilnehmer die Funktionen ihres iPads kennenlernen und für den Arbeitsalltag zu nutzen wissen. Durch effiziente Verwendung können individuelle Ressourcen eingespart und Arbeitsabläufe vereinfacht werden. Darüber hinaus wird über zukünftige Kundenberatung mit mobilen Endgeräten und eigene Arbeit mit den Tablets in Sparkassen informiert.

Zielgruppe

Digitale Multiplikatoren und Mitarbeiter, die ihre eigene Nutzung von mobilen Endgeräten intensivieren wollen.

Hinweis

Für die Schulung benötigen Sie ein iPad. Die Schulung kann in Präsenz oder online über Webex gebucht werden.

Bei online Schulungen:

Bitte prüfen Sie vor der Schulung, ob der Bildschirm des iPads über Webex gespiegelt werden kann.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005225	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Digitaler Jahresabschluss in OSPlus

- Erweiterung Digitale Bilanzakte
- Überblick über die neue Anwendung
- Aufgabenmanagement
 - Ausgelieferte Aufgabensets
 - Manuelle Aufgaben
 - Bearbeitungsworkflow
- Monitoring des Jahresabschlusstades durch das Cockpit

Ziel

Den Teilnehmern werden grundlagentheoretische und anwendungsorientierte Kenntnisse vermittelt. Zudem werden sie im Rahmen eines ersten Überblicks mit der praktischen Vorgehensweise bei der Erstellung des Jahresabschlusses mit den neuen Funktionalitäten in OSPlus vertraut gemacht. Den Teilnehmern werden grundlagentheoretische und anwendungsorientierte Kenntnisse vermittelt. Zudem werden sie im Rahmen eines ersten Überblicks mit der praktischen Vorgehensweise bei der Erstellung des Jahresabschlusses mit den neuen Funktionalitäten in OSPlus vertraut gemacht.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen Rechnungswesen, Interne Revision und Orga, die für die Implementierung verantwortlich sind.

Voraussetzung: Die Teilnehmer/innen sind bereits mit der Anwendung OBR vertraut und kennen die Funktionen der digitalen Bilanzakte (Dokumentenupload).

Hinweis

Fragen an die Referenten können vorab an den OSV (Miriam Helgesson, miriam.helgesson@osv-online.de) zugesandt werden (Weiterleitung an die Referenten)

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071273	24.09.2024	24.09.2024	Potsdam	Standardpreis 375

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Digitales Banking: Künstliche Intelligenz, Algorithmen , Machine Learning, Neuronale Netze und verbundene Rechtsfragen

Was ist KI?

- Wie arbeiten Algorithmen
- Wie erstelle ich selbst einen Algorithmus (Workshop)
- Rechts Fragen zum Schutz von Algorithmen
- Was Maschine Learning
- Wie arbeiten neuronale Netze
- Wie erstellte ich selbst ein neuronale Netzwerk
- Rechtlicher Schutz von Deep Learning
- Haftung von KI
- Rechtsfragen von Algotrading / KI im Banking
- Erstellung eines Super Code (Workshop)

Ziel

Die grundsätzlichen Funktionswesien von Künstlicher Intelligenz etc. kennen lernen und die Rechtsprobleme sehen und behandeln zu können.

Zielgruppe

Fachlich Betroffenen Mitarbeiter aus Rechtsabteilungen, Vorstandsekretariaten, Revision

Hinweis

Das Seminar erfordert aktive Mitarbeit.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005851	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Diversifikation in der Assetklasse Immobilien

- **Informationsbasis**
- Research zu den Immobilienmärkten
- Mögliche Indizes und ihre Aussagekraft
- **Wo befinden wir uns im Marktzyklus**
- Investitions- und Marktzyklen und deren Einflussfaktoren
- **Unterscheidungen in den Anlegergruppen**
- Privatanleger, Semiprofessioneller Anleger, Professioneller Anleger
- **Diversifizierung innerhalb der Anlageklasse Immobilie**
- Regional, Sektoral, Investitionsstrategien
- **Auswahl der richtigen Vehikel**
- Direkte oder indirekte Immobilieninvestition und deren Spielformen (REITS/ OIF/ Spezial AIF/ reg. Inv. KG)
- Neue Trends (Blockchain/ Crowdfunding)
- **Vermögensübertragung in der Assetklasse Immobilie**
- **Steuerliche Behandlung der einzelnen Vehikel**
- **Auswirkungen der Automatisierung/ Digitalisierung auf die Immobilienwelt**
- **Nachhaltigkeit im kommerziellen und privaten Immobiliensektor**
- **Gruppenarbeit / Miniprojekt**

(Änderungen vorbehalten)

Ziel

In diesem Seminar wird vermittelt, wie Sie im Beratungsgespräch mit Ihrem Anleger gemeinsame Lösungen für effiziente und fortlaufende Investitionen in die Assetklasse Immobilie in unterschiedlichen Marktphasen finden und realisieren können. Zudem wird analysiert, worauf Sie bei der Auswahl der Immobilienangebote achten sollten - besonders in Hinblick auf verändertes Nutzerverhalten und einen zunehmend schnelleren technologischen Wandel. Gemeinsam erarbeiten Sie mögliche „State of the Art“-Portfolien für Ihre Anleger unter Berücksichtigung breiter Diversifizierung und betrachten diese auch unter dem immer wichtiger werdenden „Nachhaltigkeits“-Aspekt.

Zielgruppe

- Private Banker, Vermögensmanager, Financial Consultant, Individualkundenberater
- Führungskräfte aus dem FK/GK-Bereich sowie der Vertriebssteuerung

Hinweis

Das Seminar kann auf die Rezertifizierung zum Financial Consultant angerechnet werden.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005682	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Diversity - Vielfalt als Zugewinn

„Anders sein“ hat Konfliktpotenzial: Menschen fühlen sich mitunter nicht verstanden, nicht wertgeschätzt, haben unterschiedliche Erwartungen und Bedürfnisse. Wie gelingt es, dass Unterschiede nicht nur überwunden werden, sondern einen echten Zugewinn darstellen? Unterschiede können vielfältig sein:

- Jüngere bzw. dienstjüngere Mitarbeiter haben weniger Erfahrung, dafür eventuell frischere Ideen. Dienstältere haben die Erfahrung, wollen sie aber nicht in jedem Fall weitergeben oder sind nicht so offen für Veränderungen
- Männliche und weibliche Mitarbeiter haben vielleicht andere Prioritäten, Denkstrukturen oder Kommunikationsstile
- Regionale, kulturelle Unterschiede treten zutage, wenn Mitarbeiter die Einsatzorte wechseln
- Lebensphasen setzen im Leben der Mitarbeiter andere Impulse oder geben andere Rahmen vor: Elternzeit, Pflegezeit, Vorruhestand?
- Umgang mit Kollegen mit Beeinträchtigungen kann Unsicherheiten erzeugen
- Unterschiede in puncto Arbeitstempo, Arbeitsstil und Kommunikationsverhalten bergen Frustrationsgefahr

Diversity ist „Chefsache“ - wird aber letztlich von allen gestaltet. Folgende Fragen stehen im Vordergrund:

- Welche Erfahrungen gibt es hierzu?
- In welchen Bereichen tauchen immer wieder Irritationen auf?
- Wie können diese überwunden werden?
- Lässt sich Offenheit „verordnen“?
- Was trägt zu einer gelingenden Vertrauenskultur bei?
- Wie gestalten wir eine „lernende Organisation“?

Ziel

Vorteile und Nutzen für Vielfältigkeit in der Sparkasse aufzeigen - Unterschiede akzeptieren, wert schätzen und aktiv als Zugewinn nutzen.

Zielgruppe

Führungskräfte (auch Führungskräfte auf Zeit, z.B. in Projekten) aller Bereiche und Ebenen

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005288	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Dynamische Bilanzanalyse - Aufbauseminar

- Bewertung in Handels- und Steuerbilanzen nach dem HGB, Steuerrecht und IFRS
- Bewertungsprinzipien: Herleitung und Folgen für den Jahresabschluss
- Posteninhalte und Postenzusammenhang zwischen Bilanz und Gewinn- und Verlustrechnung
- Das Vorsichtsprinzip nach HGB, Steuerrecht und IFRS
- Der Zusammenhang von Bilanz, GuV, Bewegungsbilanz und Kapitalflussrechnung
- Bereinigtes Nettoumlaufvermögen (BNUV)
- Zusammensetzung des Operativen Cashflows und den Cashflows aus Investitions- und Finanzierungstätigkeit
- EBT, EBIT, EBITDA und EBITDAR - Ermittlung, Aussagekraft und Anwendung in der Praxis
- BNUV-, Lagerdauer-, Debitoren- und Kreditoren -Cash-Effekte und ihre Einflüsse auf den Finanzbedarf
- Die Verdeutlichung und Beurteilung der Investitionspolitik mit Hilfe der Cashflow-Rechnung
- Ermittlung des Finanzbedarfs mit Hilfe der Kennzahlensystematik und Cashflow-Rechnung
- Beurteilung statischer Bilanzwerte in Verbindung mit dynamischen GuV-Zahlen (ROI, ROCE)
- Rentabilität - Wirtschaftlichkeit - Produktivität - Wertschöpfung
- Erfolgsoptimierung durch Working-Capital-Management Die Einbeziehung der Konjunktur in die Bilanzanalyse und -kritik
- „Windowdressing“ im Vorfeld einer Bonitätsbeurteilung
- Möglichkeiten und Grenzen einer externen Bilanzkontrolle (Manipulation, Fälschung)
- Zeitnahe Bonitätsbeurteilung durch Analyse und Auswertung der „Betriebswirtschaftlichen Auswertung“ (System DATEV)
- Kurzbeschreibung der einzelnen Unterlagen und Auswertungen (Summen- und Saldenliste, BWA-Formen, BWA-Auswertungen, Standardkontenrahmen (SKR))
- Die Problemkreise einer Betriebswirtschaftlichen Auswertung (BWA)
- Wichtige Fragen vor der Analyse der BWA (z.B. Vollständigkeit, Zuordnung)
- Periodengerechte Abgrenzungsnotwendigkeiten Verprobung des Material- und Wareneinsatzes (Abhängig vom Typ des Unternehmens: Handel? Produktion?)
- Ermittlung und Möglichkeit der Berechnung von Bestandsveränderungen

Ziel

Sie sind nach der Teilnahme an den Seminarbausteinen der Dynamischen Bilanzanalyse in der Lage, betriebswirtschaftliche Zusammenhänge zu ersehen, den Jahresabschluss in den einzelnen Positionen zu analysieren und für die Kreditentscheidung auf seine Aussagefähigkeit hin zu untersuchen.

Zielgruppe

- Mitarbeiter:innen aus dem Kreditgeschäft
- Kundenbetreuer:innen
- Mitarbeiter:innen Kreditanalyse

Hinweis

In den Seminarbausteinen der Dynamischen Bilanzanalyse wird betriebs-/finanzwirtschaftliches Fachwissen mit Hilfe von Sachvorträgen, Diskussionsrunden, praktischen Beispielen und Gruppenarbeiten mit anschließenden Falllösungen vermittelt.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067391	27.05.2024	29.05.2024	Kiel	Standardpreis	1390
				OSV / SGVSH	1190

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Dynamische Bilanzanalyse - Grundseminar

- Grundsätzliches zum Inhalt, Aufbau und Zielsetzung einer Jahresabschlussanalyse
- Die Aussagefähigkeit von Bilanz und Gewinn- und Verlustrechnung
- Der Vermögensaufbau und seine Risiken Faustregeln (Goldene Bilanz- und Finanzregeln) und ihr Nutzen
- „Stolpersteine“ in der Darstellung des Jahresabschlusses und dessen Aufbereitung
- Was versteht das HGB unter Anlage- und Umlaufvermögen?
- Was verbirgt sich hinter Eigenkapital, Rücklagen, Rückstellungen und Verbindlichkeiten?
- Ausweis der Verbindlichkeiten nach Rest- und Ursprungslaufzeit
- Ausweis des Eigenkapitals bei Personen- und Kapitalgesellschaften
- Die steuerliche Problematik des Eigenkapitalausweises
- Rechnerische Bestimmung des effektiven Eigenkapitals unter Berücksichtigung von Steuerschulden
- Juristische und analytische Behandlung von Gesellschafterdarlehen
- Möglichkeiten und Missdeutungen von Kennzahlen
- Hilfsmittel zum besseren Kennzahlenverständnis
- Herleitung, Darstellung und kritische Würdigung der gängigsten Kennzahlen
- Die Kapitalstruktur und ihre Chancen und Risiken (Eigenkapital-Kennzahlen, Leverage Finance)
- Die Ergebnisanalyse und ihre Chancen und Risiken (Umsatzrendite, Cashflow-Rate, Return on Equity, Return on Investment, Return on Capital Employed)
- Die Liquiditätsanalyse und ihre Chancen und Risiken (Liquidität 1. - 3. Grades, Net Working Capital, Cash Burn Rate)
- Cash Flow-Analyse (Cash Flow, Cash Flow-Interpretationen, BNUV, BNUV-Effizienz)
- Kombinationsmöglichkeiten der Kennziffer Cash Flow mit anderen Kennzahlen
- Elementare Möglichkeiten der Bilanzpolitik
- Bewegungsbilanz und Kapitalflussrechnung als Analyse-Instrument Bilanzen im Rahmen von Finanzierungsbemühungen
- Der Jahresabschluss als Basis für Kreditentscheidungen und Besteuerung
- Entwicklung von Planrechnungen zur besseren Kreditentscheidung
- Zusatzinformationen für Kreditgeber und Gesellschafter
- IFRS und US-GAAP - Internationale Rechnungslegungsstandards und ihre Einflüsse auf die Jahresabschluss-analyse

Ziel

Sie sind nach der Teilnahme an den Seminarbausteinen der Dynamischen Bilanzanalyse in der Lage, betriebswirtschaftliche Zusammenhänge zu ersehen, den Jahresabschluss in den einzelnen Positionen zu analysieren und für die Kreditentscheidung auf seine Aussagefähigkeit hin zu untersuchen.

Zielgruppe

- Mitarbeiter:innen aus dem Kreditgeschäft
- Kundenbetreuer:innen
- Mitarbeiter:innen Kreditanalyse

Hinweis

In den Seminarbausteinen der Dynamischen Bilanzanalyse wird betriebs-/finanzwirtschaftliches Fachwissen mit Hilfe von Sachvorträgen, Diskussionsrunden, praktischen Beispielen und Gruppenarbeiten mit anschließenden Falllösungen vermittelt.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003991	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Effektives Zeit- und Selbstmanagement - sich selbst und andere führen

- Istanalyse, Motivation und Zielsetzung
- Ausgewogene Work-Life-Balance
- Prioritäten - der Weg zum Wesentlichen
- DISG-Persönlichkeitsanalyse
- Optimale Tagesplanung auch im Team
- Stressfreier Umgang mit der Informationsflut/Informationskanäle steuern
- Störfaktoren erkennen und beseitigen
- Ergebnisorientiert Aufgaben delegieren und Mitarbeiter fördern: klare Ziele vereinbaren und gezielt motivieren, Methoden, Techniken und Regeln des Delegierens anwenden, mögliche Probleme beim Delegieren erkennen und lösen

Ziel

Sie nutzen Ihre Erfolgsfaktoren und entwickeln Ihr persönliches, effektives Zeit- und Selbstmanagement. Sie können Prioritäten richtig setzen und Tätigkeiten delegieren. Ihre wichtigsten Aufgaben - wie Ihre Führungstätigkeit - rückt wieder in den Vordergrund. Die eigene Zeit und die der Mitarbeiter leistet den möglichen Beitrag zur Zielerreichung.

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen, die ihr Zeit- und Selbstmanagement optimieren wollen.

Hinweis

Die Veranstaltung ist Bestandteil des Entwicklungsprogramms für Führungskräfte und Führungsnachwuchs "Young Executive" und kann auch einzeln gebucht werden.

Ansprechpartner

Sonja Manns
Tel: 01773127104
Fax: 0331/97925-102
Email: sonja.manns@mailbox.org

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000624	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Effizient steuern - erfolgreich führen - Steuerung und Organisation von Vertriebseinheiten

- Wie steuere ich meine Vertriebseinheit, damit ich/wir die relevanten Ziele erreiche?
- Vorhandene Ressourcen und Kapazitäten optimal nutzen
- Handlungsfelder identifizieren und priorisieren
- Selbst- und Zeitmanagement optimieren
- Mitarbeiter an Entscheidungen beteiligen und so für eine hohe Identifikation mit dem Ergebnis sorgen

Ziel

Sie planen Ihre optimierte Vertriebseinheit.

Zielgruppe

Führungskräfte im Vertrieb

Hinweis

Die Veranstaltung ist Bestandteil unserer Seminarreihe Führung im Vertrieb. Die Seminarreihe besteht aus folgenden Bausteinen:

- Leistungsversprechen einlösen Ziel- und ergebnisorientierte Mitarbeitergespräche
- Vertriebsteams zum Erfolg führen Die Zauberformel?!
- Effizient steuern - erfolgreich führen Steuerung und Organisation von Vertriebseinheiten
- Veränderungen im Vertrieb begleiten Herausforderungen meistern
- Die Führungskraft als Vertriebscoach Leistung garantieren
- Führen von Führungskräften im Vertrieb Gemeinsam gewinnen

Die Kombination von mindestens 3 Seminar-Bausteinen führt zum Zertifikat "Führung im Vertrieb".

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064799	05.09.2024	06.09.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Effiziente Begleitung des Personalstrategieentwicklungsprozesses in einer synergetischen Gruppe aus interessierten Sparkassen in der Vollversion

- Wie wende ich die Projektergebnisse der Aktualisierung der Personalstrategie wirksam und gewinnbringend für mein Institut an?
- Wieso hilft es unserem Institut, wenn wir den 7-Schritte Personalstrategieentwicklungsprozess umsetzen?
- Wie etabliere ich auf pragmatische Weise Evidenzbasierung in meiner Personalabteilung?
- Wie setze ich das Projekt auf und wieviel Ressourcen und Kapazität muss ich einplanen?
- Wie nutze ich die Instrumente und Methoden der Aktualisierung der Personalstrategie?
- Wie wähle ich erfolgsrelevante Ziele in Personal abgeleitet von der Geschäftsstrategie aus?
- Mit welchen Maßnahmen kann ich diese Ziele wirksam verfolgen?
- Wie überprüfe ich meine Erfolge?
- Welche Erkenntnisse kann ich meinem Vorstand im Rahmen der Planung und Durchführung zurückmelden?

All diese Fragen beantworten wir in unserer Gruppenbegleitung der Vollversion in den sieben Schritten in der Personalstrategieentwicklung bei einem Beratungsmandat. Wir nehmen an den Gruppen-Workshops teil und sind ein profunder Moderator und Gesprächspartner bei der Erarbeitung der instituts-individuellen Personalstrategie.

Ziel

Die wirksame und erfolgreiche Begleitung der Personalstrategieentwicklung in einer Gruppe von Sparkassen im Rahmen der Vollversion. Profitieren Sie von der Erfahrung und der Kompetenz des Beraters, der diesen Prozess mit entwickelt hat sowie von den Erfahrungen und Einblicke anderer Institute.

Zielgruppe

Vorständ:innen, Personalleiter:innen und Projektinvolvierte des Personalstrategieentwicklungsprozesses aus der Aktualisierung der Personalstrategie

Hinweis

Der tiefgreifende Wandel von Wirtschaft und Gesellschaft, den wir derzeit erleben, erfordert von der Sparkassen-Finanzgruppe in personalstrategischer Hinsicht ein Umdenken. Die Sparkassen brauchen dringend Fachkräfte. Aus dem Arbeitgebermarkt von einst ist heute ein Bewerbermarkt geworden. Zudem hat die Bankausbildung bei jungen Menschen zuletzt massiv an Attraktivität eingebüßt. Damit die Sparkassen sich auch künftig erfolgreich in ihren Märkten behaupten und als Arbeitgeber attraktiv bleiben, müssen wirksame personalstrategische Antworten gefunden werden.

Dieses Beratungsangebot begleitet das personalstrategische Vorgehen in einer Gruppe von drei bis fünf teilnehmenden Instituten, um Wirksamkeit und Erfolg in der Personalstrategieentwicklung sicher zu stellen. Sie profitieren von der Erfahrung in der Evidenzbasierung und im Vorgehen des Personalstrategieentwicklungsprozesses in den sieben Schritten der Vollversion des Vorgehens und realisieren dabei Synergieeffekte durch die Gruppendurchführung. Die Anwendung der bereitgestellten Analysetools und Instrumente wird effizient begleitet und erfolgreich sichergestellt. Mögliche Maßnahmen zur Umsetzung werden diskutiert und vor dem Hintergrund der jeweiligen Institutssituation mit dem Vorstand beleuchtet. Offenheit und Vertrauen in den Gruppensessions sind zwingend Voraussetzung für eine erfolgreiche Durchführung. Wettbewerbssituationen zwischen den teilnehmenden Instituten sollten nicht vorhanden sein.

Der Berater, der an der Entstehung des neuen Prozesses beteiligt war, bietet Ihnen tiefgreifendes Know-how im Vorgehen und ist Ihr kompetenter Ansprechpartner für personalstrategische Fragestellungen. Sie erhalten auch auf der konkreten Maßnahmen- und Umsetzungsebene Unterstützung, so dass neue Maßnahmen effizient in Ihrem Institut implementiert werden können. Sie stellen Ihre Sparkasse im Personalbereich erfolgreich für die Zukunft auf.

Ansprechpartner

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007831	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Effiziente Projektarbeit

- Standards im Projektmanagement
- Projektstart und Initiierung: Projektstart und Projektauftragsklärung
- Projektplanung: Projekt-Aufgaben-Struktur, Schätzen im Projekt, Terminplanung
- Projektrealisierung und -steuerung: Klassische Projektphasen, Projektverfolgung, Projektstatus, Umgang mit Änderungen
- Projektabschluss: Projekte erfolgreich abschließen.

Ziel

Mitarbeiter:innen ohne bzw. mit wenig Projektleitungserfahrung werden mit den Methoden für die effiziente Gestaltung der Projektarbeit vertraut gemacht. Ein wichtiges Element des Workshops ist der gegenseitige Austausch. Sie profitieren von eigenen und fremden Erfahrungen und werden dadurch sicherer in der Anwendung.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an angehende Projektleiter:innen, Projektleiter:innen mit weniger Erfahrung bzw. kleinen Projekten und Teamleiter:innen.

Hinweis

In diesem Kurs werden **reale Projekte der Teilnehmer:innen bearbeitet**. Die Teilnehmer:innen sollten daher in ihrer persönlichen Vorbereitung überlegen, ob sie ein entsprechendes Thema/Projekt mitbringen können.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Eignungsdiagnostik für Ausbildungsplatzbewerber

Testleiterschulung für den Berufs-Eignungs-Tests Bankkaufmann/Bankkauffrau Talent Sparkasse 3.0 Vermittelt werden der Schulung der **Online-Verfahren**

- die Inhalte des Tests
- das Durchführungs- und
- Auswertungsverfahren.

In der Schulung der **interaktiven Verfahren** zusätzlich die folgenden Aspekte

- Ziele
- Aufbau und Bestandteile
- Tätigkeiten des Beobachters
- Hinweise zum Beobachtungsprozess

erläutert.

Ziel

Pflichtschulung von Testverantwortlichen für Talent Sparkasse 3.0 zur Qualitätssicherung der Berufseignungsdiagnostik für Ausbildungsplatzbewerber

Zielgruppe

Testverantwortliche für den Berufs-Eignungs-Test Talent Sparkasse 3.0

Hinweis

Ca. drei Tage vor dem WEB-Seminar werden wir Ihnen die Unterlagen vorab in das Teilnehmerportal einstellen.

Das WEB-Seminar findet in der Zeit von 09:00 Uhr bis 12:30 Uhr statt.

Halten Sie bitte zur Schulung der interaktiven Verfahren zur Veranstaltung ein zusätzliches, internetfähiges Tablett bereit.

Ansprechpartner

Kirsten Prang

Tel: 0151 1517 4747

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000613	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Einführung in die Nutzung von Objectives & Key Results (OKR)

- Einführung in die Grundlagen und Vorteile der OKR-Methodik
- Unterschiede zwischen klassischen Ziel-Management-Methoden und OKRs
- Anschauliche OKR-Beispiele aus der Praxis und Best Practices für die konkreten Einsatzmöglichkeiten von OKRs
- Gemeinsame Formulierung erster guter persönlicher OKRs (und ggf. MOALs)
- Vorstellung möglicher Einführungsoptionen
- Umgang mit Herausforderungen bei der Implementierung von OKRs

Ziel

Praxisorientierter Workshop zur Vermittlung eines Grundverständnisses rund um die OKR-Methodik und das Vorgehen. Sie lernen, wie Sie „gute“ OKRs definieren und nachhaltig in Ihrem Führungs-/Arbeitsalltag integrieren können.

Zielgruppe

Mitarbeiter, die sich mit OKR als Zielsystem auseinander setzen (wollen).

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068799	30.05.2024	30.05.2024	Potsdam	Standardpreis 390

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Einstieg in die Beurteilung wirtschaftlicher Unterlagen - Jahresabschlüsse und BWA

- Ziele und Rahmenbedingungen der Auswertung wirtschaftlicher Unterlagen
- „Was hinter den Zahlen steckt“ - Die Übersetzung von GuV- und Bilanzpositionen in wirtschaftliche Realität
- „Der Rote Faden“ - Zur strukturierten Beurteilung von Ertrags- und Finanzkraft
- Die Struktur der Kapitaldienstfähigkeit
- Besonderheiten bei der Auswertung von BWA - Unsicherheitsfaktoren und Plausibilisierungsmöglichkeiten

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten inhaltliche und handwerkliche Handlungssicherheit bei der Auswertung wirtschaftlicher Unterlagen.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft (Markt und Marktfolge)

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068555	03.06.2024	04.06.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Embargos und Finanzsanktionen

Finanzsanktionen - Einführung in die Grundlagen „Smarte“ Finanzsanktionen der EU

- Ziele sowie rechtspolitischer und institutioneller Gesamtrahmen für „smarte“ Finanzsanktionen der EU
- Benachbarte Regime und Vorschriften der EU zur Bekämpfung der Geldwäsche, Terrorismus- und Proliferationsfinanzierung sowie zum Zahlungsverkehr

Das Finanzsanktionsregime der EU und ausgewählte Regulierungsansätze

- Ein Überblick über das geltende Finanzsanktionsregime der EU
- Darstellung ausgewählter Finanzsanktionsmaßnahmen der EU
- Durchführungsprobleme aus bankpraktischer Sicht
 - Unterschiedliche Definitionen hinsichtlich Gelder, Ressourcen und Finanzdienstleistungen
 - Definition und Handhabung des Einfrierungsgebots und des Bereitstellungsverbots
 - Genehmigungspraxis und Berücksichtigung von Ausnahmetatbeständen
 - Zivil- und strafrechtliche Risiken sowie Umgehungstatbestand
 - Listungsproblematik und ausreichende Datenbasis
 - Komplexitäten und Besonderheiten der Iran-VO und Russland-VO
 - Weitere Probleme

Berücksichtigung der Vorgaben aus AWG, GwG, KWG und Geldtransfer-VO bei Durchführung des EU-Sanktionsregimes

- Herausforderungen für die institutsinternen Prozesse
 - Ausgangspunkt: Research
 - Verzahnter Ansatz bei der Maßnahmendurchführung
- Weitere Herausforderungen: Compliance-, Strafbarkeits- und andere Risiken
 - Strafbarkeit gemäß Außenwirtschaftsgesetz
 - Compliance- und operationelle Risiken nach § 25c Kreditwesengesetz
 - Strafbarkeit gemäß Geldwäschegesetz
 - Zivilrechtliche Risiken und Sonderprobleme
 - Weitere rechtliche Risiken
 - Fazit

Zusammenfassung und Ausblick

Ziel

Erwerb von Kenntnissen, die Mitarbeiter befähigen Embargos und Sanktionen in Kreditinstituten sachgerecht zu behandeln.

Zielgruppe

Geldwäschebeauftragte und sonstige mit Embargos und Sanktionen beschäftigte Mitarbeiter.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003938	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Emotionale Intelligenz - Sich selbst und andere besser verstehen

- Was heißt emotionale Intelligenz und wie äußert sie sich?
- Vorstellung des Persönlichkeitsmodells Enneagramm
- Fremdbild - Selbstbild: Sich selbst und andere besser verstehen
- Übung zur Selbstcharakterisierung
- Selbstbewusstsein, Selbststeuerung und Sozialkompetenz
- Stresspunkte
- Typische Kommunikationsmuster und wie man ihnen begegnet
- Aktiver Perspektivenwechsel

Ziel

- Sie lernen, die eigenen und fremde Gefühle besser einzuschätzen.
- Sie erkennen Wahrnehmungsfilter und erwerben die Fähigkeit, Ihre Perspektive aktiv zu wechseln.
- Sie lernen viel über Ihre eigenen Stärken.
- Sie lernen blinde Flecken zu erkennen.
- Sie entwickeln Kommunikationsstrategien auf Basis der Persönlichkeitstypen des Enneagramms.
- Sie erarbeiten leicht umsetzbare Ansprachestrategien für schwierige Gespräche.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Energieeffizienzmaßnahmen im gewerblichen Bereich

1. Erläuterung der aktuellen Ausgangslage mit steigenden Energiepreisen
2. Möglichkeiten der Potenzialerkennung
 - a. Wie erkenne ich den Handlungsbedarf bei meinem Kunden?
 - b. Welche Branchen haben möglicherweise einen erhöhten Handlungsbedarf?
3. Prozess einer Energieberatung mit vorbereitenden Maßnahmen
 - a. Vorbereitung des Kunden auf die anstehenden Maßnahmen
 - b. Vorbereitung der Beratung durch die Aufnahme gezielter Daten
4. Praxisbeispiele zu den vielfältigen Möglichkeiten der Umsetzung von Energieeffizienzmaßnahmen
 - a. Umstellung auf E-Mobilität, Fuhrparkmanagement
 - b. Immobilienmanagement
 - c. Schaffung von Ladeinfrastruktur
5. öffentliche Fördermittel auf Bundes- und Landesebene

Ziel

Die Teilnehmer sollen die Potenziale bei ihren Kunden erkennen und eine gezielte Ansprache vornehmen können. Ergänzend lernen die Teilnehmer die Vorgehensweise eines Energieberaters kennen, um ihre Kunden optimal auf den Prozess der Umsetzung von Energieeffizienzmaßnahmen vorbereiten zu können.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte des gewerblichen Kreditgeschäftes
- Berater des gewerblichen und des kommunalen Kundengeschäftes (GKB, FBK, UKB; KKB)

Hinweis

Dozent: Holger Warnecke

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067213	21.11.2024	21.11.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

entale Fitness und Gesundheit in anspruchsvollen Zeiten

Machen wir uns nichts vor: Wir leben in einer Zeit, die von Herausforderungen und Veränderungen geprägt ist. Bei dem persönlichem oder auch von außen gefühltem Leistungsdruck ist es zunehmend wichtiger, auf die richtige Balance im Leben zu achten. Mehr denn je wird nach Möglichkeiten gesucht, leere Akkus wieder aufzuladen. Doch klar ist, je besser wir lernen mit Stress umzugehen, desto zufriedener und leistungsbereiter sind wir auch für unser Unternehmen!

Ziel

Gesunde und glückliche Mitarbeiter!

Zielgruppe

MitarbeiterInnen und Führungskräfte im Vertrieb

Hinweis

Trainerin: Petra Diederich-Kammel

Inhousepreis: 1.950EUR für bis zu 12 Teilnehmer

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001621	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch "Baufinanzierung von Beratenden für Beratende"

- Beratungsanlässe für eine aktive Kundenansprache
- Anbahnungsgeschäft und Überleitungen professionell gestalten
- Umgang mit Konditionenanfragen am Schalter und am Telefon
- Überschlägige Investitionsrechnung bei allgemeinen Beratungsanfragen
- Vertiefung von Produktkenntnissen in den Bereichen Sparkassendarlehen in Verbindung mit Bausparverträgen und/ oder Förderkrediten
- Gestaltung von Finanzierungen anhand praktischer Beispiele in Form von Fallstudien und Fallbeurteilung
- Systematischer Aufbau eines Wohnungsbaufinanzierungsgesprächs
- Alternativ-/ Neinverkauf / Einwandbehandlung
- Preisgestaltung in der Wohnungsbaufinanzierung
- Vorgehensweise in der Konditionenverhandlung / Umgang mit Konkurrenzangeboten

Ziel

Baufinanzierungen gehören nach wie vor zu den wichtigsten Geschäften, die Kunden langfristig an die Sparkasse binden. Der deutliche Mehrwert der Sparkassen-Baufinanzierung im Vergleich zu Direktbanken liegt darin, dass wir individuelle Lösungen für unsere Kunden finden. Dieser Erfahrungsaustausch im Kollegenkreis bietet Ihnen anhand von praktischen Beispiele die Möglichkeit neue Impulse für Ihr Geschäft zu sammeln. Erweitern Sie Ihr Netzwerk und nutzen Sie die Impulse von Experten aus der S Finanzgruppe.

Finden Sie individuelle Lösungen für unsere Kunden - auch bei herausfordernden Finanzierungsstrukturen.

Zielgruppe

Beraterinnen und Berater für das Geschäftsfeld "Baufinanzierungen" mit überdurchschnittlicher Zielerreichung, die ihre Kenntnisse in der Immobilienfinanzierung im praxisorientierten Austausch vertriebsorientiert ausbauen und ihr Angebot professionalisieren möchten.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007231	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch "Elektronische Kreditakte"

Erfahrungsaustausch

Die Agenda wird mit separatem Akademie-Rundschreiben bekanntgegeben.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006813	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch "Energetisch Modernisieren & Sanieren"

Die Agenda der Veranstaltung veröffentlichen wir zeitnah.

Bitte unterstützen Sie uns bei der bedarfsgerechten inhaltlichen Vorbereitung, um je einen zielgerichteten Austausch zu gewährleisten. Übermitteln Sie dazu bitte Ihre Fragen/Themenwünsche an Herrn Stephan Hunger (E-Mail: stephan.hunger@osv-online.de).

Gern bieten wir Ihnen auch die Gelegenheit, Ihre Good Practice-Ansätze persönlich vorzustellen und den Erfahrungsaustausch mit einem aktiven Part zu bereichern.

Zielgruppe

Leiter der ImmobilienCenter, Vertriebssteuerer, Produktverantwortliche und Mitarbeiter aus dem Vertriebsmanagement der Sparkassen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007813	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch "Konsumentenkreditgeschäft von Beratenden für Beratende"

- Beratungsanlässe für eine aktive Kundenansprache
- Anbahnungsgeschäft und Überleitungen professionell gestalten
- Umgang mit Konditionenanfragen am Schalter und am Telefon
- Überschlägige Kapitalbedarfsberechnung bei allgemeinen Beratungsanfragen
- Vertiefung von Produktkenntnissen im Konsumentenkreditgeschäft
- Gestaltung von Finanzierungen anhand praktischer Beispiele in Form von Fallstudien und Fallbeurteilung
- Systematischer Aufbau eines Kreditgespräches
- Alternativ-/ Neinverkauf / Einwandbehandlung
- Preisgestaltung/cross-selling
- Vorgehensweise in der Konditionenverhandlung / Umgang mit Konkurrenzangeboten

Ziel

Das Konsumentenkreditgeschäft gehört zu den wichtigsten Ertragsfeldern für die Sparkassen Finanzgruppe. Der deutliche Mehrwert der Sparkassen im Vergleich zu Direktbanken liegt darin, dass wir individuelle Lösungen für unsere Kunden finden. Dieser Erfahrungsaustausch im Kollegenkreis bietet Ihnen anhand von praktischen Beispiele die Möglichkeit neue Impulse für Ihr Geschäft zu sammeln. Erweitern Sie Ihr Netzwerk und nutzen Sie die Impulse von Experten aus der S Finanzgruppe.

Finden Sie individuelle Lösungen für unsere Kunden - auch bei herausfordernden Finanzierungsstrukturen.

Zielgruppe

Beraterinnen und Berater für das Geschäftsfeld "Konsumentenkreditgeschäft" mit überdurchschnittlicher Zielerreichung, die Ihre Kenntnisse im praxisorientierten Austausch vertriebsorientiert ausbauen und ihr Angebot professionalisieren möchten.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007595	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch "Konsumentenkreditgeschäft von Beratenden für Beratende"

- Beratungsanlässe für eine aktive Kundenansprache
- Anbahnungsgeschäft und Überleitungen professionell gestalten
- Umgang mit Konditionenanfragen am Schalter und am Telefon
- Überschlägige Kapitalbedarfsberechnung bei allgemeinen Beratungsanfragen
- Vertiefung von Produktkenntnissen im Konsumentenkreditgeschäft
- Gestaltung von Finanzierungen anhand praktischer Beispiele in Form von Fallstudien und Fallbeurteilung
- Systematischer Aufbau eines Kreditgespräches
- Alternativ-/ Neinverkauf / Einwandbehandlung
- Preisgestaltung/cross-selling
- Vorgehensweise in der Konditionenverhandlung / Umgang mit Konkurrenzangeboten

Ziel

Das Konsumentenkreditgeschäft gehört zu den wichtigsten Ertragsfeldern für die Sparkassen Finanzgruppe. Der deutliche Mehrwert der Sparkassen im Vergleich zu Direktbanken liegt darin, dass wir individuelle Lösungen für unsere Kunden finden. Dieser Erfahrungsaustausch im Kollegenkreis bietet Ihnen anhand von praktischen Beispiele die Möglichkeit neue Impulse für Ihr Geschäft zu sammeln. Erweitern Sie Ihr Netzwerk und nutzen Sie die Impulse von Experten aus der S Finanzgruppe.

Finden Sie individuelle Lösungen für unsere Kunden - auch bei herausfordernden Finanzierungsstrukturen.

Zielgruppe

Beraterinnen und Berater für das Geschäftsfeld "Konsumentenkreditgeschäft" mit überdurchschnittlicher Zielerreichung, die Ihre Kenntnisse im praxisorientierten Austausch vertriebsorientiert ausbauen und ihr Angebot professionalisieren möchten.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007597	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch "Kundenwertpapiergeschäft"

Bitte unterstützen Sie uns bei der bedarfsgerechten inhaltlichen Vorbereitung, um einen zielgerichteten Austausch zu gewährleisten. Übermitteln Sie dazu bitte Ihre Fragen/Themenwünsche an Herrn Mathias Gohlke (E-Mail: mathias.gohlke@osv-online.de). Gern bieten wir Ihnen auch die Gelegenheit, Ihre Good Practice-Ansätze persönlich vorzustellen und den Erfahrungsaustausch mit einem aktiven Part zu bereichern.

Anhand Ihrer Rückmeldungen werden wir die finale Agenda erstellen.

Nähere Informationen zum Programm werden dann rechtzeitig per Rundschreiben bekanntgegeben.

Ziel

Erfahrungsaustausch zum Thema "Kunden Wertpapiergeschäft"

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an Führungskräfte, Vertriebssteuerer, Produktverantwortliche und Mitarbeitende aus dem Vertriebsmanagement.

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071619	13.06.2024	13.06.2024	Potsdam	Standardpreis 0

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erfahrungsaustausch Abwicklung und Kontrolle Eigenhandel

Erfahrungsaustausch

- Kontrolle der Marktgerechtigkeit
- Abwicklungsprocedere
- Umgang mit Spätgeschäften
- Dokumentation

Aktuelle Entwicklungen

- Neue Produkte in der Marktgerechtigkeitskontrolle
- Kontrolle von Börsengeschäften
- Bandbreitenfestlegung
- Geschäftsbestätigungsprocedere

Aktuelle Produkte im Backoffice

- Internationale Pfandbriefe
- Kreditderivate

Fälle der Teilnehmer aus der Praxis

Ziel

Dieser Workshop gibt den Teilnehmer*innen die Gelegenheit, aktuell aufgetretene Fragestellungen und Probleme zu diskutieren und Lösungsmöglichkeiten zu erhalten. Der Workshop wird ergänzt durch aktuelle Entwicklungen in der Umsetzung und Auslegung der MaRisk in Bezug auf Backoffice-relevante Fragestellungen, wobei hier insbesondere die Kontrolle der Marktgerechtigkeit sowie die Festlegung der Bandbreiten angesprochen werden.

Zielgruppe

Fachkräfte aus den Bereichen Eigenhandel, Depot-A, Abwicklung und Kontrolle sowie Revision mit Kenntnissen im Wertpapiergeschäft

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000191	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erfahrungsaustausch Business Continuity Management (BCM) / Notfallvorsorge

- Die jeweils aktuellen Inhalte richten sich nach den Anfragen und Themenwünschen der Teilnehmenden und betreffen erfahrungsgemäß alle BCM-Prozesse sowie Aufgaben, die zum Betrieb und Aufrechterhaltung des BCM erforderlich sind. Zudem können Sparkassen eigene Themen oder Umsetzungen vorstellen.
- Des Weiteren werden vom Dozenten aktuelle Themen zum Zeitpunkt des Erfahrungsaustausches sowie Herausforderungen und Hinweise aus Prüfungen behandelt.

Ziel

- Informationsaustausch und Wissenstransfer zwischen den Teilnehmenden und dem Referenten, um neue Impulse und Lösungsansätze zur Fortschreibung des eigenen Notfallmanagements (BCM) zu erhalten
- Methodische Vorgehensweisen anhand von Praxisbeispielen kennenlernen und vertiefen
- Neben aktuellen Themen haben die teilnehmenden Sparkassen die Chance, bis zwei Wochen vor der Veranstaltung ihre individuellen Themen zu melden. Diese werden durch den Dozenten vorbereitet und etwaige Lösungsansätze und methodische Vorgehensweisen vorgestellt. Alle Anfragen zu Themen werden selbstverständlich anonymisiert behandelt

Zielgruppe

Notfallbeauftragte sowie deren Vertreter, IT-Revisoren

Hinweis

Erfahrungen mit und Kenntnisse von BCM-Prozessen als Notfallbeauftragter oder Vertreter oder IT-Revisoren sowie die Affinität zum Thema BCM und Notfallplanung sind hilfreich. **Bitte teilen Sie uns Ihre Fragen und Themenwünsche bitte bis möglichst zwei Wochen vor Veranstaltungstermin mit. Das ermöglicht eine optimale und zielgenaue Schwerpunktsetzung. Ihre Fragen werden gern anonymisiert behandelt.**

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068909	17.10.2024	17.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 590

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erfahrungsaustausch Digitale Kreditakte

Erfahrungsaustausch

Die Agenda wird mit separatem Akademie-Rundschreiben bekanntgegeben.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000138	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch Direkt Filiale/ Business Center

Über die Inhalte werden wir Sie rechtzeitig per Rundschreiben informieren.

Ziel

Das Thema Ausbau einer Direkt-Filiale und des Business-Centers wird in Sparkassen intensiv bearbeitet. Insbesondere die technische Ausstattung, Erarbeitung der Prozesse, Segmentierung, aber auch Auswahl des Personals sind dabei zu berücksichtigende Faktoren.

Mit unserem Erfahrungsaustausch wollen wir den Sparkassen eine Plattform zur Information über aktuelle Entwicklungen und zum gegenseitigen Austausch anbieten.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an Führungskräfte und Umsetzer aus den Bereichen KSC, Direkt-Filiale, Medialer Vertrieb, stationärer Vertrieb PK und FK, Vertriebsmanagement bzw. -steuerung

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070513	02.12.2024	02.12.2024	Potsdam	Standardpreis 300

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erfahrungsaustausch Implizite Optionen in der Banksteuerung

In diesem Fachforum diskutieren die Teilnehmer*innen im Sinne eines Erfahrungsaustausches mit Fachexpert*innen über spezielle aktuelle Fragestellungen der impliziten Optionen.

Sofern gegeben, werden aktuelle Releaseinhalte vorgestellt, die sich im Rahmen der Weiterentwicklung im Bereich OSPlus Banksteuerung kurzfristig für die Sparkassen ergeben. Detaillierte Inhalte ergeben sich dabei aus den entsprechenden Release-Rundschreiben.

Darüber hinaus wird der weitere Entwicklungsprozess im Kontext IDH-Banksteuerung im Themengebiet beleuchtet. Hierbei wird sowohl auf technische und betriebswirtschaftliche als auch auf aufsichtliche Aufgabenstellungen im Zielbild „Banksteuerung 2025“ eingegangen.

Für die Vorbereitung des Fachforums senden Sie Ihre Fragen bitte an johannes.schneider@nosa-online.de.

Ziel

Die Sparkassen profitieren vom gemeinsamen Austausch, der Diskussion von Praxisfragen der Teilnehmer*innen und von der Weitergabe von Tipps und Tricks aus der Beraterpraxis. Zudem erhalten die Teilnehmer*innen einen Einblick in die zukünftige Entwicklung im Themenfeld.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus den Fachbereichen Kalkulation und Banksteuerung, die ihr Wissen im Thema vertiefen und sich mit anderen Fachexpert*innen austauschen wollen.

Hinweis

Für die Vorbereitung des Fachforums können im Vorfeld Fragen an johannes.schneider@nosa-online.de gesendet werden.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005552	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erfahrungsaustausch Integrierte Zinsbuchsteuerung und Ergebnisvorschaurechnung

- Aufsichtsrechtliche Neuerungen im Kontext der Zinsbuchsteuerung (z.B. neues Rundschreiben zum Zinsänderungsrisiko im Anlagebuch)
- Fachliche, technische und prozessuale Neuerungen zur Planung und im Zins-/Marktpreisrisiko
- Prüfungsschwerpunkte und Lösungsansätze aus der Praxis (Impuls und gemeinsame Diskussion im Workshop)
- Ausblick betriebswirtschaftliche und aufsichtsrechtliche Neuerungen

Die genauen Inhalte der Veranstaltung richten sich nach den Fragen der TeilnehmerInnen sowie nach aktuell anstehenden Themen.

Ziel

Im Erfahrungsaustausch diskutieren die TeilnehmerInnen mit Fach-Experten über spezielle aktuelle Fragestellungen zu verschiedenen Themen der Integrierten Zinsbuchsteuerung und Ergebnisvorschaurechnung.

Der Erfahrungsaustausch soll Raum geben zur Klärung individueller Fragen sowie zum gegenseitigen Austausch rund um das Thema integrierte Zinsbuchsteuerung und Ergebnisvorschaurechnung.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen aus dem Fachbereich Banksteuerung, die ihr Wissen im Thema Integrierte Zinsbuchsteuerung und Ergebnisvorschaurechnung vertiefen und sich mit anderen Fachexperten austauschen wollen.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003063	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erfahrungsaustausch Liquiditätsrisiko

- Betriebsvergleich Liquidität
- Infos zu Rollout LQR SVP/LCR
- Unterstützungsangebot des Verbandes
- Barwertiges Refinanzierungskostenrisiko
- MaRisk Checkliste aktuelle Themen
- Aktuelle fachliche Entwicklungen (z.B. MV Liqui)
- Praxisvortrag Sparkasse
- Fragen der Sparkassen

Ziel

Vorstellung von fachlichen und technischen Neuerungen und Austausch von Erfahrungen der Anwender.

Zielgruppe

Sparkassen-Mitarbeiter, die im Themengebiet Liquiditätsrisiko arbeiten.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006833	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erfahrungsaustausch Nachkalkulation mit der zoK

Mögliche Inhalte des Erfahrungsaustauschs können beispielsweise sein:

Themen:

- Integration des RAP-Rechenkerns in die zoK
- Kritische Punkte in der Parametrisierung der zoK
- Bearbeitung von zoK-Reports
- Neuerungen in der Nachkalkulation

Die Agenda wird veranstaltungsindividuell im Vorfeld abgestimmt.

Ziel

Im Erfahrungsaustausch diskutieren die TeilnehmerInnen mit Fach-Experten über spezielle aktuelle Fragestellungen zu verschiedenen Themen der Nachkalkulation.

msgGillardon steht den Teilnehmern im Rahmen des Erfahrungsaustauschs für Fragen und zur Diskussion mit einem Spezialisten an dem geplanten Tag zur Verfügung. Die Sparkassen profitieren vom gemeinsamen Austausch untereinander, der Diskussion von Praxisfragen der Teilnehmer und von der Weitergabe von Tipps und Tricks aus der Beraterpraxis.

Zielgruppe

Angesprochen werden MitarbeiterInnen aus den Fachbereichen Vertriebssteuerung und Controlling, die sich bereits mit dem Einsatz der zahlungsstromorientierten Kalkulation auseinander gesetzt haben. Die betriebswirtschaftlichen Grundlagen der zoK werden als bekannt vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003072	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch PPS_neo-Revision

- Kurzvorstellung der Sparkassen mit Benennung des Nutzungsumfangs von PPS_neo-Revision.
- Vorstellung der in 2023 noch zu realisierenden Weiterentwicklungen und Ausblick auf die potentiellen (im FI-Planungsprozess noch zu vereinbarenden) Weiterentwicklungen in 2024.
- Austausch der Sparkassen über die bereits in den Sparkassen genutzten Beistellverfahren und deren ggfs. noch möglichen bzw. notwendigen Erweiterungspotentials.
- Austausch der Sparkassen über bereits vorhandenen best-practise-Erfahrungen (Tipps und Tricks - welcher „Kniff“ hat eine deutliche Erleichterung der Praxis erbracht) bzw. über noch gewünschte Verfahrens-Optimierungen (welche Bereiche in der täglichen Praxis könnten noch erleichtert werden).
- Ermittlung ggfs. notwendiger weiterer Beistellverfahren.

Ziel

Die Teilnehmer

- tauschen sich untereinander über den Umfang ihrer Nutzung von PPS_neo-Revision und die erstellten Beistellverfahren (work arrounds) aus und erhalten dadurch eine eigene Positionsbestimmung und erhalten Praxistipps zum Umgang mit PPS_neo-Revision bzw. erhalten schon vorhanden Beistellverfahren
- erheben/ formulieren den noch bestehenden Bedarf an weiteren Beistellverfahren bis zur Umsetzung weiterer Funktionserweiterungen der Anwendung

Bitte erleichtern Sie uns die Vorbereitung, indem Sie Ihre Fragen und Themenwünsche vorab senden an [pps\(at\)osv-online.de](mailto:pps(at)osv-online.de)

Zielgruppe

Leiter und Mitarbeiter der Internen Revision in den PPS_neo-Revision schon in Praxis nutzenden Sparkassen der Rolloutserien in 2021 und 2022

Hinweis

Wir stellen Seminarunterlagen ausschließlich online über Ihr Teilnehmerportal bereit. Bitte nutzen Sie die Unterlagen über ein mobiles Gerät oder bringen Sie bei Bedarf einen Ausdruck zur Veranstaltung mit.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007961	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch Social Media

Die genauen Inhalte werden per Rundschreiben bekannt gegeben.

Ziel

Teilnehmer berichten und tauschen sich über aktuelle Entwicklungen und Unterstützungsleistungen zu benannten Themenbereichen aktiv aus.

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter, die im Bereich Social Media für die Sparkassen aktiv sind.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005200	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch zum VKK - OSV/SGVSH

Der genaue Ablaufplan wird mit einem Rundschreiben noch bekannt gegeben.

Ziel

Nutzen Sie den Gedankenaustausch mit Praktikern und profitieren Sie von bisher gesammelten Erfahrungen für Ihre tägliche Arbeit!

Zielgruppe

Fachkräfte und Führungskräfte aus den Bereichen Marketing und Vertriebssteuerung

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003418	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erfolgreich führen mit dem persolog® Persönlichkeitsmodell

- Reflexion des eigenen Führungsverhaltens mit Hilfe des persolog Persönlichkeitsmodells DISG
- Erste Schritte mit dem Persönlichkeitsprofil und eigene Profilerstellung
- Den eigenen Verhaltensstil definieren und verstehen
- Fremd- und Selbstbild - Auseinandersetzung
- Hintergründe des eigenen Führungsverhaltens
- Wege zur persönlichen Weiterentwicklung als Führungskraft
- Andere Verhaltensstile würdigen
- Leistungspotenziale der Mitarbeiter gezielt erkennen und fördern
- Verhaltenstendenzen bei den eigenen Mitarbeitern und im Team insgesamt erkennen und verändern

Ziel

Die besten Leistungen werden von Menschen erbracht, die sowohl mit sich selbst als auch mit anderen situationsgemäß und personenbezogen sicher umgehen können.

Das Seminar versetzt Sie in die Lage, tragfähige Beziehungen aufzubauen und das Arbeitsumfeld Ihrer MitarbeiterInnen so zu gestalten, dass sich deren Motivation und Kompetenzen optimal entfalten können.

Sie vertiefen Ihr Wissen über Ihre eigenen Stärken, Begrenzungen und individuellen Begabungen und meistern so auch kritische Situationen im Führungsalltag souverän.

Zielgruppe

Führungskräfte aller Bereiche und Ebenen

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002625	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erfolgreich mit Eventmarketing, PR und Sponsoring - trotz kleinem Budget

1. Definition: wen/was will ich erreichen
2. Conclusion: Art des Events/ Inhalte des Events
3. Aufbau: strategischer Aufbau des Events
4. Kommunikation intern: Darstellung Ziele, Mehrwerte, Botschaft (Argumente), Erwartungshaltung (dadurch Meßbarkeit)
5. Grundsatzfrage Kommunikation extern: offline/online/Mix (wo sind meine Zielgruppen) / Beachtung des digitalen Wandels
6. Kommunikation extern: strategische Auswahl der Instrumente / Kanäle (wann, warum, was, weshalb) - online/offline
7. Kommunikation extern: strategische Definition der Maßnahmen, Entscheidung Inhalte (welchen Content nutze ich für welche Kanäle)
8. Dokumentation: Controlling, Aufbereitung der Kennzahlen, Präsentation, Success Story (Argumentation für Folgeevents)

Ziel

Das Seminar zeigt die strategischen und praktischen Möglichkeiten für effizientes Eventmarketing auf. Von der Planung über die Durchführung bis zur Kontrolle werden alle wesentlichen Schritte für den erfolgreichen Einsatz von ausgewählten Aktivitäten detailliert dargestellt.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Leiter und Mitarbeiter aus der Unternehmenskommunikation und dem Marketing, die für PR-Maßnahmen verantwortlich sind.

Hinweis

Nutzen Sie diese Veranstaltung für die Planung aktueller Events!

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003677	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erfolgreiche Akquisition von Neukunden im Firmenkundengeschäft - von der professionellen Kaltansprache bis zum routinierten Empfehlungsmanagement

- Grundlagen, Herausforderungen, Erfolgsfaktoren und aktuelle Trends in der Akquisition
- Der Werkzeugkoffer für strukturiertes Akquirieren - vielfältige Ansätze der Kundengewinnung
- Über Kundenzufriedenheit zu neuen Kunden- diverse aktive Empfehlungsstrategien
- Direktstrategie: erfolgreiche Kaltakquise im Verdrängungswettbewerb von Heute
- Multimedia/ Multichannel: Chancen der modernen Kommunikationstechnologien
- Einstellung und Motivation- Mentale Stärke und aktives Stimmungsmanagement
- Professionelle Vorbereitung auf Terminverkauf am Telefon und effiziente Erstgespräche
- Interessante Nichtkunden erkennen: Infoquellen, Datenbanken, Parameter, Bewertung
- Terminverkauf: Kompetenter Umgang mit Vorzimmer, Einwänden und Provokationen
- Professionell und schnell Vertrauen wecken und gute Beziehungen aufbauen
- Meine Alleinstellungsmerkmale - warum mit mir, warum mit uns (20 Gründe)
- Kompetent Interesse wecken: Aufhänger, Türöffner, Storys und aktuelle Mehrwertthemen
- Der Analyse- Profi: Vertriebschancen erkennen und Kooperationsansätze erarbeiten
- Einsatz von Akquise-Instrumenten: Team- Flyer, Analysehilfen, Unterlagen, Incentives
- Geschickter Nein- Verkauf bei unattraktiven oder schwierigen Geschäft
- **Praxisfälle vorab inhaltlich vorbereiten- Erstgespräche simulieren - Erfahrungen sammeln**
- **Bei Interesse Terminvereinbarungstelefonate mit ihren realen Akquisitionskunden führen**
- Transfersicherung für die Praxis: Ziele setzen- Maßnahmen entwickeln- mein Strategie- Mix

Ziel

Die Teilnehmer lernen die vielfältigen Aspekte moderner Akquisitionsarbeit kennen, überprüfen und steuern ihre Einstellung und Motivation und können sich so von Wettbewerbern mit individuellen Alleinstellungsmerkmalen abgrenzen. Sie finden und legen die Akquisitionsstrategien zur konkreten Kontaktaufnahme im Arbeitsalltag fest, bereiten sich auf die klassischen Herausforderungen der Akquisition vor. Zudem erhalten sie praktische Hinweise für Telefonate und Erstgespräche, probieren diese Ansätze spielerisch aus und können sich persönliche Ziele für die Akquisition setzen und ein individuelles Umsetzungskonzept für den Praxistransfer erarbeiten.

Zielgruppe

Gewerbe-, Geschäfts- und Firmenkundenbetreuer sowie deren Führungskräfte

Hinweis

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004647	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erfolgreiche Besprechungen führen

Wie Sie sich in einer Verhandlung Gehör verschaffen und die Dinge so formulieren, wie sie auch tatsächlich ankommen sollen. **WAS** Sie sagen - **WARUM** Sie es sagen und **WIE** sie es sagen, damit Sie ergebnissichernde und spannungsfreie Verhandlungen führen.

- Gezielte Gesprächsführung
- Ergebnisorientierung im Dialog
- Phasen der Verhandlung
- Schwierige Gespräche souverän meistern
- Umgang mit Kritik, Manipulation, Eskalation
- Entscheidungen herbeiführen
- Besprechungsergebnisse sichern
- Praxisbeispiele, Wissenstransfer und Nachhaltigkeit

Ziel

- Mehr Sicherheit in Verhandlungen
- Konstruktive Verhandlungsmethode, die auch im Alltag funktioniert!
- Klar kommunizieren und dabei entscheidende Schwerpunkte setzen.
- Wesentlicher Einfluss der eigenen Einstellung sowie persönlicher Kommunikationsmuster auf den Verlauf von Gesprächen
- Praxiserprobte Methoden, Werkzeuge und Tipps

Zielgruppe

Führungskräfte

Hinweis

Wichtiger Hinweis zu Ihren Seminarunterlagen: Für alle Präsenzveranstaltungen stellen wir die Seminarunterlagen ausschließlich online über Ihr Teilnehmerportal bereit. Bitte nutzen Sie die Unterlagen über ein mobiles Gerät oder bringen Sie bei Bedarf einen Ausdruck zur Veranstaltung mit.

Wir begrüßen Sie in unseren Bildungsstandorten Potsdam und Kiel sehr gerne. Dabei sind uns Ihr Wissen und Ihre Gesundheit wichtig!

Die von der Bundesregierung vorgegebenen Schutzmaßnahmen, wie Abstands- und Hygieneregeln, werden in unseren Präsenzveranstaltungen beachtet und umgesetzt.

Wir informieren über die wichtigsten verbindlichen Hygieneregeln im Schutz- und Hygienekonzept der NOSA.

(<https://www.nosa-online.de/hygiene-konzept-oben/>) Für die Einhaltung dieser Regeln während der Veranstaltung bitte wir um Ihre Mithilfe.

Das Seminar ist in Präsenz geplant, sollten die Rahmenbedingungen dies erfordern, werden wir das Seminar online umstellen.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004557	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erkennen von Ausweiskfälschungen und Gesichtsprofiling

1. Hintergründe und Zusammenhänge für Ausweiskfälschungen (aus Sicht von Betrugstaten)
2. Herkunft von Fälschungen
3. Einige Besonderheiten von Fälschungen - aktuelle Fallbeispiele
4. Möglichkeiten zum Erkennen von Fälschungen
 - (a) Vergleich des Ausweiskvorlegers mit dem Lichtbild - Gesichtsprofiling
 - (b) Grundlagen des Gesichtsprofilings
 - (c) Termini des Gesichtsprofilings
 - (d) Profilingübungen
 - (e) Der Einsatz von UV-Lampen
 - (f) Die maschinenlesbare Zone - OCR B Schrift
 - (g) Die Prüfziffern
 - (h) Durchführung einer elementaren Ausweiskprüfung (Kreuzprüfung)
 - (i) Nutzungsmöglichkeiten von Ident.T/PRADO, Internet, Google usw.
5. Übungen zum Erkennen von Ausweiskfälschungen
6. Beispiele, wo die Möglichkeiten der Erkennung versagen

Ziel

Durchführung eines professionellen Gesichtsprofilings anhand signifikanter Merkmale eines Gesichtes zu führen und so eine fundierte Entscheidung zu treffen, ob es sich bei der abgebildeten Person auch um die den Ausweis vorliegende Person handelt.

Total gefälschte und verfälschte Ausweiskdokumente in den Basics zu erkennen und einen Anfangsverdacht zu begründen durch den Erwerb anwendungsbereiter Grundkenntnisse im Ausweiskaufbau, der Ausweisklogik, der OCR B Schrift, der Prüfziffernplausibilität, von UV-Merkmalen in Ausweisen und von leicht erkennbaren kipptechnisch gestalteten Sicherheitsmerkmalen.

Zielgruppen:

Mitarbeiter, die Identitätsprüfungen durchführen - vorrangig in Kombination mit einem Fachseminar zum Erkennen von Verhalten und Täuschungsversuchen über Wahrnehmung. Mitarbeiter mit Face to Face Kontakten zum Kunden.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an unterschiedliche Zielgruppen und ist vorrangig geeignet für Mitarbeiter, die mit der Durchführung von Identitätsprüfungen und Entscheidungen über Kreditvergaben beauftragt sind. Für die letztere Zielgruppe sollte dieses Seminar dann die Auftaktveranstaltung für ein Folgeseminar zum Erkennen von Verhalten- und Täuschungsversuchen über die richtige Wahrnehmung sein.

Hinweis

Wozu wird der Teilnehmer befähigt:

1. Durchführung eines professionellen Gesichtsprofiling anhand signifikanter Merkmale eines Gesichtes zu führen und so eine fundierte Entscheidung zu treffen, ob es sich bei der abgebildeten Person auch um die den Ausweis vorliegende Person handelt.
2. Total gefälschte und verfälschte Ausweiskdokumente in den Basics zu erkennen und einen Anfangsverdacht zu begründen durch den Erwerb anwendungsbereiter Grundkenntnisse im Ausweiskaufbau, der Ausweisklogik, der OCR B Schrift, der Prüfziffernplausibilität, von UV-Merkmalen in Ausweisen und von leicht erkennbaren kipptechnisch gestalteten Sicherheitsmerkmalen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006631	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erneuerbare Energien für Kommunalkundenbetreuer

Bis Ende 2032 müssen in Deutschland 2 % der Landesfläche als Windeignungsflächen ausgewiesen werden. Dabei liegt die konkrete Umsetzung bei den Bundesländern. Bereits 2027 müssen 1,4 % der Landesfläche als Windeignungsgebiete ausgewiesen werden. Sollten die Bundesländer die Ziele verfehlen, wird der Bund eingreifen und dafür sorgen, dass Windkraftanlagen als privilegierte Bauvorhaben gelten und deren Errichtung dann nicht mehr an die Flächenausweisung gebunden ist.

Mit der Ausweisung der Windeignungsflächen oder der Planung von Freiflächen-Photovoltaikanlagen durch die Kommunen sind erhebliche Finanzierungsvolumina bei der Umsetzung der Pläne verbunden. Durch eine frühzeitige Ansprache verschaffen sich die regionalen Sparkassen einen Wettbewerbsvorteil.

Folgende Inhalte erwarten Sie:

- Umsetzung des „Wind-an-Land-Gesetzes“ im NOSA-Gebiet
- Zahlen, Daten, Fakten zur Windenergie
- Ablauf der Projektierung eines Windparks
- Zahlen, Daten, Fakten zur Photovoltaik
- Ablauf der Projektierung einer Freiflächen-Photovoltaikanlage
- Rahmenbedingungen für privilegierte Bürgerenergiegesellschaften (EEG)

Hinweis: Beim Ablauf der Projektierung wird besonders auf die Rolle der Kommunen und die Ansprachemöglichkeiten eingegangen.

Ziel

Die Teilnehmer sind in der Lage, bei ihren Kunden die vertrieblichen Potenziale, die die aktuelle Gesetzgebung durch das „Wind-an-Land-Gesetz“ in ihrem Geschäftsgebiet ermöglicht, zu erkennen und eine qualifizierte Kundenansprache sowie eine Überleitung an die Spezialisten in den jeweiligen Häusern vorzunehmen.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte des gewerblichen Kreditgeschäftes
- Beratende des kommunalen, institutionellen und des gewerblichen Kundengeschäftes (GKB, FBK, UKB; KKB)

Hinweis

Dozent: Holger Warnecke

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067789	19.11.2024	19.11.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Erstellen der USt-Meldungen mit OBR-Umsatzsteuer

- In der Anwendung OBR-Umsatzsteuer erfolgt die Befüllung der Umsatzsteuererklärung, der Umsatzsteuervoranmeldungen und des Antrags auf Dauerfristverlängerung. Es besteht die Möglichkeit, die automatisch befüllten Meldungen elektronisch an das Finanzamt zu übermitteln. Weiterhin bietet die Anwendung „OBR-Umsatzsteuer“ mit der USt-Verprobung umfassende technische Möglichkeiten zur Prüfung und Validierung der USt-Meldungen.
- Ermittlung der Werte für die USt-Voranmeldung und USt-Erklärung
- Durchführung der Umsatzsteuerverprobung Buchungen
- Berücksichtigung von Sollversteuerungssachverhalten
- Anwendung des Delta-Berichts und des Generationenvergleichs

Ziel

- Erstellung der USt-Meldungen mit OBR-Umsatzsteuer
- Umgang mit Sollversteuerungs-Sachverhalten
- Nutzung der USt-Verprobung

Zielgruppe

- Mitarbeiter/-innen aus dem Rechnungswesen, der Betriebsorganisation sowie Steuerabteilung
- **(ausschließlich Nichtnutzer!!! Auswertung durch FI)**

Hinweis

- Vorkenntnisse: Idealerweise haben Sie bereits die Webinare im FI-Kundenportal absolviert und Verfügen so über Vorkenntnisse in OBR-Umsatzsteuer
- Benötigte Technik/Software: SEVA-Zugang der Teilnehmenden, Arbeit im Echtsystem (falls gewünscht)
- OSPlus Schulungsumgebung und Akademie Schulunguser werden benötigt
- Seminar vor Ort (PC-Schulung)
- max. 15 Teilnehmer (max. eine Sparkasse pro PC)

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007557	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

ESG-Risiken im Kontext der 7. MaRisk-Novelle

Aktueller Stand zur Umsetzung von Nachhaltigkeit in Finanzdienstleistungen und regulatorische Anforderungen Sustainable Finance

- Bedeutung
- Chancen und Risiken
- EU-Aktionsplan

Aufbau- und Ablauforganisation

- ESG-Strategie und Nachhaltigkeitsbeauftragter

Messung und Umgang mit ESG-Risiken inkl. Stresstests Anpassungen im Kreditvergabeprozess (z. B. Einsatz ESG-Scoring) und Bewertung von Leasingobjekten nach ESG-Kriterien Integration von ESG-Risiken ins Risikoreporting Exkurs: Verbindung MaRisk und nicht finanzielle Berichterstattung (CSRD-Richtlinie)

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen detaillierten Einblick in regulatorische Anforderungen und praktische Umsetzungen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die für die Steuerung der Nachhaltigkeitsrisiken verantwortlich sind.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072745	02.07.2024	03.07.2024	Potsdam	Standardpreis 790
V-072747	20.11.2024	21.11.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Estate Planning - Private Vermögensnachfolge

- Vollmachten und Verfügungen (insbes. General- und Vorsorgevollmachten)
- Vermögensnachfolge: Gesetzliche Erbfolge und testamentarische Regelungen
- Testamentsvollstreckungen
- Auswirkungen der EU-ErbVO auf die Sparkassenpraxis
- Bestmögliche Absicherung durch jeweilige Gestaltung (unter Beteiligung des Netzwerkpartners, Rechtsanwalt/Notar)
- Vermögensbetreuung von unter rechtlicher Betreuung stehender Kunden

Ziel

Die Veranstaltung zeigt aktuelle erbrechtliche und erbschaftsteuerliche Entwicklungen auf und orientiert sich insbesondere an den Bedürfnissen für die Beratungspraxis vermögender Privatkunden.

Ihr Mehrwert:

- Erkennen aktueller erbrechtlicher Problemfelder
- Entwickeln von Lösungsstrategien in Zusammenarbeit mit dem Steuerberater bzw. Rechtsanwalt/Notar
- Erfolg in der Kundenbindung

Zielgruppe

Berater/-innen Private Banking; Betreuer/-innen vermögender Kunden; Absolventen/-innen des Fachseminars Financial Consultant, deren Qualifizierung im Bereich Nachfolgeplanung länger als zwei Jahre zurückliegt

Hinweis

Dieses Seminar erfüllt die Rezertifizierungsvoraussetzungen (Financial Consultant)

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005845	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Exclusive Leadership exklusiv - Weiterentwicklung der Führungsstärke

- Die innere Einstellung: Meine Haltung für mich und meine Mitarbeitenden nutzen und Negatives zum Positiven wandeln
- Richtige Entscheidungen treffen - emotional intelligent
- Konsequenz führen und richtig überzeugen - mit einfachen Kniffen
- Die hohe Kunst der Kommunikation - Sprachmuster und Augenzugänge nutzen
- Werte, Meinungen und Motivation - so stärken Sie Mitarbeitende und das Team
- Reflexion des situativen Führungsmodells in der Praxis
- Trainieren & Feedbacks zukünftiger Mitarbeitergespräche aus dem eigenen Praxisalltag
- 30 Grundsätze erfolgreicher Führung zur Sicherstellung meines Führungserfolgs

Ziel

- Führungsverhalten weiter entwickeln
- Mitarbeitende begeistern
- Ihr Team noch erfolgreicher machen
- Zweifel über Bord werfen und an Ihren Führungserfolg glauben
- Überzeugend sein und menschlich bleiben
- Konsequenz auftreten
- Mitarbeitenden noch besser verstehen
- Motivation und Zufriedenheit Ihrer Mitarbeiter
- Sicherheit im praktischen Führungsalltag
- Erfolg in der Realität sicherstellen

Zielgruppe

Teilnehmer/innen des Fachseminars Filial- und Geschäftsstellenleitung und Teilnehmende von absolvierten Führungsseminaren

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-059381	05.11.2024	06.11.2024	Potsdam	Standardpreis 790
V-069241	24.09.2024	25.09.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Existenzgründungsberatung - Knackpunkte der Konzepte und der Gründer schnell erkennen

- Inhalt und Struktur erfolgreicher Business-Pläne
- Systematisierung von Gründungsvorhaben
- Die Person des Existenzgründers/ das Unternehmensteam
 - Managementanforderungen an den Existenzgründer, Führungsqualitäten,
 - Zielklarheit im Gründungsstadium
 - Unternehmer- und Unternehmensbeteiligung
- Die Marktchancen
 - Marktpotenzial und Abgrenzung der relevanten Zielgruppe
 - Beurteilung und Merksätze eines geeigneten Marketing-Mix
- Prüfung der Unternehmensstruktur
- Fundierte Rentabilitätsplanung und Plausibilitätsverprobung
- Finanzplanung und Finanzierung
 - Ermittlung des Finanzbedarfs eines Existenzgründers
 - Bereitstellung der Finanzmittel
- Die häufigsten Fehler des Gründers **nach** der Existenzgründung
- Checklisten

Ziel

- Sie können Inhalt und Struktur von Business-Plänen qualifiziert beurteilen.
- Sie können die Marktchancen im Allgemeinen und das Potential des Gründungsvorhabens im Speziellen beurteilen.
- Sie leiten eine belastbare Finanzplanung und deren Finanzierungsmöglichkeiten ab.

Zielgruppe

Gewerbe- und Firmenkundenbetreuende sowie Geschäftskundenberatende

Hinweis

Dozent:RDG Berlin-Hamburg GmbH

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005305	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Exzellente Kundenbeziehungen - mit Emotionen erfolgreich im Verkauf

- Erfolgsfaktor aktives und kreatives Beziehungsmanagement
- Kundenbetreuung und -bindung durch Sympathie und Vertrauen
- Profiling - Wissensmanagement rund um den Kunden
- Individuelle Kooperationsvereinbarungen und Zukunftsdialog
- Die individuelle Kundenzufriedenheit und -bindung im Fokus des Verkäufers
- Mentale Einstellung - Erfolg beginnt im Kopf des Verkäufers
- Glückliche Kunden empfehlen gern - Konflikte als Chance
- Betreuung und Verkauf mit Begeisterung und Leidenschaft
- Gute Gefühle - die Basis für Verkaufsentscheidungen
- Abschluss mit positiver Sprache und guten Verkaufsgeschichten

Ziel

- Sie erhöhen die Kundenzufriedenheit und machen Ihre Kunden zu Fans.
- Sie begeistern mit proaktiver Betreuung und positiver Kommunikation.
- Sie schaffen Verkaufs- und Betreuungserlebnisse mit Leidenschaft.
- Sie steigern Ihre persönliche Ausstrahlung und Überzeugungskraft.
- Sie verkaufen leichter und Ihre Kunden kaufen gern.
- Mehr Freude im Verkauf für Kunde und Betreuer in der Praxis.

Zielgruppe

- Mitarbeiter/innen S-Vermögensmanagement
- Privatkundenbetreuer/innen
- Individualkundenbetreuer/innen
- Mitarbeiter/innen Private Banking

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004115	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Fachforum Liquiditätsrisikosteuerung

In diesem Fachforum diskutieren die Teilnehmer*innen im Sinne eines Erfahrungsaustausches mit Fachexpert*innen über spezielle aktuelle Fragestellungen der Liquiditätsrisikosteuerung.

Sofern gegeben, werden aktuelle Releaseinhalte vorgestellt, die sich im Rahmen der Weiterentwicklung im Bereich OSPlus Banksteuerung kurzfristig für die Sparkassen ergeben. Detaillierte Inhalte ergeben sich dabei aus den entsprechenden Release-Rundschreiben.

Darüber hinaus wird der weitere Entwicklungsprozess im Kontext IDH-Banksteuerung im Themengebiet beleuchtet. Hierbei wird sowohl auf technische und betriebswirtschaftliche als auch auf aufsichtliche Aufgabenstellungen im Zielbild „Banksteuerung 2025“ eingegangen.

Für die Vorbereitung des Fachforums senden Sie Ihre Fragen bitte an johannes.schneider@nosa-online.de.

Ziel

Die Sparkassen profitieren vom gemeinsamen Austausch, der Diskussion von Praxisfragen der Teilnehmer*innen und von der Weitergabe von Tipps und Tricks aus der Beraterpraxis. Zudem erhalten die Teilnehmer*innen einen Einblick in die zukünftige Entwicklung im Themenfeld.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus dem Fachbereich Banksteuerung, die ihr Wissen im Thema vertiefen und sich mit anderen Fachexpert*innen austauschen wollen.

Hinweis

Für die Vorbereitung des Fachforums können im Vorfeld Fragen an johannes.schneider@nosa-online.de gesendet werden.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005553	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Fachforum Marktfolge Aktiv und Risikobeurteilung, Intensivbetreuung und Sanierung

Erfahrungsaustausch

Die Agenda wird mit separatem Akademie-Rundschreiben bekanntgegeben.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007191	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Fachforum Nachkalkulation mit der zoK

In diesem Fachforum diskutieren die Teilnehmer*innen im Sinne eines Erfahrungsaustausches mit Fachexpert*innen über spezielle aktuelle Fragestellungen der Nachkalkulation mit der zoK.

Sofern gegeben, werden aktuelle Releaseinhalte vorgestellt, die sich im Rahmen der Weiterentwicklung im Bereich OSPlus Banksteuerung kurzfristig für die Sparkassen ergeben. Detaillierte Inhalte ergeben sich dabei aus den entsprechenden Release-Rundschreiben.

Darüber hinaus wird der weitere Entwicklungsprozess im Kontext IDH-Banksteuerung im Themengebiet beleuchtet. Hierbei wird sowohl auf technische und betriebswirtschaftliche als auch auf aufsichtliche Aufgabenstellungen im Zielbild „Banksteuerung 2025“ eingegangen.

Für die Vorbereitung des Fachforums senden Sie Ihre Fragen bitte an johannes.schneider@nosa-online.de.

Ziel

Die Sparkassen profitieren vom gemeinsamen Austausch, der Diskussion von Praxisfragen der Teilnehmer*innen und von der Weitergabe von Tipps und Tricks aus der Beraterpraxis. Zudem erhalten die Teilnehmer*innen einen Einblick in die zukünftige Entwicklung im Themenfeld.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus den Fachbereichen Kalkulation und Banksteuerung, die ihr Wissen im Thema vertiefen und sich mit anderen Fachexpert*innen austauschen wollen.

Hinweis

Für die Vorbereitung des Fachforums können im Vorfeld Fragen an johannes.schneider@nosa-online.de gesendet werden.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070211	21.06.2024	21.06.2024	Potsdam	Standardpreis 440

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Fachforum Planung und Ergebnisvorschaurechnung

In diesem Fachforum diskutieren die Teilnehmer*innen im Sinne eines Erfahrungsaustausches mit Fachexpert*innen über spezielle aktuelle Fragestellungen der Planung und Ergebnisvorschaurechnung.

Sofern gegeben, werden aktuelle Releaseinhalte vorgestellt, die sich im Rahmen der Weiterentwicklung im Bereich OSPlus Banksteuerung kurzfristig für die Sparkassen ergeben. Detaillierte Inhalte ergeben sich dabei aus den entsprechenden Release-Rundschreiben.

Darüber hinaus wird der weitere Entwicklungsprozess im Kontext IDH-Banksteuerung im Themengebiet beleuchtet. Hierbei wird sowohl auf technische und betriebswirtschaftliche als auch auf aufsichtliche Aufgabenstellungen im Zielbild „Banksteuerung 2025“ eingegangen.

Für die Vorbereitung des Fachforums senden Sie Ihre Fragen bitte an johannes.schneider@nosa-online.de.

Ziel

Die Sparkassen profitieren vom gemeinsamen Austausch, der Diskussion von Praxisfragen der Teilnehmer*innen und von der Weitergabe von Tipps und Tricks aus der Beraterpraxis. Zudem erhalten die Teilnehmer*innen einen Einblick in die zukünftige Entwicklung im Themenfeld.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus dem Fachbereich Banksteuerung, die ihr Wissen im Thema vertiefen und sich mit anderen Fachexpert*innen austauschen wollen.

Hinweis

Für die Vorbereitung des Fachforums können im Vorfeld Fragen an johannes.schneider@nosa-online.de gesendet werden.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006157	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Fachforum Spread- und Marktpreisrisikosteuerung

In diesem Fachforum diskutieren die Teilnehmer*innen im Sinne eines Erfahrungsaustausches mit Fachexpert*innen über spezielle aktuelle Fragestellungen der Spread- und Marktpreisrisikosteuerung.

Sofern gegeben, werden aktuelle Releaseinhalte vorgestellt, die sich im Rahmen der Weiterentwicklung im Bereich OSPlus Banksteuerung kurzfristig für die Sparkassen ergeben. Detaillierte Inhalte ergeben sich dabei aus den entsprechenden Release-Rundschreiben.

Darüber hinaus wird der weitere Entwicklungsprozess im Kontext IDH-Banksteuerung im Themengebiet beleuchtet. Hierbei wird sowohl auf technische und betriebswirtschaftliche als auch auf aufsichtliche Aufgabenstellungen im Zielbild „Banksteuerung 2025“ eingegangen.

Für die Vorbereitung des Fachforums senden Sie Ihre Fragen bitte an johannes.schneider@nosa-online.de.

Ziel

Die Sparkassen profitieren vom gemeinsamen Austausch, der Diskussion von Praxisfragen der Teilnehmer*innen und von der Weitergabe von Tipps und Tricks aus der Beraterpraxis. Zudem erhalten die Teilnehmer*innen einen Einblick in die zukünftige Entwicklung im Themenfeld.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus den Fachbereichen Banksteuerung und Risikomanagement, die ihr Wissen im Thema vertiefen und sich mit anderen Fachexpert*innen austauschen wollen.

Hinweis

Für die Vorbereitung des Fachforums können im Vorfeld Fragen an johannes.schneider@nosa-online.de gesendet werden.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006155	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Fachforum und Erfahrungsaustausch Marktfolge Aktiv

Erfahrungsaustausch

Die Agenda wird mit separatem Akademie-Rundschreiben bekanntgegeben.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007193	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Fachforum Variables Geschäft

In diesem Fachforum diskutieren die Teilnehmer*innen im Sinne eines Erfahrungsaustausches mit Fachexpert*innen über spezielle aktuelle Fragestellungen des variablen Geschäfts.

Sofern gegeben, werden aktuelle Releaseinhalte vorgestellt, die sich im Rahmen der Weiterentwicklung im Bereich OSPlus Banksteuerung kurzfristig für die Sparkassen ergeben. Detaillierte Inhalte ergeben sich dabei aus den entsprechenden Release-Rundschreiben.

Darüber hinaus wird der weitere Entwicklungsprozess im Kontext IDH-Banksteuerung im Themengebiet beleuchtet. Hierbei wird sowohl auf technische und betriebswirtschaftliche als auch auf aufsichtliche Aufgabenstellungen im Zielbild „Banksteuerung 2025“ eingegangen.

Für die Vorbereitung des Fachforums senden Sie Ihre Fragen bitte an johannes.schneider@nosa-online.de.

Ziel

Die Sparkassen profitieren vom gemeinsamen Austausch, der Diskussion von Praxisfragen der Teilnehmer*innen und von der Weitergabe von Tipps und Tricks aus der Beraterpraxis. Zudem erhalten die Teilnehmer*innen einen Einblick in die zukünftige Entwicklung im Themenfeld.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus den Fachbereichen Kalkulation und Banksteuerung, die ihr Wissen im Thema vertiefen und sich mit anderen Fachexpert*innen austauschen wollen.

Hinweis

Für die Vorbereitung des Fachforums können im Vorfeld Fragen an johannes.schneider@nosa-online.de gesendet werden.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005279	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Fachforum Vorkalkulation und Pricing mit MARZIPAN

In diesem Fachforum diskutieren die Teilnehmer*innen im Sinne eines Erfahrungsaustausches mit Fachexpert*innen über spezielle aktuelle Fragestellungen der Vorkalkulation und des Pricings mit MARZIPAN.

Sofern gegeben, werden aktuelle Releaseinhalte vorgestellt, die sich im Rahmen der Weiterentwicklung im Bereich OSPlus Banksteuerung kurzfristig für die Sparkassen ergeben. Detaillierte Inhalte ergeben sich dabei aus den entsprechenden Release-Rundschreiben.

Darüber hinaus wird der weitere Entwicklungsprozess im Kontext IDH-Banksteuerung im Themengebiet beleuchtet. Hierbei wird sowohl auf technische und betriebswirtschaftliche als auch auf aufsichtliche Aufgabenstellungen im Zielbild „Banksteuerung 2025“ eingegangen.

Für die Vorbereitung des Fachforums senden Sie Ihre Fragen gern an johannes.schneider@nosa-online.de.

Ziel

Die Sparkassen profitieren vom gemeinsamen Austausch, der Diskussion von Praxisfragen der Teilnehmer*innen und von der Weitergabe von Tipps und Tricks aus der Beraterpraxis. Zudem erhalten die Teilnehmer*innen einen Einblick in die zukünftige Entwicklung im Themenfeld.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus den Fachbereichen Kalkulation und Banksteuerung, die ihr Wissen im Thema vertiefen und sich mit anderen Fachexpert*innen austauschen wollen.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070267	20.06.2024	20.06.2024	Potsdam	Standardpreis 440

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Faktor E!

Im Seminar werden Leitideen des Handelns auf innovative und inspirierende Weise erfahrbar gemacht:

- die Überprüfung der eigenen Gewohnheiten und Glaubenssätze
- die Klarheit über individuelle Wahlmöglichkeiten
- das Commitment als Basis für erfolgreiche Zusammenarbeit (Team, Gruppe)
- der gesunde Energieeinsatz bei besonderen beruflichen Herausforderungen
- Ideen zur Ausschöpfung langfristig optimaler Gesamtergebnisse
- neue Wege zur Selbst-Motivation und Selbst-Organisation.

Die Tage ermöglichen ein (neues) Führungsbewusstsein mit hohem Wirkungsgrad.

Ziel

Faktor E! ist das Seminar, das die individuellen Ressourcen und Möglichkeiten klar in den Fokus stellt. Das Ziel: Sich selbst und andere noch besser führen.

Mit anderen Worten: Vor der Anwendung von Methoden, Tools und Instrumenten zur Führung von Mitarbeiter*innen, Projekten, Veränderungsprozessen oder Kunden steht die Klarheit über das eigene Handeln und Tun. Es zählt das E wie Einstellung, der Faktor E!

Zielgruppe

Willkommen sind alle Führungskräfte.

Besonders Führungskräfte, die sich mit ihren individuellen Ressourcen und Potenzialen auseinandersetzen und (neue) Kraft für die aktuellen Erfordernisse schöpfen wollen, werden diese Tage als sehr wirkungsam erleben.

Hinweis

Das Seminar wird in Kooperation mit E>V angeboten.

Aktuelle Termine, freie Plätze und den für den Seminarstandort geltenden Teilnehmerpreis erfahren Sie bei Ihrer NOSA-Ansprechpartnerin.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006693	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Fallstricke im Zwangsversteigerungs- und Zwangsverwaltungsrecht aus Sicht der Sparkasse

Das Zwangsversteigerungs- und Zwangsverwaltungsrecht ist eine schwierige Spezialmaterie. Selbst erfahrene Praktiker sehen sich immer wieder neuen Herausforderungen ausgesetzt. Fehlentscheidungen können schnell zu wirtschaftlichen Schäden bei der Sparkasse führen. Das Seminar baut auf die Erfahrungen des Referenten aus den letzten 25 Jahren auf. Mithilfe von Fallkonstellationen aus der Praxis, aus denen Schäden bei Sparkassen entstanden sind, gewinnt die/der Teilnehmer*in mit diesem Seminar mehr Rechtssicherheit.

Ziel

Gemäß BTO 1.2.5 Textziffer 1 und Textziffer 7 der Mindestanforderungen an das Risikomanagement (MaRisk) müssen Abwickler*innen spezialisiert sein, d.h. sie müssen die entsprechenden Kenntnisse für die Verwertung von Sicherheiten haben.

Die Veranstaltung soll dem Erwerb des aktuellen Knowhows zu diesem Thema dienen.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen, die Zwangsversteigerungs- und Zwangsverwaltungsverfahren bearbeiten und Verfahrens- und Antragsfehler vermeiden wollen.

Hinweis

Voraussetzung: Grundlagen im Zwangsversteigerungs- und Zwangsverwaltungsrecht

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067781	26.11.2024	26.11.2024	Potsdam	Standardpreis 590

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Finanz- und Liquiditätsplanung für Firmenkunden

- Aufgabe und Zielsetzung von Planungsrechnungen
- Technik der statischen und dynamischen Ertrags- und Finanzplanung
- Strukturierte Vorgehensweise bei der Planerstellung
- Überprüfung der Plausibilität eingereicherter Planungsrechnungen
- Wesentliche Faktoren zur Beeinflussung der Liquiditätsaussage

Ziel

- Sie überprüfen eingereichte Planungsrechnungen auf die Wahrscheinlichkeit des Eintretens.
- Sie geben Ihrem Firmenkunden wertvolle Hinweise zur Erstellung oder Verbesserung seiner Ertrags- und Finanzplanung.
- Sie nehmen mit dem Firmenkunden eine Finanz- und Liquiditätsplanung vor.

Zielgruppe

- Kreditanalysten
- Kreditsachbearbeiter/innen (gewerblich)
- Firmenkundenbetreuer/innen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004010	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Finanzbedarfsermittlungen bei mittelständischen Unternehmen

- Praxismethoden für die Finanzbedarfs-Ermittlungen bei Existenzgründern, stagnierenden Unternehmen, wachsenden Unternehmen sowie Krisenunternehmen
- Die Ableitung des Finanzbedarfs aus der Summen- und Saldenliste des unterjährigen Rechnungswesens
- Dynamische Finanzplanung bei saisonalen Betriebsverläufen
- Aufbau typischer Finanzplanungsprogramme
- Das laufende Kontokorrentkonto als Beurteilungsmaßstab für den Unternehmenserfolg und zur Risikofrüherkennung

Ziel

Der Firmenkundenbetreuer und Sachbearbeiter soll in die Lage versetzt werden, aus vorgelegten Kundenunterlagen den möglichen Finanzbedarf des Unternehmens ableiten zu können und hierzu auch die notwendigen Fragen im Kundengespräch zu stellen. Des Weiteren soll der FKB / KA / KSB vorgelegte Finanzplanungen im Hinblick auf Plausibilität und Vollständigkeit prüfen.

Zielgruppe

Mitarbeiter im Firmenkundenbereich (Markt und Marktfolge), Bilanzanalyse und den Sanierungsabteilungen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005359	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Finanzinstrumente: Basisqualifikation gem. WpHGMaAnzV für Beratende, Compliance- und Vertriebsbeauftragte

Kenntnis zu Finanzinstrumenten? Warum und wozu?

Anforderungen an die fachliche Qualifikation

Product-Governance

Begriffsbestimmungen

Orderarten

Aktien

- Exkurs: Charts
- Exkurs: Börsenhandel und Orderbuch

Renten

Fonds

- Exkurs: Nachhaltigkeit
- Exkurs: Vertriebsbeschränkungen
- Exkurs: Interessenkonflikte

Derivate

„Zertifikate“

Ziel

Beratende, Compliancebeauftragte und Vertriebsbeauftragte haben die Aufgabe, Finanzinstrumente zu beurteilen. Ziel der Veranstaltung ist es, das Wissen hierzu komprimiert darzustellen.

Zielgruppe

(künftige) Berater, (künftige) Compliancebeauftragte, (künftige) Vertriebsbeauftragte

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke

Tel: 0170 2225 800

Fax: 030 2069 2902

Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008213	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Fit für OSPlus Neo FK

- Aufnahme der aktuellen Tätigkeiten im Firmenkundenbereich (mit OSPlus-Bezug)
- Detailaufnahme hinsichtlich derzeitiger Umsetzer und System (Berater Assistenz | Portal neo)
- Prüfung der genutzten Portal - Portalprozesse auf bereits aktivierte bzw. aktivierbare neo-Prozesse
- OPTIONAL (je Bedarf und zeitlicher Ressource): Festlegung der zukünftigen Umsetzung und Systemnutzung

Ziel

Die Teilnehmer erhalten einen ersten Überblick über die Prozessvielfalt und Nutzbarkeit, die mit der Einführung von OSPlus_Neo für das gewerbliche Kreditgeschäft verbunden sind.

Zielgruppe

Hinweis

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007643	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Forensic Leadership - Persönlichkeit als Führungsinstrument

- Profiling - Kriminalpsychologische Kommunikationstechniken in der Mitarbeiterführung
- Die Psyche von unterschiedlichen Verhaltensprofilen erkennen und antizipieren
- Was treibt die Mitarbeiter an? Bedürfnis, Motivation, Verhalten, Stress
- Die richtige Sprache sprechen: Rationalität vs. Emotionen
- Individuelle Potentiale der Mitarbeiter erkennen und gezielt nutzen
- In Führungssituationen psychologisch wirkungsvoll agieren
- Führen: fair und individuell

Ziel

Führungskräfte erfahren, wie sie individuell auf Ihre Mitarbeiter eingehen können. Sie trainieren, wie sie auf unterschiedliche Persönlichkeitsstile reagieren können, um das volle Potential ihrer Mitarbeiter individuell zu entfalten. Dabei nutzen sie fundierte Kenntnisse aus dem Bereich der Persönlichkeitspsychologie, Kriminalpsychologie und Forensik.

Zielgruppe

Führungskräfte

Hinweis

Trainer Benjamin Schorn ist Certified Fraud Examiner (CFE) und Forensic Investigation Spezialist. Er besitzt mehrjährige Erfahrung in der Durchführung forensischer Sonderuntersuchungen in Kriminalverdachtsfällen. Im Rahmen seiner Tätigkeit beschäftigt er sich intensiv mit psychologischen Befragungstechniken mit Tätern, Opfern und Zeugen sowie den Motivatoren, Stressoren und der Verhaltensantizipation von unterschiedlichen Persönlichkeitsstilen. Als Systemischer Coach Certified Business Personality Analyst und Profiling Experte kombiniert Herr Schorn die Erkenntnisse aus Forensik, Kriminalpsychologie und der Systemisch-Psychologischen Arbeit und bereitet diese in diesem höchst praxisrelevanten Seminare berufs- und alltagstauglich auf.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005826	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Foto-, Film- und Videoproduktion für Soziale Netzwerke

Tag 1: Fotoerstellung

- Technische Voraussetzungen
- Vor- und Nachteile der Produktion mit Smartphone und DSLR
- Konzept und Planung
- Kamera-Einstellungen, Belichtung
- Bildgestaltung: Ausschnitt, Perspektive, etc.
- Beleuchtung: Reaktion auf verschiedene Lichtsituationen, Einsatz von Fotoleuchten
- Protagonistenführung
- Bildbearbeitung
- Workflow Postproduktion
- Kurze Einführung in das Thema Urheberrecht
- Praktische Übungen

Tag 2: Film- und Videoerstellung

- Technische Voraussetzungen, Apps & Tools für den Videodreh mit iPhone & DSLR
- Verknüpfung von Smartphone- und Spiegelreflex-Aufnahmen
- Vor- und Nachteile der Videoproduktion mit dem Smartphone, bzw. DSLR
- Konzept/ Dramaturgie/ Storytelling - filmisches Geschichtenerzählen/ moderner Berichtaufbau
- Kamera-Einstellungen, Belichtung
- Bildgestaltung: Kadrierung, Perspektive, Bewegung
- Beleuchtung: Reaktion auf verschiedene Lichtsituationen, Einsatz von Videoleuchten
- Auflösung: Storyboard, Five Shots
- Interview- und Protagonistenführung
- Effizienter Dreh in Hinblick auf den Schnitt
- Tonaufnahme und -bearbeitung: O-Töne, Veranstaltungen/ Arbeiten mit verschiedenen Mikros
- Workflow Postproduktion/ technischer Transfer der Video-Datei ohne Störungen
- Grundlagen des Videoschnitts mit dem iPhone, Schnittlogik, Effekte
- Einsatz von Musik
- Kurze Einführung in das Thema Urheberrecht
- Praktische Übungen

Ziel

Heute bieten Smartphones & DSLR-Fotokameras alle Möglichkeiten, mit geringem Aufwand hochwertiges Foto und Videomaterial für Social Media-Plattformen wie Facebook, Instagram und Twitter zu produzieren. In Zeiten, in denen Fotografie und Bewegtbild in der Unternehmenskommunikation immer wichtiger werden, eignen sich diese Techniken hervorragend dazu, auch ohne große Vorerfahrung Fotos und Videos technisch und inhaltlich auf hohem Niveau herzustellen. Wir vermitteln Ihnen mit Hilfe von anschaulichen Beispielen die Grundlagen der Fototechnik und des filmischen Storytellings und zeigen Ihnen, was Sie bei einem Shooting und der Erstellung eines Onlinevideos beachten sollten, um visuell ansprechendes Bildmaterial zu erhalten. Sie lernen die Vorteile und Grenzen der Foto- und Videoproduktion mit ihren vorhandenen Geräten kennen und ein Konzept für eine Bildstrecke oder einen Film zu entwickeln, die bzw. den sie selbst produzieren.

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter in der Kommunikation und Social Media Verantwortliche.

Hinweis

Bitte bringen Sie zum Workshop das Ihnen zur Verfügung stehende Equipment mit.

Im Idealfall bringen Sie Ihr iPhone der neueren Generation (ab iPhone 6s, wenn möglich nicht älter als 2 Jahre) mit, auf dem mindestens iOS 10 installiert ist, mit mindestens 5GB freiem Speicher, vorab installierte Apps: FilmicPro und Apple iMovie, Original- Kopfhörer fürs Smartphone, Ladekabel. Falls vorhanden: Weiteres Equipment wie z.B. Stativ, Mikrofon, DSLRKamera mit Objektiv(en), Speicherkarten, Akkus.

Sollten Sie über kein iPhone verfügen, setzen Sie sich bitte vorab mit uns in Verbindung.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005460	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Frauen in Führung

Unterschiede zwischen Frauen und Männer in der Führung:

- Führen Frauen wirklich anders?! - Studienergebnisse zu einer umstrittenen These
- Stereotype und Vorurteile gegenüber Karriere- und Führungsfrauen und was wir selbst und andere dagegen tun können
- Minderheitenstatus und daraus resultierende gruppendynamischen Prozesse -Führungsfrauen in Männerführungsteams und umgekehrt Männer in Frauentteams

Mehr Selbstbewusstsein durch Selbstführung und Empowerment:

- SWAN und USP: Wer bin ich ?

Stärken, Kompetenzen etc., was ist mir wichtig und was will ich in meiner Organisation erreichen - Visionen und Ziele?

- Persönlicher Arbeits- und Führungsstil
- Positive Glaubenssätze und Antreiber transformieren
- Umgang mit Macht/-Spielen
- Erfolgsfaktoren, um die Vereinbarkeit von Führung, Familie und Privatleben zu managen
- Persönliche Marke und Networking: Den ganz eigenen Stil zu mehr Sichtbarkeit als weibliche Fach- und Führungskraft entwickeln

Ziel

Mit dem Workshop werden Frauen empowert, einen erfolgreichen Weg in Führung zu gehen, der zu ihnen passt.

Zielgruppe

- Frauen, die perspektivisch eine Führungsposition anstreben
- Frauen mit Führungsverantwortung, fachliche oder personale Führung

Hinweis

Führung ist zunächst einmal keine Frage des Geschlechts. Gute Führung hängt vor allem von den Kompetenzen der Führungskraft, dem Teamumfeld und der Kultur im Unternehmen ab. Zahlreiche Studien und die Praxiserfahrung der Trainerin Nina Besing aus 20 Jahren Training und Coaching zum Thema Frauen in Führung zeigen aber, dass weibliche Führungs- und -Nachwuchsführungskräfte zusätzliche Herausforderungen zu bewältigen haben.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006905	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

fresh up: Betriebswirtschaftliche Beurteilung typischer Schwachstellen mittelständischer Unternehmen

- Woran "krankt" der Mittelstand? Typische Krisensymptome
- Schwachstelle Management: Worin unterscheiden sich gute von schlechten Unternehmen?
- Schwachstelle Markt und Marketing: Was sind die Erfolgsfaktoren guter Unternehmen?
- Schwachstelle Ertragskraft: Mit welchen Stellschrauben kann die Ertragskraft verbessert werden?
- Schwachstelle Finanzkraft: Wie kann die Liquidität des Unternehmens fixiert werden?
- Fallstudienarbeit

Ziel

Die Seminarteilnehmenden können typische Schwachstellen von Unternehmen erkennen und die betriebswirtschaftlichen Konsequenzen beurteilen. Hieraus leiten sie geeignete Maßnahmen zur Konsolidierung des Unternehmens unter Berücksichtigung der Interessen des Kreditinstituts ab.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeitende im Firmenkundengeschäft, die über eine mehrjährige Berufserfahrung verfügen.

Hinweis

Dieses Seminar ist Bestandteil unserer Bausteinreihe "Fresh up-Angebote" für Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft mit Herrn Peter Schaaf.

Bitte beachten Sie hierzu auch die Seminare :

- Verprobung und effiziente Analyse von Unterlagen zur Bonitätsprüfung
- Praxisorientiertes Training der Votierungskompetenz bei der Kreditierung mittelständischer Unternehmen aus betriebswirtschaftlicher Sicht
- Betriebswirtschaftliche Beurteilung von mittelständischen Unternehmen in Investitions- und Wachstumsphasen
- Betriebswirtschaftliche Beurteilung typischer Schwachstellen mittelständischer Unternehmen

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000346	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Fresh up: Aktuelle Immobilienbesteuerung 2024

- Ertragsbesteuerung vermieteter Immobilien
 - Besteuerung laufender Einkünfte sowie Veräußerungsgewinne und -verluste; Nießbrauch an Immobilien
- Gewerblicher Grundstückshandel
- Förderung des selbstgenutzten Wohneigentums durch
 - Steuerermäßigung für die Inanspruchnahme haushaltsnaher Dienstleistungen und für Handwerkerleistungen für Renovierungs-, Erhaltungs- und Modernisierungsmaßnahmen
 - Steuerbegünstigung für Baudenkmale und Gebäude in Sanierungsgebieten und städtebaulichen Entwicklungsbereichen
- Besonderheiten bei der Selbstnutzung und Vermietung von Ferienwohnungen
- Grundsätze der Umsatzsteuer in der Immobilienwirtschaft, Optionsmöglichkeit, Vorsteuerabzug
- Grundsteuer und Grunderwerbsteuer
 - Überblick und Berechnung
- Immobilien in Erbfolge und vorweggenommener Erbfolge
 - Ertragsteuerliche Folgen der Immobilienübertragung, Nießbrauchsvorbehalt bzw. wiederkehrende Bezüge
 - Immobilien im Schenkungs- und Erbschaftsteuerrecht, Vermeidung von Übertragungsfehlern
- Besteuerung geschlossener Immobilienfonds
 - steuerliche Gewinnermittlung
- Die Besteuerung von im Ausland gelegenen Grundbesitz
 - Anwendung von Doppelbesteuerungsabkommen
- Aktuelle Rechtsprechung und Gesetzesvorhaben

Ziel

Sie erhalten einen praxisbezogenen Überblick über das aktuelle Steuerrecht zum Thema Immobilienbesteuerung. Sie können Grundkenntnisse der Besteuerung in Ihren Beratungsgesprächen anwenden.

Zielgruppe

- FirmenkundenbetreuerInnen
- PrivatkundenbetreuerInnen
- ImmobilienmaklerInnen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005366	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

fresh up: betriebswirtschaftliche Beurteilung von Intensivkunden

- Warum Intensivkundenbetreuung?
- Entstehung und Wahrnehmung von Unternehmenskrisen
 - von der strategischen Krise bis zur Liquiditätskrise -
- Wie können Sie als Hausbank die Krisenstadien erkennen?
- Kennt Ihr Firmenkunde seine wirtschaftliche Situation? -
- Ein Erfahrungsbericht aus der Praxis
- Wie können Sie eine Verschlechterung der wirtschaftlichen Situation erkennen? - Informationsbedürfnisse aus betriebswirtschaftlicher Sicht
 - Anforderungen an Aktualität und Qualität
 - typische Risikomerkmale im Jahresabschluss eines "Krisenunternehmens"
 - Anforderungen und Interpretation unterjähriger (DATEV-)Zahlen
 - notwendige ergänzende Informationen zur unterjährigen Beurteilung von Intensivkunden?
- (pragmatische) Ermittlung des Finanzbedarfs in Krisen- und Überziehungssituationen
 - Wie viel kurzfristige Liquidität braucht Ihr Kunde wirklich?
 - Anforderungen an eine betriebswirtschaftlich aussagekräftige Finanzplanung für die nächsten Kalenderwochen
- Das Problem der Insolvenzantragspflicht
 - ein kurzer Abriss der Insolvenzgründe aus einer pragmatischen Sichtweise
 - Exkurs IDW S11 Leitfaden zur Beurteilung des Vorliegens von Insolvenzeröffnungsgründen
- Sinnvolle Einbeziehung externer Berater
- Kapitaldienstfähigkeitsberechnung versus tatsächliche Liquiditätssituation
- Training der Seminarinhalte anhand von praxisorientierten Fallstudien

(Änderungen vorbehalten)

Ziel

Mit der Verschlechterung der wirtschaftlichen Verhältnisse Ihres Firmenkunden gewinnt die umfassende betriebswirtschaftliche Analyse des Unternehmens an Bedeutung. Es gilt, Risiken für die Bank zu vermeiden und Lösungsansätze für den Kunden zu erarbeiten.

Sie erhalten Sicherheit in der Einschätzung der betriebswirtschaftlichen Lage des Kunden, können dem Kunden seine konkrete Situation verdeutlichen

und auf Basis der relevanten Unterlagen eine kurzfristige Finanz-/Liquiditätsplanung erstellen. Dabei beleuchten Sie kritisch, inwieweit die klassische Kapitaldienstfähigkeitsberechnung die

tatsächliche Liquiditätssituation des Kunden widerspiegelt und berücksichtigen zudem das Problem einer möglichen Insolvenzantragspflicht aus einer pragmatischen Sichtweise.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeitende sowohl aus dem Markt als auch aus der Marktfolge Aktiv, die Gewerbe- und Firmenkunden als Intensivkunden

begleiten oder künftig begleiten sollen.

Hinweis

Dozent:Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004599	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

fresh up: Praxisorientiertes Training der Votierungskompetenz bei der Kreditierung mittelständischer Unternehmen aus betriebswirtschaftlicher Sicht

- Ableitung von Kreditentscheidungen anhand der Jahresabschlüsse
- Ableitung von Kreditentscheidungen anhand von unterjährigen Unterlagen/ DATEV-BWA
- Einschätzung der Liquiditätssituation des Unternehmens anhand der eingereichten Unterlagen
- Berechnung und Interpretation der Kapitaldienstfähigkeit

Ziel

Beurteilung und Herleitung von Kreditentscheidungen aus betriebswirtschaftlicher Sicht.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeitende im Firmenkundengeschäft, die über eine mehrjährige Berufserfahrung verfügen.

Hinweis

Dozent:Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066977	17.10.2024	18.10.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Fresh up: Verprobung und effiziente Analyse von Unterlagen zur Bonitätsprüfung

- Die Erfahrung zeigt immer wieder, dass - sofern die Unterlagen vom Kunden oder Steuerberater unterzeichnet sind - die gedruckten Zahlen in Jahresabschlüssen, betriebswirtschaftlichen Auswertungen aber auch Planungen automatisch als "richtig" und "belastbar" von der Sparkasse angesehen werden. Dies ist leider oftmals nicht der Fall.
- Effizienz bedeutet, sich auf die Positionen in den Zahlen zu konzentrieren, die entscheidend für eine Bonitätsaussage sind. Dies "zwingt" beispielsweise bei Jahresabschlüssen in aller Regel die Positionen Warenbestand, unfertige/fertige Arbeiten, Debitoren und Rückstellungen kritisch zu hinterfragen, sofern diese von hoher Relevanz sind.
 - Verprobung / Verifizierung ausgewählter Positionen des Jahresabschlusses - insbesondere des Warenbestandes (Handel) sowie der halbfertigen und fertigen Arbeiten (Produktion)
 - Verprobung der DATEV-BWA sowie ausgewählter Positionen der Summen- und Saldenliste
 - Einschätzung der Qualität des unterjährigen Datenmaterials
 - Wie können Ertrags- und Finanzplanungen hinterfragt werden?
 - Besprechung von Checklisten zur Verifizierung des Warenbestandes sowie der unfertigen und fertigen Arbeiten
 - Arbeit mit Fallstudien in Anlehnung an Echtfälle aus unserer Beratungspraxis

Ziel

Die Teilnehmenden lernen typische, vom Kunden eingereichte Unterlagen mit praxisorientierten Verfahren zu plausibilisieren sowie diese im Rahmen eines engen Zeitbudgets zu analysieren.

Zielgruppe

Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft, die bereits Erfahrung mit der Bonitätsbeurteilung von Engagements haben.

Hinweis

Diese Seminarveranstaltung wurde als kombiniertes Training (blended_Learning) konzipiert. Neben zwei halbtägigen WEB-Seminare erhalten die Teilnehmenden eine umfangreiche Arbeitsunterlage, die mit Schulungsvideos des Dozenten ausführlich erläutert und besprochen wird. Diese Schulungsvideos beinhalten auch Zeitanteile zum Selbststudium.

Für die Schulungsvideos ist der Zugriff auf YouTube.de erforderlich - bitte testen Sie dies vor Webinarbeginn, vielen Dank.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007457	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Führen von Führungskräften im Vertrieb - Gemeinsam gewinnen

- Der strukturierte ganzheitliche Führungsprozess
- Das neue Rollenverständnis für Führungskräfte
- Führung in der Verantwortung für Ertragssteuerung - Handlungsfähigkeit in turbulenten Zeiten
- Sicherheit in der Umsetzung der Aufgaben als übergeordnete Führungskraft
- Professionelle Führungsgespräche
- Führungskräfte nachhaltig weiterentwickeln
- Selbstverantwortung stärken/einfordern/mit Ideen anregen
- Checklisten nutzen

Ziel

Sie begleiten Führungskräfte im Vertrieb und sichern so die nachhaltige Umsetzung eines wirksamen Führungsprozesses zur Steigerung der Vertriebsergebnisse.

Zielgruppe

Bereichs- und Regionalleiter

Hinweis

Die Veranstaltung ist Bestandteil unserer Seminarreihe Führung im Vertrieb. Die Seminarreihe besteht aus folgenden Bausteinen:

- Leistungsversprechen einlösen Ziel- und ergebnisorientierte Mitarbeitergespräche
- Vertriebsteams zum Erfolg führen Die Zauberformel?!
- Effizient steuern - erfolgreich führen Steuerung und Organisation von Vertriebseinheiten
- Veränderungen im Vertrieb begleiten Herausforderungen meistern
- Die Führungskraft als Vertriebscoach Leistung garantieren
- Führen von Führungskräften im Vertrieb Gemeinsam gewinnen

Die Kombination von mindestens 3 Seminar-Bausteinen führt zum Zertifikat "Führung im Vertrieb".

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064805	02.12.2024	03.12.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Fuhrpark - das unterschätzte Risiko

- Flottenmanagement - Allgemeines Grundwissen
- BGI 800 - Unternehmerpflichten
- BGI 800 - Arbeitnehmerpflichten
- Delegation Unternehmerpflichten
- Fuhrparkrecht
- Halterhaftung
- Führerscheinkontrolle
- Unfallverhütungsvorschriften (UVV)
- Vorschriften der BG (Einweisung, Unterweisung)
- Unfall - Was sollten Ihre Fahrer:innen wissen?
- Fahrzeugschäden - Wer zahlt?
- Dienstwagenordnung
- Fuhrparkversicherung - Optimierung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten Grundlagenwissen über das Fuhrparkmanagement.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an:

- Orgaleiter:innen
- Verwaltungsleiter:innen
- Fuhrparkleiter:innen
- interessierte Mitarbeiter:innen

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007987	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Führung bedeutet Gespräche führen - Entwicklungsprogramm zur Führungskraft Baustein II

- Führungskultur, Zyklus und Instrumente
- Gesprächsanlässe (z. B. Zielvereinbarungsgespräche)
- Gesprächsvorbereitung
- Gesprächsführung und Gesprächstechniken
- Gesprächsnachbereitung

IDD-Weiterbildungsmaßnahme gemäß § 34d Abs. 9 Satz 2 GewO i. V. m. § 7 Abs. 1 VersVermV.

Die Teilnahme ist mit 3 Stunden auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ziel

Sie kennen die Bedeutung und Ziele der verschiedenen Führungsgespräche sowie Möglichkeiten der Gesprächsführung und Gesprächstechniken.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchsführungskräfte

Führungskräfte

Hinweis

Der Besuch der Bausteinreihe wird zertifiziert.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064813	04.06.2024	06.06.2024	Kiel	Standardpreis 980
V-064815	26.06.2024	28.06.2024	Potsdam	Standardpreis 980
V-067889	09.10.2024	11.10.2024	Potsdam	Standardpreis 980

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Führung in stürmischen Zeiten - Mitarbeiter- und Selbstführung

- Grundlagen der Personalentwicklung
- Was ist ein wertschätzender Führungsstil
- Einfluss von Führungsverhalten auf Mitarbeitergesundheit und Leistung
- Konstruktive Selbstführung als Führungskraft
- Schutz der Mitarbeiter und Schutz der Führungskraft
- Modell der Salutogenese (Gesundheit fördern statt Krankheit vermeiden)
- Warnsignale, die Führungskräfte beachten sollten
- Selbstmotivationsfelder
- Handlungsfähigkeit erhalten und fördern

Ziel

Sie führen mit einem wertschätzenden Führungsstil. Auch in stürmischen Zeiten pflegen Sie eine motivierende Kommunikations- und Führungskultur.

Zielgruppe

Führungskräfte

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005792	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Führung und Komplexität - neue Impulse für Ihre Projektarbeit - Praxisworkshop

- Führungs- und Rollenverständnis der Projektleitung
- Aspekte von Führung im Projekt (ohne Weisungsbefugnis)
- Praktische Methoden im Umgang mit Interessengruppen
- Aspekte erfolgreicher Teamarbeit (Rollen und Persönlichkeiten)
- Aspekte von Motivation in der Projektarbeit
- Umgang mit schwierigen Situationen im Projekt

Ziel

Als Projektleiter:in kommunizieren und führen Sie ihr Team ziel- und ergebnisorientiert. Sie erkennen die Gruppendynamik im Team, integrieren Teammitglieder und fördern die konstruktive Kommunikation bei der Bearbeitung von Projekten. Ein wichtiges Element des Workshops ist der gegenseitige Austausch. Sie profitieren von eigenen und fremden Erfahrungen und werden dadurch sicherer in der Anwendung.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an angehende Projektleiter:innen, Projektleiter:innen mit Erfahrung in Projekten bzw. eigenen (Teil-) Projekten.

Hinweis

In diesem Kurs werden an interaktiven Simulationen, realen Projekte und im direkten Austausch der Teilnehmer:innen Möglichkeiten der Führung im Projekt erarbeitet, diskutiert und besprochen. Im Vordergrund steht das Erleben von Führung im Projekt und die Anwendung von Methoden und Vorgehensweisen. Wichtig dabei ist der Austausch zwischen den Teilnehmer:innen untereinander, um daraus zu lernen und Handlungsoptionen abzuleiten. Die Teilnehmer:innen sollten daher in ihrer persönlichen Vorbereitung überlegen, ob sie ein entsprechendes Thema/Projekt mitbringen können. Der Fortsetzungs-Kurs baut auf dem Grundlagen-Kurs (Effiziente Projektarbeit) auf!

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070197	04.09.2024	06.09.2024	Potsdam	Standardpreis 990

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Führungserfolg mit motivierenden Vertriebsgesprächen im Firmenkundengeschäft

1. Vertriebsmeetings erfolgreich gestalten

- Erfolgreiche Planung, Aufbau und Durchführung; Agenda und Zeitmanagement
- Inhalte: informieren, appellieren, diskutieren, Ideen finden, Umsetzung entwickeln
- MitarbeiterInnen aktiv einbinden und beteiligen, die Kreativität des Teams anzapfen
- Gute Balance aus Präsentation (Infos), Aktivität und Spaß finden
- Positive Stimmung schaffen, für Verkauf motivieren, Teamgeist entwickeln

2. Wochengespräche - Fokus auf Qualität und Aktivität

- Aufbau, Dauer, Durchführung und Administration der Wochengespräche
- Erfolgsschlüssel im Verkauf: Termine und Produktabschlussquote
- Verkaufs-Zeitmanagement und Aktivitätenplanung (verkaufsaaktive Zeit)
- Qualitätsstandards der Vertriebsarbeit und der ganzheitlichen Betreuung unter Einsatz des S-Finanzkonzepts
- Unternehmerisch Handeln: Abschluss- und Potenzialorientierung
- Die Führungschancen nutzen: Nähe, Austausch, Feedback, Coaching, Potenzialentwicklung

3. Monatsgespräche -Fokus auf Quantität (Ziele und Zahlen) und Strategie

- Aufbau, Dauer, Durchführung und Administration der Monatsgespräche
- Sinnvolle Aufbereitung und Präsentation der Monatsergebnisse
- Gemeinsame Bewertung der Ergebnisse und Entwicklungen
- Besprechung von Strategien und Vereinbarung von Maßnahmen
- Führungschancen nutzen: Motivation, Ziele und Werte

Ziel

- Das Handwerkszeug für Vertriebseinzelgespräche mit Mitarbeitern und Vertriebsmeetings mit dem Team vermitteln, überprüfen und optimieren.
- Erfahrungs- und insbesondere Erfolgsmusteraustausch (best practice).
- Die eigene Führungskommunikation effektiv und effizient gestalten; Verkäufer für Vertrieb und ganzheitliche Betreuung unter Einsatz des S-Finanzkonzepts motivieren.
- Jahreszielerreichung steuern, Verkaufserfolge steigern.

Zielgruppe

Sowohl junge als auch erfahrene Führungskräfte mit Vertriebs- und Mitarbeiterverantwortung im Firmenkundengeschäft.

Hinweis

Das Seminar ist ein Verhaltenstraining und -workshop mit dem Schwerpunkt Führungsarbeit im Vertrieb. Der Führungs- und Verkaufstrainer, Herr Manfred Klapproth blickt auf 17 Jahre Berufserfahrung im Bereich Führung und Verkauf zurück und war u.a. im Firmenkundengeschäft mit dem Aufgabenbereich "Verkauf, Kundenbindung, Akquisition, Kredite und Finanzierungen" tätig.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000850	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Führungserfolg mit motivierenden Vertriebsgesprächen im Firmenkundengeschäft

1. Vertriebsmeetings erfolgreich gestalten

- Erfolgreiche Planung, Aufbau und Durchführung; Agenda und Zeitmanagement
- Inhalte: informieren, appellieren, diskutieren, Ideen finden, Umsetzung entwickeln
- MitarbeiterInnen aktiv einbinden und beteiligen, die Kreativität des Teams anzapfen
- Gute Balance aus Präsentation (Infos), Aktivität und Spaß finden
- Positive Stimmung schaffen, für Verkauf motivieren, Teamgeist entwickeln

2. Wochengespräche - Fokus auf Qualität und Aktivität

- Aufbau, Dauer, Durchführung und Administration der Wochengespräche
- Erfolgsschlüssel im Verkauf: Termine und Produktabschlussquote
- Verkaufs-Zeitmanagement und Aktivitätenplanung (verkaufsaaktive Zeit)
- Qualitätsstandards der Vertriebsarbeit und der ganzheitlichen Betreuung unter Einsatz des S-Finanzkonzepts
- Unternehmerisch Handeln: Abschluss- und Potenzialorientierung
- Die Führungschancen nutzen: Nähe, Austausch, Feedback, Coaching, Potenzialentwicklung

3. Monatsgespräche -Fokus auf Quantität (Ziele und Zahlen) und Strategie

- Aufbau, Dauer, Durchführung und Administration der Monatsgespräche
- Sinnvolle Aufbereitung und Präsentation der Monatsergebnisse
- Gemeinsame Bewertung der Ergebnisse und Entwicklungen
- Besprechung von Strategien und Vereinbarung von Maßnahmen
- Führungschancen nutzen: Motivation, Ziele und Werte

Ziel

- Das Handwerkszeug für Vertriebseinzelgespräche mit Mitarbeitern und Vertriebsmeetings mit dem Team vermitteln, überprüfen und optimieren.
- Erfahrungs- und insbesondere Erfolgsmusteraustausch (best practice).
- Die eigene Führungskommunikation effektiv und effizient gestalten; Verkäufer für Vertrieb und ganzheitliche Betreuung unter Einsatz des S-Finanzkonzepts motivieren.
- Jahreszielerreichung steuern, Verkaufserfolge steigern.

Zielgruppe

Sowohl junge als auch erfahrene Führungskräfte mit Vertriebs- und Mitarbeiterverantwortung im Firmenkundengeschäft.

Hinweis

Das Seminar ist ein Verhaltenstraining und -workshop mit dem Schwerpunkt Führungsarbeit im Vertrieb. Der Führungs- und Verkaufstrainer, Herr Manfred Klapproth blickt auf 20 Jahre Berufserfahrung im Bereich Führung und Verkauf zurück und war u.a. im Firmenkundengeschäft mit dem Aufgabenbereich "Verkauf, Kundenbindung, Akquisition, Kredite und Finanzierungen" tätig.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006967	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Führungskompetenz im digitalen Zeitalter beweisen

- Veränderungen vorantreiben / Vorbildrolle in der digitalen Zeit
- Eigene Haltung zur zunehmenden Digitalisierung der Arbeitswelt und zu den daraus resultierenden Anforderungen an eine Führungspersönlichkeit reflektieren
- Digitale (R)Evolution: Wie verändert digitale Technik die Mitarbeiterführung
- Die unterschiedlichen Generationen im Berufsalltag mit ihren Prägungen, Einstellungen und Erwartungen, ihren Stärken und Potenzialen zielführend zusammenbringen
- Mitarbeiter für den digitalen Wandel begeistern
- Netzwerke, nicht Hierarchien - wie die neuen Medien die Offline-Interaktionen verändern
- Digitale Tools (z.B. OSPlus_neo) für eine effiziente Zusammenarbeit nutzen
- Widersprüche zwischen virtuellen Arbeitskonstellationen und persönlichem Kontakt (z.B. Feedback) auflösen

Ziel

Sie setzen sich damit auseinander, wie es Ihnen gelingt, den digitalen Wandel als Führungskraft gezielt mit zu gestalten und Ihre Mitarbeiter für die damit verbundenen neuen Möglichkeiten zu begeistern, um im besten Sinne Mehrwerte zu generieren.

Zielgruppe

Führungskräfte aller Bereiche

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000184	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Führungskraft als Personalentwickler

- Wann ist ein Team ein Team?
- Team-Building versus Teamentwicklung
- Die Team-Uhr - Entwicklungsphasen, Herausforderungen und Maßnahmen in den jeweiligen Phasen
- Dynamiken im Team
- Ihre Rolle als Führungskraft
- Führungsstile und Reifegrad-Modell
- Das Team als Teil des Ganzen
- Selbstorganisiertes Arbeiten und Führen
- Kommunikation im Team
- Störfaktoren für gute Teamarbeit
- Motivation & Verantwortung
- Lernkultur: der richtige Umgang mit Fehlern

Ziel

Nutzen Sie Ihre Rolle Führungskraft als Team-Entwickler in der Praxis, für eine wertschätzende, eigenverantwortliche und erfolgreiche Zusammenarbeit.

Zielgruppe

Führungskräfte

Hinweis

Gerne bieten wir das Seminar auch als Inhouse-Training für Führungskräfte und/oder als Teamtraining an.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069617	20.06.2024	21.06.2024	Potsdam	Standardpreis 630

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gefahr durch „Zombie-Unternehmen“ - Risikofrüherkennung und Handlungsempfehlungen für Sparkassen (speziell in der Corona-Zeit)

- Definition „Zombie-Unternehmen“ und deren Schwachstellen im Geschäftsmodell
- Entwicklung der Anzahl von „Zombie-Unternehmen“ in Deutschland
- Modell bzw. Stresstest zur Risikofrüherkennung von „Zombie-Unternehmen“
- Die Businessplanung als wichtige Unterlage für den Stresstest bzw. für die Risikobeurteilung
- Kapitalflussrechnung, Break-Even- und Cash-Even-Analyse - zusätzliche einfache Instrumente für den Stresstest
- Schwierige Kundengespräche: Akquisition von Maßnahmen zur Ertragssteigerung (z.B. Anpassung des Geschäftsmodells, Umsetzung identifizierter Kosteneinsparpotenziale etc.) und zur Liquiditätssicherung (z.B. Reduzierung bzw. Streckung vonwiederkehrenden Ausgaben etc.)
- Anpassung der Kapitaleinstände an die im Stresstest belastbar erwarteten Cash flows der Unternehmen
- Tipps für die Begleitung dieser Unternehmen und Ausblick
- Praxisfall

Ziel

In diesem WEB-Seminar erfahren Sie, wie Sie insbesondere bei Ihren Bestandskunden potenzielle „Zombie-Unternehmen“ erkennen können. Darüber hinaus erhalten Sie Tipps im Umgang mit solchen Unternehmen und Ansätze, wie Sie das Ausfallrisiko Ihrer Sparkasse bei diesen Unternehmen reduzieren.

Zielgruppe

Geschäfts- und Firmenkundenberater, Mitarbeiter der Marktfolge/Intensiv- und Sanierungsbetreuung

Hinweis

Dozenten: Thomas Burchett, Jens Eigenfeld, AMB

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006701	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Gemeinsam durch stürmische Zeiten, Umgang mit Veränderungen und Herausforderungen - Teamentwicklung in einem Schiffsimulator

- Wirkungsvolle Kommunikation
- Rollenklarheit und Rollenverhalten
- Umgang mit Zielkonflikten und Entscheidungen bei unvollständigen Informationen
- Übertragung von Verantwortung
- Kollektive Urteilskraft und Lösungsfindung (Gruppenintelligenz)
- Reflexion des Teamverhaltens

Ziel

Sie lernen und erleben...

- teamförderndes Rollen und Kommunikationsverhalten
- eigenes Team- und Führungsverhalten zu reflektieren und Wechselwirkungen zu erkennen
- schwierige und unerwartete Herausforderungen als Team gemeinsam und erfolgreich zu meistern

Zielgruppe

- Erfahrene Führungskräfte mit mehrjähriger Führungserfahrung, die vor oder in einem Veränderungsprozess stehen
- Teams deren Zusammensetzung und/oder Aufgabenspektrum geändert wurde

Hinweis

Die Teilnehmerzahl ist auf 16 Personen beschränkt.

In diesem außergewöhnlichen Training erleben die Führungskräfte realitätsnah in einem Schiffsimulator den Umgang mit komplexen Veränderungen und unerwarteten Herausforderungen. Die Erkenntnisse ermöglichen einen besonders hohen und nachhaltigen Praxistransfer.

Die Abläufe sind so konzipiert, dass Wirkungszusammenhänge entstehen, die ähnlich Ihrer Organisation sind. Wir erstellen für Ihre Inhouse-Maßnahme ein individuelles Entwicklungskonzept.

Das Seminar eignet sich auch für Teams, die sich auf große Veränderungen vorbereiten.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
Fax: 0331/97925-102
Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004862	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Geschäftsmodellanalyse - ein Überblick für Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle - - erste Prüfungserfahrungen -

- Inhalte und Aufbau der Geschäftsmodellanalyse
- Vorstellung und Einordnung DSGVO-Projekt GMA 2.0
- Einordnung der Geschäftsmodellanalyse in die Bank- und Vertriebssteuerung
- Überblick zu den Inhalten des DSGVO-Leitfadens
- KPIs im Kontext der Geschäftsmodellanalyse
- Erfahrungen aus Prüfungen und Einordnung der Prüfungserkenntnisse
- Aufzeigen erster Maßnahmen und Möglichkeiten zur praktischen Umsetzung

Ziel

Die Teilnehmer erhalten in diesem Web-Seminar einen Überblick über die Inhalte der Geschäftsmodellanalyse im Rahmen des SREP. Weiter werden die aktuellen Projektergebnisse des DSGVO Projekts GMA 2.0 (u.a. Geschäftsmodellanalyse - Hinweise zu Prüfungen im Rahmen des LSI-SREP) vorgestellt und eingeordnet.

Es werden Hinweise zur technischen Umsetzung mit Hilfe der Systeme der Finanz Informatik gegeben und erste Erkenntnisse aus aufsichtlichen Prüfungen dargestellt und gemeinsam bewertet.

Die Teilnehmer erhalten das nötige Hintergrundwissen kombiniert mit Prüfungsansätzen, um das Thema Geschäftsmodellanalyse bei seiner Umsetzung begleiten bzw. anschließend prüfen zu können.

Zielgruppe

Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle

Hinweis

- Es handelt sich um ein Web-Seminar.
- Zeitdauer des Web-Seminars beträgt ca. 90 min.
- Die Akademie stellt die Technik für die Durchführung des Web-Seminars zur Verfügung.
- Die maximale Teilnehmerzahl beträgt 20.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006619	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gesetzliche Grundlagen der Groß- und Millionenkreditvorschriften

- Zielsetzung und Rechtsgrundlagen der Groß- und Millionenkreditmeldungen
- Überblick über die Stamm- und Betragsdatenformulare der Groß- und Millionenkredite sowie deren Zusammenwirken
- Besonderheiten bei der Eigenkapitalermittlung, die die Basis für die Großkreditdefinitionsgrenze darstellt
- Definition von Anlage- und Handelsbuchgeschäften
- Kreditbegriff für Groß- und Millionenkredite
- Ermittlung der Bemessungsgrundlagen für Bilanzaktiva, traditionell außerbilanzielle Geschäfte und Derivate (Ursprungs- und Marktbewertungsmethode)
- Kreditnehmerbegriff inklusive Behandlung von Gemeinschaftskrediten und Gesellschaften bürgerlichen Rechts (GbR-Gesellschaften)
- Definition der Gruppe verbundener Kunden für Großkredite gem. Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR und der Kreditnehmereinheiten für Millionenkredite gem. § 19 Abs. 2 KWG inkl. diverser Beispiele: Paritätische Beteiligung; 50 % Beteiligung, Abbildung von Kommunalkonzernen, OHG und KG
- Spezielle Millionenkreditvorschriften und Großkreditvorschriften
- Ausnahmen von der Anrechnungspflicht
- Behandlung von Investmentanteilen
- Fehlerquellen
- Prüfansätze aus Revisionssicht
- Ausblick auf geplante Gesetzesänderungen (Großkreditkonsultationspapier, Modernisierung Meldewesen)

Anhand diverser Beispiele werden die Inhalte und das Ausfüllen der Meldeformulare verdeutlicht.

Ziel

Die Seminarteilnehmenden erhalten einen intensiven Einblick in die gesetzlichen Grundlagen der Groß- und Millionenkreditmeldungen auf Basis der aktuellen regulatorischen Vorgaben. Anhand zahlreicher Beispiele werden die theoretischen Inhalte in die Praxis umgesetzt.

Darüber hinaus werden Fehlerquellen und Prüfungsansätze aus Revisionssicht aufgezeigt.

Zielgruppe

Nachwachskräfte im Bereich Kreditsekretariat bzw. Meldewesen, die künftig für die Bearbeitung der Meldungen verantwortlich sind und Mitarbeitende der Kreditrevision sowie Fach- und Führungskräfte ohne bzw. mit geringen Kenntnissen der gesetzlichen Grundlagen.

Hinweis

Die Meldewesensoftware BAIS ist nicht Bestandteil des Seminars, bitte bringen Sie einen Taschenrechner mit.

BankersCampus ist eine über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068605	10.09.2024	11.09.2024	Potsdam	Standardpreis 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gesetzliche Grundlagen der Liquiditätsmeldungen LCR, NSFR und AMM

Einführung in die Zielsetzung und die Rechtsgrundlagen der Liquiditätsmeldungen

Erläuterung der Meldeformulare

Liquidity Coverage Ratio

- Liquiditätspuffer: Definition, Bestandteile, Anforderungen, Bemessungsgrundlagen und Haircut
- Zahlungsmittelabflüsse: Definition, Bestandteile (u.a. Behandlung und Differenzierung von Privatkundeneinlagen) und Abflussquoten
- Zahlungsmittelzuflüsse: Definition, Bestandteile und Zuflussquoten

Net Stable Funding Ratio

- Definition der verfügbaren stabilen Finanzierung
- Definition der erforderlichen stabilen Finanzierung
- Ausblick auf die zu berücksichtigenden Faktoren auf Basis der CRR II

Vorstellung der Monitoringtools in Ergänzung zu den Mindeststandards

- Maturity Ladder (Liquiditätsablaufbilanz)
- Überblick über die weiteren Instrumente der AMM

Anhand diverser Beispiele werden die Inhalte und das Ausfüllen der Meldeformulare verdeutlicht

Ziel

Die Seminarteilnehmer erhalten einen intensiven Einblick in die gesetzlichen Grundlagen der Liquidity Coverage Ratio (LCR), der Net Stable Funding Ratio (NSFR) und der Additional Monitoring Metrix (AMM) auf Basis der aktuellen regulatorischen Vorgaben. Anhand zahlreicher Beispiele werden die theoretischen Inhalte in die Praxis umgesetzt.

Zielgruppe

Nachwachskräfte im Bereich Rechnungswesen bzw. Meldewesen, die künftig für die Bearbeitung der Meldungen verantwortlich sind sowie Mitarbeiter aus den Bereichen Abwicklung und Grundsatzfragen etc. außerdem Fach- und Führungskräfte ohne bzw. mit geringen Kenntnissen der gesetzlichen Grundlagen.

Hinweis

Die Meldewesensoftware BAIS ist nicht Bestandteil des Seminars. Bitte bringen Sie einen Taschenrechner mit.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005374	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gesetzliche Grundlagen des Solvabilitätsregimes

- Zielsetzung und Rechtsgrundlagen des Solvabilitätsregimes Überblick über die Meldeformulare des Solvabilitätsregimes und deren Zusammenwirken
- Eigenkapitalbestandteile, Eigenkapitalpuffer und Übergangsregelungen hinsichtlich nicht CRR-konformer Kapitalbestandteile
- Behandlung von wesentlichen und nicht wesentlichen Finanz-Beteiligungen
- Ermittlung der Solvabilitäts-Kennziffern
- Bestandteile und Ermittlung der Bemessungsgrundlagen von Bilanzaktiva, traditionell außerbilanziellen Geschäften (unter Berücksichtigung der KSA-Konversionsfaktoren) und Derivaten (anhand Ursprungs- und Marktbewertungsmethode)
- Risikopositionsklassen im Kreditrisiko-Standardansatz (KSA) und deren Risikogewichte
- Berechnung der Kapitalanforderung für Adressausfallrisikopositionen im KSA
- Behandlung von Grundpfandrechtlich besicherten Positionen inklusive Hard-Test
- Kreditrisikominderungstechniken im KSA: einfacher und umfassender Sicherheitenansatz sowie Behandlung substituierender Sicherheiten wie Garantien
- Ansätze zur Eigenkapitalunterlegung von Operationellen Risiken (insbesondere Basisindikatoransatz)
- Definition und Ausnahmen von der CVA-Charge
- Nachweislisten der Finanz Informatik
- Fremdwährungsrisiko (Standardmethode zur Ermittlung der Eigenkapitalanforderung, Bagatellregelung)
- Fehlerquellen und Prüfungsansätze für Revisoren
- Ausblick auf anstehende Neuerungen

Ziel

Die Seminarteilnehmenden erhalten einen intensiven Einblick in die gesetzlichen Grundlagen des Solvabilitätsregimes auf Basis der aktuellen regulatorischen Vorgaben und ermitteln anhand vieler praktischer Beispiele die Bemessungsgrundlagen und Eigenkapitalanforderungen verschiedener Transaktionen sowie die Solvabilitätskennziffern. Darüber hinaus werden Fehlerquellen und Prüfungsansätze aus Revisionssicht aufgezeigt.

Zielgruppe

Nachwachskräfte im Bereich Rechnungswesen, Meldewesen, die künftig für die Bearbeitung der Meldungen verantwortlich sind und Mitarbeitende aus der allgemeinen Revision sowie Fach- und Führungskräfte ohne bzw. mit geringen Kenntnissen der gesetzlichen Grundlagen.

Hinweis

Die Meldewesensoftware BAIS ist nicht Bestandteil des Seminars.

Bitte bringen Sie die Meldebögen CA1 - CA5 sowie den CRSA-Total und einen Taschenrechner mit.

BankersCampus ist eine über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068607	12.09.2024	13.09.2024	Potsdam	Standardpreis 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gesprächsführung für Revisoren

An diesen Tagen

- haben Sie die Gelegenheit, an konkreten praktischen Situationen und Fragen aus Ihrem Alltag zu arbeiten und sich auszuprobieren (Bitte bringen Sie eine herausfordernde Gesprächssituation/Beispiele aus Ihrem Alltag mit).
- wird Ihnen bewusst, wodurch Missverständnisse in der Kommunikation entstehen und wie Sie diese in Ihren Gesprächen vermeiden können.
- erfahren Sie, wie Sie Prüfungsgespräche systematisch vorbereiten und strukturieren, um Ihre Ziele zu erreichen und die Gesprächsführung auch in schwierigen Situationen zu behalten.
- lernen Sie, wie Sie mit emotionalen Reaktionen der Prüfungspartner souverän umgehen können und
- wie Sie kritische Themen souverän im Gespräch ansprechen können.
- erhalten Sie individuelle Anregungen für Ihr Gesprächsverhalten als Revisor/Revisorin.

...letztendlich Antworten auf die Fragen: Wie gestalte ich die Rolle Revisor/in und begegne den Geprüften auf Augenhöhe, partnerschaftlich und zielorientiert? Was kann **ich** tun und was habe **ich** dabei zu lernen?

Ziel

Ein angenehmes, aber auch eindringliches Kommunikationsverhalten ist der Schlüssel, um nachhaltig zu erreichende Revisionsziele in Gesprächen sicherzustellen. Vielfach kommt es allerdings in Gesprächssituationen zu unbeabsichtigten und unvorhersehbaren Reaktionen zwischen den beteiligten Personen, die die Gesprächsatmosphäre unnötig belasten. Lernen Sie in diesem Training daher die Spielregeln erfolgreicher Kommunikation kennen. Reflektieren Sie im Seminar Ihr persönliches Verhalten in Gesprächen und erhalten Sie wertvolle Anregungen, wie Sie souverän schwierige Situationen meistern und Ihre Gesprächsziele erreichen können.

- Sie überprüfen ihr eigenes Rollenverständnis und lernen Aspekte wirkungsvoller Kommunikation kennen.
- Sie analysieren Stärken und Schwächen Ihres persönlichen Gesprächsverhaltens
- Sie entwerfen Strategien, um Gesprächsziele sicher und überzeugend zu vertreten

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen aus dem Bereich Interne Revision.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071103	03.09.2024	04.09.2024	Potsdam	Standardpreis 640

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Gesund führen durch turbulente Zeiten

- Mit Smart Phone und Smart Brain: Die neuesten Erkenntnisse aus der Gehirnforschung
- Die wichtigsten Konsequenzen für gesundes Arbeiten 4.0
- Digitaler Stress: Was ist das und wie wirkt er auf Körper, Seele und Geist?
- Erholung unserer "biologischen" Fähigkeiten konsequent ermöglichen.
- Konzentrationskiller: Wirksam gegensteuern! Sofort!
- Die 5 besten Konzentrationshelfer für die Praxis
- Stringent und konzentriert: Zeit sparen, Pausen nutzen und wieder Herr der Lage werden.
- Arbeitstechniken und Selbstorganisation: Basics für den Bildschirmarbeitsplatz.
- Ältere und jüngere Kollegen - Unterschiede und Gemeinsamkeiten - Tipps und Tools für eine gute Zusammenarbeit
- Ganz praktisch: Kurzübungen für jeden Arbeitsplatz: Entspannung, Entlastung, Erholung - sofort!
- Jetzt wir: Augen, Nacken, Schultern, Rücken und Hände schnell und gut trainieren.
- Healthy smart brain: Was Sie essen sollen, was Sie ärztlich behandeln müssen und wie Sie Ihr Gehirn ganz legal und gesund "dopen" um das zu leisten, was Sie möchten.

Ziel

Die Digitalisierung wird in Sparkassen den Arbeitsalltag zunehmend prägen. Sie betrifft so gut wie alle Geschäftsprozesse und damit auch alle Mitarbeitenden. Immer öfter verwechseln wir dabei allerdings die analogen und biologischen Eigenschaften unseres Gehirns, mit denen der digitalen Technik. Doch unser Gehirn ist kein Smartphone, es ist unendlich smarter! Deshalb können wir es nicht so einfach wieder aufladen! Wir müssen es auch smart behandeln.

Hier ist das Praxisseminar für alle, die vom Wunsch nach einer erfolgreichen Zukunft im digitalen Zeitalter angetrieben werden!

Zielgruppe

Mitarbeitende, die im Arbeitsalltag viel mit digitalen Medien arbeiten.

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005260	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gewerbliche Immobilienfinanzierung

Definition gewerbliches Immobiliengeschäft /MARisk/IGRUnterscheidung der Immobilienassetklassen

- Charakteristika, Besonderheiten, aktuelle Situation, Bewertung

Risikoklassifizierung

- Makrolage (A/B/C/D Städte)
- Mikrolage (Bestimmungsfaktoren)
- Core/core + /value add/opportunistic
- Bestand/Bestand + Instandhaltung/Bestand + Sanierung (Modernisierung)/Development
- Unterscheidung Instandhaltung/Instandsetzung/Modernisierung
- Spezielle Risiken Development
- Non-recourse, limited recourse, full recourse

Abwicklung/Analyse/Ablauf

- Eigenkapital/Mezzanines Kapital Bedeutung
- Benötigte Unterlagen
- Grobindikation - indikatives term-sheet (Inhalte) - term-sheet - Verträge
- Finanzierungsparameter

Sicherheiten im gewerblichen Immobiliarkreditgeschäft

- Immobiliarsicherheiten
- Bewertungsarten, Abtretung von Ansprüchen
- Mietforderungen
- Versicherungen
- Sonstige Ansprüche/Forderungen
- Bürgschaften / Patronatserklärungen
- Bewertung der Sicherheiten

Transaktionsablauf eines Immobiliendeals

- Vom Teaser bis zum closing
- Akteure
- Timeline
- Rolle der finanzierenden Bank
- Rolle der Sponsoren bzw. mezzaninen Kapitalgebern

Die Due Diligence

- Legal DD
- Tax DD
- Financial DD
- Commercial DD
- Technische DD
- Notwendige Inhalte und Erkenntnisse
- Notwendige Gutachten (z.B. Altlasten, Brandschutz, ...)
- Fallbeispiele

Besonderheiten bei Projektentwicklungen

- Die Grundstücksfinanzierung
- Baurechtliche Notwendigkeiten
- Bewertung von bestehenden Erhaltungssatzungen
- Bewertung von Einzelhandelsentwicklungen
- Bewertung von Kostenkalkulationen
- Aussagekraft von Gründungsgutachten
- Kaufverträge Risiken und Chancen eine Bewert

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten einen kompakten und zugleich umfassenden Einblick in die wesentlichen Aspekte der großvolumigen Immobilienfinanzierungen.

Zielgruppe

Mitarbeitende mit Vorkenntnissen und ersten Praxiserfahrungen im Bereich der großvolumigen Immobilienfinanzierung, Grundlagenkenntnisse des allgemeinen Kreditgeschäfts werden vorausgesetzt

Hinweis

Dozent: Michael Ziegler

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069913	16.09.2025	17.09.2025	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	890
V-070839	15.07.2024	16.07.2024	Potsdam	Standardpreis	1090
				OSV / SGVSH	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gewerbliche Immobilienfinanzierung - Aufbau

Transaktionsablauf eines Immobiliendeals

(Vom Teaser bis zum closing, Akteure, Timeline, Rolle der finanzierenden Bank, Rolle der Sponsoren bzw. mezzaninen Kapitalgebern)

Die Due Diligence

(Legal DD, Tax DD, Financial DD, Technische DD...)

Notwendige Inhalte und Erkenntnisse, Notwendige Gutachten (z.B. Altlasten, Brandschutz, ...)

Besonderheiten bei Projektentwicklungen

(Die Grundstücksfinanzierung, Baurechtliche Notwendigkeiten, Bewertung von bestehenden Erhaltungssatzungen, Bewertung von Einzelhandelsentwicklungen, Bewertung von Kostenkalkulationen, Aussagekraft von Gründungsgutachten)

Kaufverträge Risiken und Chancen eine Bewertung)

Besonderheiten bei Managementimmobilien

(Hotelimmobilien, Pflegeimmobilien)

Beurteilung von wirtschaftlichen Zahlen

(Bauträger / Projektentwickler, Immobilienunternehmen)

Beurteilung von Bestandsimmobilien

(Bewertung der Mietverträge, [Erfüllung der Schriftformerfordernis bei langfristigen Mietverträgen / Inhalte eines vermierterfreundlichen Vertrages / - Grenzen der Mieterhöhung bei der wohnwirtschaftlichen Nutzung / (Mietpreisbremse/Mietspiegel/möblierte Vermietung/...)] Erfüllung der Brandschutzaufgaben, Notwendigkeiten bei Nutzungsänderungen, Besonderheiten bei Hochhäusern (Definition/Maßnahmen/Nutzung), Definition und Bedeutung des WAULT)

Das Term-Sheet

(Notwendige Inhalte, Finanzierungsstruktur, Tilgungsstruktur (cash trap/cash sweep), Covenants, Bildung von Instandhaltungsrücklagen, Absicherung [Immobilienversicherungen / Abtretung von Ansprüchen/ Bürgschaften / Patronatserklärungen])

Besonderheiten Vertragsdokumentation

(Kreditvertragliche Notwendigkeiten, Grundschuldbestellung, Abtretung Rechte und Ansprüche aus Mietverträgen, Abtretung Rechte und Ansprüche aus Bauträgerkaufverträgen)

Ziel

Qualifizierung von Mitarbeitern zur Erlangung von vertiefenden Fachkenntnissen der Betreuung, Kreditbearbeitung und Kreditanalyse für großvolumige Immobilientransaktionen und -finanzierungen

Zielgruppe

Mitarbeiter mit Kenntnissen und erster Praxiserfahrungen im Bereich der großvolumigen Immobilienfinanzierung, Grundlagenkenntnisse des allgemeinen Kreditgeschäfts sowie der Besuch/Kennntnis der Inhalte des Grundlagenseminars werden vorausgesetzt

Hinweis

Dozent: Michael Ziegler Stellvertretender Abteilungsdirektor Unternehmenskunden der Sparkasse Pforzheim Calw (BS über 11 Mrd.EUR ca. 2.000 Mitarbeiter); Abteilungsleiter und Mitbegründer des Bereichs Immobilienprojektfinanzierungen; Seit Jahrzehnten Dozent bei verschiedenen Bildungseinrichtungen zu Immobilien Themen

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005940	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gewerbliche Immobilienfinanzierung - Grundlagen

inhalte fehlen noch!!!

Ziel

Qualifizierung von Mitarbeitern zur Erlangung von vertiefenden Fachkenntnissen der Betreuung, Kreditbearbeitung und Kreditanalyse für großvolumige Immobilientransaktionen und -finanzierungen

Zielgruppe

Mitarbeiter mit Kenntnissen und erster Praxiserfahrungen im Bereich der großvolumigen Immobilienfinanzierung, Grundlagenkenntnisse des allgemeinen Kreditgeschäfts sowie der Besuch/Kenntnis der Inhalte des Grundlagenseminars werden vorausgesetzt

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006851	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gewerbliche Immobilienfinanzierung - Teil 2

Transaktionsablauf eines Immobiliendeals

- Vom Teaser bis zum closing, Akteure, Timeline, Rolle der finanzierenden Bank, Rolle der Sponsoren bzw. mezzaninen Kapitalgebern

Die Due Diligence

- Legal DD, Tax DD, Financial DD, Technische DD...
- Notwendige Inhalte und Erkenntnisse, Notwendige Gutachten (z.B. Altlasten, Brandschutz, ...)

Besonderheiten bei Projektentwicklungen

- Die Grundstücksfinanzierung, Baurechtliche Notwendigkeiten, Bewertung von bestehenden Erhaltungssatzungen, Bewertung von Einzelhandelsentwicklungen, Bewertung von Kostenkalkulationen, Aussagekraft von Gründungsgutachten, Kaufverträge Risiken und Chancen eine Bewertung

Besonderheiten bei Managementimmobilien

- Hotelimmobilien, Pflegeimmobilien

Beurteilung von wirtschaftlichen Zahlen

- Bauträger / Projektentwickler, Immobilienunternehmen

Beurteilung von Bestandsimmobilien

- Bewertung der Mietverträge, [Erfüllung der Schriftformerfordernis bei langfristigen Mietverträgen / Inhalte eines vermierterfreundlichen Vertrages / - Grenzen der Mieterhöhung bei der wohnwirtschaftlichen Nutzung / (Mietpreisbremse/Mietspiegel/möblierte Vermietung/...)] Erfüllung der Brandschutzaufgaben, Notwendigkeiten bei Nutzungsänderungen, Besonderheiten bei Hochhäusern (Definition/Maßnahmen/Nutzung), Definition und Bedeutung des WAULT)

Das Term-Sheet

- Notwendige Inhalte, Finanzierungsstruktur, Tilgungsstruktur (cash trap/cash sweep), Covenants, Bildung von Instandhaltungsrücklagen, Absicherung [Immobilienversicherungen / Abtretung von Ansprüchen/ Bürgschaften / Patronatserklärungen]

Besonderheiten Vertragsdokumentation

- Kreditvertragliche Notwendigkeiten, Grundschuldbestellung, Abtretung Rechte und Ansprüche aus Mietverträgen, Abtretung Rechte und Ansprüche aus Bauträgerkaufverträgen)

Ziel

Qualifizierung von Mitarbeitenden zur Erlangung von vertiefenden Fachkenntnissen der Betreuung, Kreditbearbeitung und Kreditanalyse von großvolumigen Immobilientransaktionen und -finanzierungen

Zielgruppe

Mitarbeitende mit Kenntnissen und erster Praxiserfahrungen im Bereich der großvolumigen Immobilienfinanzierung, Grundlagenkenntnisse des allgemeinen Kreditgeschäfts sowie der Besuch/Kenntnis der Inhalte des Grundlagenseminars werden vorausgesetzt

Hinweis

Dozent: Michael Ziegler

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069915	18.09.2025	19.09.2025	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gewerblicher Kapitaldienstfähigkeit unter OSPlus - Rechenwege, Beurteilung, Kommentierung und Umsetzung in OSPlus

1. TagEinführung

- Auf welcher Datenbasis sollte die Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit vorgenommen werden?
- Welche Kapitalgeber sind bei der Zusammenstellung des Kapiteldiensts zu berücksichtigen?
- Welche Unterschiede und Gemeinsamkeiten bestehen zwischen retrospektiver und zukunftsgerichteter Kapitaldienstfähigkeitsberechnung?

Die Ermittlung von Kapitaldienst und Kapitaldienstgrenze bei besonderen Problemstellungen (z.B. Berücksichtigung ggf. vorhandener Fremdgäubiger bei der Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit - insbesondere bei unvollständigen/fehlenden Informationen, Fremdwährungskredite mit und ohne regelmäßige Tilgungsleistungen, Saisonkredite, einheitliche Darlehen für gemischt genutzte Objekte u.a.) Unterschiede zwischen rechnerischer und faktischer Kapitaldienstfähigkeit einschließlich erforderlicher Begründungen Berechnung und Interpretation der standardisierten Kapitaldienstgrenze und Verschuldungskapazität in der aktuellen EBIL-Auswertung als Grundlage der Kapitaldienstfähigkeitsrechnung Unterschiedliche Rechenwege zur Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit in Abhängigkeit von den vorliegenden Unterlagen

- Jahresabschluss
- Einnahme-Überschuss-Rechnung
- Betriebswirtschaftliche Auswertung
- Einkommensteuererklärung/Selbstauskunft

2. und 3. TagBearbeitung von Fallstudien auf Basis unterschiedlicher betriebswirtschaftlicher Unterlagen in OSPlus-KreditDarstellung und Diskussion verschiedener VorgehensweisenBesprechung von Fragestellungen, die bei der Nutzung von OSPlus-Kredit insbesondere in der gewerblichen Kapitaldienst-fähigkeitsrechnung auftretenVertiefung der am ersten Seminartag angesprochenen Problemstellungen bei der Ermittlung von Kapitaldienst und Kapitaldienstgrenze

Ziel

Im Seminar werden zunächst ausgewählte Fragen im Zusammenhang mit der Zusammenstellung des Kapitaldienstes sowie der Berechnung des nachhaltigen Cash-Flow behandelt. Darauf aufbauend wird anhand von Beispielen aus der Sparkassenpraxis die Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit auf Basis der regelmäßig vorliegenden diversen betriebswirtschaftlichen Unterlagen (Jahresabschluss, BWA, Einnahme-Überschuss-Rechnung und Einkommensteuererklärung bzw. Selbstauskunft) - insbesondere auch unter Nutzung von OSPlus-Kredit - intensiv geübt.

Zielgruppe

Mitarbeitende, die mit der Erstellung und/oder Kontrolle von Kapitaldienstfähigkeitsrechnungen betraut sind, insbesondere:

- Kreditanalysten und Kreditsachbearbeitende im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Firmenkunden- und Gewerbekundenbetreuende
- Betreuende für Selbständige bzw. Freiberufler

Hinweis

Die Seminartage 2 und 3 finden im PC-Raum statt.

Die Anwendung von OSPlus-Kredit muss grundsätzlich bekannt sein. Dagegen ist Wissen zur Kapitaldienstfähigkeit unter OSPlus-Kredit keine Voraussetzung.

Für das Seminar werden vertiefte Kenntnisse der EBIL-Auswertung von Jahresabschlüssen sowie der Auswertung von Einnahme-Überschuss-Rechnungen und Betriebswirtschaftlichen Auswertungen vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065933	06.11.2024	08.11.2024	Potsdam	Standardpreis	1350
				OSV / SGVSH	1150

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Glückstraining

- Erstaunliche Einblicke in aktuelle Forschungsergebnisse zum "UnGlück" der Deutschen
- Zusammenhänge zwischen Glück und Verkauf
- Mein persönlicher Glücksfilter
- Stolpersteine und Glücksbremsen auf dem Weg zu meinem Vertriebs Erfolg

Praxis- und Übungsteil im Seminar:

- Zu Gast in meiner Glücksschmiede
- Körperglück fühlen
- Tankstelle zum Glück

Ziel

Das uralte Bedürfnis, glücklich zu leben, ist so alt wie die Menschheit selbst. Die ständige Suche danach, die Planung unseres Glücks, all das kostet uns jeden Tag viel Kraft und Energie. In diesem neuen und besonderen Seminar erhalten Sie Einblicke, wie leicht es sein kann, Glück bewusster und auch neu zu erleben. Nur wenn Sie glücklich sind, können Sie auch Ihre Kunden glücklich machen - für Momente, für Stunden oder für die Zukunft.

Zielgruppe

alle VertriebsmitarbeiterInnen

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002725	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundausbildung Telefoncoach

Ausgewählte Seminarinhalte:

- Motivation & Einstellung: Aktiv Telefonieren war noch nie so wichtig wie heute!
- Vorbildfunktion und Unterstützerrolle der Führungskraft
- Umgang mit Mitarbeitern dabei
- Gesprächsbegleitung am Telefon: Coachingelemente und -methoden kennenlernen und ausprobieren
- Inboundanrufe gezielt für weitere Gesprächsthemen nutzen
- Motivations- und Wettbewerbsideen für Teams
- Zielgruppen erkennen und empfängerorientiert kommunizieren
- No go's und Highlights am Telefon
- Gesprächsleitfäden gekonnt erarbeiten
- Mal reingehorcht: Testtelefonate bei Mitwerbern
- Übungen zur telefonischen Gesprächsbegleitung

Ziel

Führungs- und Methodenkompetenz beim Training am Arbeitsplatz in Telefenteams/ Callcentern

Zielgruppe

Leiter Vertriebs Teams Telefon / Leiter CallCenter / Trainer

Hinweis

auch Inhouse buchbar

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068307	10.09.2024	12.09.2024	Potsdam	Standardpreis 1300

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen Beauftragtenwesen

Das neue Grundlagenseminar Beauftragtenwesen legt in 3 Tagen die Grundlagen für die sich inhaltlich anschließenden Seminare: Beauftragte(r) Datenschutz, Beauftragter Geldwäschebekämpfung, Beauftragte(r) Compliance und Vertriebsbeauftragter. **Tag 1 und 2** Was bedeutet das Beauftragtenwesen

- für das Institut
- für den Vorstand
- für den Beauftragten

Anforderungen an Beauftragte Rechtliche Grundlagen

- Aktuelle Entwicklungen (Emittentenleitfaden, SFTR, AuAs, Nachhaltigkeit, Äquivalenzcheck)
- Börsen- und Kapitalmarktrecht, WpHG, MaComp
- MaRisk-Compliance
- GWG, KWG, Rundschreiben der ESAs und der BaFin
- strafbare Handlungen, § 25 KWG, StGB
- DSGVO

Compliance-Bereiche, Definition und Abgrenzung

- MaRisk-Compliance (Solvenzschutz, KWG, MaRisk)
- Geldwäscheprävention (GWG)
- Verhinderung strafbarer Handlungen (§ 25 KWG)
- Kapitalmarkt-Compliance (Markt- und Anlegerschutz, WpHG, Europäischer Regelungsrahmen)
- Informationssicherheit/IT-Compliance (BAIT)
- Datenschutz (Sonderstellung/DSGVO)

Tag 3 Aufbauorganisatorische Modelle Risikoerhebung, Risikoanalyse, Überwachungsplan, Berichtswesen Durchführung von Überwachungshandlungen Schulungen Beschwerdemanagement

- Beschwerden CRR-Institute (§ 25 a Abs. 1 KWG, MA Beschwerdemanagement)
- Beschwerden Wertpapier(neben-)dienstleistungen (BT 12 MaComp)
- Beschwerden Zielmarktdaten (Art. 26 Del-VO (EU) 2017 / 565)
- Beschwerden Anlageberatung (Meldung gem. WpHG MaAnzV)
- Beschwerden Basisinformationsblätter (Art. 18 PRIIP-VO)
- Beschwerdebericht

Ziel

Ziel ist es komprimiert, die Grundlagen zu vermitteln, die erforderlich sind, um als Beauftragte(r) tätig zu sein.

Zielgruppe

Künftige Beauftragte und deren Stellvertreter:innen für Compliance oder Geldwäscheprävention, Datenschutzbeauftragte und Vertriebsbeauftragte

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005649	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen der Buchführung

Grundlagen der Buchführung- Aufgaben und Bereiche des Rechnungswesens- Gesetzliche Grundlagen**System der doppelten Buchführung**- Aufbau der (Bank-)bilanz - Bestandskonto, Erfolgskonto, Kontenplan - Buchungssätze - Buchungsarten - Schlussbilanz - Jahresabschluss - Bestandteile der Buchführung**Besonderheiten bei bestimmten Geschäftsvorfällen**- Umsatzsteuer - Abschreibung von Wirtschaftsgütern - Bewertung von Wertpapieren - Bewertung von Forderungen- aktive und passive Rechnungsabgrenzung**Übungsfälle und Einblicke in die Praxis im System OSPlus**

Ziel

Das Seminar vermittelt Grundlagenkenntnisse der Bank/Buchführung aus der Sicht des Praxisanwenders. Der Schwerpunkt liegt auf der Darstellung des praktischen Nutzens des Rechnungswesens mit entsprechenden Praxisbeispielen.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen Rechnungswesen, Innenrevision, Recht, Abwicklung

Hinweis

Wir empfehlen die Belegung des Seminar vor Besuch des Fachseminars Finanzbuchhaltung.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008319	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen der Wertermittlung

Bei der Wertermittlung im Kleindarlehenbereich wird häufig anhand von Schemata vorgegangen. Die Bewertungsansätze werden somit aus den jeweils geltenden Richtlinien häufig ohne Bezug zum Markt übernommen. **Programm/Inhalt (2-tägig)****Einführung**

- Bankaufsichtsrechtliche Hintergründe/Historie Markt- und Beleihungswertermittlung im Vergleich
- Besichtigungserfordernis, Anforderungen an die Besichtigung Bewertungsgegenstand/Notwendige Objektunterlagen

Gutachterausschüsse für Grundstückswerte

- Markttransparenz, Aufgabenbereiche
- Organisationsmodell
- Kaufpreissammlung
- Bodenrichtwertermittlung

Vergleichswertverfahren

- Anwendungsbereich/Vorgehensweise Marktdaten
- Wohnflächenberechnung

Sachwertverfahren

- Grundgedanke, Ablaufschema (ImmoWertV, BelWertV) Herstellungskosten (NHK)
- BGF-Berechnung
- Gesamtnutzungsdauer, Restnutzungsdauer, Alterswertminderung
- Bestimmung der verlängerten Restnutzungsdauer bei Modernisierungen Außenanlagen
- Bodenwertermittlung
- Marktanpassung, Sachwertfaktoren, Grundsatz der Modellkonformität
- Besondere objektspezifische Grundstücksmerkmale, Baumängel/Bauschäden

Ertragswertverfahren

- Grundgedanke, Ablaufschema (ImmoWertV, BelWertV) - Restnutzungsdauer Jahresrohertrag
- Bewirtschaftungskosten
- Ableitung des Liegenschaftszinssatzes (Marktwert) - Ansatz des Kapitalisierungszinssatzes (Beleihungswert)
- Barwertfaktor
- Besondere objektspezifische Grundstücksmerkmale Ertragswertermittlung in besonderen Fällen (BelWertV)

Rechte und Belastungen (Kurzüberblick)

Ziel

Ziel dieses Seminars ist es, die allgemeinen Grundlagen der kreditwirtschaftlichen Immobilienbewertung (Markt- und Beleihungswert) kennenzulernen und von einer schematischen Bewertung zu einer marktbezogenen Wertermittlung zu kommen, ohne die Vorgaben der einschlägigen Regulatorik zu verletzen.

Ihr Nutzen:

Sie sind mit den Grundzügen der Bewertungsverfahren vertraut.

Sie kennen die Unterschiede zwischen der Ermittlung von Markt- und Beleihungswerten.

Sie sind informiert über die Besonderheiten bei der kreditwirtschaftlichen Wertermittlung innerhalb der Kleindarlehensgrenze gem. BelWertV.

Zielgruppe

- Mitarbeiter/-innen aus Kreditabteilungen, die Immobilienbewertungen vornehmen bzw. prüfen und über keine oder nur wenig Erfahrung verfügen
- angehende Immobiliengutachter/-innen sowie Sachkundige Mitarbeitende

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065965	23.10.2024	24.10.2024	Potsdam	Standardpreis	850
				OSV / SGVSH	750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen der zahlungsstromorientierten Kalkulation (zoK 1: Basisfunktionalitäten)

- Vermittlung der grundlegenden Methoden der zahlungsstromorientierten Kalkulation
 - Tägliche Verarbeitung des Festzinsgeschäfts
 - Monatliche Verarbeitung des variablen Geschäfts
- Ermittlung der Ergebnisgrößen:
 - Zinskonditionenbeitrag vor Liquidität
 - gedeckter bzw. ungedeckter Liquiditätsspread
 - Schaden / Nutzen
 - Barwertiger Margen- und Liquiditätsbeitragsausgleich
- Bedeutung der Anwendung „Nachkalkulationsanalyse“ im Kontext der kontinuierlichen Verbesserung der zoK-Datenqualität
- Parametrisierung der Margen- und Liquiditätsbeitragsermittlung im S-DWH Änderungsdienst (3270-Emulation)
- Maschinelle und manuelle Korrekturverfahren im Kontext der Margen- und Liquiditätsbeitragsermittlung
- Nachkalkulationsanalyse zur Bearbeitung und Archivierung der zoK-Reports
- Hinweise zur Ergebnisüberleitung an das OSPlus Vertriebscontrolling / die OSPlus Banksteuerung

Ziel

Die zahlungsstromorientierte Kalkulation umfasst die Nachkalkulation des zinstragenden Kundengeschäfts und dient somit als zentrale Informationsbasis einer wertorientierten Banksteuerung.

Innerhalb der Schulung werden die wesentlichen Methoden der zoK vermittelt. Hierzu wird auf deren Parametrisierung im S-DWH Änderungsdienst eingegangen sowie die Bearbeitung der zoK-Reports mit Hilfe der Anwendung „Nachkalkulationsanalyse“ thematisiert.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen im Thema Nachkalkulation und OSPlus Banksteuerung.

Hinweis

Fachliche Kenntnisse in der Kalkulation von Zinsgeschäften (Effektivzinsermittlung/ Bruttomargenkalkulation) sind erwünscht.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070269	03.09.2024	03.09.2024	Potsdam	Standardpreis	550
				OSV / SGVSH	450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen des Arbeitsrechts

- Rechtliche Grundlagen des Arbeitsrechts
 - Gegenstand, Rechtsquellen des Arbeitsrechts
 - Begründung des Arbeitsverhältnisses und Pflichten des Arbeitnehmers und des Arbeitgebers
- Beendigung des Arbeitsverhältnisses
 - Kündigungsarten: verhaltensbedingte Kündigung und Abmahnung, personenbedingte Kündigung, betriebsbedingte Kündigung, außerordentliche Kündigung
- Überblick über die Arbeitsgerichtsbarkeit
- Trends und aktuelle Entwicklungen
- Erfahrungen aus der Praxis

Ziel

Erfolgreiche Mitarbeiterführung hat stets auch eine arbeitsrechtliche Komponente. In schwierigen Führungssituationen müssen Sie daher nicht nur sozial kompetent, sondern auch juristisch korrekt agieren. Dieses Seminar vermittelt Ihnen das arbeitsrechtliche Know-how, das Sie für eine erfolgreiche und souveräne Mitarbeiterführung benötigen. So treffen Sie auch in schwierigen Situationen Entscheidungen, die einer arbeitsgerichtlichen Überprüfung standhalten und gleichzeitig für Ihre Mitarbeiter nachvollziehbar sind.

Der Referent vermittelt Ihnen von der Einstellung bis zur Beendigung des Beschäftigungsverhältnisses die Grundlagen des arbeitsrechtlichen Know-hows, das Sie für eine erfolgreiche und souveräne Mitarbeiterführung benötigen. Mit diesem Wissen agieren Sie konsequent und selbstsicher und steigern somit Ihre Führungskompetenz. Ihre Entscheidungen als Führungskraft gewinnen an Rechtssicherheit und Sie sehen einer gerichtlichen Überprüfung mit größeren Erfolgsaussichten entgegen.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, verantwortliche Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Hinweis

Bitte bringen Sie mit:
aktuelle Gesetzesmaterialien

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756
Fax: 0331/97925-102
Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070385	18.06.2024	19.06.2024	Potsdam	Standardpreis 750
V-070389	18.06.2024	19.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen des Bankgeschäfts für Nichtbanker

Tage 1 - 2:

- Gesetzliche Grundlagen
- Aufsicht (wer überwacht die gesetzlichen Grundlagen wie?)
- Markt und Marktfolge bei der Kreditvergabe
- Risikomanagement in Banken

Tage 3 - 4

- Markt und Marktfolge bei der Kreditvergabe - Praxisfälle
- Geldpolitik
- Wertpapiergeschäft
- Treasury in Banken
- Optional: Strategie gemäß MaRisk

Ziel

Vermittlung der Grundlagen des Bankgeschäfts.

Zielgruppe

Auszubildende

Quereinsteiger/innen

Ansprechpartner

Kirsten Prang

Tel: 0151 1517 4747

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008097	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen des Bauträgergeschäfts

- o Aktuelle Trends und Entwicklungen im Bauträgergeschäft
- o Vertragsgestaltung
 - Kreditverträge, Abtretungsvereinbarungen, Freistellungserklärung, Bürgschaften nach § 7 MaBV
- o Ausgestaltung
 - Kaufverträge, GU/GÜ-Verträge, Verträge mit Auftragnehmer, GMP-Verträge
- o Rechtliche Grundlagen
 - Baurecht, Bauabzugssteuer, Makler- und Bauträgerverordnung, Aktuelle Rechtsprechung, Zulässigkeit von Bauvorhaben, qualifizierter Bebauungsplan, Baugenehmigungsverfahren
- o Projektanalyse
 - Lage, Altlasten, Marktumfeld, Wohnungsgemeinde, Zuschnitt des Projekts, Überprüfung der Baukostenkalkulation, Typische Fehler in der Baukostenkalkulation
- o Abwicklung
 - notwendige Unterlagen [Checkliste], Früherkennung von Baukostenüberschreitungen, Vertriebsvoraussetzungen, Bauzeitenplanung, Analyseinstrumente
- o Baustellenbesichtigung
 - Prüfberichte

Ziel

Qualifizierung von Mitarbeitenden zur Erlangung von Fachkenntnissen der Betreuung, Kreditbearbeitung und Kreditanalyse sowie für ein grundsätzliches und vertiefendes Verständnis für Bauträgerfinanzierungen mit Schwerpunkt Wohnungsbau

Zielgruppe

Mitarbeiter mit Vorkenntnissen und erster Praxiserfahrungen im Bereich der Finanzierung von Bauträgerunternehmen, Grundlagenkenntnisse des allgemeinen Kreditgeschäfts werden vorausgesetzt

Hinweis

Dozent: Michael Ziegler Stellvertretender Abteilungsdirektor Unternehmenskunden der Sparkasse Pforzheim Calw (BS über 11 Mrd. EUR ca. 2.000 Mitarbeiter); Abteilungsleiter und Mitbegründer des Bereichs Immobilienprojektfinanzierungen; Seit Jahrzehnten Dozent bei verschiedenen Bildungseinrichtungen zu Immobilien Themen

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069165	08.07.2024	10.07.2024	Potsdam	Standardpreis	1390
				OSV / SGVSH	1190

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen des Suchmaschinenmarketings (SEO, SEA) und digitalen Marketingkanälen für die Vermarktung Ihrer IF

Einführung in die Grundzüge der Suchmaschinenoptimierung (SEO)

- Grundlagenwissen
- Entwicklung der Suche
- So arbeiten Suchmaschinen
- SEO im Marketing-Mix
- Suchergebnisse: Mehr als nur 10 blaue Links

Wie schreibe ich qualitativ hochwertige Texte mit SEO-Fokus?

- Die wichtigsten Onsite-Faktoren
- Was sind Keywords?
- Methoden der Keywordrecherche
- Praxisnahe Konzeption von Landingpages
- Best Practice: Textgestaltung

Wie meistere ich technisches SEO?

- Index- und Crawlingsteuerung
- Vermeidung doppelter Inhalte
- Verbesserung der Seitenladezeit

Welche Bedeutung haben externe Verlinkungen?

- Grundzüge des Offsite-SEO
- Was sind Backlinks?
- Beispiele für gute/schlechte Linkprofile

Fokus: Lokale Suche

- Ausgangssituation IF 6
- Lokale Rankingfaktoren
- Chancen und Möglichkeiten der IF 6

SEO Tools in der Praxis

- Google Search Console
- Tipps: Kostenlose SEO Tools
- Live-Einblick in die Tools des Sparkassen-Finanzportals

Ziel

- Sie kennen die Bedeutung der Vermarktungspotenziale, die Suchmaschinen bieten.
- Sie wissen, wie wichtig Erfolgskontrolle und Monitoring in einem sich ständig wandelnden Online-Markt sind.
- Sie können digitale Vertriebswege erfolgreich in Ihr Marketingkonzept integrieren.
- Sie sind mit der digitalen Kommunikation vertraut und analysieren Ihre eigenen Angebote nach marketingcharakteristischen Aspekten.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen Medialer Vertrieb, Internetmanagement, Marketing und anderen Abteilungen, die für die Internetaktivitäten der Sparkasse verantwortlich sind.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005147	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen Organisation

- Allgemeines & Definition Organisation
- Systemdenken
- Standardvorgehensmodell in der Organisationsarbeit
- Gestaltungsarten
- Zielfindungsprozess
- Methoden der Lösungsfindung
- Grundlagen Changemanagement
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen die grundlegenden Methoden organisatorischen Gestaltens.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die mit Organisationsaufgaben betraut werden und neu in dieses Aufgabengebiet einsteigen oder ihr Wissen auffrischen möchten.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069093	07.11.2024	08.11.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen OSPlus Zahlungsverkehr - ZV für neue Mitarbeiter und Mitarbeiter Revision

- Erfassung von Zahlungen aller Art in OSPlus (incl. Eilzahlungen, Bearbeitung fehlerhafter Zahlungen, Modellbuchungen)
- Bearbeitung der Einreicher-Verträge - Bedeutung und Auswirkungen der verschiedenen Arten von Einreicher-Verträgen und der dazu gehörenden Felder
- Bearbeitung der Sammler-Datenbank - tägliche Aufgaben, Besonderheiten, Bearbeitung von Spezialfällen, G1-Recall und Reverseaufträge
- Bearbeitung des OPK - tägliche Aufgaben, Abstimmung, Besonderheiten, Altneu-Datenbank
- Umsatzanzeige incl. Rückgaben / Rückgabedatenbank / Avisdatenbank, Primanotenanzeige
- Zahlungsverkehrsverträge (insbesondere Sperr- und Einlösungsverträge) - SEPA-Mandat, Mandatssperre

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen den Zahlungsverkehr unter OSPlus kennen und vertiefen Ihr Wissen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an (neue) Mitarbeiter:innen der Bereiche Zahlungsverkehr und Revision.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066077	10.09.2024	11.09.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen Prüfung der Geldwäschevorschriften

- Aktuelle Rechtssituation bei der Geldwäschebekämpfung (Rechtlicher Rahmen und organisatorische Anforderungen)
- Pflichten nach dem GwG, der §§ 24c, 25h bis m KWG, der Geldtransferverordnung und der Embargobestimmungen
- Es wird insbesondere auf folgende aufsichtsrechtliche und gesetzliche Anforderungen eingegangen:
 - Sorgfaltspflichten
 - Geldwäschebeauftragter
 - Risikoanalyse
 - Monitoring-Maßnahmen
 - Verdachtsfallbearbeitung
 - Schulung
 - Prävention sonstiger strafbarer Handlungen
 - Kontenabrufsystem
 - GeldtransferVO
 - Interne Revision

Ziel

Die TeilnehmerInnen machen sich mit den Grundlagen der Geldwäschevorschriften vertraut und erhalten einen detaillierten Einblick in die Prüfungstätigkeit im Bereich Geldwäsche. Sie werden befähigt, eigene Prüfungshandlungen vornehmen zu können.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision / Internen Revision / RevisorInnen,

die sich in die Grundlagen der für die Prüfungstätigkeit im Geldwäschebereich einarbeiten sollen

Das Seminar Grundlagen ist nicht für erfahrene Prüfer geeignet, hier empfehlen wir den Workshop: Prüfung der Geldwäschevorschriften - Refresher - aktuelle Fragen

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001244	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagen Zwangsversteigerungsrecht

voraussichtlicher Inhalt:

- Einführung in die Liegenschaftsvollstreckung
- Anordnung und Zulassung des Beitritts
- Einstweilige Einstellung bzw. Aufhebung des Verfahrens
- Vollstreckungsschutz
- Rangordnung und geringstes Gebot
- Gerichtliche Tätigkeiten im Versteigerungsverfahren
- Verkehrswerte
- Versteigerungstermin
- Geringste Gebote bei Rangänderungen
- Verteilung des Erlöses
- Grundberichtigung
- Grundzüge der Zwangsverwaltung

Ziel

Rechtliche Grundlagenvermittlung zur Zwangsversteigerung und Zwangsverwaltung

Zielgruppe

Erfahrene MitarbeiterInnen aus Kreditabteilungen, die Abwicklungen durchzuführen haben oder diese Aufgabe neu übertragen bekommen

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067609	17.09.2024	18.09.2024	Potsdam	Standardpreis 495

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagenkurs: Kreditentscheidungen im Depot A sicher treffen

Aufbau eines MaRisk-konformen Kreditentscheidungsprozesses

- Leitlinien zur Begrenzung von Haftungsrisiken im Depot A
- Verwendung externer Bonitäts-einschätzungen: Wie kann eine eigenständige Überprüfung im Sinne der MaRisk BTO 1.2 Tz 6 wirksam erfolgen?
- Aufsichtsrechtliche Erwartungshaltung sicher umsetzen:
- Jedes Investment fordert eine MaRisk-konforme Kreditentscheidung mit Risikoanalyse, Votierung und Limitierung
- Bei Handelsgeschäften sind für Limitfestlegungen gem. BTO 1.1 Tzn. 2 und 3 MaRisk zwei übereinstimmende Voten aus Markt und Marktfolge notwendig
- Prozessablauf und Schnittstellen zwischen Kredit-Marktfolge und Treasury: - Laufende Bonitätsüberwachung und Spreadanalyse im Depot A - Aufsichtsrechtliche Erleichterungen bei der Votierung gezielt nutzen
- Ausgelagerte Dienstleistungen müssen vollständig den MaRisk-Anforderungen entsprechen

Kreditentscheidung bei Industrie- und Schwellenländern, Supranationals und Agencies

- Maßgebliche Bonitäts-Kennziffern für die Analyse und Votierung?
- Aufbau von Kennzahlen- und Ratingreports für ausgewählte Länder
- Besondere Anforderungen an das Votum bei Supras und Agencies,

Kreditentscheidung bei Unternehmensanleihen, Schuldscheindarlehen, Aktien und CLNs

- Ratingprozess bei Unternehmensanleihen, Schuldscheindarlehen und Aktien
- Welche Bonitäts-Kennziffern stehen der Marktfolge bei der Votierung zur Verfügung?
- Kreditprozessuale Anforderungen bei Neuemissionen

Kreditentscheidung bei Banken & Co.

- Bonitäts-Analyse bei Banken: Welche Kennzahlen können sinnvoll eingesetzt werden?
- Wie sicher sind Anleihen, Covered Bonds und klassische Pfandbriefe?
- Beurteilung des Deckungsstocks bei Pfandbriefen
- Kreditprozessuale Anforderungen bei der Limitvergabe für HoldCo und OpCo

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten alle wesentlichen Grundlagenkenntnisse, um Geschäfte im Depot A-Bestand einer Sparkasse sachgerecht votieren zu können.

Zielgruppe

Das Grundlagenseminar richtet sich an alle Mitarbeitende, die sich mit dem Kreditvotum im Depot A beschäftigen sowie an Händler im Depot A-Geschäft.

Wir empfehlen eine zeitgleiche Teilnahme von Händlern und Marktfolgemitarbeitenden eines Hauses.

Ein Aufbaukurs wird am Folgetag angeboten.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070275	27.05.2024	27.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 590 OSV / SGVSH 490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagentraining OpRisk

Die Veranstaltung richtet sich an MitarbeiterInnen der Sparkassen, die sich mit den methodischen Grundlagen zur Ermittlung des operationellen Risikos und der OSPlus-Anwendung vertraut machen möchten.

- Grundlagen der OpRisk-Methoden Schadensfalldatenbank, Risikolandkarten und Risikoinventur
- Anwendung OpRisk unter OSPlus
- Berichte und Arbeitshilfen zum OpRisk-Datenpool

Ziel

Die TeilnehmerInnen werden in die Lage versetzt, die OSPlus-Anwendung OpRisk zu bedienen. Zudem lernen sie das Poolingverfahren der Schadensfälle kennen.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus dem Bereich Controlling und weiteren mit der Schadensfallerfassung befassten Bereichen

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003341	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagentraining zur Barwertberechnung mit CPV 5.91

Im Rahmen der Schulung werden Ihnen die Grundlagen des CPV-Barwertmoduls in der Version 5.91 vermittelt:

- Risikoparameter und spezielle Parameter der barwertigen Berechnung
- Methodik der Barwertberechnung in CPV
- Barwertige Kennzahlen und Ergebnisinterpretation
- Datenaufbereitung und Ergebnissrückmeldung in den IDH

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden die methodischen und technischen Grundlagen zur Anwendung von CPV 5.91 in der barwertigen Sicht, mit dem Ziel die Ergebnisse für die ökonomische RTF in GBS verwenden zu können, vermittelt.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die das Portfoliomodell CPV 5.91 barwertig neu anwenden, vertretungsweise übernehmen oder Ihre Kenntnisse auffrischen wollen.

Hinweis

Im Oktober 2022 findet zudem in Kooperation mit den Sparkassenverbänden Niedersachsen und Baden-Württemberg eine Aufbauschulung zu spezifischen Barwert- und Prozessthemen statt.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007363	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagenseminar energieeffizienter Wohnungsbau / energieeffiziente Sanierung

Basiswissen, z.B.

- Wohnimmobilienbestand
- Haustypologien
- Energie-Lecks und Wärmebrücken
- Einsparpotentiale

Gebäude-Energie-Gesetz, z.B.

- Grundlagen
- Sanierung - Einzelmaßnahmen
- Sanierung - Effizienzhaus
- Austausch- und Nachrüstpflichten

Technische Anforderungen für die KfW-Förderung, z.B.

- Außenwanddämmung
- Dämmung Kellerdecke - oberste Geschoßdecke
- Fenstertausch
- Lüftungskonzept

Anlagentechnik, z.B.

- Brennwertheizungen
- Wärmepumpen
- Heizen mit Holz
- Solaranlagen
- Kraft-Wärme-Kopplung
- Hydraulischer Abgleich

Energieausweis

Ziel

Dieses Seminar vermittelt kompakt und praxisnah die Grundlagen des energieeffizienten Wohnungsbau und der energieeffizienten Sanierung von Bestandsimmobilien. Sie erhalten so das Grundwissen, um Ihre Kunden bei der Finanzierung dieser Vorhaben mit anwendbarem Fachwissen kompetent zu begleiten.

Zielgruppe

Beratende im Baufinanzierungsgeschäft

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-072185	10.10.2024	10.10.2024	Potsdam	Standardpreis	550
				OSV / SGVSH	450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagenseminar für Photovoltaikanlagen und deren Finanzierung

Die Teilnehmer lernen die Bestandteile einer PV-Anlage sowie die für den Betrieb wesentlichen Rahmenbedingungen kennen. Dazu gehören auch die Vermarktung und die relevanten Faktoren für den Betrieb einer PV-Anlage.

Die Rolle der Sparkassen als Finanzierer wird besonders berücksichtigt. Neben den Fördermöglichkeiten auf Bundesebene werden auch Hinweise zu den Finanzierungslaufzeiten und der Besicherung gegeben.

Ziel

Die Teilnehmer sollen die Potenziale bei ihren Kunden erkennen und eine gezielte Ansprache vornehmen können. Mit dem Erkennen der Funktionsweise und den vielfältigen Einsatzmöglichkeiten von PV-Anlagen positionieren sich die Berater als relevanter Gesprächspartner für ihre Kunden

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte des gewerblichen Kreditgeschäftes
- Beratende des kommunalen, institutionellen und gewerblichen Kundengeschäftes (GKB, FBK, UKB; KKB)

Hinweis

Dozent: Holger Warnecke

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070161	31.05.2024	31.05.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490
V-070171	18.10.2024	18.10.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Grundlagenseminar für Verwaltungsräte

Ziel

Die Mitglieder des Verwaltungsrates erwerben und festigen Kenntnisse, die helfen, dem Sachkundenachweis gemäß § 25 d Abs. 1 und Abs. 2 KWG (vormals § 36 Abs. 3 KWG) gerecht zu werden.

Zielgruppe

Mitglieder des Verwaltungsrates

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001144	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagenseminar für Verwaltungsräte der Sparkassen - Präsenzseminar

1. Rechtliche Grundlagen für die Arbeit im Verwaltungsrat
 - Grundlagen des „System Sparkasse“
 - Wesentliche Regularien für den Verwaltungsrat
 - Anforderungen der Aufsichts an den Verwaltungsrat gemäß SpkG und KWG sowie dem Merkblatt der BaFin für Verwaltungsratsmitglieder
2. Grundlagen der Bankenregulierung in Europa sowie des Risikomanagements
 - Bankenregulierung in Europa
 - Säule 1 - Aufsichts(regulatorische)Perspektive
 - Eigenmittel/Eigenkapital
 - Liquidität
 - Großkreditvorschriften
 - Säule 2 - Instituts(ökonomische)Perspektive
 - Aufsichtliche Anforderungen an das Risikomanagement (MaRisk)
 - Risikotragfähigkeit/Risikoarten
 - SREP/Eigenmittelzielkennziffer
3. Prüfungen des Abschlussprüfers und deren Verwendung durch den Verwaltungsrat
 - Prüfungspflichten und Berichterstattung
 - Exkurs: Aufgaben IR und Abgrenzung zum Abschlussprüfer
 - Kommunikation zwischen Aufsichtsorgan (Verwaltungsrat) und Abschlussprüfer

Ziel

Die Mitglieder des Verwaltungsrates erwerben und festigen Kenntnisse, die helfen, dem Sachkundenachweis gemäß § 25 d Abs. 1 und Abs. 2 KWG gerecht zu werden.

Zielgruppe

(neue) Mitglieder des Verwaltungsrates

Hinweis

Die Teilnehmer erhalten ein Teilnahmezertifikat.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069249	26.08.2024	26.08.2024	Potsdam	Standardpreis	450
V-069251	04.11.2024	04.11.2024	Potsdam	Standardpreis	450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagenseminar für Windkraftfinanzierungen

1. Allgemeine Grundlagen und Fakten zur Windenergie
2. Einschätzung der Standorte im „OSV-Gebiet“
3. Teilnehmer im Markt
4. Rahmenbedingungen einer Projektfinanzierung
5. Ablauf der Finanzierung inkl. erforderlicher Unterlagen
6. Zusammenfassung

Ziel

Ziele des Seminars sind, dass die Teilnehmer die Rahmenbedingungen der Finanzierung einer Windkraftanlage kennen und die Wirtschaftlichkeit einer Anlage einschätzen können.

Auf Grund der Größe der zu finanzierenden Parks werden die Finanzierungen in der Regel mit der Hilfe von Konsortialpartnern dargestellt. Dennoch ist es wichtig, die eingereichten Unterlagen würdigen zu können, um eine qualifizierte Einschätzung zu dem Vorhaben abgeben zu können.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte des gewerblichen Kreditgeschäftes
- Berater des gewerblichen und des kommunalen Kundengeschäftes (GKB, FBK, UKB; KKB)

Hinweis

Dozent: Holger Warnecke

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070163	29.05.2024	30.05.2024	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	890
V-070165	16.10.2024	17.10.2024	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagenseminar Geldwäschebekämpfung

1. Geldwäschebekämpfung und Bekämpfung der Terrorismusfinanzierung
 - internationale Ansätze
 - Aktuelle Entwicklungen
2. Risikoanalyse
3. Geldwäschegesetz und Industriestandards in der Umsetzung
4. CDD, KYC und PEPS
5. Finanzsanktionen/Embargo

Ziel

Erwerb von ersten Grundkenntnissen für künftige Beauftragte der Geldwäschebekämpfung, die dringend eine erste - digitale - Unterrichtung benötigen.

Zielgruppe

künftige Beauftragte

Hinweis

Teil der Bausteinreihe Beauftragtenwesen

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002095	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagenseminar Transaktionsbasiertes Meldewesen (EMIR, SFTR, MiFID II)

- Welche Konsequenzen hat die EU aus den Finanzkrisen 2003 und 2008 gezogen?
- Globalisierung der Märkte = Globalisierung der Krise?
- Warum dauert das alles immer so lange? Gesetzgebungsverfahren in der EU
- EMIR, MiFID II, SFTR und Co.- keine Angst vor Abkürzungen, gesetzliche Grundlagen anschaulich erklärt.
- Anforderungen, die in der Praxis zu erfüllen sind. Wer hat, bei welchen Geschäften, welche Aufgaben zu erfüllen und warum?
- Ausnahmen, Erleichterungen, Serviceangebote - wer sich auskennt, bleibt entspannt!
- Ausblick, Tendenzen, Änderungen - wie geht es weiter im regulatorischen Reigen?

Ziel

Sie erhalten Sicherheit im Umgang mit den regulatorischen Anforderungen für Derivate, WP-Finanzierungen und im Geschäft mit Wertpapieren im Bereich der Marktinfrastruktur. Auch als Entscheidungsträger zur Ausrichtung der Geschäftsstrategie der Sparkasse erhalten Sie wichtige Impulse.

Zielgruppe

Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Controlling, Abwicklung und Interne Revision, die sich mit den o. g. regulatorischen Anforderungen beschäftigen. Angesprochen sind sowohl Neueinsteiger:innen als auch Mitarbeiter:innen mit Erfahrung in den genannten Themen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007781	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagenseminar Umsatzsteuer

- System der Umsatzsteuer
- steuerbare Umsätze
- Steuerfreie und steuerpflichtige Lieferungen oder sonstige Leistungen
- Option zur Steuerpflicht
- Bemessungsgrundlagen und Steuersätze
- Umkehr der Steuerschuldnerschaft
- Rechnungserteilung/ Korrektur von fehlerhaften Rechnungen
- Vorsteuerabzug
- Korrektur des Vorsteuerabzuges
- Besteuerungsverfahren
- Kleinunternehmerregelung
- Differenzbesteuerung
- einschließlich praktischer Fallübungen

Ziel

Das Seminar vermittelt Grundlagenkenntnisse und Umsetzungshinweise für die Erstellung der Umsatzsteuererklärung der Sparkassen.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen Rechnungswesen, Innenrevision, Recht, Abwicklung

Hinweis

Wir empfehlen die Teilnahme an folgenden weiterführenden Seminaren:

- Praxisseminar zur Umsatzsteuer
- Optimierung der Umsatzsteuer bei Umsätzen im Zusammenhang mit Grundstücken

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000470	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagenseminar Zahlungsverkehr

Einleitung

- Übersicht zu den Themenbereichen
- ZV-Arten und deren Besonderheiten
- Unterschiede und Bedeutung des SEPA-ZV und AZV

Einzelheiten des ZV-Eingangs und -Ausgangs

- ZV-Einreichungsarten
- ZV-Ausgangsarten
- ZV-Formate
- ZV-Verarbeitung in der FI

Besonderheiten, Einzelfragen, aktuelle Entwicklungen

- Zeitscheibenregelungen
- Valutierungsmöglichkeiten
- Ausführungsfristen
- Cut-Off-Zeiten und PSD-Annahmeschluss
- SEPA-Verarbeitung

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- erkennen die Grundlagen und Besonderheiten der Zahlungsverkehrsarten
- bekommen Unterschiede und Bedeutung des SEPA-ZV und des AZV vermittelt
- lernen Einzelheiten des ZV-Eingangs und -Ausgangs kennen
- erhalten einen Überblick zur FI-Verarbeitung
- können auf Einzelfragen (Zeitscheibenregelungen, Cut-Off- Zeiten, PSD-Annahmeschluss, Valutierungen, etc.) antworten

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an (neue) Mitarbeiter:innen der Bereiche Zahlungsverkehr und Revision, die einen Gesamtüberblick erhalten möchten.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066075	09.09.2024	09.09.2024	Potsdam	Standardpreis 410

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Grundlagenseminar: Prüfung des Wertpapierdienstleistungsgeschäfts und des Wertpapiernebdienstleistungsgeschäfts - Refresher / aktuelle Fragen

- Allgemeine Grundlagen und Rechtsgrundlagen
- Organisationspflicht nach dem WpHG
- Verhaltens- und Transparenzpflichten nach dem WpHG
- Marktmissbrauchs-Überwachung nach MAR / Transaktionsmeldungen nach Art. 26 MiFIR / Positionsmeldungen nach § 57 WpHG
- Vorschriften zum Depotgeschäft

Ziel

Den Teilnehmern werden theoretische Grundlagen und anwendungsorientierte Kenntnisse vermittelt, und sie werden mit der Vorgehensweise **bei der Prüfung des** Wertpapierdienstleistungsgeschäfts und des Wertpapiernebdienstleistungsgeschäfts vertraut gemacht.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision/ Internen Revision/ RevisorInnen, die mit den Grundlagen der Prüfung des Wertpapierdienstleistungsgeschäfts und des Wertpapiernebdienstleistungsgeschäfts vertraut gemacht werden sollen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065687	02.05.2024	03.05.2024	Potsdam	Standardpreis 750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Grundqualifizierung Quereinsteiger

- S-Finanzgruppe
- Rechtliche Rahmenbedingungen der Sparkasse
- Rechtliche Grundlagen der Kontoführung (gesetzliche Grundlagen, Begriffe, Vertragsarten, Minderjährige, Betreuung, Kontovollmachten, Gemeinschaftskonten, AGB; DSGVO, Legitimation nach AO/GwG)
- Rechnungsabschlüsse-Kontoführung/Giroverkehr/Zustellung bzw. Empfang/Rechte und Pflichten daraus/Widerspruch/Entgeltaufstellung
- Verwahrung-Depotstellung erklären bzw. Unterschied zum Girokonto sowie rechtliche Rahmenbedingungen in Bezug zum WpHG
- Familienrechtliche Grundlagen
- Grundlagen des Erbrechts
- Gesellschaftsformen
- Abgeltungssteuer, Fatca
- Grundlagen im Zahlungsverkehr
- Online-Banking
- SPK-Card/Kreditkarte
- Konsumentenkredite- kurzer Überblick/Dispo/Aufbau Zins und Tilgung
- Kontowechselhilfe

Ziel

Grundqualifizierung der Quereinsteiger

Zielgruppe

Quereinsteiger

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067559	03.06.2024	07.06.2024	Potsdam	Standardpreis	840
V-067561	07.10.2024	11.10.2024	Potsdam	Standardpreis	840

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gruppendynamik

Gruppendynamische Prozesse wahrnehmen, analysieren und steuern - Wie laufen Prozesse in einer Gruppe ab?

- Wie entstehen Rollen, Normen und Regeln in Gruppen?
- Wie kann ich durch mein Verhalten und Handeln Gruppen beeinflussen?

Das eigene Verhalten

- Reflexion des Selbstbildes: Wie sehe ich mich selbst? Wie verhalte ich mich in einer Gruppe? Was sind meine Verhaltensmuster?
- Feedback zum Fremdbild: Wie nehmen andere mich wahr? Wie wirke ich?
- Welche Stärken habe ich? Welche Entwicklungsfelder?
- Wie kann ich mich selbst und andere situationsangemessen und stimmig führen? Welches Handwerkszeug kann ich nutzen?
- Ausprobieren neuer Verhaltensweisen

Ein Schwerpunkt des Seminars ist das Lernen durch Selbsterfahrung, d.h. die Teilnehmer/innen erleben direkt die Wirkung Ihres Verhaltens und Handelns auf eine Gruppe.

Ziel

Die Teilnehmer lernen die gruppendynamischen Prozesse in einer Gruppe kennen und erfahren, wie sie selbst wirken und mit ihrem eigenen Verhalten Einfluss auf eine Gruppe nehmen können.

Zielgruppe

Führungskräfte

Nachwuchskräfte

Hinweis

Wir führen das Seminar gerne auch Inhouse durch.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005619	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Gutachten auf den Punkt gebracht -Unterlagenauswertung - Analyse - Formulieren

Der Seminarinhalt dreht sich um folgende Fragestellungen:

- Wer ist der Empfänger unserer Gutachten und was möchte er wissen?
- Welche Unterlagen benötige ich und was steht darin?
- Wie werden Unterlagen ausgewertet und auf ihre Aussagen hin konzentriert?
- Wie drücken wir uns am besten aus, wie fassen wir uns kurz und wie argumentieren wir?
- Wie halten wir die Gutachten übersichtlich, kurz und trotzdem informativ?

Anhand eines komplexen Fallbeispiels werden die Teilnehmer in allen diesen Fragestellungen gefordert. Als Resultat wird ein auf den ausgeteilten Unterlagen basierendes Mustergutachten gemeinsam erstellt, das den Teilnehmern anschließend zur Verfügung steht.

Ziel

Schwerpunkt dieser Schulung ist die empfängergerechte Erstellung eines Gutachtens. Aus einer Vielzahl von Dokumenten, Zahlen und Vergleichswerten sind diejenigen Informationen zu filtern, die für die Gutachtenerstellung tatsächlich von Bedeutung sind. Hier gilt es zu entscheiden, welche Daten für welche Aussagen von Relevanz sind, wie diese aufbereitet werden und welche Schlüsse daraus zu ziehen sind. Letztendlich sollen die Teilnehmer auch in der Beschränkung auf die wesentlichen Aussagen trainiert werden, die für den Empfänger des Gutachtens einen Mehrwert darstellen.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an die Absolventen der Qualifizierungsmaßnahme "Bewertung von Standardrenditeimmobilien".

Hinweis

Das Seminar ist als Fortbildungsmaßnahme von der HypZert GmbH anerkannt.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003670	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Händlergeschäft: Modul 2 - Digitaler KMU - Kassensysteme, Kampagne

Transformation vom POS-Terminal zur digitalen Anwendung

- Wettbewerbsanalyse
- Absicherung der Provisionserträge

Antwort der Sparkassenfinanzgruppe auf die veränderten MarktanforderungenProdukteinführung in der Sparkasse

- Welche Schritte sind erforderlich
- Vorstellung der unterstützenden Materialien
- Vertragliche Themen

Wie funktioniert das Kassensystem enfore - Praktische Übungen zur Einrichtung und Umgang mit dem SystemPotenzialermittlung im TagesgeschäftVertrieb

- Erarbeitung der Vertriebsmodelle (Selbstschreiber/ Leadvermittler)
- Besprechung von Verkaufssituationen anhand von Praxisbeispielen

Kampagne

- Vorstellung der vorkonfektionierten Kampagne
- Konsolidierte Verarbeitung des Massengeschäfts
- Nächste Schritte

Den teilnehmenden Instituten wird rechtzeitig vor der Veranstaltung ein Musterselect zur Potenzialermittlung zur Verfügung gestellt. Diese Auswertung sollte durchgeführt worden sein und jedem Teilnehmer im Seminar vorliegen, damit im Anschluss die praktische Umsetzung über eine vorkonfektionierte Kampagne der PAYONE oder in Eigenregie durchgeführt werden kann.

Ziel

- Sie kennen die Veränderungen im kartengestützten Zahlungsverkehr sowie das Lösungsangebot des S-Händlerservice, das Kassensystem enfore.
- Neben der Fachwissen-Vermittlung können Sie anhand praktischer Übungen mit dem Kassensystem umgehen.
- Darüber hinaus sind Sie vertraut mit den Grundlagen für eine anschließende gemeinsame Vertriebskampagne mit dem SHändlerservice.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen aus dem Bereich Payment, Girofachberater*innen, Electronic Banking-Berater*innen

Hinweis

Es wird empfohlen, alle drei Module des vorliegenden Angebots zu besuchen, da die Inhalte zum Teil aufeinander aufbauen:

- Händlergeschäft: Modul 1 - Strategie und Basiswissen (ACQ, eCom), Mehrwerte, Kampagne (WEB-SEMINAR)
- Händlergeschäft: Modul 2 - Digitaler KMU - Kassensysteme, Kampagne
- Händlergeschäft: Modul 3 - ACQ für Spezialisten, eCom für Spezialisten, Kampagne

Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 1

Ansprechpartner



Thomas Hentschel

Tel: 0179 1417235

Fax: 0331/97925-102

Email: th-hentschel@t-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006061	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Händlergeschäft: Modul 3 - ACQ für Spezialisten, eCom für Spezialisten, Kampagne

eCommerce für Spezialisten (eCom-Plattform Kiel & One Stop Shop (OSS))

- Produktvorstellung im Detail
- Wettbewerbsvergleich
- Produkteinführung in der Sparkasse
- OSS zum Anfassen - Shop Erstellung in der Praxis
- Vertrieb- Erarbeitung der Vertriebsmodelle (Selbstschreiber/ Leadvermittler)
- Vorkonfektionierte Kampagne- Vorstellung der vorkonfektionierten Kampagne- Konsolidierte Verarbeitung des Massengeschäfts- Nächste Schritte

Acquiring (ACQ) für Spezialisten

- Details der ACQ-Modelle und den Zusammenhang mit dem PLV (Preis- und Leistungsverzeichnis) verstehen lernen
- Verstehen und erklären können der Händlerabrechnung in Bezug auf Kosten, ACQ-Modelle und PLV
- Analyse von Wettbewerbsangeboten zur Erstellung Marktgerechter Angebote
- Ausarbeitung von Praxisbeispielen zur Erstellung von marktkonformen Angeboten

Update aus den Bereichen Onboarding und Sparkassenservice Den teilnehmenden Instituten wird rechtzeitig vor dem Seminar ein Musterselect zur Potenzialermittlung zur Verfügung gestellt. Diese Auswertung sollte durchgeführt worden sein und jedem Teilnehmer im Seminar vorliegen, damit im Anschluss die praktische Umsetzung über eine vorkonfektionierte Kampagne der PAYONE oder in Eigenregie durchgeführt werden kann.

Ziel

- Sie kennen das Lösungsangebot des S-Händlerservice für OSS (vorkonfektionierte online Shop) und eCommerce und vertiefen Ihr Acquiring-Wissen.
- Neben der Fachwissen-Vermittlung können Sie anhand praktischer Übungen mit der Anwendung umgehen.
- Sie sind vertraut mit den Grundlagen für eine anschließende gemeinsame Vertriebskampagne mit dem S-Händlerservice.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen aus dem Bereich Payment, Girofachberater*innen, Electronic Banking-Berater*innen

Hinweis

Es wird darum gebeten, dass für den Praxisteil möglichst jede teilnehmende Sparkasse einen Laptop zur Veranstaltung mitbringt.

Es wird empfohlen, alle drei Module des vorliegenden Angebots zu besuchen, da die Inhalte zum Teil aufeinander aufbauen:

- Händlergeschäft: Modul 1 - Strategie und Basiswissen (ACQ, eCom), Mehrwerte, Kampagne (WEB-SEMINAR)
- Händlergeschäft: Modul 2 - Digitaler KMU - Kassensysteme, Kampagne
- Händlergeschäft: Modul 3 - ACQ für Spezialisten, eCom für Spezialisten, Kampagne

Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2

Ansprechpartner



Thomas Hentschel

Tel: 0179 1417235

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: th-hentschel@t-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006062	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Happiness and Homeoffice

- **Miracle Morning** - Impulsvortrag über Methoden für einen optimalen Start in den Tag
- **Effiziente Tagesstruktur** - Hinweise und schnell umsetzbare Tipps zur Tagesstrukturierung
- **Bewegte/ Regenerative Mittagspause** - Ernährungsphysiologische Hinweise für Menschen, die im Büro arbeiten (Ernährung und Bewegung)
- **Virtuelle Meetings moderieren** - Strukturierte und zielorientierte Durchführung von virtuellen Meetings
- **Arbeitstag beenden** - Entgrenzung und Integration von Arbeit und Leben an einem Ort
- **Miracle Evening** - Methoden für einen erfüllten Tagesabschluss (Journaling, Entspannung)

Ziel

Finde Glück und Erfüllung in Deinem (Arbeits-)Tag! Nutze die Zeit als Chance, um Deinen Arbeitsalltag anhand von Ideen und Impulsen so zu gestalten, dass er zu Dir persönlich passt. „Happiness & Homeoffice- leicht & bewegt durch den (Arbeits-)Tag“ ist ein Online-Programm für strukturiertes und gesundes Arbeiten. Das Programm unterstützt Mitarbeitende und Führungskräfte, den Arbeitstag im Homeoffice bewusst so zu gestalten, dass die Struktur individuell angepasst und optimal auf seine Regeneration und individuelle Leistungskurve ausgerichtet ist. Geleitet wird das Programm von **Dr. Ricarda Rehwaldt** (Expertin für positive Psychologie und Coach) und **Julia Bulla** (Ernährungsberaterin und Entspannungspädagogin). Das Programm begleitet die Teilnehmer über 4 Wochen und setzt sich aus Live Coaching Sessions und Selbstlerneinheiten zusammen. Die Teilnehmer haben die Möglichkeit, sich in den Coaching Sessions miteinander auszutauschen und von ihren Erfahrungen zu berichten.

Zielgruppe

Mitarbeiter mit Homeofficeanteilen

Hinweis

Wir empfehlen die Integration des Programms in unser Gesamtkonzept DigiKult - Digitale Mitarbeiter Qualifizierung

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006835	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Herausfordernde Gespräche und Verhandlungen im FK-Geschäft erfolgreich führen - Abschlussorientiert und erfolgreich verhandeln

- Ertragsorientierung: der Verkäufer als Unternehmer
- der konsequente Umgang mit steigender Preissensibilität des Kunden
- Verhandlungs-know-how weiterentwickeln
- mit Mentaltraining und guter Vorbereitung die eigene Position stärken
- Kunden motivieren: professioneller Umgang mit Vorwänden
- Einwände als Verkaufssignale strategisch für den Abschluss nutzen
- Preise positiv verkaufen:
- Konditionsverhandlungen zielorientiert führen
- Sicherheiten und Vertragsbedingungen vereinbaren
- Selbstbewusst und sicher zum Abschluss
- Zufriedenheit für alle mit Win-Win-Strategien

Das Seminar stärkt u.a. die Beratungsqualität, insbesondere im Bereich der Vorsorgeberatung und zählt somit auf die vom Gesetzgeber (IDD/ VersichVermV-E) geforderte persönliche Beratungskompetenz des Teilnehmers ein. Wir empfehlen daher eine Anrechnung auf die Weiterbildungszeit i.S.d. IDD in Höhe von 6 Stunden.

Ziel

- Die SeminarteilnehmerInnen überprüfen und verbessern ihre Verhandlungskompetenzen im Verkauf.
- Sie lernen die klassischen Hürden im Verkauf zu überwinden, d.h. Vor- und Einwände behandeln, Preise verkaufen, Konditionen, Sicherheiten und Vertragsbedingungen verhandeln und zielorientiert abschließen.

Zielgruppe

Firmen- und GewerbekundenbetreuerInnen sowie deren Führungskräfte

Hinweis

Der Trainer Manfred Klapproth blickt auf 17 Jahre Berufserfahrung im Bereich Führung und Verkauf zurück und war u.a. im Firmenkundengeschäft mit den Aufgabenbereichen Verkauf, Kundenbindung, Akquisition, Kredite und Finanzierungen befasst.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000124	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ich will das - Eigene Potenziale entwickeln - Modul 1

Aufbruch mit Gleichgesinnten zu einer inspirierenden gemeinsamen Entwicklungsreise zur Stärkung meines Selbstwertgefühls und meiner Persönlichkeits- und Kommunikations-Kompetenzen.

Ziel

Auftaktveranstaltung zur Einstimmung der Teilnehmenden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007647	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Identitätsprüfungen zur Verhinderung des Identitätsbetruges

Tag 1: Verhaltens- und Täuschungserkennung1. Wahrnehmung

- Grundlagen einer richtigen Wahrnehmung, um die vorhandenen Fehler, die man sieht, auch wahrzunehmen
- Wahrnehmung über die Sinnesorgane unter Ausschluss von Sinnestäuschungen
- Gesetze der Wahrnehmung
- Wahrnehmung von Verhaltensfehlern

2. Nonverbale Kommunikation und Körpersprache

- Mimik als Spiegel von sieben Grundemotionen des Menschen und wie man diese erkennt
- Körpersprachliche Reaktionen und das Lesen von Körpersprache
- Erkennen des Widerspruchs von körpersprachlichen Reaktionen zu den Inhalten verbaler Kommunikation
- Gestik, speziell Beruhigungsgesten als Ausdruck von Spannungen

3. Verbale Kommunikation und darin enthaltene Täuschungsansätze

- Wahrheit und Lüge in der verbalen Kommunikation
- Hinweise auf Täuschungen in der verbalen Kommunikation

Tag 2: Gesichtsprofilung - Vergleich des Ausweisvorlegers mit der im Dokument abgebildeten Person1.

Grundlagen des Gesichtsprofilings2. Termini des Gesichtsprofilings3. Profiling-Übungen

- Gesichtspaare
- Ausweisbilder zu Vergleichspersonen
- Memory

Tag 3: Grundlagen der Dokumentenprüfung

- Einleitung und Sensibilisierung im Umgang mit dem kriminologischen Phänomen „Dokumentenfälschung“ (Hintergründe und Zusammenhänge für Ausweisfälschungen)
- Herkunft von Fälschungen
- Gängige Fälschungsarten, einige Besonderheiten von Fälschungen
- Anforderungen der EU/ICAO an ein Identitäts- und Reisedokument
- Papierherstellung und Besonderheiten des Dokumentenpapiers
- Untergrunddruck und Schutzmusterdruck
- Wesentliche Sicherheits- und UV-reaktive Elemente
- Personaldatenseite und maschinenlesbare Zone inklusive OCR-B Schrift und Prüfziffernberechnung
- Durchführung einer elementaren Ausweisprüfung - Kreuzlogik
- Hilfsmittel und Informationsmöglichkeiten
- Übungen

Dozent: Wolfgang Volland (Erster Kriminalhauptkommissar a.D.)

Ziel

Wozu wird der Teilnehmer befähigt?:

1. Betrugs und Täuschungsversuche von außen zu erkennen mittels einer darauf ausgerichteten geschulten Wahrnehmung.
2. ein professionelles Gesichtsprofilung anhand signifikanter Merkmale eines Gesichtes zu führen und so eine fundierte Entscheidung zu treffen, ob es sich bei der abgebildeten Person auch um die den Ausweis vorlegende Person handelt.
3. total gefälschte und verfälschte Ausweisdokumente in den Basics zu erkennen und einen Anfangsverdacht zu begründen mittels Erwerb anwendungsbereiter Grundkenntnisse im Ausweisaufbau, der Ausweislogik, der OCR-B Schrift, der Prüfziffernplausibilität, von UV Merkmalen in Ausweisen und von leicht erkennbaren kipptechnisch gestalteten Sicherheitsmerkmalen

Zielgruppe

Zur Zielgruppe gehören:

Mitarbeiter, die Identitätsprüfungen durchführen sowie Mitarbeiter mit Face-to-Face-Kontakten zum Kunden.

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066713	28.05.2024	30.05.2024	Potsdam	Standardpreis	1195
				OSV / SGVSH	995
				S-Finanzgruppe	995

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ihr ganz persönlicher Führungskompass für mehr Stabilität in Zeiten der Veränderungen

Sie

- reflektieren Ihre ganz eigene Führungssituation
- erfahren, wie Ihr Führungsstil auf andere wirkt, welche Erwartungen Ihre Mitarbeitenden mit Ihrem Führungsstil verbinden
- reflektieren, wie Sie Ihre eigene Stabilität bewahren und ggf. auch kurzfristig wieder herstellen können
- erleben, wie Sie schnell, effizient und wirkungsvoll in den verschiedensten Führungssituationen reagieren können
- erhalten Anregungen, wie Sie in Stresssituationen die Ruhe bewahren und verstehen wie Ihre Mitarbeiter in Stresssituationen reagieren
- bekommen Impulse, wie Sie sich auf sympathische Art durchsetzen
- setzen sich mit dem "idealen" Team auseinander, welche Talente unverzichtbar sind und wie es Ihnen gelingt, in Ihrem Team Leistungsträger aufzubauen und zu motivieren
- erkennen Ihre "innere" Welt und bewerten alte Verhaltensmuster neu (das Persolog-Persönlichkeitsmodell bietet Ihnen hierfür nützliche Unterstützung)

Ziel

Mit Unterstützung des Persolog-Verhaltensprofils erhalten Sie Impulse für Ihre ganz individuellen Führungsoptionen, die Sie schnell und effizient umsetzen können.

Zielgruppe

Führungskräfte aller Bereiche und Ebenen

Hinweis

Die Inhalte werden auf Ihre aktuellen Themen und Herausforderungen abgestellt. Sie entwickeln für sich Ihre ganz persönliche Erfolgsstrategie oder erweitern diese. Ihr zusätzlicher Bonus wartet auf Sie!

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001603	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

IMIDEENRAUSCH! Ein Methodentraining

- Ideenschatzkiste für ungewöhnliche Methoden in einer Veranstaltung: Von Scrabble über Speeddating bis Bierdeckelmethode
- Entwicklung konkreter Ideen für eigene aktuelle Projekte
- Ausprobieren von Kreativtechniken und eigenes Erleben
- Kleines Visualisierungstraining: Sie werden am Tagesende malen können - versprochen
- Trainerfeedback zur Umsetzung und Wirkung
- Übertragen der neuen Lieblingsmethoden in den eigenen Joballtag

Ziel

Sie erleben in diesem Workshop etwa 20 „Muntermachermethoden“ für eigene Seminare, Trainings, Workshops und Teammeetings und/oder Ihre Dozententätigkeit beim Schulservice vor Ort. Die Methoden sind universell einsetzbar. Sie werden dabei befähigt, verschiedene Kreativtechniken und Methoden passend zu Ihrer Zielgruppe anzuwenden.

Es geht darum, ein Lernen zu ermöglichen und im Kopf zu bleiben! Umso stärker und länger verankern sich Inhalte und Botschaften.

Zielgruppe

Trainer / Fachdozenten, Vertriebsunterstützer, Ausbilder, Führungskräfte, Veranstaltungsmanager. Oder kurz gesagt: Für Menschen, die vor Menschen stehen.

Hinweis

auch Inhouse zum Preis von 1.700EUR zzgl. NK buchbar

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-071949	30.10.2024	30.10.2024	Potsdam	Standardpreis	350
V-073735	20.09.2024	20.09.2024	Potsdam	Standardpreis	650

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Immobilienboom ade´.... Was bedeutet die Rückkehr zur neuen Normalität am Immobilienmarkt für den Beratungsprozess?

- Gesamtüberblick Immobilienmarkt Deutschland mit Schwerpunkt Wohnimmobilien
- Einfluss der veränderten Marktbedingungen (Zinsen, Inflation etc.) auf Preise und Rentabilität von Wohnimmobilien
- Immobilienrenditen unter veränderten Rahmenbedingungen
- Anpassung der Investitionsprofile und Immobilienstrategien für Immobilienkunden
- Die neue Immobilien GbR ist da ! Auswirkungen für Kunden und Kreditinstitute in der Beratung
- Bewertung von Immobilien unter Anforderungen von ESG und GEG

Der Workshop stärkt u.a. die Beratungsqualität, insbesondere im Bereich der Vorsorgeberatung und zählt somit auf die vom Gesetzgeber (IDD/ VersichVermV-E) geforderte persönliche Beratungskompetenz des Teilnehmers ein. Wir empfehlen daher eine Anrechnung auf die Weiterbildungszeit i.S.d. IDD in Höhe von 12 Stunden.

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten bzw. vertiefen aktuelles Fach- und Praxiswissen im Beratungsfeld Immobilienmanagement für Private Banking- und/oder vermögende Individualkunden.

Zielgruppe

- Individualkundenberatende, Private Banker, Vermögensmanager, Financial Consultants
- Führungskräfte aus dem PK- und FK-Bereich sowie der Vertriebssteuerung, zudem Makler und Finanzierungsspezialisten
- grundsätzlich am Thema interessierte Sparkassen- und Verbundmitarbeitende

Hinweis

Dozent: Lothar Zietzsch, Leiter Private Banking-Immobilienmanagement(Braunschweigische Landessparkasse)Das Seminar kann auf die Rezertifizierung zum Financial Consultant angerechnet werden.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007789	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Immobilieninvestitionen im Spannungsfeld zwischen Rentabilität und Liquidität

- Erläuterung des Investitionsprofils für einen privaten Investor
- Grundlagen statischer Renditeberechnungen von Immobilien
- Liquiditätsplanung einer Immobilieninvestition
- Analyse des Liquiditätsbedarfs und Auswirkung auf die Vermögensentwicklung

(Änderungen/Ergänzungen vorbehalten)

Das Seminar stärkt u.a. die Beratungsqualität, insbesondere im Bereich der Vorsorgeberatung und zählt somit auf die vom Gesetzgeber (IDD/ VersichVermV-E) geforderte persönliche Beratungskompetenz des Teilnehmers ein. Wir empfehlen daher eine Anrechnung auf die Weiterbildungszeit i.S.d. IDD in Höhe von 6 Stunden.

Ziel

Analyse der Investitionsentscheidung für eine Wohnimmobilie (Mehrfamilienhaus) zur Kapitalanlage
(Praxisbeispiel)

Zielgruppe

Private Banker, Vermögensmanager, Financial Consultants, Finanzierungsspezialisten und Makler, Führungskräfte aus dem PK und FK/GK-Bereich

Hinweis

Das Seminar kann auf die Rezertifizierung zum Financial Consultant angerechnet werden.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006555	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Impulstag - 7 auf einen Streich

Die 7 Fokusthemen in der Beratung von Familienunternehmen und Unternehmerfamilien

- 1 - Geschäftsmodell: Wie das Geschäft des Unternehmers funktioniert - und zwar heute, morgen und übermorgen.
- 2 - Digitalisierung: Welchen Grad an Digitalisierung das Unternehmen benötigt, unterteilt in Produktion und Verwaltung.
- 3 - ESG und Nachhaltigkeit: Wie sich all das ökologisch, sozial und ökonomisch verträglich durchführen lässt.
- 4 - Personal: Wen die Firma - heute, morgen und übermorgen - braucht und wo die Führungskräfte, Spezialisten, Fachkräfte etc. benötigt werden.
- 5 - Nachfolge: Wer die Firma später einmal übernimmt und wie man das eigene Vermögen am besten an die nachfolgende Generation vererbt. Oder ob ein Verkauf an Dritte eine Option sein kann.
- 6 - Privatvermögen: Wie man das private Vermögen am besten aufbaut, erhält und investiert.
- 7 - Asset und Family Protection: Wie man die Firma und das Privatvermögen zum Beispiel gegen Cyberangriffe, digitale (Personen-)Erpressung und ähnliche Bedrohungen absichert.

Ziel

Ziel des Impulstages ist der Fachaustausch zur professionellen Betreuung gewerblicher Kunden in den Sparkassen.

Mit den dargestellten Fokusthemen erhalten Sie die notwendigen Triggerpunkte, um mit den Unternehmen die aktuell relevanten Themen zu besprechen und sich als wesentlicher Gesprächspartner Ihrer Kunden zu positionieren.

Zielgruppe

Berater aus den Bereichen

- Corporate Banking
- Mittelstandskunden
- Unternehmenskunden
- Firmenkunden
- Gewerbekunden
- Geschäftskunden
- Freie Berufe und Heilberufe
- Family Office
- Wealth Management
- Private Banking
- Vermögensmanagement
- Vorsorge und Vermögen (VuV)
- Generationenmanagement

sowie

- (Certified) Estate Planner
- (Certified) Financial Planner
- (Certified) Financial Consultants

Hinweis

- Der Dozent Herr **Dirk Wiebusch** ist Geschäftsführer des Instituts für Unternehmerfamilien (IFUF) und seit 1993 in der Beratung von Familienunternehmen und Unternehmerfamilien tätig.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Indikatoren aus dem unterjährigen Zahlenmaterial als potenzielle Krisenhinweise

- Fresh up: Grundlagen der unterjährigen Buchführung
- Aus welchen Komponenten setzt sich ein Standard (DATEV-) Satz zusammen?
- Von Soll an Haben -
Check-up der Buchführungskenntnisse
- Erste Indikatoren zur Beurteilung der Datenqualität des unterjährigen Datenmaterials
- BWA und Vorjahresvergleich ein schneller Blick zur Krisenprävention?
- Die Summen- und Saldenliste als Basis zu Krisenerkennung
 - Typische Fehlerquellen bei der Interpretation der betriebswirtschaftlichen Auswertung
 - Die Kontenrahmen SKR 03 bzw. SKR 04 -
- Gemeinsamkeiten bzw. Unterschiede
 - Typische Fehlerquellen bei der Interpretation der Summen- und Saldenliste
- Der schnelle Blick:
Anhand welcher Punkte kann mein Kunde bezüglich potenzieller Krisenindikatoren abgeklopft werden?
- Die Debitoren- bzw. Kreditorenliste - ein unterschätztes Medium
- Welche ergänzenden Unterlagen des DATEV-Systems helfen mir zur Beurteilung meines Kunden in Krisensituationen (u.a. OPOS-Liste, Wertenachweis, Entwicklungsübersicht) und welche Besonderheiten sind bei Handel-, Produktionsbzw. Dienstleistungsunternehmen zu beachten?
- Anhand welcher Punkte des unterjährigen Datenmaterials kann die Liquiditätssituation des Kunden beurteilt werden?
- Das Problem der Abschlagszahlungen oder:
Sind Akontos ein Krisenindikator?
- Die Benchmark: Welche Qualitätsanforderungen sollte der unterjährige Datensatz - insbesondere die SuSa - erfüllen?
- Vertiefung der Seminarinhalte anhand von praxisorientierten Fallstudien
- Checklisten zur Interpretation des unterjährigen Datenmaterials

Ziel

Ziel dieses Seminars ist es, die unterjährigen Daten gezielt zur Krisenprävention bzw. Krisenfrüherkennung für Kunde und Kreditinstitut zu nutzen. Dies setzt voraus, dass die Datenqualität entsprechende Rückschlüsse auch zulässt. Im Seminar trainieren Sie, welche Anforderungen an das unterjährige Zahlenmaterial frühzeitig zu stellen sind und anhand welcher Positionen des DATEV-Satzes - und dort wiederum insbesondere der Summen- und Saldenliste - Sie mögliche

Krisenindikatoren erkennen können, die es dann mit Ihrem Firmen- bzw.

Gewerbekunden zu besprechen gilt.

Zielgruppe

Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft, die bereits über Kenntnisse bezüglich der Interpretation des unterjährigen (DATEV-) Datenmaterials verfügen.

Hinweis

Dozent: Peter Schaaf

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066981	04.12.2024	04.12.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Individueller Schwerpunkt

**Ansätze für die Entwicklung und Steuerung einer Sparkasse -
 VorstandsentwicklungDetail - Baustein 4Individueller Schwerpunkt** auf Wunsch der Teilnehmero
 Entwicklungsfelder aus den strukturierten Interviewso Erkenntnisse Baustein 1-3

Ziel

Ansätze für die Entwicklung und Steuerung einer Sparkasse - Vorstandsentwicklung

Zielgruppe

angehende Vorstandsmitglieder

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008439	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Balance-Akt für Frauen? Außergewöhnliches im Alltag meistern

- Zeit-Balance-Modell-Faktoren: Sinn, Arbeit, Körper, Kontakt
- Berufstätige Frauen + die Work-Life-Balance-Faktoren
- Frauen + die „Harmonie-Falle“
- Persönliche Standort-Analyse: Biologische Hintergründe des Stressmechanismus und psychosomatische Stresszusammenhänge
- Einblicke in und Ausprobieren von Möglichkeiten der Stressvorbeugung, der Stressbewältigung und der gezielten Entspannung: Bewegung, Ernährung, Sozialen Beziehungen + Balance.
- Stimmungs-Selbst-Beeinflussung

Ziel

- Kennen des Zeit-Balance- + des Work-Life-Balance-Modells.
- Persönliche Standort-Analyse.
- Erkennen der „Harmonie-Falle“ und ihres Preises.
- Erkennen der Faktoren der persönlichen Balance.
- Wissen um biologische Hintergründe des Stressmechanismus und um psychosomatische Stresszusammenhänge.
- Erkennen der persönlichen Stress- und Belastungsfaktoren und des persönlichen Stressverhaltens.
- Erkennen von Möglichkeiten der Stressvorbeugung, der Stressbewältigung und der gezielten Entspannung.

Zielgruppe

Ein Seminar für Frauen mit verantwortungsvollen Aufgaben im Beruf und privat.

Hinweis

Lehrgespräche, Erfahrungsaustausch, Einzel- und Gruppenarbeit, Gruppendiskussionen, Fragebögen, Übungen, ggf. Rollenspiele mit Video-Feedback, Entspannungs- + Stressbewältigungs-Übungen. Rückkopplung zu den individuellen Möglichkeiten im Alltag.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003052	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Inhouse: Change (nicht nur) im Vertrieb

Beispielsweise mit:

- **Change Kompass-Workshop**
- **Workbook-Workshops**
- **Kommunikations-, Führungs-, Team- und Projekt-Workshops**

Systematisch in einen nachhaltigen Veränderungsprozess:

- **Führung im Vertrieb - Veränderungen im Vertrieb begleiten**
- **Führung im Betrieb - Veränderungen bewirken und begleiten**

weitere Qualifizierungsmaßnahmen zum Change-Kompetenzaufbau für

- **Change-Verantwortliche**
- **Change-Manager:in**
- **Alle Mitarbeitenden**

Ziel

Setzen Sie Veränderungen in Ihrer Sparkasse / in Ihrem Team nachhaltig wirksam um und bauen Sie für Ihr Haus zielgruppenübergreifend Change-Kompetenz auf.

Setzen Sie die Ergebnisse des DSGVO-Projektes praxisorientiert für Ihre Sparkasse um, wir begleiten Sie gerne.

Hinweis

Auf Anfrage

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007753	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Effektives Zeit- und Selbstmanagement

Istanalyse, Motivation und Zielsetzung

- Überprüfung der Arbeitseffizienz mit Hilfe des Tagesjournals
- persönliche Wertevorstellungen als Basis für effektives Zeitmanagement
- die Bedeutung von persönlichen Zielen für den beruflichen Erfolg

Ausgewogene Work-Life-Balance

- leistungsfähiger durch eine ausgeglichene Lebensbalance
- vom richtigen Umgang mit Zeitdruck und Verkaufsstress

Prioritäten - der Weg zum Wesentlichen

- das Pareto-Prinzip und das Eisenhower-Diagramm
- zielorientierte Monats- und Wochenplanung

DISG-Persönlichkeitsanalyse

- Ermittlung des persönlichen Zeitmanagementprofils
- Handlungsempfehlungen für mehr Effektivität und Effizienz

Optimale Tagesplanung

- mehr Zeit für das Wesentliche schaffen
- das Kieselsteinprinzip und die 25.000\$-Methode

Stressfreier Umgang mit der Informationsflut

Störfaktoren erkennen und beseitigen

- Zeitdiebe im Arbeitsalltag analysieren und minimieren
- Handeln statt Aufschieben

Ziel

- Motivierte und frühzeitige Erfüllung der persönlichen Ziele
- Richtige Prioritätensetzung auch an hektischen Tagen
- Störfaktoren erkennen und beseitigen

Zielgruppe

Für alle MitarbeiterInnen, die mehr Zeit für das Wesentliche haben wollen.

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri

Tel: 0151 4076 5793

Fax: 030 2069 2902

Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002591	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Kommunikationsstress : Mobbing - Macht / Ohnmachtsspiele erkennen und stoppen

- Was ist Mobbing und was nicht?
- Mobbinghandlungen
- Mobbingursachen warum wird gemobbt?
- Wer mobbt und wer wird gemobbt?
- Werde ich gemobbt?
- Der Weg in die Mobbingkatastrophe - der Verlauf in 5 Stufen
- Was können Betroffene tun?

Ziel

Mobbing kann als eine spezielle Form von sozialem Stress betrachtet werden. Schwierigkeiten und unsoziales Verhalten zwischen Arbeitskollegen ist nichts Neues. Der zunehmende Leistungsdruck bei der Arbeit, hat dieses Phänomen durch erhöhte Konkurrenz aber verstärkt und das Thema hat zunehmend an Beachtung und Brisanz gewonnen.

Der durch Mobbing ausgelöste enorm große Stress, führt fast immer zu psychischen, psychosomatischen und körperlichen Beeinträchtigungen oder ernsthaften Erkrankungen.

Mobbing wirkt sich aber nicht nur auf das Opfer und dessen Umgebung aus, auch der Betrieb ist betroffen.

In diesem Seminar lernen Sie, sich anbahnende Konflikte und Mobbing-Aktivitäten zu erkennen und frühzeitig Mobbing-Verhaltensmuster präventiv anzugehen und zu vermeiden.

Zielgruppe

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und Führungskräfte aus dem Bereich Personal. Führungskräfte, insbesondere unmittelbar Vorgesetzte.

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005189	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Mit emotionaler Stärke gelassener durch den Arbeitstag

1. Ganztägiges Seminar
 - Sozialer und inhaltlicher Einstieg
 - Reflexion der eigenen Arbeitssituation:
 - Was gibt mir Kraft? Was stärkt meine Arbeitsfreude und Zufriedenheit? Wo sehe ich den Sinn in meiner Arbeit?
 - Was raubt mir Kraft? Was lässt mich mit meiner Arbeit hadern/macht unzufrieden? Wo fehlt mir Sinn in meiner Arbeit?
 - Bedeutung von Akzeptanz als Voraussetzung für einen resilienten Umgang mit herausfordernden Situationen und Sinn als grundlegende Kraftquelle
 - (Selbst-) Reflexion beider Aspekte
 - Erste Schritte hin zu einer Entscheidung
 - Bedeutung von Selbstwirksamkeit (vs. sich als Opfer fühlen) und dem aktiven Umgang mit Situationen
 - Entwicklung eines Vorgehens für sich selbst, um einen gesunden Umgang mit der perspektivisch auch weiter herausfordernden Situation für mich zu finden inkl. Realitätscheck
 - Gesunder Umgang mit Emotionsarbeit: Tiefen- vs. Oberflächenverarbeitung
 - Abschluss inkl. Feedback/Evaluationsbogen
2. 1 - 1,5 h individuelle telefonische Vertiefung je TN, optional, siehe Hinweise*
- Die angestoßene Selbstreflexion und das Finden des weiteren Weges individuell und professionell unterstützen
3. $\frac{1}{2}$ Tag Workshop mit interner Leitung, Termin wird noch vereinbart
 - Austausch der gemachten Erfahrungen und angestoßenen Entwicklungen nachhalten
 - Weitere Impulse geben
 - Ggf. Aufnehmen von Bedarfen

Ziel

- Akzeptanz der schwierigen Situation
- Verantwortungsübernahme und bewusste Entscheidung i.S. v. love it, change it, leave it
- Identifikation neu aufbauen: „Ich stehe dahinter“
- Stärkung der eigenen Handlungsfähigkeit im Sinne eines aktiven gestaltungsorientierten Umgangs mit der Situation
- Prävention i.S. von Resilienz-Stärkung: vorbeugende Instrumente, um „dem Sturm zu trotzen“
- Tiefenverarbeitung bei der Emotionsarbeit stärken

Hinweis

*Optional 60 - 90 Min. tel. individuelle Vertiefung je TN 175,- EUR.

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007229	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Seminar Diversität

Was bedeutet „Diversität“ für mich als Berater:in?

- Die unterschiedlichen Facetten von Diversität
- „Unconscious Bias“: die eigenen ungewollten Diskriminierungen erkennen
- Diversität unserer Kund:innen: Chancen und Herausforderungen
- Tipps für den Umgang mit den eigenen „unconscious bias“
- „Words matter“: Wertschätzende Kommunikation als Königsweg
- Fragen & Antworten & Diskussion

Ziel

Erfahren Sie was Diversität für uns in der Sparkasse bedeutet und wie die Vielfalt zum Erfolg beitragen kann. Sie gehen in den Austausch für die Umsetzung in den Berufsalltag.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007625	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Strategien für den Akutfall

- Einführung in das Konzept Embodiment
- Kennenlernen von PEP - Prozess- und Embodimentfokussierte Psychologie von Michael Bohne
- Körperwahrnehmung durch Achtsamkeit steigern
- Positives Embodiment gestalten

Ziel

Körper und Geist (kognitives System und Psyche) stehen ständig in wechselseitigem Bezug zueinander. Unsere Emotionen, Affekte und Gedanken wären ohne den Körper gar nicht möglich. Und unsere Körperhaltungen und Muskelaktivierungen beeinflussen unsere psychische Verfassung. Das heißt im Umkehrschluss auch, dass wir unseren Körper bewusst einsetzen können, um unsere Stimmungen zu steuern und dadurch Stress abzubauen.

In diesem Seminar werden Einschränkungen, die uns den Alltag erschweren, mit Hilfe einer sogenannten Klopftechnik (PEP) als einfach anzuwendende Technik in stressigen Situationen, transformiert. Durch die Stimulation von Akkupunkturpunkten (Körper) können drei Arten von (geistigen) Hürden genommen werden: einschränkende Gefühle, entwertende Beziehungsmuster und einschränkende Glaubenssätze. PEP sieht erstmal eigenartig aus, ist aber ausgesprochen hilfreich und nützlich für eine effiziente Stressbewältigung.

Zielgruppe

Das Seminar ist für alle geeignet, die mit Stress besser umgehen wollen.

Hinweis

Methoden: kurze Input-Sequenzen, Einzel- und Gruppenarbeit, praktische Übungen.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069005	27.06.2024	28.06.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Wie arbeite ich produktiv und gesund - für Führungskräfte

- Was ist Digitalisierung?
- Was ist bei uns umgesetzt, in Planung? (Erfahrungsaustausch)
- Digitaler Stress: "Technik überholt Biologie" Selbstcheck: Digitaler Stress im Alltag Zeitmangel? und Zeitfresser
- Umgang mit der E-Mail - und Informations-Flut: Selbstorganisation und Teamabsprachen.
- Emotionale Selbstregulation gegen akuten Stress
- Führung in Veränderungen: Bedeutung und Sinn Vertrauen
- Die effiziente Pause : Progressive Muskelentspannung, Bodyscan, Schreibtischgymnastik, ?Power Posing (Praktische Übungen), Überlegungen zur flächendeckenden Einführung
- Gesundheit 4.0 : Schlaf/Bewegung/Ernährung für ein fittes Gehirn - die Basics. Was sollte ein betriebliches Gesundheitsmanagement in Zukunft unbedingt anbieten?

Ziel

Die Digitalisierung setzt ein hohes Maß an Veränderungsbereitschaft aller Mitarbeitenden voraus (flexible Arbeitszeiten, räumlich unabhängig arbeitende Teams, Regeln für die Erreichbarkeit, Umgang mit zeitkritische Aufgaben, Informationsmanagement, automatisierte Entscheidungsfindung u.v.m.). Insbesondere sind Führungskräfte in Ihrer Verantwortung für die Mitarbeitenden beim Aufbau eines förderlichen digitalen Arbeitsplatzes und einer sinnvollen Prozessgestaltung besonders gefordert. In diesem Seminar erfahren Sie daher mehr darüber, wie Sie und Ihre Mitarbeiter stressfreier im digitalen Zeitalter überleben und Sie Ihr Führungsverhalten an die neuen Herausforderungen anpassen können.

Zielgruppe

Führungskräfte, die maßgeblich am digitalen Umbau der Sparkasse beteiligt sind bzw. Führungskräfte aller Ebenen, die selbst bzw. deren Mitarbeiter/-innen zunehmend mit digitalen Medien arbeiten

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070461	25.09.2024	25.09.2024	Potsdam	Standardpreis	495
V-070847	19.09.2024	19.09.2024	Potsdam	Standardpreis	495
V-070849	08.11.2024	08.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	495

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Zusammenarbeit im Team - Teambuilding

- Wer ist das Team? Welche Expertisen bringen wir mit?
- Rückblick auf das kommende Jahr
- Mal angenommen, es ist bereits ein Jahr vergangen. Woran merken wir, dass wir im vergangenen Jahr ein erfolgreiches Team waren?
- Gemeinsames Ziel
- Persönliche Ziele
- Bedürfnisse & Erwartungen
- Gemeinsame Werte
- Regeln & Wertschätzung im Team

Ziel

Weiterentwicklung der Zusammenarbeit im Team

Hinweis

Individuelle Inhalts- und Terminabsprachen auf Anfrage.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007819	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Innovativ erfolgreich zusammenarbeiten - Einfach New Work

In turbulenten Zeiten nachhaltig erfolgreich sein, sich als Mitarbeiter und Unternehmen flexibel aufstellen, um den Anforderungen gerecht zu werden. Agile Methoden helfen, gemeinsam und in kurzer Zeit nutzbare Ergebnisse zu entwickeln. Dabei kommt es sehr darauf an, die gesamte Kompetenz und Selbstorganisation eines Teams zu nutzen und die Leistungsmotivation der Mitglieder freizusetzen. Wesentliche Voraussetzungen dafür sind entsprechende Rahmenbedingungen, die richtige Haltung und eine entsprechende Methodenkompetenz der Führung bzw. der Teammitglieder. Daraus ergeben sich folgende Inhalte für die Veranstaltung:

- Agiles Arbeiten erleben
- Agile Konzepte verstehen
- Agile Methoden und Elemente
- Geschäftsmodelle mit Business Canvas
- Initiativprozess agiler Projekte mit Design Thinking
- Umsetzung von Themen mit SCRUM
- Rollen und Verantwortung in SCRUM
- Rahmenbedingungen für agiles Arbeiten
- Eigene Einsatzfelder identifizieren

Ziel

Sie erlernen agile Methoden und Techniken für die Umsetzung Ihrer Themen, Arbeitsaufträge und Projekte in Veränderungsprozessen. Sie probieren diese an konkreten Fallbeispielen bzw. in Simulationen aus. Sie erleben Ihre Rolle im Team und dessen Möglichkeiten. Sie erkennen Einsatzmöglichkeiten und deren Grenzen.

Zielgruppe

Führungskräfte, TeamleiterInnen, PersonalleiterInnen / -entwickler Projektleiter/innen

Hinweis

In diesem Kurs werden Themen anhand der Fallbeispiele der Teilnehmer/innen durchgeführt. Die Teilnehmer/innen sollten daher in ihrer persönlichen Vorbereitung überlegen, ob sie ein entsprechendes Thema/Projekt mitbringen können.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071921	10.07.2024	12.07.2024	Potsdam	Standardpreis 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Input-Workshop: Führungsimpulse für den Vertrieb

- Konkrete Bedarfe erkennen.
- Methoden zur individuellen Förderung vorhandener Ressourcen. Ideen zu Vorgehensweisen im Kundengespräch (Strategie). MEHRWERTE in Mitarbeitergesprächen liefern.

Ziel

- Impulse zur effizienten Führung im Vertrieb.
- Praxiserprobte, erfolgreiche und nachhaltig wirksame Tipps und Hinweise (Modelle) zur Steigerung von Qualität und Quantität im Vertrieb.
- Konkrete Hilfestellungen geben um den MEHRWERT für den Kunden zu erhöhen.
- Mehr fördern macht Motivation und Erfolg.

Zielgruppe

1. Runde

- Markt-/Bereichsleiter:innen, Vertriebs- und Gebietsdirektoren, Vertriebsvorstände

1 TagZusätzlicher Gastredner (Vertriebsvorstand bei Inhouse-Veranstaltungen zur EÖ)Dir. Fohrmann

- Führungskräfte im Vertrieb im Privatkundengeschäft, Geschäftsstellenleiter:innen mit unternehmerischer Verantwortung

1,5 Tage mit Outdoor-ElementDriving-Range (Abschlag) mit einem Golflehrer (Gruppe 2 und 3)**Potsdamer**

Golf-Club e.V.Gesonderte Runde:

- Kompetenzcenter-Leiter

Firmenkundengeschäft mit unternehmerischer Verantwortung (1,5 Tage, ... siehe PK)

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069829	19.11.2024	20.11.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790
V-070899	16.09.2024	17.09.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Intensivseminar: Vollstreckung im europäischen Ausland

Grenzüberschreitende Titulierung in der EU Vollstreckung ins europäische Ausland Teil I.: Zustellung deutscher Schriftstücke und Titel ins Ausland

- Anwendung der EuZVO und EuBVO

Teil II.: Grenzüberschreitende Titulierung

- Europäischer Zahlungsbefehl und deutsches „internationales“ Mahnverfahren
- Abgrenzung, Formulare, Verfahrensübersicht und -ablauf, Zuständigkeiten, Kosten & Gebühren
- Small-Claims-Verordnung - Internationales Bagatellverfahren

Teil III.: Exequatur bereits bestehender Titel

- Gläubigerfreundliche Änderungen durch Brüssel 1a:
- Anwendungsbereich, Voraussetzungen und Verfahrensabläufe zur Vollstreckbarerklärung
- Formulare und Musteranträge
- Der europäische Vollstreckungstitel nach der EG-Verordnung 805/2004 zum Europäischen Vollstreckungstitel (VTVO) - Beschleunigung und Erleichterung der Vollstreckung aus deutschen Titeln in das europäische Ausland

Teil IV.: Vollstreckung im europäischen Ausland vom eigenen Schreibtisch aus

- Der Europäische Beschluss zur vorläufigen Kontopfändung (EuKoPfVO)
- Voraussetzungen - Verfahrensablauf
- Formulare - Zuständigkeiten - Kosten & Gebühren
- Die Vollstreckung im europäischen Ausland: Effektiver und schneller Zugriff auf das Vermögen der Schuldner
- * Darstellung des Vollstreckungsrechts in den Nachbarstaaten
- * Formulare und Musteranträge
- Checklisten - Übersichten - Diskussion

Teil V.: Rechtsprechung des EuGH, des BGH und der Obergerichte

Ziel

effektiv im europäischen Ausland vollstrecken

Zielgruppe

zuständige MitarbeiterInnen, die mit der Zwangsvollstreckung befasst sind

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067601	26.06.2024	26.06.2024	Potsdam	Standardpreis 475

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Interne Sicherungsmaßnahmen gegen „sonstige strafbare Handlungen“ nach § 25 h KWG

- Untersuchungsergebnisse zur Wirtschaftskriminalität
- Identifizierung und Untersuchung von sonstigen strafbaren Handlungen von innen und außen
- Red Flags und Tätermotivation
- Verantwortung der Internen Revision, Abgrenzung zu anderen Funktionen, insbesondere vor dem Hintergrund des § 25h KWG n.F. („Zentrale Stelle“)
- Ablauf von Sonderprüfungen im Verdachtsfall
- Einsatz von EDV bei Sonderprüfungen
- Rechtliche Problembereiche, regulatorisches Update (z.B. Basel-Paper aus Juni 2012, Ausblick auf MaRisk-Novelle und neue EU-Geldwäscherichtlinie)
- Notfallstrategien
- Präventionsmaßnahmen
- Gruppendiskussion über Praxisbeispiele aus den Häusern

Ziel

Die TeilnehmerInnen machen sich mit der Bedeutung doloser Handlungen für das Unternehmen vertraut. Sie erhalten einen Überblick über die vielfältigen Aspekte doloser Handlungen. Anhand konkreter Fallbeispiele wird aufgezeigt, welche Möglichkeiten sich für die Revision für die Prüfung und zur Abwehr doloser Handlungen ergeben.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision, Compliance, Geldwäsche, Zentrale Stelle

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000480	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Investmentsteuerreformgesetz (InvStRefG) / Depot-A - Sparkasse als Anleger

1. Änderung durch die Investmentsteuerreform 1.1 Anwendungsbereich und Begriffsbestimmungen 1.2 Besteuerung von Anlagen in Investmentfonds

- Besteuerung auf Fondsebene / Besteuerung auf Anlegerebene / Refinanzierungskosten / Veräußerungsverluste und Teilwertabschreibungen (§ 21 InvStG) / Einkünfte mit anrechenbaren ausländischen Quellensteuern

1.3 Besteuerung von Anlagen in Spezial-Investmentfonds

- Anlagebestimmungen / Besteuerung auf Fondsebene / Besteuerung auf Anlegerebene / Anrechnung ausländischer Quellensteuer / Anleger- / Fonds-Aktiengewinn, Abkommensgewinn und -Teilfreistellungsgewinn / Behandlung von Betriebsvermögensminderungen (§§ 44, 49 InvStG) / Feststellung der Besteuerungsgrundlagen

2. Übergangsvorschriften / Exitbesteuerung

- Erstmalige Anwendung / Auswirkung auf die Besteuerung der laufenden Erträge / „Exit-Besteuerung“ (Fiktive Veräußerung der Fondsanteile zum 31.12.2017)

3. Ausschüttungs- / Thesaurierungsinformationen / Feststellungserklärungen 4. Vorteilhaftigkeitsüberlegungen und Gestaltungsmöglichkeiten

Ziel

Das Gesetz zur Reform der Investmentbesteuerung (InvStRefG) ist am 1.1.2018 in Kraft getreten. Die danach noch bestehenden Regelungslücken wurden im „Gesetz zur Vermeidung von Umsatzsteuerausfällen beim Handel mit Waren im Internet und zur Änderung weiterer steuerlicher Vorschriften“ berücksichtigt.

Die Gesetze führen zu grundlegenden Änderungen im Hinblick auf die Besteuerung von Investmentfonds und ihren Anlegern bzw. Investoren.

Die Teilnehmer informieren sich über die gesetzlichen Neuregelungen und deren Auswirkungen auf die Sparkasse im Bereich des Depot-A.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Bereiche Treasury, Abwicklung und Kontrolle, Rechnungswesen, Controlling und und Interne Revision

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071057	28.08.2024	28.08.2024	Potsdam	Standardpreis 395
V-071829	28.08.2024	28.08.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 375

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

ISO 27001 praxisnah für Informationssicherheitsbeauftragte

- Einführung in die Grundlagen der ISO/IEC 27001
- Die wichtigsten Anforderungen und Maßnahmen der ISO/IEC 27001 im Kontext zu den Anforderungen des SIZ Produkts „Sicherer IT-Betrieb“
- Maßnahmen (Best-Practices) zur Erfüllung von Anforderungen gemäß der ISO/IEC 27001 als weitere Unterstützung

Ziel

Sie erreichen Verständnis über die Ziele und Inhalte der Normenreihe ISO/IEC 27001 im Kontext der Anforderungen des SIZ Produkts „Sicherer IT-Betrieb“.

Das Seminar führt Sie an die Controls der ISO/IEC 27001 heran und unterstützt Sie dabei, Anforderungen (RQs) aus dem SIZ Produkt „Sicherer IT-Betrieb“ besser zu verstehen, anzuwenden und umzusetzen.

Zielgruppe

Hauptamtliche Informationssicherheitsbeauftragte, Vertreter des Informationssicherheitsbeauftragten, Koordinatoren für die Informationssicherheit des Fachbereichs IT bzw. IT-Organisation

Hinweis

Voraussetzungen: Kenntnisse im Umgang und der Bedienung des SIZ-Produkts „Sicherer IT-Betrieb“ werden empfohlen.

Bei dem Seminar handelt es sich um keinen Zertifizierungslehrgang gemäß der ISO/IEC 27001. Es wird praxisnahes Wissen vermittelt im Umfang mit den Anforderungen und deren Umsetzung aus dem SIZ-Produkt „Sicherer IT-Betrieb“ im Kontext zur ISO/IEC 27001.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005655	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

IT im Griff: Prüfungserfahrungen im Bereich der Betriebsrisiken aus Sonderprüfungen nach §44 KWG

Anhand von aktuellen Prüfungserfahrungen im Bereich der Betriebsrisiken und des Outsourcing (MaRisk AT 7.2 und AT 9) aus Sonderprüfungen nach §44 KWG werden die unten aufgeführten Themenfelder behandelt. Gemeinsam sollen die konkreten Anforderungen an den AT 7.2 und AT 9 besprochen werden. Folgende Themenfelder werden diskutiert:

- IT-Governance
- Informationssicherheitsmanagement
- SIEM
- Auslagerungsmanagement
- Benutzerberechtigungen
- Notfallmanagement
- ...

Ziel

Die Teilnehmer lernen, die aufsichtrechtlichen Anforderungen von Betriebsrisiken (MaRisk AT 7.2 und AT 9) bei Sonderprüfungen nach §44 KWG kennen. Für die Felder IT-Governance, Informationssicherheit, Outsourcing und BCM werden die abstrakten Anforderungen des AT 7.2 und AT 9 anhand von Beispielen konkretisiert.

Zielgruppe

- Mitarbeiter/innen Revision
- Mitarbeiter/innen Risikocontrolling
- Mitarbeiter/innen Betriebsorganisation
- Mitarbeiter/innen IT-Organisation

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004326	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

IT-Security und IT-Risk-Management

- Anforderungen an die Informationssicherheit
- relevante Gesetze (IT-Sicherheitsgesetz, BDSG, HGB, StGB, usw.)
- relevante Vorschriften (MaRisk, MaComp, GoBD, usw.)
- Standards zum Management der Informationssicherheit
- sicherer IT-Betrieb (Themen, Einführungsprozess, Managementorganisation)
- IT-Grundschutz vom BSI
- ISO 27001/27002
- Best Practices zum Management von IT-Risiken
- Aufbau eines IT-Risikomanagements
- Managementorganisation (Rollen, Prozesse)
- Audits (Auditmethoden, Auditprozess, Auditplanung)
- Berichtswesen
- Notfallmanagement

Ziel

Aktuelles zu IT-Security und IT-Risk-Management

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Mitarbeiter:innen aus den Fachbereichen IT-Organisation und Revision sowie an IT-Sicherheitsbeauftragte und IT-Sicherheitskoordinatoren.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002564	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

IT: ISB Grundschulung: Baustein 1 - Technische Grundlagen und aktuelle Sicherheitsaspekte für Informationssicherheitsbeauftragte

Nutzerverwaltung und Passwortsicherheit

- K115 Berechtigungskonzept
- K114 Vergabe von Nutzerrechten
- K101 Identifikation, Authentisierung

Schadsoftware, schadhafte Inhalte

- K113 Schutz vor Schadsoftware
- K125 Sichere Browsernutzung
- Arten von Malware und Funktionsweise: Cross-Site-Scripting, Trojaner, Würmer, Viren, Exploits

Netzstruktur, -sicherheit

- K120 Sichere interne Netze
- K121 Anbindung externer Netze
- K122 Sichere Telefonie
- K123 Sicherer Fernzugang
- K126 Erkennen von Angriffen
- WLAN-Absicherung, Portsecurity, Authentifizierung, Pentests, Netzwerkpläne

Protokollierung, Härtung

- K110 Protokollierung
- K112 Härtung
- Aufklärung von Vorfällen, Forensik, Datenschutz-Erfordernisse,

Datenaustausch, -ablage

- K106 Datenübertragung
- K107 Datenablage
- K109 E-Mail-Kommunikation
- K117 Online-Speicher
- K108 Kryptokonzept
- K214 Entsorgung von Datenträgern
- K215 Transport von digitalen Datenträgern
- K354 Drucken, Scannen, Faxen
- Grundlagen der Kryptografie, Praxistipps zu Druckern und Multifunktionsgeräten, Vorgeugung gegen APTs

Virtualisierung

- K130 Virtualisierung von Servern
- K131 Virtualisierung von Clients

Bei den Konzepten werden die Produkte der FI - wo relevant - berücksichtigt. Sie erhalten u. a. Hinweise zu typischerweise durchzuführende Risikoanalysen bei konsolidierten Sparkassen. Im Kurs werden praxisnahe praktische Übungen durchgeführt, zum Kursende wird ein optionaler Wissenstest angeboten. Teilnehmer, die diesen bestehen, erhalten in Abstimmung mit der jeweiligen Akademie einen zusätzlichen Hinweis "mit Wissenstest" auf ihrem Teilnahmezertifikat.

Ziel

Systematische Vermittlung bzw. Aktualisierung des notwendigen Wissens für Informationssicherheitsbeauftragte sowie MitarbeiterInnen mit vergleichbaren Aufgaben (IT-Revisoren, IT-Verantwortliche).

Sie erhalten einen Überblick sowohl über technische Konzepte und Funktionsweisen als auch über aktuelle Angriffsvektoren von Cyberkriminellen. Sie werden in die Lage versetzt, Schutzmaßnahmen für technisch orientierte Bedrohungen zu bewerten.

Zielgruppe

Informationssicherheitsbeauftragte, Informationssicherheitskoordinatoren, Datenschutzbeauftragte, MitarbeiterInnen IT-Revisoren, IT-Verantwortliche

Das Seminar richtet sich an Teilnehmer ohne oder mit geringen technischen Vorkenntnissen.

Hinweis

Das Seminar ist Teil der Bausteinreihe ISB Grundschulung mit folgenden Bausteinen:

- Baustein 1 - Technische Grundlagen und aktuelle Sicherheitsaspekte für Informationssicherheitsbeauftragte
- Baustein 2 - Organisatorische Grundlagen und aktuelle aufsichtsrechtliche Aspekte für

Informationssicherheitsbeauftragte ITB kompakt

- Baustein 5 - Physische Konzepte im SITB: Vorschläge zur Bearbeitung sowie deren praxisnahe Umsetzung
- Baustein 6 - Notfallmanagement praxisnah: BCM Grundlagen und Methoden
- Baustein 7 - Dienstleistersteuerung
- Baustein 8 - Erfahrungsaustausch ISMS

Die Bausteine bauen nicht aufeinander auf und können daher beliebig kombiniert werden. Für Baustein 4 werden Kenntnisse aus Baustein 2 oder entsprechende Praxiserfahrungen empfohlen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözing

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003287	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

IT: ISB Grundschulung: Baustein 2 - Organisatorische Grundlagen und aktuelle aufsichtsrechtliche Aspekte für Informationssicherheitsbeauftragte

Gesetzliche und aufsichtsrechtliche Anforderungen

- K007 Gesetzliche Anforderungen
- IT-Sicherheits Standards ISO 2700x, BSI-Grundschutz, MaRisk, BaIT: Aufbau, Vorgehensweise

IS-Organisation

- K001 IS-Rollen und IS-Gremien
- K002 Aufgaben
- K005 Berichtswesen
- K031 IS-Leitlinie
- K119 Funktions-, Rollentrennung

IS-Risikomanagement

- K035 IS-Management
- K003 IS-Risikoanalyse und -behandlung
- K026 Versicherungen
- K007 Gesetzliche Anforderungen
- K034 Audits
- Schutzbedarfsanalyse, Vorgehen und best practice
- Risikobegriff, Maßnahmen, Risikobehandlung implizit und explizit

Dokumentation, Inventarisierung

- K015 Dokumentations-Anforderungen
- K356 Vorlagen-Management
- K021 Übergreifende Regelungen
- K032 Inventar der Werte
- Strukturanalyse, Vorgehen und best practice

Archivierung

- K020 Archivierung
- Email-Archivierung

Schulung, Sensibilisierung

- K024 Schulungen
- K025 IS-Schulung und IS-Sensibilisierung
- "Fehler 70" und "Layer 8 - Problem"

Ziel

Systematische Vermittlung bzw. Aktualisierung des notwendigen Wissens für Informationssicherheitsbeauftragte sowie MitarbeiterInnen mit vergleichbaren Aufgaben (IT-Revision, IT-Verantwortliche).

Sie erfahren, wie ein Informationssicherheitsprozess angemessen und standardkonform organisatorisch im Unternehmen verankert und gelebt wird. Aktuelle aufsichtsrechtliche Anforderungen werden dabei berücksichtigt.

Zielgruppe

Informationssicherheitsbeauftragte, Informationssicherheitskoordinatoren, Datenschutzbeauftragte, IT-Revisoren und IT-Verantwortliche

Hinweis

Das Seminar ist Teil der Bausteinreihe ISB Grundschulung mit folgenden Bausteinen:

- Baustein 1 - Technische Grundlagen und aktuelle Sicherheitsaspekte für Informationssicherheitsbeauftragte
- Baustein 2 - Organisatorische Grundlagen und aktuelle aufsichtsrechtliche Aspekte für Informationssicherheitsbeauftragte
- Baustein 4 - SITB kompakt

- Baustein 5 - Physische Konzepte im SITB: Vorschläge zur Bearbeitung sowie deren praxisnahe Umsetzung
- Baustein 6 - Notfallmanagement praxisnah: BCM Grundlagen und Methoden
- Baustein 7 - Dienstleistersteuerung
- Baustein 8 - Erfahrungsaustausch ISMS

Die Bausteine bauen nicht aufeinander auf und können daher beliebig kombiniert werden. Für Baustein 4 werden Kenntnisse aus Baustein 2 oder entsprechende Praxiserfahrungen empfohlen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069197	10.06.2024	11.06.2024	Potsdam	Standardpreis 900

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

IT: ISB Grundschulung: Baustein 5 - Physische Konzepte im Informationssicherheits-Management

Die Inhalte werden in aufeinander abgestimmte Module strukturiert, anhand der SITB-Konzepte:

- K201 Standort, Gebäude, Räume
- K207 Überschwemmungsschutz
- K202 Schutz gegen Stromausfall
- K203 Blitz-/Überspannungsschutz
- K206 Klimatisierung
- K205 Brandschutz
- K208 Überwachung
- K209 Zutrittsschutz

Best-Practice-Ansätze als Lösungsvorschläge werden vorgestellt u.a.

- Berücksichtigung der Physischen Konzepte im Auditprogramm
- Abbildung in Strukturanalyse und Schutzbedarf
- Beispielhafte Strukturanalyse (IT-Service vs. eigene IT)
- Begründungen zur fachlichen Schutzbedarfsfeststellung
- Risikoanalysen zu Standorten, Gebäuden, Räume
- Sicherheitstechnische Begehungen im Rahmen von szenariobasierten Audits oder vertiefenden Audits, inklusive Bereitstellung der Checklisten (nach dem Seminar)

Ziel

Der Geltungsbereich des ISMS erstreckt sich auf die Standorte der Sparkasse. Alle Anforderungen müssen im Rahmen des dreijährigen Auditprogramms berücksichtigt werden. Das Seminar gibt einen Überblick über die Physischen Konzepte aus der Perspektive der Informationssicherheit.

- Sie lernen die Physischen Konzepte sowie interne und externe Anforderungen kennen
- Sie können Anforderungsprofile des DSGVO nutzen
- Sie lernen, wie man Standorte im Auditprogramm behandelt
- Sie können Maßnahmen ableiten und Soll-Ist-Vergleiche durchführen
- Sie werden in die Lage versetzt, die Auditierung der Physischen Konzepte durch das Informationssicherheits-Management im Rahmen von Managementsystem-Audits durchzuführen
- Sie profitieren von den Praxiserfahrungen aus sicherheitstechnischen Begehungen in Sparkassen im Zuge szenariobasierter Audits oder vertiefende Audits

Zielgruppe

- Informationssicherheitsbeauftragte, die mehr über die Physischen Konzepte im Rahmen des Informationssicherheits-Managements erfahren möchten
- Dezentrale IS-KoordinatorInnen der Betreiber (Bau-Organisation) von Gebäuden/Räumen, die sich über die Anforderungen informieren wollen
- Informationssicherheitsbeauftragte und Notfallbeauftragte, die erst kurz im Amt sind und einen praxisnahen Einstieg in das Thema suchen
- AuditorInnen, die die Physischen Konzepte auditieren
- RevisorInnen vor der Prüfung der Physischen Konzepte

Hinweis

Grundsätzlich sind keine speziellen Voraussetzungen erforderlich. Eine Affinität zum Thema wäre allerdings hilfreich.

Das Seminar ist Teil der Bausteinreihe ISB Grundschulung mit folgenden Bausteinen:

- Baustein 1 - Technische Grundlagen und aktuelle Sicherheitsaspekte für Informationssicherheitsbeauftragte
- Baustein 2 - Organisatorische Grundlagen und aktuelle aufsichtsrechtliche Aspekte für Informationssicherheitsbeauftragte
- Baustein 4 - SITB kompakt

- Baustein 5 - Physische Konzepte im SITB: Vorschläge zur Bearbeitung sowie deren praxisnahe Umsetzung
- Baustein 6 - Notfallmanagement praxisnah: BCM Grundlagen und Methoden
- Baustein 7 - Dienstleistersteuerung
- Baustein 8 - Erfahrungsaustausch ISMS

Die Bausteine bauen nicht aufeinander auf und können daher beliebig kombiniert werden. Für Baustein 4 werden Kenntnisse aus Baustein 2 oder entsprechende Praxiserfahrungen empfohlen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068911	14.11.2024	14.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

IT: ISB Grundschulung: Baustein 6 - BCM Praxisnah - Notfallmanagement: Methoden zur Aufrechterhaltung und neue Anforderungen

- Externe Anforderungen (KWG, MaRisk, BAIT) und Standards (u. a. Bundesamt für Sicherheit in der Informationstechnik und ISO-Normen)
- Notfalldefinition, Abgrenzung Störung, Notfall, Krise
- Initiierung des BCM, Ziele und Kennzahlen (MaRisk/BAIT)
- Aufbauorganisation und Trennung des BCM/IT-Notfallmanagements (MaRisk/BAIT)
- Business Impact Analyse (BIA) Prozess definieren, durchführen und Praxisbeispiele (MaRisk)
- Risiko Impact Analyse (RIA) Prozess definieren, durchführen und Praxisbeispiele, u. a. RTO vs. RTA (BAIT)
- Generische bzw. nicht spezifische Notfallszenarien ermitteln und bewerten (MaRisk)
- Geschäftsfortführungs- sowie Wiederanlaufpläne und Wiederherstellungspläne für Prozesse und generische Notfallszenarien (u. a. IT-Notfall, Cyber-Angriff)
- Maßnahmen zur Aufrechterhaltung der Informationssicherheit im Notfall (Praxisbeispiele)
- Übungen, Übungsarten für notfallrelevante Geschäftsprozesse und generische Notfallszenarien planen, vorbereiten, durchführen, dokumentieren, bewerten und berichten. Praxisbeispiele (MaRisk)
- Schulung und Sensibilisierung von BCM-Themen (MaRisk/BAIT)
- Unabhängige Auditierung des BCM und Umgang mit Schwachstellen/Risiken (MaRisk)
- Schnittstellen, Kommunikation, Sitzung des BCM-Gremiums - Krisenstab (MaRisk)
- Informationsquellen für das BCM nutzen und aktuelle Themen zum Zeitpunkt des Seminars
- Berichtswesen definieren und Berichte erstellen (MaRisk)
- Dokumentation des BCM definieren, aktualisieren, bereitstellen etc. (MaRisk)

Ziel

Sie lernen die externen Anforderungen (KWG, MaRisk, BAIT) und Standards (u. a. Bundesamt für Sicherheit in der Informationstechnik und ISO-Normen) kennen. Sie kennen Methoden zur Aufrechterhaltung eines Business Continuity Managements und können eigene BCM-Prozesse und Abläufe verbessern. Sie können die Nachvollziehbarkeit der Notfallplanung und des BMC sicherstellen.

Im Seminar werden Tools zum BCM nicht explizit behandelt. Gleichwohl gibt es Tipps und Hinweise zur Nutzung der gängigen Tools in den Sparkassen.

Zielgruppe

- Notfallbeauftragte, die mehr über die Methoden zur Aufrechterhaltung des BCM sowie die Anforderungen erfahren möchten
- Notfallbeauftragte, die erst kurz im Amt sind oder das Amt übernehmen
- Vertretung der Notfallbeauftragten (qualifizierter Vertreter wird benötigt)
- Etablierte Notfallbeauftragte, die Möglichkeiten zur Verbesserung der eigenen Aufgaben und etablierten BCM-Prozesse zur Aufrechterhaltung des BCM (schlanker Prozess) suchen
- Umsetzungsverantwortliche für ein BCM Projekt (auch Aktualisierungsprojekte)
- IT-Revisoren der Innenrevision zur Vertiefung der BCM-Themenfelder vor und während der Prüfung

Hinweis

Grundsätzlich sind keine speziellen Voraussetzungen erforderlich. Eine Affinität zum Thema wäre allerdings hilfreich. **Hinweis:** Für alle "Neueinsteiger" in das Thema ist das Seminar BCM-Notfallmanagement: Grundlagen und Methoden (Basis) V-59893 zur Vorbereitung empfohlen. Das Seminar ist Teil der Bausteinreihe ISB Grundschulung mit folgenden Bausteinen:

- Baustein 1 - Technische Grundlagen und aktuelle Sicherheitsaspekte für Informationssicherheitsbeauftragte
- Baustein 2 - Organisatorische Grundlagen und aktuelle aufsichtsrechtliche Aspekte für Informationssicherheitsbeauftragte
- Baustein 4 - SITB kompakt
- Baustein 5 - Physische Konzepte im SITB: Vorschläge zur Bearbeitung sowie deren praxisnahe Umsetzung
- Baustein 6 - BCM - Notfallmanagement - Notfallbeauftragter - praxisnah
- Baustein 7 - Dienstleistersteuerung

- Baustein 8 - Erfahrungsaustausch ISMS

Die Bausteine bauen nicht aufeinander auf und können daher beliebig kombiniert werden. Für Baustein 4 werden Kenntnisse aus Baustein 2 oder entsprechende Praxiserfahrungen empfohlen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003724	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

IT: ISB Grundschulung: Baustein 7 - Dienstleistersteuerung

- Was versteht man unter Dienstleistersteuerung?
- Welche gesetzlichen sowie aufsichtsrechtlichen Fragestellungen sind zu beachten?
- Welche Kriterien sind bei der Auswahl der Vertragspartner zu beachten?
- Welche Vertragsinhalte sind notwendig, um den Weg für eine sachgerechte und effiziente Dienstleistersteuerung zu ebnen?
- Welche Leistungsmerkmale können für eine kontinuierliche Leistungsüberwachung herangezogen werden und wie lässt sich die Leistung messen?
- Wie kann man den Erfolg der Dienstleistersteuerung messen?
- Wie kann man die Prozesse strukturieren und transparent gestalten?
-

Ziel

Eine professionelle Steuerung erleichtert Auslagerungen sowie den sonstigen Fremdbezug von Dienstleistungen. Sie sichert den organisatorischen und wirtschaftlichen Erfolg einer Vertragsbeziehung mit Dritten unter Einhaltung der aufsichtsrechtlichen Anforderungen. Im Mittelpunkt stehen der laufende Betrieb und die Optimierung der Dienstleisterbeziehung wie auch der Schnittstelle zu den Prozessen im eigenen Haus.

Zielgruppe

- Verantwortliche für das Vertragsmanagement
- Organisatoren

Hinweis

Das Seminar ist Teil der Bausteinreihe ISB Grundschulung mit folgenden Bausteinen:

- Baustein 1 - Technische Grundlagen und aktuelle Sicherheitsaspekte für Informationssicherheitsbeauftragte
- Baustein 2 - Organisatorische Grundlagen und aktuelle aufsichtsrechtliche Aspekte für Informationssicherheitsbeauftragte
- Baustein 4 - SITB kompakt
- Baustein 5 - Physische Konzepte im SITB: Vorschläge zur Bearbeitung sowie deren praxisnahe Umsetzung
- Baustein 6 - Notfallmanagement praxisnah: BCM Grundlagen und Methoden
- Baustein 7 - Dienstleistersteuerung
- Baustein 8 - Erfahrungsaustausch ISMS

Die Bausteine bauen nicht aufeinander auf und können daher beliebig kombiniert werden. Für Baustein 4 werden Kenntnisse aus Baustein 2 oder entsprechende Praxiserfahrungen empfohlen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005301	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

IT: ISB Grundschulung: Baustein 8 - Erfahrungsaustausch ISMS

Neben zwei Kernthemen zum Erfahrungsaustausch haben Sie die Chance, bis zwei Wochen vor der Veranstaltung Ihre individuellen Themen zu melden. Diese werden durch den Berater des DSV vorbereitet, etwaige Lösungsansätze und beispielsweise jeweils methodische Vorgehensweisen vorgestellt. Alle Themen werden selbstverständlich anonymisiert behandelt.

Senden Sie Ihre Themen bitte per E-Mail an: gabriele.groezinger@nosa-online.de.

Ziel

Informationsaustausch und Wissenstransfer zwischen den Teilnehmern und dem Referenten, um neue Impulse und Lösungsansätze zur Fortschreibung des eigenen Informationssicherheits-Managements (ISMS) zu erhalten. Methodische Vorgehensweisen und Prozesse (Aktivitäten) vertiefen.

Zielgruppe

- Informationssicherheitsbeauftragte sowie deren Vertreter
- IT-Revisoren

Hinweis

Voraussetzungen: Erfahrungen und Kenntnisse bzgl. Aktivitäten und Prozesse im Informationssicherheits-Management sowie Affinität zum Thema Informationssicherheit werden empfohlen.

Das Seminar ist Teil der Bausteinreihe ISB Grundschulung mit folgenden Bausteinen:

- Baustein 1 - Technische Grundlagen und aktuelle Sicherheitsaspekte für Informationssicherheitsbeauftragte
- Baustein 2 - Organisatorische Grundlagen und aktuelle aufsichtsrechtliche Aspekte für Informationssicherheitsbeauftragte
- Baustein 4 - SITB kompakt
- Baustein 5 - Physische Konzepte im SITB: Vorschläge zur Bearbeitung sowie deren praxisnahe Umsetzung
- Baustein 6 - Notfallmanagement praxisnah: BCM Grundlagen und Methoden
- Baustein 7 - Dienstleistersteuerung
- Baustein 8 - Erfahrungsaustausch ISMS

Die Bausteine bauen nicht aufeinander auf und können daher beliebig kombiniert werden. Für Baustein 4 werden Kenntnisse aus Baustein 2 oder entsprechende Praxiserfahrungen empfohlen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068907	15.10.2024	15.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 590

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Jahresabschlussanalyse - Update

Kurzer Überblick über die EBA-Leitlinien für die Kreditvergabe und -überwachung EBITL-Release 8.10

- Neue Liste 5 Seite 2: Die neuen EBA-Kennzahlen
- a) Eigenkapitalrentabilität
modifiziertb) Zinsdeckungsquotec) Gesamtschuldendienst-Deckungsquoted) Individueller Barwert-Faktore) Verschuldungsgrad/Gearingf) EBITDA - Leverageg) Eigenkapitalquote modifiziert h) Betriebsmittel-Deckungsquotei) Umsatzentwicklung
- Neues beim Digitalen Finanzbericht
- Sensitivitätskennzahlen

Corona in der Jahresabschlussanalyse

- Auswirkungen der Corona-Finanzhilfen auf die Jahresabschlussanalyse
- Durch die Corona-Finanzhilfen besonders betroffene Kennzahlen

ESG-Kriterien in der Bonitätsanalyse

- Die ESG-Kriterien im Einzelnen
- a) Umwelt (Environment) b) Soziales (Social) c) Aufsichtsstrukturen (Governance)
- Auswirkungen auf ausgewählte Kennzahlen in der Jahresabschlussanalyse

Ziel

Im Seminar werden zunächst detaillierte Informationen zum neuen EBITL-Release 8.10 gegeben.

Weitere Schwerpunkte sind die Auswirkungen der verschiedenen Coronahilfen auf die Jahresabschlussanalyse, der Einfluss der ESG-Kriterien auf Bonitätsanalyse und Kundengespräch sowie die Folgen der EBA-Leitlinien für die Kreditvergabe und -überwachung.

Zielgruppe

- Firmenkunden-, Gewerbekunden- und Geschäftskundenbetreuer
- Kreditsachbearbeiter im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Kreditanalysten im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Kreditrevisoren

Hinweis

Dozent: Thomas Junger, Dipl. Sparkassenbetriebswirt, Unternehmensberater, ALTO-SEMINARE

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006775	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Jahresveranstaltung für neue Mitglieder der Verwaltungs- und Aufsichtsräte der Sparkassen in Schleswig-Holstein

- Einblick in die Sparkassen-Finanzgruppe
- Der Sparkassen- und Giroverband für Schleswig-Holstein stellt sich vor
- Aktuelle wirtschaftliche Situation und Herausforderungen der Sparkassen in Schleswig-Holstein
- Rahmenbedingungen und Inhalte der Jahresabschlussprüfung bei Sparkassen
- Sparkassenrechtliche Grundlagen
- Rechte, Aufgaben und Pflichten als Mitglied im Verwaltungs-/Aufsichtsrat
- Rolle und Aufgaben des Präventionsmanagements
- Bildungsangebote für Verwaltungs- und Aufsichtsräte
- Gesellschaftliches Engagement der Sparkassen
- Austausch und Netzwerk der neuen Verwaltungs- und Aufsichtsräte der Sparkassen in Schleswig-Holstein

Ziel

Nehmen Sie Einblick in die Sparkassen-Finanzgruppe.

Der Sparkassen- und Giroverband für Schleswig-Holstein stellt sich vor, Ihre Ansprechpartner:innen und die verschiedenen Fachbereiche.

Erfahren Sie die Aufgaben, Rechte und Pflichten der Verwaltungs- und Aufsichtsratsmitglieder von Sparkassen.

Zielgruppe

Neu gewählte Verwaltungs- und Aufsichtsratsmitglieder der Sparkassen in Schleswig-Holstein

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005247	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

JUKEBOX - Vertriebsführung mit Begeisterung

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006853	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kanban im Sparkassenalltag

- Was ist Kanban?
- Prinzipien und Praktiken der Kanban-Methode
- Warum sich Kanban so gut für Wissensarbeit eignet
- Das Pull-System (ziehendes Prinzip) zur Reduzierung von Überlast
- Visualisieren - Zeigen Sie die Arbeit und ihren Ablauf.
- Laufende Arbeiten begrenzen - Hören Sie auf anzufangen, fangen Sie an zu beenden!
- Arbeitsfluss steuern - Ermitteln und steuern Sie, was den Arbeitsfluss behindert.
- Blocker im Arbeitsfluss identifizieren
- Richtlinien explizit machen - Vereinbarte Richtlinien haben, die für alle Beteiligten sichtbar sind.
- Feedback-Schleifen einrichten - In der richtigen Häufigkeit, um Orientierung zu geben.
- Zusagepunkte planen und Durchlaufzeit messen
- Design und Implementierung eines Team-Kanban-Boards
- Zentrale Metriken von Kanban
- Software-Tools und praktische Umsetzungen
- Tipps zur Kanban-Einführung - beginnen Sie dort, wo Sie sind und legen sofort los!
- Führung und Mitarbeiter mitnehmen.
- * Verbindung von Kanban mit agilen Praktiken
- * Anwendungsszenarien und Grenzen der Anwendung in Sparkassen

Ziel

Verbessern Sie Prozessen und möchten Sie eine schlanke Arbeitsorganisation in Ihrer Sparkasse oder in Ihrem Team? Sie erhalten einen kompakten Einstieg in die Kanban-Methode und erfahren, wie Sie Kanban im Team anwenden und damit die Arbeitslast wieder unter Kontrolle bringen.

- Motivation und die Vorteile der Kanban-Methode für Ihr Team
- Wie Sie helfen Überlastungen zu reduzieren
- Verbesserung des Arbeitsflusses
- Kanban-Meetings durchführen, um sich auf die Arbeit zu konzentrieren und dem Team erlauben, sich um sie herum zu organisieren.
- Wie Sie mit Kanban die nächste Stufe erreichen und die ersten Praktiken in Ihrem Arbeitsalltag anwenden.

Wie Sie die Systemvorlaufzeit verfolgen, um die Verteilungen der Durchlaufzeit zu nutzen

Zielgruppe

- Führungskräfte
- Projektleiter
- Alle Mitarbeitende, die mit der Kanban-Methode ihren Arbeitsfluss verbessern wollen.

Hinweis

Die Teilnehmer erhalten von der NOSA eine Teilnahmebescheinigung „Qualifizierung zum Kanban Practitioner“.

Das Tagestraining orientiert sich an den Inhalten des Zertifikates zum „Team Kanban Practitioner“ (TKP) und bereitet darauf vor. Über weitergehende Zertifizierungen informiert wir gern.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007333	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kapitaldienstfähigkeit - Rechenwege, Beurteilung, Kommentierung

Einführung (Auf welcher Datenbasis sollte die Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit vorgenommen werden?; Welche Kapitalgeber sind bei der Zusammenstellung des Kapitaldienstes zu berücksichtigen?; Welche Bilanzpositionen können sich auf die Liquidität und damit die Kapitaldienstfähigkeit unserer Kunden auswirken?; Welche Unterschiede und Gemeinsamkeiten bestehen zwischen retrospektiver und zukunftsgerichteter Kapitaldienstfähigkeitsrechnung?)

Die Ermittlung von Kapitaldienst und Kapitaldienstgrenze bei besonderen Problemstellungen (z. B. Berücksichtigung ggf. vorhandener Fremdgäubiger bei der Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit - insbesondere bei unvollständigen/fehlenden Informationen, Fremdwährungskredite mit und ohne regelmäßige Tilgungsleistungen, Saisonkredite, Einheitliche Darlehen für gemischt genutzte Objekte u. a.)

Die standardisierte Kapitaldienstgrenze und die standardisierte Verschuldungskapazität in der aktuellen EBIL-Auswertung als Grundlage der Kapitaldienstfähigkeitsrechnung (Wie erfolgt die Berechnung und welche Einflussmöglichkeiten seitens des Auswerters/Analysten bestehen?; Wie ist das Ergebnis zu interpretieren?; Unterschiedliche Rechenwege zur Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit in Abhängigkeit von der Art der vorliegenden Unterlagen; Jahresabschluss; Einnahme-Überschuss-Rechnung; Betriebswirtschaftliche Auswertung; Einkommensteuererklärung

Rechnerische und faktische Kapitaldienstfähigkeit einschließlich erforderlicher Begründungen

Maßnahmen zur Wiederherstellung einer nicht gegebenen Kapitaldienstfähigkeit

Beispiele und Fallstudien

Ziel

Die Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit gilt seit langer Zeit als ein zentrales Bonitätskriterium im gewerblichen Kreditgeschäft und wird auch im Rahmen von bankaufsichtsrechtlichen Prüfungen immer häufiger intensiv begutachtet.

Im Seminar werden zunächst ausgewählte Fragen bei der Zusammenstellung des Kapitaldienstes sowie der Berechnung des nachhaltigen Cash-Flows behandelt. Darauf aufbauend wird anhand von Beispielen aus der Sparkassenpraxis die Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit auf Basis der regelmäßig vorliegenden diversen betriebswirtschaftlichen Unterlagen (Jahresabschluss, BWA, Einnahme-Überschuss-Rechnung und Einkommensteuererklärung) intensiv geübt.

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen

Kreditanalyse und/oder Kreditsachbearbeitung im Firmen- und Gewerbekundengeschäft; Firmenkunden-, Gewerbekunden- und Freiberuflerbetreuung; Kreditrevision und/oder Kreditorganisation

zu deren Aufgaben die Erstellung, Beurteilung oder Prüfung von Kapitaldienstfähigkeitsrechnungen sowie die Erstellung von Arbeitsanweisungen für dieses Thema gehören

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000976	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kapitaldienstfähigkeit - Rechenwege, Beurteilung, Kommentierung und Umsetzung in OSPlus-Kredit

Einführung

- Auf welcher Datenbasis sollte die Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit vorgenommen werden?
- Welche Kapitalgeber sind bei der Zusammenstellung des Kapitaldienstes zu berücksichtigen?
- Welche Unterschiede und Gemeinsamkeiten bestehen zwischen retrospektiver und zukunftsgerichteter Kapitaldienstfähigkeitsberechnung?

Die Ermittlung von Kapitaldienst und Kapitaldienstgrenze bei besonderen Problemstellungen (z.B. Berücksichtigung ggf. vorhandener Fremdgäubiger bei der Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit - insbesondere bei unvollständigen/fehlenden Informationen, Fremdwährungskredite mit und ohne regelmäßige Tilgungsleistungen, Saisonkredite, einheitliche Darlehen für gemischt genutzte Objekte u.a.) Unterschiede zwischen rechnerischer und faktischer Kapitaldienstfähigkeit einschließlich erforderlicher Begründungen Berechnung und Interpretation der standardisierten Kapitaldienstgrenze und Verschuldungskapazität in der aktuellen EBIL-Auswertung als Grundlage der Kapitaldienstfähigkeitsrechnung Unterschiedliche Rechenwege zur Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit in Abhängigkeit von den vorliegenden Unterlagen

- Jahresabschluss
- Einnahme-Überschuss-Rechnung
- Betriebswirtschaftliche Auswertung
- Einkommensteuererklärung/Selbstauskunft

Praxisbearbeitung von Fallstudien auf Basis unterschiedlicher betriebswirtschaftlicher Unterlagen in OSPlus Darstellung und Diskussion verschiedener Vorgehensweisen Besprechung von Fragestellungen, die bei der Nutzung von OSPlus-Kredit insbesondere in der gewerblichen Kapitaldienst-fähigkeitsrechnung auftreten Vertiefung der am ersten Seminartag angesprochenen Problemstellungen bei der Ermittlung von Kapitaldienst und Kapitaldienstgrenze

Ziel

Im Seminar werden zunächst ausgewählte Fragen im Zusammenhang mit der Zusammenstellung des Kapitaldienstes sowie der Berechnung des nachhaltigen Cash-Flow behandelt.

Darauf aufbauend wird anhand von Beispielen aus der Sparkassenpraxis die Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit auf Basis der regelmäßig vorliegenden diversen betriebswirtschaftlichen Unterlagen (Jahresabschluss, BWA, Einnahme-Überschuss-Rechnung und Einkommensteuererklärung bzw. Selbstauskunft) - insbesondere auch unter Nutzung von OSPlus-Kredit - intensiv geübt.

Zielgruppe

Mitarbeitende, die mit der Erstellung und/oder Kontrolle von Kapitaldienstrechnungen betraut sind, insbesondere:

- Kreditanalysten und Kreditsachbearbeitende im Firmen- und Gewerbekundengeschäft (Fokus Marktfolge Aktiv)

Hinweis

Die Anwendung von OSPlus muss grundsätzlich bekannt sein. Dagegen ist Wissen zur Kapitaldienstfähigkeit unter OSPlus keine Voraussetzung.

Für das Seminar sind vertiefte Kenntnisse der EBIL-Auswertung von Jahresabschlüssen sowie der Auswertung von Einnahme-Überschuss-Rechnungen und Betriebswirtschaftlichen Auswertungen eine gute Voraussetzung.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008001	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kommunikation mit Männern - nur für Frauen

Männer und Frauen sind unterschiedlich und das ist gut so.

Verallgemeinernd werden wir „typisch weibliche“ Kommunikationsmuster identifizieren, die männliche Reaktion erleben, reflektieren und anschließend Alternativen entwickeln.

- Beispiele aus dem eigenen Berufsalltag
- „Typische“ Kommunikationsmuster der Geschlechter
- Reflexion der eigenen typischen Kommunikationsmuster
- „Rollenspiele“ der Praxisbeispiele „am Mann“ (mit Rollenspielpartner)
- Feedback des männlichen Rollenspielpartners
- Ausprobieren alternativer Kommunikationsverhalten plus Feedback des Partners

Ziel

Machen Sie sich grundlegende kommunikative Unterschiede zwischen Männern und Frauen bewusst, um souverän mit ihnen umzugehen.

Sie werden sich darüber klar, mit welchen kommunikativen Mustern Sie sich selbst im Wege stehen und wie Sie schwierige Kommunikationsmuster von Männern souverän parieren können.

Zielgruppe

Frauen, die sich sicher und souverän in herausfordernden kommunikativen Situationen mit Männern fühlen wollen.

Hinweis

Workshop findet gemeinsam mit männlichem Kollegen statt

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068723	20.06.2024	21.06.2024	Potsdam	Standardpreis 1375

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kommunikationspsychologische Modelle in Aktion: "Wie nutze ich sie im Führungsalltag?"

- Das Kommunikationsquadrat als Führungsinstrument
- Das Modell von der Wahrheit der Situation zur zielführenden Gestaltung von Meetings und Gesprächen
- Das Innere Team als Selbst-Führungsinstrument
- Das Werte- und Entwicklungsquadrat als Instrument zur nachhaltigen Begleitung und Entwicklung von Mitarbeitenden

Ziel

Sie lernen grundlegende Modelle der Kommunikationspsychologie kennen und im Führungsalltag anzuwenden.

Zielgruppe

Nachwachskräfte, Führungsnachwachskräfte, alle Interessierte im Betrieb und Vertrieb

Hinweis

Wichtiger Hinweis zu Ihren Seminarunterlagen: Für alle Präsenzveranstaltungen stellen wir die Seminarunterlagen ausschließlich online über Ihr Teilnehmerportal bereit. Bitte nutzen Sie die Unterlagen über ein mobiles Gerät oder bringen Sie bei Bedarf einen Ausdruck zur Veranstaltung mit.

Wir begrüßen Sie in unseren Bildungsstandorten Potsdam und Kiel sehr gerne. Dabei sind uns Ihr Wissen und Ihre Gesundheit wichtig!

Die von der Bundesregierung vorgegebenen Schutzmaßnahmen, wie Abstands- und Hygieneregeln, werden in unseren Präsenzveranstaltungen beachtet und umgesetzt.

Wir informieren über die wichtigsten verbindlichen Hygieneregeln im Schutz- und Hygienekonzept der NOSA.

(<https://www.nosa-online.de/hygiene-konzept-oben/>) Für die Einhaltung dieser Regeln während der Veranstaltung bitte wir um Ihre Mithilfe.

Das Seminar ist in Präsenz geplant, sollten die Rahmenbedingungen dies erfordern, werden wir das Seminar online umstellen.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006639	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kommunikationswelt Radar (vormals IF-Statistik / Power-BI) - Einführung und Übungen für Anfänger und Fortgeschrittene

- Einführung in die Webanalyse (Arten und Funktionsweise)
- Datenschutz und die IF-Statistik
- Einführung in die IF-Statistik (Technik und Daten)
- Einführung in die IF-Statistik (Berichte und deren Auswertung)
- Übungen (für die Teilnehmer relevante Auswertungen wie Kampagnen, Anträge NEO und IFA, Nutzerverhalten)

Der Großteil des Workshops besteht aus Teilnehmer-Übungen live in der Anwendung.

Ziel

Die Teilnehmer können die verschiedenen Möglichkeiten der Webanalyse unterscheiden. Sie können die Kommunikationswelt Radar technisch, datenschutzbezogen und organisatorisch einordnen. Die Teilnehmer kennen die Begrifflichkeiten und technischen sowie organisatorischen Grundlagen der IF-Statistik. Sie können die Anwendung bedienen. Sie sind in der Lage, die für Ihre täglichen Aufgaben erforderlichen Auswertungen selbst zu erstellen.

Zielgruppe

- Mitarbeiter*innen bei Sparkassen, die mit der Internet Filiale arbeiten (Marketing, Content-Pflege, Support)
- Führungskräfte in diesen Bereichen

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068377	13.05.2024	13.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 420
V-068385	14.05.2024	14.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 420
V-068395	06.06.2024	06.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 360

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Giro-Fachberatung: Modul 4 - Vertriebsaspekte rund um das Geschäftsgirokonto aktiv nutzen

Strukturierter Vertriebsprozess

- Kundenselektion und Priorisierung nach Potenzial
- Identifikation und Vertiefung vertrieblicher Ansatzpunkte
- Gesprächsvorbereitung/-argumentation
- Einsatz Geschäftskonto-Check
- Produktabschluss/Nachbereitung

Verhandeln mit Kunden im Team Die eigene Sozialkompetenz reflektieren und einsetzen
Die eigene Verkäuferpersönlichkeit kennen und nutzen

Ziel

Die Teilnehmer:innen steigern ihre Vertriebsorientierung und Abschlussstärke. Sie können ihre Vertriebsaktivitäten in Abstimmung mit dem Hauptbetreuer priorisieren und organisieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die zukünftig als Co-Betreuer Giro/ZV eingesetzt werden und / oder identifizierte Mehrwerte für den Firmenkunden verkäuferisch umsetzen wollen.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070203	29.05.2024	31.05.2024	Potsdam	Standardpreis 1185

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Organisationsmanager: Modul 2 - Methoden und Techniken der organisatorischen Gestaltung

- Ziele von organisatorischer Gestaltung in Sparkassen
- agile und vernetzte Stabsarbeit
- Priorisierungsmethoden
- Erhebungsmethoden
- Analysemethoden
- Methoden der Struktur- und Prozessoptimierung
- Lösungsfindungsmethoden
- Bewertungsmethoden
- Kennziffern in der Struktur- und Prozessgestaltung
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, Strukturen und Prozesse methodisch einwandfrei und zielgruppengerecht gestalten zu können.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte in der Organisationsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Struktur- und Prozessorganisation
- Führungskräfte mit Prozessverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006197	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Organisationsmanager: Modul 5 - Ansprüche im Wandel: Der Job des Organisationsmanagers

- strategischer Organisationsmanager vs. klassischer Organisator
- Rolle, Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortlichkeiten
- Anforderungen an Fähigkeiten und Persönlichkeit
- Organisationsmanager erfolgreich in der Stabsarbeit der Sparkasse vernetzen
- Einordnung im Kompetenzgefüge der Sparkasse
- persönliche Kompetenzen
- fachliche Kompetenzen
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Art Tätigkeit auf einen Organisationsmanager wartet. Sie können den eigenen Entwicklungspfad abschätzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte in der Organisationsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Struktur- und Prozessorganisation
- Führungskräfte mit Prozessverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Organisationsmanager: Modul 6 - Zertifizierungsprüfung

- Simulation einer Workshop-Moderation
- ausgewählte Themen
- Präsentation Performancemanager in der Praxis

Ziel

Abschluss der Kompaktausbildung mit dem Signet "Zertifizierter Organisationsmanager"

Zielgruppe

Teilnehmer:innen, die die Module 1 bis 5 der Kompaktausbildung Organisationsmanager besucht haben

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Performancemanager: Modul 2 - Methoden und Techniken des Performancemanagements

- Ziele des Performancemanagements in Sparkassen
- Gestaltungsvoraussetzungen
- Gestaltungsparameter
- Ansprüche definieren
- Analysemethoden
- Methoden der Performanceoptimierung
- Kennziffern in der Performancegestaltung
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, Prozesse methodisch einwandfrei und zielgruppengerecht gestalten zu können.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Performancemanager
- Produktmanager
- Führungskräfte
- erfahrene Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007343	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Performancemanager: Modul 3 - Kommunikation und Changemanagement

- Kommunikation im Performancemanagement: Was heißt das eigentlich?
- Grundlagen der Kommunikationstheorie
- adressatengerecht kommunizieren
- Wie lernen Mitarbeiter? Ein kurzer Ausflug in die Lerntheorie
- Rollenverteilung und Beteiligte in der Kommunikation / des Changemanagements
- Rollout von Prozessen und Produkten
- Kommunikation und Change nachhaltig verankern
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, wie es durch moderne Kommunikationsstrategien möglich ist, Menschen auf der Basis definierter Ansprüche erfolgreich zu machen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Performancemanager
- Produktmanager
- Führungskräfte
- erfahrene Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007345	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Performancemanager: Modul 5 - Der Job des Performancemanagers

- Performancemanager vs. klassische Führungskraft
- Rolle, Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortlichkeiten
- Anforderungen an Fähigkeiten und Persönlichkeit
- Performancemanager erfolgreich in der Sparkasse verankern
- Einordnung im Machtgeflecht der Sparkasse
- persönliche Kompetenzen
- fachliche Kompetenzen
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Art Tätigkeit auf einen Performancemanager wartet. Sie können den eigenen Entwicklungspfad abschätzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Performancemanager
- Produktmanager
- Führungskräfte
- erfahrene Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007349	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Performancemanager: Modul 6 - Zertifizierungsprüfung

- Simulation einer Workshop-Moderation
- ausgewählte Themen
- Präsentation Performancemanager in der Praxis

Ziel

Abschluss der Kompaktausbildung mit dem Signet "Zertifizierter Performancemanager"

Zielgruppe

Teilnehmer:innen, die die Module 1 bis 5 der Kompaktausbildung Performancemanager besucht haben

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007351	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Projektmanager: Modul 2 - Methoden und Techniken des Projektmanagements

- Ziele der Projektarbeit in Sparkassen
- Wie Projekte entstehen
- Projektlebenszyklus
- Planungsmethoden
- Arbeiten in Projekten: Wasserfallmodell und agile Vorgehensweisen
- Lösungsfindungsmethoden
- Bewertungsmethoden für Projektergebnisse
- Prozesse des Projektmanagements
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, Projekte methodisch einwandfrei und zielgruppengerecht gestalten zu können.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere:

- Projektmanager:innen
- Aufgabenträger:innen in Projekten und der Unternehmensentwicklung
- Führungskräfte
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Projektmanager: Modul 3 - Kommunikation im Projektmanagement

- Kommunikation im Projektmanagement: Was heißt das eigentlich?
- Grundlagen der Kommunikationstheorie
- adressatengerecht kommunizieren
- Wie lernen Mitarbeiter? Ein kurzer Ausflug in die Lerntheorie
- Beteiligte und Beziehungen bei der Kommunikation in Projekten
- Rollout von Projektergebnissen
- Kommunikation praktisch verankern
- Umgang mit Einwänden und Widerständen, Changemanagement und Nachhaltigkeit
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, wie es durch moderne Kommunikationsstrategien möglich ist, Projektergebnisse erfolgreich zum Endanwender zu transportieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere:

- Projektmanager:innen
- Aufgabenträger:innen in Projekten und der Unternehmensentwicklung
- Führungskräfte
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Projektmanager: Modul 5 - Ansprüche im Wandel: Der Job des Projektmanagers

- Projektmanager im Wandel der Zeit
- Rolle, Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortlichkeiten
- Anforderungen an Fähigkeiten und Persönlichkeit
- Projektmanagement erfolgreich in der Sparkasse verankern
- Projektmanagement als Teil der Unternehmensentwicklung
- Einordnung im Machtgeflecht der Sparkasse
- persönliche Kompetenzen
- fachliche Kompetenzen
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Art Tätigkeit auf einen Projektmanager / -leiter wartet. Sie können den eigenen Entwicklungspfad abschätzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere:

- Projektmanager:innen
- Aufgabenträger:innen in Projekten und der Unternehmensentwicklung
- Führungskräfte
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Projektmanager: Modul 6 - Zertifizierungsprüfung

- Simulation einer Workshop-Moderation
- ausgewählte Themen
- Präsentation Projektmanagement in der Praxis

Ziel

Abschluss der Kompaktausbildung mit dem Signet "Zertifizierter Projektmanager"

Zielgruppe

Teilnehmer:innen, die die Module 1 bis 5 der Kompaktausbildung Projektmanagement besucht haben

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Prozessmanager: Modul 1 - Prozessmanagement im Gesamtzusammenhang der Prozessorganisation

- Prozessmanagement im Kontext Prozessorganisation
- Haus der Prozessorganisation
- strategisches Prozessmanagement
- operatives Prozessmanagement
- Rollenverteilung und Stellentypen im Prozessmanagement
- Prozesspriorisierung
- Kreisläufe des Prozessmanagements
- sinnvolle „Spielregeln“
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Wirkungsketten des Prozessmanagements und können dieses in die Prozessorganisation einordnen.

Zielgruppe

Diese Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Prozessmanager
- Führungskräfte in der Organisationsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Prozessorganisation
- Führungskräfte mit Prozessverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Hinweis

Dieses Seminar ist Bestandteil der Kompaktausbildung Prozessmanager.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003647	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Prozessmanager: Modul 2 - Methoden und Techniken der Prozessgestaltung

- Ziele von Prozessgestaltung in Sparkassen
- Gestaltungsvoraussetzungen
- Priorisierungsmethoden
- Erhebungsmethoden
- Analysemethoden
- Methoden der Prozessoptimierung
- Lösungsfindungsmethoden
- Bewertungsmethoden für Prozesse
- Kennziffern in der Prozessgestaltung
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, Prozesse methodisch einwandfrei und zielgruppengerecht gestalten zu können.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Prozessmanager
- Führungskräfte in der Organisationsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Prozessorganisation
- Führungskräfte mit Prozessverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Hinweis

Dieses Seminar ist Bestandteil der Kompaktausbildung Prozessmanager.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003649	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Prozessmanager: Modul 3 - Prozesskommunikation

- Prozesskommunikation: Was heißt das eigentlich?
- Grundlagen der Kommunikationstheorie
- adressatengerecht kommunizieren
- Wie lernen Mitarbeiter? Ein kurzer Ausflug in die Lerntheorie
- Rollenverteilung und Beteiligte in der Prozesskommunikation
- Rollout von wichtigen und weniger wichtigen Prozessen
- Kommunikation praktisch verankern
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, wie es durch moderne Kommunikationsstrategien möglich ist, Prozesse erfolgreich zum Endanwender zu transportieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Prozessmanager
- Führungskräfte in der Organisationsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Prozessorganisation
- Führungskräfte mit Prozessverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Hinweis

Dieses Seminar ist Bestandteil der Kompaktausbildung Prozessmanager.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Prozessmanager: Modul 4 - Prozesssteuerung in der Prozessmanagementpraxis

- Rollenverteilung in der Prozesssteuerung
- Prozesskennziffern und -ziele
- Die Führungskraft als Schlüsselfaktor zwischen Cockpit und Mitarbeiter:in
- zentrale Prozesssteuerung
- dezentrale Prozesssteuerung
- Methoden und Techniken der Prozesssteuerung
- Chancen und Risiken für alle Beteiligten (inkl. erreichbarer Potenziale)
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Instrumente zur Verfügung stehen und Akzeptanz finden. Sie können die Prozesssteuerung erfolgreich implementieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Prozessmanager
- Führungskräfte in der Organisationsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Prozessorganisation
- Führungskräfte mit Prozessverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Hinweis

Dieses Seminar ist Teil der Kompaktausbildung Prozessmanager.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Prozessmanager: Modul 5 - Ansprüche im Wandel: Der Job des Prozessmanagers

- Prozessmanager vs. klassischer Organisator
- Rolle, Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortlichkeiten
- Anforderungen an Fähigkeiten und Persönlichkeit
- Prozessmanager erfolgreich in Organisationsabteilung und Gesamtparkasse verankern
- Einordnung im Machtgeflecht der Sparkasse
- persönliche Kompetenzen
- fachliche Kompetenzen
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Art Tätigkeit auf einen Prozessmanager wartet. Sie können den eigenen Entwicklungspfad abschätzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Prozessmanager
- Führungskräfte in der Organisationsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Prozessorganisation
- Führungskräfte mit Prozessverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Prozessmanager: Modul 6 - Zertifizierungsprüfung

- Simulation einer Workshop-Moderation
- ausgewählte Themen
- Präsentation Prozessmanager in der Praxis

Ziel

Abschluss der Kompaktausbildung mit dem Signet "Zertifizierter Prozessmanager"

Zielgruppe

Teilnehmer:innen, die die Module 1 bis 5 der Kompaktausbildung Prozessmanager besucht haben

Hinweis

Die Dauer der Prüfungstage hängt von der Anzahl der angemeldeten Teilnehmer ab. Der erste Tag dient der Prüfungsvorbereitung und der zweite und ggf. dritte Tag für die Abnahme der Prüfung.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Strategiecontroller: Modul 2 - Methoden und Techniken der organisatorischen Gestaltung

- Ziele von Strategie-Controlling in Sparkassen
- agile und vernetzte Stabsarbeit
- Priorisierungsmethoden
- Erhebungsmethoden
- Analysemethoden
- Bewertungsmethoden
- Steuerungsmethoden
- Kennziffern in der Struktur- und Prozessgestaltung
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, (den Erfolg von) Stabs- und Strategiearbeit methodisch einwandfrei und zielgruppengerecht steuern zu können.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte im Strategiecontrolling
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Strategiesteuerung
- Führungskräfte mit Strategieverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Strategiecontroller: Modul 5 - Ansprüche im Wandel: Der Job des Strategiecontrollers

- Strategiecontroller vs. klassischer Organisator
- Rolle, Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortlichkeiten
- Anforderungen an Fähigkeiten und Persönlichkeit
- Strategiecontroller erfolgreich in der Stabsarbeit der Sparkasse vernetzen
- Einordnung im Kompetenzgefüge der Sparkasse
- persönliche Kompetenzen
- fachliche Kompetenzen
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Art Tätigkeit auf einen Strategiecontroller wartet. Sie können den eigenen Entwicklungspfad abschätzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte im Strategiecontrolling
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Strategiesteuerung
- Führungskräfte mit Strategieverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Strategiecontroller: Modul 6 - Zertifizierungsprüfung

- Simulation einer Workshop-Moderation
- ausgewählte Themen
- Präsentation Performancemanager in der Praxis

Ziel

Abschluss der Kompaktausbildung mit dem Signet "Zertifizierter Strategiecontroller"

Zielgruppe

Teilnehmer:innen, die die Module 1 bis 5 der Kompaktausbildung Strategiecontroller besucht haben

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung strategisches Personalmanagement: Modul 2 - Methoden und Techniken der Gestaltungsarbeit im strategischen Personalmanagement

- Ziele personeller Gestaltung in Sparkassen
- Gestaltungsvoraussetzungen und aufsichtsrechtliche Erfordernisse
- agile und vernetzte Stabsarbeit
- Erhebungsmethoden
- Analysemethoden
- Optimierungsmethoden
- Personalentwicklung
- Recruiting
- Ressourcenplanung
- Methoden des Personalabbaus
- Personalbedarfsermittlung
- Kennziffern in der Personalgestaltung
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, Personal methodisch einwandfrei und zielgruppengerecht zu gestalten.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Personaler:innen
- Führungskräfte in der Personalarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben im strategischen Personalmanagement
- Führungskräfte mit Personalverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-063963	12.08.2024	13.08.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung strategisches Personalmanagement: Modul 3 - Kommunikation im strategischen Personalmanagement

- Kommunikation im strategischen Personalmanagement, was heißt das eigentlich?
- Grundlagen der Kommunikationstheorie
- adressatengerecht kommunizieren
- Wie lernen Mitarbeiter? Ein kurzer Ausflug in die Lerntheorie
- Rollenverteilung und Beteiligte bei der Kommunikation
- Rollout von wichtigen und weniger komplexen Veränderungen
- Kommunikation praktisch verankern
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, wie es durch moderne Kommunikationsstrategien möglich ist, personelle Veränderungen erfolgreich zu transportieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Personaler:innen
- Führungskräfte in der Personalarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben im strategischen Personalmanagement
- Führungskräfte mit Personalverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-063965	16.09.2024	17.09.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung strategisches Personalmanagement: Modul 5 - Ansprüche im Wandel: Der Job des Personalmanagers

- Personalmanager vs. klassischer Personalmitarbeiter
- Rolle, Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortlichkeiten
- Anforderungen an Fähigkeiten und Persönlichkeit
- Personalmanager erfolgreich im Stab und Sparkasse vernetzen
- Einordnung im Machtgeflecht der Sparkasse
- persönliche Kompetenzen
- fachliche Kompetenzen
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Art Tätigkeit auf einen Personalmanager wartet. Sie können den eigenen Entwicklungspfad abschätzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Personaler:innen
- Führungskräfte in der Personalarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben im strategischen Personalmanagement
- Führungskräfte mit Personalverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-063969	18.11.2024	19.11.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung strategisches Personalmanagement: Modul 6 - Zertifizierungsprüfung

- Simulation einer Workshop-Moderation
- ausgewählte Themen
- Präsentation Performancemanager in der Praxis

Ziel

Abschluss der Kompaktausbildung mit dem Signet "Zertifizierter Personalmanager"

Zielgruppe

Teilnehmer:innen, die die Module 1 bis 5 der Kompaktausbildung strategisches Personalmanagement besucht haben

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-063971	12.12.2024	13.12.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Vertriebsmanager: Modul 2 - Methoden und Techniken der organisatorischen Gestaltung

- Ziele von organisatorischer Gestaltung in Sparkassen
- agile und vernetzte Stabsarbeit
- Priorisierungsmethoden
- Erhebungsmethoden
- Analysemethoden
- Methoden der Vertriebs- und Produktoptimierung
- Lösungsfindungsmethoden
- Bewertungsmethoden
- Kennziffern in der Vertriebs- und Produktgestaltung
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, Vertrieb und Produkte methodisch einwandfrei und zielgruppengerecht steuern zu können.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte in der Vertriebsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Vertriebsentwicklung
- Führungskräfte mit Verkaufsverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006209	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Vertriebsmanager: Modul 5 - Ansprüche im Wandel: Der Job des Vertriebsmanagers

- strategischer Vertriebsmanager vs. klassischer Organisator
- Rolle, Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortlichkeiten
- Anforderungen an Fähigkeiten und Persönlichkeit
- Vertriebsmanager erfolgreich in der Stabsarbeit der Sparkasse vernetzen
- Einordnung im Kompetenzgefüge der Sparkasse
- persönliche Kompetenzen
- fachliche Kompetenzen
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Art Tätigkeit auf einen Vertriebsmanager wartet. Sie können den eigenen Entwicklungspfad abschätzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte in der Vertriebsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Vertriebsentwicklung
- Führungskräfte mit Verkaufsverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006215	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Vertriebsmanager: Modul 6 - Zertifizierungsprüfung

- Simulation einer Workshop-Moderation
- ausgewählte Themen
- Präsentation Performancemanager in der Praxis

Ziel

Abschluss der Kompaktausbildung mit dem Signet "Zertifizierter Vertriebsmanager"

Zielgruppe

Teilnehmer:innen, die die Module 1 bis 5 der Kompaktausbildung Vertriebsmanager besucht haben

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006217	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktseminar Sparkassenbuchführung

- Einführung in die Teilbereiche des Rechnungswesens
- Grundlagen der Buchführung (Rechtsgrundlagen, Inventur und Inventar, Kontoarten, Kontenrahmen)
- Jahresabschluss der Sparkassen (Rechtsgrundlagen, Aufgaben und Bestandteile, Prüfung, Feststellung und Offenlegung)
- Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze (Übersicht, Bilanzierung und Bewertung von Vermögensgegenständen und Schulden, Bildung von Reserven, Bilanzierung von Derivaten und Bewertungseinheiten)
- Spezielle Vorschriften für Kreditinstitute nach der Rechnungslegungsverordnung (z.B. Fristengliederung, Nominalwertbilanzierung, Gemeinschaftsgeschäfte, Wertpapiere, anteilige Zinsen)
- Bilanzierung von ausgewählten Bilanz- und GuV-Posten (z.B. Forderungen an Kunden, Wertpapiere, Handelsbestand, Beteiligungen, Verbindlichkeiten gegenüber Kunden, Rückstellungen, Abgrenzung von Erfolgen)
- Körperschaft- und Gewerbesteuerpflicht der Sparkassen / Übungsbeispiel: Berechnung der Steuerrückstellungen

Ziel

Das Seminar vermittelt die Grundlagen der Buchführung, z.B. Buchen, Aufbau und Erstellung des Jahresabschlusses eines Kreditinstitutes.

Die TeilnehmerInnen werden in die Lage versetzt, möglichst abgeschlossene Sachgebiete eigenständig im Rahmen der Jahresabschlusserstellung zu bearbeiten.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die neu in das Rechnungswesen wechseln bzw. erst kurze Zeit im Rechnungswesen tätig sind

Hinweis

- einfache Grundkenntnisse in der Buchführung werden vorausgesetzt

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067475	07.10.2024	09.10.2024	Potsdam	Standardpreis 1125

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktwissen Bankwirtschaft

- Banken- und Sparkassenmarkt
- Aufsichtsrecht und spezifisches Bankrecht
- Filialkundengeschäft / Retailgeschäft
- Individualkundengeschäft / Wertpapiergeschäft
- Firmenkundengeschäft
- Bank- und Vertriebssteuerung

Ziel

- Sie erhalten einen kompakten Überblick über das Sparkassenwesen und zu bankenspezifischem Fachwissen.
- Sie entwickeln ein tieferes Verständnis für Zusammenhänge und strategische Entscheidungen.

Zielgruppe

- Kreditanalysten
- Mitarbeiter/innen Banksteuerung
- Mitarbeiter/innen Qualitätsmanagement
- Vertriebssteuerer
- Mitarbeiter/innen Personalabteilung
- Personalentwickler
- Organisatoren

Hinweis

Das Seminar wendet sich an Mitarbeiter/innen ohne bankspezifische Ausbildung. Kaufmännisches Grundwissen wird vorausgesetzt.

Die Inhalte werden mit hohem Praxisbezug vermittelt.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069621	24.10.2024	25.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktwissen des Bankaufsichtsrechts

Eigenkapitalanforderungen

- Eigenkapitaldefinition nach CRR
- Ermittlung der Adressenausfallrisiken
 - Der Kreditrisikostandardansatz (KSA); Ausblick: Änderungen im neuen KSA
 - Ermittlung der Adressenausfallrisiken im IRB - ein Überblick
- Überblick über die Bestimmung der Marktpreisrisiken gemäß CRR
- Unterlegung der operationellen Risiken mit Eigenmitteln gemäß CRR
 - Basisindikatoransatz und Standardansatz
 - Der geplante Standardised Measurement Approach (SMA) für operationelle Risiken: ein Überblick

Liquiditätsanforderungen

- Funktionsweise der Liquiditätsverordnung (LiqV)
- Ermittlung der Liquiditätskennzahlen nach CRR

Anforderungen an das Kreditgeschäft

- Kreditnehmer- und Risikoeinheiten
- Großkrediteregelungen

Mindestanforderungen an das Risikomanagement(MaRisk)

- Allgemeine Anforderungen
- Besondere Anforderungen an die Aufbau- und Ablauforganisation
- Grundideen des ICAAP - Anforderungen an die Risikosteuerungs und -controllingprozesse
- Der europäische SREP - Implikationen für nicht systemrelevante Institute (LSI)

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten einen fundierten Überblick über das durch die Harmonisierung auf europäischer Ebene angepasste Aufsichtsrecht. **Bitte beachten Sie:** Es handelt sich um ein Grundlagen-/Überblicksseminar, es geht folglich **nicht** um die vertiefende Darstellung spezieller Themen!

Zielgruppe

Fachkräfte aus den Bereichen Eigenhandel, Depot-A, Abwicklung und Kontrolle, Treasury, Gesamtbanksteuerung und Revision

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Komplexe Kreditnehmereinheiten bei Immobilienunternehmen sicher beurteilen

- Rechtliche Grundlagen zur Bildung von Kreditnehmereinheiten und Gruppen verbundener Kunden
- Strukturierte Vorgehensweise „durch den Informationsdschungel“ zur Zusammenstellung und Gewichtung der vorgelegten Unterlagen
- Techniken zur branchengerechten Zusammenfassung wirtschaftlicher Unterlagen (Einkommensteuererklärungen, Jahresabschlüsse, Vermögensaufstellungen, Mieterlisten)
- Besonderheiten der Auswertung bei verbundenen Unternehmen - insbesondere bezüglich der Möglichkeiten von Gewinnverschiebungen und „Erzeugung“ von Gewinnen
- Grundlagen und praktische Anwendung von Konsolidierung

Ziel

Erlangung fachlicher Kompetenzen und zeiteffizienter methodischer Herangehensweisen, um die wirtschaftlichen Verhältnisse verbundener Unternehmen und komplexer Kreditnehmereinheiten im Rahmen ihrer Branchenbesonderheiten beurteilen zu können.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus Markt und Marktolge (Kundenberater und Sachbearbeiter aus dem gewerblichen Kreditgeschäft)

Hinweis

Dozent: RDG Berlin-Hamburg GmbH

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-072409	27.05.2024	28.05.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Komplexe Veränderungen nachhaltig gestalten und Mitarbeiter mitnehmen

- Potenziale einer Veränderung
- Methoden und praktische Helfer für die Nachhaltigkeit
- Den Veränderungsrhythmus nutzen
- Einfacher loslassen und sich einlassen
- Widerstände und Emotionen bei Veränderungen begegnen
- Spielregeln komplexer Welten - wirksam motivieren, kommunizieren und handeln
- Entscheidungen unter Zeitdruck und mit Halbwissen treffen
- Stabilität für das Team, wenn sich Strukturen, Prozesse und Prioritäten oft ändern
- Persönliche Umsetzungsstrategien für das eigene Projekt
- Persönlicher Leitfaden für Veränderungen

Ziel

Den Wandel aktiv begleiten, nutzen Sie Ihre Gestaltungsspielräume.

Die hohe Veränderungsdynamik lässt Verlust- und Zukunftsängste wachsen, Unerwartetes löst schnell Stress aus. Sie erfahren, wie Sie die Menschen mitnehmen.

Sie lernen wie Sie dem "Anders als Bisher" souverän begegnen.

Hinweis

Gemeinsam mit Ihnen werden wir das Gelernte in Ihre Projektarbeit integrieren und persönliche Bewältigungsprozesse in Zeiten stetigen Wandels begleiten.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005123	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Komplexität im Führungsalltag - Entwicklungsprogramm zur Führungskraft Baustein V

- Komplexität im Führungsalltag und ihre Erscheinungsformen
- Vielfältige Führungsanforderungen - Methoden zur Analyse von Führungssituationen und der Entwicklung von zielgerichteten Handlungsoptionen
- Die eigene Selbstorganisation überprüfen und optimieren (u.a. Delegation als wirkungsvolles Führungsinstrument, Prioritäten setzen und entscheiden, Mut zum „Nein“, Belastungen steuern, Umgang mit inneren und äußeren Einflüssen)
- Mitarbeiter in Veränderungen mitnehmen, fördern und fordern
- Praxisübungen und Kollegiale Fallberatung

Ziel

- Sie integrieren die verschiedenen Führungsinstrumente in Ihren Führungsalltag und wenden sie situativ an.
- Sie analysieren komplexe Führungssituationen und entwickeln Lösungen.
- Sie reflektieren Lösungswege, um Leistungssteigerungen ohne zusätzliche Belastungen bei sich und Ihren Mitarbeitern zu realisieren.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchsführungskräfte

Führungskräfte

Hinweis

Die Teilnehmer/innen haben Gelegenheit eigene Fälle einzubringen, zu analysieren und Handlungsoptionen zu entwickeln.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064825	21.11.2024	22.11.2024	Kiel	Standardpreis 790
V-064827	04.12.2024	05.12.2024	Potsdam	Standardpreis 790
V-067895	12.03.2025	13.03.2025	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Konflikte klären - Führung stärken - Entwicklungsprogramm zur Führungskraft Baustein III

- Frühzeitiges Erkennen von Konflikten
- Instrumente der Transaktionsanalyse zur Verhaltensbeobachtung und Verhaltenssteuerung
- Konfliktodynamiken überwinden
- Mechanismen der Konflikteskalation und wirksames Konfliktmanagement
- Wege der Konfrontation und des Umgangs mit destruktiven Verhaltensweisen
- Praktische Lösungen für schwierige Führungssituationen
- Mit Kritik professionell umgehen

Ziel

- Sie lernen, Ihre eigenen Verhaltensmuster in Konfliktsituationen und schwierigen Führungssituationen einzuschätzen.
- Sie erproben effektive Instrumente der Konfliktbewältigung im kollegialen Gespräch.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchsführungskräfte

Führungskräfte

Hinweis

Der Besuch der Bausteinreihe wird zertifiziert.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064817	15.07.2024	17.07.2024	Kiel	Standardpreis 980
V-064819	02.09.2024	04.09.2024	Potsdam	Standardpreis 980
V-067891	04.12.2024	06.12.2024	Potsdam	Standardpreis 980

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Konfliktmoderation

Die Führungskraft in der Vermittlung zwischen zwei Konfliktparteien

- Eskalationsstufen und Intensität von Konflikten
- Konfliktmoderation: Techniken, Methoden der Gesprächsführung
- Gesprächstrainings (Vertiefung); Reflektion eigener Wahrnehmungen und Bewertungen und Konsequenzen für das eigene Verhalten
- Wann wie vorgehen?
- Umgang mit Widerständen & Blockaden
- Umgang mit eigenen Emotionen und Emotionen anderer
- Erarbeitung nachhaltiger Lösungen
- Bearbeitung und Simulation eigener Konfliktfälle

Die Führungskraft im Teamkonflikt

- Systemische Aspekte: Organisations-, Führungs- und Teamkultur und ihre Wirkung auf die Entstehung von Konflikten
- Konfliktprävention versus Konfliktbearbeitung
- Teamphasen & Konflikt und deren Gruppendynamik
- Teamrollen auflösen
- Informell versus Offenheit und Transparenz
- Metakommunikation nutzen
- Simulation von Konfliktmoderation in Teams und Gruppen
- Reflexion der eigenen Rolle als Moderator/in
- Externe versus interne Konfliktarbeit

Ziel

Das mehrmodulige Seminar „Konfliktmoderation“ richtet sich an alle, die ihre Kompetenz, gut, souverän und nachhaltig mit Schieflagen, Konflikten und Meinungsverschiedenheiten umzugehen, vertiefen möchten.

Dabei wird die eigene Wahrnehmung für Konflikte und deren Vorboten geschärft, die souveräne und sichere Moderation in verschiedenen Konfliktsituationen trainiert und Werkzeuge für eine konfliktprophylaktische Kultur vermittelt.

Hinweis

Durch die zweimalige Präsenzzeit und zwei begleitende kurze Webseinheiten wird neues Wissen nicht nur aufgenommen: Neue Erfahrungen können zeitnah reflektiert und ausgetauscht werden. Klare Feedbacks und Ideen werden somit in das zukünftige Handeln in schwierigen Situationen integriert.

Die Seminarkombination setzt Grundkenntnisse zum Konfliktmanagement und Erfahrungen mit Konfliktgesprächen voraus.

Terminübersicht:

1. Präsenzseminar	11.05.-12.05.2022
1. Webseminar (120 min)	13.06.2022
2. Präsenzseminar	21.09.-22.09.2022
2. Webseminar (120 min)	22.10.2022

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006845	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Konsequent führen

Inhaltliche Schwerpunkte:

- Was bedeutet in meinem Kontext konsequentes Führen?
- Rollen- und Aufgabenklarheit, Analyse des eigenen Führungsstils
- Konsequent und transparent handeln - wertschätzend agieren
- Kongruent und konsistent planen, kommunizieren und handeln
- Selbstbehauptung und Bestimmtheit - Umsetzung einfordern
- Inkonsequenzen erkennen und beseitigen
- Klare Erwartungen und Offenheit
- Erwartungen unmissverständlich kommunizieren
- Stehen Sie hinter Ihren Entscheidungen!
- Das Übermitteln von schlechten Nachrichten
- Konsequenz in schwierigen Führungssituationen
- Kritische Führungssituationen - Setzen Sie sich durch!
- Schwierige Mitarbeiter konsequent führen
- Konflikten begegnen
- Grenzen erkennen und aufzeigen
- Ergebnisse schneller erreichen mit Zielen und Vereinbarungen
- Wirksam delegieren
- Qualitätssicherung und Effizienz durch regelmäßige Kontrollen

Ziel

- Sie erkennen und beseitigen Inkonsequenzen in Ihrer Führung und Selbstführung.
- Sie erlernen Strategien, die Sie in kritischen Führungssituationen unterstützen.
- Sie optimieren Ihre Kommunikation mit mehr Klarheit und Durchsetzungsfähigkeit, um Erwartungen und Ziele unmissverständlich zu vermitteln.
- Sie erwerben Strategien und Interventionen zur Stärkung, Motivation und Leistungsbereitschaft der Mitarbeiter.
- Als Führungskraft etablieren Sie Spielregeln für eine gute Zusammenarbeit im Team

Zielgruppe

Führungskräfte aller Bereiche und Ebenen

Hinweis

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065489	06.06.2024	07.06.2024	Potsdam	Standardpreis 980

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Konsequentes Mindset

- Klassische Führungstools zur Bearbeitung von aktuellen Anliegen
- Erarbeitung von Lösungsansätzen für komplexe / paradoxe Führungssituationen mit dem Managementkompass
- Reflexion von Ängsten als unbewusster Motor der Illusion einfacher Lösungen
- Bearbeitung von Ängsten, inneren Antreibern und Gefühlsblockaden (mit dem Modell Innerer Kompass und Inneres Kind
- Selbstgesteuertes Lernen fördern
- Zusammenarbeit mit Selbstverantwortung
- Verständnis und Lösungswege auf Basis verschiedener Verhaltensmodelle
- Konkreten Umsetzungshilfen für die Praxis

Ziel

- Sie bearbeiten anspruchsvolle und verfahrenere Führungssituationen und bringen Tiefe in die Reflexion über sich und Ihre Rolle.
- Sie erforschen Ihre Entscheidungsmuster mit Achtsamkeit, entschlüsseln deren Dynamik und öffnen sich für konsequente Handlungsstrategien.
- Sie entschlüsseln das Drama, das vermeintlich einfache Lösungen in komplexen, paradoxen und verfahrenen Situationen anrichten.
- Sie lernen, Emotionen als Wegweiser in komplexen, paradoxen und verfahrenen Situationen zu verstehen und Zuversicht zu erzeugen.
- Sie vertiefen Ihr Rollenverständnis als Führungskraft, Manager oder Teamleiter und erzeugen Neugier auf Selbstverantwortung.
- Inneren und äußeren Widerstand nutzen zur Weiterentwicklung Ihres Fachbereichs.
- Sie entwickeln ein positives Fehlerverständnis und erzeugen eine auf echtem Interesse und Eigeninitiative beruhende Lernatmosphäre.
- Sie begreifen sich selbst als Lenker und Unterstützer von Veränderung in Ihrem Führungsbereich und schöpfen dauerhaft Motivation aus dessen gezielter Entwicklung.

Zielgruppe

Führungskräfte aller Bereiche und Ebenen.

Hinweis

Die Teilnahme setzt grundlegende Kenntnisse und persönliche Erfahrungen in der Ausübung von Führungsaufgaben voraus.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005874	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Konsolidierung mit EBIL macht einfach Spaß

Erster Seminartag:

- Gründe für die Konsolidierung von Jahresabschlüssen
- Rechtliche Grundlagen der Konsolidierung
- Notwendige Voraussetzungen für eine manuelle Konsolidierung mehrerer Jahresabschlüsse durch die Sparkasse
- Bildung eines Konsolidierungskreises
- Darstellung sämtlicher konsolidierungsfähigen und -pflichtigen Positionen im Jahresabschluss
- Checkliste zur Erhebung der notwendigen Informationen für eine vollständige und zutreffende Konsolidierung
- Ausführliche Darstellung der Konsolidierungsmethoden (Kapitalkonsolidierung, Konsolidierung von Forderungen und Verbindlichkeiten, Eliminierung des Zwischengewinns, Ertrags- und Aufwandskonsolidierung, Behandlung von Konsolidierungsdifferenzen)

Zweiter Seminartag (im PC-Raum):

- Grundlagen der manuellen Konsolidierung in EBIL
- Bildung eines Unternehmens- und Konsolidierungskreises in EBIL
- Voraussetzungen für die manuelle Konsolidierung in EBIL
- Eingabe der konsolidierungsrelevanten Informationen in die zu konsolidierenden Einzelauswertungen zur Vorbereitung der Konsolidierung
- Konsolidierungen in den Folgejahren
- Arbeiten im Konsolidierungstableau
- Vollständige und unvollständige Konsolidierungsbuchungen
- Intensive Fallstudienarbeit

Ziel

Das Seminar vermittelt die grundlegenden Kenntnisse und Methoden zur Konsolidierung von Jahresabschlüssen. Weiterhin werden die im Kompetenzpaket EBIL des DSV enthaltenen Empfehlungen zur manuellen Konsolidierung ausführlich besprochen. Sämtliche Inhalte werden anhand von Einzelbeispielen und ausführlichen Fallstudien aus der Sparkassenpraxis dargestellt. **Am zweiten Seminartag wird die Eingabe von zu konsolidierenden Jahresabschlüssen in das EBIL-Programm unmittelbar am PC intensiv geübt.**

Zielgruppe

Mitarbeitende, die in ihren Sparkassen für die Konsolidierung von Jahresabschlüssen zuständig sind sowie Betreuende im gewerblichen Kreditgeschäft

Hinweis

Dozent: Thomas Junger, Dipl. Sparkassenbetriebswirt, Unternehmensberater, ALTO-SEMINARE

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065905	20.06.2024	21.06.2024	Potsdam	Standardpreis 890 OSV / SGVSH 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Konsolidierung und Konzernabschlussanalyse

- Grundlagen der Konzernrechnungslegungspflicht
- Änderungen bei der Konzernrechnungslegung durch das neue HGB
- Wesentliche Unterschiede zwischen Einzel- und Konzernabschluss nach IFRS und dem neuen HGB
- Konzernrechnungslegungsvorschriften, Konsolidierungskreise und -grundsätze
- „Control-Konzept“ und das Konzept der „Einheitlichen Leitung“
- Besonderheiten bei der Erstellung von Konzernabschlüssen
- Ausgewählte Konzernrechnungslegungsvorschriften nach IFRS, HGB und deren Auswirkungen auf die Konzernbilanzanalyse
- Was sind Tochter- und Gemeinschaftsunternehmen und assoziierte Unternehmen?
- Befreiende Tatbestände für die Konzernrechnungslegung nach HGB und IFRS
- Konsolidierungsformen
- Möglichkeiten der Bilanzpolitik (z.B. Ausnutzung von Bilanzierungs- und Bewertungsansätzen) innerhalb der Konzernbilanz und deren Folgen für die Analyse
- Windowdressing, Scheinumsatz und Scheingewinn in der Konzernbilanz
- Technik der Kapital-, Schulden-, Ergebnis- und Währungskonsolidierung anhand von Beispielen
- Ad-Equity- und Quotenkonsolidierung
- Interpretation/Analyse der Konsolidierungsergebnisse mit Blick auf Vermögen, Ergebnis und Liquidität
- Zustandekommen ausgewählter Konzernbilanzpositionen und deren Behandlung in der Konzernbilanzanalyse (Goodwill, Badwill, Lucky-Buy, Aufwand für Ingangsetzung, ausstehende Einlagen, latente Steuern, Anteile anderer Gesellschafter, Rücklagen, Rückstellungen etc.)
- Welche wichtigen Informationen liefert der Anhang und Lagebericht?
- Welche Informationen liefern die Kapitalflussrechnung und die Rechnung der Eigenkapitalveränderung?
- Der Stellenwert des Bestätigungsvermerks des Abschlussprüfers

Ziel

Was die Kennzahlenanalyse betrifft, unterscheidet sich eine Konzernbilanz nicht von einer Einzelbilanz. Es ist für die Analyse wichtig zu wissen, wie eine Konzernbilanz zustande gekommen ist, d. h. welche Konsolidierungstechniken angewandt worden sind. Diese Techniken entscheiden über das Aussehen der Konzernbilanzen in den Bereichen Rentabilität, Liquidität und Vermögensausweis. Um selbst konsolidieren zu können, ist das Erlernen der Konsolidierungstechniken für Analysten wichtig, da von vielen Unternehmen mit konzernähnlichen Strukturen keine Konzernbilanz geliefert wird. Sie lernen diese Strategien nicht nur kennen, sondern auch, sie anhand von Beispielfällen selbst anzuwenden. Wie ist es überhaupt möglich, sich der Konzernbilanzierungspflicht zu entziehen? Auch zu dieser Frage soll das Seminar Antworten liefern.

Zielgruppe

- Mitarbeiter:innen aus dem Kreditgeschäft
- Firmenkundenbetreuer:innen
- Mitarbeiter:innen Kreditanalyse

Hinweis

Grundkenntnisse in der Jahresabschlussanalyse werden vorausgesetzt. Die Vermittlung des Fachwissens erfolgt mit Hilfe von Sachvorträgen, Diskussionsrunden, praktischen Beispielen und Gruppenarbeiten mit anschließenden Falllösungen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067397	14.10.2024	15.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Konstruktive Mitarbeitergespräche - Auf Augenhöhe kommunizieren und Beziehungen gestalten

- Konzepte und Modelle zur Beobachtung und Steuerung von Kommunikations- und Verhaltensmustern (Transaktionsanalyse)
- Gespräche souverän führen
- Besonderheiten des eigenen Kommunikationsstils
- Ursachen persönlicher Befindlichkeiten "Weshalb ärgere ich mich über bestimmte Dinge?"
- Destruktiven Konflikten wirksam entgegenzutreten
- Methoden zur Veränderung eigener Kommunikations- und Verhaltensmuster
- Motivationsförderung durch gehirngerechte Kommunikation und Führung (Neuroleadership)
- Bearbeitung eigener Fallbeispiele

IDD-Weiterbildungsmaßnahme gemäß § 34d Abs. 9 Satz 2 GewO i. V. m. § 7 Abs. 1 VersVermV.

Die Teilnahme ist mit 6 Stunden auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ziel

- Eigene und fremde Kommunikations- und Verhaltensmuster besser verstehen.
- Mehr über den persönlichen Kommunikationsstil und dessen Wirkung erfahren.
- Mit schwierigen Gesprächspartnern ruhiger und gelassener umzugehen.

Zielgruppe

Nachwuchskräfte

Führungsnachwuchskräfte

Hinweis

Der Trainer ist zertifizierter Transaktionsanalytischer Berater (DGTA).

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005383	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kontrolle der Einhaltung des Datenschutzes in der Sparkasse und Erstellung eines risikoorientierten Überwachungsplans

- Gesetzliche Grundlagen der Überwachungsaufgabe
 - EU-DSGVO/BDSG-neu
- Risikobasierter Prüfungsansatz
 - DSK Kurzpapier Nr. 18
- Überwachungsfelder
 - Auftragsverarbeitung: Vertragsprüfung
 - Auftragsverarbeitung: Überwachung Auftragnehmer
 - Überwachung der schriftlich fixierten Ordnung: z.B. DS-Leitbild, DS-Richtlinie, DS-Konzeption, DS-Arbeitsanweisungen, IT-Benutzerrichtlinie
 - Überwachung der technisch/ organisatorischen Maßnahmen
 - Querschnittskontrolle der Prozesse im Verzeichnis der Verarbeitungstätigkeiten (VVT)
 - Überwachung des Kundendatenschutzes: z.B. Datenschutzhinweise, Datenschutzfolgenabschätzungen (DSFA), Kampagnenmanagement
 - vertiefende Überwachung einzelner Verarbeitungstätigkeiten/ Prozesse: z.B. Meldung von Datenschutzverstößen, Auskunftersuchen, Kundenbeschwerden, Videoüberwachung, Papierentsorgung
 - sonstige Überwachungen: z.B. Verpflichtung auf das Datengeheimnis, Schulung und Sensibilisierung
- Überwachungsbericht-Dokumentation
- Teilnehmerübungen

Ziel

Mit den Teilnehmern wird die Erstellung eines risikoorientierten Überwachungsplanes anhand von Beispielen erarbeitet.

Es werden Best-Practice-Ansätze für die Überwachung einzelner Prüffelder besprochen.

Effektive Formen der Überwachungsbericht-Dokumentation werden vorgestellt.

Zielgruppe

Datenschutzbeauftragte, Datenschutzkoordinatoren, Revisoren und Mitarbeiter, die in der Sparkasse die Einhaltung des Datenschutzes überwachen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005729	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Konzepte für Veränderungen entwickeln und erfolgreich implementieren

- Was Dynamik und Komplexität bewirkt
- Anforderungen bei hoher Veränderungsdynamik
- In komplexen Umfeldern gelten veränderte Spielregeln
- Planung und Struktur - mit Kultur
- Planungsaussagen bei hoher Dynamik greifbar machen
- Den individuellen Prozess im Projekt integrieren
- Komplexität und Digital braucht andere Führung
- Handwerkzeug und Helfer zur Unterstützung
- Außerhalb der gewohnten Regeln denken und Fantasie mit Logik verbinden
- Anwendung an persönlichen Veränderungsprojekten

Ziel

Den Wandel aktiv begleiten

In Zeiten stetigen Wandels ist es wichtig, auf die täglichen Veränderungen reagieren zu können, die Spielregeln der Komplexität zu verstehen und dabei den richtigen Veränderungsrhythmus für Ihr Projekt und Ihr Umfeld zu finden.

In diesem Seminar erkennen Sie die Veränderungsdynamik, Komplexität und den Einfluss der Digitalisierung.

Sie lernen, wie Sie Ihre Projekte effektiv planen und nutzen pragmatische Methoden und Handwerkszeug für die Umsetzung.

Zielgruppe

- Changemanager
- Veränderungsbegleiter
- Multiplikatoren
- Projektleiter

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005121	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Konzernrechnungslegung nach HGB

- Grundlagen der Konzernrechnungslegung
- Umfang und Inhalt des Konzernabschlusses - Aufstellungspflicht
- Abgrenzung des Konsolidierungskreises nach § 296 HGB
- Einheitliche Bilanzierung und Bewertung
- Vollkonsolidierung, Schulden-, Aufwand-, Ertragskonsolidierung, Zwischenergebniseliminierung, Equity-Bewertung

Ziel

Es werden die Grundlagen der Konzernrechnungslegung nach HGB aus Sicht einer Sparkasse als sog. „Mutterunternehmen“ vermittelt.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Bereiche Rechnungswesen, Controlling und Interne Revision

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007435	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kreditanalyse und Votierung für Einsteiger und Fortgeschrittene

Inhalte des Seminars

- Aufstellen von Investitionsplan und Finanzierungsplan
- Gewinnschwellenermittlung (break even Analyse) Aufbau
- Kostenanalyse / Die Diskriminanz der Kosten
- die Plausibilisierung von betriebswirtschaftlichen Zahlen als Instrument
- Szenario-Analyse
- Aufstellen eines Liquiditätsplanes
- Kapitaldienstgrenzen-Ermittlung
- Kennzahlen-Analyse (Branchenkennzahlen)
- Rechnen und planen mit Kennzahlen

Ziel

Dieses Seminar versucht, die betriebswirtschaftliche Analyse mit sehr einfach anwendbaren Tools auf das Wesentliche zu konzentrieren.

Alle Tools zusammen ergeben ein in sich geschlossenes System, das auf alle Fälle in der Praxis Anwendung finden kann. Ziel des Seminars ist es, die große Komplexität in ein einfaches Grundschema zu überführen, welches für alle Fälle (Investition, Konsolidierung, Sanierung) angewendet werden kann und die Votierung unterstützt.

Zielgruppe

- Einsteiger und langjährig tätige, vertriebsorientierte Mitarbeitende im gewerblichen Aktivgeschäft
- Mitarbeitende, die bereits erste oder auch mehrjährige Erfahrungen mit der Beurteilung von betriebswirtschaftlichen Unterlagen und der Ableitung der Kapitaldienstfähigkeit von Unternehmen haben sowie Einsteiger aus den Bereichen der Gewerbe- und Firmenkundenberatung und angehende Kreditanalysten.
- das Seminar bildet eine gute Grundlage für Beschäftigte, die sich in diese Richtungen entwickeln möchten

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007485	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kredite und Sicherheiten in der Unternehmensinsolvenz

- Grundsätzliche Überlegungen zur Vertragsgestaltung im Hinblick auf die im eröffneten Verfahren auftretenden Risiken
- Kreditgewährung nach Insolvenzantragstellung bzw. nach Insolvenzeröffnung (echter und unechter Massekredit)
- Auswirkungen der Insolvenzeröffnung auf die zur Verfügung stehenden Kreditsicherheiten
- Kreditsicherheiten in der Insolvenz (Aus- und Absonderungsrechte, Insolvenzmasse, relevante Gesetzesänderungen wie ESUG und MoMiG)
- Wirksamkeitsfragen bei Sicherheitenbestellung (Gläubigerbenachteiligung, unentgeltliche Rechtshandlungen, Nachbesicherungsproblematik, Gesellschafterdarlehen im Nachrang und Gesetzesänderungen wie z.B. MoMiG)
- Risikoeinschätzung in Bezug auf die Kreditgewährung an den schwachen bzw. starken Insolvenzverwalter und an den endgültigen Insolvenzverwalter
- Grundsätze bei Finanzierungen zur Vorbereitung einer Ausproduktion und zur Vorbereitung einer übertragenden Sanierung
- Verwertung von Kreditsicherheiten in der Insolvenz eines Unternehmens (Rechte des vorläufigen und endgültigen Insolvenzverwalters, Nutzung und Verwertung durch vorläufigen Insolvenzverwalter, Verwertung durch endgültigen Insolvenzverwalter, Rechte der Sicherungsgläubiger, Aus- und Absonderungsrechte, Verfahrenskostenbeiträge und Erlösauskehr)

Ziel

In diesem Seminar werden die Grundzüge des Kredit- und Sicherheitenrechts im Zusammenhang mit einer Unternehmensinsolvenz - von der Vertragserstellung vor der Insolvenz bis hin zur Kreditgewährung in der Insolvenz - dargestellt.

Die Seminarteilnehmer erhalten konkrete Handlungsempfehlungen von der Kreditvertragserstellung bis hin zur Sicherheitenbestellung und Verwertung der Sicherheiten. Zudem erlangen die Teilnehmer Rechtssicherheit im Umgang mit den in der Praxis üblichen Problemen bei Kreditverträgen und Kreditsicherheiten.

Zielgruppe

Fach- oder Führungskräfte im Firmenkundengeschäft Marktfolge sowie aus der Sanierungs- und Abwicklungsabteilung

Hinweis

Dozent: RA Thomas Wuschek, MBA, SanExpert-Rechtsanwalt

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073231	25.05.2024	25.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 550 OSV / SGVSH 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Kreditführerschein - starke fachliche Kompetenz: Qualifikation für Geschäfts-/Gewerbekundenberater und BusinessCenter-Agents

Gewerbliche Finanzierung

- Ermittlung des Gesamtfinanzbedarf (AV und UV)
- Finanzierungsaufbau/-formen
- Kapitaldienstberechnung einfach und sicher gestalten

Bilanz, BWA, EÜ

- Ertrag und Liquidität ohne maschinelle Bilanzauswertung schnell erkennen
- BWA, SuSA sowie Debitoren-/Kreditorenlisten kompetent lesen
- korrigiertes "echtes" Betriebsergebnis der BWA einfach ermitteln
- Unterschiede zwischen Bilanz und EÜ kennen
- Beratungsansätze aus dem Zahlenwerk generieren

Kreditrisiko

- einschlägige Risikofaktoren in Abhängigkeit vom Unternehmenstyp kennen und Risiken aufdecken
- zukunftsbezogene Risikoparameter besser abschätzen
- temporäre von anhaltenden Krisenfaktoren trennen

Ziel

Das Seminar ist als Einstiegsseminar für neue Kollegen im Bereich Geschäfts-, Gewerbekunden sowie für BusinessCenter Agents oder als Auffrischung von Fachseminarteilnehmern gedacht.

Sie erhalten in motivierender Vermittlungsform das Know-how zu den wichtigsten Themen des gewerblichen Kreditgeschäfts. Dabei werden fachliche Grundlagen in einem didaktischen Mix aus Präsenztrainings, Web-Seminaren und Web-based-Trainings auf einer Lernplattform vermittelt.

Eine Lernerfolgskontrolle wird am Ende der Maßnahme als online Prüfung erfolgen. Die erfolgreiche Teilnahme wird zertifiziert.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an neue Mitarbeiter der Bereiche Geschäfts- und Gewerbekunden, BusinessCenter sowie der gewerblichen Marktfolge / Kreditanalyse.

Hinweis

Diese fachliche Qualifikationsmaßnahme wird im Blended-Learning-Konzept durchgeführt und umfasst insgesamt 8 Lerntage. Nach den drei Präsenztagen folgt in einer achtwöchigen Phase das Selbstlernen/Eigenstudium mit tutorieller Begleitung. Sämtliche Trainingselemente (elektronische Skripte, Aufgaben, Video-Tutorials, Fallstudien, Webinare sowie Lernziel-Selbstkontrollen) finden die Teilnehmer nach Themen sortiert auf einer Trainingsplattform.

Damit wird eine perfekte Lernumgebung und Trainingsmöglichkeit neben den Präsenzveranstaltungen geboten, die besonders der Vertiefung und Festigung des Wissens und des Könnens dient.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005801	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kreditführerschein - starke verkäuferische Kompetenz: Qualifikation für Geschäfts-/Gewerbekundenberater und BusinessCenter-Agents

- Grundlagen der Verhandlungstechniken einer mehrwertigen Beratung im Finanzkonzept.digital
- Gesprächsführung mit gewerblichen Kunden
- Sammlung von Informationen zur Kreditentscheidung
- Verkauf von abgelehnten Finanzierungen

Ziel

Das Seminar ist als Einstiegsseminar für neue Kollegen im Bereich Geschäfts- und Gewerbekunden oder zur Auffrischung von Fachseminarteilnehmern sowie für BusinessCenter-Agents gedacht.

Sie erhalten in motivierender Vermittlungsform das Know-how zu den wichtigsten Themen des gewerblichen Kreditgeschäfts. Dabei werden fachliche Grundlagen an 8 Tagen (davon 3 in Präsenz) und in diesem Seminar die verkäuferische Ansätze an 2 Tagen vermittelt.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an neue Mitarbeiter des Bereichs Geschäfts- und Gewerbekunden, BusinessCenter sowie der gewerblichen Marktfolge / Kreditanalyse.

Hinweis

Wir empfehlen, auch den an den Tagen zuvor stattfindenden Teil der fachlichen Qualifikation zu absolvieren.

Die Inhalte "Verhandlungstechniken" und "Gesprächsführung" der Fortbildung sind auch für Versicherungsvermittlung/-beratung anwendbar. Daher wird ein Teil der Fortbildungszeit angerechnet.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845
 Fax: 0331/97925-102
 Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006839	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Kreditführerschein 2 - starke fachliche Aufbaukompetenz: Qualifikation für Geschäfts-/Gewerbekundenberater und BusinessCenter-Agents

Bonität Bilanz & BWA

- Grundlagen der Jahresabschlusserstellung (Bilanzierungspflicht, Bestandteile, Größenklassen)
- Testat und Bestätigungsvermerk
- Korrespondierende Größen in GuV und Bilanz
- Kurzübersicht Anhang und Lagebericht
- Strukturierte Jahresabschlussanalyse anhand des "Bonität-Kompass" (Anwenden und Einüben)
- Kapitaldienstfähigkeit
- Analyse von Handels- und Produktionsunternehmen

BWA

- Durch sicheren Umgang mit den unterjährigen Auswertungen soll ein zeitnahes unterjähriges Kreditcontrolling gewährleistet werden
- Bestandsveränderungen bei halbfertigen Erzeugnissen in der BWA abschätzen können
- Berechnung eines aussagekräftigen unterjährigen Ergebnisses (Zuordnungs- und Vollständigkeitsproblematik)
- Unterschiede bei Handels- und Produktionsunternehmen

Dauer: 2 Tage Präsenzseminar, 2 Tage online-Training **Investition, Finanzierung, Planung**

- Unsere Kunden wollen investieren - wollen wir das mit einer Finanzierung begleiten?
- Investitionsarten und Investitionsmotive sowie Investitionsziele und Entscheidungsspielräume
- Chancen und Risiken aus Durchführung und/oder Unterlassung von Investitionen für die Hausbank
- Investitionsnebenkosten
- So checken wir überschlägig in Sekunden die Vorhaben unserer Kunden
- Investitionsdialog - Vertrieboptimierung bei Investitionsvorhaben

Finanzierung

- Berechnung des Kreditbedarfs - insbesondere Bestimmung der optimalen Kontokorrenthöhe
- Finanzierungsregeln für das AV (Anlagedeckung, goldene Bilanzregel) und das UV
- Ertrags- und Liquiditätseffekte aus Factoring, Skonto und Umfinanzierung

Planung

- Plausibilitäts-Check für Ertrags- und Liquiditätsplanung
- Was bedeutet vor uns liegende Veränderungen für Ertrag und Liquidität (insbes. Finanzbedarfe bei Wachstum und Schrumpfen)
- Gewinnschwelle und Kalkulation zur Plausibilisierung von Planungsrechnungen

Kreditrisiko

- einschlägige Risikofaktoren in Abhängigkeit vom Unternehmenstyp kennen und Risiken aufdecken
- zukunftsbezogene Risikoparameter besser abschätzen
- temporäre von anhaltenden Krisenfaktoren trennen

Dauer: 2 Tage Präsenzseminar, 2 Tage online-Training **Krisenfrüherkennung & Insolvenzgefahr**

- So entstehen Krisen: Krisenverläufe kennen und erkennen
- Krisenindikatoren und Krisenursachen
- Insolvenzanspruchsgründe
- Möglichkeiten zur Abwendung von Krisen
- Handlungsalternativen von Banken in der Krise und rechtliche Rahmenbedingungen
- Verhalten von Firmenkunden in einer Krisensituation

Dauer: 2 Tage Präsenzseminar, 2 Tage online-Training

Ziel

Das Seminar ist als Aufbauseminar für Kollegen im Bereich Geschäfts-, Gewerbekunden sowie für BusinessCenter Agents, die bereits den Kreditführerschein absolviert haben.

Sie erhalten in motivierender Vermittlungsform das Know-how zu den wichtigsten Themen des gewerblichen Kreditgeschäfts. Dabei wird fachliches Aufbauwissen in einem didaktischen Mix aus Präsenztrainings, Web-Seminaren und Web-based-Trainings auf einer Lernplattform vermittelt.

Eine Lernerfolgskontrolle wird am Ende der Maßnahme als online Prüfung erfolgen. Die erfolgreiche Teilnahme wird zertifiziert.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeitende der Bereiche Geschäfts- und Gewerbekunden, BusinessCenter sowie der gewerblichen Marktfolge / Kreditanalyse.

Hinweis

Diese fachliche Qualifikationsmaßnahme wird im Blended-Learning-Konzept durchgeführt und umfasst insgesamt 8 Lerntage. Nach den drei Präsenztagen folgt in einer achtwöchigen Phase das Selbstlernen/Eigenstudium mit tutorieller Begleitung. Sämtliche Trainingselemente (elektronische Skripte, Aufgaben, Video-Tutorials, Fallstudien, Webinare sowie Lernziel-Selbstkontrollen) finden die Teilnehmer nach Themen sortiert auf einer Trainingsplattform.

Damit wird eine perfekte Lernumgebung und Trainingsmöglichkeit neben den Präsenzveranstaltungen geboten, die besonders der Vertiefung und Festigung des Wissens und des Könnens dient.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007671	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Kreditierung einer GmbH / GmbH & Co.KG mit Unterbilanz (bilanzieller Überschuldung)

- Anforderungen an eine Fortbestehensprognose
- Feststellung der wirtschaftlichen Verhältnisse und der bestehenden Überschuldung
- Prüfung der Kreditwürdigkeit
- Rechtliche Bewertung (Erstellen einer Fortbestehensprognose, Erstellen eines Überschuldungsstatus als Sonderbilanz zu Liquidations-/Veräußerungswerten)
- Insolvenzantragspflicht bei bestehender Überschuldung

Ziel

- Sie informieren sich kompetent und praxisgerecht über die Fallstricke und Haftungsrisiken bei der Kreditierung von Kapitalgesellschaften mit Unterbilanz.
- Anhand eines Fallbeispiels werden die rechtlichen Rahmenbedingungen besprochen, um eine überschuldete Gesellschaft mit "fresh Money" ausstatten zu können.
- Sie erarbeiten sich eine Checkliste für die Kreditierung bei überschuldeten Kapitalgesellschaften und bekommen wichtige Praxistipps für derartige Fallkonstellationen.

Zielgruppe

Firmenkreditsachbearbeiter, Firmenkundenberater sowie interessierte Mitarbeiter anderer Bereiche

Hinweis

Ihr Tutor: RA Thomas Wuschek, MBA, SanExpert-Rechtsanwalt

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003639	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kreditkarten-Processing und Anwenderschulung Kartenmanagementsystem CPG

- Kartenprodukte
- Kreditkarten-Processing
- Serviceleistungen der PLUSCARD
- Schnittstellen zu OSPlus
- Sperren, Notfallservice
- Zahlungsreklamationen
- Antragserfassung in CPG
- Manuelles Buchen in CPG
- CPG-Transaktionen
- Durchführen von Änderungen (Ersatzkarte, Kontowechsel, etc.)
- Dokumentation der Eingaben (Listen, Reports)
- uvm.

Ziel

Die TeilnehmerInnen erlernen das selbständige Erfassen von Kreditkartenanträgen und erhalten praktische Kenntnisse im Umgang mit dem Kartenmanagementsystem CPG. Sie werden Gesamtzusammenhänge (Visa, Mastercard PLUSCARD, Händler etc.) besser verstehen und die Verwaltung der Karten und die Prozesse bei PLUSCARD nachvollziehen können.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die im Tagesgeschäft mit dem Thema Kreditkarten arbeiten, wenig bzw. keine Erfahrung im Umgang mit dem Kartenmanagementsystem CPG gesammelt und noch wenig Hintergrundwissen zu Abwicklung des Kartengeschäftes bei PLUSCARD haben.

MitarbeiterInnen, die für die Einführung von Produkten rund um die Kreditkarte zuständig sind.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002305	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

KSC / DBC / BC: Das Grafiktablett in der medialen Beratung effizient und kreativ einsetzen

Effizient in der medialen Beratung

- Vorbereitung und Einrichtung der Arbeitsfläche
- Vorlagen nutzen
- Grafikvorlagen erstellen und als Favoriten nutzen
- Das Internet zur Inspiration und als Vorlage nutzen

Tipps und Tricks - Best Practice zur Technik

- Mit dem Stift die Mausfunktionen ersetzen - ein Arbeitsmittel für alles
- MS PowerPoint: Bearbeiten und Präsentationsmodus optimal einsetzen
- Die Maus als Referenzierungstool effizient einsetzen
- Funktionen in Office-Programmen schnell und sicher im Zugriff: Die Schnellstartleiste einrichten und effizient nutzen
- Warum und welche Anwendungen auf dem ThinClient nicht funktionieren? - Trouble Shooting

Ich kann nicht malen... doch, Du kannst

- Einfache Scribbles erstellen
- Umgang mit der Stiftstärke
- Schon Goethe hat es gewusst: Kleine Farbenlehre für wirkungsvolle Grafiken
- Meine kleine Mustermappe: Halbfertige Grafiken als Vorlage nutzen und im Live-Dialog vervollständigen

Ziel

Die Teilnehmer sind in der Lage, ein Grafiktablet in der Beratung einzusetzen. Sie erstellen einfache Scibbels und haben Grafikdatenbanken, auf die sie zurück greifen können. Die Beratung wird interaktiver und für den Kunden verständlicher.

Zielgruppe

Mitarbeiter in der medialen Beratung mit Einsatz eines Grafiktablets.

Hinweis

Für diese Schulung sollten die Arbeitsplätze der Teilnehmer mit einem Grafiktablet ausgestattet sein. Sollten Sie dazu eine prozessuale Beratung benötigen, erstellen wir Ihnen gern ein separates Angebot.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008359	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

KSC / DBC / BC: Die Interaktive-Service-Plattform (ISP) erfolgreich anwenden

- Abgrenzung des Umfangs der ISP
- Vorstellung der Telefonie über das Softphone
- Erklärung der Funktionsweise zwischen ISP und Softphone
- Die Übersicht und die Unterschiede der Menübäume Backoffice und Telefonagent
- Erklärung der Schnittstellen
- Möglichkeiten der Legitimation mit der ISP
- Beispielhafte Einbindung medialer Prozesse in die ISP

Ziel

Die Teilnehmer kennen die Besonderheiten der ISP und können diese als technische Unterstützung in ihren Arbeitsalltag integrieren. Die Vorteile der vollumfänglichen Nutzung führen zu effektiveren Calls und erhöhen die Quote der positiven Gesprächsabläufe.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Direktfiliale oder des Business Centers

Hinweis

Die ISP sollte zur Schulung verfügbar sein.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005178	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

KSC / DBC / BC: Inboundtelefonie als Cross-Selling Wunder

- Kommunikationsgrundlagen und Verhalten am Telefon im Vergleich zu einer Face-to-Face Beratung
- Phasen und Ziele eines Telefonates
- Standardisierten Gesprächsverlauf nutzen
- Kundenorientiert Kommunizieren
- Gesprächstechnik mit Wirkmechanismen vervollständigen (z.B. Einwänden vorbeugen)
- Schwierige Gespräche meistern
- Digitale Vertriebskanäle einbinden (z.B. Internetfiliale)
- Cross-Selling Anlässe erkennen und nutzen
- Beratungskompetenz am Telefon

Ziel

Die Teilnehmer kennen die Besonderheiten der Inboundtelefonie und können diese mit ihrer individuellen Gesprächsstrategie umsetzen. Sie gewinnen Sicherheit in der Telefonie und steigern die Serviceorientierung. Durch aktives Ansprechen von Cross-Selling-Themen, werden Kundenpotentiale genutzt und Beratungsbedarf geweckt.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Direktfiliale oder des Business Centers

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005182	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

KSC / DBC / BC: Inboundtelefonie als Cross-Selling Wunder

- Kommunikationsgrundlagen und Verhalten am Telefon im Vergleich zu einer Face-to-Face Beratung
- Phasen und Ziele eines Telefonates
- Standardisierten Gesprächsverlauf nutzen
- Kundenorientiert Kommunizieren
- Gesprächstechnik mit Wirkmechanismen vervollständigen (z.B. Einwänden vorbeugen)
- Schwierige Gespräche meistern
- Digitale Vertriebskanäle einbinden (z.B. Internetfiliale)
- Cross-Selling Anlässe erkennen und nutzen
- Beratungskompetenz am Telefon

Ziel

Die Teilnehmer kennen die Besonderheiten der Inboundtelefonie und können diese mit ihrer individuellen Gesprächsstrategie umsetzen. Sie gewinnen Sicherheit in der Telefonie und steigern die Serviceorientierung. Durch aktives Ansprechen von Cross-Selling-Themen, werden Kundenpotentiale genutzt und Beratungsbedarf geweckt.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Direktfiliale oder des Business Centers

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008331	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

KSC / DBC / BC: Outboundtelefonie leicht gemacht

- Vorstellung eines standardisierten Gesprächsverlaufes
- Kundenmanagement (welche Kundengruppe zu welcher Tageszeit, zu welchem Thema kontaktieren)
- Kundenorientiert kommunizieren
- Erarbeitung einer vertrieblichen Gesprächsstrategie
- Gesprächstechnik mit Wirkmechanismen vervollständigen (Einwänden vorbeugen)
- Nutzenorientiert argumentieren
- Verbindliche Termine zu konkreten Themen vereinbaren
- After-Sales und Care-Call-Potentiale umfänglich nutzen
- Digitale Vertriebskanäle erfolgreich einbinden (z.B: Internet-Filiale)

Ziel

Die Besonderheiten der Outboundtelefonie sind den Teilnehmern bekannt. Die Herausforderungen werden durch eine individuelle Gesprächsstrategie der Teilnehmer gemeistert. Die Termintreue wird gesteigert, indem die Teilnehmer kundenorientierte Nutzenargumentation praktisch anwenden.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Direktfiliale oder des Business Centers

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008333	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

KSC / DBC / BC: Professionelles Stimm- und Sprechtraining

- Kennenlernen der eigenen Stimme
- Grundlagen für eine gesunde Stimmgebung
- Grundlagen für ausdrucksvolles, überzeugendes und gewinnendes Sprechen
- Stimmliche Wirkung kennenlernen und Kräftigung der Stimme
- Einübung optimaler Sprechatmung
- Krankheits- und Überlastungssymptomen vorbeugen
- Übungen, Tipps und Tricks für Stimme und Sprechen
- Praktische Übungsmodule

Ziel

Die eigene Stimme kann gezielt eingesetzt werden. Die Ausdruckskraft und die Belastbarkeit der eigenen Stimme werden verbessert und ausgebaut. Der eigene Persönlichkeit kann mit Hilfe des Sprechtrainings Ausdruck verliehen werden, wodurch eine höhere Glaubwürdigkeit und Überzeugungskraft erzielt werden können.

Hinweis

Mitarbeiter und Führungskräfte der Direktfiliale oder des Business Centers

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005181	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

KSC / DBC / BC: Professionelles Stimm- und Sprechtraining

- Kennenlernen der eigenen Stimme
- Grundlagen für eine gesunde Stimmgebung
- Grundlagen für ausdrucksvolles, überzeugendes und gewinnendes Sprechen
- Stimmliche Wirkung kennenlernen und Kräftigung der Stimme
- Einübung optimaler Sprechatmung
- Krankheits- und Überlastungssymptomen vorbeugen
- Übungen, Tipps und Tricks für Stimme und Sprechen
- Praktische Übungsmodule

Ziel

Die eigene Stimme kann gezielt eingesetzt werden. Die Ausdruckskraft und die Belastbarkeit der eigenen Stimme werden verbessert und ausgebaut. Der eigene Persönlichkeit kann mit Hilfe des Sprechtrainings Ausdruck verliehen werden, wodurch eine höhere Glaubwürdigkeit und Überzeugungskraft erzielt werden können.

Zielgruppe

Für alle, die täglich mit ihrer Stimme arbeiten. Insbesondere auch für Kollegen im KSC/ DBC/ BC.

Hinweis

Mitarbeiter und Führungskräfte der Direktfiliale oder des Business Centers

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008329	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

KSC / DBC / BC: Teambuilding für digitale Vertriebseinheiten

- Zusammenarbeit im Team
- Regeln der Zusammenarbeit
- Arbeitszeitenregelung - Prozesse - Zuständigkeiten
- Veränderte Kundenanforderungen
 - Servicezeiten
 - Reaktionsschnelligkeit
 - Service als Kundenbindungselement
 - Digitaler Vertrieb
- Multitasking: Telefon - Textchat - OSPlus - ISP
- Das neue Servicekonzept der Sparkasse leben

Ziel

Das Team hat eigene Leistungsstandards definiert und arbeitet selbstorganisiert und mit hoher Eigenverantwortung zusammen. Durch ein hohes Maß an Kooperation und passender Kommunikation gelingt es dem Team sich gegenseitig zu motivieren und ein neues Servicelevel in der Sparkasse zu generieren. Aus einem Orga-Team wird ein echtes Vertriebsteam!

Zielgruppe

Mitarbeiter und Führungskräfte der Direktfiliale

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005179	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

KSC / DBC / BC: Textchat - Kommunikation einfach gestalten

- Digitale kundengerechte Kommunikation per Mail und Nachrichtencenter
- Mit dem Textchat umgehen
- Darstellung der Face-to-Face Kommunikation im Vergleich zur Textchat-Kommunikation
- Standards für den Textchat erarbeiten
- Formulierungen digital gestalten
- Formulierung von Textbausteinen
- Kurzer Einblick in die technische Anwendung auf Seiten Berater und Kunde
- Einwände und Beschwerden per Textchat beantworten - welche Fehler sollte man vermeiden

Ziel

Die geschriebene Kommunikation und ihre spezifischen Merkmale sind den Teilnehmern bekannt. Sie können digital vertriebsorientiert und qualitativ formulieren. Sie sind diesem synchronen Medium schnell und sicher - insbesondere im Einsatz von Textbausteinen, ergänzt um individualisierte, kundenorientierte Formulierungen.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Direktfiliale

Mitarbeiter die mit dem Textchat arbeiten

Hinweis

Die Veranstaltung wird als Inhousemaßnahme angeboten.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005176	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

KSC / DBC / BC: Visual Selling im virtuellen Raum - Die Macht der Bilder nutzen

- Die Macht der Bilder
- Live-Visualisierung im Kundenkontakt
 - Problemanalyse mittels Visualisierung
 - Darstellung der Lösungsansätze durch visuelle Mittel
 - Verbindung von Fragetechniken und Live-Visualisierungen
- Visualisierungen im virtuellen Raum
- Visuelles Storytelling
- Schnell Bilder und Story's im Kundenkontakt entwickeln

Ziel

Die Teilnehmer sind in der Lage auch im virtuellen Raum mit Visualisierungen professionell zu interagieren. Sie können Kundenprobleme analysieren und Lösungen anschaulich präsentieren. Komplexe Produkte oder Gedankengänge können mit eingängigen Visualisierungen greifbar dargestellt werden.

Zielgruppe

Mitarbeiter in der Direktfiliale
Mitarbeiter im stationären Vertrieb
Mitarbeiter des Business Centers

Hinweis

Die Mitarbeiter in der Direktfiliale sollten über die Möglichkeit eines Screensharings bzw. Co-Browsings verfügen.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663
Fax: 030 2069 2902
Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005184	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

KSC/ DBC/ BC: Erfolgreich verkaufen am Telefon

- Vertriebsansätze/ -anlässe im Telefonat erkennen
- Kundentypen erkennen (am Telefon)
- Kunden individuell ansprechen
- Besonderheiten verbaler/ nonverbaler Kommunikation
- Gesprächsvorbereitung als Mittel des Gesprächserfolgs
- Fragen am Telefon einsetzen
- Verbindlichkeit erzeugen
- Abschlussorientierung erfolgreich umsetzen
- Kundengespräche nachbereiten

Ziel

Die Teilnehmer können telefonische Kundengespräche vertriebsorientiert und qualitativ hochwertig vorbereiten und durchführen. Sie individualisieren die Gespräche ausgerichtet auf den Kunden und gehen selbstbewusst und vorteilsargumentativ auf Einwände ein. Sie stellen eine hohe Abschlussicherheit durch Verbindlichkeit und Nachhaltigkeit her.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Direktfiliale

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008341	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kurz & Kompakt: Ausgewählte Anlageinstrumente im Risikomanagement und in der Bilanzierung der Sparkasse

Teil I: Zinsswaps im Risikomanagement und in der Bilanzierung der Sparkassen

- Zielsetzung und Wirkungsweise im aktuellen Marktumfeld
 - Aktuellen wirtschaftlichen Ausgangslage und die sich daraus ergebenden Herausforderungen
 - Zielsetzung und Wirkungsweise von Zinsswaps
- Bilanzierung und Bewertung von Zinsswaps, insbesondere Zinsswaps zur Zinsbuchsteuerung (BFA 3)
 - Zugangs- und Folgebewertung
 - Imparitätsprinzip und verlustfreie Bewertung
 - Einzelfragen zu BFA 3
- Einsatz von Zinsswaps im Risikomanagement
 - Ganzheitlichen Betrachtung der Auswirkungen in der ökonomischen und normativen Perspektive der Risikotragfähigkeit in verschiedenen Zinsszenarien
 - Zusammenspiels von Zinsswaps auf Gesamtbankebene und Notwendigkeit einer sachgerechten Herleitung der Mischungsverhältnisse

Teil II: Immobilien des Anlagevermögens im Risikomanagement und in der Bilanzierung der Sparkassen

- Immobilien in der Risikotragfähigkeit
 - Immobilienwerte in der ökonomischen Risikotragfähigkeit
- Bilanzierung und Bewertung von Immobilien im Anlagevermögen (IFA 2)
 - Zugangs- und Folgebewertung
 - Vorrübergehende vs. dauernde Wertminderung
 - Einzelfragen zur Ermittlung des beizulegenden Werts
- Sonstige Hinweise

Ziel

Gesellschaft, Politik und Wirtschaft begegnen derzeit vielschichtigen Herausforderungen, die zu erheblichen Unsicherheiten und Risiken führen u.a.:

- der Krieg Russlands gegen die Ukraine,
- hohe Inflationsraten und steigende Zinsen,
- Klimarisiken und
- Fragen zur Energieversorgung in Deutschland.

Volatile Wertpapiermärkte, Belastungen im Zinsbuch sowie Unsicherheiten auf dem Immobilienmarkt führen zu vielen Unwägbarkeiten im Hinblick auf zukünftige Ergebnisse der Sparkassen.

Vor diesem Hintergrund erhalten die TeilnehmerInnen einen Überblick über die wesentlichen Eckpunkte im Zusammenhang ausgewählter Anlageinstrumente im Risikomanagement und in der Bilanzierung. Die mit dem Seminar vermittelten Inhalte sollen wichtige Impulse setzen und überblicksartig den Fokus auf die relevanten Fragestellungen im Zusammenhang mit den ausgewählten Anlageinstrumenten lenken. Dabei wird der Schwerpunkt auf Zinsswapgeschäfte und Immobilien des Anlagevermögens gelegt.

Zielgruppe

Leiter/Innen und Mitarbeiter/Innen im Rechnungswesen, Controlling sowie im Treasury und in der Internen Revision

Hinweis

Philipp-Alexander Piasecki, Referent Risikomanagement

Jens Bochynek, Referent Depot A-Management

Silvia Hoinicki, Referentin Risikomanagement

Sebastian Siegmund, Referent Risikomanagement

StB Steffen Buß, Abteilungsleiter der Abteilung Steuern und Rechnungslegung

Sylvia Melzer, Referentin Rechnungslegung und Bilanzierung

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007965	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Leadership by Game of Thrones

- **Change is coming!** Lassen Sie sich von der erfolgreichsten Serie aller Zeiten inspirieren und schärfen Sie Ihren Fokus zum Thema Führung.
- Anhand zahlreicher Szenen der Kultserie und auf Basis wissenschaftlich fundierter Prinzipien für **wirksame Führung** erarbeiten wir gemeinsam, was Sie von den Helden von Westeros für **Ihre aktuelle und künftige Führungspraxis** lernen können.
- Denn auch in Ihrem Job müssen Sie immer öfter **in unklaren Situationen und unter großem Druck entscheiden**. Mit dem richtigen **Mindset** und wirksamen Praxistipps können Sie **diese Herausforderungen meistern!**
- Entdecken, stärken und erweitern Sie **Ihre Führungskom-petenzen** mit Spaß an eindrucksvollen Geschichten statt durch graue Theorie.
- In diesem Training analysieren Sie die Strategien, die Erfolgsgeheimnisse und Fehlentscheidungen der wichtigsten Charaktere aus „Game of Thrones“. Wer genauer hinsieht, entdeckt in vielen Szenen Handlungsmuster, aus denen sich die **14 Kernelemente für wirksame Führung** ableiten lassen.
- So steht der Stratege Tywin Lennister geradezu archetypisch für einen autoritären **Führungsstil**, während sein Sohn Tyrion ein Meister **situativer Führung** und **kluger Kommunikation** ist. Ned Stark scheitert an seinen moralisch sauberen, aber starren **Werten**, während Jon Schnee pragmatisch **Regeln** bricht, aber miserabel kommuniziert, insbesondere in einem Transformationsprozess. Drachennutter Daenerys Targaryen **motiviert und inspiriert** eine multikulturelle Belegschaft, scheitert aber letztlich wie so viele Führungskräfte in modernen Unternehmen am **Macht-Paradox**.

Ziel

- Ihren **Werkzeugkoffer für Führung**, Teamentwicklung und Mitarbeiterführung überprüfen, erweitern und stärken.
- So lernen Sie anhand einer faszinierenden Story **grundlegende Regeln von Führung und Umsetzung** kennen und erarbeiten gemeinsam, welche Prinzipien sich in Ihren betrieblichen Alltag übertragen lassen und wie Sie persönlich **wirksame Führung gestalten** können.
- Die eigene **Führungskommunikation** effektiv und effizient gestalten; **Mitarbeiter motivieren**, begeistern und mitnehmen.

Zielgruppe

Für **zukünftige, sowohl junge als auch erfahrene Führungskräfte**, die mit Spaß und Freude ihr Wissen und ihre Fähigkeiten durch die Analyse von „GoT“ erweitern möchten.

Achtung: Sie müssen die Serie nicht gesehen haben, könnten sich aber infizieren!

Hinweis

Das Seminar ist ein **Verhaltenstraining und -workshop** mit dem Schwerpunkt **Führung.Methoden:** Trainerinput, Videoanalyse, Diskussionen, Einzel- und Gruppenarbeit, Präsentation

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006969	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Leasing neu erleben: Investitionen. Einfach. Machen.

1. Tag

1. Sparkassenleasing und Mietkauf im Systemgeschäft immer aus dem Blickwinkel des Beraters betrachtet. Was bedeutet das verkäuferisch?
2. Unterschied Kauf-Miete-Leasing
3. Afa-Zeit, Leasinglaufzeit, Schichtnutzung
4. Vertragsarten (V1; V2 + Mietkuf)
5. Objektsparren (Equip; Nfz; IT...)
6. Lerntransfer
7. Beratungsunterstützende Unterlage für das Produkt Direkt-Leasing entwickeln
8. Vorstellung der Ergebnisse
9. Feedback und Rückblick auf den 1. Tag

2. Tag

1. Einstieg
2. Offene Fragen klären
3. Fachliches abrunden
4. Automarkt
5. Der rote Faden im Verkaufsgespräch: Model "KIVAS"
6. Werkstattgespräch Teil 1
7. Gruppenarbeit Nutzenargumentation: Unterschied von Produktmerkmalen, Vorteilen und persönlichem Nutzen
8. Werkstattgespräch 2

Ziel

Die Teilnehmenden lernen vertiefendes Fachwissen zu den Grundlagen der Leasing- und Mietkauffinanzierung bei der Deutschen Leasing im Systemgeschäft kennen. Sie erfahren Argumente für eine bedarfsgerechte Kundenberatung, die sie unmittelbar verkäuferisch umsetzen können.

Die Teilnehmenden setzen sich im Seminar aktiv mit den Themenstellungen zum Leasing und dem Mietkauf auseinander, führen ein Verkaufsgespräch, unter Berücksichtigung der Idee der ganzheitlichen Kundenberatung und erleben, ob sie ihren Kunden emotional durch gezielte Bedarfsermittlung erreichen.

Sie lernen einen persönlichen Kundennutzen im Verkaufsgespräch zu formulieren und erfahren dabei geschickt mit Einwänden umzugehen.

Zielgruppe

Mitarbeitende, die aktiv Leasing verkaufen, insbesondere

- Geschäftskundenberater:innen
- Gewerbekundenberater:innen
- Firmen- und Unternehmenskundenberater:innen

sowie Produktverantwortliche für das Leasinggeschäft

Hinweis

Dozenten der DL-Gruppe

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069811	18.09.2024	19.09.2024	Potsdam	Standardpreis	800
				OSV / SGVSH	725

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Leistung fördern und fordern

- Den Mitarbeiter da abholen, wo er steht!
- Die Kunst des Vertrauensaufbaus / Nicht immer spielen Gefühle eine zentrale Rolle, aber meistens!
- Zur Relevanz von Empathie und Emotionsmanagement / Disfunktionale Einstellungen und das Problem der De- und der Übermotivation
- Mit Überzeugungspsychologie und Reframing zu leistungs- und gesundheitsförderlichen Werthaltungen / Was Mitarbeiter-Coaching von anderen Vorgesetzten-Mitarbeiter-Gesprächen unterscheidet
- Über Setting und Struktur von Coachingprozessen

Ziel

Wenn Mitarbeitende leistungsmäßig erkennbar unter ihren Grenzen bleiben, kann es dafür viele Gründe geben. Führung heißt dann. Einfühlsam Hinderungsgründe aufdecken und im individuellen Mitarbeiter-Coaching Leistungsmöglichkeiten und -bereitschaft erhöhen! Verfeinern Sie Ihre Coaching-Kompetenzen!

Zielgruppe

Führungskräfte

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004558	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Leistungsversprechen einlösen - Ziel- und ergebnisorientierte Mitarbeitergespräche

- Selbstverständnis meiner Rolle als Führungskraft im Vertrieb
- Der Führungsprozess für die Vertriebseinheit
- Effektive und effiziente Mitarbeitergespräche - Gesprächsarten und -abläufe
 - Zielvereinbarungsgespräch
 - Steuerungsgespräch
 - Vertriebsgespräch
 - Entwicklungs-/Beurteilungsgespräch

- Differenzierte Mitarbeitergespräche mit dem Fokus auf Leistung und Potenzial
- Qualitativ hochwertiges Feedback
- Individuelle Weiterentwicklung der Mitarbeiter
- Lösungswege für Konflikte und Interessenunterschiede

IDD-Weiterbildungsmaßnahme gemäß § 34d Abs. 9 Satz 2 GewO i. V. m. § 7 Abs. 1 VersVermV.

Die Teilnahme ist mit 3 Stunden auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ziel

Sie nutzen einen wirksamen und nachhaltigen Führungsprozess.

Sie stärken die individuellen Potenziale Ihrer Mitarbeiter, um Ihre Vertriebsziele sicher zu erreichen.

Zielgruppe

Führungskräfte im Vertrieb

Hinweis

Die Veranstaltung ist Bestandteil unserer Seminarreihe Führung im Vertrieb. Die Seminarreihe besteht aus folgenden Bausteinen:

- Leistungsversprechen einlösen Ziel- und ergebnisorientierte Mitarbeitergespräche
- Vertriebsteams zum Erfolg führen Die Zauberformel?!
- Effizient steuern - erfolgreich führen Steuerung und Organisation von Vertriebseinheiten
- Veränderungen im Vertrieb begleiten Herausforderungen meistern
- Die Führungskraft als Vertriebscoach Leistung garantieren
- Führen von Führungskräften im Vertrieb Gemeinsam gewinnen

Die Kombination von mindestens 3 Seminar-Bausteinen führt zum Zertifikat "Führung im Vertrieb".

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064795	30.05.2024	31.05.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Let's talk about ... Immobilien!

- Aktuelle Marktsituation für Wohnimmobilien
- Einfluss der veränderten Marktbedingungen (Zinsen, Inflation etc.) auf Preise und Rentabilität von Wohnimmobilien
- ESG-Kriterien für Wohnimmobilien
- Investitionsprofil und Strategie für Immobilienkunden
- Handlungsempfehlungen für den Beratungsprozess

Der Workshop stärkt u.a. die Beratungsqualität, insbesondere im Bereich der Vorsorgeberatung und zählt somit auf die vom Gesetzgeber (IDD/ VersichVermV-E) geforderte persönliche Beratungskompetenz des Teilnehmers ein. Wir empfehlen daher eine Anrechnung auf die Weiterbildungszeit i.S.d. IDD in Höhe von 6 Stunden.

Ziel

Einschätzung der Entwicklungsperspektiven von (privaten) Investitionen in Wohnimmobilien, die sich bereits im Bestand befinden sowie Betrachtung des Neugeschäfts unter deutlich veränderten Marktbedingungen.

Zielgruppe

- Individualkundenberatende, Private Banker, Vermögensmanager, Financial Consultants
- Führungskräfte aus dem PK- und FK-Bereich sowie der Vertriebssteuerung, zudem Makler und Finanzierungsspezialisten
- grundsätzlich am Thema interessierte Sparkassen- und Verbundmitarbeitende

Hinweis

Dozent: Lothar Zietzsch, Leiter Private Banking Immobilienmanagement (Braunschweigische Landessparkasse) Das Seminar kann auf die Rezertifizierung zum Financial Consultant angerechnet werden.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005782	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Lie to me - Verhaltens-Erkennungsseminar über Wahrnehmung

1. Wahrnehmung
 - Grundlagen der richtigen Wahrnehmung
 - Hinweise zur richtigen Wahrnehmung, um die vorhandenen Fehler, die man sieht, auch wahrzunehmen
 - Wahrnehmung von Fehlern in Dokumenten und anderen Unterlagen
 - Wahrnehmung von Verhaltensfehlern
 - Wahrnehmung von Unterschieden in Gesichtern und Bildern der Gesichter
 - Verhaltenserkennung, wie kann Verhalten richtig erkennen und einordnen
 - Wahrnehmung über die Sinnesorgane
 - Der Sehprozess und daraus resultierende Wahrnehmungsfehler
 - Gesetze der Wahrnehmung
2. Nonverbale Kommunikation und Körpersprache
 - Mimik als Spiegel von sieben Grundemotionen des Menschen
 - Wie erkennt man die wichtigsten Emotionen anhand mimischer Zeichen
 - Training Mimik-Resonanz
 - Körpersprachliche Reaktionen und lesen von Körpersprache
 - Erkennen des Widerspruchs von körpersprachlichen Reaktionen zu dem Inhalten verbaler Kommunikation
 - Die limbischen Reaktionen des Menschen
 - Nutzung der Kenntnisse um limbische Reaktionen zur Erkennung täuschenden Verhaltens
 - Das Modell von Behagen und Unbehagen
 - Gestik, speziell Beruhigungsgesten als Ausdruck von Spannungen
3. Verbale Kommunikation und darin enthaltene Täuschungsansätze
 - Wahrheit und Lüge in der verbalen Kommunikation
 - Hinweise auf Täuschungen in der verbalen Kommunikation
 - In fünf Schritten zur Wahrheit über die BASIC-Methode in der verbalen Kommunikation
 - Tipps zum Erkennen von Lügen in der verbalen Kommunikation
 - Glaubwürdigkeit und Glaubhaftigkeit

Ziel

Es wird vermittelt und trainiert, dass was man sieht auch wahrzunehmen, denn die Fehler sind vorhanden, wir sehen sie, doch wir müssen sie auch wahrnehmen!

Zielgruppen:

Führungskräfte mit Personalverantwortung, Mitarbeiter von Revisionen und im Personalbereich, Mitarbeiter, die Identitätsprüfungen durchführen.

Zielgruppe

Dieses Seminar richtet sich an unterschiedliche Zielgruppen und vorrangig geeignet für Führungskräfte mit Personalverantwortung und Mitarbeiter von Revisionen. Es ist ebenfalls geeignet für Mitarbeiter in Personalbereichen oder Mitarbeiter, die mit der Durchführung von Identitätsprüfungen und Entscheidungen über Kreditvergaben beauftragt sind. Für die letztere Zielgruppe solltes dieses Seminar dann die Auftaktveranstaltung für ein Folgeseminar zum Erkennen von Ausweisfälschungen und des richtigen Gesichtsprofilings sein, da es dafür die Grundlage legt.

Hinweis

Wozu wird der Teilnehmer befähigt:

1. Angriffe, Betrugs- und Täuschungsversuche von Außen zu erkennen
2. Angriffe, Betrugs- und Täuschungsversuche von Innen zu erkennen
3. Probleme von Mitarbeitern im Rahmen der Fürsorge zu erkennen
4. Fürsorgliches Miteinander unter Kollegen zu praktizieren und Erkennung von eventuellen Notsituationen
5. Erkennung von Versuchen der Verursacher arbeitsrechtlicher Fehlleistungen diese zu verschleiern und mögliche Konsequenzen auf andere Mitarbeiter abzuwälzen

- 6. Anstellungsbetrugsversuche zu erkennen
- 7. Lügen aufzudecken

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006629	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

LQR/SVP/LCR/PlanLAB Revisionsseminar

LQR Steuerer in LQR

- Fachliche Grundlagen
- Technische Umsetzung

SVP Rechner in LQR

- Fachliche Grundlagen
- Technische Umsetzung

Plan LAB in LQR

- Fachliche Grundlagen
- Technische Umsetzung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen speziellen Einblick in die neue Anwendung LQR/SVP/LCR/PlanLAB.

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeiter:innen der Internen Revision.

Ansprechpartner

Gabriele Grözing

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007809	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

MAComp in der Praxis

- Einleitung/ Organisatorisches/ Vorstellungsrunde
- Historie und Zielsetzung der MaComp
- Rechtliche Einordnung der MaComp
- Proportionalitätsprinzip
- Grundsatz "Comply or explain"
- Überblick über die Inhalte der MaComp
- Die Allgemeinen Anforderungen (AT)
- Die Besonderen Anforderungen (BT)
- Auswirkungen auf die Aufbau- und Ablauforganisation
- Die Compliance-Policy
- Die Organisation der Compliance-Funktion
- Überwachung Persönlicher Geschäfte
- Werbung und Information
- Best Execution
- Anforderungen an das beratungsfreie Geschäft / Prüfung der Angemessenheit
- Anlageberatung
- Product Governance
- Qualitätsanforderungen
- Beschwerdemanagement
- Inhalte von weniger hoher Bedeutung
- Ihre Tops/Fragen
- Fazit und Seminarabschluss

Ziel

Das Seminar stellt alle maßgeblichen ESMA-Verlautbarungen und - soweit bereits erfolgt - deren Umsetzung in den MaComp und nationalen Verordnungen dar. Dadurch wird den Teilnehmern ein besseres Verständnis der nationalen Vorschriften und deren Zielrichtung ermöglicht, was in Zweifelsfällen hilfreich für die Auslegung von nationalen Vorschriften und deren Umsetzung in der Praxis der Sparkassen ist. Ein Schwerpunkt der Veranstaltung sind die aufsichtsrechtlichen Anforderungen auf EU-Ebene und auf nationaler Ebene an die Prüfung der Geeignetheit, einschließlich der Pflicht zur Berücksichtigung alternativer Produkte.

Zielgruppe

Beauftragte für WpHG-Compliance, MitarbeiterInnen aus den Abteilungen Vertriebsmanagement, Wertpapiergeschäft, Revision, Recht sowie Anlageberatung

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067605	06.06.2024	06.06.2024	Potsdam	Standardpreis	690
				OSV / SGVSH	490
				S-Finanzgruppe	590

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Marge rauf und jetzt ist der Vertrieb am Zug!

Ausgangslage:

- Die persönliche "Grundeinstellung" oder welche Stellung hat das Kreditgeschäft für uns?
- Die Handlungsalternativen des Kunden
- Die tatsächliche Verteilung der Verhandlungsmacht, immerhin binden wir Kapital!
- Was kosten schon 10 Basispunkte ...oder: Die Komfortzone hat ihren Preis!
- Wie halten Sie die existentielle Aussage/Frage aus (Dann streichen Sie mir den Kredit ...!)?

Preisbestimmungsfaktoren

- Untergrenze (EK Bindung, Risikokosten etc.)
- Obergrenze
- Ihre persönliche Preiszielsetzung, wer außer mir ist noch am Start?
- Wer macht im Markt eigentlich noch was und wenn „Ja“ - dann wie? Wie reagieren?

Verhandlungspositionen und Verhandlungstaktiken: Wie man an anderer Leut' Geld kommt ...Methode 1:

Die starke Verhandlungsposition - oder: Nehmen Sie sich, was Ihnen zusteht, bauen Sie systematisch Verhandlungsposition auf... Sie dürfen sich auch anders entscheiden...**Methode 2:** Die ausgeglichene Verhandlungsposition - oder: Preisvorstellungen verkaufen

- Angebotsvarianten - Der Kundenvorteil bestimmt den Preis
- Lernen Sie die Verhandlungsmasse im Produkt zu spielen
- Erkennen der gesamten Verhandlungsmasse
- Cross-Selling und Sicherstellungsaspekte
- Der Wert einer Sparkassenlinie oder der Unterschied in der Kreditpolitik

o Optische Zugeständnisse ohne echten Preisnachlass Das echte Zugeständnis: So viel wie nötig - so wenig wie möglich Vereinbarung**Methode 3:** Die schwache Verhandlungsposition - oder: Der Unterschied zwischen Bitten und Betteln. Wir lernen Erstarsprache und Eigeninitiative

Kommunikationsebenen

- Inhaltsebene: Preis und Leistung
- Beziehungsebene: Sie verkaufen in erster Linie sich selbst!
- Geschäftsordnungsebene: Ein Finanzierungsgespräch ist kein orientalischer Basar!

Abschlusstechniken

- Kaufsignale
- Wie Sie den Sack zumachen
- Beliebte Fehler

Ziel

- Kurzfristige und nachhaltige Erlössteigerungen durch verbesserte Margen aus dem Neu- und Prolongationsgeschäft.
- Dazu Verbesserung der Provisionseinnahmen aus dem Verbundbereich. Auf Wunsch und nach Abstimmung auch Rückbau bestehender Sonderregelungen möglich

Zielgruppe

Unternehmenskundenberatende, Firmen- und Gewerbekundenbetreuende usw.

(nach vorheriger Abstimmung auch gerne mit Fachbetreuenden aller Art, z.B. für Payment, Leasing usw.)

Hinweis

Trainer:Claus Weiers

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007977	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

MaRisk Fokus Risikocontrolling

Überblick über die Mindestanforderungen

- Wesentliche Inhalte
- aktuelle Neuerungen bei den MaRisk und Prüfungserfahrungen
- Öffnungsklauseln und Erleichterungen der BaFin bezüglich des Risikocontrollings
- Aufbauorganisation und Risikocontrolling-Funktion

Risiken

- Risikotragfähigkeitskonzeption
 - Risikokultur
- Kapitalplanungsprozess
- BaFin-Leitfaden zur Risikotragfähigkeit
- Messung von Marktrisiken und Adressenausfallrisiken
- Anrechnung der Risiken auf Limite
- Eingliederung in die Gesamtbanksteuerung
- Behandlung von Liquiditätsrisiken und operationellen Risiken

Wesentliche Aufgaben des Risikocontrollings

- Verantwortlichkeit für das Reporting
- Überwachung der Limite
- Stresstests
- Verfahren für das Backtesting/ Rückvergleich
- Methodenprüfung/Validierung
- Dokumentation
- Qualifikation von Mitarbeitern im Risikocontrolling

Berichtswesen

- Generelle Anforderungen an das Reporting
- tägliches Reporting und turnusmäßiges Reporting
- Verantwortlichkeiten des Überwachungsvorstands
- Ad hoc Berichtspflichten

Weitere Risikocontrolling-nahe MaRisk-Anforderungen

- Geschäfts- und Risikostrategie
- Einführung neuer Produkte und neuer Märkte

Ziel

Auf Basis der aktuellen Anforderungen der Bankenaufsicht und unter Berücksichtigung aktueller Prüfungserfahrungen werden die nach den MaRisk vorgeschriebenen Verantwortlichkeiten des Risikocontrollings dargestellt und gegen die Aufgaben anderer Bereiche abgegrenzt. Im Vordergrund stehen dabei die Behandlung und das Reporting der wesentlichen Risiken sowie das Limitsystem“

Zielgruppe

Fachkräfte aus dem Bereich Risikocontrolling

Hinweis

BankersCampus ist eine über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069629	05.12.2024	06.12.2024	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

MaRisk Überblick - Inhalte, Öffnungsklauseln und Umsetzungsalternativen

Nationale und Internationale Vorgaben

- § 25a KWG: Organisatorische Pflichten
- Supervisory Review and Evaluation Process (SREP)
- MaRisk als deutsche Umsetzung des SREP
- Neuerungen bei den MaRisk

Allgemeine Anforderungen und Umsetzung der MaRisk

- Anwendungsbereich
- Vorstandsverantwortlichkeiten
- Risikotragfähigkeit
- Strategien
- Anforderungen an das Risikomanagement
- Risikosteuerung und Risikocontrolling
- Organisationsrichtlinien
- Mitarbeiterqualifikation
- Technisch-organisatorische Anforderungen
- Operationelle Risiken und Notfallplanungen
- Einführung neuer Produkte und Märkte
- Outsourcing

Besondere Anforderungen an das Interne Kontrollsystem

- Kreditgeschäft: Zentrale Anforderungen
- Handelsgeschäft: Zentrale Anforderungen

Risikosteuerungs- und Controllingprozesse

- Adressenausfallrisiken
- Marktpreisrisiken
- Zinsänderungsrisiken im Anlagebuch
- Liquiditätsrisiken
- Operationelle Risiken

Reportinganforderungen Anforderungen an die Interne Revision Rolle der Bankenaufsicht

- Schwerpunkte aus Sicht der Bankenaufsicht
- Sonderprüfungen nach § 44 KWG

Ziel

Die Inhalte der MaRisk werden auf Basis des aktuellen Diskussionsstandes erörtert, die einzelnen Anforderungen unter Einbeziehung von Fallstudien in Hinblick auf Gestaltungsspielräume (Öffnungsklauseln) und Umsetzungs-alternativen diskutiert.

Zielgruppe

Fachkräfte aus den Bereichen Gesamtbanksteuerung, Treasury, (Risiko-)Controlling und Revision

Hinweis

BankersCampus ist eine über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069633	23.09.2024	24.09.2024	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

MaRisk-Kredit kompakt

- Neue Kreditvorgaben in den aktuellen MaRisk, auch in Hinblick auf die Implementierung aktueller internationaler Vorgaben- u.a. Bonitätsprüfung, Sicherheiten, Reporting, SREP-Kreditprüfungen
- (Prozessuale) Auswirkungen auf den Bereich Kredit: u.a.
 - Zukunftsgerichtete Kapitaldienstberechnung und damit verbundene erweiterte Dokumentations- und Aufbewahrungspflichten - bei Kreditgewährung und laufende Anforderungen
 - Weitere Skalierung der KDF-Berechnung nach Größe des Unternehmens (KMU-Definition)
 - Erweiterte Anforderungen an die Verwendung „geeigneter“ Wertermittlungsverfahren
 - Notwendigkeit einer Erlösquotensammlung mit Auswirkungen auf die Sicherheitenabschläge, die ADR-Steuerung und Risikovorsorge
 - Bewertung von Mobiliarsicherheiten (z.B. Sicherungsübereignung etc.)
 - Durchführung von Besichtigungen und Bautenstandskontrollen
- Umfangreiche neue Forbearance-Anforderungen mit Auswirkungen u.a. auf die Frühwarnprozesse, Rating- und Risikovorsorgeprozess
- Auswirkungen der Umsetzung der NPL-Guideline auf die Intensivkundenbetreuung und Problemkreditbearbeitung
- Schnittstellen zum Meldewesen (Datenkonsistenz!)
- Inwieweit können Prozessvereinfachungen /Öffnungsklauseln weiterhin Berücksichtigung finden?
- Anforderung einer institutsindividuellen MaRisk-Umsetzung gemäß Struktur, Intensität und Risikogehalt des Kreditgeschäfts
- Konkrete Tipps für die Umsetzung, Qualitätssicherung und Prüfung der neuen Vorgaben mit praktischen Beispielen zur Umsetzung unter Beachtung möglicher enger Übergangsfristen für aktuelle Neuerungen
- „PaaR-Prüfungen“ (Prüfung aufsichtlich angemessener Risikovorsorge) seitens der Bankenaufsicht
- Umsetzungshinweise zur 7. MaRisk Novelle 2023

Ziel

- In diesem WEB-Seminar erhalten Sie alles Wissenswerte zu den aktuell geltenden MaRisk mit Ausblick auf die 7. MaRisk-Novelle kompakt und praxisgerecht vermittelt.
- Sie erhalten zudem wesentliche Informationen zu den möglichen Auswirkungen der 6. und 7. Novelle der MaRisk auf das Kreditgeschäft.
- Die praxiserfahrenen Referenten zeigen anhand von zahlreichen Beispielen, wie der Einsatz der Öffnungsklauseln in der Kreditpraxis gelingen kann

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv

Hinweis

Ihre Dozenten: Frank Günther, selbstständiger Berater und Trainer Thomas Wuschek, SanExpert-Rechtsanwalt Bottrop

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005565	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

MaRisk/Handelsgeschäfte - Überblicksseminar

Anwendungsbereich der Mindestanforderungen Definition des Handelsgeschäfts Verantwortlichkeiten der Geschäftsleitung

- Regelungsbedarf des Vorstands
- Strategien im Handelsgeschäft
- Wesentlicher Grundsatz: Funktionstrennung
- Risikotragfähigkeit und Limitsystem
- Risikomessung
- Berichtswesen an den Vorstand

Wesentliche Verantwortlichkeiten von

- Handel
- Abwicklung und Kontrolle
- Rechnungswesen
- Risikocontrolling

Weitere Aspekte

- Anforderungen an die Innenrevision
- Behandlung neuer Produkte und strukturierter Wertpapiere
- Erleichterungen der BaFin
- Sonderprüfungen nach § 44 KWG

Praxisberichte von Handelsgeschäftsprüfungen

Ziel

Die Teilnehmenden erlangen einen fundierten, aktuellen Überblick über die handelsspezifischen Anforderungen der MaRisk.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an neue Mitarbeitende im Bereich Risikomanagement und Eigenhandel sowie generell an Mitarbeitende mit Berührungspunkten zu den MaRisk.

Hinweis

Interaktiver Fachvortrag mit Diskussion, Fallstudien, Beispielen und Prüfungsfeststellungen aus der Praxis

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000845	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

MaRisk/Handelsgeschäfte Fokus Abwicklung und Kontrolle

Überblick über die Mindestanforderungen

- Die wichtigsten Bestimmungen
- Neuerungen im Bereich der MaRisk
- Erleichterungen der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht

Aufgabenabgrenzung zu anderen Bereichen

- Handel
- Risikocontrolling
- Rechnungswesen
- Spezielle Tätigkeiten in der Abwicklung/Kontrolle

Kontrolle der Handelsgeschäfte

- Prozessablauf in der Abwicklung/Kontrolle
- Zeitnähe und Vollständigkeit der Händlerzettel bzw. Systemeingaben
- Abweichungen von vorgegebenen Standards
- Überwachung von Emittenten- und Kontrahentenlimiten
- Anrechnungsmethode von Kassageschäften und Derivaten auf die Limite
- Kontrolle der Kompetenzen
- Terminüberwachung
- Eskalationsplan

Marktgerechtigkeit der BedingungenPreisfindung von Handelsgeschäften

- Ablauf der Marktgerechtigkeitsprüfung
- Behandlung illiquider und risikoreicher Produkte
- Besonderheiten bei strukturierten Produkten und Derivaten
- Unabhängigkeit vom Handel
- Eskalationspläne

Bestätigungen und Gegenbestätigungen

- Abschluss von Rahmenvereinbarungen mit den Kontrahenten
- Erstellung und Versand von Geschäftsbestätigungen
- Überwachung des Eingangs der Kontrahentenbestätigungen
- Verfahren bei Unstimmigkeiten und ausbleibenden Gegenbestätigungen

Gestaltung der Kontrollen

- Arbeitsablauf
- Funktionale Trennung
- Nachvollziehbarkeit der Kontrolltätigkeiten
- Detaillierungsgrad der Arbeitsanweisungen
- Qualifikationsanforderungen an Mitarbeiter (Produktpalette, Finanzmathematik, Derivate)

Neue-Produkte-Prozess

- Notwendigkeit eines Neu-Produkt-Prozesses
- Ablauf bei Einführung eines neuen Produktes
- Besondere Aufgaben und Verantwortlichkeiten der Abwicklung

Praxisberichte von Handelsgeschäftsprüfungen

Ziel

Es werden die in den Mindestanforderungen aufgeführten einzelnen Aufgaben und Verantwortlichkeiten auf Basis der aktuellen Interpretationen der Bankenaufsicht und aktueller Prüfungsergebnisse sowie der MaRisk besprochen und diskutiert. Der Schwerpunkt liegt dabei in den Kontrolltätigkeiten, den Anforderungen an die Marktgerechtigkeitsprüfung, dem Bestätigungswesen sowie der Qualifikation der MitarbeiterInnen. Die wesentlichen Seminarinhalte werden anhand von Beispielgeschäften verdeutlicht.

Zielgruppe

- Neueinsteigende in den Bereich Abwicklung/ Kontrolle

- Fachkräfte aus diesem Bereich, die ihr Wissen festigen und vertiefen möchten

Hinweis

BankersCampus ist eine über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069635	21.11.2024	22.11.2024	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Marktmissbrauchsüberwachung und Meldewesen

Insider

- Begriffsbestimmungen
- Erhebung und Analyse
- Mittel und Verfahren
- Überwachungstätigkeiten

Marktmissbrauch

- Begriffsbestimmungen
- Sanktionen
- Erhebung und Analyse
- Praxisbeispiele
- Organisatorische Maßnahmen
- Überwachungstätigkeiten

Persönliche Geschäfte

- Begriffsbestimmungen
- Anzeige- und Genehmigungspflichten
- Mittel und Verfahren
- Überwachungstätigkeiten
- Dokumentation

Meldepflichten

- Meldungen nach § 26 MiFIR
- Beteiligungsmeldungen
- Veröffentlichungspflichten

Ziel

Erwerb von Grundkenntnissen für Beauftragte

Zielgruppe

künftige Beauftragte

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067627	25.11.2024	26.11.2024	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	790
				S-Finanzgruppe	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Mensch denk an dich - auch in herausfordernden Zeiten

MENSCH DENK AN DICH. erleben Sie das Spiel zum Betrieblichen Gesundheitsmanagement - zur Stärkung der Resilienz in Ihrem Team. Positive Effekte des Spiels beruhen auf 20 Jahren fundierter Erfahrung im Team-Coaching. Sich im Spiel emotional auf das Thema einlassen, vereinfachen Veränderungen im Verhalten. Es liefert in kurzer Zeit fundierte Veränderungsideen im Alltag.

Erfahren Sie spielend

- Gesund führen, ein sozialer Aspekt der Nachhaltigkeit
- 7 Resilienzfaktoren (+ bei Bedarf die Corona-Zugabe, die in die Tiefe führt)
- MENSCH DENK AN DICH® spielend anregen zur Kommunikation, Rolle und zum Umgang im und mit dem Team, Perspektiven und einiges mehr
- Auswertung der Erkenntnisse auf verschiedenen Ebenen, individuell, in Bezug aufs eigene Team und ggf. die Unternehmenskultur
- Kernaspekte für sich selbst und Ihr Team herausstellen und vertiefen
- Praxistransfer für nachhaltig gelebte Resilienz
-

„Beim Spiel kann man einen Menschen in einer Stunde besser kennenlernen als im Gespräch in einem Jahr.“ Plato

Ziel

- Mit Leichtigkeit gesund arbeiten und führen
- Stärkung eines gesunden/gesundheitsförderlichen Umgangs mit sich selbst und den Mitarbeitenden
- Stärkung des Selbstmanagements
- Anregen von kreativer Problemlösung, Offenheit für Veränderung, von Leichtigkeit und Begeisterung

Zielgruppe

Führungskräfte

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006825	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Methoden und Techniken von Cyberkriminellen

Arbeitsweise von Cyberkriminellen

- Cyberangriffe
- Social Engineering

Ablauf eines Angriffs

Angriffe auf das Netzwerk

- Portscanning
- OS Fingerprinting
- ARP-Spoofing
- DNS-Spoofing
- Man-in-the-Middle Angriffe
- Netzwerk Sniffing
- MAC-Address-Spoofing
- WLAN Hacking

Angriffe auf Server-Systeme

- Schwachstellenprüfung mit Nessus
- Wörterbuch / Brute Force Angriffe auf Passwörter
- Angriffe auf Passwort-Hashes
- Angriffe mit dem Exploit Framework 'Metasploit'

Angriffe auf Arbeitsplatzsysteme

- Drive-by-Downloads
- Kodierung von Malware

Angriffe auf Webanwendungen

- SQL-Injection
- Manipulation von URL-Parametern
- Cross-Site-Scripting
- Sessionübernahme

Social Engineering

- mögliche Szenarien
- Einsatz des 'Social Engineering Toolkits'

Ziel

In diesem zweitägigen Kurs lernen die Teilnehmerinnen und Teilnehmer aktuelle Angriffsmethoden auf IT-Systeme und IT-Anwendungen. Ziel ist es, die Methoden der Cyberkriminellen zu verstehen, um mit diesem Wissen geeignete IT-Sicherheitsmaßnahmen zu implementieren und IT-Risiken besser einschätzen zu können. Zudem lernen die Teilnehmerinnen und Teilnehmer wie einfache Sicherheitsprüfungen in Form von Penetrationstests im eigenen Netzwerk durchgeführt werden können.

Die Teilnehmerinnen und Teilnehmer können das im Kurs erlernte Wissen in Form von Praxisübungen in einem Testlabor vertiefen.

Zielgruppe

- Führungskräfte aus dem Bereich IT-Organisation
- IT-Administratoren
- Informationssicherheitsbeauftragte
- IT-Revisoren

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068929	14.11.2024	15.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 900

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Methodik der Schutzbedarfsfeststellung auf Ebene der Geschäftsprozesse inkl. Kritikalitätsanalyse mit anschließender Business Impact Analyse

- Informationsverbund gemäß den Standards und den Bankaufsichtlichen Anforderungen an die IT (BAIT) für die Sparkasse konform bilden
- Abhängigkeiten und Schnittstellen inhaltlich korrekt berücksichtigen
- Schutzbedarfs- und Kritikalitätskategorien verbindlich festlegen
- Schadensszenarien den Schutzbedarfs- und Kritikalitätskategorien zuordnen
- Methodik zur Ermittlung des Schutzbedarfs im Kontext der Schutzziele "Vertraulichkeit", "Integrität" und "Verfügbarkeit"
- Zeitlichen Schadenverlauf richtig ermitteln
- Maximumprinzip, Kumulations- beziehungsweise Verteilungseffekt für die Schutzziele korrekt anwenden
- Kritikalitätsanalyse für zeitkritische Geschäftsprozesse
- Business Impact Analyse durchführen
- Ergebnisse kontrollieren und plausibilisieren
- Nachvollziehbare Dokumentation der Ergebnisse sicherstellen

Ziel

Methodik für eine Schutzbedarfsfeststellung auf Ebene der Geschäftsprozesse erlernen.

Zeitkritische Geschäftsprozesse über eine Kritikalitätsanalyse zielsicher ermitteln und eine Business Impact Analyse durchführen.

Aufgezeigt wird dies anhand von Praxisbeispielen der PPS-Prozesslandkarte (PLK).

Zielgruppe

- Informationssicherheitsbeauftragte und Vertreter
- Notfallbeauftragte und Vertreter
- IT-Revisoren
- Geschäftsprozessverantwortliche

Hinweis

Kenntnisse im Bereich der Informationssicherheit und des Informationsrisikomanagements sind hilfreich.

Die Dokumentation mittels BCM-Tool / Beluga oder deren Nutzung steht nicht im Fokus des Methodenseminars.

Ansprechpartner

Gabriele Grözing
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005375	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Microsoft Office Excel 2016 - Aufbau

- Namen zur besseren Übersicht einsetzen
- Formatierung an Bedingungen knüpfen
- Tabellen gliedern
- Formeln überwachen
- Den Spezialfilter verwenden
- Mit Excel-Datenbanken arbeiten
- Daten kombinieren und konsolidieren
- Pivot-Tabellen erstellen
- Pivot-Tabellen anpassen
- Trendanalysen, Datentabellen, Zielwertsuche
- Mit dem Solver arbeiten
- Szenarien erstellen
- Mit Matrizen arbeiten
- Verschiedene Diagrammtypen verwenden
- Spezielle Diagrammbearbeitung
- Tabellen mit Illustrationen gestalten
- Daten importieren bzw. exportieren
- Microsoft Query nutzen
- Im Team arbeiten
- Excel individualisieren

Ziel

Dieses Seminar vermittelt Ihnen die neuesten Excel Office 2016-Features. Dabei gehen Sie näher auf die Formatierungen von Tabellen in Abhängigkeit von Bedingungen ein, um beispielsweise Veränderungen oder kritische Werte sofort zu erkennen oder um Sachverhalte in den Tabellendaten optisch hervorzuheben. Sie werten Excel-Datenbanken mit speziell dafür vorgesehenen Funktionen aus und nutzen Microsoft Query für den gezielten Zugriff auf externe Datenbanken. Sie werden den Solver oder die Zielwertsuche für die Lösungsfindung bei Optimierungsaufgaben nutzen. Des Weiteren werten Sie mit Pivot-Tabellen umfangreiche Datenmengen aus und nutzen effektiv die Filtermöglichkeiten für Ihre Tabellen. Sie erstellen professionelle Diagramme, indem Sie mit den richtigen Einstellungen die Aussagekraft der dargestellten Daten erhöhen.

Zielgruppe

Sie sind Anwender und möchten Ihre Excel Kenntnisse vertiefen.

Hinweis

Das Seminar wird in Kooperation mit unserem langjährigen Partner TÜV Rheinland Akademie GmbH in dessen Räumlichkeiten angeboten. **Es geht nicht auf evtl. FI-Spezifika ein!** Eine Übersicht über die Termine, Veranstaltungsorte und Seminardetails erreichen Sie über: <http://www.tuv.com/seminar-29857> **Bitte buchen Sie das Seminar bei Interesse direkt beim Veranstalter.**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002805	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Microsoft Office Outlook 2016

- Die neue Arbeitsoberfläche von Outlook 2016 kennenlernen und individuell einrichten
- E-Mails bearbeiten und effizient verwalten.
- Kontakte organisieren und das Outlook Adressbuch nutzen
- Termine und Besprechungen planen
- Ordnung und Organisation von Elementen in Outlook 2016
- Zugangsrechte, Stellvertretung und Konten einrichten
- Outlook individuell einrichten

Ziel

In diesem 1-Tages-Seminar erhalten Sie einen umfassenden Überblick und eine gezielte Einarbeitung in die neueste Version der Groupware von Microsoft Office 2016. Anhand von praxisnahen Beispiele und Übungen erlernen Sie, wie Sie E-Mails, Kontakte, Termine und Aufgaben erstellen und optimal verwenden und die volle Leistungsfähigkeit von Outlook 2016 entfalten.

Zielgruppe

Sie sind Anwender und möchten sich mit den Möglichkeiten von Microsoft Outlook 2016 vertraut machen.

Hinweis

Das Seminar wird in Kooperation mit unserem langjährigen Partner TÜV Rheinland Akademie GmbH in dessen Räumlichkeiten angeboten. **Es geht nicht auf evtl. FI-Spezifika ein!** Eine Übersicht über die Termine, Veranstaltungsorte und Seminar details erreichen Sie über: <http://www.tuv.com/seminar-29860> **Bitte buchen Sie das Seminar bei Interesse direkt beim Veranstalter.**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005463	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Mit agiler Führung in eine moderne Arbeitswelt

- Veränderte Anforderungen an die Führungskraft verstehen
- Agiles Mindset -Denkweisen, Haltung, Werte gestalten
- Agile Führung - Führungskompetenzen,- rolle
- Selbstorganisierte, dynamische Teams
- Agil gut vernetzt
- Agile Arbeitsformate, Methoden, Frameworks einführen
- Agile Transformationsprozesse und Veränderungen umsetzen
- Konkrete Umsetzungsbeispiele für den Führungsalltag
- Umgang mit agilen Hindernissen und Rahmenbedingungen
- New Work, der persönliche Weg in eine VUCA-Welt

Ziel

- Führungskräfte erhalten praxisnah konkrete Handlungsoptionen zum agilen Meistern ihrer dynamischen und komplexen Anforderungen.
- Sie verstehen, wie Agilität konkret gelebt werden kann und erhalten Hilfen zur agilen Führung für die alltägliche Praxis.
- Sie erfahren, wie Sie sich auf den Weg zur agilen Führung begeben und dabei Aspekte einer modernen Arbeitswelt (New Work) in dynamischen Veränderungen (VUCA-Welt) berücksichtigen können.

Agile Führung um heterogene Teams zu motivieren, bei schnellen Veränderungen mitzugehen, mit Ungewissheiten umzugehen, die vielfältigen Aufgaben zu bewältigen, eine erfolgsorientierte Kultur im Team zu etablieren und verschiedene Spezialisten zu vernetzen.

Zielgruppe

Erfahrene Führungskräfte

Projektleiter

Multiplikatoren

Hinweis

Der Referent Robert Lehmann, Experte und Coach für agile Führung und agile Teams, trainiert und vertieft die Inhalte anhand konkreter Praxisbeispiele. Er beginnt im Führungsalltag der Teilnehmer, sie nutzen jeweils ihre Ausgangssituation für einen persönlichen Weg.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005830	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Mitarbeiter im Team führen

- Auswirkung von Führungsverhalten auf Teamverhalten
- Die Entwicklung leistungsorientierter Teams
 - Teambildung / Teamentwicklung
 - Die unterschiedlichen Rollen im Team
 - Erreichen einer hohen Identifikation der Teammitglieder mit den gemeinsamen Zielen
 - Führen altersgemischter Teams
- Förderung der Bereitschaft zur Übernahme von Verantwortung und zur Leistungserbringung
- Teamführung durch Organisation der Selbstorganisation
- Effektive Gestaltung von Teamsitzungen
- Lösen von Konflikten im Team

Ziel

Die TeilnehmerInnen erfahren notwendige Voraussetzungen, um ihr Arbeitsteam zu Höchstleistungen zu befähigen. Sie erarbeiten sich einen Werkzeugkasten und konkrete Handlungsmöglichkeiten, um diesen Prozess zu initiieren und aktiv zu begleiten.

Zielgruppe

Nachwuchsführungskräfte (weniger als zwei Jahre in Führungsposition) **Führungsnachwuchskräfte** (bisher noch nicht in Führungsposition)

Hinweis

Die Veranstaltung ist Bestandteil des Entwicklungsprogramms für Führungskräfte und Führungsnachwuchs "Young Executive", kann aber gern auch einzeln gebucht werden.
Führungsperspektiven dieser Veranstaltung sind: Organisationen führen Andere führen Sich selbst führen
Entwicklungsform dieser Veranstaltung: Seminar/Workshop/Training

Ansprechpartner

Ingrid Lohse
Tel: 030-29003805
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: ingrid.lohse@gmx.net

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000631	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Miteinander sprechen - verstehen und verstanden werden

Vorbereitung der Teilnehmenden auf Interviewfragen mit der Generation Babyboomer

Auswertung Fragebogen

Review DISG (Aufgreifen vorheriger Seminarinhalte)

Kommunikation der unterschiedlichen Generationen

Job-Knigge

Was ist Respekt und Bedeutung für eine OE?

Ideenwerkstatt zum weiteren Miteinander

Ziel

Kontaktgestaltung zwischen Generation Z - Babyboomer

Ansprechpartner

Kirsten Prang

Tel: 0151 1517 4747

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008581	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Mittelverwendung einer Stiftung

- steuerrechtliche und aufsichtsrechtliche Vorgaben für die Stiftung (zeitnahe Mittelverwendung, Beachtung des Stifterwillens und des Satzungszweckes)
- operativ tätige Stiftung oder Förderstiftung?
- die 4 Sphären einer Stiftung und deren steuerliche Folgen
- die Satzung der Stiftung als Handlungsrahmen für die Praxis
- Risiko des Verlustes der Gemeinnützigkeit und die daraus resultierenden Rechtsfolgen
- Haftungsrechtliche Risiken der Gremien
- Praxishinweise für die Ausschreibung, Durchführung und Abwicklung von Projekten bzw. Fördermaßnahmen
- Erarbeitung eines Stiftungsprofils zur Optimierung der Tätigkeit der Stiftung
- Einwerbung von Drittmitteln

Ziel

Das Seminar vermittelt Kenntnisse und Umsetzungshinweise zur

- Errichtung einer Stiftung und zum Gemeinnützigkeitsrecht
- Mittelverwendung: Ausschreibung, Durchführung, Abwicklung von Projekten und Fördermaßnahmen unter Berücksichtigung steuer- und satzungsrechtlicher Vorgaben.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die direkt bzw. indirekt mit Stiftungsangelegenheiten befasst sind

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Moderationstraining

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007369	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Modul 1: Seminarreihe zum Finanzberater für Heilberufe / Der Gesundheitsmarkt und das Berufsbild des Mediziners - Daten, Fakten, Trends

Modul 1 Der Gesundheitsmarkt und das Berufsbild des Mediziners - Daten, Fakten, Trends

- Die typischen Ausbildungswege von Ärzten
- Verhältnis der Ärzte zu anderen Institutionen und Playern im Gesundheitswesen
- Einkommen von Ärzten in Abhängigkeit des Tätigkeitsfeldes und der Fachrichtung
- Freiberuflichkeit und Anstellungsverhältnisse: Vor- und Nachteile
- Gründung, Abgabe und Übernahme von Arztpraxen
- Alterssicherung von Ärzten (Schwerpunkt: Ärztliche Versorgungswerke)
- Marktpreise von Arztpraxen
- Methoden der Wertermittlung von Arztpraxen

Referent: Prof. Dr. Stephan Klock (Klock & Küchler - Unternehmensberater)

Zielgruppe

Firmen- und GewerbekundenberaterInnen, Kreditanalysten

Hinweis

Wir empfehlen den Besuch der beiden Module 1 und 3, da die beiden Veranstaltungen einen starken Zusammenhang aufweisen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006123	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Modul 2: Seminarreihe zum Finanzberater für Heilberufe / Finanzierungs- und Anlagelösungen für Heilberufler (inkl. Öffentliche Mittel)

Modul 2 Finanzierungs- und Anlagelösungen für Heilberufler (inkl. Öffentliche Mittel)

- Finanzierungslösungen in der Sparkassenpraxis
- Anlagelösungen in der Sparkassenpraxis
- Öffentliche Mittel für Heilberufe

Referent: Andreas Wehrmaker (Sparkasse Hildesheim Goslar Peine)

Zielgruppe

Firmen- und GewerbekundenberaterInnen, Kreditanalysten

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006124	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Modul 3: Seminarreihe zum Finanzberater für Heilberufe / Unternehmen **Arztpraxis - wirtschaftliche Chancen und Risiken**

Modul 3 Unternehmen Arztpraxis - wirtschaftliche Chancen und Risiken

- Die Arztpraxis als (besonderes) Unternehmen
- Neue rechtliche Rahmenbedingungen (Vertragsarztrechtsänderungs- und Versorgungsstrukturgesetz)
- Honorarquellen für Ärzte
- Aktuelle Abrechnungsregelungen (GOÄ, EBM)
- Kostenstrukturen von Arztpraxen in Abhängigkeit der Fachrichtung
- Ein Erfolgsmodell: MVZ
- Insolvente Ärzte - gibt es dies wirklich?
- Prognose der Branchenentwicklung im ambulanten Bereich
- Finanzierung von Arztpraxen

Referent: Prof. Dr. Stephan Klock (Klock & Küchler - Unternehmensberater)

Zielgruppe

Firmen- und GewerbekundenberaterInnen, Kreditanalysten

Hinweis

Wir empfehlen den Besuch der beiden Module 1 und 3, da die beiden Veranstaltungen einen starken Zusammenhang aufweisen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006125	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Modul 4: Seminarreihe zum Finanzberater für Heilberufe / Branchen-Know-how "Apotheken"

Modul 4 Branchen-Know-how "Apotheken"

- Rechtlicher Rahmen
- Vom Umsatz zum Gewinn
- Apothekentypen (Filiale, Center), Sonderumsätze
- Verkauf einer Apotheke (Wertermittlung)
- Krisenmanagement

Referent: Gunter Freiherr von Leoprechting (LEO-IMPACT CONSULTING GMBH)

Zielgruppe

Firmen- und GewerbekundenberaterInnen, Kreditanalysten

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006126	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Modul 5: Seminarreihe zum Finanzberater für Heilberufe / Branchen-Know-how "Zahnärzte"

Modul 5 Branchen-Know-how "Zahnärzte"

- Der Zahnarztberuf - Selbstverständnis und Ausbildung
- Ökonomisches Umfeld - Einkommen, Honorarabrechnung, Investitionen
- Medizinisches Umfeld - Leistungsspektrum im Überblick
- Praxisgründung, -bewertung und -abgabe
- Beurteilung Kreditwürdigkeit, Sanierungsfähigkeit

Referent: Gunter Freiherr von Leoprechting (LEO-IMPACT CONSULTING GMBH)

Zielgruppe

Firmen- und GewerbekundenberaterInnen, Kreditanalysten

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006127	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Modul 6: Seminarreihe zum Finanzberater für Heilberufe / Cashflow-Ermittlung bei Medizinern auf Basis von BWA und EÜ Rechnung

Modul 6 Cashflow-Ermittlung bei Medizinern auf Basis von BWA und EÜ Rechnung

- Wie sehen die (Sonder-) Kontenrahmen bei Ärzten und Zahnärzten aus?
- Fallstudie 1: Analyse der typischen BWA und EÜR bei Ärzten und Zahnärzten
- Fallstudie 2: Ermittlung des zukünftigen Praxisgewinn nach Verkauf
- Wie kann aus der EÜR bei Einzel- und Gemeinschaftspraxen der betriebliche Cashflow ermittelt werden?
- Welche privaten Ein- und Auszahlungen sind typischerweise vorhanden?
- Fallstudie 3: Ermittlung des monatlich verfügbaren Zahlungsmittelbestandes nach betrieblicher und privater Cashflow- Ermittlung

Referent: Prof. Dr. Ludwig Hierl (Duale Hochschule Baden-Württemberg Heilbronn)

Zielgruppe

Firmen- und GewerbekundenberaterInnen, Kreditanalysten

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006128	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Modul 7: Seminarreihe zum Finanzberater für Heilberufe / Gesellschaftsrechtliche Aspekte im Lebenszyklus des Heilberufers

Modul 7 Gesellschaftsrechtliche Aspekte im Lebenszyklus des Heilberufers

- (Rechts-) Formen ärztlicher/zahnärztlicher Kooperationen
- Aufnahme und Ausscheiden von Gesellschaftern
- Vertragliche Gestaltung und Fallstricke aus der Praxis
- Grundzüge Praxiskauf

Referentin: Miriam Germer (Germer Jones + Partner Rechtsanwälte mbB)

Zielgruppe

Firmen- und GewerbekundenberaterInnen, Kreditanalysten

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006129	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Modul 8: Seminarreihe zum Finanzberater für Heilberufe / Steuerliche Besonderheiten im Lebenszyklus des Heilberufers

Modul 8 Steuerliche Besonderheiten im Lebenszyklus des Heilberufers Motivation: Heilberufe und Steuerrecht Grundlagen:

- Gewinnermittlung / Buchführung
- Einkommensteuer
- Umsatzsteuer
- Gewerbesteuer

Der steuerliche Lebenszyklus eines Heilberufers:

- Gründung
- Laufender Betrieb
- Beendigung

Aktuelle Urteile und Hinweise Referent: Frank Neuhaus (ADVISA Steuerberatungsgesellschaft mbH)

Zielgruppe

Firmen- und GewerbekundenberaterInnen, Kreditanalysten

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006130	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Nachhaltig digital gehen

- Digitalisierung voran treiben
- Digitale Kultur entwickeln
- Digitale ®Evolution: Wie verändert Digitalisierung die Arbeitswelt
- Nachhaltig die Digitalisierung für das Haus weiter Entwickeln
- Stärken, Schwächen und Potenziale zielführend zusammenbringen
- Change-Projektmanagement
- Beteiligte vernetzen, Maßnahmenplan zur Selbstorganisation

Ziel

- Gemeinsam den digitalen Wandel gestalten
- Mitarbeiter begeistern
- Zusammenarbeit für die Digitalisierung

Zielgruppe

Digitalgruppe:

IT-Leiter
 IT Entwicklung
 Mitarbeiter Organisation
 Compliance-Verantwortlicher
 MA Daten/Inform.-Sicherheit
 Vertriebsmanagement
 Personaler

Hinweis

Inhouse-Workshop auf Anfrage, 1 Tag

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
 Fax: 0331/97925-102
 Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006013	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltige Beschaffung: Grundlagen

Tag 1

- Vorstellungsrunde & Vorstellung der Arbeitsweise über die Seminartage
- Einführung in das Thema Nachhaltigkeit, Vermittlung der grundlegenden Zusammenhänge und die damit verbundenen Herausforderungen
- Der Einkauf und die Sustainable Development Goals (SDGs)
- Politische Rahmenbedingungen & Lieferkettensorgfaltspflichtengesetz (LkSG)
- Die Schlüsselfunktion des Einkaufs für eine nachhaltige Entwicklung
- Praktische Übung: Chancen einer nachhaltigen Beschaffung
- Einführung in das Thema Wesentlichkeitsanalyse für die Beschaffung
- Kritische Aspekte in den Lieferketten (ökologisch und sozial)
- Praktische Übung: Erarbeitung einer Wesentlichkeitsmatrix für die Beschaffung
- Wrap-up, Feedback & Ausblick auf den nächsten Tag

Tag 2

- Begrüßung, Klärung offener Fragen
- Wiederholung & Klärung von Fragen: Die Wesentlichkeitsmatrix
- Die nachhaltige Beschaffungsstrategie
- Praktische Übung: Ableiten von nachhaltigen Beschaffungszielen inkl. KPIs, Priorisierung
- Nachhaltige Beschaffungsstrategie und nachhaltiges Beschaffungsprogramm
- Praktische Übung: Ableitung von Maßnahmen entlang des Beschaffungsprozesses für ein nachhaltiges Beschaffungsprogramm
- Wrap-up & Feedback

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- kennen den Begriff der Nachhaltigkeit und verstehen die damit verbundenen Zusammenhänge
- wissen, wie der Einkauf auf die Sustainable Development Goals (SDGs) einzahlen kann und erkennen welche Schlüsselfunktion der Einkauf für eine nachhaltige Entwicklung des Unternehmens hat
- kennen die politischen Rahmenbedingungen für eine nachhaltige Beschaffung und die für den Einkauf relevanten Punkte aus dem Lieferkettensorgfaltspflichtengesetz (LkSG)
- kennen die Chancen einer nachhaltigen Beschaffung sowie die Bedeutung der Wesentlichkeitsanalyse und haben kritische Aspekte in den Lieferketten kennengelernt
- haben die Erstellung einer Wesentlichkeitsmatrix praktisch geübt
- kennen die Grundlagen und die Bedeutung einer nachhaltigen Beschaffungsstrategie und eines nachhaltigen Beschaffungsprogrammes
- haben die Ableitung von nachhaltigen Beschaffungszielen und Maßnahmen praktisch geübt

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich gleichermaßen an Einkäufer:innen und CSR- / Nachhaltigkeitsverantwortliche, die mehr über Nachhaltigkeit und die Bedeutung des Einkaufs erfahren möchten.

Hinweis

Es sind **keine** Vorkenntnisse im Bereich der Nachhaltigkeit notwendig.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007035	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltige Beschaffung: Kommunikation und Stakeholdermanagement

- Vorstellungsrunde & Vorstellung der Arbeitsweise über den Seminartag
- Die Bedeutung von Kommunikation und Stakeholder Engagement
- Der Stakeholderdialog: Ablauf, Regeln und Bedeutung
- Praktische Übung: Erarbeitung relevanter Stakeholder für einen Stakeholderdialog im Rahmen der nachhaltigen Beschaffung
- Die Bedeutung des Changemanagement
- Kommunikationsstrategie und -programm
- Praktische Übung: Erarbeitung von Kommunikationsmitteln
- Wrap-up & Feedback

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- kennen die Bedeutung von Kommunikation, Stakeholdermanagement und Changemanagement für eine nachhaltige Beschaffung
- kennen den Ablauf, die Regeln und die Bedeutung eines Stakeholderdialoges für die Umsetzung einer nachhaltigen Beschaffung
- haben das Erarbeiten relevanter Stakeholder praktisch geübt
- kennen die Bedeutung und den Aufbau einer Kommunikationsstrategie und -programms für eine nachhaltige Beschaffung
- haben gemeinsam geeignete Kommunikationsmittel erarbeitet

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich gleichermaßen an Einkäufer:innen und CSR- / Nachhaltigkeitsverantwortliche, die mehr über Nachhaltigkeit und die Bedeutung des Einkaufs erfahren möchten.

Hinweis

Es sind **keine** Vorkenntnisse im Bereich der Nachhaltigkeit notwendig.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007039	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltige Kapitaldienstfähigkeit

Die Integration der nachhaltigen Kapitaldienstfähigkeit in die moderne Kreditanalyse :Investitionsplan - Finanzierungsplan - break - even - Analyse Sensitivitätsanalyse - Branchenvergleichsrechnung - Szenarioanalyse - Liquiditätsplanung - working capital - nachhaltige Kapitaldienstrechnung - Plausibilisierung von Daten Alle Elemente werden durch einen logischen Aufbau verbunden. Der Teilnehmer ist dann in der Lage, die Methodik auf alle Fälle anzuwenden (Stagnation, Expansion und Sanierung). In diesem Seminar werden viele praxisorientierte Beispiele gerechnet.

Ziel

Sie bekommen in diesem Seminar einen detaillierten Überblick über die Integration der nachhaltigen Kapitaldienstfähigkeit in Ihrer Kreditanalyse, die den neuen Anforderungen an die EBA - Guidelines und den Anforderungen der BaFin genügt.

Anhand eines anschaulichen Beispiels werden alle Instrumente der Kreditanalyse und deren Funktionsweise intensiv besprochen. Dabei ist es dem Dozenten besonders wichtig, das System der Analyse zu besprechen. Welche Elemente sind wichtig und vor allen Dingen in welchem Zusammenhang stehen sie zueinander.

Zielgruppe

- Einsteiger und langjährig tätige Mitarbeitende aus der gewerblichen Kundenberatung und der Kreditanalyse
- Mitarbeitende, die bereits erste oder auch mehrjährige Erfahrungen mit der Beurteilung von betriebswirtschaftlichen Unterlagen und der Ableitung der Kapitaldienstfähigkeit von gewerblichen Kunden haben

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072537	22.05.2024	22.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 480 OSV / SGVSH 430

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltige Kommunikation - Stakeholder-Dialoge führen und meistern

Um Nachhaltigkeit in den Sparkassen wirksam zu etablieren, bedarf es gelungener Stakeholder-Dialoge. Für Stakeholder-Dialoge können die Sparkassen moderierte Diskussionen mit größeren oder kleineren Gruppen führen, die für die Sparkasse relevant sind. Sie sind ein wichtiger Bestandteil im Rahmen der Vertiefung der Wesentlichkeitsanalyse und des kontinuierlichen Nachhaltigkeitsmanagements, um

- Interessen und Bedürfnisse betroffener Parteien kennen zu lernen
- Auswirkungen des Geschäfts auf Stakeholder zu erkunden
- Geplante Maßnahmen zu testen oder sogar zukünftige Maßnahmen gemeinsam mit den betroffenen Parteien zu entwickeln

Das in Kontakt-Treten mit den Stakeholdern und die Begegnung auf Augenhöhe scheuen jedoch viele. Dafür bieten wir ein Programm, das kurz, prägnant und auf den konkreten Bedarf zugeschnitten ist. Es zielt auf die Vorbereitung professionell geführter Stakeholder Dialoge ab.

Das Programm umfasst 3 Teile, in denen inhaltliches Vorgehen erarbeitet und methodisches Vorgehen erlernt wird.

1. Warum, Was und Wie - Einstieg in den gelingenden Stakeholder-Dialogs
2. Vertiefung - Der interne Dialog
3. Vertiefung - Der externe Dialog

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317
Fax: 030 2069 2902
Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008087	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltige und produktive Unternehmensentwicklung durch Performancemanagement

- Ziele eines ganzheitlichen Performancemanagements
- Das Haus des Performancemanagements
- Performancemanagement im Kontext der strategischen Unternehmensentwicklung
- Der Kreislauf des Performancemanagements
- Rollen im Performancemanagement
- Methoden und Arbeitstechniken im Performancemanagement
- Steuerung von Performance für einen nachweisbaren Unternehmenserfolg
- zu erwartende Effekte
- Grenzen der Performanceentwicklung
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen:

- Überblick über die Chancen von Performancemanagement
- Einblick in das methodische Vorgehen
- Ausblick auf den Erfolg konsequenter Steuerung

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Leiter:innen und (erfahrene) Mitarbeiter:innen der Fachbereiche Organisation, Personal, Unternehmensentwicklung und Vorstandssekretariat sowie an Performance-, Projekt-, Personal- und Vertriebsmanager:innen.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007355	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltiges Lieferantenmanagement

Tag 1

- Vorstellungsrunde & Vorstellung der Arbeitsweise über die Seminartage
- Einführung in das Lieferantenmanagement & die unternehmerischen Sorgfaltspflichten
- Praktische Übung: Unterschiedliche Erwartungshaltungen aus unterschiedlichen Perspektiven (Einkauf, Lieferant, Konsument, Politik)
- Lieferantenportfolio: Lieferantensuche und Lieferantenauswahl
- Praktische Übung: Erarbeiten erster Nachhaltigkeitskriterien zur Lieferantenauswahl
- Wrap-up, Feedback & Ausblick auf den nächsten Tag

Tag 2

- Lieferantenmanagement & -bewertung
- Praktische Übung: Erarbeitung erster Ansätze zur Bewertung der Nachhaltigkeitsleistung von Lieferanten
- Lieferantenentwicklung
- Praktische Übung: What's in it for me? Lieferanten für Nachhaltigkeit gewinnen
- Wrap-up & Feedback

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen:

- die Bedeutung des Lieferantenmanagements, insbes. für die unternehmerischen Sorgfaltspflichten
- die unterschiedlichen Erwartungshaltungen
- nachhaltige Auswahlkriterien und haben gemeinsam erste Nachhaltigkeitskriterien zur Lieferantenauswahl erarbeitet
- die Ansätze zur Bewertung von Lieferanten und haben diese an Beispielen selbst geprüft
- die Bedeutung und Möglichkeiten Lieferanten hin zu mehr Nachhaltigkeit zu entwickeln

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich gleichermaßen an Einkäufer:innen und CSR- / Nachhaltigkeitsverantwortliche, die den Einkauf bei der Umsetzung nachhaltiger Beschaffung unterstützen sollen.

Hinweis

Voraussetzung ist der Besuch des Seminars "Grundlagen der nachhaltigen Beschaffung".

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007041	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltigkeit in der gewerblichen Kundenbetreuung - Vertriebliche Ansprache und Umsetzung von Nachhaltigkeitsthemen

Unternehmen auf Ihrem Weg zu mehr Nachhaltigkeit zu begleiten, wird eine der zentralen Herausforderungen in der gewerblichen Kundenberatung werden. Dabei das Thema ESG nicht nur als Risiko, sondern auch als Transformations- und Vertriebschance zu sehen, ist speziell für die gewerbliche Beratung enorm wichtig.

- Begriffsklärung zu Nachhaltigkeit und S-ESG-Score
- Bedarfssituationen von Kunden und Ansatzpunkte zum Thema Nachhaltigkeit
- Fokus in der Kundenansprache
 - Auswahl von Kunden
 - Einschätzung zur Branche und Nachhaltigkeit im Geschäftsmodell von Kunden
- Umsetzung in der Beratung
 - Einbindung in Jahres- und Finanzierungsgespräche
 - sicherer Umgang mit dem Beratungsinstrument
- Blick in den Markt - Wie gehen andere mit dem Thema um?
 - IHK / HWK
 - Fördermöglichkeiten
- Vorteilsbetrachtung

Ziel

Die Teilnehmer erhalten einen Überblick zu den Nachhaltigkeitsaspekten und ESG-Themen in der gewerblichen Kundenbetreuung und lernen diese beim Kunden zu identifizieren, um damit als kompetenter Gesprächs- und Ansprechpartner wahrgenommen zu werden.

Die Teilnehmer werden in die Lage versetzt, die anstehende Transformation der Geschäftsmodelle kompetent und lösungsorientiert, auf Augenhöhe mit dem gewerblichen Kunden zu begleiten.

Zielgruppe

Zielgruppe dieses Seminars sind Fach- und Führungskräfte und Berater/-innen des gewerblichen Kreditgeschäftes (GK, FK, UK).

Hinweis

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007509	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltigkeit in der gewerblichen Kundenbetreuung - Vertriebliche Ansprache und Umsetzung von Nachhaltigkeitsthemen

Unternehmen auf Ihrem Weg zu mehr Nachhaltigkeit zu begleiten, wird eine der zentralen Herausforderungen in der gewerblichen Kundenberatung werden. Dabei das Thema ESG nicht nur als Risiko, sondern auch als Transformations- und Vertriebschance zu sehen, ist speziell für die gewerbliche Beratung enorm wichtig.

- Begriffsklärung zu Nachhaltigkeit und S-ESG-Score
- Bedarfssituationen von Kunden und Ansatzpunkte zum Thema Nachhaltigkeit
- Fokus in der Kundenansprache
 - Auswahl von Kunden
 - Einschätzung zur Branche und Nachhaltigkeit im Geschäftsmodell von Kunden
- Umsetzung in der Beratung
 - Einbindung in Jahres- und Finanzierungsgespräche
 - sicherer Umgang mit dem Beratungsinstrument
- Blick in den Markt - Wie gehen andere mit dem Thema um?
 - IHK / HWK
 - Fördermöglichkeiten
- Vorteilsbetrachtung

Ziel

Die Teilnehmer erhalten einen Überblick zu den Nachhaltigkeitsaspekten und ESG-Themen in der gewerblichen Kundenbetreuung und lernen diese beim Kunden zu identifizieren, um damit als kompetenter Gesprächs- und Ansprechpartner wahrgenommen zu werden.

Die Teilnehmer werden in die Lage versetzt, die anstehende Transformation der Geschäftsmodelle kompetent und lösungsorientiert, auf Augenhöhe mit dem gewerblichen Kunden zu begleiten.

Zielgruppe

Zielgruppe dieses Seminars sind Fach- und Führungskräfte und Berater/-innen des gewerblichen Kreditgeschäftes (GK, FK, UK).

Hinweis

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008597	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltigkeit und ESG am Bau - Welche Wirkungen entstehen bei der Immobilienbewertung

Was bedeutet Sustainable Value von Immobilien? Was sind

Nachhaltigkeitsrisiken von Immobilien und wie wirken diese? Welche Zertifizierungssysteme gibt es? Diese und weitere Fragen zu Kosten und Nutzen der Nachhaltigkeit und deren Bewertung werden im Seminar behandelt.

Darüber hinaus erfolgt ein Exkurs zum „grünen Pfandbrief“.

Ziel

Zukunftsfähiges Planen, Bauen, Modernisieren und Betreiben von Gebäuden ist in der heutigen Zeit eines der wichtigsten Themen in der Bau- und Immobilienwirtschaft.

Nicht nur im Bereich der öffentlichen Hand findet der Leitfaden und das Bewertungssystem Nachhaltiges Bauen für Bundesgebäude (BNB) Anwendung.

Neben Architekten, Ingenieuren und Beratern müssen sich auch Immobilieninvestoren, Nutzer, Gutachter und Finanzierer mit diesem Thema auseinandersetzen.

Das Seminar führt durch das gesamte Spektrum, informiert über das Bewertungssystem und verdeutlicht die Auswirkungen der Anwendung.

Zielgruppe

Zielgruppe dieses Seminars sind:

Gutachter, Schätzer und mit der Wertermittlung betraute MitarbeiterInnen sowie Makler, Finanzierer, Immobilieninvestoren, Projektentwickler

Hinweis

Das Seminar ist HypZert-angemerkt zur Fortbildung von Immobiliensachverständigen. **Dozent: MG Real Estate**

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067165	18.09.2024	18.09.2024	Potsdam	Standardpreis 490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Neu in der Führungsfunktion - Vom Mitarbeiter zur Führungskraft - Entwicklungsprogramm zur Führungskraft Baustein I

- Anforderungen an eine Führungspersönlichkeit
- Selbstführung - Mitarbeiterführung - Systemführung
- Aufgaben und Instrumente wirksamer Führung
- Leistungsfaktoren und ihre Bedeutung für Mitarbeiter und Führungskräfte
- Situative Führung
- Authentischer Führungsstil
- Die ersten 100 Tage in einer neuen Führungsaufgabe

Ziel

- Gestern Kollege heute Chef - Sie setzen sich mit Ihrer neuen Rolle als Führungskraft auseinander
- Sie lernen die Faktoren wirksamer Führung kennen und lernen Ihre Mitarbeiter situativ und zielbezogen zu führen.
- Sie können die ersten 100 Tage in einer neuen Führungsaufgabe gestalten.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchsführungskräfte

Führungskräfte

Hinweis

Der Besuch der Bausteinreihe wird zertifiziert.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064811	08.10.2024	09.10.2024	Potsdam	Standardpreis 790
V-067887	03.09.2024	04.09.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Neue praxisrelevante Entwicklungen im Insolvenz- und Immobiliervollstreckungsrecht

- Vermittlung der aktuellen bankrechtlichen Rechtsprechung zum Insolvenz- und Zwangsversteigerungsrecht
- anhand der den Entscheidungen zugrundeliegenden Fällen, die für die Praxis eines in der Sparkasse tätigen Abwicklers wichtig sind
- Darstellung bzw. Bewertung der Rechtsprechung bezüglich ihrer Relevanz für die Sparkasse.

Besondere Highlights:- Auswirkungen der neuen Anfechtungsrechtsprechung auf die Sparkassenarbeit- Vermeidung hoher Verluste bei Bürgschaftsfreigabe und Insolvenzanfechtung- Teilungsversteigerung und bestehenbleibende Rechte in der Sparkassenpraxis

Ziel

Den für die Abwicklung von notleidenden Engagements in den Sparkassen zuständigen Mitarbeitenden fehlt es häufig an der notwendigen Zeit, sich mit den aktuellen Entwicklungen in der Rechtsprechung des Insolvenz- und Zwangsversteigerungsrechts und den sich daraus ergebenden Konsequenzen für ihren Tätigkeitsbereich auseinanderzusetzen.

Das Seminar gibt den Teilnehmenden einen Überblick über die aktuelle bank- rechtliche Rechtsprechung im Insolvenz- und Zwangsversteigerungsrecht und zeigt ihnen die sich daraus bei der Abwicklung von notleidenden Kreditengagements zu beachtenden Konsequenzen auf.

Die Teilnahme an dem Seminar stellt sicher, dass der für die Engagementsabwicklung zuständige Mitarbeitende seine Entscheidungen jeweils auch unter Berücksichtigung der aktuellen insolvenzrechtlichen Rechtsprechung im Insolvenz- und Zwangsversteigerungsrecht treffen kann.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem Bereich Abwicklung anspruchsvoller notleidender Engagements.

Hinweis

Gemäß BTO 1.2.5 Textziffer 1 und Textziffer 7 der Mindestanforderungen an das Risikomanagement (MaRisk) müssen Abwickler*innen spezialisiert sein, d.h. sie müssen die entsprechende Kenntnisse für die Verwertung von Sicherheiten haben.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067783	05.07.2024	05.07.2024	Potsdam	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Neuerungen der BelWertV im Kleindarlehenbereich

Folgende Inhalte werden im Seminar behandelt:

- Zeitreihen, langfristige Betrachtung der Marktgegebenheiten
- Umsatzsteuerthematik beim Sachwert als Kontrollwert
- Nachhaltigkeitsabschlag im Sachwertverfahren
- Berücksichtigung Abbruchkosten, Abzinsung
- Mindestkapitalisierungszinssätze
- Bewirtschaftungskosten
- Umgang mit Liquidationsobjekten
- Computerunterstützte datenbankbasierte Bewertungsmodelle
- Gründe für fehlende Innenbesichtigung
- Überwachung von Beleihungswerten -> Marktschwankungskonzept

Ziel

Die neue BelWertV aus dem Oktober 2022 bringt Neuerungen auch für den Kleindarlehenbereich mit sich. In diesem Seminar geht es darum, aus der Praxis Lösungsvorschläge für die Praxis der täglichen Umsetzung / Wertermittlung im Kleindarlehenbereich vorzustellen. Es werden chronologisch alle relevanten Paragraphen der BelWertV besprochen.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter (v.a. Gutachter Stufe 1), sachkundige Personen (Wertermittler), Schätzer
- Fach- und Führungskräfte der Marktfolge Aktiv
- Fach- und Führungskräfte der internen Revision

Hinweis

Dozent: Andreas Freese, S-Servicepartner Niedersachsen

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007745	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

New Work@Sparkasse

Onlinekurs mit ca. 130 Blinks (ca. 10 Std. Lernzeit, 3 Monate verfügbar) und begleitender Webinarreihe mit 7 Bestandteilen:

1. Intro
2. New Work
3. Agiles Arbeiten
4. Unternehmenskultur
5. Orga, Raum und Technik
6. Leadership
7. Austausch und Vernetzung

Ziel

Die Arbeitswelt hat sich verändert - wir müssen uns zunehmend digital austauschen, neue Produkte entwickeln, verkaufen und Informationen an die richtigen Personen weiter geben. Dazu braucht es ein 'neues Arbeiten'. Unter dem Titel **New Work@Sparkasse** wollen wir dir zeigen, wie du effizient mit deinen Kollegen und Kunden kommunizierst und kooperierst und dir damit nicht nur eine Arbeitserleichterung verschaffst, sondern dein Tun auf eine neue Stufe hebst. Ein umfassender Blink.it-Kurs mit flankierenden Webinaren vermitteln dir die Fähigkeiten, deinen Arbeitsalltag den neuen Bedingungen anzupassen. Innerhalb der Webinare berichten Kollegen der Sparkassen Finanzgruppe aus ihrer Praxis - was haben sie konkret umgesetzt und wie bewältigen sie die täglichen Herausforderungen. Welche Tools setzen sie ein, welche Hürden gab es und welchen Mehrwert erleben sie durch ihre neue Arbeitsweise. Der Kurs vermittelt dir Grundlagenwissen zu den Themen New Work und Agilem Arbeiten und gibt konkrete Handlungsempfehlungen, welche Maßnahmen du ergreifen und umsetzen kannst.

Zielgruppe

Alle, die Lust auf **New Work@Sparkasse** haben.

Hinweis

Ideal wäre es, wenn du bereits ein digitales Basiswissen aufgebaut hast - bspw. durch den Digitalen Führerschein.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006685	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

NextGen trifft Unternehmer: Die nächste Berater-Generation fit für Unternehmernkunden machen!

Tauchen Sie ein in Themen wie Geschäftsmodellanalyse, Digitalisierung, Nachhaltigkeit und Vermögensnachfolge. Erweitern Sie Ihre Fähigkeiten, um in einer Welt voller Unsicherheit und Veränderung erfolgreich zu beraten, Kundenbeziehungen zu stärken und im persönlichen Umgang mit zum Teil deutlich älteren und erfahreneren Firmen- bzw. Unternehmernkunden zu brillieren.

Dies ist die Chance, sich auf die kommenden Schritte in einer zunehmend von Rezession und Fachkräftemangel geprägten Wirtschaft sowie den daraus resultierenden Chancen und (Kredit-)Risiken vorzubereiten und messbar Ertrag und Erfolg mit Unternehmernkunden zu maximieren. Gehen Sie den nächsten Schritt auf Ihrem Weg zum Unternehmer-Versteher.

Ziel

Ziel des Seminars "NextGen trifft Unternehmer: Die nächste Berater-Generation fit für Unternehmernkunden machen!" ist es, die künftigen Beratenden der anspruchsvollen Klientel zu unterstützen und füt die Herausforderungen in den Gesprächen zu befähigen.

Zielgruppe

Berater aus den Bereichen

- Corporate Banking
- Mittelstandskunden
- Unternehmenskunden
- Firmenkunden
- Gewerbekunden
- Geschäftskunden
- Freie Berufe und Heilberufe
- Family Office
- Wealth Management
- Private Banking
- Vermögensmanagement
- Vorsorge und Vermögen (VuV)
- Generationenmanagement

sowie

- (Certified) Estate Planner
- (Certified) Financial Planner
- (Certified) Financial Consultants

Hinweis

- Der Dozent Herr **Dirk Wiebusch** ist Geschäftsführer des Instituts für Unternehmerfamilien (IFUF) und seit 1993 in der Beratung von Familienunternehmen und Unternehmerfamilien tätig.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nutzung von Swaptions zur Absicherung impliziter Kundenoptionen

- Aktuelle Einflussfaktoren auf das Zinsänderungsrisiko einer Sparkasse
 1. Geänderte Laufzeitenstruktur in den Standardprodukten
 2. Swaptions als mögliches Absicherungsinstrument
- Technische Abbildung von Swaptions und Simulation der Maßnahmen
- Einordnung von Swaptions in den aktuellen aufsichtsrechtlichen Kontext (u. a. EMIR)
- MaRisk-konforme Produkteinführung (NPP)
- Ausblick (u. a. Auswirkung der veränderten Rahmenbedingungen)

Ziel

Durch das geänderte Kundenverhalten im aktuellen Niedrigzinsumfeld steigen die Anforderungen an die Steuerung der Zinsänderungsrisiken und des Zinsüberschusses einer Sparkasse. In diesem Expertenworkshop werden daher die Einsatzmöglichkeiten von Swaptions in der Gesamtbanksteuerung, insbesondere zur Absicherung von impliziten Kundenoptionen aus langfristigen Kreditverträgen („BGB-Optionen“), vorgestellt. Auch weitere Einsatzmöglichkeiten werden aufgezeigt.

Neben der technischen Abbildung in den Standardsystemen wird auch ein standardisiertes Vorgehen zur MaRisk-konformen Einführung als neues Produkt (NPP) aufgezeigt. Darüber hinaus erfolgt eine Abgrenzung von Swaptions zu anderen derivativen Finanzinstrumenten in der Gesamtbanksteuerung.

Die Teilnehmer*innen profitieren im Workshop vom Austausch mit Expert*innen und sind über die aktuellen Entwicklungen im Bereich des Einsatzes von Derivaten in der Gesamtbanksteuerung und der Behandlung von Risiken aus impliziten Kundenoptionen informiert.

Zielgruppe

Das Seminar eignet sich für erfahrene Mitarbeiter*innen aus den Bereichen Risikocontrolling und Treasury. Es werden Kenntnisse zu impliziten Kundenoptionen und im Bereich derivativer Finanzinstrumenten sowie zu SimCorp Dimension vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006147	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Objektbesichtigung für Nichttechniker

Verkehrs- und Beleihungswertgutachten müssen grundsätzlich auf der Grundlage einer ausreichenden Besichtigung des Bewertungsobjektes erstellt werden. Neben dem „richtigen“ Blick für die Konstruktion sind vor allem die spezifischen Besonderheiten der Konstruktionen für den Wert von Wohnimmobilien von Bedeutung. Ein kurzer Exkurs für das Erkennen von Bauschäden und Baumängel runden das Seminar ab. Dabei ist eine bautechnische Ausbildung **nicht** erforderlich.

- Forderungen der Bankenaufsicht
- Formale Anforderungen an die Besichtigung
- Kritische Analyse des Gesehenen
- Wertbeeinflussende Besonderheiten bei Wohnimmobilien (EFH, RHH, DHH u.s.w.)
- Hinweise für eine lückenlose Dokumentation
- Praxisbeispiel anhand einer Bilddokumentation
- Besichtigungsbogen

Zum Seminar werden aussagekräftige Arbeitsunterlagen verteilt.

Ziel

- Sichere Erfassung des Bewertungsobjektes
- Nutzung von natürlichen Hilfsmitteln bei Maßeinschätzungen
- Erkennen der wertrelevanten Besonderheiten
- Wichtige Hinweise aus dem Umfeld ermitteln

Zielgruppe

Schätzer/Immobiliensachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Das Seminar ist als Fortbildungsmaßnahme von HypZert anerkannt.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005417	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Optimierung der Umsatzsteuer bei Umsätzen im Zusammenhang mit Grundstücken

Umsatzsteuerliche Grundlagen bei der Vermietung und Verpachtung von Grundstücken und bei Grundstücksumsätzen:

- Grundsatz der Steuerbefreiung gem. § 4 UStG
- Vorsteuerabzug, Ausschluss des Vorsteuerabzuges, Aufteilung von Vorsteuerbeträgen nach § 15 Abs. 4 UStG
- Inanspruchnahme der Option unter Berücksichtigung einer optimalen Ausnutzung von Vorsteuerbeträgen
- Übergangsregelungen zur Einschränkung der Option gem. § 9 Abs. 2, 3 UStG
- Formale Erfordernisse beim Rückgängigmachen einer Option
- Zeitpunkt der Entstehung der Umsatzsteuer und Vorsteuerabzuges
- Korrektur von Vorsteuerbeträgen nach § 15 a UStG
- Berücksichtigung von Leerstandszeiten bei der Ermittlung des Vorsteuerabzuges
- Besonderheiten bei einer Geschäftsveräußerung im Ganzen (insb. Rettungserwerben)
- optimale umsatzsteuerliche Gestaltung von Grundstücksveräußerungen einschl. Praxisbeispielen
- umsatzsteuerlich korrekte Ausgestaltung von Betriebskostenabrechnungen
- umsatzsteuerliche Besonderheiten bei der Abrechnung von WEG's

Ziel

Der Teilnehmer beherrscht die Grundzüge des Umsatzsteuerrechts unter dem Blickwinkel der Vermietung und Verpachtung und bei der Veräußerung von Grundstücken (insbesondere auch im Rahmen von Rettungserwerben). Die steuerlich optimale Gestaltung von Notarverträgen soll eine Rückzahlung von Umsatzsteuerbeträgen gem. § 15a UStG vermeiden.

Zielgruppe

- MitarbeiterInnen die mit der Vermietung von Grundstücken und Grundstücksteilen einschl. daraus resultierender Abrechnungen und dem Abschluss von Mietverträgen befasst sind.
- MitarbeiterInnen der Kreditabwicklung bzw. Rechtsabteilung, die mit der Verwertung von gewerblich genutzten Immobilien bzw. mit der Zwangsverwaltung befasst sind.
- Kenntnisse im Umsatzsteuerrecht werden vorausgesetzt. Wir empfehlen vorab die Teilnahme Grundlagenseminar Umsatzsteuer.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067467	20.06.2024	20.06.2024	Potsdam	Standardpreis 375

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Optimierung der Unternehmerjahresgespräche im Rahmen der Finanzkonzepte Firmen- und Gewerbekunden -

- Der Firmen-Gewerbekundenberater als unternehmerischer Begleiter und vertriebsorientierter Sparringspartner des Kunden
 - Soviel Rating wie nötig - soviel Vertrieb wie möglich
 - Neuerungen in EBIL - vertriebliche Unterstützung und Aufbereitung der Unterlagen (Beraterpakete)
 - Vertriebliche Aspekte der Vorbereitung
 - Den Kunden aktiv mitnehmen - zielführende Gesprächseinleitung
 - Modulare Gesprächsstrategien im Handling der Finanzkonzepte
 - Zeiteffiziente Kombination von Jahresgespräch und Finanz-Check im Rahmen eines Updates-Gespräches
 - Einsatz von Beratungshilfen zur Gesprächsdokumentation (EBIL, Finanzkonzept-Unterlagen Firmen- und Gewerbekunden)
 - Gehirngerechte Vermittlung komplexer Zusammenhänge - Stellenwert der Visualisierung im Jahresgespräch
 - Kommunikativ fordernde Gesprächsphasen sicher und annehmbar ansprechen
 - Eigene Vertriebsansätze erkennen, ansprechen und im Gesprächsverlauf nutzen
 - Lerntransfersicherung
- (Änderungen vorbehalten)

Ziel

Die Teilnehmer

- legen den zielgerichteten Fokus auf vertriebliches Chancenpotenzial
- kennen zielführenden Gesprächseröffnungen
- beherrschen flexible zeiteffiziente Gesprächsführungsstrategien mit Hilfe des modularen Aufbaus
- vermitteln für den Kunden nachvollziehbar die neuen Auswertungsunterlagen aus EBIL 8.2
- treten kommunikativ sicher auf bei fordernden Gesprächssituationen bei kritischen Ratings

Zielgruppe

Gewerbe-, Geschäfts- und Firmenkundenbetreuer, die mit der EBIL/Standardrating und/oder mit der EBIL/KKR arbeiten

Hinweis

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004873	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Options- und Risikokosten in Vor- und Nachkalkulation

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003303	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Optionskosten in der Vor- und Nachkalkulation

- Was sind Implizite Optionen? Erläuterung anhand gängiger Vertragsgestaltungen
- Bedeutung Impliziter Optionen in der Kalkulation
- Darstellung der Zusammenhänge Vor- und Nachkalkulation, Vertriebs-, Gesamtbank- und Risikosteuerung - Sicherstellung der Konsistenz
- Übersicht Datenfluss und Datenqualität in der OSPlus-Banksteuerung
- Differenzierung des Ausübungsverhaltens (statistisch, optional, eingeschränkt optional)
- Beschreibung des Ausübungsverhaltens über eine Ausübungsfunktion
- Möglichkeiten der Parametrisierung in Vor- und Nachkalkulation (u.a. Optionspreismodell, Zinsvolatilitäten, Funktion, Schwellwerte, Barwertsicherung)
- Auswirkung auf die Bewertung außerplanmäßiger Ereignisse in der Nachkalkulation
- Diskussion anhand von Praxisfällen, u.a. vereinfachte Abbildung einer Expertenschätzung

Ziel

Ziel des Seminars ist zum einen die Wissensvermittlung der erforderlichen Kenntnisse im Themenumfeld Implizite Optionen in Ihrer Sparkasse. Zum anderen erfolgt die Vorstellung der Möglichkeiten zur Parametrisierung der Vor- und Nachkalkulation im Bereich der Optionskostenbetrachtung der impliziten Optionen im Kundengeschäft.

Die Teilnehmer*innen lernen die Nutzung der zugehörigen Möglichkeiten in der OSPlus-Banksteuerung kennen und werden bei der Umsetzung einer zwischen Vor- und Nachkalkulation konsistenten Ergebnisermittlung unterstützt.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen, die bereits über Vorkenntnisse in der Produktkalkulation und / oder Parametrisierung von MARZIPAN bzw. der zahlungsstromorientierten Nachkalkulation verfügen und diese hinsichtlich der Options- und Risikokostenberechnung vertiefen möchten.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005823	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Organisationsmanagement kompakt

Grundlagen der Organisation

- Einflussfaktoren und Gestaltungsbereiche - Organisation im Gesamtzusammenhang
- Bedingungen an eine integrierte Aufbau- und Ablauforganisation
- Ziele der Organisation (situativer Organisationsansatz)
- Organisation und Projektarbeit
- Organisatorische Rollen und Zuständigkeiten
- Aktuelle Trends und Benchmarks

Von der Unternehmens- bis zur Stellenorganisation

- Gestaltungsparameter
- Aufbauorganisation - Modifikation aufbauorganisatorischer Grundmodelle
- (De-)Zentralisation, Ein- / Mehrlinienorganisation
- Funktionale, divisionale, prozessorientierte Organisation
- Flache / Tiefe Hierarchie, Leitungsspanne, Leitungstiefe
- Mischformen, Agile Organisation, Prozessorganisation, Center-Organisation
- (Cost- / Profit-Center)
- Bereichsorganisation, Organisationscontrolling
- Stellenorganisation (Aufgabenanalyse, Aufgabenkritik)

Methodische Bearbeitung von Organisationsprojekten am Beispiel Prozessorganisation

- ibo-Vorgehensmodell - Grundprinzipien, Planungszyklus
- Auftragsklärung - Systemdenken, Zielfindung, Auftrag
- Erhebungs- / Analysemethoden am Beispielprozess
- Anforderungsermittlung / Würdigungstechniken - Stärken- / Schwächen- und Ursachenermittlung
- Techniken des Lösungsentwurfs
- Bewertungstechniken

Ziel

Grundlagen der Organisation Die Teilnehmer:innen kennen relevante Begriffe der Organisation und verstehen die Zusammenhänge zwischen Aufbau- und Ablaufstrukturen. **Von der Unternehmens- bis zur Stellenorganisation** Die Teilnehmer:innen kennen die Anforderungen an die Unternehmensorganisation und können sie gestalten und bewerten. Sie kennen und beherrschen die Gestaltungsinhalte der Stellenorganisation und können Aufgabenkataloge erstellen und diese einer Aufgabenkritik unterziehen. **Methodische Bearbeitung von Organisationsprojekten am Beispiel Prozessorganisation** Die Teilnehmer:innen wissen, wie Organisationsprojekte initiiert werden und können die wesentlichen Techniken am Beispiel eines Prozessoptimierungsprojekts anwenden.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Organisation.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007075	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Organisatorische Vorbereitung und Begleitung von Sonderprüfungen bei Kreditinstituten - PAAR, MaRisk-Prüfungen, Deckungsprüfungen

Inhalt des Seminars:

- Ausführliche Vermittlung regulatorischer Anforderungen aus CRR, MaRisk und BelWertV
- Information über die aufsichtlichen Hintergründe sowie die bestehenden aufsichtlichen Auslegungen
- Praxistipps zur Umsetzung eines effizienten Überwachungs- und Überprüfungssystems
- Praxistipps zu Risiken, die sich aus einzelnen Immobilienarten ergeben können

Ziel

Corona und sich abzeichnende Veränderungen an einzelnen Teil-Märkten erfordern einen risikoorientierten, effizienten und aufsichts-konformen Überwachungs- und Überprüfungsprozess für Immobilienwerte.

Immobilienrisiken stehen verstärkt im Fokus der Aufsicht und sind

Schwerpunkte von § 44 und PAAR-Prüfungen. An den Überwachungsprozess - für die mit Abstand wichtigste Sicherheitenart - sind vielfältige Anforderungen geknüpft und im Schwerpunkt sind die Anforderungen aus den Verordnungsquellen CRR, MaRisk und BelWertV in ein System zu integrieren.

Das Seminar greift dieses Thema in Theorie und Praxis auf und zeigt einen wirkungsvollen Weg zur Umsetzung auf. Risiken liegen nicht nur auf der Bonitätsseite, sondern auch im Einzelfall in der Immobilie. Dieser Aspekt wird tlw. nicht rechtzeitig in der Praxis aufgegriffen und kann zu erheblichen Wertverlusten führen.

Zielgruppe

Zielgruppe des Seminars:

- Vorstände
- Führungskräfte aus:
 - Marktfolge Kredit
 - Bewertungsteam / -abteilung
 - Revision
- Mitarbeiter*innen aus
 - Prozessverantwortliche für das Kreditgeschäft
 - Bewertungsteam / -abteilung
 - Revision

Hinweis

Dozent: Jürgen Müller, vdpConsulting AG

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070415	24.10.2024	24.10.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSP-Zahlungsverkehr aus Revisionssicht

- ZV-Produkte im Prüfungsfokus
 - SEPA-Überweisungen
 - SEPA-Basis- und SEPA-Firmenlastschriften
 - Auslandszahlungsverkehr
 - Grundlagen des Zahlungsverkehrs in OSPlus
 - ZV-Auflieferungssysteme (Bankrechner, IF6, SLS, ...)
 - Zentrale Infrastruktur (SammlerDB, OPK)
 - Clearing / Nostrokonten
 - Systembasierte IKS-Elemente
 - Institutsparameter
 - BPrV/GPV
 - KURS-Berechtigungen / Profile
 - Tätigkeiten, Kompetenzvorgänge, Kontrollradar
 - ZV-Risikosteuerung
 - - Risikosteuerung gemäß PSD2 (insb. PPZV, TANja)
 - Betrugsmeldung gemäß PSD2 (insb. FRZV, BRZV)
- Gesetze und aufsichtsrechtliche Anforderungen im ZV
- §§675c BGB ff. Zahlungsdiensterecht
 - Zahlungsdiensteaufsichtsgesetz (ZAG)
 - PSD 2 inkl. EBA-RTS und Guidelines (inkl. Prüfpflichten)

Ziel

Den Seminarteilnehmern sind die grundlegenden Elemente des internen Kontrollsystems im Zahlungsverkehr bekannt. Das Zusammenspiel dieser Elemente ist im Rahmen einer End-to-End-Betrachtung nachvollziehbar. Die relevanten Systeme, Parameter und Dokumentationen in OSPlus werden vermittelt.

Zielgruppe

Revision, Beauftragte, Organisation, Zahlungsverkehr

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus-Administration für Fach-Revisoren (Überblick)

- Grundlegende Informationen
- Releaseprozess
- Kompetenz- und Rechtesystem
 - Berechtigungsträger (OE, Stelle, Mitarbeiter)
 - Berechtigungen
 - Soll-Rollen-Konzept und Rezertifizierung
- Änderungs-Vorgangsbearbeitung
 - Tätigkeiten mit Prüfkennzeichen und Kontrollradar
 - Kontrollprozess mit Ereignissen
 - Kontrollmatrix
- Produktadministration (Überblick)
- Auswertungsmöglichkeiten für Prüfungen

Ziel

Das Seminar soll den Teilnehmern Begrifflichkeiten und Zusammenhänge in der OSPlus-Administration verdeutlichen. Damit sollen die Teilnehmer in die Lage versetzt werden, eigene Ansätze zur Berücksichtigung der OSPlus-Administration in Prüfungen zu entwickeln und anzuwenden.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision/ Internen Revision/ RevisorInnen, insbesondere IT-Revisoren

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: Administration Kontokorrent in OSPlus - Aufbauseminar

- Optimierungsansätze in der KK - Administration: Schwerpunkt Preise und Elementarten
- Entgeltoptimierung in der LA / LE /EAA - Administration (z.B. Portostaffeln)
- weiterte Basisadministration: Besonderheiten OSPlus_neo, Sonderprodukte, Expressverkauf
- weitere Stellschrauben und Auswirkungsanalyse Parametrisierung KK über Grundlagen hinaus

Ziel

Ziel dieses Seminars ist es, die im Grundlagenseminar vermittelten Inhalte zu vertiefen und zu erweitern:

- Optimierungsansätze im eigenen Institut erkennen
- vorhandene Grundlagen der Administration ausbauen
- zukunftsorientierte Ausrichtung der Administration sicherstellen
- Reduktion des Pflegeaufwandes, Standardisierung vorantreiben

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Administrator:innen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069235	03.06.2024	03.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: Administration Kontokorrent in OSPlus - Grundlagen

- Zusammenhang Schablonen - Varianten - Leistungsprodukte - Elementarten - Parameter
- Modelle (Entgelte und Zinsen)
- LA / LE / EAA (Grundlagen der Girobepreisung)
- Unterschied Transaktion und Geschäftsvorfall
- Auswirkungen auf Entgelterhebungen
- Parameter und Besonderheiten OSPlus_neo
- Mustervorlagen z.B. Exceltabellen für LE, Rechnungsarten, Rechnungsvorlagen mit Pflichtangaben und Felddefinitionen
- Formulare in Eröffnungs- bzw. Änderungsprozessen
- Möglichkeiten der Auswertung der Bestandsproduktvarianten
- Optimierungsansätze in der Giroadministration

Ziel

Ziel dieses Seminars ist es, die Teilnehmer:innen für die technischen und fachlichen Zusammenhänge in der Produktadministration Kontokorrent und die Auswirkungen im Vertrieb bzw. für Kunden zu sensibilisieren.

Dabei stehen die Administrationsmöglichkeiten des Kontokorrents mit den Schwerpunkten Zinsen, Preise, Abrechnung und Kontobasis sowie Möglichkeiten der Preisgestaltung und Entgeltoptimierung im Fokus.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen:

- die bisher noch keine oder nur geringe Kenntnisse in der OSPlus-Administration Kontokorrent erworben haben
- die für Bestandsproduktvarianten Privat- und / oder Geschäftsgiro oder der Preis- und Zinsgestaltung verantwortlich sind

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005786	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: Erstellung von individuellen Abfragen mit Abfrageschablonen im IDH (ohne Vorkenntnisse)

- Aufruf der Anwendung und Funktionsüberblick
- Übersicht der Datenmodelle im IDH
- Nutzung Abfrageschablonen und Parameter (ohne SQL Kenntnisse)
- Erstellung einfacher Abfrageschablonen (Erläuterung des Select-Befehls in SQL)
- Übernahme und Parametrisierung von extern bereitgestellten SQL Abfragen ins IDH
- Berechtigung und Verteilung von Abfrageschablonen
- individuelle Fragestellungen der Teilnehmer:innen

Ihre Fragen übermitteln Sie bitte bis zum xx.xx.20xx an: christian.roesch@extern.f-i.de

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten Kenntnisse zur Erstellung von individuellen Abfragen und Auswertung im IDH. Sie sind in der Lage Ihre bisherigen Auswertungen auf das IDH um- bzw. dort in vergleichbarer Form nachzustellen. Dabei werden die praktischen Kenntnisse zur effektiven Nutzung der Abfrageschablonen zur Auswertung vermittelt und in praktischen Übungen an den eigenen Institutsdaten vertieft.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an alle Mitarbeiter:innen, die im IDH mit Abfragen und Abfrageschablonen zukünftig arbeiten.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar folgende Hinweise:

- **Voraussetzung:** sparkasseneigene User mit den KURS-Rechten IDH-DESIGN, IDH-FREIGEB, IDH-BEARBEIT und IDH-ABRUF (jeweils ohne Feindefinitionen)
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von zwei Bildschirmen empfohlen.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005320	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: Erstellung von individuellen Abfragen mit Abfrageschablonen im IDH (Vertiefung / Erfahrungsaustausch)

- Überblick der Abfrageschablonen, der Datenmodelle und des Data Dictionary
- Verknüpfung von Abfragen im IDH über Abfrage-Parameter (zur Ergänzung von Informationen der zur Ermittlung von fehlenden Konten)
- Abgleich von IDH Abfragen mit externen Listen
- Abfrageschablonen für einen Zeitraum erweitern (Auswertung mehrerer Buchungstage in einer Auswertung)
- Wie können Abfrageergebnisse im IDH (analog zu Pivot-Tabellen) gruppiert bzw. aggregiert werden?
- Erstellung von Stichtagsvergleichen für eine Abfrage im IDH
- Nutzung von Parametern in Abfrageschablonen, um flexibler Auswertungen im IDH zu erstellen
- individuelle Fragestellungen der Teilnehmer:innen

Ihre Fragen übermitteln Sie bitte bis zum xx.xx.20xx an: christian.roesch@extern.f-i.de

Ziel

Den Teilnehmer:innen wird anhand von praktischen Beispielen aufgezeigt, wie Auswertungen im IDH (Stichtagsvergleiche) erstellt werden können. Sie werden in die Lage versetzt, individuelle Verknüpfungen und Verdichtungen von beliebigen Auswertungen im IDH vorzunehmen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die mit dem grundlegenden Handling der Anwendung IDH vertraut sind und vertiefte Kenntnisse in der Auswertung von Daten im IDH erwerben wollen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar den folgenden Hinweis:

- **Voraussetzung:** sparkasseneigene User mit den KURS-Rechten IDH-DESIGN, IDH-FREIGEB, IDH-BEARBEIT und IDH-ABRUF (jeweils ohne Feindefinitionen)

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005509	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: Fachforum Aktivgeschäft - der Workshop zur optimierten Release-Information für den Fachbereich

Im Rahmen des Fachforums wird über aktuelle Neuerungen im Zuge der Release-Wechsel informiert. Darüber hinaus werden typische Problemfelder und Lösungsansätze aus der täglichen Praxis diskutiert. Die TeilnehmerInnen haben die Möglichkeit zum gegenseitigen Austausch.

Ziel

Im Fachforum werden aktuelle Themen mit Bezug zum OSPlus Einsatz im Aktiv-Geschäft besprochen. Dazu gehören besonders die aktuellen Release-Informationen, die aus Sicht der Kreditprozesse und auch systemübergreifend betrachtet werden. Die TeilnehmerInnen sollen Handlungsbedarf und Optimierungsmöglichkeiten erkennen, um in ihrem Institut entsprechende Maßnahmen für den OSPlus Einsatz im Aktiv-Geschäft einleiten zu können.

Zielgruppe

Produkt- und Prozessverantwortliche, Release-Verantwortliche für den Aktivbereich, Administratoren, Multiplikatoren für Anwender (Markt/ Marktfolge)

Hinweis

Die konkreten Inhalte werden erst kurzfristig vor den Durchführungsterminen festgelegt - sie basieren auf den Releasemitteilungen und Informationen der Finanz Informatik sowie auf den Wünschen der TeilnehmerInnen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069605	08.05.2024	08.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 420
V-069607	07.10.2024	07.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 420

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: Grundlagen der Kalkulation mit MARZIPAN

Grundlagen der Bankkalkulation innerhalb der Konditionsfindung Effektivzinsrechnung

- Effektivzinsberechnung nach PAngV (Wohnimmobilienkreditrichtlinie)
- Effektivzinsberechnung ICMA

Margenkalkulation

- Prinzip der Strukturkongruenten Refinanzierung
- Einflussfaktoren der Margenkalkulation:- Teilvalutierung- Vertraglich vereinbarte (feste) Sondertilgungen- Terminierung des Auszahlungsdatums (Forward)
- Verwendung von Bewertungszinsen für die Kalkulation von variablen Produkten

Deckungsbeitragsrechnung / Nettomargenkalkulation

- Verwendung eines mehrstufigen Deckungsbeitragsschemas zur Berechnung der Nettomarge
- Ermittlung von Kundenkonditionen unter Berücksichtigung von- Risikokosten (in Abhängigkeit von Bonität und Sicherheitenstellung)- Optionskosten (für Sondertilgungsrechte / Kündigungsrechte nach §489 BGB)- weiteren kalkulatorischen Kostenelementen (z.B. Stückkosten, Gemeinkosten)

Kalkulation von Sonderformen der Finanzierung

- Verträge mit vereinbartem Zinssatz-/Tilgungssatzwechsel
- Verträge mit abweichender Tilgungsverrechnung
- Berechnung einer Gesamtfinanzierung aus mehreren Finanzierungsbausteinen

Kalkulation von Sparformen und Inhaberschuldverschreibungen Exemplarische Einbindung von MARZIPAN in einen Konditionen- / Kompetenzenprozess

Ziel

Im Rahmen der Schulung lernen die Teilnehmer die grundlegenden Funktionalitäten der Vorkalkulation mit MARZIPAN anhand praxisnaher Beispiele und Berechnungen kennen.

Hierbei werden verschiedene Anwendungsfälle der Einzelkalkulation von Aktiv- und Passivprodukten mittels vorkonfigurierter Beispielprodukte thematisiert und berechnet.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter des Controllings sowie aus anderen Bereichen, die Kredite auf Einzelgeschäftsbasis kalkulieren möchten.

Hinweis

Voraussetzung: Die Sparkasse verwendet bereits vorkonfigurierte Produkte zur Einzelkalkulation von Verträgen oder plant, diese in Kürze einzuführen. Vorkenntnisse in der Nutzung von MARZIPAN sind nicht erforderlich.

Die erforderlichen Kenntnisse zur Administration von MARZIPAN bzw. zur Produktkonfigurationen sind nicht Bestandteil dieser Schulung, diese werden in der Schulung „Administration von MARZIPAN“ vermittelt.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003441	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: IDH-Reporting für Revisoren

- Überblick über die Nutzung und Erstellung von Abfragen im IDH und den Datenhaushalten, die im IDH ausgewertet werden können
- revisionsrelevante Funktionalität des IDH (z.B. Auswertung der Protokolle, Action-Log)
- praxisnahe Beispiele und Übungen zur Auswertung von Protokollen
- Zugriff auf die Historie der Versionen von Abfrageschablonen und Freigaben
- Steuerung der Berechtigungen für den Zugriff auf die Datenhaushalte im IDH
- individuelle Fragestellungen der Teilnehmer:innen

Ihre Fragen übermitteln Sie bitte bis zum xx.xx.20xx an: christian.roesch@extern.f-i.de

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen anhand von praktischen Beispielen die revisionsrelevanten Aspekte der Anwendung IDH.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Revisor:innen, die mit der Prüfung des IDH-Reportings betraut sind.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** sparkasseneigene User mit den KURS-Rechten IDH-REVISION, IDH-FREIGEB, IDH-BEARBEIT und IDH-ABRUF (jeweils ohne Feindefinitionen)
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006181	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: ISV für Administrator:innen

Aufbau der Administration Administration neuer Formulare Veränderung bestehender Formulare sinnvolle Benennung von:

- ISV-Ästen (ISV-Menübaum)
- ISV-Dokumenten
- ISV-Textbausteinen
- ISV-Variablen
- ISV-Formularvorlagen

Tips und Tricks in der ISV-Administration

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Aufbau der Administration. Sie können Formulare individuell gestalten.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Organisation / IT.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007111	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: Kundenmanagement in OSPlus

Personendaten

- Checkliste für die Personenanlage
- Welche Felder haben welche Auswirkungen?
- Unterstützung der Personenpflege durch Pflege von SVZ
- Welche Parameter gibt es zu Personendaten im OSP?
- Ein- / Zweipersonenkonzept
- Wie können Sie mit den Nachsendeaufträgen der Post Ihren Adressbestand aktualisieren?
- Wie können doppelte Personensätze verschmolzen werden?
- Wie kann man Änderungen bei Beraterschlüssel nachvollziehen?
- Wie steuert man die Prüfpflichtigkeit der Personendatenpflege?
- Prüfung der Datenqualität per SQL
- Prüfung der Datenqualität mit dem Prüfvordruck für Kundendaten
- Abgrenzung von Kundentyp, Kundensegment und Kundensegmentierung
- Welche Voraussetzungen sind notwendig, damit eine Person zur Löschung vorgemerkt wird?

Personenrollen

- Welche Personenrollen haben Funktionen?
- Welche Personenrollen sollten deaktiviert werden?
- Praxisbeispiele für hausgemachte Rollen
- Wann Personenrolle, wann Kontorolle?
- Steuerung, wer welche Personenrollen pflegen darf
- Analyse der vorhandenen Personenrollen

Kontorollen

- Welche Auswirkungen haben Kontorollen auf § 24c KWG?
- Welche Kontorollen sollten deaktiviert werden?
- Wie kann man nicht benötigte Kontorollen deaktivieren?

Generische Konstrukte

- Welche GeKo's haben welchen Nutzen bzw. welche Folgewirkungen?
- Praxisbeispiele für hausgemachte GeKo's
- Wie werden GeKo's administriert?
- Wie kann man GeKo's per IDV auswerten und z.B. für das Ereignissystem nutzen?
- Wie steuert man die automatische Erzeugung von Ereignissen bei der Anlage von GeKo's?
- Steuerung, wer welche GeKo's pflegen darf
- Welche GeKo's können deaktiviert werden?
- Auswirkung von GeKo's auf die Historisierung von Personensätzen
- Analyse der vorhandenen GeKo's

Personenverbünde

- Welche Verbünde haben welche Funktionen?
- Welche Verbünde sind muss und welche kann?
- Parameter für Verbundanlage
- Was sind Verbundartänderungen?
- Welche negativen Folgen haben nicht gepflegte Verbünde?
- Wer sollte wann Verbünde löschen?
- Wie kann man nicht mehr benötigte Verbünde auswerten und löschen?
- Überblick über die vorhandenen Verbünde

Ziel

Vermittlung der arbeitsgebiet-übergreifenden Zusammenhänge im OSPlus Kundenmanagement

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Markt, Marktfolge Passiv und Aktiv, Controlling, Vertriebssteuerung, Betriebsorganisation und Revision, die Berührungspunkte mit dem Themenkomplex Kundendatenmanagement haben.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** sparkasseneigene User und Zugriff auf Heimatinstitut
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002975	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 215 Das Redaktionssystem IF-CMS der Internet-Filiale 6 (Aufbauseminar)

Arbeiten im Content

- Arbeiten mit Sektionen, Arbeiten mit Boxen, Kopieren
- Arbeiten mit Tabellen, Produktvergleichstabellen

Vertiefende Informationen zu Referenzen

- Seiten verschieben, duplizieren, umbenennen, löschen, kopieren

Arbeiten mit Referenzelementen und allgemeinen und persönlichen KontaktenAnpassung der SucheinstellungenVorstellung von Neuerungen im CMS

- 2 Domain-Produktseite, Landingpage, Openerseite, Reiterseite Systemerweiterungen

Intensivierung IF-Auftrag

- Arbeiten mit Bedingungen
- Übergabe von Parametern

Vorstellung der neo-Prozesse und -ProdukteVergleich Kampagnen vs. CobraVorstellung der S-AppVertiefende Informationen zum VererbungsprozessVorstellung der Statistik Power BI

- Anlage von AFF- und UTM-Parametern

Offene Fragen und Ausblick

Ziel

Die Teilnehmer:innen können die Arbeit in Produktseiten optimieren und eigene individuelle Produktfinder anlegen. Sie sind vertraut mit der Pflege von IF-Aufträgen, Referenzen, Paketen und Infomails sowie mit Workflow- und Vererbungsprozessen. Die Teilnehmer:innen sind in der Lage, verfügbare Statistiken zu erstellen und neue Funktionen zu nutzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Medialer Vertrieb, Electronic Banking, Marketing und Internetmanagement, die den Internetauftritt mit der Internet-Filiale bearbeiten und pflegen.

Weiterhin eignet sich das Aufbauseminar zur laufenden Wissensaktualisierung.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066395	06.06.2024	07.06.2024	Potsdam	Standardpreis 795

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 216 Das Redaktionssystem IF-CMS der Internet-Filiale 6 (Grundlagen)

Grundlagen

- Überblick über die Internet-Filiale 6
- Anmeldeprozess und Rechtevergabe (Kurs)
- Überblick IF-CMS
- Produkt ID

Arbeiten mit der Internet-Filiale 6

- Anlage von Produktseiten und von Bankingseiten
- Erstellung der Openern und von Teasern
- Befüllung der Produktseite
- Vorstellung des Sidekicks
- Arbeiten mit Sektionen und Boxen
- Erstellen von Tabellen
- Implementierung von Konditionstabellen und von Beispielrechnern
- Kopieren, löschen und verschieben von Inhalten
- Seite umbenennen
- Version erstellen
- Wiederherstellung von Inhalten
- Pakete erstellen (Hinweis über die Suche)
- Arbeiten mit Paketen

Freigabeprozess (Aktivierungs-/Deaktivierungsworkflow)Fortsetzung

- IF-Auftrag-Strukturen
- Anlegen eines neuen IF-Auftrags
- Schaltung von Werbung auf Bankingseiten
- Anpassung der Logoutseiten
- Kampagnentool in der IF6
- Import von Beraterbildern
- Anlegen von Navigationsknoten und Themenseite
- Produktfinder
- Einbau von Produkt-Kacheln
- Erstellung und Verlinkungen von Lightboxen
- Optimierung der Suche (TAGs / Thesaurus / redaktionelle Suche)
- Anpassung von Kontaktboxen
- Vorstellung der Content-Verteilung
- Abarbeitung von Infomails
- Informationen zum Redaktionellen Regelwerk
- Offene Fragen

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind vertraut mit den grundlegenden Funktionen des Redaktionssystems IF-CMS der Internet-Filiale 6. Sie können den Auftritt der Internet-Filiale 6 selbstständig bearbeiten und pflegen. Die Teilnehmer:innen sind in der Lage, den Rahmenauftritt entsprechend den Bedürfnissen Ihrer Sparkasse zu individualisieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Medialer Vertrieb, Electronic Banking, Marketing und Internetmanagement, die den Internetauftritt zukünftig mit der Internet-Filiale bearbeiten und pflegen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066393	04.06.2024	05.06.2024	Potsdam	Standardpreis 795

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 217 Upgrade-Schulung zur Internet-Filiale

- Cobra-Cockpit (Direktcontent-Cobra, aktuelle Angebote)
- IF-Contentanalyse
- IF Contentreports
- NBF Navigation
- Auto-Publizierung - Überlagerung
- Beraterbildfunktion (Beratercache, mehrere Berater)
- Navigation über Seiten verschieben
- NeoCross-Selling
- Steuerung Contentvarianten
- GV-Pool
- AB-Test
- Renditionfehler beim Hochladen von Dateien
- Speicherzeit MIFID Verlängerung
- Informationen zur Vanity
- Neuerungen zum IF Auftrag
- Erstellung von Tickets
- offene Fragen

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen die umfassenden Neuerungen und Erweiterungen der Internet-Filiale kennen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Medialer Vertrieb, Electronic Banking, Marketing und Internetmanagement, die die Internet-Filiale betreuen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005267	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 249a Betrugsprävention im OSPlus Zahlungsverkehr: Von der Autorisierung bis zur Betrugsrate

- Einleitung Relevanz und Einordnung
- Authentifizierung einer Zahlung (TANja)
- Prüfung einer Zahlung (PPZV)
- Betrugsfallerfassung (FRZV)
- Implikationen für Betrugsrate und -statistiken (BRZV)
- Abschluss

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die unterschiedlichen Anwendungen der ZV-Risikosteuerung in OSPlus im Hinblick auf die Betrugsprävention und das damit verbundene Meldewesen zu betrügerischen Zahlungen.

Damit können Sie die Stellschrauben im Zusammenspiel der Anwendungen zielgerichtet und bedarfsgerecht einsetzen und die Aufgaben in den verbundenen Prozessen effektiv erfüllen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen (aus den Bereichen Zahlungsverkehr und Online-Banking), die einen Überblick zum Thema Betrugsprävention in OSPlus erhalten und / oder Ihr Know-how vertiefen möchten.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070221	10.07.2024	11.07.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 249b How to URS: Nutzung des PPZV Universal-Regelsets in der Praxis

- Vom Muster-RS zu URS - Eine kleine Entwicklungsgeschichte
- Was ist das URS? - Grundprinzipien und Tools
- Individualisierungsmöglichkeiten
- Neuerungen aus den letzten Releases
- Einordnung und Abgrenzung von Bedingungstypen
- Arbeiten mit URS: Leitfaden, Testen, Aktualisierungen

Ziel

Die Teilnehmer:innen können Regeln des URS lesen und sind sich deren Auswirkungen auf die Prüfung bewusst. Sie kennen die unterschiedlichen Werkzeuge und Prozesse zur Individualisierung des URS und sind in der Lage, diese zielgerichtet einzusetzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen (aus den Bereichen Zahlungsverkehr und Online-Banking), die einen Überblick zum Thema Phishing-Prävention mit dem Universal-Regelset erhalten und / oder Ihr Know-how vertiefen möchten.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070223	12.07.2024	12.07.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 300 Grundlagen der OSPlus Administration

Der Mitarbeiter

- Erläuterung Abgrenzung der Personenarten (Person vs. Mitarbeiter)
- Anlage eines Mitarbeitersatzes im OSPlus-KURS
- Mitarbeiterarten und Mitarbeiterbeziehungen

Organisatorische Einheiten

- Anlage einer Org.-Einheit (OE)
- OE-Beziehungen und -Rollen

OE-Rollen

- Administration von OE-Rollen
- Standard- und Steuerungsbeziehungen
- Fachberater-Rolle / Markunterstützende Rolle

Stelle

- Anlage einer (Plan-) Stelle
- Stellenbeziehungen und Mitarbeiterzuordnungen
- Einrichtung von Stellenwechseln

Kompetenz- und Rechtesystem (KURS)

- Sollrollenkonzept vs. Operatives KURS-Ist
- Berechtigungsträger
- Berechtigungen und Berechtigungsarten
- Funktions- vs. Berechtigungsprofile
- KURS als single-point-of-documentation (SPOD)
- Rezertifizierung vergebener IT-Berechtigungen

Schlüsselverzeichnisse

- Aufbau und Pflege eines individuellen Schlüsselverzeichnisses
- Anzeige-/Ausblend-Kennzeichen

Generisches Konstrukt

- Aufbau und Pflege eines individuellen generischen Konstruktes

Die vermittelten Schulungsinhalte werden durch ergänzende Live-Demonstrationen in der OSPlus-Schulungsumgebung ergänzt. Zusätzlich erhalten die Teilnehmer:innen durch Übungsaufgaben die Gelegenheit, praktischen Erfahrung mit Administrationstätigkeiten in der OSPlus-Schulungsumgebung gezielt zu vertiefen.

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten Kenntnisse über die Struktur und den Aufbau der Basisadministration im OSPlus. Die vermittelten Inhalte werden zusätzlich auch live beispielhaft in der Schulungsumgebung betrachtet. Anhand von praktischen Übungen vertiefen die Teilnehmer:innen in der Schulungsumgebung die Schulungsinhalte sowie den Umgang und die Handhabung mit den in OSPlus zur Verfügung stehenden Funktionen. Spezielle bankfachliche Inhalte sind nicht Bestandteil der Schulung. Weiterhin werden die Teilnehmer:innen in die Lage versetzt, anfallende Aufgaben zur Basisadministration umzusetzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die in die OSPlus Administration mit Schwerpunkt „Basisadministration“ neu eingearbeitet werden sollen.

Hinweis

+++

- **Voraussetzungen:** Die Teilnehmer:innen verfügen über praktische Erfahrungen mit der Navigation des OSPlus-Portals und ggfs. erste Administrationserfahrungen.

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067851	07.10.2024	08.10.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 333 Dokumentenmanagementsystem (DMS) - Grundlagen: Vorlagengestaltung mit dem Adobe Experience Manager (AEM)

Überblick und Schnellstart

- Formularaufbau
- Formularobjekte
- Positionierung
- Eigenschaften
- Weitere Objekte

Datenbindung

- Positionierung und Hilfsmittel
- Effizientes Arbeiten

Formularstruktur

- Formulartypen und -Eigenschaften
- Formularstruktur

Finalisierung

- Feldformatierung
- TAB
- Prüfen und Speichern

Die Vorlagenverwaltung

- Überblick
- Vorlagenübersicht
- Formularcenter
- Formular-Administration

Migration und Vorlagen

- Gestaltungselemente für OSPlus Vorlagen
- Streichfelder, Barcode, Feldüberläufe
- Drucksteuerung
- Signaturfelder
- Besonderheiten und Einschränkungen
- Einstellungen im Designer
- Designwerkzeuge und Feldobjekte
- Bibliotheksfunktionen
- Übungen zu Designwerkzeugen und Feldobjekten

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Prozess der Vorlagenverwaltung und -erstellung. Darüber hinaus können die Teilnehmer:innen anschließend die Dienste des zentralen Dokumentenmanagementsystems (DMS) auch für sparkasseneigene Vorlagen und angepasste OSPlus-Vorlagen nutzen und in die Praxis umsetzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die die Administration der Formularerstellung und Vorlagenverwaltung vornehmen.

Hinweis

Der Besuch der Schulung ist nur für Sparkassen sinnvoll, die in der Zukunft individuelle Formulare mittels des Adobe LiveCycle Designer erstellen und in DMS einbinden möchten. Für den Einsatz von DMS ohne individuelle Formulare ist deshalb ein Besuch der Schulung nicht erforderlich. Es besteht die Möglichkeit, dass zur Schulung vorhandene individuelle Formulare (z.B. im Format PDF oder Word) mitgebracht werden können. +++

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002251	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 334 Dokumentenmanagementsystem (DMS) - Aufbau: Skripting mit dem Adobe Experience Manager (AEM)

Rund um das Formularfeld

- Zugriff auf Textfelder
- Zugriff auf numerische Felder und eine einfache Berechnung
- erste Regeln und Hilfsmittel

Variablen in JavaScript

- Variablen
- mehrzeilige Skripte

Überprüfung von Benutzereingaben

- Das Validate Ereignis
- logische Ausdrücke mit JavaScript

Analyse von Texteingaben

- Das String Objekt
- Textlänge
- Texte vergleichen
- Teile in Eingaben finden
- weiterführende Informationen

Arbeiten mit Drop Down Listen

- Befüllen der Auswahlliste per Skript
- Die if-Anweisung
- unterschiedliche Aktionen je nach Benutzerauswahl

Navigation im Formular

- Seite vor / zurück
- erste Seite / letzte Seite
- Seitenzahl, Gesamtseitenzahl
- Gehe zu Feld

Formularobjekt richtig ansprechen

- SOM - Scripting Object Model
- Formularobjekte auf allen Seiten und in Teilformularen ansprechen

Steuerung der Sichtbarkeit

- Sichtbarkeit
- Verbergen / Sichtbarmachen
- vom Layout ausschließen: Formularobjekte richtig ansprechen

Funktionen

- Funktionen in JavaScript
- Das Datumsobjekt
- Eine Datumsfunktion
- Das Skriptobjekt

Bearbeitbarkeit und Farbe

- bearbeitbar / schreibgeschützt
- Hintergrundfarbe

Aufgaben im Gesamtformular

- Zwischensummen
- alle Felder ansprechen
- alle Felder sperren

Formularentwicklung für OSPlus

- Validierung vor dem Druck
- dynamischer Barcode

Ziel

Die Teilnehmer:innen vertiefen Ihre Kenntnisse für die Erstellung sparkasseneigener Vorlagen und können das Scripting mit dem Adobe LiveCycle Designer zur Automatisierung von Vorlagen mit JavaScript einsetzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die die Administration der Formularerstellung und Vorlagenverwaltung vornehmen.

Hinweis

Das Seminar ist für die Sparkassen vorgesehen, die künftig individuelle Formulare mittels des AEM erstellen und in DMS einbinden möchten. +++**Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Voraussetzung:** Besuch der Schulung S 333 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand sowie ausreichend Praxiserfahrung
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002253	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 337 Dokumentenmanagementsystem (DMS) Aufbau: Gestaltung von dynamischen Formularen

Überblick Einfache dynamische Formulare

- Gestaltung Teilformulare
- einfache Dynamik
- Drag and Drop
- Layoutsteuerung bei Seitenumbrüchen

Dynamische Formulare mit Tabellen Dynamik zur Laufzeit: Der Instance Manager Scripting Grundlagen für den Instance Manager Teilformular Instanzen hinzufügen, entfernen, tauschen, ...FDVG und Vorlage - Zusammenhänge

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind vertraut mit der Erstellung und Verwaltung von dynamischen Vorlagen und Textbausteinen, die im Dokumentenmanagementsystem (DMS) eingesetzt werden. Sie sind anhand praktischer Übungen in der Lage, die DMS-Dienste für dynamische Vorlagen optimal zu nutzen. Darüber hinaus können die Teilnehmer:innen die Administration im Formulardatenversorgungsgenerator zur Nutzung von dynamischen Vorlagen vornehmen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Administrator:innen und alle Mitarbeiter:innen, die Formulare erstellen und Vorlagen verwalten.

Hinweis

Der Besuch der Schulung ist für die Sparkassen vorgesehen, die eigene dynamische Formulare erstellen möchten (z.B. durch Daten gesteuerte mehrseitige Tabellen, Dokumente mit variabler Seitenanzahl oder sich wiederholenden Kopf- / Fußzeilen). Weiterhin empfehlen wir das Seminar auch den Sparkassen, die die von der Finanz Informatik bereitgestellten dynamischen Formulare individuell ändern möchten (z.B. Beschluss in OSPlus-Kredit). Es besteht die Möglichkeit, bereits vorhandene individuelle Formulare für Layout-Übungen mitzubringen. Weitere optionale Aufbaukurse aus dem Gesamtprogramm DMS:

- OSPlus: S 338 Dokumentenmanagementsystem (DMS) - Aufbau: Gestaltung von Korrespondenz mit Textbausteinen

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch der Schulungen S 333 und S 336a oder ein vergleichbarer Kenntnisstand sowie ausreichend Praxiserfahrung
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069189	14.05.2024	14.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 415

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 338 Dokumentenmanagementsystem (DMS) - Aufbau: Gestaltung von Korrespondenz mit Textbausteinen

Grundlagen: Dynamische Formulare

- Formulargestaltung mit Teilformularen
- Brief-Vorlagen

Textbausteine

- Überblick
- Textbausteine definieren
- Der Textbaustein-Dialog
- Steuerungs-Varianten für Vorlagen und Textbausteine

Komplexe TextbausteineFDVG und Vorlage - Zusammenhänge

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind vertraut mit der Erstellung und Verwaltung von Textbausteinen, die im Dokumentenmanagementsystem (DMS) eingesetzt werden. Sie sind anhand praktischer Übungen in der Lage, die DMS-Dienste für Korrespondenz / Textbausteine optimal zu nutzen. Darüber hinaus können die Teilnehmer:innen die Administration im Formulardatenversorgungsgenerator zur Nutzung von Textbausteinen vornehmen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Administrator:innen und alle Mitarbeiter:innen, die Formulare erstellen und Vorlagen verwalten.

Hinweis

Der Besuch der Schulung ist für die Sparkassen vorgesehen, die eigene dynamische Formulare erstellen möchten (z.B. Briefvorlagen). Weiterhin empfehlen wir das Seminar auch den Sparkassen, die die von der Finanz Informatik bereitgestellten dynamischen Formulare individuell ändern möchten (z.B. Musterbriefe OSPlus-Kredit). Es besteht die Möglichkeit, bereits vorhandene individuelle Formulare für Layout-Übungen mitzubringen. Weitere optionale Aufbaukurse aus dem Gesamtprogramm DMS:

- OSPlus: S 334 Dokumentenmanagementsystem (DMS) - Aufbau: Skripting mit dem Adobe Experience Manager (AEM)
- OSPlus: S 337 Dokumentenmanagementsystem (DMS) Aufbau: Gestaltung von dynamischen Formularen

+++ Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch der Schulungen S 333 und S 336a oder ein vergleichbarer Kenntnisstand sowie ausreichend Praxiserfahrung
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069191	15.05.2024	15.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 415

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 341 Dokumentenmanagementsystem (DMS): Korrespondenz im DMS

Korrespondenz im DMS

- Korrespondenz: Bestandsaufnahme der Altbestände
- Schriftgutanalyse
- Musterbriefe der Finanz Informatik
- Hilfsmittel und Techniken
- Eigene Versorgungen mit/ohne Variablen und DMS-Leistungsprodukt

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen praxisbezogene Umsetzungsstrategien für die Korrespondenzgestaltung kennen. Sie können Ihre bestehende Korrespondenz priorisieren, klassifizieren und konsolidieren und eine Einordnung bzgl. der FI-Musterbriefe treffen. Anhand von praktischen Beispielen und Übungen erlernen die Teilnehmer:innen verschiedene Hilfsmittel und Techniken und können diese sinnvoll einsetzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die die Administration der Formularerstellung und Vorlagenverwaltung vornehmen.

Hinweis

Die Teilnehmer:innen haben die Möglichkeit bis zu 2 Wochen vor Seminarbeginn, Fragen per E-Mail an [dmstraining\(at\)babiel.com](mailto:dmstraining(at)babiel.com) einzureichen. Geben Sie dabei bitte auch den Titel und den Termin des Seminars mit an. **+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Voraussetzung:** Besuch der Seminare S 333, S 336a und S 338 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand sowie ausreichend Praxiserfahrung
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002703	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 354 Administration Aktivgeschäft innerhalb von OSPlus

Überblick über die Möglichkeiten der Administration und der Produktstruktur

- AZ6 Darlehen
- OSPlus-Kredit
- AZ7 Avale

Anwendungsspezifische Besonderheiten in der Produktadministration und den Institutswerten

- AZ6 Darlehen: (Leistungs-)Produktadministration, Hinterlegung der Verzugszinssätze, Zinsmodelle
- OSPK: Kreditbeschluss, modulares Beratungsergebnis, Formularzuordnung und -regeln, Konditionentableau, Basis-Produktadministration
- AZ7 Avale: (Leistungs-)Produktadministration, Vererbung, Risikoüberschreitung, Fremdwährungsavale

Aufzeigen der regelmäßigen Administration und Vermittlung von Tipps und Tricks für die Praxis Übersicht der relevanten Schlüsselverzeichnisse, Berechtigungen und Bedingungen Zusammenspiel und Auswirkungen der Administration auf die einzelnen zugehörigen Anwendungen

- Produktverkauf
- OSPlus-Kredit
- Avale in OSPlus

Übungen zur Vertiefung der Kenntnisse Vorstellung von Administrationshilfsmitteln (Adminchecklisten, Handbücher)

Ziel

Sichere Administration des Aktivgeschäfts in OSPlus

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Administrator:innen in OSPlus.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068519	26.06.2024	27.06.2024	Potsdam	Standardpreis 900

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 360 Grundlagen der Administration Regelmanagement

Grundlagen des Regelmanagements für Finanzierungsprozesse

- Architektur
- Produktbaukasten
- Datenversorgung

Administration von Regelsätzen

- Standardregelsätze
- Anlegen individueller Regelsätze
- Bearbeiten und Freigeben der Regelsätze
- Test der Regelsätze

Einbindung von Regelsätzen in GPS-Finanzierungsprozesse

- Aktivitätstyp für regelgestützte Prozesssteuerung
- Aktivitätstyp für regelgestützte Checklisten
- Aktivitätstyp für Druckcenter
- Aktivitätstypen zur Steuerung des "regelbasierten Finanzierungsprozesses"
- Tipps und Tricks zur Administration

Durchsprache institutsindividueller Fragen, Übungen zur Administration

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen das Regelmanagement innerhalb von OSPlus am Beispiel Finanzierungsprozesse kennen. Anhand praktischer Übungen sind Sie in der Lage, die sparkassenindividuelle Administration des Regelmanagements für Finanzierungsprozesse vorzunehmen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen:

- die die Administration der GPS-Prozesse innerhalb von OSPlus vornehmen
- aus den Bereichen Kreditorganisation oder -sekretariat, die für die Erarbeitung bzw. Dokumentation der institutsindividuellen Regeln für die Ablaufsteuerung und die Unterlagenchecklisten verantwortlich sind

Hinweis

Voraussetzungen:

- **Administrator:innen:** Besuch der Schulung S 422 oder vergleichbarer Kenntnisstand. Kenntnisse der Anwendung OSPlus Kredit einschließlich deren Administration sind hilfreich.
- **Organisator:innen:** Kenntnisse der Anwendung OSPlus Kredit sowie institutsspezifische Abläufe im Rahmen der privaten Finanzierung.

+++ Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067157	19.06.2024	19.06.2024	Potsdam	Standardpreis 445

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 362 OSPlus-Kredit: Intensivschulung Sicherheitenverrechnung AVS und VVS

- Ableitung von GS1/KWG-Kennzeichen
- Vom Verkehrswert bis zur Verrechnung
- Darstellung und Nachvollzug der Verrechnungsergebnisse
- Verrechnungsgrundsätze, Verrechnungsreihenfolge und Verrechnungsmethoden
- Einflussmöglichkeiten auf die Verrechnung
- Berücksichtigung von VGÜ-Versionen

Ziel

Die Teilnehmer:innen vertiefen Ihre VVS- und AVS-Kenntnisse:

- bestandsbezogene Sicherheitenverrechnung
- Anzeige Vermögensobjekte und Sicherheiten (AVS)
- Sicherheitenbearbeitung in VVS im Bezug auf die Sicherheitenverrechnung
- Möglichkeiten und Grenzen der Beeinflussung der Sicherheitenverrechnungsreihenfolge
- Besonderheiten in der Besicherung von Konsortialgeschäften
- Hintergrund und Berechnung prozentualer Sicherheiten

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Kreditsachbearbeiter:innen, die regelmäßig mit VVS und AVS arbeiten.

Die Teilnahme des / der Anwendungsbetreuers / Anwendungsbetreuerin im Institut wird empfohlen.

Diese Veranstaltung ist ebenfalls für Revisor:innen geeignet, die Ihr Hintergrundwissen (Prüfen von Kreditengagements oder Verfahren der Privilegierung) optimieren möchten.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch der Schulung S 356 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand sowie ausreichend Praxiserfahrung
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt

Tel: 0151 7010 2232

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003672	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 371 Risikokreditbearbeitung - Grundlagen Sachbearbeitung Intensivbetreuung/Sanierung

Allgemeines Handling von RKB

- Suchfunktionen/Expertenkürzel
- Engagement-/Kundenverwaltung
- Engagementview
- Vorgangsakten inkl. Nutzung der Schreiben / Formulare
- Wiedervorlagen

Anbindung an das FrühwarnsystemEinstieg und Bearbeitung eines Intensivbetreuungsfalls

- Bestandsaufnahme
- Maßnahmen (Maßnahmenvorschlag, Einstellung Individualmaßnahmen)
- Änderungsbeschluss
- Überprüfungsbeschluss
- Statusbericht Intensivbetreuung
- Adhocbericht Intensivbetreuung
- Überleitungsbeschluss
- Engagementblatt
- Controlling Intensivbetreuung
- Historisierung von Intensivbetreuungsakten

Workflow-/Vorgangssteuerung gem. PPS Prozesse für die Intensivbetreuung

- Aufruf von Workflows
- Bearbeitung von Workflows

Einstieg und Bearbeitung eines Sanierungsfalls

- Übernahmedokumentation
- Bestandsaufnahme (Dokumentation auffälliger Kunden, Konten und Sicherheiten)
- Durchführung Erstbeschluss / vorläufiges Betreuungskonzept
- Dokumentation von Kundengesprächen
- Anlage und Plausibilisierung von Sanierungsgutachten
- Festlegung Strategie
- Beschlussfassung Sanierungsmaßnahmen / endgültiges Betreuungskonzept
- Bearbeitungsmöglichkeiten in der Sanierungsphase
- Abschluss Sanierung
- Erstellung von Berichten und Beschlüssen (analog zur Bearbeitung in der Akte Intensivbetreuung)
- Überleitungsbeschlüsse Abwicklung bzw. Markt
- Funktionen des Engagementblatts
- Controlling Sanierung
- Historisierung von Sanierungsakten

Workflow-/Vorgangssteuerung gem. PPS Prozesse für die Sanierung

- Aufruf von Workflows
- Bearbeitung von Workflows

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten grundlegende Kenntnisse in der Bedienung der Anwendung Risikokreditbearbeitung (RKB) und der Fachmodule RKB-Intensivbetreuung und RKB-Sanierung. Sie kennen die Workflow- bzw. die Vorgangssteuerung gemäß den jeweiligen PPS-Prozessen und sind in der Lage, das jeweilige Fachmodul für die tägliche Sachbearbeitung zu nutzen.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich primär an Mitarbeiter:innen, die Sachbearbeitertätigkeiten im Bereich der Risikofrüherkennung, Intensivbetreuung und / oder Sanierung wahrnehmen.

Zur Unterstützung der internen Kommunikation wird dieses Seminar auch Fachadministrator:innen empfohlen.

Hinweis

Das Seminar richtet sich an Sparkassen, die die beiden Fachmodule in Kürze einsetzen wollen oder bereits im Einsatz haben. Bitte beachten Sie, dass die dargestellten Beschlüsse kein Ersatz für Kreditbeschlüsse sind, sondern Maßnahmen- bzw. Betreuungsbeschlüsse darstellen. Weitere Schulungen des Gesamtprogramms Risikokreditbearbeitung:

- S 372a Risikokreditbearbeitung: Fachadministration Intensivbetreuung und Sanierung
- S 372b Risikokreditbearbeitung: Reportingfunktionen und Jahresabschluss
- S 372c Risikokreditbearbeitung: Funktionen zur Formularbearbeitung
- S 372d Risikokreditbearbeitung: Schwerpunkte zur Administration
- S 372e Risikokreditbearbeitung: Excel Pivot-Tabellen
- S 373a Risikokreditbearbeitung: Abwicklung für Sachbearbeiter
- S 373b Risikokreditbearbeitung: Grundlagen Risikovorsorge und Abschreibungen für Sachbearbeiter
- S 374a Risikokreditbearbeitung: Optimierung Aktions- und Ereignissteuerung
- S 374b Risikokreditbearbeitung: Aufbauschulung Buchhaltung
- S 374c Risikokreditbearbeitung: Vorgangsakte
- S 374d Risikokreditbearbeitung: Risikovorsorge Sachbearbeitung
- S 374e Risikokreditbearbeitung: Risikovorsorge Fachadministratoren
- S 374f Risikokreditbearbeitung: Abwicklungskonzept
- S 374g Risikokreditbearbeitung: Löschkonzept

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067829	27.05.2024	28.05.2024	Hannover	Standardpreis 795

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 372a Risikokreditbearbeitung - Fachadministration für Module Intensivbetreuung und Sanierung

Allgemeine Administration

- Schlüssel- / Oberbegriffe: Anpassung von Checklisten
- Textvorlagen / Textbausteine

Administration Risikomonitoring

- Institutsdaten: Intensivbetreuung / Sanierung
- Anpassung von Controllingterminen
- Einbringung von programmseitigen Maßnahmenvorschlägen an diversen Stellen des Sanierungsprozesses
- Einbringung von programmseitigen Maßnahmenvorschlägen im Bereich Intensivbetreuung
- Wiedervorlagen bei Überleitungen
- Anpassung von Beschlussvorlagen für Intensivbetreuung und Sanierung
- Einstellungen diverser Schnittstellen
- Möglichkeiten zur individuellen Anpassung von Vorgangsvorlagen
- Einstellungen Scheduler
- Engagementblattberechnung
- Historisierung von Daten

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden grundlegende Kenntnisse in der Administration für die Fachmodule RKB-Intensivbetreuung und RKB-Sanierung vermittelt.

Sie kennen die Einstellungen der jeweiligen Schnittstellen und sind in der Lage die Fachmodule RKB-Intensivbetreuung und RKB-Sanierung zu administrieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, deren Aufgabe die Fachadministration der Module Intensivbetreuung und Sanierung ist.

Zur Unterstützung der internen Kommunikation wird dieses Seminar auch für die zuständigen Sachbearbeiter:innen empfohlen.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms Risikokreditbearbeitung:

- S 372b Risikokreditbearbeitung: Reportingfunktionen und Jahresabschluss
- S 372c Risikokreditbearbeitung: Funktionen zur Formularbearbeitung
- S 372d Risikokreditbearbeitung: Schwerpunkte zur Administration
- S 372e Risikokreditbearbeitung: Excel Pivot-Tabellen
- S 373a Risikokreditbearbeitung: Abwicklung für Sachbearbeiter
- S 373b Risikokreditbearbeitung: Grundlagen Risikovorsorge und Abschreibungen für Sachbearbeiter
- S 374a Risikokreditbearbeitung: Optimierung Aktions- und Ereignissteuerung
- S 374b Risikokreditbearbeitung: Aufbauschulung Buchhaltung
- S 374c Risikokreditbearbeitung: Vorgangsakte
- S 374d Risikokreditbearbeitung: Risikovorsorge Sachbearbeitung
- S 374e Risikokreditbearbeitung: Risikovorsorge Fachadministratoren
- S 374f Risikokreditbearbeitung: Abwicklungskonzept
- S 374g Risikokreditbearbeitung: Löschkonzept

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067831	29.05.2024	30.05.2024	Hannover	Standardpreis 795

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 372b Risikokreditbearbeitung - Fachthemen zur Administration: Reportingfunktionen und Jahresabschluss

Administration Drucken / Reports

- Verändern und Erstellen eines bestehenden Reports
- Erstellen diverser individueller Auswertungen
- Automatisierung von Reports in Excel mit Hilfe von Makros (Makroerstellung, -ausführung, -zuweisung und -löschung)

Administration Recht / Jahresabschluss HGB

- Erläuterung Institutsdaten Allgemein
- institutsweiter Lauf mit entsprechenden Dokumentationen
- Überblick Tätigkeiten zum Jahresabschluss

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden grundlegende Kenntnisse in der Administration in RKB vermittelt.

Sie sind nach Abschluss der Schulung in der Lage, Daten aus RKB auszuwerten und administrative Einstellungen in Bezug auf den Jahresabschluss vorzunehmen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Recht oder Intensivbetreuung und Sanierung, die mit dem Jahresabschluss betraut sind und Daten aus RKB individuell auswerten und aufbereiten möchten.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms Risikokreditbearbeitung:

- S 372a Risikokreditbearbeitung: Fachadministration Intensivbetreuung und Sanierung
- S 372c Risikokreditbearbeitung: Funktionen zur Formularbearbeitung
- S 372d Risikokreditbearbeitung: Schwerpunkte zur Administration
- S 372e Risikokreditbearbeitung: Excel Pivot-Tabellen
- S 373a Risikokreditbearbeitung: Abwicklung für Sachbearbeiter
- S 373b Risikokreditbearbeitung: Grundlagen Risikovorsorge und Abschreibungen für Sachbearbeiter
- S 374a Risikokreditbearbeitung: Optimierung Aktions- und Ereignissteuerung
- S 374b Risikokreditbearbeitung: Aufbauschulung Buchhaltung
- S 374c Risikokreditbearbeitung: Vorgangsakte
- S 374d Risikokreditbearbeitung: Risikovorsorge Sachbearbeitung
- S 374e Risikokreditbearbeitung: Risikovorsorge Fachadministratoren
- S 374f Risikokreditbearbeitung: Abwicklungskonzept
- S 374g Risikokreditbearbeitung: Löschkonzept

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067847	21.08.2024	21.08.2024	Hannover	Standardpreis 415

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 372c Risikokreditbearbeitung - Funktionen zur Formularbearbeitung

Administration Drucken / FormulareAnpassung von bestehenden Formularen / Erstellung neuer Formulare

- Aufteilung eines Formulars in Body und Master
- Korrektur von Text und Variablen im Body
- Anlage und Einfügen neuer Berechnungsfelder
- Anpassungen im Masterdokument (Vorlage)
- Anpassungen von Formulartabellen
- Einfügen der elektronischen Unterschrift im Vier-Augen-Prinzip (Rechts- und Linksunterzeichner)

Aktionssteuerung

- Grundlagen
- Einbindung eines neuen Formulars in die Aktionssteuerung
- Verändern von Aufgaben innerhalb einer Aktion

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden grundlegende Kenntnisse in der Administration in RKB vermittelt.

Sie sind nach Abschluss der Schulung in der Lage, RKB-Formulare anzupassen und zu verändern.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Recht oder Intensivbetreuung und Sanierung, die Formulare / Schreiben Ihren individuellen Bedürfnissen anpassen möchten.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms Risikokreditbearbeitung:

- S 372a Risikokreditbearbeitung: Fachadministration Intensivbetreuung und Sanierung
- S 372b Risikokreditbearbeitung: Reportingfunktionen und Jahresabschluss
- S 372d Risikokreditbearbeitung: Schwerpunkte zur Administration
- S 372e Risikokreditbearbeitung: Excel Pivot-Tabellen
- S 373a Risikokreditbearbeitung: Abwicklung für Sachbearbeiter
- S 373b Risikokreditbearbeitung: Grundlagen Risikovorsorge und Abschreibungen für Sachbearbeiter
- S 374a Risikokreditbearbeitung: Optimierung Aktions- und Ereignissteuerung
- S 374b Risikokreditbearbeitung: Aufbauschulung Buchhaltung
- S 374c Risikokreditbearbeitung: Vorgangsakte
- S 374d Risikokreditbearbeitung: Risikovorsorge Sachbearbeitung
- S 374e Risikokreditbearbeitung: Risikovorsorge Fachadministratoren
- S 374f Risikokreditbearbeitung: Abwicklungskonzept
- S 374g Risikokreditbearbeitung: Löschkonzept

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067849	22.08.2024	22.08.2024	Hannover	Standardpreis 415

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 372d Risikokreditbearbeitung - Schwerpunkte zur Administration Allgemein und zur Administration Recht

Administration Allgemein

- Anlage von Textvorlagen und Textbausteinen
- Anlage von Standardwiedervorlagen
- Einrichten von Zusatzfeldern und Einrichten eines Zusatzdialogs
- Erläuterung der Funktion von Schlüssel- / Oberbegriffen (Steuerung, Veränderung, Neuanlage)

Administration Recht

- Handhabung der Aktions- und Ereignissteuerung
- Erläuterung der Funktionen in den Institutsdaten
- Erläuterung des Aufbaus eines Buchungsschlüssels: Einrichtung von Kontengruppen, Befüllen der Gebühren- und Zinstabellen
- administrative Einstellungen bei Nutzung der Mittelgeberverwaltung
- Administration Abwicklungskonzept und Workflows
- Durchführung von Sammelabschreibungen
- Administration gerichtliche Maßnahmen, insbesondere gerichtliches Mahnverfahren und Vordrucke (Vollstreckungsauftrag und PfÜb)

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden grundlegende Kenntnisse in der Administration Allgemein und Recht vermittelt. Sie sind nach Abschluss der Schulung in der Lage, Schwerpunkte in diesen Bereichen zu administrieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die administrative Aufgaben im Bereich RKB Recht wahrnehmen.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms Risikokreditbearbeitung:

- S 372a Risikokreditbearbeitung: Fachadministration Intensivbetreuung und Sanierung
- S 372b Risikokreditbearbeitung: Reportingfunktionen und Jahresabschluss
- S 372c Risikokreditbearbeitung: Funktionen zur Formularbearbeitung
- S 372e Risikokreditbearbeitung: Excel Pivot-Tabellen
- S 373a Risikokreditbearbeitung: Abwicklung für Sachbearbeiter
- S 373b Risikokreditbearbeitung: Grundlagen Risikovorsorge und Abschreibungen für Sachbearbeiter
- S 374a Risikokreditbearbeitung: Optimierung Aktions- und Ereignissteuerung
- S 374b Risikokreditbearbeitung: Aufbauschulung Buchhaltung
- S 374c Risikokreditbearbeitung: Vorgangsakte
- S 374d Risikokreditbearbeitung: Risikovorsorge Sachbearbeitung
- S 374e Risikokreditbearbeitung: Risikovorsorge Fachadministratoren
- S 374f Risikokreditbearbeitung: Abwicklungskonzept
- S 374g Risikokreditbearbeitung: Löschkonzept

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067845	19.08.2024	20.08.2024	Hannover	Standardpreis 795

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 373a Risikokreditbearbeitung - Abwicklung für Sachbearbeiter: Grundlagen und weiterführende Inhalte

Fachmodul RKB Recht

- Aufbau der Anwendungsoberfläche
- Schnellübersichten; Engagementview
- Experten Kürzel; Kundensuche
- Kundenanlage und -verwaltung
- Forderungsanlage und -verwaltung (Formen der Forderungsberechnung)
- Verwaltung der Segmente (Zinsänderung, Änderung Verrechnungskennzeichen)
- Mittelgeberverwaltung: Grundlagen / Voraussetzungen, Anlage eigen- und fremdanteiliger Segmente, Buchung Mittelgeberanteil und Zahlung Schuldner, Auskehrung an den Mittelgeber
- Sicherheitenverwaltung
- Umsatzverwaltung
- Vorgangsakte: Erstellen von Aktionen / Aufgaben (Schriftverkehr)
- gerichtliches Mahnverfahren und Titelanlage / -verwaltung
- Teilzahlungsvereinbarung: Anlage, Besonderheiten der Überwachung, Vertragsänderungen
- persönliche Vollstreckung
- Wiedervorlagenverwaltung

Fachmodul RKB Zwangsversteigerung

- Antrag auf Zwangsversteigerung
- Zwangsversteigerungsakte
- Aktionssteuerung in Rahmen der Verfahrensdaten an den Beispielen: Anordnungsbeschluss, Mitteilung Sachverständiger, Zwangsversteigerungstermin, Anmeldung zum Verteilungstermin
- Eingang Erlösanteil
- Erledigung des Verfahrens

Fachmodul ABIT Abwicklungskonzept

- Anlage und Planung
- Terminverschiebung
- Beschluss, Änderungsbeschluss
- Statusreport
- Watchlist

Vorgehensweise in RKB mithilfe der PPS-Prozesse (Workflows)

- Anlage, Bearbeitung, Erledigung
- Hinzufügen von irrtümlich erledigten Prozessen

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden grundlegende und weiterführende Kenntnisse in der Bedienung der Fachmodule RKB Recht, RKB Zwangsversteigerung und RKB Abwicklungskonzept vermittelt.

Ziel der Schulung ist es, die Sachbearbeiter:innen in die Lage zu versetzen, mit der Anwendung RKB produktiv zu arbeiten und diese möglichst effizient und umfassend zu nutzen.

Die Administration der Anwendung RKB und die Schnittstellen werden nur insoweit behandelt, als dies zum Verständnis der Anwendung notwendig ist.

Auf Besonderheiten der teilnehmenden Häuser, insbesondere die sich aus einer ggf. erfolgten Migration ergeben, kann in der Schulung nicht eingegangen werden.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an (neue) Mitarbeiter:innen der Rechtsabteilung, Kreditsachbearbeitung und Marktfolge.

Sie ist ebenfalls geeignet für Administrator:innen, Revisor:innen und Sachbearbeiter:innen, die eine Auffrischung oder Vertiefung Ihrer Kenntnisse wünschen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Fachliche Kenntnisse in der Betreibung und im Abwicklungskonzept
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005114	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 373b Risikokreditbearbeitung - Grundlagen Risikovorsorge und Abschreibungen für Sachbearbeiter

Fachmodul ABIT Recht HGB EWB

- Grundlagen
- Prognoseläufe
- Risikovorsorgebeschluss: Datenerfassung zur HGB-EWB und zur Steuer-EWB
- Einflüsse auf die Risikovorschlagsliste
- Veränderungen in der Sicherheitenbewertung und deren Auswirkungen auf die Risikovorschlagsliste
- Abschreibungs- und Kompensationsmöglichkeiten
- Fehler- / Hinweisliste
- Vorbereitung / Durchführung des Jahresabschlusses nach HGB
- Auswertungen, GoBD-Ausleitungen

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden grundlegende Kenntnisse in der Bedienung des Fachmoduls RKB Recht vermittelt. Dabei erhalten Sie einen Überblick über die notwendigen Tätigkeiten für den Jahresabschluss.

Ziel der Schulung ist es, die Sachbearbeiter:innen in die Lage zu versetzen, mit der Anwendung RKB produktiv zu arbeiten.

Die Administration der Anwendung RKB und die Schnittstellen werden nur insoweit behandelt, als dies zum Verständnis der Anwendung notwendig ist.

Auf Besonderheiten der teilnehmenden Häuser, insbesondere die sich aus einer ggf. erfolgten Migration ergeben, kann in der Schulung nicht eingegangen werden.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an (neue) Mitarbeiter:innen, die in den Bereichen Risikovorsorge und / oder Jahresabschluss tätig sind.

Sie ist ebenfalls geeignet für Administrator:innen, Revisor:innen und Sachbearbeiter:innen, die eine Auffrischung oder Vertiefung Ihrer Kenntnisse wünschen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Fachliche Kenntnisse in der Betreuung und Risikovorsorge
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005116	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 422 Geschäftsprozesssteuerung in den Finanzierungsprozessen für Einsteiger der Administration

Grundlagen der Administration der Standardprozesse unter OSPlus-Kredit

- Prozessbeschreibungen
- Prozessbilder
- automatische Aktivierung
- Freigaben
- Versionsvergleiche
- Prozessinformationen
- Prozesshierarchie
- Administrationsmöglichkeiten in Standardprozessen
- Regelmanagement
- Regelsatzverwendung
- Aktivitätsgruppen/Berechtigungssteuerung
- Tipps und Tricks zur Administration

institutsindividuelle Fragen

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen die Möglichkeiten in der Administration der PPS-Standardprozesse in OSPlus-Kredit kennen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die die Administration der GPS-Prozesse innerhalb von OSPlus vornehmen und an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Kreditorganisation und / oder Kreditsekretariat, die für die Erarbeitung bzw. Dokumentation der institutsindividuellen Kredit-Prozesse verantwortlich sind.

Hinweis

Voraussetzungen

- **Administrator:innen:** Besuch der Schulung S 422 oder vergleichbarer Kenntnisstand. Kenntnisse der Anwendung OSPlus Kredit einschließlich deren Administration sind hilfreich.
- **Organisator:innen:** Kenntnisse der Anwendung OSPlus Kredit sowie institutsspezifische Abläufe im Rahmen der privaten Finanzierung.

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067155	18.06.2024	18.06.2024	Potsdam	Standardpreis 435

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 422 Geschäftsprozesssteuerung in den Finanzierungsprozessen für Einsteiger der Administration

Betreuung von Geschäftsprozessen für Finanzierungsprozesse

- Wartung von Prozessen
- Releasewechsel
- Löschen von GPS-Informationen

Lösungen für häufige Probleme

- Aktivitätengruppen, KURS-Berechtigungen und deren Prüfung
- Mitarbeiterwechsel, Ereignisse, Serviceportal
- Ausflüge, Sub- und Teilprozesse
- Aktivitätsgruppen / Berechtigungssteuerung
- Unterlagencheckliste
- Regelmanagement
- Stichproben

Wichtige Änderungen aus aktuellen Releases

- zusätzliche Aktivitätstypen
- neue Parameter an bestehenden Aktivitäten
- Rückgaben
- Ausblick auf geplante Erweiterungen
- neuer regelbasierter Finanzierungsprozess

Grundlagen für Auswertungen

- Online-Übersicht
- Phasenkonzept
- institutsindividuelle IDV-Auswertungen

institutsindividuelle Fragen

Ziel

Die Teilnehmer:innen erarbeiten Lösungen für häufig auftretende Probleme bei der Administration oder der Einführung der administrierten Prozesse für Finanzierungsprozesse innerhalb von OSPlus. Sie lernen die wichtigsten Änderungen der vorangegangenen Releases kennen und sind in der Lage, die sparkassenindividuelle Administration der GPS-Prozesse für die Finanzierungen zu optimieren. Darüber hinaus erhalten die Teilnehmer:innen Hinweise für institutsindividuelle Auswertungen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die die Administration der GPS-Prozesse innerhalb von OSPlus vornehmen und an Mitarbeitende aus dem Bereich Kreditorganisation und / oder Kreditsekretariat, die für die Erarbeitung bzw. Dokumentation der institutsindividuellen Kredit-Prozesse verantwortlich sind.

Hinweis

Voraussetzungen:

- **Administrator:innen:** Besuch der Schulung S 422 oder vergleichbarer Kenntnisstand. Kenntnisse der Anwendung OSPlus Kredit einschließlich deren Administration sind hilfreich.
- **Organisator:innen:** Kenntnisse der Anwendung OSPlus Kredit sowie institutsspezifische Abläufe im Rahmen der privaten Finanzierung.

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 3

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066985	18.09.2024	18.09.2024	Potsdam	Standardpreis 435

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 427 OSPlus Kredit für Kreditrevisoren

Tag 1: Geschäftsprozesssteuerung (GPS)

- Hintergründe zu GPS
- PPS-Prozesse als Standard stehen zur Verfügung
- individuelle Prozesse erkennen
- Änderung der Steuerparameter identifizieren und bewerten

OSPlus_neo

- vom Standard abweichende Steuerparameter identifizieren und bewerten

bestehende OSPlus-Kredit Vorgänge

- Vorgangsanzeige - kein Privileg für nur Revisoren

Verwaltung von Vermögensobjekten und Sicherheiten (VVS)

- Standard- vs. Individualprozess
- Beleihungsgrenzen - feste Vorgaben oder durch User änderbar
- Änderungen der Steuerparameter erkennen / identifizieren und bewerten

Formulare

- Verlagsdruck vs. individueller Vordruck
- individuelle Vordrucke identifizieren

KURS-Rechte

- benötigte Rechte vs. vergebene Rechte

Tag 2: Regelmanagement

- Unterschiede im Ausführungsmodus
- Standardregelsätze von individuellen unterscheiden
- Regelsätze lesen und interpretieren (Beispiele für die regelbasierte Finanzierung und OSPlus_neo-Vorgänge)
- REM-Ausführungsanzeige im Vorgang nutzen
- Verbindung fachliches Protokoll und REM-Ausführungsanzeige herstellen

Einzelfragen der Teilnehmer:innen klären.

Ziel

Durch die Einführung der OSPlus-neo-Prozesse und im Rahmen der regelbasierten Finanzierungsvorgänge werden immer mehr fachliche Vorgaben in der Technik festgelegt. Diese Vorgaben können von den Anwendern im Vorgang nicht beeinflusst werden.

Die Teilnehmer:innen lernen OSPlus-Kredit - sowohl im Portal als in neo - kennen. Sie erhalten einen Überblick über die technischen Steuerungstools und deren Einstellungsmöglichkeiten. (relevante Institutsparameter und Institutsobjekte sowie GPS-Administration und Regelmanagement)

Anhand praktischer Übungen sind sie in der Lage, selbständig im Vorgang bzw. in den Auswertungsanzeigen zu navigieren.

Durch den Administrationsüberblick lernen sie die Fachbegriffe kennen und können gezielte Anforderungen an die Fachabteilungen ihres Hauses stellen. Der Abgleich der fachlichen Vorgaben mit den technischen Einstellungen wird erläutert.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen der Revisionsabteilungen, deren Aufgabe es ist, Einzel- und Systemprüfungen in OSPlus-Kredit vorzunehmen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067337	15.10.2024	16.10.2024	Potsdam	Standardpreis	820
V-067349	07.05.2024	08.05.2024	Potsdam	Standardpreis	820

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 428 Workshop: Optimierung der Administration zur Baufinanzierung mit OSPlus_neo

Lösungen für häufige Probleme

- Erläuterungen des Begriffs "Baufinanzierung mit OSPlus_neo"
- Institutsparameter (Vorbelegungen etc.)
- Produktbaukasten (Bestandsproduktvarianten und wesentliche Leistungsprodukte)
- Produkttableau OSPlus-Kredit
- Regelsatz "Produktstrategie"
- Umgang mit der Adminunterstützung aus dem FI-Kundenportal
- weitere Regelsätze, insbesondere
 - "Unterlagencheckliste"
 - "Dokumentendruck"
 - "Standard-Baufi bewerten"
 - "Elektronische Genehmigung und Beschlussfassung" (Grundlagen)
 - "Online Kreditentscheidung"

Laufende Änderungen und Weiterentwicklungen (z. B. zu Release-Einsätzen)

- weitere Funktionalitäten
- Neue Parameter
- erforderliche Administrations-Anpassungen
- Ausblick auf geplante Erweiterungen

Besprechung institutsindividueller Fragen

Ziel

Die Teilnehmerinnen und Teilnehmer erarbeiten Lösungen für häufig auftretende Probleme bei der Administration der Baufinanzierung mit OSPlus_neo. Sie lernen die wesentlichen Änderungen der vorangegangenen Releases kennen. Sie sind in der Lage, die sparkassenindividuelle Administration der Baufinanzierung mit OSPlus_neo zu optimieren und erhalten detaillierte Kenntnisse insbesondere für die Administration der Regelsätze.

Zielgruppe

Der Workshop richtet sich an Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die die Administration der Baufinanzierung mit OSPlus_neo vornehmen sowie an Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aus den Bereichen Kreditorganisation und/oder Kreditsekretariat, die für die Erarbeitung bzw. Dokumentation der institutsindividuellen Kredit-Prozesse verantwortlich sind

Hinweis

Voraussetzungen:

- Administratoren - Besuch der Schulung OSPlus: S 425 Administration Baufinanzierungsprozesse mit OSPlus_neo oder vergleichbarer Kenntnisstand. Kenntnisse der Anwendung OSP Kredit einschließlich deren Administration sind hilfreich.
- Organisatoren - Kenntnisse der Anwendung OSPlus Kredit; Kenntnisse der institutsspezifischen Abläufe im Rahmen der privaten Baufinanzierung.

Reichen Sie bitte 14 Tage vor dem Workshop Ihre Fragen ein. Bitte beachten Sie jeweils die aktuellen Informationen der FI zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen in FI-SAM/Standardschulungen. Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005593	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 429 Personenverbünde und OSPlus-Kredit

Personenverbünde in OSPlus:

- juristische Personenverbünde
- Kommunalverbünde
- KWG-Verbund
- GvK-Verbund

Wie werden die Personenverbünde aufgebaut? Welche Merkmale und Besonderheiten sind zu beachten?

Besonderheiten der Verbünde: GvK-Verbund und KWG §19.2-Verbund

- **Verbünde in OSPlus- Kredit:** Personengruppierung im Vorgang
- Personengruppierung im Kapitaldienst

GPS-Administration und Verbünde: Welche Verbundart wird im GPS-Finanzierungsvorgang berücksichtigt? Wie kann ich die Verbundart für die Vorgänge ändern?
Einzelfragen der Teilnehmer klären

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen die Erfassungsmöglichkeiten für die Personenverbünde in der OSPlus-Personenmappe kennen. Hierbei liegt der Schwerpunkt auf juristischen, quasi-juristischen und kommunalen Personenverbünden.

Die Auswirkung auf die Vorgangsdatenbildung in OSPlus-Kredit wird aufgezeigt.

Darüber hinaus wird erläutert, welche Verbünde in den Vorgängen von OSPlus-Kredit Verwendung finden.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich primär an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Marktfolge Aktiv, Firmenkundenberatung, Kreditanalyse und Meldewesen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 4

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 585 Asset Encumbrance - Meldungserstellung über belastete Vermögenswerte

Einführung und Grundlagen zur Asset Encumbrance

- Belastung von Vermögenswerten
- Belastungsursachen
- Verarbeitung von Belastungen
- Sicherheiten
- Technische Umsetzung

Asset Encumbrance Reporting

- Erläuterung zur Meldungserstellung und zur von der Finanz Informatik unterstützten Befüllung der relevanten Meldebögen

Verarbeitungsprozesse der Finanz Informatik

- Involvierte Systeme
- Datenquellen und -verarbeitung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten fachliches Basiswissen zur Asset Encumbrance Meldung. Sie erhalten einen Überblick über die AE-Meldebögen sowie deren fachlich-technische Abhängigkeiten. Weiterhin erlangen die Teilnehmer:innen Kenntnisse über die wesentlichen, den Anforderungen des DSGVO entsprechenden, Verarbeitungsprozesse. Sie kennen die Informationen zur systemischen Generierung von Meldewerten.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Regulatorik und / oder Meldewesen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067919	12.09.2024	12.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 420

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 586 Meldungserstellung zur Additionally Monitoring Metrics (AMM)

Einführung und Grundlagen zur Additional Monitoring Metrics (AMM)

- Verarbeitung von Belastungen
- technische Umsetzung
- AMM Reporting

Erläuterung zur Meldungserstellung und zur von der Finanz Informatik unterstützten Befüllung der Meldebögen

1. C.66 Contractual Template
 2. C.67 Concentration of Funding by Counterparty
 3. C.68 Concentration of Funding by Product Type
 4. C.69 Prices for Various Lengths of Funding
 5. C.70 Roll-Over of Funding
 6. C.71 Concentration of Counterbalancing Capacity by Issuer/Counterparty
- Verarbeitungsprozesse der Finanz Informatik
 - involvierte Systeme
 - Datenquellen und -verarbeitung

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- erhalten einen Überblick über die AMM-Meldebögen sowie deren fachlich-technische Abhängigkeiten
- erlangen Kenntnisse über die wesentlichen, den Anforderungen des DSGVO entsprechenden, Verarbeitungsprozesse
- bekommen aufgezeigt, wie die Finanz Informatik die Befüllung der AMM-Meldebögen unterstützt, woher die Werte kommen und wie sie zu interpretieren sind
- sind dadurch grundsätzlich selbständig in der Lage, die technische Datenlieferung der Finanz Informatik nachzuvollziehen und zu analysieren

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Regulatorik und / oder Meldewesen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067921	17.10.2024	17.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 420

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 590 Administration von MARZIPAN

Pflege der institutsübergreifenden VoreinstellungenMarktdatenpflege

- Zinsstrukturkurven
- Bewertungszinsen
- Referenzzinsen

Konfiguration von Deckungsbeitragsschemata

- Anlage von mehrstufigen Deckungsbeitragsschemata
- Integration von Ertrags- / Kostenpositionen:- Ermittlung von Bonitätsprämien / Risikokosten- Ermittlung von Optionskosten- Einbindung von Provisionen- Einbindung von individuellen Kostentableaus
- Pflege von Institutskriterien

Parametrisierung der RisikokostenberechnungEinrichtung des Sicherheitensystems

(Objektsicht)Parametrisierung der Optionspreisermittlung

- Nutzung von Zinsvolatilitäten
- Hinterlegung von Ausübeverhalten / Ausübefunktionen

Entwicklung eines Berechtigungskonzeptes zur BenutzeradministrationKonfiguration von Produkten zur Nutzung in der Kundenberatung

- Aktivprodukte (exemplarisch):- private Baufinanzierung- gewerbliches Investitionsdarlehen- Konsumentenkredit
- Workflow zur fachlichen Abstimmung der Produktadministration
- Nutzergruppenspezifische Produktadministration

Exkurs: Integration von MARZIPAN in die OSPlus-Kreditprozesse und in OSPlus_neo Baufinanzierung

Ziel

Im Rahmen der Schulung werden die Administrationsfunktionen von MARZIPAN vorgestellt. Die Teilnehmer:innen werden in die Lage versetzt, das Programm selbstständig „in Betrieb“ zu nehmen.

Während der Schulung wird auch auf die Besonderheiten in der MARZIPAN Administration für die Nutzung der Integrationsmöglichkeit in OSPlus_neo und OSPlus-Kredit eingegangen.

Die Konfiguration von Konditionen- bzw. Margentableaus mit MARZIPAN für OSPlus_neo ist nicht Bestandteil dieser Schulung. Hierzu wird auf die eintägige Schulung „S 594 Tableaueinrichtung in MARZIPAN“ verwiesen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Kalkulation sowie aus anderen Bereichen, in denen Kredite auf Einzelgeschäftsbasis kalkuliert werden sollen

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072929	22.05.2024	23.05.2024	Potsdam	Standardpreis 975

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 592 Grundlagen der Kalkulation mit MARZIPAN

Grundlagen der Bankkalkulation innerhalb der Konditionsfindung Effektivzinsrechnung

- Effektivzinsberechnung nach PAngV (Wohnimmobilienkreditrichtlinie)
- Effektivzinsberechnung ICMA

Margenkalkulation

- Prinzip der Strukturkongruenten Refinanzierung
- Einflussfaktoren auf die Margenkalkulation (Teilvalutierung, Sondertilgungen, Forward-Terminierung)
- Verwendung von Bewertungszinsen für die Kalkulation von variablen Produkten

Deckungsbeitragsrechnung / Nettomargenkalkulation

- Verwendung eines mehrstufigen Deckungsbeitragsschemas zur Berechnung der Nettomarge
- Ermittlung von Kundenkonditionen unter Berücksichtigung von Options- und Risikokosten sowie weiteren kalkulatorischen Kostenelementen (z.B. Stückkosten, Gemeinkosten)

Kalkulation von Sonderformen der Finanzierung

- Verträge mit vereinbartem Zinssatz-/Tilgungssatzwechsel
- Verträge mit abweichender Tilgungsverrechnung
- Berechnung einer Gesamtfinanzierung aus mehreren Finanzierungsbausteinen

exemplarische Einbindung von MARZIPAN in einen Konditionen- / Kompetenzen-Prozess

Ziel

Im Rahmen der Schulung lernen die Teilnehmer:innen die grundlegenden Funktionalitäten der Vorkalkulation mit MARZIPAN anhand praxisnaher Beispiele und Berechnungen kennen. Hierbei werden verschiedene Anwendungsfälle der Einzelkalkulation von Aktiv- und Passivprodukten mittels vorkonfigurierter Beispielprodukte thematisiert und berechnet.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Kalkulation sowie aus anderen Bereichen, in denen Kredite auf Einzelgeschäftsbasis kalkuliert werden sollen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072927	21.05.2024	21.05.2024	Potsdam	Standardpreis 435

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 593 Vorfälligkeitsberechnung mit MARZIPAN KAPLAN

Rechtliche Grundlagen Abgrenzung von Vorfälligkeitsentgelten und Aufhebungsentgelten Bankfachlicher Hintergrund zur Berechnung Parametrisierung der Voreinstellungen zur Risikokostenerstattung und des Institutsaufwands Kalkulation der verschiedenen Arten von Geschäftsänderungen

- Vollablösungen
- Sondertilgungen
- Nicht- und Teilnichtabnahme

Fachlicher Hintergrund zur Margenerstattung Parametrisierung von Margen- und Disagio-Erstattungen Berechnung von vorzeitigen Prolongationen

- Ablösung des Altgeschäftes und Verzweigung ins "echte" Neugeschäft
- Betragsänderung
- Ratenaussetzung
- Änderung des Darlehensstyps
- Berücksichtigung von vertraglich vereinbarten Sondertilgungsrechten

VE-Berechnung bei Darlehen mit Disagio Margenerstattung aus dem Neugeschäft Verrechnung der Vorfälligkeitsentschädigung mit den Konditionen des Neugeschäfts Vorstellung des Treppenrechners für Ablösungen mit unregelmäßigen Zahlungsströmen Druck der verschiedenen Nachweise zur Angebotserstellung Fachlicher Hintergrund der neuen MARZIPAN KAPLAN Funktionalitäten

- optimierte Einbeziehung von Sondertilgungsrechten
- optimierte Einbeziehung von Tilgungssatzwechsel- und Ratenwechselrechten

Vorstellung der Funktionalitäten anhand von Rechenbeispielen Voreinstellungen zur optimierten Einbeziehung Besonderheiten im Rahmen der Geschäftsdatenerfassung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die rechtlichen Anforderungen hinsichtlich der Vorfälligkeitsentgeltberechnung und lernen die Grundlagen der Bankkalkulation innerhalb der VFE-Berechnung kennen.

Anhand von Rechenbeispielen aus der Praxis lernen die Teilnehmer:innen Vorfälligkeitsentschädigungs-Berechnungen (VE) durchzuführen. Ergänzend werden die notwendigen Programmvoreinstellungen betrachtet, die den Teilnehmern die Administration im eigenen Haus ermöglichen.

Ergänzend wird die MARZIPAN Funktionalität zur optimierten Einbeziehung von Sondertilgungsrechten / Tilgungssatzwechseloptionen vorgestellt und erläutert, welche Rechte schadensmindernd für den Kunden zu berücksichtigen sind.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Kalkulation bzw. Kredit, die VE-Berechnungen mit MARZIPAN durchführen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072963	04.07.2024	04.07.2024	Potsdam	Standardpreis 475

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 594 Tableaunkonfiguration in MARZIPAN

Nutzungsmöglichkeiten der Konditionen- / Margentableaus im Zuge von OSPlus_neo, OSPlus-Kredit und MARZIPAN Web (Stand-alone) und Abgrenzung zur Einzelkalkulation Prozess zur Einführung von MARZIPAN Tableaus und allgemeiner Überblick der technischen Zusammenhänge

Tätigkeiten zur Tableau-Erstellung

- vorzunehmende Anpassungen im Deckungsbeitragsschema
- Erweiterung der Sicherheitenkonfiguration
- Pflege von institutsindividuellen Parameter

Hinweise zur Produktkonfiguration Tableaunkonfiguration & Erstellung von Konditionentableaus (auch für OSPlus_neo)

- Verwendung von Laufvariablen
- Nutzungsmöglichkeiten und Pflege von Vorbelegungen
- Nutzung institutsindividueller Parameter
- Integration der Risikokostenberechnung bei Aktivprodukten

Darstellungsformen der Tableau-Ergebnisse

- flexible Gestaltung der Ergebnisdarstellung
- nutzergruppenspezifische (ggf. verkürzte) Darstellung vorhandener Ergebnisse

Berechnung und Freigabe der Tableau-Ergebnisse Sonstige Tableaufunktionalitäten in MARZIPAN Web

- Nutzung von Kompaktansichten
- Tableauimport / -export
- Nutzung von Verlinkungen

Ziel

Mit den MARZIPAN Tableaus steht eine Funktionalität zur flexiblen Gestaltung von Konditionen- und Margentableaus zur Verfügung. Diese können sowohl zur Analyse und Überwachung einzelner Konditionenbestandteile in der Vertriebssteuerung als auch zur Ermittlung und Kommunikation von Konditionen für das Massen- bzw. Standardgeschäft genutzt werden.

Darüber hinaus können die MARZIPAN Tableaus automatisiert zur Nominalzinsermittlung innerhalb vieler Kreditprozesse in OSPlus angesprochen werden. Zusätzlich wird auch die Einbindung der MARZIPAN-Tableaus in die OSPlus-Prozesse unter Berücksichtigung der aktuellen Situation dargestellt.

Die Teilnehmer:innen lernen die Funktionalitäten zur Konfiguration von Konditionen- bzw. Margentableaus mit MARZIPAN sowie deren Anwendung anhand von praxisnahen Übungsbeispielen kennen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die fachlich verantwortlichen Mitarbeiter:innen für Konditionen- bzw. Margentableaus sowie an fachliche Administrator:innen von MARZIPAN, beispielsweise aus den Bereichen Controlling, Organisation, Markt- und Vertriebssteuerung.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzungen:** Fachliche Kenntnisse der Kalkulation mit MARZIPAN und gute Kenntnisse der Produktkonfiguration werden vorausgesetzt. Die fachlichen Kenntnisse können im Rahmen der Schulung „Grundlagen der Kalkulation mit MARZIPAN“ erworben werden. Kenntnisse zur Produktadministration werden im Rahmen der Schulung „Administration von MARZIPAN“ vermittelt.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072961	03.07.2024	03.07.2024	Potsdam	Standardpreis 475

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 602 Umsatzsteuer in OSPlus: Von der Buchung zur USt.-Meldung

Aufgaben / Checkliste für die Einführung von OBR-Umsatzsteuer Administration von OBR-Umsatzsteuer Ermittlung der Werte für die USt.-Formulare USt.-Meldungen im OSPlus-Portal Besonderheiten Soll-Versteuerung USt.-Verprobung

- Buchungen
- Bilanz

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- kennen die wichtigsten Aufgaben sowie ein mögliches Vorgehen zur Einführung von OBR-Umsatzsteuer
- lernen die Funktionen der Anwendung OBR-Umsatzsteuer kennen und können diese bedienen
- sind in der Lage die USt.-Vor Anmeldung und USt.-Erklärung zu erstellen und an das Finanzamt zu übertragen

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an (neue) Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Finanzbuchhaltung / Rechnungswesen, die mit der Einführung der Anwendung OBR-Umsatzsteuer (zukünftig) betraut sind.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003642	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

OSPlus: S 605 Grundlagen S-Datawarehouse

Bedeutung und Funktionen des S-DatawarehouseEinbettung des S-Datawarehouse in die OSPlus-BanksteuerungDaten - Strukturen - Regeln

- Datenfluss - Schnittstellen - Monatsaufbau - Gültigkeit
- Stammdaten - Bestandsdaten - Bewegungsdaten - Verbundpartnerdaten
- Objektarten im S-DWH
- offene Schnittstelle
- Global- und Individualdaten
- Institutsregeln

Ableitung der Daten aus dem operativen System

- Umschlüsselungen
- Grundzüge der Produktermittlung (VPE und VPE AZ 26)

Grundlagen der Rechtesteuerung und BerichtsverteilungDer Änderungsdienst als Schaltzentrale des S-DatawarehouseDemonstration von BeispielenNice to know

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind vertraut mit den Grundlagen der Anwendungen und Funktionen des S-Datawarehouse (S-DWH) - Fokus: Vertriebscontrolling. Sie verfügen über Grundkenntnisse der Abläufe und Ergebnisse des S-DWH. Darüber hinaus können die Teilnehmer:innen einzelne Anwendungen anhand praxisnaher Beispiele direkt am PC testen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an neue Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Gesamtbanksteuerung, Betriebswirtschaft, Controlling, Rechnungswesen und Organisation sowie an Administrator:innen, die ein grundlegendes Verständnis zu den Abläufen und Ergebnissen des S-Datawarehouse benötigen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** sparkasseneigene User mit Rechten für das Flexible Reporting und den Änderungsdienst (s. Handbuch Flexibles Reporting im FI-Kundenportal)
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002183	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 606 SDWH: Funktionen des Änderungsdienstes für Administratoren

Aufgaben und Funktionalitäten des Änderungsdienstes **Datenübergabe und Aggregation der Daten** **Institutsregeln und Schlüsselobjektarten und Strukturen** **Grundsätzliches**

- Erläuterungen zum Regelkatalog, z.B. Produktermittlung (Defaults)
- institutsindividuelle Einstellungen (VPE)

Einzelwerte im S-DWH **Berechtigungen**

- Neuanlage der Benutzer
- Referenz-User
- Sonderberechtigungen

anwendungsspezifische Einstellungen **aufgabenorientierte ToDo-Listen**

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind vertraut mit den administrativen Funktionen des Änderungsdienstes im S-Datwarehouse (excl. spezielle Kalkulationsvorgaben). Sie kennen Objektarten, Strukturen, die Datenübergabe sowie die Aggregation der Daten und wesentliche Steuerungsparameter. Darüber hinaus können die Teilnehmer:innen Berechtigungen vergeben, anwendungsspezifische Einstellungen vornehmen, Standardvorgaben umsetzen und aufgabenorientierte Schritte planen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an neue Mitarbeiter:innen aus der Organisation, Vertriebssteuerung, Gesamtbanksteuerung und Revision, sowie an Administrator:innen, die einen Einblick in die Aufgaben und Funktionalitäten des S-Datwarehouse-Änderungsdienstes benötigen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** sparkasseneigene User mit Rechten für das Flexible Reporting und den Änderungsdienst (s. Handbuch Flexibles Reporting im FI-Kundenportal)
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065025	14.05.2024	14.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 410

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 610 OSPlus-Vertriebscontrolling: Verkaufscontrolling im SDWH

Allgemeine Einführung

- Das OSPlus-Vertriebscontrolling
- Einbettung von Banksteuerung und Controlling in das S-Datawarehouse
- Bedeutung des Moduls "SDWH-Änderungsdienst" für das Verkaufscontrolling
- Strukturen - Abbildung von Organisationseinheiten, Produkten und Kundengruppen
- Berechtigungen und Privilegien

Einführung in die Bedienung des Verkaufscontrolling

- Zugang zur Anwendung
- Funktionalitäten zu den Berichtsinhalten (Berichtsbildschirm und Kopfparameter, Drill-Down und Drill-Across, Zeitauswahl, Zeitraum und Zeitreihe, Schnelle Berichtswechsel und Rückwärtsliste, Kunden-/Konten-Einzeldurchgriff, Kreuztabelle und Vergleichsgruppen, Druck der Strukturen)
- Funktionalitäten zur Berichts-Darstellung und -Ausgabe (Grafiken erzeugen und formatieren, Drucken und Speichern von Berichten, Layout (Spalten/ Zeilen formatieren, sortieren, Ampelfunktion), Schnelleinstiege, Schnappschüsse und Abrufketten)

Ein Überblick über die Standardberichte des Verkaufscontrolling

- Abgrenzung periodische vs. barwertige Berichte,
- Berichte zur Rentabilität (Vertriebsstelle, Produkt und Kundengruppe),
- Berichte zur Absatz- und Bestandsentwicklung,
- Kundenkalkulation
- Ausblick auf zukünftige Standardberichte

Grundlagen und Steuerungsparameter der Barwert-Methode Erstellen von individuellen Ergebnislisten mit Hilfe von IDV-Selektion und SelKalk

- Definition und Start einer IDV-Selektion
- Definition und Start einer kalkulierten Selektion (Selkalk)
- Verwaltung der Aufträge und der Ergebnislisten

Wichtige Menüpunkte im Änderungsdienst für das Verkaufscontrolling Übungen zu den einzelnen Arbeitsphasen

Ziel

Die Teilnehmer:innen machen sich direkt am PC mit dem OSPlus-Modul S-Datawarehouse Verkaufscontrolling vertraut. Sie kennen den Leistungsumfang und können die individuellen Funktionalitäten des Verkaufscontrollings in der Praxis anwenden. Insbesondere sind die Teilnehmer:innen in der Lage, Standardberichte über Standardberichtsordner anzufordern, weiterzuverarbeiten und für die praktische Arbeit in der Sparkasse zu nutzen. Darüber hinaus können Sie mit Hilfe von IDV-Selektionen und SelKalk individuelle Ergebnislisten definieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an neue Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Gesamtbanksteuerung, Betriebswirtschaft, Controlling, Vertriebssteuerung, Revision, Organisation und Rechnungswesen, sowie an Administrator:innen, die mit Standardberichten im S-Datawarehouse arbeiten und darüber hinaus eigene Auswertungen erstellen.

Hinweis

Das OSPlus-Vertriebscontrolling umfasst neben dem Modul Verkaufscontrolling ebenfalls das Modul Aktivitätencontrolling. Die Schulungsinhalte beziehen sich auf die Standardberichte zur Rentabilität, Absatz- und Bestandsentwicklung und Kundenkalkulation aus dem Modul Verkaufscontrolling. Die Standardberichte zu Kampagnen, Aufgaben und Kontakten werden in OSPlus S 618 Vertriebscontrolling: Aktivitätencontrolling im SDWH behandelt. **Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Voraussetzung:** sparkasseneigene User mit Rechten für das Flexible Reporting und den Änderungsdienst (s. Handbuch Flexibles Reporting im FI-Kundenportal)
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065027	15.05.2024	15.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 410

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 612 SDWH: Offene Schnittstelle zum OSPlus-Vertriebscontrolling im S-Datawarehouse nutzen

Einführung zur Offenen Schnittstelle im S-Datawarehouse

- Offene Schnittstelle - Was ist das?
- Welche Offenen Schnittstellen existieren?
- Formen der Aktualisierung
- Wie funktioniert die Verarbeitung?

Inbetriebnahme der Offenen Schnittstelle Produktionsablauf auf dem Host

- Monatliche Verarbeitung
- Tägliche Verarbeitung

Beschreibung der Schnittstellen

- Erfolgsfortschreibung für das Eigengeschäft
- Erfolgsfortschreibung für das Verbundgeschäft
- Planwertkorrektur
- Massendatenänderungen Einzelkonten (Bestands- und Bewegungsdaten)
- Neue Einzelkonten (Stamm-, Bestands- und Bewegungsdaten)
- Einzelvertragsdaten - Verbundgeschäft

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Funktionsweise und technische Unterstützung der Finanz Informatik zur Offenen Schnittstelle für das OSPlus-Vertriebscontrolling im S-Datawarehouse. Sie sind insbesondere in der Lage, die Datensätze für die Offene Schnittstelle anzuliefern und die Daten ins S-Datawarehouse für das OSPlus-Vertriebscontrolling einzuspielen. Darüber hinaus können die Teilnehmer:innen die erworbenen Kenntnisse in der Sparkassenpraxis anwenden.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an neue Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Gesamtbanksteuerung, Betriebswirtschaft, Controlling und Rechnungswesen, die Daten des S-Datawarehouse über die Offene Schnittstelle ergänzen und / oder pflegen wollen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064911	17.09.2024	17.09.2024	Potsdam	Standardpreis 410

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 613 SDWH: S-Select

Allgemeine Einführung

- Funktionsumfang von S-Select
- Einbettung von S-Select in OSPlus
- Vorteile und Nutzen von S-Select
- Funktionalitäten im Überblick
- Änderungsdienst: Berechtigungen für S-Select

Einführung in die Anwendung von S-Select

- Start und Anmeldung
- Erläuterung des Startbildschirms und der Outlook-Leiste

Erstellen einer ersten einfachen Selektion

- Bedingungen definieren
- Ausgabe festlegen
- Ggf. Termine und Perioden festlegen
- Speichern und Starten der Selektion
- Erläuterung des 3-Phasen-Ablaufes
- Nutzung der Nachrichten
- Aufruf der Ergebnisliste und Übertragung der Daten nach Excel

Erstellen einer Selektion mit abhängigen DatenErstellen einer Selektion mit UND-BlöckenErstellung einer Selektion mit ODER-BlöckenSpezielle Funktionalitäten in den Selektionsbedingungen

- Summe
- Muster
- Datum variable
- Gruppierung

Spezielle Funktionen der Ausgabe

- Summe
- Gruppierung

Ziel

Die Teilnehmer:innen machen sich direkt am PC mit dem OSPlus Modul S-Datawarehouse S-Select vertraut. Sie kennen den Leistungsumfang und können die individuellen Funktionen in der Praxis anwenden. Insbesondere sind die Teilnehmer:innen in der Lage, Selektionen zu erstellen (z.B. auch mit abhängigen Daten und definierten Variablen), um spezielle Funktionalitäten in den Selektionsbedingungen und bei der Ausgabe zu nutzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an neue Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Gesamtbanksteuerung, Betriebswirtschaft, Controlling und Rechnungswesen, die eigene individuelle Auswertungen erstellen möchten.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002187	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 617 OSPlus-Vertriebscontrolling: Administrationsvarianten für das Modul Aktivitätencontrolling im OSPlus-Portal

allgemeine Einführung

- Voraussetzung für die Umsetzung eines Aktivitätencontrollings unter OSPlus
- Vertriebserfolge und vertriebliche Aktivitäten im OSPlus
- Zusammenspiel der Module OSP-Portal, SDWH-Änderungsdienst, OSP-Vertriebscontrolling
- Bedeutung des Moduls SDWH-Änderungsdienst für das Aktivitätenkaufscontrolling
- Berechtigungen und Privilegien

effiziente Vertriebssteuerung

- OSP-Vertriebskreislauf
- Grundlagen der Vertriebssteuerung unter OSP-Portal
- konzeptionelle Vorbereitungsmaßnahmen

Grundlagen und Erfassung von Aktivitäten

- Übersicht Ereignissystem
- Übersicht Kampagnenbearbeitung
- Übersicht Kontaktanlage und Vertriebserfolgserfassung

administrative Einstellmöglichkeiten

- Vertriebserfolge (hart / weich)
- relevante Schlüsselverzeichnisse für das Aktivitätencontrolling
- kontaktanlegende Geschäftsvorfälle
- Kontakte (Kundenkontaktmanagement, vertriebsrelevant und Zusammenfassung)

Übungen zu den einzelnen Arbeitsphasen

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Leistungsumfang und können die individuellen Funktionalitäten des Aktivitätencontrollings zu Kontakten, Vertriebserfolgen, Aufgaben und Kampagnen in der Praxis anwenden. Sie sind in der Lage, die Administration für die verschiedenen Aktivitäten vorzubereiten, durchzuführen und für die praktische Arbeit in der Sparkasse zu nutzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an (neue) Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Gesamtbanksteuerung, Betriebswirtschaft, Marketing oder Vertriebssteuerung, die die Administration des Aktivitätencontrollings vornehmen.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms OSPlus-Vertriebscontrolling:

- S 610 OSPlus-Vertriebscontrolling: Verkaufscontrolling im SDWH
- S 618 OSPlus-Vertriebscontrolling: Aktivitätencontrolling im SDWH
- S 690 OSPlus-Vertriebscontrolling: Flexibles Reporting

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064905	03.09.2024	03.09.2024	Potsdam	Standardpreis 410

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 618 OSPlus-Vertriebscontrolling: Aktivitätencontrolling im SDWH

allgemeine Einführung

- Das Modul OSPlus-Aktivitätencontrolling
- Bedeutung des Moduls SDWH-Änderungsdienst für das Aktivitätenkaufscontrolling
- Strukturen - Abbildung von Organisationseinheiten, Produkten, Kontakten, Aufgaben und Kampagnen
- Umschlüsselung von Kontaktgrund, Kontakttyp, Reaktionscodes, Kampagnen
- Einbettung von Kampagnen, Vertriebserfolgen, Ereignissen und Kontakten in das S-Datawarehouse
- Berechtigungen und Privilegien

wichtige Menüpunkte im Änderungsdienst für das Aktivitätencontrolling

- Umschlüsseln operatives System zu S-DWH (MP 14)
- Bedeutung und Pflege der vertragsabschließenden OE-Struktur (MP 10 und 11)
- Bedeutung und Pflege der Produktstrukturen zur Vorverdichtung (MP 20)
- spezifische Strukturen und Bewertungsbasen des Aktivitätencontrollings (MP 49)
- Sparkassenregeln (MP 91)
- Berechtigungen (MP 95)

Grundlagen und Steuerungsparameter des Aktivitätencontrollings

- Überblick über die unterschiedlichen Aktivitäten (Kontakte, harte und weiche Vertriebserfolge, Aufgaben, Kampagnen)

Einführung in die Bedienung des OSPlus-Aktivitätencontrollings

- Zugang zur Anwendung
- Funktionalitäten zu den Berichtsinhalten im Überblick
- Funktionalitäten zur Berichts-Darstellung und -Ausgabe

Die Standardberichte des Aktivitätencontrollings

- Verkäuferberichte
- Kontaktberichte
- Aufgabenberichte
- Kampagnenberichte
- Wasserfallstatistik und zugeordnete Bewertungsbasen
- Quotenberichte und deren Datenermittlung
- Ausblick auf individuelle Zielwertberichte (SARA, S-Target)

Übungen zu den einzelnen Arbeitsphasen

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Leistungsumfang und können die individuellen Funktionalitäten des Aktivitätencontrollings zu Kampagnen, Aufgaben und Kontakten in der Praxis anwenden. Sie sind in der Lage, Standardberichte über Standardberichtsordner anzufordern, weiterzuverarbeiten und für die praktische Arbeit in der Sparkasse zu nutzen. Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die verschiedenen Aktivitäten.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an (neue) Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Gesamtbanksteuerung, Betriebswirtschaft, Marketing oder Vertriebssteuerung, die das Aktivitätencontrolling bearbeiten.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms OSPlus-Vertriebscontrolling:

- S 610 OSPlus-Vertriebscontrolling: Verkaufscontrolling im SDWH
- S 617 OSPlus-Vertriebscontrolling: Administrationsvarianten für das Modul Aktivitätencontrolling im OSPlus-Portal
- S 690 OSPlus-Vertriebscontrolling: Flexibles Reporting

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen: **FI-Serviceportal**

- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064907	04.09.2024	04.09.2024	Potsdam	Standardpreis 410

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 652 Erfahrungsaustausch Elektronische Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch in OSPlus (REBU)

Diskussion fachlicher Fragen der Sparkassenpraxis zur elektronischen Rechnungsbearbeitung und zu Automatisierungsmöglichkeiten

Diskussion anwendungsbezogener Fragen der Sparkassenpraxis zum Rechnungsbuch in OSPlus einschließlich Automatisierungsfunktionen/ Schnittstellen

Präsentation von Beispiel-Lösungen der Sparkassen

Information über pragmatische Umsetzungsmöglichkeiten in der Sparkassenpraxis zu Themen der elektronischen Rechnungsbearbeitung einschließlich Automatisierung/Schnittstellen

Ziel

Die TeilnehmerInnen tauschen ihre Erfahrungen bei der Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch in OSPlus aus, lernen von den Erfahrungen anderer Institute und können daher in der Zukunft Ihre Aufgaben effizienter sowie die Qualität der Rechnungsbearbeitung verbessern.

Zielgruppe

Der Erfahrungsaustausch richtet sich an MitarbeiterInnen aus der Finanzbuchhaltung, dem Rechnungswesen sowie aus weiteren Abteilungen, die in die Rechnungsbearbeitung eingebunden sind und hierfür das Rechnungsbuch in OSPlus (REBU) nutzen.

Hinweis

Bitte beachten Sie jeweils die aktuellen Informationen der FI zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen in FI-SAM/Standardschulungen

Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2

Ansprechpartner

Gabriele Grözing

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005376	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 660 Die Anlagenbuchhaltung innerhalb von OSPlus - Aufbauseminar: Buchen / Auswertungen

- grundsätzliche Funktionen der Anlagenbuchhaltung
- Verteilung von Neuanschaffungen
- Massendatenänderungen
- Sonderabschreibungen
- Übergabe an die AZ 9
- Umgang mit Simulationsdaten (AfA-Vorschau)
- Inventarlisten
- unterschiedliche Buchungen Handels- / Steuerrecht

Weiterhin werden Optionen zur Optimierung von Anlagegruppen- und Standortkonzepten, das Handling beim Einsatz des Rechnungsbuches / Rechnungsbildschirm, sowie institutsspezifische Fragestellungen der Kursteilnehmer:innen behandelt.

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind vertraut mit den unterschiedlichen Werkzeugen zur tiefergehenden Bearbeitung und Auswertung der Inhalte der Anlagenbuchhaltung OSPlus. Darüber hinaus werden auch die Abhängigkeiten z.B. zu REBU / REBI und / oder der Schnittstelle zur AZ9 behandelt.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich betriebliches Rechnungswesen, die für die Bearbeitung der Anlagenbuchhaltung zuständig sind.

Hinweis

Die neue Schulung ersetzt ab 2019 die beiden Seminare S 664 "Die Buchungsfunktionen innerhalb der OSPlus-Anlagenbuchhaltung" und S 665 "Spezifische Berichte und Auswertungsoptionen innerhalb der OSPlus-Anlagenbuchhaltung". **Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 663 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065447	25.09.2024	25.09.2024	Potsdam	Standardpreis 535

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 662 Die Anlagenbuchhaltung innerhalb von OSPlus für Revisoren

Allgemeine Einführung

- Erläuterungen zu der Funktionsweise der OSPlus Anlagenbuchhaltung

Administrative Optionen der Anlagenbuchhaltung

- Rechtekonzept für die Anlagenbuchhaltung
- Das Vier-Augen-Prinzip in der Anlagenbuchhaltung
- Die Schnittstellen zwischen den Komponenten im betr. Rechnungswesen

Prozesse in der Anlagenbuchhaltung

- Inventarisierung
- Buchung - Änderungen - Stornierungen

Auswertungen

- Anlagenspiegel, Anlagenkarte, Inventarliste,
- individuelle Auswertungen
- PDF - Excel

Sonstiges

- Vorstellung unterschiedlicher Einsatzlösungen und Workarounds anhand von Beispielen aus der Praxis

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen sowohl die Funktionalitäten als auch die technischen und bankfachlichen Zusammenhänge in der Anlagenbuchhaltung unter OSPlus. Sie machen sich direkt am PC mit den zur Verfügung stehenden Funktionen wie z.B. der Anlage von Inventargütern, den Buchungsfunktionen und Auswertungen vertraut.

Die Teilnehmer:innen kennen den Leistungsumfang und die verschiedenen Optionen, die in der Anlagenbuchhaltung administriert und voreingestellt werden können.

Ein besonderer Schwerpunkt wird in diesem Seminar auf die vielfältigen Möglichkeiten der Auswertungen und Berichterstellung gelegt.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Fachbereich Revision.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065485	26.09.2024	26.09.2024	Potsdam	Standardpreis 535

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 663 Die Anlagenbuchhaltung innerhalb von OSPlus

Voreinstellungen vornehmen

- Geschäftsjahre verwalten
- Anlagegruppen einrichten und pflegen
- Buchungen der Anlagenbuchhaltung zu Konten der Finanzbuchhaltung zuordnen
- Anlagenstandorte hinterlegen

Stammdaten pflegen

- Versicherungen
- Hersteller
- weitere Stammdatenfelder

Inventargüter anlegen, ändern und verbuchen

- Anlagenstammsatz anlegen und ändern
- Änderungen im Abschreibungsbereich
- Änderung der Abschreibungsart
- Buchungen vornehmen

Auswertungen und Berichte anzeigen und erstellen

- Anzeige und individuelle Auswertungen
- Standardberichte anzeigen

Integration der OSPlus-Anlagenbuchhaltung

- Auftrag und Ziel
- Schnittstellen zu OSPlus

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen die Anlagenbuchhaltung innerhalb von OSPlus kennen. Sie sind in der Lage, die Voreinstellungen und Stammdaten anzulegen und zu pflegen. Sie können Inventargüter anlegen, ändern und verbuchen. Die Teilnehmer:innen sind vertraut mit den Auswertungen und generierten Berichten. Sie kennen die Schnittstellen zu anderen OSPlus-Anwendungen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Finanzbuchhaltung und / oder Rechnungswesen, die die Anlagenbuchhaltung durchführen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** sichere Navigation innerhalb des OSPlus-Portals
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065445	24.09.2024	24.09.2024	Potsdam	Standardpreis 535

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 667 FinRep mit BAIS - Basisschulung

- fachliche Grundlagen zu FinRep
- geforderte Inhalte und Meldetemplates
- Datenverarbeitungsprozess in BAIS
- wichtige Ergebnissichten sowie Reportingmöglichkeiten
- Validierungen und Fehlerbehebung
- Hilfsmittel und Arbeitsmaterialien

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die aufsichtsrechtlichen Anforderungen und die Meldetemplates von FinRep. Des Weiteren wird auf den Prozess der Erstellung der Meldung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.

Weiterhin wird ein Überblick über die aktuellen Änderungen im Zuge der Einführung von IFRS 9 und deren Auswirkungen auf HGB-Bilanzierer:innen geboten. Zusätzlich wird auf die Auswertungsmöglichkeiten und Protokollierung in BAIS eingegangen.

Die Teilnehmer:innen können nach dem Besuch der Schulung Teilbereiche im Themengebiet FinRep bearbeiten und FinRep Grundfunktionen in BAIS bedienen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen (aus dem Bereich Meldewesen), die die FinRep-Meldungen mit BAIS erstellen und bearbeiten und wenig oder keine Erfahrung im Themengebiet besitzen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072887	05.11.2024	05.11.2024	Potsdam	Standardpreis 475

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 669 GroMiKV mit BAIS - Basisschulung

- fachliche Grundlagen zu GroMiKV und einschlägigen CRR-Vorschriften
- geforderte Inhalte und Meldeformate
- Datenverarbeitungsprozess in BAIS
- wichtige Ergebnissichten sowie Reportmöglichkeiten
- Validierungen und Fehlerbehebung
- Hilfsmittel und Arbeitsmaterialien

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen fachlichen Überblick zu den aufsichtsrechtlichen Anforderungen der GroMiKV bzw. der einschlägigen Vorschriften der CRR.

Zudem wird auf die gesetzlichen Neuerungen in Bezug auf die Darstellung der Gruppe verbundener Kunden sowie die Erweiterung des Kreditbegriffs eingegangen. Analog dazu werden der Prozess der Meldungserstellung und die entsprechenden Funktionalitäten von BAIS erläutert.

Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung, auch im Zusammenhang mit der Stammdateneinreichung, der Rückmeldung der Bundesbank und den Veränderungen in den Meldetemplates, werden erklärt.

Zusätzlich wird auf die Auswertungsmöglichkeiten und Protokollierung in BAIS eingegangen.

Die Teilnehmer:innen können nach dem Besuch der Schulung Teilbereiche im Themengebiet GroMiKV bearbeiten und BAIS Grundfunktionen bedienen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen (aus dem Bereich Meldewesen), die die GroMiKV-Meldungen mit BAIS erstellen und bearbeiten und wenig oder keine Erfahrung im Themengebiet besitzen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072889	26.11.2024	26.11.2024	Potsdam	Standardpreis 475

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 671 Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Grundlagenseminar

- Aufbau der Anwendung SimCorp Dimension
- Geschäftsstatuskonzept (Workflow)
- Geschäfte anzeigen, Echtbestand, Limite
- relevante Einstellungen in SimCorp Dimension
- Gattungsdaten, Stichtags- / Periodenberechnung
- relevante Berichte und Auswertungen
- Übungen

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind vertraut mit dem Aufbau der Anwendung SimCorp Dimension (SCD) und kennen die relevanten Workflows im System. Sie sind in der Lage, mögliche individuelle Problemstellungen zu lösen.

Ziel ist es, dass für alle Bereiche notwendige SCD-Basis - Wissen zu vermitteln.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an (neue) Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Handel, Abwicklung, Controlling, Revision und Meldewesen, die mit Arbeiten rund um das Thema Eigenhandelsgeschäfte gemäß MaRisk befasst sind.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms SCD:

- S 672 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Handel
- S 673 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Abwicklung
- S 674 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Risikocontrolling
- S 675 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Value-at-Risk und Backtesting
- S 676 Risikomanagement mit SCD - Transaktionsmeldewesen in SCD zu EMIR, MiFIR, SFTR
- S 677 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Revision
- S 678 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Bewertungen und Simulationen
- S 689 Risikomanagement mit SCD - Anlieferung an das Meldewesen
- S 696 Jahresabschluss mit SCD

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070173	21.10.2024	21.10.2024	Potsdam	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 672 Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Handel

- Geschäftsstatuskonzept (MaRisk-Workflow)
- Gattungsdatenanlage anhand von Beispielen
- Erstellung von Vorlagen
- Eingabe von Geschäften (Aktien, Renten, Optionen, Futures, Zinsswaps, Geldmarkt- und Devisengeschäfte, WP-Repo / WP-Leihe)
- Echtbestand

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Workflow im Sinne der MaRisk im Rahmen von Handelsgeschäften und die Abbildung des Echtbestands in der Anwendung SimCorp Dimension. Sie können Gattungsdaten anlegen und Geschäfte in SCD eingeben.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Revisor:innen und Mitarbeiter:innen, die in den MaRisk-Prozess im Rahmen von Handelsgeschäften eingebunden sind.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms SCD:

- S 671 Risikomanagement mit SCD - Grundlagenseminar
- S 673 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Abwicklung
- S 674 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Risikocontrolling
- S 675 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Value-at-Risk und Backtesting
- S 676 Risikomanagement mit SCD - Transaktionsmeldewesen in SCD zu EMIR, MiFIR, SFTR
- S 677 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Revision
- S 678 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Bewertungen und Simulationen
- S 689 Risikomanagement mit SCD - Anlieferung an das Meldewesen
- S 696 Jahresabschluss mit SCD

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 671 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand sowie ausreichend Praxiserfahrung im Bereich Handel
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003898	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 673 Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Abwicklung

- Geschäftsstatuskonzept (MaRisk-Workflow)
- Überprüfung und Abwicklung diverser Geschäfte
- Echtbestand
- Erfassung von Backoffice-Geschäften
- Umbuchungen
- WP-Leihe
- EMIR
- FINREP

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Workflow im Sinne der MaRisk im Rahmen von Handelsgeschäften und die Abbildung des Echtbestands in der Anwendung SimCorp Dimension.

Sie können:

- Handels- und Backofficegeschäfte abwickeln
- Umbuchungen vornehmen
- notwendige Vorkehrungen für Wertpapier-Leigeschäfte durchführen und sind mit EMIR-relevanten Einstellungen vertraut

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Revisor:innen und Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Abwicklung, die in den MaRisk-Prozess im Rahmen von Handelsgeschäften eingebunden sind.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms SCD:

- S 671 Risikomanagement mit SCD - Grundlagenseminar
- S 672 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Handel
- S 674 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Risikocontrolling
- S 675 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Value-at-Risk und Backtesting
- S 676 Risikomanagement mit SCD - Transaktionsmeldewesen in SCD zu EMIR, MiFIR, SFTR
- S 677 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Revision
- S 678 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Bewertungen und Simulationen
- S 689 Risikomanagement mit SCD - Anlieferung an das Meldewesen
- S 696 Jahresabschluss mit SCD

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 671 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand sowie ausreichend Praxiserfahrung im Bereich Abwicklung
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070175	22.10.2024	22.10.2024	Potsdam	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 674 Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Risikocontrolling

- Limitpflege / -überwachung (inkl. Übungen)
- Stichtags- und Periodenrechnung
- Marktdatenszenarien
- Value-at-Risk - Berechnung
- Backtesting

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind vertraut mit den möglichen Limitarten und den unterschiedlichen Limitfeldern / -formeln. Sie können Limite erstellen, pflegen und überwachen.

Neben dem Ausführen von Stichtags- / Periodenberechnungen sind die Teilnehmer:innen in der Lage, Szenarien für Marktdaten zu definieren und einzubinden. Der Risiko-Workflow zur Value-at-Risk - Berechnung ist Ihnen bekannt.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Revisor:innen und Mitarbeiter:innen aus dem Bereich (Risiko-)Controlling, die in den MaRisk-Prozess im Rahmen von Handelsgeschäften eingebunden sind.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms SCD:

- S 671 Risikomanagement mit SCD - Grundlagenseminar
- S 672 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Handel
- S 673 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Abwicklung
- S 675 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Value-at-Risk und Backtesting
- S 676 Risikomanagement mit SCD - Transaktionsmeldewesen in SCD zu EMIR, MiFIR, SFTR
- S 677 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Revision
- S 678 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Bewertungen und Simulationen
- S 689 Risikomanagement mit SCD - Anlieferung an das Meldewesen
- S 696 Jahresabschluss mit SCD

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 671 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand sowie ausreichend Praxiserfahrung im Bereich (Risiko-)Controlling
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002072	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 677 Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Revision

- Wertpapiere
- Handelsgeschäfte
- Marktpreisrisiken
- Kontrahenten- und Emittentenrisiken
- Schnittstellen
- Finanzbuchhaltung
- Berichte
- Jahresabschluss
- Autorisation

Ziel

Die Teilnehmer:innen können Fragen aus der Prüfungspraxis (inkl. denen aus der internen Revision, der Prüfungsstelle sowie Bundesbankprüfungen) im Zusammenhang mit der systemseitigen Umsetzung innerhalb der Anwendung Risikomanagement mit SimCorp Dimension beantworten. Sie kennen die Lösungsmöglichkeiten und erforderlichen Prüffelder.

Ziel ist es, ein umfangreiches Nachschlagewerk zur Verfügung zu stellen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Revisor:innen, die mit der Prüfung der Eigenhandelsgeschäfte gemäß MaRisk befasst sind.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms SCD:

- S 671 Risikomanagement mit SCD - Grundlagenseminar
- S 672 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Handel
- S 673 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Abwicklung
- S 674 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Risikocontrolling
- S 675 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Value-at-Risk und Backtesting
- S 676 Risikomanagement mit SCD - Transaktionsmeldewesen in SCD zu EMIR, MiFIR, SFTR
- S 678 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Bewertungen und Simulationen
- S 689 Risikomanagement mit SCD - Anlieferung an das Meldewesen
- S 696 Jahresabschluss mit SCD

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 671 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070177	23.10.2024	23.10.2024	Potsdam	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 681 AnaCredit mit BAIS - Basisschulung

Fachliche Grundlagen und Systematik von AnaCredit Aufbau des AnaCredit-Moduls in BAIS Datenverarbeitungsprozess in BAIS Aufbau der AnaCredit-Meldung und Meldungserstellung inkl. möglicher Plausibilitätsprüfungen Validierungen und Fehlerbehebung Hilfsmittel und Arbeitsmaterialien

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die wesentlichen Grundlagen und fachlichen Anforderungen von AnaCredit. Des Weiteren wird verstärkt auf die Funktionalitäten des AnaCredit-Moduls und den Prozess der Meldungserstellung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.

Die Teilnehmer:innen können nach dem Besuch der Schulung das AnaCredit-Modul in BAIS bedienen und haben ein Verständnis bezüglich der Systematik des Moduls entwickelt. Sie sind vertraut mit den BAIS-spezifischen Besonderheiten zur Erstellung der AnaCredit-Meldung.

Außerdem kennen die Teilnehmer:innen die Zusammenhänge und Abhängigkeiten innerhalb der AnaCredit-Meldung und können AnaCredit im Gesamtkontext Meldewesen verorten.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Meldewesen, die für die Erstellung der AnaCredit-Meldung verantwortlich sind und wenig oder keine Erfahrung im Themengebiet BAIS und AnaCredit haben.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072885	01.10.2024	01.10.2024	Potsdam	Standardpreis 485

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 682 AnaCredit mit BAIS - Schulung für Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle

- Fachliche Grundlagen und Systematik von AnaCredit
- Aufbau des AnaCredit-Moduls in BAIS
- Datenverarbeitungsprozess in BAIS
- Aufbau der AnaCredit-Meldung und Validierungslogiken
- Wichtige Ergebnissichten sowie Reportmöglichkeiten
- Hinweise zu Prüfungsmöglichkeiten
- Hilfsmittel und Arbeitsmaterialien

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die wesentlichen Grundlagen und fachlichen Anforderungen von AnaCredit. Des Weiteren wird auf den Prozess der Meldungserstellung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.

Unter besonderer Berücksichtigung der Revisionstätigkeit wird auf die Protokollierungs- und Auswertungsmöglichkeiten sowie Ansatzpunkte für Prüfungstätigkeiten eingegangen.

Die Teilnehmer:innen haben nach dem Besuch der Schulung ein Verständnis dafür entwickelt, wie eine Mitarbeiter:in des Meldewesens das AnaCredit-Modul von BAIS nutzt und welche Eingriffsmöglichkeiten bestehen. Außerdem kennen Sie die fachlichen Zusammenhänge und Abhängigkeiten innerhalb der AnaCredit-Meldung als Basis für ihre Revisionstätigkeit.

Die Teilnehmer:innen sind in der Lage mit der Anwendung BAIS die Prüfung der AnaCredit-Meldung und des dazugehörigen Benutzer- und Rollenkonzepts durchzuführen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich "Interne Revision", die Prüfungen im Meldebereich AnaCredit durchführen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072389	02.10.2024	02.10.2024	Potsdam	Standardpreis 485

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 690 OSPlus-Vertriebscontrolling: Flexibles Reporting

Einordnung Flexibles Reporting in die FI-Anwendungslandschaft **Berichte abrufen** **Administration Flexibles Reporting aus der Sicht des Berichtsadministrators**

- Welche Personenzugriffsberechtigungen sind nötig (Kurzüberblick)
- Welche Berechtigungen sind für die Berichtsverteilung nötig
- Berichtsordner-Konzept

Berichtsdarstellung und -verteilung

- Berichtslayout
- Schnappschüsse

Standardberichte individualisieren **Individuelle Berichte erstellen**

- Dimensionsbericht anlegen
- Matrixbericht anlegen

Bericht testen und freigeben **Anwendungsbeispiele und praktische Übungen**

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen das Flexible Reporting kennen. Sie sind in der Lage, über das Flexible Reporting SDWH-Berichte abzurufen und zuzuweisen, Berichtsordner anzulegen und zu ändern. Weiterhin können die Teilnehmer:innen über das Flexible Reporting Standardberichte aus dem SDWH individualisieren und einfache individuelle Berichte erstellen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an alle Mitarbeiter:innen, die mit den FI-Anwendungen S-DWH arbeiten.

Hinweis

Die Schulungsinhalte werden am Beispiel von Berichten aus dem S-Datawarehouse vermittelt. Die Vorgehensweise, Berichte aus dem Aktivitätencontrolling und dem IDV zu erstellen sind weitgehend identisch, aber nicht Bestandteil dieser Schulung. Einige Aspekte gehen teilweise über die Belange der IDV-Berichte hinaus, da für die Erstellung von S-DWH-Berichten Besonderheiten beachtet werden müssen. Informationen zur Einbindung von eigenen Datenquellen erhalten Sie im Seminar S 610 "OSPlus Vertriebscontrolling: Verkaufscontrolling". **Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:**

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064867	12.11.2024	13.11.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 691 Möglichkeiten der Vertriebssteuerung mit OSPlus

Strategische und operative Vertriebsplanung: Leitgedanke (Ziele der Vertriebsplanung)

- Aktivitätensicht
- Verantwortungssicht

Abgrenzung Geschäftsplanung Anforderung Geschäftsfeldplanung **Vertriebsvorbereitung (Kreislauf Vertriebssteuerung und OSPlus):** OSPlus Vertriebskreislauf Steuerungsimpulse/-größen (aktuelle Anforderungen/Veränderungen)

- Sichtweise Kunden (Kundenkontaktmanagement)
- Sichtweise Berater (Aktivitätencontrolling)

Konzeptionelles Vorgehen (Planung und Steuerung von Maßnahmen)

- 4-Säulen-Modell, inkl. Einbindung Kanäle und weiteren Einflussfaktoren
- Nutzung Data Analytics

Handwerkszeug

- Kontakte und Vertriebserfolge (inkl. Differenzierung OSPlus S-DWH)
- Ereignisse
- Kampagnen (Grundsätzlicher Ablauf der Kampagnenplanung)
- Abgrenzung Kampagnenmanagement Regelbasierte Kundenansprache

Vertriebsdurchführung:

- Grundsätzliches zur Steuerung und Durchführung von Kampagnen

Reporting: Überblick Standardreporting (Vertriebsreporting)

- Inhalte
- Sichtweisen
- Aktualität

Individuelle Berichte (Möglichkeiten und Grenzen) Produkt-Potential-Analyse (PPA) zur Abbildung der Bedarfsfeldabdeckung Vertriebssteuerungs Cockpit (als Ergänzung für Vertriebsführungskräfte) **Hinweis:** Mit jedem Release können Änderungen bzw. Erweiterungen dazu kommen, die ggf. die Agenda noch etwas verändern.

Ziel

Die Teilnehmer:innen haben einen Gesamtüberblick über die Möglichkeiten der Vertriebssteuerung in OSPlus und kennen ihren Leistungsumfang. Außerdem werden Ihnen die grundsätzlichen Unterschiede und Abgrenzungen zwischen Verkaufs- und Aktivitätencontrolling sowie zum Kundenkontaktmanagement (KKM) vermittelt. Schnittstellen zu anderen Anwendungen, zum Beispiel "Data Analytics" in die Steuerung werden transparent gemacht. Darüber hinaus werden den Teilnehmer:innen die Zusammenhänge zwischen operativer (OSPlus) und dispositiver (S-DWH) Administration vermittelt. Diese Grundlagen werden benötigt, um Wirkungsweisen und Grenzen eines bestehenden Aktivitätencontrollings oder Kundenkontaktmanagements zu verstehen und bei Bedarf, z.B. aus technischen Gründen (Releases), weiterzuentwickeln.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an alle Mitarbeiter:innen und Führungskräfte aus den Bereichen Vertriebsmanagement, Vertriebssteuerung / -controlling und Markt.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064909	05.09.2024	05.09.2024	Potsdam	Standardpreis 435

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 696 Jahresabschluss mit SimCorp Dimension (SCD)

- Vorbereitungen
- Durchführung des HGB-Jahresabschlusses
- Durchführung des Steuer-Jahresabschlusses
- OSPlus Bilanz-Reportung (OBR)
- FINREP

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Workflow bezüglich des Jahresabschlusses in SCD und können diesen danach auch in der Sparkasse durchführen.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Abwicklung oder Rechnungswesen, die den Jahresabschluss in SimCorp Dimension (SCD) durchführen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002161	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 700 PARISplus: Grundlagen der Personaladministration in der Personalverwaltung/Lohn- und Gehaltsabrechnung (Basisseminar)

- Oberfläche von PARISplus
- Grundsätzliche Einstellungen von PARISplus
- Maus-/ Tastaturbefehle
- Infotypen und Zeitbindungsklassen
- Neuanlage, Kopieren und Löschen von Infotypen
- Was sind Maßnahmen?
- Durchführung von verschiedenen Personalmaßnahmen
- Genereller Ablauf einer Abrechnung

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind in der Lage, einfache Sachverhalte in PARISplus bedienen zu können. Sie kennen die Grundlagen der Personaladministration in PARISplus. Darüber hinaus sind die Teilnehmer:innen mit besonderen Geschäftsvorfällen, dem Abrechnungsvorgang sowie Auswertungsmöglichkeiten in PARISplus vertraut.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen der Personalabteilung sowie Personalsachbearbeiter:innen der Personalverwaltung mit den notwendigen fachlichen Vorkenntnissen.

Hinweis

Die Teilnehmer:innen benötigen zwingend praktische Erfahrungen im Personalwesen. Grundkenntnisse in der Lohn- und Gehaltsabrechnung sollten vorhanden und anwendbar sein, insbesondere im Bereich Steuer- und SV-Recht. **Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:**

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002551	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 706 PARISplus: Personaladministration in der Personalverwaltung - Lohn- und Gehaltsabrechnung (Aufbauseminar)

- erweiterte Kenntnisse in der Personalsachbearbeitung
- Schnellerfassung
- Batch-Input
- Abwesenheiten in der Personalabrechnung
- Altersvermögensgesetz (AVmG)
- Zusatzversorgung

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- vertiefen Ihr bisheriges Wissen in PARISplus
- erweitern Ihre Kenntnisse zur Personaladministration (insbesondere in den Infotypen Altersvermögensgesetz (IT0699) und VBL/ZVE-Daten (IT0051))
- lernen den Umgang mit der Schnellerfassung, den Reportselektionen sowie die Verarbeitung von Batch-Input Mappen kennen

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen der Personalabteilung sowie Personalsachbearbeiter:innen der Personalverwaltung.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 700 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand sowie ausreichend Praxiserfahrung in der Lohn- und Gehaltsabrechnung, insbesondere im Zusatzversicherungsrecht und AVmG
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067747	07.11.2024	08.11.2024	Potsdam	Standardpreis 880

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 710 OSPlus Zeitwirtschaft - Grundlagen

Wie bedienen Sie Pflegeprogramme? Aufbau der Masken

- Suchmaske
- Gruppenübersicht
- Einzelübersicht
- Sammelaktion

Übersicht über die Grunddaten-Stammdatenprogramme (Grundlage für Berechtigungsvergabe) Grunddaten Stammdaten

- Personalstammdaten
- erweiterter Personalstamm
- Abteilung und Kostenstellen

Wie ändern Sie Berechtigungen für Vorgesetzte und Zeitbeauftragte? Wie vergeben Sie Berechtigungen und setzen Passwörter zurück? Berechtigungen

- Passwort
- Zuständigkeiten
- Programmgruppen
- Berechtigungsgruppen

Einblick in die tägliche Praxis

- Korrekturen
- Abwesenheiten planen und korrigieren

Schnittstellen

- Übersicht der vorhandenen Schnittstellen

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- kennen die Grundlagen der Anwendung OSPlus-Zeitwirtschaft
- sind in der Lage, die Pflegeprogramme zu bedienen
- erhalten eine Übersicht über die Grunddaten-Stammdatenprogramme
- sind vertraut mit der Vergabe und Änderung von Berechtigungen

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Personal.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt

Tel: 0151 7010 2232

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067807	03.09.2024	03.09.2024	Potsdam	Standardpreis 495

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 711 OSPlus Zeitwirtschaft - Vertiefende Kenntnisse für Anwender

Nutzung des Releases 4.7 im Alltag Überblick über die Funktion der Schnittstellen "Zeitwirtschaft in OSPlus" und "PARISplus" Stammdatenübergabe der Schnittstelle

- Personalstammdaten
- erweiterter Personalstamm
- Abteilung und Kostenstelle

Erläuterung der Funktionen und Möglichkeiten von Defaultpersonen (z. B. D9001) Verarbeitungslogik bei der Übergabe von Fehlzeiten

- Neuanlage
- Ändern
- Löschen

besondere Verarbeitungen

- Austritte in die Vergangenheit
- Aktivierung von Personen
- Auswirkungen auf die Zutrittskontrolle

Tipps und Tricks für die tägliche Arbeit Übersicht und Erläuterungen über die Funktionserweiterungen aus den aktuellen Organisationsrundschriften

- Welche Möglichkeiten ergeben sich aus den Erweiterungen?
- Wie nutze ich die Erweiterungen?

Was Sie schon immer wissen wollten Wie können Sie spezielle Fragestellungen („dies und das“) lösen?

- Beispielparametrierungen
- Eingaben von Buchungsschlüsseln mit Teilzeitprozentsatz
- Kappingsregeln
- Optimierung der täglichen Arbeit

typische Anfragen beim FI-Support Fragen aus der täglichen Arbeit der Teilnehmer:innen Details zur täglichen Praxis

- Welche Uhr für welchen Zweck?
- Tipps zum Handling der Korrekturprogramme (inkl. Sammelaktionen)
- Abbildung pauschale Sollzeiten
- Anlage von Festzeitlehnen (vs. Negativerfasser ohne Buchungsberechtigung)
- Protokollierung: Welches Protokoll nutzen Sie wann?
- Berechtigungseinschränkung für Zeitbeauftragte (z.B. Einstellung Rückrechnungssperre)
- Überwachung der 10 Stundengrenze für Mitarbeiter:innen
- Funktion und Einrichtung des Löschcockpits
- Anbindung vom OSPlus Qualifizierungsmanagement (QM) an die Zeitwirtschaft

Workflowkomponente

- Optionen verschiedener Vertreterregelungen
- Möglichkeit der Erfassung von Krankheiten (z.B. Krank ohne Attest) über den Web-Client (Workflow)
- Hinterlegung von Kommentaren für Fehlzeiten und Sonderzeiten
- Sonderzeitanträge: Wann nutzen Sie Korrekturbuchungen, wann Sonderzeiten?
- Einrichtung von Kurzarbeit zur Übergabe an PARISplus
- Erläuterung zur Nutzung der Kurzarbeit

Auswertungen

- Einblick in die wichtigsten Auswertungen

Zusammenhänge zwischen der Zeitwirtschaft und Zutrittskontrolle

- Welche Abhängigkeiten sind vorhanden?
- Welche Vorteile können genutzt werden?
- Zutrittsberechtigungen an Feiertagen

Neue Funktionen der Zeitwirtschaft 4.7

- Übersicht der neuen Administrationsoptionen
- Funktion und Nutzen

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- vertiefen ihre Kenntnisse der Anwendung OSPlus-Zeitwirtschaft im aktuellen Release 4.7
- erhalten Tipps & Tricks aus der täglichen Praxis und werden über aktuelle Funktionserweiterungen informiert
- kennen die Workflowkomponente und erhalten einen Einblick in die Auswertungen
- erhalten einen Überblick über die Funktionen der Schnittstellen zur PARISplus
- lernen die Zusammenhänge zwischen der Zeitwirtschaft und der Zutrittskontrolle kennen

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Personal, die Ihr Wissen vertiefen möchten.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067809	04.09.2024	05.09.2024	Potsdam	Standardpreis 975

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 722 Unterstützung der operativen Personalplanung mit der FI-Anwendung

Fachlicher Einstieg in die operative Personalplanung Funktionsweise des OSPlus-Moduls "Personalübersicht" Schulung der Funktionen in der Planungsübersicht (Operative Personalplanung)

- Konfiguration der Planungsübersicht in Personalinformation Online
- Erforderliche Informationseinheiten in Personalinformation
- Aufbau eines aktuellen Personaldatenbestands, inkl. Organisations-Struktur aus PARISplus-Soll-Stellenplan
- Berechnung Ist-MAK/Kosten und Plan-MAK/Kosten
- Zielwerterfassung und Analyse der Abweichungen
- Unterstützung einer rollierenden Planung
- Kommunikation über Kommentare zu Mitarbeiter, Planstelle und OE
- Personalauswertungen (Management-Basis-Bericht)

Ziel

Die Teilnehmer:innen

- kennen die Anwendung Operative Personalplanung mit Ihren fachlichen Möglichkeiten zur Planung von MAK/Kosten.
- können die Planungsübersicht aufrufen, Personalmaßnahmen für eine rollierende Planung eingeben, Zielwerte und Kommentare erfassen.
- kennen die Möglichkeiten der Personalauswertungen.
- kennen die Möglichkeiten zur Konfiguration der operativen Personalplanung in der Planungsübersicht und im Personal-Cockpit; außerdem die entsprechenden Informationseinheiten zur Planung, die im Rahmen der Menükonfiguration zu Personalinformation verwendet werden können.

Im Rahmen der Veranstaltung werden erste praktische Anwendungsfälle zur Entwicklung Ihres Personalbestandes geübt - in der Regel nach erfolgreicher Konfiguration im Bestand Ihres Instituts.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen, die in der Sparkasse mit Aufgaben der Personalplanung betraut sind.

Hinweis

SEVA-Token und Sparkasseneigene User: Der technische Teil der Schulung wird im System der Sparkasse erfolgen. Der Zugriff auf das Echtssystem erfolgt über SEVA. Hierzu ist es zwingend erforderlich, dass Sie Ihren SEVA-Token inklusive Ihrer Zugangskennungen einschl. Passwort zum Seminar mitbringen. **Für das Seminar sind folgende fachliche Voraussetzungen nötig:**

- Kenntnis der Parameter, die der künftigen Entwicklung des Personalbestands zugrunde gelegt werden sollen.
- Kenntnis praktischer Anwendungsfälle im Rahmen der Planung des Personalbestandes in der Sparkasse.

Für das Seminar sind folgende technische Voraussetzungen nötig:

- Ein aktives Menü "OE- und Stellenplan (PM)" unter dem Punkt "Personalinformation"
- Für die Freigabe eines geänderten Menüs während der praktischen Übungen ist ein zweiter Mitarbeiter mit dem Recht PE-KONFIG erforderlich.

Der Teilnehmer muss folgende Kursrechte besitzen:

- **OSPP_MENU_07:** zum Aufruf des Hauptmenüpunktes „OSPlus-Personal“
- **PE-MA:** Rolle Mitarbeiter, um die eigenen Daten sehen zu können
- **PE-GHPL:** Rolle Gesamthausplaner mit den Attributen „Drucken“ und „Exportieren“ zum Zugriff auf die Zielvorgaben, Planungsübersicht, Protokolle und zur Durchführung von Aktionen wie z.B. der Erfassung von Personalmaßnahmen
- **PE-KONFIG:** zur Konfiguration der Personalanwendungen mit den Attributen „Anlegen“, „Ändern“, „Löschen“, „Drucken“, „Exportieren“

Darüber hinaus sind weitere für den Personalbereich benötigte Rechte hilfreich:

- **PE-PER:** Personalreferent, Unterschiede im Personalbereich (Entwickler/Entgelt) werden über die Feindefinitionen in KURS gesteuert
- **PE-CP-MA:** Ermöglicht im Personal-Cockpit den Zugriff auf die Aufgabenliste für den Mitarbeiter
- **PE-MS-PER:** Mitarbeitersuche für Personalreferenten
- **PE-PA-PER:** Personalauswertungen mit den Attributen „Ausführen“, „Exportieren“, „Drucken“ und „Grafik“
- **PE-PA-KONFIG:** Zur Konfiguration der Auswertungen mit den Attributen „Anlegen“, „Ändern“, „Löschen“, „Drucken“, „Exportieren“

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005082	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 756 OSPlus-Personalmanagement: Personalinformation Online - Einführung

Vorstellung der Anwendung "Personalinformation Online"

- Varianten "Quickstart-Menü" und "Basismenü"

Einführung der Anwendung als sogenannter Quickstart mit Hilfe der Vorlage "Quickstart-Menü"

Alternativ werden die möglichen Projektphasen für die Einführung der Basismenüs oder der individuell administrierten Anwendung vorgestellt.

Vorstellung der Möglichkeiten der individuellen Administration der Anwendung

- Erarbeitung einer möglichen Ausprägung der Anwendung je Sparkasse

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Leistungsumfang der Anwendung Personalinformation in den beiden Varianten „Basismenü“ und „Quickstart-Menü“. Sie sind in der Lage die Einführung der Personalinformation im eigenen Institut vorzunehmen und die erforderlichen Vorarbeiten je nach Variante im Haus anzustoßen.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich "Personal".

Hinweis

Vorausgesetzt werden: Kenntnisse des Quellsystems PARISplus. Kenntnisse der Informationseinheiten aus dem Handbuch. **Das Seminar wird für die Teilnehmer ohne PC durchgeführt.** Bitte beachten Sie jeweils die aktuellen Informationen der FI zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen in FI-SAM/Standardschulungen. Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt

Tel: 0151 7010 2232

Fax: 0331/97925-102

Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003385	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 757 OSPlus-Personalmanagement: Reisemanagement Online - Einführung

10:00 Uhr bis ca. 15:00 Uhr:

- Vorstellung der Anwendung Reisemanagement Online (Bedienung im OSPlus-Portal)
- Aktivitäten zur Einführung der Anwendung
- Vorstellung der Möglichkeiten der individuellen Administration der Anwendung - Erarbeitung einer möglichen Ausprägung der Anwendung je Sparkasse

Ca. 15:00 Uhr bis 17:00 Uhr: Für Teilnehmer, in deren Häusern das Modul Reisekostenabrechnung in PARISplus noch nicht genutzt wird, werden zusätzlich Informationen über die Einführung und Bedienung dieses Moduls angeboten.

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Leistungsumfang RMO (Reisemanagement Online). Sie sind in der Lage die Einführung von RMO im eigenen Institut vorzunehmen und die erforderlichen Vorarbeiten im Haus anzustoßen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an je einen Teilnehmer aus dem Bereich „Personal“ und einen Teilnehmer aus dem Bereich „Organisation“ (Administrator) der Sparkasse.

Hinweis

Vorausgesetzt werden: Kenntnisse des Quellsystems PARISplus, Kenntnis der eigenen Reiserichtlinie / Dienstreisevereinbarung, Kenntnis des Handbuchs „Reisemanagement Online“ und Kenntnis des Kapitels „100 Reisekostenabrechnung“ im Handbuch „PARISplus“. **Das Seminar wird für die Teilnehmer ohne PC durchgeführt.** Bitte beachten Sie jeweils die aktuellen Informationen der FI zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen in FI-SAM/Standardschulungen. Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003671	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 763c Nutzung der Debitorenbuchhaltung (DEBU) in OSPlus (optionale Zusatzschulung zu DEBU)

- Einordnung der Debitorenbuchhaltung in die Anwendungslandschaft in OSPlus (Aufzeigen von Zusammenhängen der Anwendungen zu Ausgangs- und Eingangsrechnungen)
- Vorstellung der Debitorenbuchhaltung
- kurzer Einblick in die Anwendung DEBU (durch Vorstellung ausgewählter Funktionen live im OSPlus-Portal)
- Übungen zur Erfassung und Genehmigung von Sachverhalten im Schulungsinstitut
- Austausch zu Fragestellungen und möglicher Umsetzung in der Heimatsparkasse

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Debitorenbuchhaltung und können Sachverhalte mit Hilfe dieser bearbeiten.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich vor allem an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Finanzbuchhaltung / Rechnungswesen und IT / Organisation, die mit der Einführung und Nutzung der Anwendung Debitorenbuchhaltung (zukünftig) beschäftigt sind.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007697	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 800 IDV-Basiswissen: SQL-Grundlagen

- SELECT/ FROM/ WHERE/ ORDER BY
- Operatoren in der Where-Bedingung
- Aggregat-Funktionen
- Skalar-Funktionen
- Standard-/Musterselects
- JOIN/ UNION/ UNION ALL/ EXISTS/ ALL

Ziel

Die Teilnehmer:innen werden in den Grundlagen der Auswertungssprache SQL geschult. Weiterhin wird das Wissen vermittelt, dass für die Erstellung von SQL-Selects unter IDV-Office benötigt wird. Neben dem grundlegenden SQL-Gerüst, dass für die Auswertung einer einzelnen Tabelle benötigt wird, wird auch vermittelt, wie mehrere Tabellen für eine Auswertung miteinander verknüpft werden können.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die unter OSPlus die IDV-Abfragen im IDV-Office im Haus der Sparkasse betreuen sollen.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms IDV:

- S 801 IDV-Basiswissen: Datenworkshop 1
- S 802 IDV-Basiswissen: Datenworkshop 2
- S 803 IDV-Basiswissen: IDV-Office
- S 805 IDV-Basiswissen: OSPlus Report
- S 806 IDV-Aufbauwissen: Datenworkshop 3

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002525	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 801 IDV-Basiswissen: Datenworkshop 1

Erläuterung der Datenstrukturen der Integrierten Informationsbasis anhand ausgewählter TabellenDetail-Informationen zu den Themengebieten

- Personen (allgemeine Personendaten, Personenrollen, Adressen)
- Konten (allgemeine Kontodaten, Sparteninformationen, Verbundpartner)

Erstellen von SQL-Statements auf diese Tabellen unter verschiedenen Gesichtspunkten/AufgabenstellungenVermittlung von komplexen SQL-Befehlen

- OUTER JOIN
- geschachtelter SELECT (nested Table)

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die Inhalte, Bedeutung und Zusammenhänge bestimmter IDV-Datenstrukturen unter OSPlus.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen der Sparkassen, die unter OSPlus die IDV-Abfragen in IDV-Office im Haus der Sparkasse betreuen sollen.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms IDV:

- S 800 IDV-Basiswissen: SQL Grundlagen
- S 802 IDV-Basiswissen: Datenworkshop 2
- S 803 IDV-Basiswissen: IDV-Office
- S 805 IDV-Basiswissen: OSPlus Report
- S 806 IDV-Aufbauwissen: Datenworkshop 3

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch der IDV-Schulung S 800 oder SQL-Kenntnisse
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002524	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 802 IDV-Basiswissen: Datenworkshop 2

Erläuterung der Datenstrukturen der Integrierten Informationsbasis anhand weiterer, ausgewählter komplexer TabellenDetail-Informationen zu den Themengebieten

- Verbünde
- Ereignisse
- Generische Konstrukte
- OBV - Online Banking
- Kartendaten
- Änderungsdatenbank

**Erstellen von SQL-Statements auf diese Tabellen unter verschiedenen Gesichtspunkten/
Aufgabenstellungen**

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten weitgehende und vertiefende Informationen über die Inhalte, Bedeutung und Zusammenhänge der weiterführenden IDV-Datenstrukturen unter OSPlus.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die unter OSPlus die IDV-Abfragen in IDV-Office im Haus der Sparkasse betreuen sollen.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms IDV:

- S 800 IDV-Basiswissen: SQL Grundlagen
- S 801 IDV-Basiswissen: Datenworkshop 1
- S 803 IDV-Basiswissen: IDV-Office
- S 805 IDV-Basiswissen: OSPlus Report

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch der IDV-Schulungen S 800 und S 801 oder SQL-Kenntnisse
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067803	22.05.2024	23.05.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 805 IDV-Basiswissen: OSPlus Report

Vorstellung des IDV-Tools OSPlus-Report und Erklärungen der Funktionalitäten und des Workflow in Theorie und Praxis

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten Kenntnisse über Funktionalitäten und Workflow in OSPlus-Report zur eigenständigen Erstellung von Auswertungen. Im praktischen Teil dieser Schulung werden anhand verschiedener Aufgabenstellungen u.a. individuelle Reports erstellt, Standard- und Regelleistungen sowie Anlässe administriert und Daueraufträge terminiert.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die unter OSPlus die IDV-Auswertungen in OSPlus-Report im Haus der Sparkasse betreuen sollen.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms IDV:

- S 800 IDV-Basiswissen: SQL Grundlagen
- S 801 IDV-Basiswissen: Datenworkshop 1
- S 802 IDV-Basiswissen: Datenworkshop 2
- S 803 IDV-Basiswissen: IDV-Office
- S 806 IDV-Aufbauwissen: Datenworkshop 3

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch der IDV-Schulungen S 800, S 801 und S 802 oder SQL-Kenntnisse
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067805	11.06.2024	12.06.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 806 IDV-Aufbauwissen: Datenworkshop 3

Erläuterung der Datenstrukturen der Integrierten Informationsbasis (IIB) anhand ausgewählter Tabellen
Detail: Informationen zu den Themengebieten

- Sicherheiten unter VVS
- WPHG-Bogen, WPHG-Protokoll
- Verträge einschl. freie Feldziffern
- Rating/ Scoring

Besondere SQL-Techniken

- Common Table Expression (CTE)
- "Kippen" von Daten in vertikaler Speicherungsform
- Gruppierte Einträge mit Zusatzwerten

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die Inhalte, Bedeutung und Zusammenhänge weiterer bestimmter IDV-Datenstrukturen unter OSPlus.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die IDV-Office im Haus der Sparkasse betreuen und mindestens 1 Jahr intensiv mit IDV Office gearbeitet haben.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms IDV:

- S 800 IDV-Basiswissen: SQL Grundlagen
- S 801 IDV-Basiswissen: Datenworkshop 1
- S 802 IDV-Basiswissen: Datenworkshop 2
- S 803 IDV-Basiswissen: IDV-Office
- S 805 IDV-Basiswissen: OSPlus Report

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch der IDV-Schulungen S 800, S 801 und S 802 oder SQL-Kenntnisse
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002519	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: Tableaunkonfiguration in MARZIPAN

Einführung

- Nutzungsmöglichkeiten der Konditionen-/Margentableaus im Zuge von OSPlus_neo, OSPlus-Kredit und MARZIPAN Web (Stand-alone)
- Abgrenzung zur Einzelkalkulation
- Prozess zur Einführung MARZIPAN Tableaus
- Allgemeiner Überblick der technischen Zusammenhänge
- Integration der MARZIPAN-Tableaus in die OSPlus_neo und OSPlus-Kredit-Prozesse
- Vorbereitende Tätigkeiten der Tableau-Erstellung für OSPlus_neo- Vorzunehmende Anpassungen im Deckungsbeitragsschema- Erweiterung der Sicherheitenkonfiguration- Pflege von institutsindividuellen Parametern
- Hinweise zur Produktkonfiguration
- Tableaunkonfiguration und Erstellung von Konditionentableaus (auch für OSPlus_neo)- Verwendung von Laufvariablen- Nutzungsmöglichkeiten und Pflege von Vorbelegungen- Nutzung institutsindividueller Parameter- Integration der Risikokostenberechnung bei Aktivprodukten

Darstellungsformen der Tableau-Ergebnisse

- Ergebnisdarstellung für OSPlus_neo
- Flexible Gestaltung der Ergebnisdarstellung
- Nutzergruppenspezifische (ggf. verkürzte) Darstellung vorhandener Ergebnisse

Berechnung und Freigabe der Tableau-Ergebnisse Sonstige Tableaufunktionalitäten in MARZIPAN Web

- Nutzung von Kompaktansichten
- Tableauimport / -export
- Nutzung von Verlinkungen

Ziel

Die Schulungsteilnehmer erlernen die Funktionalitäten zur Konfiguration von Konditionen- bzw. Margentableaus mit MARZIPAN (auch für OSPlus_neo) sowie deren Anwendung anhand mehrerer praxisnahen Übungsbeispiele.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die fachlich verantwortlichen Mitarbeiter für Konditionen- bzw. Margentableaus sowie an fachliche Administratoren von MARZIPAN, beispielsweise aus den Bereichen Controlling, Organisation, Markt- und Vertriebssteuerung.

Hinweis

Fachliche Kenntnisse der Kalkulation mit MARZIPAN und gute Kenntnisse der Produktkonfiguration werden vorausgesetzt.

Die fachlichen Kenntnisse können im Rahmen der Schulung „Grundlagen der Kalkulation mit MARZIPAN“ erworben werden. Kenntnisse zur Produktadministration werden im Rahmen der Schulung „Administration von MARZIPAN“ vermittelt.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004754	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: Verwarentgelte

- Administration (Modelle, Ausgestaltung Zinsen, Kopplung Referenzzins, kundenbezogene Verbünde, Verknüpfung Habenzins usw.)
- Endauswirkungen bei Parameteränderungen/ -einstellungen
- Optimierungsansätze in der Administration

Ziel

Ziel dieses Seminars ist es, Möglichkeiten zur Administration und Qualitätssicherung der fachlichen Abbildung der Verwarentgelte zu vermitteln. Gleichzeitig erhalten die Teilnehmer pragmatische Hilfsmittel auf Basis Best-Practice für die Behandlung der Thematik in ihren Häusern.

Ihr Nutzen und Mehrwert:

- Erträge durch marktgerechte Ausgestaltung erhöhen/absichern
- Kundenindividuelle Abbildungsmöglichkeiten einsetzen (bestehende und zukünftige Konten)
- Aufwand Administration Folgejahre konsequent minimieren, Standardisierung unterstützen
- Sie bauen Ihre Administrationskompetenzen aus
- Sie vertiefen Ihre fachlichen Kenntnisse auf diesem Gebiet

Zielgruppe

Administratoren Ihres Hauses und KollegInnen auf dem Weg dorthin

Hinweis

Voraussetzungen:

Umgang mit der Administration von OSPlus der Sparkasse

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezienger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006401	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

OSV Erfahrungsaustausch S-Data-Analytics

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005794	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSV Workshop

Erfahrungsaustausch

Die Agenda wird mit separatem Akademie-Rundschreiben bekanntgegeben.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006901	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Personal gewinnen mit Social-Media-Recruiting

Die Rolle von Social Media

- Was hat sich in der Arbeitgeberkommunikation verändert?
- Was erwarten potenzielle und bestehende MitarbeiterInnen?
- Wie wird auf Social Media auf welchen Kanälen kommuniziert?
- Welche Kanäle eignen sich für das Recruiting: LinkedIn, Xing, Instagram, Facebook, WhatsApp noch mehr?
- Was funktioniert gut und bringt eine große Reichweite?
- Welche Arbeitgeber werden Warum Wie wahrgenommen?

Der Rekrutierungsprozess

- Wichtige Schritte bei der Zielgruppendefinition
- Wie baut man einen Rekrutierungsprozess auf?
- Was passiert Wann und mit Wem in welcher Reihenfolge?
- Wie sieht eine moderne Ausschreibung aus?
- Geschwindigkeit im Rekrutierungsprozess ist ALLES
- Recruiting ist Verkaufen! Jobs sind nichts anderes als Produkte die Sie an die Frau/Mann bringen müssen.
- Wie läuft ein Rekrutierungsprozess aktuell ab?

Einbindung der Führungskraft, die einstellt

- Recruiting ist auch immer die Aufgabe der jeweiligen Führungskraft, die einstellt.
- Recruiter sind immer interne Berater von Führungskräften
- Welche Details müssen mit der Führungskraft besprochen werden?

Emotionen wecken

- Foto als Medium
- MitarbeiterInnen als Markenbotschafter
- Die „Arbeitgebermarke“ nach außen tragen

Ziel

Modernes Personalmarketing geht über das klassische Anzeigenschalten hinaus: Suchen Sie Ihre zukünftigen Kollegen auf Social-Media-Plattformen wie LinkedIn, Xing, Instagram, Facebook, WhatsApp & Co. Wie Sie mithilfe einer effektiven Social-Media-Recruiting-Strategie qualifizierte Fachkräfte finden, lernen Sie in diesem Seminar.

Zielgruppe

Führungskräfte und MitarbeiterInnen aus den Personalabteilungen, die sich mit den Chancen der Social Media Welt auseinandersetzen müssen.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317
Fax: 030 2069 2902
Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002831	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Personalvertretungsrecht für Personalräte

1. Grundlagen der Geschäftsführung und Beteiligung des Personalrates
 - Allgemeine Aufgaben des Personalrates
 - Geschäftsführung des Personalrates
 - Kontakt zu Dienststellenleitung, Beschäftigten, Gewerkschaften
 - Personalversammlung
 - Fortbildung
 - Beteiligungsrechte bei organisatorischen, personellen, sozialen Angelegenheiten
 - Verfahren bei Anhörung, Mitwirkung, Mitbestimmung
2. Handlungsmöglichkeiten bei organisatorischen, personellen, sozialen Angelegenheiten
 - Informationspflichten der Dienststelle
 - Beteiligungsrechte bei Internen Veränderungen, Outsourcing, Fusion
 - Abschluss von Dienstvereinbarungen
 - Einigungsstellenverfahren
 - Gerichtliche Durchsetzung
3. Handlungsmöglichkeiten bei der Beendigung von Arbeitsverhältnissen, Grundlagen des Kündigungsrechts
 - Kündigungsfristen und Kündigungsarten
 - Verhaltens- und personenbedingte Kündigung und ihre Abgrenzung
 - Beteiligung des Personalrates bei Kündigungen

Ziel

Die Teilnehmer:innen erwerben vertiefende Kenntnisse des Personalvertretungsrechts und werden über die aktuelle Rechtsprechung zum Personalvertretungsrecht informiert.

Zielgruppe

Mitglieder der Personalvertretung

Hinweis

Bitte bringen Sie Ihr Landespersonalvertretungsgesetz mit.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002952	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Personalvertretungsrecht für Personalräte

1. Grundlagen der Geschäftsführung und Beteiligung des Personalrates
 - Allgemeine Aufgaben des Personalrates
 - Geschäftsführung des Personalrates
 - Kontakt zu Dienststellenleitung, Beschäftigten, Gewerkschaften
 - Personalversammlung
 - Fortbildung
 - Beteiligungsrechte bei organisatorischen, personellen, sozialen Angelegenheiten
 - Verfahren bei Anhörung, Mitwirkung, Mitbestimmung
2. Handlungsmöglichkeiten bei organisatorischen, personellen, sozialen Angelegenheiten
 - Informationspflichten der Dienststelle
 - Beteiligungsrechte bei Internen Veränderungen, Outsourcing, Fusion
 - Abschluss von Dienstvereinbarungen
 - Einigungsstellenverfahren
 - Gerichtliche Durchsetzung
3. Handlungsmöglichkeiten bei der Beendigung von Arbeitsverhältnissen, Grundlagen des Kündigungsrechts
 - Kündigungsfristen und Kündigungsarten
 - Verhaltens- und personenbedingte Kündigung und ihre Abgrenzung
 - Beteiligung des Personalrates bei Kündigungen

Ziel

Die Teilnehmer:innen erwerben vertiefende Kenntnisse des Personalvertretungsrechts und werden über die aktuelle Rechtsprechung zum Personalvertretungsrecht informiert.

Zielgruppe

Mitglieder der Personalvertretung

Hinweis

Bitte bringen Sie Ihr Landespersonalvertretungsgesetz mit.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008211	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Persönliche Souveränität für ambitionierte Ziele - Innere Kraftquellen erschließen

Sie erhalten mentale Werkzeuge, mit denen Sie

- Ihre emotionale Intelligenz aktivieren und mit ihrer Hilfe
- Ziele einfacher erreichen, produktiver arbeiten und ungewöhnliche (Problem-) Lösungen finden,
- sympathische Durchsetzungskraft durch klare Zielsetzung erlangen,
- unangenehme Situationen die lähmende Langzeitwirkung nehmen,
- Loslassen strategisch einsetzen und ihre Kräfte schonen,
- Ihre eigenen Akkus in Minutenschnelle nachladen,
- mit Ängsten und Erwartungshaltungen in der digitalen Arbeitswelt anders umgehen,
- unter Druck handlungs- und entscheidungsfähig bleiben und sich
- in Stress-Situationen immer wieder in einen guten Ausgangszustand bringen.

Ziel

Treffen Sie auch in anspruchsvollen Situationen schnell gute Entscheidungen.

Innerlich stabiler und belastbar bleiben.

Sie bekommen frischen Input, um Ihre Erfahrungen gezielter einzusetzen.

Sie erfahren und erleben, warum der Mensch tief entspannt ganzheitlich intelligenter ist und wie Sie diesen Zustand erreichen und für sich nutzen können.

Zielgruppe

Führungskräfte im Vertrieb

Führungskräfte

Nachwuchskräfte

Hinweis

Leicht verständlich, humorvoll, ohne Rollenspiele.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069439	27.06.2024	28.06.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Pfändungsbearbeitung in der Praxis der Sparkasse

- Bearbeitung von Pfändungen in OSPlus
 - Erfassung aller relevanten Daten zur Pfändungsbearbeitung
 - Maschinelles Sperren und Entsperrn von Karten und Konten
 - Erstellung Drittschuldenerklärung und Unterstützung von individuellen Briefvorlagen
 - Berechnung Rangfolgen und Fristen
 - Vollintegration in OSPlus: Ereignissystem für Fristen und Wiedervorlagen
 - Verarbeitung von P-Konten im Haben und im Soll
 - Ermittlung von auskehrbaren Beträgen
- Sparkassen als Drittschuldnerin: Aktuelle und praxisrelevante rechtliche Themen
 - Pfändung und Insolvenz
 - Ruhendstellungen
 - Berechnung Freibetrag/Übertragbarkeit von Guthaben in Folgemonate
 - Pfändung in besondere Kontoarten, z. B. Treuhand, Gemeinschafts-, GdR-, und Nachlasskonten
 - Geplante Reform der Vorschriften zur Kontopfändung in der ZPO
 - * Mitnahme der P-Kontofunktion und von Pfändungsbeschlüssen bei Kontowechsel
 - * Neuregelung für Gemeinschaftskonten
 - * Übertragbarkeit von Guthaben
 - * Neuregelung für debitorische Konten
 - * Zusätzliche Informationspflichten der Sparkasse
 - * Neuregelungen für Nachweise über Erhöhungstatbestände
 - * Stringentere Einbindung der Vollstreckungsgerichte

Ziel

Das Seminar zeigt auf, inwieweit die IT-Anwendung rechtlich relevante Themen abbildet und bei der Umsetzung rechtlicher Vorgaben unterstützt. Die Teilnehmer profitieren davon, dass in diesem Seminar beide Aspekte - IT und rechtliche Vorgaben - besprochen werden.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067659	17.09.2024	17.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 590

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Planung und Ergebnisvorschaurechnung - ein Überblick für Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle -

- Fachliche Grundlagen der periodischen Zinsbuchsteuerung und Ergebnisvorschaurechnung inkl. Ergebnisspaltung
- Datenversorgung der Finanz Informatik und typische Datenanreicherungen der Institute
- Die Module der Integrierten Zinsbuchsteuerung und ihr Zusammenspiel
- Typischer Planungsprozess in Sparkassen
- Hinweise und Prüfungsansätze bzgl. der Einstellungen und Parametrisierungen
- Wichtige Ergebnissichten sowie Reportmöglichkeiten
- Hilfsmittel und Arbeitsmaterialien
- Ausblick zur Weiterentwicklung im Thema im Kontext IDH

Ziel

Die Teilnehmer erhalten einen Überblick über die Datenversorgung zur Planung und Ergebnisvorschaurechnung im Portal msgGillardon sowie über das Zusammenspiel der einzelnen Module der aktuell eingesetzten Softwarelösung. Soweit möglich wird ein Überblick über die Weiterentwicklung im Thema im Kontext IDH gegeben.

Prüfungsrelevante Voreinstellungen, Planparameter und weitere Aspekte sowie wichtige Ergebnissichten in der periodischen Zinsbuchsteuerung und Ergebnisvorschaurechnung werden besprochen.

Die Teilnehmer können nach dem Besuch der Schulung prüfungsrelevante Teilbereiche im Thema identifizieren und werden auf die hausinterne Prüfung vorbereitet.

Zielgruppe

Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle

Hinweis

- Die Schulung kann in einem Seminarraum durchgeführt werden
- Es wird kein PC-Raum benötigt
- Die maximale Teilnehmerzahl liegt bei 20

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006617	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Planung, Auf- und Ausbau der Social Media Kommunikation

1. Präsenz-Workshop I:

Erarbeitung einer Entscheidungsvorlage für den Vorstand bzw. eines Strategiepapiers Social Media, mit der Transferaufgabe einer eigenständigen Erarbeitung einer Konzeptpräsentation.

2. Webinar I:

Austausch zu inhaltlichen Fragestellungen zur Konzeptpräsentation und Vorstellung der ersten Arbeitsergebnisse.

3. Präsenz-Workshop II:

Ergebnispräsentation und Verfeinerung des Strategiepapiers sowie Erarbeitung einer Kampagne in den Sozialen Netzwerken.

4. Webinar II:

Austausch und Bewertung der bisherigen Arbeitsergebnisse, bzw. Umsetzungen in den Häusern. Aufzeigen von Best Practice Ansätzen, Stolperfallen und Anwendungstipps.

Ziel

Die Teilnehmer*innen werden befähigt, die Social Media Kommunikation in den jeweiligen Instituten federführend zu konzeptionieren, zu implementieren und fortlaufend auszubauen. Das Schulungsangebot soll die Teilnehmer*innen prozessbegleitend bei Zielformulierungen, Entscheidungsvorlagen und Präsenzaufbau im Social Web sowie in der Kampagnenkonzeption unterstützen.

Zielgruppe

Sparkassenmitarbeiter, aus der Unternehmenskommunikation bzw. dem medialen Vertrieb, die bereits an der Implementierung von Social Media Kanälen arbeiten und ihre Kompetenzen vertiefen und ausbauen möchten.

Hinweis

Idealerweise haben die Teilnehmer*innen zuvor an der Basis- und Ergänzungsschulung Social Media teilgenommen, in denen die ersten Grundlagen gelegt wurden. Um direkt in die Umsetzung gehen zu können, empfehlen wir die Nutzung der Social Media Marketing Suite (SMMS). Diese ist als Basisversion über die Verbandslizenz nutzbar.

Für den direkten Praxistransfer wurde die Maßnahme auf zwei Präsenztage und zwei Webinartermine verteilt. Sie haben dadurch die Möglichkeit, ein auf Ihr Haus passendes Konzept zu erstellen und direkt in die Umsetzung zu gehen.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005197	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Plötzlich Prozessverantwortlicher

Prozessorganisation im Überblick

- Das Prozessfenster: Vier Konzepte der Prozessorganisation
- Kontinuierlich oder radikal? Projekt oder Linie?
- Prozess- und Aufbauorganisation
- Rollen im Prozessmanagement im Überblick

Prozessgestaltung in Projekten

- Prozessziele, Restriktionen und Gestaltungsbereich
- Prozesserhebung, -analyse, -würdigung und -design

Prozesskennzahlen / -benchmarks

- Kernprozesse aus Prozesslandkarten ableiten
- Prozesspriorisierung: Die richtigen Prozesse überwachen
- Von der Strategie zur Zieldefinition
- Kundenbedürfnisse, Vorstandserwartungen und Mitarbeiteranforderungen als Quelle für Kennzahlen
- Anforderungen an Kennzahlen
- Nutzung von Standardprozessen zur Abweichungsanalyse (PPS, DSGVO-Modellorganisation)

Prozessleistungsmessung

- Automatisierte und personenbezogene Messverfahren im Überblick
- Prozessmonitoring, einmalige Erhebungen
- Checkliste zur Prozessleistungsmessung (wie, wer, wann, wie lange, wie oft)
- Eignung der Messverfahren

Prozessleistungsdiagnose und -steuerung

- Kennzahlenvergleiche
- Prozessleistungsdiagnose mittels PROSA-Technik und FMEA-Technik

Organisation der kontinuierlichen Prozessoptimierung

- Prozessrollen (Prozessverantwortliche, Prozessmanager, Prozessteam)
- Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung
- Prozessrollen und ihre Einbindung in der Linie, Umgang mit Rollenkonflikten

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Organisation.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007073	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Points of You® Explorer Workshop

Worum geht's in diesem Methodenworkshop? Kurz gesagt: Um kreative Tools, neue Sichtweisen und Blickwinkel, effektive und zielgerichtete Kommunikation und vielfältige Einsatzmöglichkeiten. Points of You® entwickelt innovative Tools und Schulungen für die berufliche und persönliche Weiterentwicklung. Die Tools verwenden die kraftvolle Sprache der heutigen Welt, die Sprache der Fotos, die inspiriert und provoziert. Genutzt werden die Tools und Methoden von Fachleuten auf der ganzen Welt. Berater und Manager, die ihr berufliches Instrumentarium erweitern möchten. Personalverantwortliche und Ausbildungsabteilungen, die Wachstum, Entwicklung und einen effektiven Mitarbeiterdialog fördern wollen. Und alle Interessierte, die mit sich selbst und anderen in Kontakt treten und die Kommunikation verbessern wollen. **In diesem spannenden, zweitägigen Workshop erhalten Sie einen Einblick in diese Points of You®-Methodik und -Tools und erleben eine einzigartige Form der Kommunikation und des Dialogs.**

Ziel

Steigerung der Methodenkompetenz

Zielgruppe

Trainer, Coaches, Ausbilder, Führungskräfte

Hinweis

auch als Inhouseworkshop buchbar

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007265	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Potenzialorientierte Zielverteilung mit Sparkassen-DataAnalytics (SDA) - Fachliche Schulung und Einführung in das ZVT

Vorbereitung mit CP Consultingpartner AG:

- Bereitstellung SK-individualisierte Brückenlösung
- Bereitstellung Benutzerhandbuch
- Bereitstellung Daten-Selects
- Bereitstellung Muster für Programmeinsatzverfahren

Sparkasse:

- Datenabzug, Erstellung Backend-Datei sowie Verknüpfung der Daten mit dem Tool (Support durch CP)
- Bereitstellung ZVT inkl. Dokumentation und Datenselects zur Befüllung des ZVT (Rohdaten für die Zielverteilung)
- Hierbei Support durch CP Consultingpartner AG

Termin 1: Fachliche Schulung und Einführung in das ZVT

- Einordnung in das Projekt UDASt
- Vorstellung der Zielverteilungssystematik
- Erläuterung der relevanten Parameter für die Zielverteilung
- Diskussion der Abbildbarkeit von Zielfeldern mittels SDA-Scores
- Parametrisierung beispielhafter Zielfelder
- Live-Demonstration des Tools inkl. Anwenderschulung

Termin 2: Erfahrungsaustausch Der Erfahrungsaustausch wird digital in der Zeit von 10:00 - 12:30 Uhr durchgeführt. Der Termin wird noch bekannt gegeben.

- Moderierter Erfahrungsaustausch
- Diskussion Weiterverarbeitungsprozess der erzeugten Ergebnisse
- Diskussion von Best Practices
- Erarbeitung von internen Kommunikationsmaßnahmen

Ziel

- Sie erhalten Einblick in die potenzialorientierte Zielverteilung auf Basis der SDA-Scores.
- Sie werden in die Lage versetzt, das Zielverteilungstool (ZVT) aus dem DSGVO-Projekt UDASt in Ihrer Sparkasse zu implementieren und anzuwenden.
- Anhand von Praxisbeispielen wird Ihnen die Ausgestaltung musterhafter Zielfelder erläutert.
- Sie profitieren vom Austausch mit anderen Sparkassen sowie Externen.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus den Bereichen Vertriebssteuerung und Unternehmenssteuerung

Hinweis

Der Seminarpreis für das Präsenzseminar, den Erfahrungsaustausch (online) und das (individuelle) Onboarding beläuft sich pro Sparkasse auf 1.600 EUR.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007181	auf Anfrage		auf Anfrage	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

PoweReading® - doppelt so schnell lesen. Garantiert!

Sie werden im Seminar von Zach Davis Schritt für Schritt durch das PoweReading-System geführt, das im Durchschnitt einen Fortschritt von 124,5 % Temposteigerung bei 4 % höherem Verständnis bringt.

Ziel

Die Menge an Informationen ist deutlich angestiegen: Von E-Mails (und deren Anhängen) bis hin zu fachlichen Informationen aus zahlreichen Quellen - bis zu vier Stunden verbringen auch Führungskräfte im Vertrieb im Durchschnitt jeden Tag mit der Aufnahme von schriftlichen Informationen. Dies ist der größte Zeitblock, über dessen Optimierung wenig nachgedacht wird. Zweifach schade, denn er belastet häufig nicht nur, sondern hält vom eigentlichen Kerngeschäft - der Beschäftigung mit Kunden und dem Vertrieb - ab.

Zielgruppe

Führungskräfte im Vertrieb

Hinweis

Die Seminar-Teilnahme **inkludiert** wahlweise das (online)- Entwicklungsprogramm „PoweReading“ **zur Sicherung der Nachhaltigkeit** oder das (online)-Entwicklungsprogramm „Gedächtnis-Training: Namen, Zahlen und andere Fakten merken“ im Wert von 290,- Euro. **Anrechenbare Fortbildungszeit i.S.d. IDD: 4 Stunden**

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005481	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Praktiker-Workshop zum Beschwerdemanagement: Praktische Umsetzung komplexer regulatorischer Anforderungen

Im Workshop werden folgende Inhalte anschaulich vermittelt:

- Überblick über alle einschlägigen relevanten Vorschriften
 - Beschwerden im Wertpapierbereich
 - Weitere Beschwerden in Banken und Sparkassen
 - Exkurs: Beschwerden im Ombudsmannverfahren
- Die unterschiedlichen Anzeige- und Berichtspflichten
 - Beschwerden in der Anlageberatung von Privatkunden
 - Beschwerdebericht nach MaComp
 - Erfahrungsaustausch zu Beschwerdeberichten
- Überblick: Rechtliche Risiken aus der möglichen Eskalation von Beschwerde-Sachverhalten
- Praktischer Austausch: Aufgaben des Beschwerdemanagements
- Praktische Beschwerde-Fälle aus dem Bank- und Sparkassenalltag
 - Intensiver Erfahrungsaustausch
 - Aktuelle Beispielfälle
 - Formulierungen von Antworten auf Beschwerden
 - Austausch zum Umgang mit verschiedenen Arten von Beschwerden und Beschwerdeführern

Der Workshop legt den Fokus auf den praktischen Austausch. Die Teilnehmerinnen und Teilnehmer werden eingeladen, praktische Herausforderungen und Fallgestaltungen mitzubringen.

Ziel

Ziel des Workshops ist die Vermittlung vertiefter Kenntnisse bzgl. der Umsetzung der regulatorischen Anforderungen zum Beschwerdemanagement. Dabei steht der praktische Austausch im Vordergrund. Anhand von Beispiel-Fällen erhalten die Teilnehmerinnen und Teilnehmer Gelegenheit, die Anwendung der verschiedenen regulatorischen Anforderungen in die Praxis zu übertragen und zu vertiefen.

Zielgruppe

Der Workshop richtet sich an Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die bereits Erfahrungen im Beschwerdemanagement von Banken, Sparkassen und Finanzdienstleistern haben und mit dieser Aufgabe in der Praxis betraut sind. Weiterhin ist der Workshop für alle Teilnehmerinnen und Teilnehmer interessant, die sich gezielt mit praktischen Herausforderungen des Beschwerdemanagements befassen wollen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005833	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Praxis Führung: "Führende Begleitung im Investmentgeschäft" (DIF) (zentrales Angebot für OSV-Sparkassen)

Transferunterstützung bei Mitarbeiter*innen beginnt mit Wissen

- fachlich & vertrieblich sicher im Investmentgeschäft unterstützen:
 - 3 Seminartage mit 5 Themenfeldern (von Volkswirtschaft bis zur rechtlich sicheren Beratung) und 3 Perspektiven (fachliche Wissensauffrischung + vertriebliche Impulse + methodische Modelle für die eigenen Vertriebsrunden in der Praxis)
- rollenklar führen
 - 2 Seminartage angefüllt mit Klarheit zu den Erwartungen an Führung (Rollen), Methoden und Instrumentenkonkret und praxisnah

Die eigene Transferbegleitung (1 Tag individuell) Die Teilnehmer*innen werden individuell bei der Umsetzung des erworbenen Wissens (in einer abgestimmten Rolle) im Alltag begleitet. Der Tag wird ganz auf jede*n einzelne*n der Teilnehmer*innen gesondert inhaltlich ausgerichtet. **Ein Audit zum Erkennen der eigenen Fähigkeiten** "Du sollst nicht langweilen." - TeamRunden sind ein perfekter Zeitpunkt Wissen zu erhalten, Ideen auszutauschen (voneinander zu lernen), Erlebnisse zu reflektieren, sich gemeinsam auf den Stuhl des Kunden zu setzen. Im Audit wird eine professionell und ideenreich vorbereitete TeamRunde präsentiert und gemeinsam für die tatsächliche praktische Umsetzung weiterentwickelt. **Lern doch, wann du willst!** Im begleitenden Blink.it-Kurs werden Ideen geteilt, Unterlagen zum Nach- und Weiterlesen eingestellt, Impulse für praktische Situationen gegeben, Praxisfälle zum Nachdenken angeboten. **Zeig, was dein Team mit deiner Unterstützung leisten kann - die Praxisphase** In 26 Wochen wird eine intensive Begleitung der Beratenden im Wertpapiergeschäft erwartet. Sie komplettiert den theoretischen Teil der Fortbildung und wird individuell mit jeder Sparkasse abgestimmt.

Ziel

Die Teilnehmer*innen werden befähigt, die vermittelten fachlichen und vertrieblichen Ergebnisse im Beratungsalltag nachzuhalten, die eigenen Beratungsgespräche neu auszurichten und Beratende professionell zu begleiten (Alltagstraining). Sie werden angehalten, die eigenen Handlungsweisen an praktischen Beispielen zu reflektieren und einer dienliche Folgenabwägung zu unterziehen. Bereits erfolgreiche Verhaltensweisen werden somit im praktischen Tun deutlich gestärkt.

Zielgruppe

Geschäftsstellenleiter*innen/ BeratungsCenter-Leiter*innen/ Gebietsleiter*innen (OSV-Sparkassen)

Hinweis

Die Fortbildung ist als zentrales Angebot konzipiert und wird trotzdem auf die individuellen Bedürfnisse und Strukturen der jeweiligen Sparkasse angepasst. Teil der Fortbildung ist somit eine Auftragsklärung (Bildungsberatung).

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070855	05.11.2024	04.03.2025	Potsdam	Standardpreis	3600
				OSV / SGVSH	3200

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Praxisarbeit der Jugend- und Ausbildungsvertretung

- Rechtliche Grundlagen der JAV-Tätigkeit
- Rechte und Pflichten der JAV
- Praxisberichte und Umsetzungsmöglichkeiten
- Bestimmungen zur Sicherung der Ausbildungsqualität
- Struktur der Personal-/Betriebsräte der schleswig-holsteinischen Sparkassen-Finanzgruppe
- Zusammenarbeit der JAV mit dem Personal-/Betriebsrat
- Praxis der Personal-/Betriebsrats-Tätigkeiten
- Berücksichtigung von Kommunikationsgrundsätzen
- Organisation und praktische Durchführung der JAV-Arbeit (Fallbeispiele)

Ziel

- Sie erhalten fundierte Informationen über die rechtlichen Grundlagen und Tätigkeiten der Jugend- und Ausbildungsvertretung.
- Sie lernen, Ihre Aufgaben zielgerichtet umzusetzen und die Zusammenarbeit sowohl mit Auszubildenden und Jugendlichen als auch mit dem Personalrat/Betriebsrat überzeugend zu gestalten.

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen Personalvertretungen

Mitarbeiter/innen Personalabteilung

Auszubildende

Hinweis

Wichtiger Hinweis zu Ihren Seminarunterlagen: Für alle Präsenzveranstaltungen stellen wir die Seminarunterlagen ausschließlich online über Ihr Teilnehmerportal bereit. Bitte nutzen Sie die Unterlagen über ein mobiles Gerät oder bringen Sie bei Bedarf einen Ausdruck zur Veranstaltung mit.

Das Seminar ist in Präsenz geplant, sollten die Rahmenbedingungen dies erfordern, werden wir das Seminar online umstellen.

Ansprechpartner

Kirsten Prang

Tel: 0151 1517 4747

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004166	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Praxisseminar zur Umsatzsteuer der Sparkassen

- Geschäftsveräußerung im Ganzen im Rahmen von Rettungserwerben
- Steuerschuldnerschaft des Leistungsempfängers
- Behandlung von Photovoltaikanlagen
- Vorsteuerkorrektur gem. § 15a UStG
- Otion zur Umsatzsteuer bei Grundstücksumsätzen
- Ordnungsgemäße Rechnungserstellung
- Nachweispflichten bei Umsätzen in das Ausland
- Erwerb von Gegenständen bzw. sonstigen Leistungen aus dem Ausland
- Aktuelles zum Bankenschlüssel

Ziel

Das Praxisseminar vermittelt Kenntnisse des Umsatzsteuerrechts für Fortgeschrittene. Ziel ist u.a. auch die Erstellung von Steueranmeldungen (Voranmeldung, Jahreserklärung) anhand ausgewählter Fallbeispiele.

Voraussetzung für den Besuch des Praxisseminars sind umsatzsteuer-rechtliche Kenntnisse. Einsteigern wird der vorherige Besuch des Grundlagenseminars Umsatzsteuer empfohlen.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen Rechnungswesen und Revision

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067465	11.06.2024	12.06.2024	Potsdam	Standardpreis 750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Praxiswissen für Ausbilder

- Vermittlung von psychologischen Grundkenntnissen
- Handlungshilfen für den Ausbildungsalltag

Ziel

- Handlungshilfen für den Ausbildungsalltag in verschiedenen Modulen

Zielgruppe

- Haupt- und nebenamtliche Ausbildungsverantwortliche
- Ausbilder vor Ort

Ansprechpartner



Randolf Müller

Tel:
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: randolfm@t-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004691	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Praxisworkshop Businessplanung - Bonitätsanalyse von Produktionsunternehmen und Planrechnungen

- Verstehen des Geschäftsmodells von Produktionsunternehmen und speziell die Wertschöpfungskette und Liquiditätsströme
- Die wichtigsten Kennzahlen für Produktionsunternehmen in der klassischen Bonitätsanalyse aus Jahresabschluss- und BWA-Daten
- Notwendige Bestandteile eines Businessplans für Produktionsunternehmen sowie Aufbau einer integrierten produktionsorientierten Planrechnung mit unterjähriger Planrentabilität, Planliquidität, Planbilanzen und bestenfalls Projekt-/Auftragsplanung (Leistungsfortschritt, Anzahlungen, Avale, ...)
- Verplausibilisieren der Planannahmen insbesondere unter Berücksichtigung der Historie
- Der besondere Blick auf die unterjährige Planung, insbesondere auf die Kapitalbindung im Working Capital und die Liquiditätsentwicklung
- Ausgewählte Praxisfälle

Ziel

In diesem Workshop erhalten Sie einen Leitfaden zur zielgerichteten Analyse von Produktionsunternehmen und deren Businessplänen. Dabei lernen Sie, insbesondere die Businessplanung mit ausgewählten individuellen Kennzahlen zu beurteilen und die Annahmen auch mit Hilfe Ihrer Analyseergebnisse zur Vergangenheit zu verplausibilisieren.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus Marktfolge und Markt (Geschäfts- und Firmenkundenbetreuer), Mitarbeiter der Revisionsabteilung

Hinweis

Dozenten: Thomas Burchett, Jens Eigenfeld, AMB

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006697	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Preisanpassung/ Verwahrentgelt: EINFACH mit Kunden reden.

In unserem Begleitungsangebot stehen die Themen Emotionsregulation (das eigene Empfinden) und Kommunikationsstrategie (gewünschter Umgang mit Kunden) im Vordergrund. Es ist auf alle am Kunden arbeitenden Mitarbeiter*innen ausgerichtet. **1. Arbeitsgruppe "Unsere neuen Preise"/ "Verwahrentgelt"** Die aus allen Kundenkontaktbereichen bestehende Arbeitsgruppe erarbeitet die möglichen Stolpersteine bei der Kommunikation der neuen Preise oder des Verwahrentgeltes, jeweils aus Sicht der zu betreuen Kunden. Aus dem kritischen Blick (vom Kundenstuhl her) wird eine Kommunikationsstrategie für den Umgang mit dem jeweiligen Thema erarbeitet/ festgelegt.

- Teuer oder nicht teuer? Mögliche Bewertungsunterschiede
- Detail oder global? Der Zusammenhang von Dosis und Bedeutung
- Selbst- bewusst- sein im Zusammenhang mit schwierigen Botschaften
- erwartete Reaktionen in den verschiedenen Zielgruppen
- Ideensammlung für den Umgang mit den erwarteten Reaktionen (Ziel: Nachkaufbereitschaft erhalten)
- Was, wenn der Kunde nicht reagiert wie erwartet?

2. Workshops für die Mitarbeiter*innen im Vertrieb:

- Inhaltliche Zusammenfassung: Was haben wir verbessert? Was haben wir angepasst? - Überblick über die neuen Preise
- Vom kommunikativen Umgang mit der Preiserhöhung

Beim Thema Verwahrentgelt:

- Was bedeutet es konkret für uns?
- Welche unserer Kunden müssen wir erreichen?
- Wie werden wir das tun?
- Was ist unsere Erwartung an Mitarbeitende im Vertrieb?

Ziel

Was es nicht ist: Das Begleitungsangebot dient nicht der Bewertung und Korrektur der internen Überlegungen zu neuen Preismodellen/ dem Verwahrentgelt. Die vom Vertriebsmanagement sorgfältig erarbeiteten Vorgaben sind in beiden Themenbereichen feststehende Grundlage für die gemeinsamen Arbeitstage. **Was es ist:** Durch kritische Auseinandersetzung mit den erwarteten Kundenreaktionen wird ein kommunikativ entspannterer Umgang mit dem Thema "Preiserhöhung/ Verwahrentgelt" erreicht. Durch Vordenken/ Vorbereiten wird der mögliche Stresspegel reduziert. "Ich hab schon drüber nachgedacht." - erzeugt eine Gelassenheit, die die Bedeutungsschwere i.d.R. auch bei Kunden reguliert. Kümmern steht als wertschätzende Leistung ggü. dem Kunden im Vordergrund. Reputationsschäden sollen vermieden und die Nachkaufbereitschaft (Kundenbindung) möglichst erhalten werden.

Zielgruppe

- Vertriebsmanagement
- Mitarbeiter*innen im Vertrieb (Beratende/ Service/ Kontaktcenter)

Hinweis

Das Angebot ist für die Inhouse-Umsetzung konzipiert und wird auf die Bedürfnisse jeweilige Sparkasse konfektioniert.

Wir empfehlen eine frühzeitige Integration (bereits im Erarbeitungsprozess).

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005914	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Preismanagement bei gewerblichen Finanzierungen

- Wesentliche Kostenfaktoren und deren Zusammenhänge im Preismanagement von Kreditinstituten
- Pricing-Strategie für gewerbliche Finanzierungen
- Kalkulation und Kostenkomponenten in der DB-Rechnung
- DB-Schema in MARZIPAN
- Preismanagement - Analyse und Planung
 - Analyse und Planung der Kostenkomponenten
 - Definition der preisbildenden Variablen
 - Definition der Variablen mit Auswirkung auf die Sollmarge
- Darstellung der Sollmargenkonzeption über Kostentableaus
- MARZIPAN-Tableaus für gewerbliche Finanzierungen
- Mögliche Besonderheiten bei der Einzelkalkulation

Ziel

Die Teilnehmer*innen erhalten einen Überblick über die wesentlichen Kostenfaktoren und deren Zusammenhänge im Preismanagement von Kreditinstituten. Darüber hinaus erfahren sie, welche Faktoren in einer Pricing-Strategie für gewerbliche Finanzierungen relevant sind und wie sie diese in der Kalkulationssoftware MARZIPAN umsetzen können.

Es wird dargestellt, wie die relevanten Kostenfaktoren in der Deckungsbeitragsrechnung integriert werden können sowie der Preisfindungsprozess in der Praxis beleuchtet. Besondere Berücksichtigung findet dabei die Differenzierung der eigenen Ausrichtung im Vergleich zum Wettbewerb.

Es werden die Möglichkeiten der differenzierten Preisgestaltung in der Kalkulationssoftware MARZIPAN aufgezeigt und abschließend wird auf die technische Umsetzung von in Form von Tableaus und Einzelkalkulation eingegangen.

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeiter*innen von Kreditinstituten, insbesondere der Abteilungen Unternehmenssteuerung und Planung, Controlling und Vertriebssteuerung.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006921	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Preismanagement in der privaten Baufinanzierung

- Wesentliche Kostenfaktoren und deren Zusammenhänge im Preismanagement von Kreditinstituten
- Pricing-Strategie für die private Baufinanzierung
- Kalkulation und Kostenkomponenten in der DB-Rechnung
- DB-Schema in MARZIPAN
- Preismanagement - Analyse und Planung
 - Analyse und Planung der Kostenkomponenten
 - Was machen die Wettbewerber?
 - Definition der preisbildenden Variablen
 - Definition der Variablen mit Auswirkung auf die Sollmarge
- Darstellung der Sollmargenkonzeption über Kostentableaus
- MARZIPAN-Tableaus/Konditionierung für OSPlus_neo Baufinanzierung

Ziel

Die Teilnehmer*innen erhalten einen Überblick über die wesentlichen Kostenfaktoren und deren Zusammenhänge im Preismanagement von Kreditinstituten. Darüber hinaus erfahren sie, welche Faktoren in einer Pricing-Strategie für die private Baufinanzierung relevant sind und wie sie diese in der Kalkulationssoftware MARZIPAN umsetzen können.

Es wird dargestellt, wie die relevanten Kostenfaktoren in der Deckungsbeitragsrechnung integriert werden können und der Preisfindungsprozess in der Praxis wird beleuchtet. Besondere Berücksichtigung findet dabei die Differenzierung der eigenen Ausrichtung im Vergleich zum Wettbewerb.

Es werden die Möglichkeiten der differenzierten Preisgestaltung in der Kalkulationssoftware MARZIPAN aufgezeigt und abschließend wird auf die technische Umsetzung von MARZIPAN-Tableaus für die OSPlus_neo Baufinanzierung eingegangen.

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeiter*innen von Kreditinstituten, insbesondere der Abteilungen Unternehmenssteuerung und Planung, Controlling und Vertriebssteuerung.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006919	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Profiling mit Kunden in Krisensituationen - Kriminalpsychologische Gesprächstechniken

- Übertragung kriminalpsychologischer Kommunikationstechniken in die Beratungspraxis
- Profiling: Die Psychologie und die Motive meiner Kunden verstehen und antizipieren
- Stärkung eines positiven Beziehungsaufbaus mit dem Kunden
- Sensible Themen: Kommunikation mit Kunden, die in einer existenziellen Krise stecken
- Schlechte Nachrichten: Wie wir beziehungsfördernd Grenzen vermitteln
- Umgang mit Machtverhältnissen und Manipulationen
- Umgangsformen mit (schwierigen) Kunden
- Beratung vor Ort - was es für Kundenberater bedeutet, auf fremden Boden zu agieren
- Vermeidung von Tücken und Fallen auf der Beziehungsebene
- Die richtige Sprache sprechen: Logik vs. Emotionen; Professionalität vs. Smalltalk; Details vs. Oberflächlichkeit; Unterwerfung vs. Augenhöhe vs. Dominanz

Ziel

Insbesondere in Krisenzeiten, in denen Kunden mit existenziellen Sorgen zu kämpfen haben, benötigen Kundenberater einen erweiterten psychologischen Werkzeugkoffer zur Aufrechterhaltung einer guten Kundenbeziehung. Die Art und Weise, wie wir schlechte Nachrichten überbringen, Grenzen setzen und die Sorgen der Kunden antizipieren, ist für den weiteren Kundenkontakt ausschlaggebend. Doch Kunde ist nicht gleich Kunde. In der Kundenberatung begegnen sich täglich einer Vielzahl an unterschiedlichen Persönlichkeiten.

Anhand von spannenden Profiling-Erkenntnissen aus der Kriminalpsychologie werden Sie in die Welt der Motive eingeführt. Sie erfahren, warum Menschen wie fühlen, denken und handeln und erhalten wertvolle Tipps für einen optimalen Umgang mit Kunden in Krisensituationen und mit herausforderndem Kundenverhalten. Darüber hinaus werden Sie die Möglichkeit haben, Ihre Herausforderungen in der Kundenberatung aktiv zu üben und zu reflektieren.

Zielgruppe

Firmenkunden/innen im Vertrieb, Firmenkundenbetreuer, Gewerbekundenbetreuer

Hinweis

Benjamin Schorn ist akkreditierter Experte der europäischen Strafverfolgungsbehörde EUROPOL und Forensic Investigation Spezialist. Er besitzt mehrjährige Erfahrung in der Durchführung forensischer Sonderuntersuchungen in Kriminalverdachtsfällen und hat unter anderem an der Aufklärung des Wirecard-Skandals mitgewirkt. Im Rahmen seiner Tätigkeit beschäftigt er sich intensiv mit psychologischen Vernehmungstechniken mit Tätern, Opfern und Zeugen sowie den Motivatoren, Stressoren und der Verhaltensantizipation von unterschiedlichen Persönlichkeitsprofilen.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006841	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Projektphase - Bankbetriebswirt

Die Inhalte der Projektphase Bankbetriebswirt im Überblick: (110 UE Präsenz, zzgl. Selbststudium)

- Gesamtbanksteuerung
- Rentabilitätsmanagement
- Vertriebsmanagement und Controlling
- Management von Veränderungsprozessen
- Marketing
- Risikomanagement
- Praxisberatung
- Portfoliomanagement

Die Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Curriculum zur Projektphase Bankbetriebswirt.

Ziel

Die Studierenden lernen an Hand von Fallbeispielen und einer Musterbank die Struktur eines vertriebsorientierten Kreditinstitutes kennen. Dabei werden tiefergehende Kenntnisse zu den verschiedenen Bereichen eines Kreditinstitutes, deren Funktionsweise sowie der Verzahnung vermittelt. Mit einer wissenschaftlichen Hausarbeit zu einem selbstgewählten Thema stellen die Studierenden ihre Fähigkeit unter Beweis, sich intensiv mit einer Themenstellung auseinanderzusetzen. Der erfolgreiche Abschluss (Prüfung) ist ein Bestandteil für den Titelerwerb "Bankbetriebswirt".

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die den Titel "Bankbetriebswirt" erlangen wollen.

Hinweis

Ansprechpartner

Isabel Krüger-Lopschus
Tel: 0151 1487 9311
Fax: 030 2069 2902
Email: Isabel.Krueger-Lopschus@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073047	12.10.2024	05.04.2025	Kiel	Standardpreis 2390

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Projektphase Firmen- und Gewerbekunden

Die Inhalte der Projektphase Firmen- und Gewerbekunden im Überblick: (Präsenz, Online und Selbststudium)

- Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Finanzmathematik
- Handlungskompetenz

Die Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem aktuellen Curriculum zur Projektphase Firmen- und Gewerbekunden.

Die Teilnahme ist mit 0 Stunden als Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ziel

Die TeilnehmerInnen erwerben kompakte Kenntnisse im Firmen- und Gewerbekundenbereich. Der erfolgreiche Abschluss (Prüfung) ist ein Bestandteil für den Titelerwerb "Sparkassenbetriebswirt" sofern der Sparkassenfachwirt die Vorqualifikation ist.

Zielgruppe

Mitarbeiter, die den Abschluss "Sparkassenfachwirt für Privatkundengeschäft" haben und den Abschluss "Sparkassenbetriebswirt" erreichen wollen.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066271	26.10.2024	18.01.2025	Potsdam	Standardpreis 1220

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Prüfungstraining für Auszubildende auf die praktische IHK-Prüfung

- Wiederholung von theoretischen Grundsätzen zur Gesprächsführung
- Intensives Trainieren von Kundengesprächen zur Vorbereitung auf die praktische IHK-Prüfung
- Feedbackgespräche zu den trainierten Kundengesprächen
- Simulation einer praktischen IHK-Prüfung

Ziel

Vorbereitung auf die praktische IHK-Prüfung "Bankkaufmann/-frau"

Zielgruppe

Auszubildende des 3. Ausbildungsjahres kurz vor der IHK-Prüfung

Hinweis

Das Training findet in prüfungsgerechter Kleidung statt.

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071333	21.05.2024	22.05.2024	Potsdam	Standardpreis 320

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Prüfungsvorbereitung auf GAP 2

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008409	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Qualifizierungsprogramm "Go:Change"

Die bundesweite Vernetzung schafft ein Lernen aus der Praxis voneinander.

Inhalte:

- Modul 1: Überblick über das Change-Gelände (Präsenz)
- Modul 2: Orientierung im Change: Analyse, Einordnung und Rollenklarheit (digital)
- Modul 3: Change Routenplanung (digital)
- Modul 4: Unterwegs auf der Change-Route (Präsenz)

Der Lernplan wird ergänzt durch begleitende Lernelemente, wie ein E-Learning, ein Interview-Format, eine Moderationsaufgabe sowie ein kollegiales TeamCoaching digital. Die bundesweite Vernetzung schafft ein Lernen aus der Praxis voneinander.

Ziel

Die praxisnahe Ausbildung in einer festen Gruppe ermöglicht es, schnell einen Überblick über wesentliche Aspekte in der Veränderungssituation zu erhalten.

Dafür wird einerseits die eigene Haltung und ein Grundverständnis für die Organisation reflektiert sowie methodisches Wissen aufgebaut und auf Praxisfälle angewendet. Neben Change-Werkzeugen, Kommunikationsformaten und der Moderation in sozialen Prozessen, liegt der Fokus der Qualifizierung auf der persönlichen Wirkung und Rollenklarheit, um anderen Orientierung geben zu können und gefragte/r Sparringspartner/in zu sein.

Zielgruppe

(Zukünftige) Change Manager/-innen, Veränderungsgestalter/-innen, -steuernde (Führungs-) Rollen in Veränderungsthemen

Hinweis

Gesamtumfang 8 Tag, davon 4 Tage Präsenz*+ 4 Tage online

(*2024 Präsenz in Stuttgart und Hannover)

Die erste Maßnahme beginnt im März eine Folgereihe im Juni 2024.

Vorbereitend:

- Motivationsfragebogen befüllen
- Kennenlerngespräch mit Trainerinnen führen

Technische Anforderungen

- Webex Zugriff
- Kamera am Laptop
- Zugriff Conceptboard

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008299	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Qualifizierungsseminar für Anlageberater und Vertriebsbeauftragte im Rahmen der Anforderungen aus der Mitarbeiteranzeigenverordnung (WpHGMAAnzV)

- Aktuelle Entwicklungen in der Beratungspraxis/Rechtsprechung
- Inhalte und Auswirkungen auf die Beratungspraxis
- Anleger- und objektgerechte Aufklärung und Beratung
- Formgerechte Risikoaufklärung
- Beratung mit Produktempfehlung, Geeignetheitserklärung sowie den zugrundeliegenden Unterlagen (inklusive Vertriebsvorgaben / Interessenkonflikte)
- Nachhaltigkeit
- Aufklärung über Zuwendungen
- Einflüsse und Konsequenzen der Produktauswahl und Planungsprozess
- Dokumentation von Vertriebsvorgaben
- Regulatorische Vorgaben für Finanzinstrumente
- Anforderungen an die Dokumentation der Anlageberatung
- Fallbeispiele

Ziel

- Sie kennen die rechtlichen Voraussetzungen für die Anlageberatung.
- Sie aktualisieren Ihr Fachwissen für die strategische Vertriebssteuerung im Anlagebereich.
- Sie informieren sich umfassend über die rechtlichen Anforderungen und Auswirkungen und aktuelle Entwicklungen.
- Sie erlangen, erweitern oder erneuern Ihren Sachkundenachweis für die Anlageberatung.

Zielgruppe

- Leiter/innen Privatkunden/SVM
- Marktbereichsleiter/innen
- Leiter/innen Privat Banking
- Leiter/innen Firmenkunden
- Berater/innen Wertpapiergeschäft

Hinweis

Die Teilnahme am Seminar wird bescheinigt und dient als Sachkundenachweis.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069759	10.09.2024	10.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 690 OSV / SGVSH 590

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Qualitäts- und Servicefaktor "Assistenz" in der Firmenkundenbetreuung und im Private Banking

Individuelle Themen der Assistenz aufnehmen

- Mögliche Aufgabenfelder und deren Herausforderungen erarbeiten

Professionelle Unterstützung der Firmenkundenbetreuer/Private Banker

- Gut drauf und gelassen sein - positive Einstellung durch aktives Stimmungsmanagement (Mentaltraining)

Aktiver Kundenservice und qualitative Telefonarbeit

- Proaktive Hilfe anbieten: "Kann ich Ihnen weiterhelfen", immer!
- Schwierige Situationen meistern - die Reklamation als Chance für Kundenbindung
- Positive Sprachmuster - Freundlichkeit ist eine Einstellung
- Prioritäten-, Zeitmanagement und Selbstorganisation
- Möglichkeiten der Betreuerunterstützung: Vorbereitung und Serviceaufgaben etc.
- Erfolgreich am Telefon - Gespräche professionell annehmen, durchführen, weiterleiten und beenden
- Qualität der Telefonkultur - Aufbereitung von Telefonnotizen und die Übermittlung der Informationen
- Aktive Kundenansprache und Vertrauensbildung per Telefon
- Sicherheit und effizientes Vorgehen bei der Terminvereinbarung
- Verkaufschancen erkennen, wahrnehmen und weiterleiten
- Unterstützung und Akquisition und Intensivierung

Individuelle Ziele für die Umsetzung im Alltag finden

- eigene Ziele und Umsetzungsstrategien/ -maßnahmen erarbeiten

Ziel

Im Team neue Herausforderungen angehen, Chancen nutzen und dennoch selbst gestalten und eigenverantwortlich handeln.

Zielgruppe

Assistenz im Firmenkundengeschäft sowie im Private Banking

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002894	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Realkreditprivilegierung - Eigenkapitaloptimierung über Realkredite

Inhalt des Seminars:

- Vorteile des Realkredites
 - Eigenkapital als limitierender Faktor
 - Berechnung der Risk-Weighted Assets und Darstellung der Eigenkapitalverbesserung
 - Break Even-Kalkulation (beispielhaft)
 - Exkurs: Vorteile Pfandbriefbank
 - Exkurs: Möglichkeiten einer nachträglichen Privilegierung Bestandsgeschäft
- Regulatorisches Umfeld in den MaRisk, CRR, KWG, SolvV, BelWertV, PfandBG
- Organisatorische Einbettung Gutachter / Wertermittler
- Einbettung Realkredit in die schriftlich fixierte Ordnung
 - Übersicht über Aufbau einer Beleihungswertrichtlinie
 - Übersicht über Aufbau einer Überwachungsrichtlinie
 - Übersicht über Stichprobenziehung im Kleindarlehenssegment
- Überwachung von Immobiliensicherheiten nach Art. 208 Abs. 3 CRR optimieren
- Herausforderungen für die Zukunft
 - Wird die digitale Bewertung kommen?
 - Aktuelles Markumfeld
 - Basel III und soweit bekannt Umsetzungsstand CRR III

Ziel

Zielsetzung des Seminars:

- Aufzeigen der Vorteile des Realkredites ggü. Personalkredit für die Eigenmittel
- Regulatorische Anforderungen an den Realkredit
 - MaRisk- Anforderungen an die Immobiliensicherheiten incl. 6. MaRisk-Konsultation
 - CRR - Anforderungen an die Bewertung und Überwachung
 - KWG / SolvV / BelWertV
- Organisation und Prozesse
 - Anforderungen an den Gutachter und Wertermittler (Kleindarlehen) erläutern
 - Anforderungen an die Überwachung incl. Verwendung eines Marktschwankungskonzeptes darstellen
 - Aktuelle Themen wie z.B. Marktumfeld unter COVID 19 nach praktischen Gesichtspunkten aufbereiten
- Networking

Zielgruppe

Zielgruppe des Seminars:

- Vorstände
- Führungskräfte aus:
 - Marktfolge Kredit
 - Bewertungsteam / -abteilung
 - Revision
- Mitarbeiter*innen aus
 - Prozessverantwortliche für das Kreditgeschäft
 - Bewertungsteam / -abteilung
 - Revision

Hinweis

Dozent: Jürgen Müller, vdpConsulting AG

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006665	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rechnungslegung und Besteuerung der Stiftung

- **Die Rechnungslegung der Stiftung**
 - Formen der Rechnungslegung
 - Grundsätze der Rechnungslegung von Stiftungen
- **Der Jahresabschluss als Rechnungslegung der Stiftung**
 - Gliederung
 - Bewertung
 - Ansatzvorschriften
- **Einnahmen-/Ausgaben-Rechnung**
- **Vermögensrechnung**
- **Bericht über die Erfüllung des Stiftungszweckes**
- **Prüfung der Stiftung**
- **Steuerliche Grundlagen**
 - Satzung der Stiftung
 - Steuerpflicht der Stiftung
 - Wirtschaftlicher Geschäftsbetrieb / Zweckbetrieb
 - Errichtung der Stiftung
 - Steuerliche Vergünstigungen für die Sparkassen
 - Rücklagenbildungen
 - Steuerliche Besonderheiten

Ziel

Die TeilnehmerInnen machen sich mit den Grundsätzen der Rechnungslegung und Besteuerung von Stiftungen vertraut.

Zielgruppe

LeiterInnen Rechnungswesen

Hinweis

Der neue Anwendungserlass zur Abgabenordnung wird ausführlich besprochen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Recht der Kreditsicherheiten I

1. Darstellung aller Möglichkeiten bei den **mobilen Kreditsicherheiten mit den Schwerpunkten** bei:

- Abtretung mit allen Variationen
- Bürgschaft
- Sicherungsübereignung
- Verpfändung

2. Zudem werden auch **untypische Sicherheiten** besprochen wie z.B.:

- Garantien
- Patronatserklärung

Alle Sicherheiten werden anhand der Vordrucke aus dem Sparkassenverlag sowohl beim Ausfüllen erläutert wie auch inhaltlich besprochen, sodass Fragen zum Verständnis der Vordrucke beantwortet werden können. Die aktuelle Rechtsprechung wird ebenso dargestellt wie die Wechselwirkungen der Sicherheiten untereinander. Auch werden die Anforderungen der MaRisk erläutert. Zudem erfolgen praktische Übungen an Fällen.

Ziel

Erwerb der Grundkenntnisse, die in der Sicherheitenbestellung wie der Abwicklung erforderlich sind.

Die Teilnehmenden kennen die Kreditsicherheiten und wissen, welche Probleme bei Bestellung bzw. auch bei Realisierung auftauchen und wie diese bereits im Vorfeld vermieden werden können.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die mit der Bestellung bzw. Realisierung von Kreditsicherheiten betraut sind.

Hinweis

Bitte bringen Sie einen aktuellen BGB-Gesetzestext (z.B. aus dem dtv-Verlag) mit.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067611	18.11.2024	19.11.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Recht der Kreditsicherheiten II

Der Wert der **Grundpfandrechte** liegt in ihrer rechtlich konstanten Durchsetzbarkeit. Die korrekte Umsetzung setzt ein Grundverständnis folgender Punkte voraus:

- Arten von Grundpfandrechten
- Das Grundbuch und seine Belastungsobjekte
- Der Rang im Grundbuch
- Die gesicherte Forderung
- Der Sicherungsvertrag/ Die Zweckerklärung
- Der Rückgewähranspruch
- Die Zwangsvollstreckungsunterwerfung
- Die Verwertung
- Vormerkungen und Widersprüche

Neben der optimalen Nutzung aller Vordrucke des Deutschen Sparkassenverlages sind ein Schwerpunkt die Wechselwirkungen von Grundpfandrechten mit allen denkbaren Eintragungen aus Abteilung II. Anhand von praktischen Fällen werden typische Fehler aufgezeigt. Die praktische Einbindung bei einer Baufinanzierung ist ebenfalls Teil des Seminars.

Ziel

Die TeilnehmerInnen kennen die Kreditsicherheiten und wissen, welche Probleme bei Bestellung bzw. auch bei Realisierung auftauchen und wie diese bereits im Vorfeld vermieden werden können.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die mit der Bestellung bzw. Realisierung von Kreditsicherheiten betraut sind.

Hinweis

Bitte bringen Sie einen aktuellen BGB-Gesetzestext (z.B. aus dem dtv-Verlag) mit.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067613	09.12.2024	10.12.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rechte und Belastungen in der Immobilienbewertung

Im Seminar werden folgende Inhalte vermittelt:

- Methodische Berücksichtigung von Lasten und Beschränkungen
- Grundbuch
- Aktivvermerk, Eintragungsbewilligungen
- Vorlast, Wertminderung, Versteigerungsfestigkeit Wertschädlich, wertunschädlich, wertmindernd
- Überblick über Lasten und Beschränkungen
- Grunddienstbarkeiten, beschränkt persönliche Dienstbarkeiten Baulasten
- Bergschadensverzichte, Mieterdienstbarkeiten, Wohnungsrechte, Vorkaufsrechte, Sanierungsvermerk, Denkmalschutz
- Altlasten
- Erbbaurecht
- Einflussfaktoren
- Wesen des Erbbaurechts
- Ermittlung des zutreffenden Erbbauzinses Methodik des
 "Münchener Verfahrens" Besondere Gestaltungsformen

Ziel

Bei der Markt- und Beleihungswertermittlung ist regelmäßig die Abteilung II des Grundbuchs zu berücksichtigen. Welche Lasten und Beschränkungen kommen in der Praxis vor? Wie sind barwertbeeinflussende Belastungen methodisch zu berücksichtigen? Wie erfolgt die Bewertung mit dem "Münchener Verfahren"? Antworten auf diese und weitere Fragen erhalten Sie in diesem Seminar.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter, Schätzer
- Mitarbeiter im Geschäftsfeld Immobilienfinanzierung, die sich mit Beleihungswerten für gewerbliche Immobilien befassen

Hinweis

Dozent: Andreas Ostermann

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006957	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rechte und Belastungen in der Immobilienbewertung

Im Seminar werden folgende Inhalte vermittelt:

- Methodische Berücksichtigung von Lasten und Beschränkungen
- Grundbuch
- Aktivvermerk, Eintragungsbewilligungen
- Vorlast, Wertminderung, Versteigerungsfestigkeit Wertschädlich, wertunschädlich, wertmindernd
- Überblick über Lasten und Beschränkungen
- Grunddienstbarkeiten, beschränkt persönliche Dienstbarkeiten Baulasten
- Bergschadensverzichte, Mieterdienstbarkeiten, Wohnungsrechte, Vorkaufsrechte, Sanierungsvermerk, Denkmalschutz
- Altlasten
- Erbbaurecht
- Einflussfaktoren
- Wesen des Erbbaurechts
- Ermittlung des zutreffenden Erbbauzinses Methodik des
"Münchener Verfahrens" Besondere Gestaltungsformen

Ziel

Bei der Markt- und Beleihungswertermittlung ist regelmäßig die Abteilung II des Grundbuchs zu berücksichtigen. Welche Lasten und Beschränkungen kommen in der Praxis vor? Wie sind barwertbeeinflussende Belastungen methodisch zu berücksichtigen? Wie erfolgt die Bewertung mit dem "Münchener Verfahren"? Antworten auf diese und weitere Fragen erhalten Sie in diesem Seminar.

Zielgruppe

- Immobiliengutachter, Schätzer
- Mitarbeiter im Geschäftsfeld Immobilienfinanzierung, die sich mit Beleihungswerten für gewerbliche Immobilien befassen

Hinweis

Dozent: Andreas Ostermann

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065943	03.09.2024	03.09.2024	Potsdam	Standardpreis	490
				OSV / SGVSH	450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rechtliche Grundlagen für Anlageberater und Vertriebsmitarbeiter - Sachkunde nach Mitarbeiteranzeigeverordnung

- Organisatorische Anforderungen
 - Gesetzliche Grundlagen zu Sachkunde, Zuverlässigkeit, Anzeigepflichten, Beschwerderegister
 - Compliance-Funktion
 - Umgang mit Interessenkonflikten
- Product Governance
 - Rechtliche Grundlagen: MiFID II, Delegierte Richtlinie zu MiFID II, §§ 63, 80 WpHG, WpDVerOV, ESMA Final Report - Guidelines on MiFID II product governance requirements
 - Zielmarktbestimmung durch Hersteller
 - Beachtung Zielmarktbestimmung durch Vertrieb
- Beratungsvertrag
 - Zustandekommen
 - Pflichten des Kreditinstitutes nach der Rechtsprechung des BGH
 - Geeignetheitsprüfung: ESMA Guidelines on certain aspects of the MiFID II suitability requirements (z.B. Bewertung möglicher Alternativprodukte)
- Beratungsfreies Geschäft
 - Pflichten nach Rechtsprechung des BGH
 - Angemessenheitsprüfung
- Execution only
- Umgang mit Zuwendungen
 - Rechtliche Grundlagen: Art. 24 MiFID II, Art. 11-13 Delegierte Richtlinie zu MiFID II, § 70 WpHG i.V.m. § 6 WpDVerOV
 - Pvisionsbasierte Beratung: Begriff der Qualitätsverbesserung und Beispiele
 - Offenlegung Zuwendung
 - Unabhängige Honoraranlageberatung
- Geeignetheitserklärung
 - Rechtliche Grundlagen: Art. 54 DVO-MiFID II, § 64 WpHG
 - Hintergründe und Bestandteile der Geeignetheitserklärung
- Sprachaufzeichnungspflicht
 - Rechtliche Grundlagen: § 83 Abs. 3-11 WpHG, ESMA, Q&A
 - Telefongespräche und elektronische Kommunikation im Beratungs-, im beratungsfreien Geschäft und bei interner Kommunikation
 - Aufzeichnung persönlicher Kommunikation, Art. 76 Ziff. 9 DVO-MiFID II
- Grundzüge des KAGB

Ziel

Sachkunde (rechtliche Grundlagen) im Sinne der Mitarbeiteranzeigeverordnung herzustellen.

Nach § 1 Abs. 2 Nr. 2 und § 1a Abs. 2 Nr. 1 MaAnzVO sind folgende Kenntnisse gefordert:

- Vertragsrecht, Vorschriften des WpHG und des Kapitalanlagegesetzbuchs sowie Verwaltungsvorschriften, die von der BaFin zur Konkretisierung von § 64 Abs. 3 und 4 WpHG erlassen wurden.
- Unser Seminar erläutert auch die Leitlinien von ESMA, die zum Teil nur in englischer Sprache vorliegen.

Zielgruppe

Anlageberater und Vertriebsmitarbeiter

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rechtliche Neuerungen im Firmenkreditgeschäft

- Neuregelung der Kreditprozesse durch den EBA-Standard
- Reform der Personengesellschaften
- Immobilienkredite - zwischen Sicherheitenbewertung und Grunderwerbsteuer
- Vorgaben für notleidende Kredite
- Das Restrukturierungsverfahren (StaRUG)

Ziel

Den Teilnehmenden soll ein breit angelegter Gesamtüberblick über die Veränderungen der rechtlichen Rahmenbedingungen im Zusammenhang mit dem gewerblichen Kreditgeschäft verschafft werden. Hierbei werden neben den aktuellen Veränderungen ausdrücklich auch die Veränderungen der letzten Jahre thematisiert.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich insbesondere an Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft (Gewerbe-, Firmen und Unternehmenskunden) aber auch der Revision.

Hinweis

Referent:RDG

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003773	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rechtliche und betriebswirtschaftliche Rahmenbedingungen für das Depot-A-Management

Rechtliche und betriebswirtschaftliche Rahmenbedingungen für das Depot-A-ManagementKWG

- Solvabilitätsverordnung
- Liquiditätsverordnung
- Groß- und Millionenkreditverordnung
- MaRisk
- Sparkassenrecht
- wesentliche Bilanzierungs- und Bewertungsfragen
- geschäftspolitische Ausrichtung und organisatorische Einbindung des Depot-A
- Investmentprozess
- Grundlagen des Risikomanagements

Ziel

Das Seminar vermittelt einen Überblick über die wesentlichen rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Rahmenbedingungen, die für das Depot-A-Management relevant sind und eignet sich daher ideal als Einstiegsseminar in diese Thematik.

Zielgruppe

Fachkräfte aus den Bereichen Gesamtbanksteuerung, Treasury, Eigenhandel, Abwicklung, Controlling und Revision

Hinweis

Dozentin: Dr. Claudia Reinhold, OSV

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000844	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Rechtsfragen im Passivgeschäft meistern

1. NACHLASSKONTEN

- Überblick über gesetzliches Erbrecht (mit Übungsfällen) und Gestaltung und Formvorschriften von Testament und Erbvertrag
- Erbfallmeldung
 - Erläuterung der Meldepflichten anhand von Beispielen (Vertrag zu Gunsten Dritter, Vollmachtskonten, Betreutenkonten, eingetragene Vereine und Gesellschaften bürgerlichen Rechts)
 - Abschlagssteuer/Freistellungsaufträge, z.B. Problematik der Ehegattenfälle, und Berichtigung von Freistellungsvolumen
 - Unbedenklichkeitsbescheinigung
 - Erbenlegitimation (Erläuterung anhand von praktischen Fällen in für Sparkassen üblichen Fallkonstellationen mit Lösungsvorschlägen)
- * Bedeutung Erbschein
- * Bedeutung AGB-Sparkassen: Schutzniveau vergleichbar mit Erbschein?
- * Rechtsprechung des BGH zu Recht der Sparkassen, einen Erbschein zu verlangen
- * Konkrete Beispiele dafür, in welchen Fällen Sparkasse nach Urteilen des Bundesgerichtshofs noch einen Erbschein verlangen darf
- * Wann liegt eine Niederschrift über die Eröffnungsverhandlung i.S. von Nr. 5 AGB-Sparkassen vor?
- * Sonderfall Beerdigungskosten
- * Bedeutung Haftungserklärung
- * EU-Erbrechtsverordnung (Europäisches Nachlasszeugnis)
- * Tipps für rechtlich sicheres und rechtlich korrektes Verhalten der Sparkasse
- Auskünfte über Nachlasskonten
- * Darstellung der Haftungsrisiken
- * Sonderfälle Vorerbschaft und Vertrag zu Gunsten Dritter
- Begleichung Bestattungskosten zu Lasten Nachlasskonto
- Bestattungskosten: Welche Vorschriften sind einschlägig?
- Sonderfall: Sozialamt verlangt nach Übernahme der Kosten von Sparkasse Auskunft und Zahlung zu Lasten Nachlasskonto
- Was sind Bestattungskosten?
- Verfügungsrechte bei Erbengemeinschaften
- Handlungsmöglichkeiten von Bevollmächtigten, z.B. Frage, ob Überweisung auf eigenes Konto möglich ist
- Wann muss Sparkasse Auftrag von Bevollmächtigtem zurückweisen (Missbrauch der Vertretungsmacht)?
- In welchen Fällen Schadensersatzpflicht der Verfügungen von Bevollmächtigten zulassenden Sparkasse gegenüber den Erben?
- Vor- und Nacherbschaft: Verfügungsrecht des Vorerben vor Eintritt der Nacherbfolge
- Kontoführung bei Vorerbschaft
- Testamentsvollstreckung: Testamentsvollstreckerzeugnis oder Annahmeerklärung
- Kontoführung bei Testamentsvollstreckung, z.B. Rechte der Erben
- Nachlasspflegschaft: Anwendbare Vorschriften/ Rechte der Beteiligten und Kontoführung
- Nachlassverwaltung: Kontoführung, z.B. Umgang mit Vollmachten, und Verfügungsrechte des Nachlassverwalters
- Vertrag zu Gunsten Dritter
- Erläuterung anhand von vielen praktischen Beispielfällen,
- Hinweise zum Ausfüllen des DSV-Vordrucks
- Widerrufsmöglichkeiten der Erben
- Wann einvernehmliche Vertragsaufhebung Sparkasse/Gläubiger erforderlich?
- In welchen Fällen Hinterlegung durch Sparkasse ratsam?
- Wann Kollision mit Pflichtteilsrecht?
- Kollision mit erteilten Vollmachten denkbar?
- Mehrere Begünstigte zulassen?
- Praktische Tipps für Verhalten Sparkasse
- Rückforderung von Renten
- Staat als Erbe

Besprochen wird u. a. die unterschiedliche Rechtsprechung des BSG zur Frage der Erheblichkeit der Kenntnis des betroffenen Kreditinstituts vom Tod des Kunden und welche Möglichkeiten sich daraus für Sparkassen ergeben.

2. BETREUUNG

- Rechtliche Grundlagen
 - Anliegen der Reform
 - Betreuungsorganisationsgesetz
 - FamFG
 - Änderungen für Berufsbetreuer
 - Neue Aufgaben für Betreuungsbehörde und Betreuungsverein
 - Neue Legitimationspflichten für die Sparkasse?
 - Exkurs: Ehegattenvertretungsrecht
 - Wer kommt als Betreuer in Betracht?/ Arten von Betreuern
 - Anordnung der Betreuung: Erforderlichkeit/Schnittstelle zu erteilten Vollmachten
 - Aufgabenkreise/Aufgabenbereiche: Anordnung „Bankangelegenheiten“ zwingend?
 - Mehrere Betreuer/Verhinderungsbetreuer/Ergänzungsbetreuer/Kontrollbetreuer
 - Beginn und Ende der Betreuung
 - * Weisungen des Betreuers nach Beendigung der Betreuung, z.B. Beerdigungskosten?
 - Exkurs: Demenzerkrankung
 - Einwilligungsvorbehalt
 - Legitimation des Betreuers
 - Auskünfte an Betreuer
 - Anlagentrennung
 - Anlageformen
 - Anlagegenehmigung: Wann erforderlich?
 - Sperrverpflichtung: In welchen Fällen?
 - Verfügungen über Konten und Depots
 - Privilegierte Betreuer
 - Erteilung und Widerruf von Vollmachten durch Betreuer
 - Betreuung und Kreditvertrag
 - Der Betreute als Erblasser

3. **VOLLMACHTEN**Behandelt werden u. a. folgende Themen:

- Arten von Vollmachten und Befugnisse der Bevollmächtigten (Generalvollmacht, Kontovollmacht als Gattungsvollmacht, Vorteile der Erteilung der Vollmacht gegenüber der Sparkasse, Erteilung durch Vollmachtgeber gegenüber dem Bevollmächtigten: Notarielle Beglaubigung/Beurkundung erforderlich?, S-Vorsorgevollmacht)
- Missbrauch der Vertretungsmacht durch Bevollmächtigte: Risiken für Sparkasse?
- Besondere Pflichten der Sparkasse bei Erteilung einer Vollmacht unter Eheleuten?
- Erlöschen/Widerruf von Vollmachten, Folgen bei Nichtbeachtung von Erlöschen/ Widerruf, Details der Vorsorgevollmacht, Risiken für Sparkassen bei Vollmacht im Todesfall

Ziel

Gewinn von Rechtsicherheit im Passivgeschäft

Zielgruppe

Vertriebsmitarbeiter (insbesondere Filialleiter), Mitarbeiter der Abteilungen Marktservice, Recht und Revision.

Hinweis

Unter Einbezug der Vordrucke des Sparkassenverlages werden an Hand vieler praktischer Fälle mit Lösungsvorschlägen, Ausfüllhinweise gegeben, bzw. auch erörtert, wann die Formulare nicht passen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067623	18.09.2024	19.09.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Reden, überzeugen, gewinnen - Empathische Rhetorik und Überzeugung

- Überzeugende Rhetorik, eingängige Argumentation
- Zielorientierter Rede-Aufbau
- Redestrukturen für Überzeugungs-/Entscheidungs-Reden, Fach-/Info-Präsentationen, Reden vor Gremien und Ausschüssen, Interviews, Pressekonferenzen etc.
- Stichwort- und Spontan-Rede, freie Rede
- Ausstrahlung, Glaubwürdigkeit, Wirkung

IDD-Weiterbildungsmaßnahme gemäß § 34d Abs. 9 Satz 2 GewO i. V. m. § 7 Abs. 1 VersVermV.

Die Teilnahme ist mit 12 Stunden auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ziel

- Sie erreichen eine überzeugende, souveräne Persönlichkeitswirkung.
- Sie gewinnen eine optimale Wirkung für Ihren Auftritt.

Zielgruppe

Führungskräfte

Nachwuchskräfte

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003925	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Refresher Kreditsicherheiten

1. Kurze Orientierung
 - bewegliche Sicherheiten (diverse)
 - Immobiliensicherheiten (Grundschild)
2. Spannungsfeld zwischen den Sicherheiten
 - Warenlager versus Verkaufserlöse (Raum-Sicherungsübereignung gegen Globalzession)
 - Windkraft und Solarenergie (Grundschild versus Sicherungsübereignung-Anlagentechnik und Abtretung)
3. Sicherheiten in besonderen Kreditvarianten
 - für Bürgschaftsbanken
 - im Leasinggeschäft
 - im Konsortialgeschäft
4. Gesetzgebung
 - Beispiel für neue Gesetzgebung: seit 01.01.2024 neue Anforderungen bei der Vollstreckung gemäß § 18 a Abs. 8 a KWG "angemessene Nachsicht walten zu lassen, bevor Zwangsvollstreckungsverfahren auf Grund eines Verbraucherdarlehensvertrags eingeleitet werden."
5. Aktuelle Rechtsprechung

Ziel

Die Teilnehmernden aktualisieren ihr Wissen zu den Kreditsicherheiten und wissen, welche Probleme bei Bestellung bzw. auch bei Realisierung auftauchen und wie diese bereits im Vorfeld vermieden werden können.

Hinweis

Die Veranstaltung setzt das Wissen, welches in unseren Veranstaltungen Kreditsicherheiten I und II vermittelt wird oder durch mehrjährige Praxiserfahrung bei der Sicherheitenbestellung erlangt wurde, voraus.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008587	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Refresherseminar Kapitalmärkte

Mit den Teilnehmenden wird die aktuelle Situation an den Finanzmärkten genauer thematisiert. Dabei werden u.a. die aktuellen und zukünftig möglichen Maßnahmen der EZB und deren Einfluss auf die Kapitalmärkte intensiv diskutiert.

Hierbei werden neben dem negativen Einlagezins (Wie tief kann er noch fallen? Wie lange kann er im schlimmsten Fall negativ bleiben?) auch neue Steuerungsmaßnahmen seitens der EZB diskutiert und wie sich diese auf die unterschiedlichen Assetklassen auswirken werden.

Darüber hinaus werden mögliche Zinsszenarien für das kommende Jahr diskutiert.

Aufgrund der hohen Aktualität der Themen werden die detaillierten Inhalte ca. 1-2 Monate vor dem Seminartermin bekannt gegeben.

Ziel

In dem Seminar erhalten Sie aktuelle und umfangreiche Hintergrundinformationen zur EZB-Politik und ihrer Interpretation. Damit bietet Ihnen das Seminar eine Hilfestellung sowohl bei der Einschätzung zukünftiger Marktentwicklungen als auch der eigenen Entscheidungsfindung.

Zielgruppe

Das Seminar eignet sich für Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Eigenhandel, Depot-A, Abwicklung und Kontrolle, Treasury, Gesamtbanksteuerung und Revision.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070283	27.11.2024	27.11.2024	Potsdam	Standardpreis	690
				OSV / SGVSH	590

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Resilienz - wie arbeite ich produktiv und gesund? - Modul 4

Die Teilnehmenden erkennen Stress und verstehen Resilienz im eigenen sowie gruppendynamischen Sinn und können Stress durch gezieltes Energiemanagement ausgleichen und ihre Widerstandskraft erhöhen.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007651	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Revision des Personalbereiches - Schwerpunkt Personaladministration

- **Prüfungslandkarte Personal**
- **Die personalstrategischen Elemente unter Berücksichtigung des risikoorientierten Prüfungsansatzes**
- **Technische Systeme, Anwendungen und Rechte**
 - Digitalisierungstrends im Personalbereich
 - Rollen und Rechte für Revisoren
- **Personaladministration/Personalorganisation**
 - Sollstellenplan
 - Zeitwirtschaft
- **Personalverwaltung**
 - Einstellungen/Austritte
 - Entgeltabrechnung/Reisekosten
 - Bescheinigungswesen
 - Zuarbeiten für Sozialversicherungsträger
 - Steuern/Geldwerte Vorteile/Besteuerung sozialer Leistungen
 - Altersteilzeit
- **Aktuelle Trends und Entwicklungen**

Ziel

Die TeilnehmerInnen werden mit der praktischen Vorgehensweise bei der Prüfung des Personalbereiches vertraut gemacht.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision/ Internen Revision/ RevisorInnen die mit der Prüfung des Personalbereiches betraut sind und MitarbeiterInnen der Abteilung Personal.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065683	25.09.2024	25.09.2024	Potsdam	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Revision des Personalbereiches - Schwerpunkt Strategisches Personalmanagement

- **Prüfungslandkarte Personal**
- **Die personalstrategischen Elemente unter Berücksichtigung des risikoorientierten Ansatzes**
 - Werte und Kultur
 - Qualitative Personalplanung
 - Personalgewinnung
 - Personalentwicklung
 - Mitarbeiterführung
 - Austrittsmanagement
- **Aktuelle personalstrategische Themenstellungen**
 - Arbeitgeberattraktivität
 - Kompetenzmodelle und Anforderungsprofile
 - Flexibilisierung der Arbeit
 - Führen in herausfordernden Zeiten
 - Digitalisierung
- **Berufsausbildung**
 - Ausbildungsordnung Bankkaufmann/Bankkauffrau 2020

Ziel

Die TeilnehmerInnen werden mit der praktischen Vorgehensweise bei der Prüfung des Personalbereiches vertraut gemacht.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision/ Internen Revision/ RevisorInnen die mit der Prüfung des Personalbereiches betraut sind und MitarbeiterInnen der Abteilung Personal.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065681	24.09.2024	24.09.2024	Potsdam	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Revisorische Prüfung im Beauftragtenwesen

Aufsichtsrechtliche Ziele
Anlegerschutzregulierungen
Gesetzliche bzw. aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen
Compliance-Funktion (COF)
Kontrolluniversum WpHG und MaComp
Kontroll-/Prüfungshandlungen

- MaComp ARP
- Kontrolluniversum Anlegerschutz/MaComp
- Kontrolluniversum Anlegerschutz/WpHG - Abschnitt 11
- Ausgewählte Themenkreise i. R. d. des Anlegerschutzes

Mögliche Vorgehensweise/Prüfprogramm Interne Revision

Ziel

Erwerb von Kenntnissen für Beauftragte und RevisorInnen

Zielgruppe

künftige Beauftragte

Hinweis

Teil der Bausteinreihe Beauftragtenwesen BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068137	17.12.2024	18.12.2024	Potsdam	Standardpreis	1290
				OSV / SGVSH	790
				S-Finanzgruppe	990

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rhetorik - Professionell und überzeugend reden

- Die innere Einstellung: Sich selbst stärken?
- Überzeugendes und sicheres Auftreten mit Haltung und Körpersprache
- 7 Regeln für einen guten Kontakt
- Vertrauen ist die Basis - Negatives zum Positiven wandeln
- Sprache trifft Persönlichkeit - Motive nutzen
- Die Kraft der Sprache für bessere Verständlichkeit
- Fragen die zum Ziel führen
- Einsatz von Medien - worauf es dabei wirklich ankommt
- Verkaufs- oder Mitarbeitergespräch: für eine Idee oder Produkt begeistern
- Kaufen lassen - anstatt verkaufen
- Nervosität und Lampenfieber loswerden: So nutzen Sie Adrenalin als Energiequelle
- Gelassen und souverän mit Zwischenrufen, Einwänden, Fragen und schwierigen Situationen umgehen
- Sprechweise und Stimme richtig einsetzen
- Das Fundament des Erfolgs: Zielorientierte Vorbereitung
- Aufbau und Struktur: Die Architektur der Überzeugungskraft
- 15 Tipps - zum erfolgreichen Vortrag
- Trainieren & Feedback zu realen Reden, Präsentationen oder Verkaufsgesprächen

Ziel

- Andere motivieren
- Die richtigen Worte finden
- Souverän vor Publikum sprechen
- Die richtige Körpersprache überzeugen lassen
- Stimmsicher durch die Rede gehen
- Struktur und durchdachte Inhalte
- Einen praktischen Nutzen in der Realität

Zielgruppe

Führungskräfte, Projektleiter/innen, Multiplikatoren, Nachwuchskräfte, Vertriebsmitarbeitende

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
Fax: 0331/97925-102
Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070047	17.06.2024	17.06.2024	Potsdam	Standardpreis	450
V-071871	18.11.2024	19.11.2024	Potsdam	Standardpreis	610

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Risiko-Frühwarnsignale im Bauträgergeschäft und der gewerblichen Immobilienfinanzierung

Spezifische Risikofaktoren in der gewerblichen Immobilienfinanzierung

- Aktuelle (Markt)Situation im Immobilien- und Bauträgergeschäft: Erkenntnisse aus der Vergangenheit und Ableitung von Handlungsoptionen
- Konsequenzen der aktuellen Lieferprobleme/-engpässe und steigender Baukosten auf neue und laufende Immobilienprojekte
- Warnsignale und spezielle Krisenursachen bei Immobilienprojekten
- Transparenzanforderungen an den Developer
- Notwendige interne Prozesse zur Früherkennung von Risiken unter Berücksichtigung der MaRisk-Anforderungen/Vorgaben (u. a. Bautenstandskontrollen) - strukturierte Auswertung von Projektunterlagen, laufende Projektinformationen, Track-Records, Jahresabschlüsse (immobilienspezifische Charakteristika)
- Praxistipps zur Risikosensibilisierung auf Projekt- und Unternehmensebene
- Voraussetzungen zur Erkennung von Projektschieflagen bei Fremdbanken

Früherkennung von Risiksignalen aus der Bauträgerbilanz und den sonstigen wirtschaftlichen Unterlagen

- Risikoprävention auf Projektebene durch geeignete Controlling-Maßnahmen: u.a. Leistungsbilanz, weiterführende Unterlagen zur Objektanalyse, BWA, Finanzplanung
- Projektunterlagen: Checklisten zur Analyse der GIK (Grundstück, Baukosten) und der Projekteinnahmen (u. a. Standort, Bauqualität, Nebenkosten im Projektbetrieb)
- Covenants, Garantien und Verpflichtungserklärungen - Notwendigkeit oder nur „modern“?
- Einsatz und Notwendigkeit von Projektlisten: Analyse und Plausibilitätsprüfung der laufenden Bauprojekte - notwendige Inhalte
- Mehrwert von Projektlisten durch Analysetools
- Hinweise zum Aufspüren (versteckter) Kreditrisiken, Erkennen „bilanzkosmetischer“ Maßnahmen
- Praxishinweise für ein wirksames laufendes Projektcontrolling - Bautenstands- und Mittelverwendungskontrolle
- Immobilien-Rating: Chancen und Grenzen zur Früherkennung
- mögliche Sofortmaßnahmen in der Krise

Ziel

Die Teilnehmenden erlangen vertiefende Kenntnisse zur qualifizierten Identifikation und Beherrschung von Risiken bei großvolumigen Immobiliendevelopments und -finanzierungen.

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeitende mit guten Grundkenntnissen und erster Praxiserfahrung im Bereich der großvolumigen Immobilien- und/oder Bauträgerfinanzierung; Mitarbeitende der Revision

(Grundlagenkenntnisse des allgemeinen Kreditgeschäfts werden vorausgesetzt)

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069167	11.07.2024	12.07.2024	Potsdam	Standardpreis 990 OSV / SGVSH 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Risikobeurteilung (außerhalb der Bilanz)

- Managementqualität - Definition und Rastersuche der Praxis und Literatur
- Investitionsentscheidungen und -risiken (Investitionsplanungsrisiken)
- Produktentscheidungen und -risiken
- Vollkosten- und Teilkostenrechnung - Vor- und Nachteile
- Deckungsbeitrag und Deckungsbeitragsrechnung als Entscheidungsinstrument
- Zieldeterminierte Programmstrategien
- break-even-Analyse - Produkt- und Vertriebswegeentscheidungen und -risiken
- Preispolitik - Preisentscheidungen und -risiken
- Folgen von Nachahmereffekten in der Preispolitik
- Preisänderungen und deren Auswirkungen
- Sortimentsentscheidungen und -risiken
- Auswirkungen von Sortimentsverschiebungen
- Wachstumsentscheidungen und -risiken mit Hilfe des BNUV
- Umsatzrisiken im wirtschaftlichen Ab- und Aufschwung
- Lagerrisiken: Angemessenheit, Lieferfähigkeit, Lieferantenrisiken, Spekulationsläger
- Optimaler Lagerbestand
- Organisations- und Informationsrisiken
- Vertragsentscheidungen und -risiken
- Energiepreisrisiken
- Bewertung-, Entwertung- und Verwertungsrisiken
- Nachfolge- und Managementrisiken im Mittelstand
- Steuerliche Folgen einer Nachfolge
- Planabweichung und deren Risiken für Zins und Tilgung
- Nachhaltigkeitsrisiken
- ESG-Risiken (Environment, Social and Governance)
- Ausgewählte Steuerrisiken

Ziel

Die Teilnehmenden lernen Methoden und Techniken einer Risikobeurteilung kennen, die die klassische Bilanzanalyse ergänzen. Das Seminar baut auf den Erkenntnissen der Jahresabschlussanalyse- und Cashflow-Seminaren, die der Didaktik wegen auch zum Teil kurz wiederholt werden, auf. Das Gespür für Chancen und Risiken einer Geschäftsführung und -ausweitung wird weiterentwickelt. Zentraler Punkt des Seminares ist die Frage, welche Parameter das gute Management bestimmen.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem Kreditgeschäft, Firmenkundenbetreuer, Kreditanalysten

Hinweis

Der vorherige Besuch der Seminarreihe "Dynamische Bilanzanalyse" wird empfohlen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007591	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Risikofrüherkennung und Intensivbetreuung Baustein 1: Wie Sie Unternehmen in kritischen Situationen erkennen und ihnen helfen können

- Insolvenzfrüherkennung mit der OSPlus Frühwarnliste
- Inolvenznähe erkennen und Risiken richtig einschätzen
- Von Zahlungsunfähigkeit und Überschuldung
- Wie lange hält die Liquidität und wann ist die Rückkehr in die Gewinnzone zu erwarten?
- Die Plausibilisierung extern vorgelegter Finanzplanungen
- Welche Branchen werden wie durch die Krise kommen?
- Kapitaldienstfähigkeit zurück gewinnen - aber wie?
- Forbearance Maßnahmen im Markt - Chancen und Risiken
- Intensivbetreuung, Co-Betreuung, Sanierung

Ziel

- Sie erkennen und diskutieren die Herausforderungen der Corona Pandemie für das gewerbliche Kreditgeschäft.
- Sie machen sich vertraut mit geeigneten Maßnahmen und Wege zur gezielten Insolvenzabwehr.
- Sie erhalten Instrumente zur Bearbeitung der absehbar großen Anzahl von Risikofällen.

Zielgruppe

Firmenkundenbetreuer/innen

Kreditanalysten

Kreditsachbearbeiter/innen (gewerblich)

Mitarbeiter/innen Sanierung/Abwicklung

Hinweis

Der Besuch der Bausteine I und II wird zertifiziert.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005926	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Risikofrüherkennung und Überwachung der Immobilienwerte

Aus Sicht der Aufsichtsbehörden steigen die systematischen Risiken der Finanzinstitute. Aus diesem Grund greifen sie immer schneller und härter durch, wenn sie Handlungsbedarf sehen.

Das Dozententeam hat eine langjährige Erfahrung in der Unterstützung von unterschiedlichsten Instituten bei der Vorbereitung auf Sonderprüfungen, Unterstützung in laufenden Prüfungen, Durchführung von (Sonder-) Prüfungen, im nachgelagerten Dialog mit Aufsichtsbehörden zu Prüfungsbefunden oder in der Unterstützung von Instituten, bei denen Sonderbeauftragte bestellt wurden und gibt Ihnen konkrete Hinweise, wie damit in der Praxis umzugehen ist.

Ziel

Kernanliegen

- Vermittlung von Methoden, durch die organisatorisch die Wahrscheinlichkeit von wesentlichen Prüfungsfeststellungen bei einer Sonderprüfung reduziert werden kann. Dies gilt unabhängig von den Prüfungsinhalten oder dem Prüfer.
- Mit diesem Seminar wird ein breiter Methodenbaukasten zur Verfügung gestellt, aus dem je nach Wahrscheinlichkeit von Feststellungen bzw. dem Risiko aus den Feststellungen die Methoden ausgewählt werden können
- Networking

Zielgruppe

Zielgruppe des Seminars:

- Vorstände
- Fach- und Führungskräfte aus
 - Fachabteilungen, bei denen zeitnah Sonderprüfungen anstehen bzw. die regelmäßig durch Sonderprüfungen geprüft werden
 - Abteilungen, die für die Prüfungscoordination externer Prüfungen verantwortlich sind
 - Vorstandsstab
 - Revision

Hinweis

Dozent: Markus Thorman, vdpConsulting AG/Jürgen Müller, vdpConsulting AG

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070403	30.05.2024	30.05.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Risikokosten in der Vor- und Nachkalkulation

- Bedeutung einer risikoadjustierten Konditionsfindung
- Fachliche Grundlagen und Grundbegriffe der Risikokostenermittlung
- Vorstellung des Risikokostenmodells
- Vorstellung der Sicherheitenverrechnungsmethodik, u.a.
 - Wirkungsweise der globalen Objektsicht (VQ-RAP) anhand eines Beispiels
 - Auswirkungen in der Praxis
- Möglichkeiten der Risikokostenermittlung in der Vorkalkulation
- Parametrisierung der Risikokostenberechnung
- Anlage des Sicherheitensystems (Objektsicht) in MARZIPAN
- Darstellung der Zusammenhänge Vor- und Nachkalkulation, Vertriebs-, Gesamtbank- und Risikosteuerung - Sicherstellung der Konsistenz
- Diskussion anhand von Praxisfällen, u.a. Freie Sicherheiten aus OSPlus Kredit und Teildeckung

Ziel

Ziel des Seminars ist zum einen die Wissensvermittlung der erforderlichen Kenntnisse im Themenumfeld Risikokosten in der Sparkasse. Zum anderen erfolgt die Vorstellung der Möglichkeiten zur Parametrisierung der Vor- und Nachkalkulation im Bereich der Risikokostenbetrachtung im Kundenkreditgeschäft.

Die Teilnehmer*innen lernen die Nutzung der zugehörigen Möglichkeiten in der OSPlus-Banksteuerung kennen und werden bei der Umsetzung einer zwischen Vor- und Nachkalkulation konsistenten Ergebnisermittlung unterstützt.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen, die bereits über Vorkenntnisse in der Produktkalkulation und / oder Parametrisierung von MARZIPAN bzw. der zahlungsstromorientierten Nachkalkulation verfügen und diese hinsichtlich der Risikokostenberechnung vertiefen möchten.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070273	16.07.2024	16.07.2024	Potsdam	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rollout SIR R 5

- Fachliche Änderungen im SIR
- Technische Änderungen - Erhöhung der Automation
- Live-Präsentation der neuen Anwendung in OSPlus
- Stärken-Potential-Profil für SIR

Ziel

Vermittlung der erforderlichen Kenntnisse für Multiplikatoren

Zielgruppe

Multiplikatoren der Sparkassen

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006068	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

**Rollout: Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS) und
PARIS-KURS-Schnittstelle**

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007223	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rollout: Serie OSV - OSPlus S 224 - Workshop ZV-Portal (Firmenkundenportal - Ausbaupaket)

- Fachlicher Einstieg in das ZV-Portal
- Geschäftsvorfälle unter FinTS und gewerbliche OSPlus_neo - Prozesse im ZV
- Geschäftsvorfälle unter EBICS
- Anwendungsfälle aus der Praxis
- Sicherheit im Zahlungsverkehr im FKP (Übersicht der relevanten Themen zur Risikominimierung, die Bedeutung von PPZV-CoP im Kontext des FKP...)

Ziel

In diesem Workshop wird den TeilnehmerInnen die ZV-Funktionen (FinTS und EBICS) im Firmenkundenportal vermittelt. Darüber hinaus erfolgt eine Vermittlung der Sicherheitsrelevanten Themen im FKP sowie eine Vorstellung von Praxisbeispielen.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an die MitarbeiterInnen aus folgenden Bereichen: FK-Verantwortliche für das Firmenkundenportal; Digitaler Vertrieb, Co-Betreuer Giro/ZV bzw. Elektronik Banking

Hinweis

Voraussetzung: Teilnahme am Kickoff der Serie ist erfolgt und die Checkliste zur Vorbereitung des Workshops ZV-Portal ist vollständig abgearbeitet. Die Anmeldung zum Workshop kann nur erfolgen, wenn die Sparkasse an der jeweiligen Serie teilnimmt. Die Teilnehmer benötigen SEVA-Token und Sparkasseneigene User: Der technische Teil des Workshops wird im System der Sparkasse erfolgen. Der Zugriff erfolgt über SEVA. Kenntnis über das eigene Passwort ist notwendig, da Single Sign-On in der Akademieumgebung nicht funktioniert. Bitte beachten Sie jeweils die aktuellen Informationen der FI zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen in FI-SAM/Standardschulungen. Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006423	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rollout: Serie OSV - S 222a Kickoff der Serie zum Firmenkundenportal - Ausbaupaket

- Zielsetzung/Organisatorisches und Status der Institute
- Strategisches Zielbild Firmenkundenportal
- Firmenkundenportal - Die Plattform für das Firmenkundengeschäft
- Mikroplan der Serie
- Vertriebliche Überleitung/Ansprache und Support
- Hilfsmittel und Werkzeuge

Ziel

Mit diesem Kickoff erfolgt der formale Serienstart in der Region inkl. der Vorstellung des Mikroplans. Darüber hinaus soll ein umfassendes Verständnis vom strategischen/vertrieblichen Zielbild des Firmenkundenportals geschaffen werden sowie wesentliche Inhalte und Facetten des RO-Projektes vermittelt werden.

Zielgruppe

Projektleitung für das Firmenkundenportal; Vertriebsmanagement FK; Projektteam/Beteiligte am FKP (z. B. Digitaler Vertrieb, Vertriebsmitarbeiter/BC, IT-Organisation)

Hinweis

Voraussetzung: Die vorangegangene Readinessphase wurde erfolgreich abgeschlossen (Bankfachlich und Technisch). Bitte beachten Sie jeweils die aktuellen Informationen der FI zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen in FI-SAM/Standardschulungen. Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006413	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Rollout: Serie OSV - S 223 - Workshop Postfach FK (Firmenkundenportal - Ausbaupaket)

- Vorstellung Postfachvertrag FK
- Bedienung und Anwendung
- Administration OSPlus-Portal
- Test (Nachrichten-/Dokumenteneinstellung)
- Informationen zum laufenden Betrieb

Ziel

In diesem Workshop wird den TeilnehmerInnen der fachliche Einstieg und die Administration zum Elektronischen Postfach FK inkl. Sicherstellung der Lauffähigkeit vermittelt. Darüber hinaus erfolgt ein Einblick in die Tätigkeiten des laufenden Betriebes.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an die MitarbeiterInnen aus folgenden Bereichen: FK-Verantwortliche für das Firmenkundenportal; Postfach-Administratoren; Digitaler Vertrieb

Hinweis

Voraussetzung: Teilnahme am Kickoff der Serie ist erfolgt und die Checkliste zur Vorbereitung des Workshops Postfach FK ist vollständig abgearbeitet. Die Anmeldung zum Workshop kann nur erfolgen, wenn die Sparkasse an der jeweiligen Serie teilnimmt. Die Teilnehmer benötigen SEVA-Token und Sparkasseneigene User: Der technische Teil des Workshops wird im System der Sparkasse erfolgen. Der Zugriff erfolgt über SEVA. Kenntnis über das eigene Passwort ist notwendig, da Single Sign-On in der Akademieumgebung nicht funktioniert. Bitte beachten Sie jeweils die aktuellen Informationen der FI zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen in FI-SAM/Standardschulungen. Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006421	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Round Table Datenschutz

Der Round Table Datenschutz hat jährlich aktuelle Schwerpunktthemen zum Gegenstand. Die Einführung in die Themen erfolgt mit aktuellen Fachbeiträgen mit Praxisbezug. Daran schließen sich jeweils Diskussionsmöglichkeiten an.

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie unter

www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über aktuelle gesetzliche Neuregelungen und Rechtsprechung sowie aktuelle branchenspezifische Entwicklungen im Bereich Datenschutz.

Zielgruppe

Datenschutzbeauftragte, Verantwortliche der Bereiche IT-Sicherheit, Betriebsorganisation, DV-Organisation, Revision, Personal und Führungskräfte mit dezentraler Verantwortung

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezyinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000461	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Round table für Compliancebeauftragte

Aktuelle Fragestellungen zu WpHG ComplianceNutzen Sie die Möglichkeit, sich als Compliancebeauftragte praxisnah auszutauschen. Unsere Referenten: Frau **Monique Komisarzik** (Sparkasse Barnim, Compliancebeauftragte, stellv. Geldwäschebeauftragte), Herr **Dr. Holger Kiesel** (Leiter der Abteilung Kapitalmarkt-Compliance, DZ BANK AG, Frankfurt/Main) und Herr **André Krause** (Leiter Kapitalmarkt Compliance, Union Investment, Frankfurt/Main) werden mit Ihnen im Rahmen dieses Erfahrungsaustausches aktuelle Themen besprechen. Da es sich um einen Erfahrungsaustausch handelt, bitten wir Sie uns **Ihre aktuellen Themen/ Fragestellungen mitzuteilen**, damit wir diese entsprechend an unsere Referenten weitergeben und ergänzend zum Inhalt der Veranstaltung machen können.

Ziel

Aktualisierung des Wissens von Compliancebeauftragten

Zielgruppe

Erfahrene Compliancebeauftragte

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067907	13.06.2024	13.06.2024	Potsdam	Standardpreis	595
				OSV / SGVSH	495
V-067909	14.06.2024	14.06.2024	Potsdam	Standardpreis	595
				OSV / SGVSH	495

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Round-table: Aktuelle Rechtsfragen im Onlinebanking und zum Zahlungsverkehr

1. Teil: Zahlungsverkehrsrecht Gesetzliche Grundlagen und Kontrollführung allgemein

- Legimitationsprüfung - Authentisierung - Autorisierung - starke Kundenauthentisierung? Begrifflichkeiten, Unterschiede, Neuerungen durch die PSD-2
 - EBA verlangt starke Kundenauthentifizierung auch bei Kartenzahlung mit Unterschrift, siehe DSGVO-Rundschreiben 29/2020 sowie KSC/Telefonbanking und SKA DSGVO 674/2019
- Reform des Wohnungseigentümerrechts: Keine Treuhandkosten für den WEG-Verwalter mehr
 - DSGVO-Rundschreiben 4/2020
- EU-Preisverordnung und Umsetzung bei den Sparkassen
 - Begriff und Bedeutung Währungsumrechnungsentgelt bei Debit- und Kreditkarten
 - Ausblick Änderungen für 2021

Mangelhafte Autorisierung oder Ausführung von Zahlungsvorgängen

- Schadenersatzansprüche wegen verspäteter Ausführung nach Störung Zahlungsverkehr
 - Beispiel Ausfall Helaba-Server (Kopfstelle) im Überweisungs- und Lastschriftverkehr
- § 67u BGB: Erstattungspflicht bis zum Ende des nächsten Geschäftstages sowie Gegenansprüche der Sparkasse wegen angenommener grober Fahrlässigkeit des Kunden
 - Musterklage vzb: Kein Anscheinsbeweis bei missbräuchlicher GA-Nutzung
- Erstattungspflicht von Glücksspielzahlungen wegen Nichtigkeit der Autorisierung
 - andauernde Erstattungsanträge oft per Rechtsanwaltsschreiben, PayPal, Kreditkarte

Neue Produkte, AGB-Änderung und Einstellung von Produkten

- Neuerungen bei der Echtzeit-Überweisung: Erhöhung Maximalbetrag zum 1.7.2020, Einführung Echtzeit-Sammelüberweisungen (neue Vordrucke 111.948.x00)
- Optionale Einführung Sparkassen-Card mit Co-Badge DMC ab 1.7.2020 - neue Vordrucke, Anpassung Preis- und Leistungsverzeichnis
- Einstellung GeldKarte/girogo schrittweise ab 1.7.2020
 - DSGVO-Rundschreiben 582/2019, Umsetzungshilfen DSV

Streitpunkt Bankentgelte, Urteile und Hinweise auf aktuelle Abmahnungen

- BGH-Urteil zu Preisklauseln für Bargeldein- und Bargeldauszahlung DSGVO 555/2019 - aktuelle Abmahnungen

2. Teil: Recht des Online-Banking Online-Banking und Elektronisches Postfach - allgemein

- Neue Sonderbedingungen im Online-Banking und deren Auswirkungen sowie Änderungen bei Sicherungsverfahren im Online-Banking (DSV-Rundschreiben 235 vom 30.4.2019), DSGVO-Rundschreiben 461 vom 2.9.2019 und aktuelle Urteile)
- Ausnahmen von der starken Kundenauthentifizierung - Möglichkeiten und Schranken (DSGV-Rundschreiben 331 vom 19.6.2019)
- Löschung von Daten im elektronischen Postfach nach Beendigung des Online-Banking-Rahmenvertrages

Mangelhafte Autorisierung oder Ausführung von Zahlungsvorgängen Schadenersatzansprüche im Bereich Multibanking, insbesondere Haftungsfragen im Zusammenhang mit Zahlungsauslösediensten (ZAD) und Kontoinformationsdiensten (KID)

- Finanzplaner (neue VVI 102 418.000 und neue Nutzungsbedingungen 182 418.000), rechtliche Rahmenbedingungen und Einsatzmöglichkeiten
- Vertragscheck-medial (neue VVI 102 419.000 und neue Nutzungsbedingungen 182 419.000), insbesondere Einführung des Kündigungs- und Vertragswechselservice
- Firmenkundenportal - kurze Einblick (DSGV-Rundschreiben 328 vom 19.6.2019)

Streitpunkt Nachhaltigkeit des Elektronischen Postfachs sowie aktuelle Urteile und Abmahnungen

- Schreiben der Two Sides Deutschland UG (DSGV-Rundschreiben 393 vom 17.7.2019 und 83 vom 11.2.2020)
- Abmahnung einer Bank wegen Verwendung einer Klausel zur Erhebung eines Entgelts für die Übermittlung einer SMS-TAN, DSGVO-Rundschreiben 2019/544

Ziel

In einem Round Table-Gespräch werden die aktuellen Entwicklungen im Zahlungsverkehrsrecht wie auch im Online-Banking besprochen um heraus Schlüsse für die eigne Tätigkeit zu gewinnen.

Zielgruppe

Sachlich befasste Mitarbeiter, Rechtsabteilung, Revision

Ansprechpartner

Diana Kutschke

Tel: 0170 2225 800

Fax: 030 2069 2902

Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005658	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Schadstoffe in Immobilien - Wo sie sind, wie sie wirken, was man tun kann/sollte und welchen Einfluss sie auf die Bewertung haben

Verkehrs- und Beleihungswertgutachten müssen grundsätzlich auf der Grundlage einer ausreichenden Besichtigung des Bewertungsobjektes erstellt werden.

Das Seminar stellt dar, welche Belastungen möglich sind und welche

Gefahren diese für den Menschen mit sich bringen. Hierbei wird insbesondere auf die betreffenden Baujahre und die eventuell belasteten Haustypen eingegangen.

Darüber hinaus wird dargestellt, wo die Schadstoffe am Objekt

verarbeitet wurden und wie sich diese erkennen lassen.

Ein abschließenden Schwerpunkt des Seminars bildet die Wirkung der Schadstoffe, die mögliche Sanierung und die qualifizierte Dokumentation im Wertgutachten (bei Verdacht / bei klarem Vorhandensein).

Ziel

- Sichere Erfassung von Schadstoffen, deren Verarbeitung und Wirkung am Bewertungsobjekt
- qualifizierte Dokumentation möglicher Schadstoffe und deren Sanierung im Wertgutachten

Zielgruppe

Schätzer/Immobilienfachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Das Seminar ist HypZert-akrkannt zur Fortbildung von Immobilienfachverständigen **Dozent: MG Real Estate**

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067301	21.11.2024	21.11.2024	Potsdam	Standardpreis 520 OSV / SGVSH 420

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Schlagfertigkeit im Vertrieb!

Worum geht's? Kurz gesagt: Um Schlagfertigkeit, Argumentation und Einwandbehandlung. In diesem unterhaltsamen Intensivtraining geht es darum, die eigenen Produkte, Ideen und Themen schlagfertig, konsequent und argumentativ sicher zu vertreten. Argumentationstechniken und psychologische Kniffe der Überzeugung sollen für den Vertrieb nutzbar gemacht werden. Die Teilnehmenden werden mehr Sicherheit und einen breiteren rhetorischen Methodenkoffer für Kundengespräche bekommen, der direkt umsetzbar ist. Insbesondere bei Einwänden und Widerständen seitens der Gesprächspartner geht es darum, hier angemessen und schlagfertig zu reagieren, ohne zu manipulieren. Dazu werden verschiedene Argumentationstechniken erarbeitet und direkt praktisch angewandt. Alle Teilnehmenden bekommen ein individuelles Feedback, und das Training ist gekennzeichnet durch einen sehr hohen Praxisanteil. ***Denn schon Cicero wusste: Reden lernt man durch Reden.*** **Einige ausgewählte Inhalte:**

- Grundlegende Argumentationstechniken
- Psychologie der Überzeugungskraft
- Rhetorische Tricks und Kniffe
- Passender Einsatz von Stimme und Körpersprache
- Umgang mit Widerständen
- Argumentieren mit Grundwerten
- Simulationen mit individuellem Feedback

Ziel

Die besten Antworten fallen einem meist erst ein, wenn das Gespräch bereits beendet ist.

Dabei lassen sich schlagfertige Antworten erlernen und trainieren. Erfahren Sie, was in der Politik und im Showgeschäft Gang und Gäbe ist.

Zielgruppe

Alle Vertriebler

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003125	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

SCHUFA-Praxisworkshop für die Kreditabwicklung

Meldeverfahren von Zahlungsstörungen

- Datengrundlage und Herkunft der SCHUFA-Daten
- Informationsbeschaffung in OSPlus - schnell und effizient
- Aufbau des SCHUFA-Datenbestandes
- Inhalt und Voraussetzung der Meldung von Abwicklungsdaten
- Rechtliche Voraussetzungen zur Meldung

Optimierung der Meldequalität, Fehlervermeidung

- SCHUFA-Informationen effizient nutzen
- Speicherfristen
- Negativmerkmale - Definition und Meldekette
- Erst- und Folgemeldungen an die SCHUFA
- Hilfreiche Nachschlagewerke der SCHUFA
- Chancen zur Kontaktaufnahme des Schuldners (Adressaktualisierung)
- Fehlerhinweise aus der Praxis, Lösungsansätze
- Eigene Meldungen kontrollieren
- Meldungen im Eigentümerverbund bei Bad Homburger Inkasso (BHI)
- Kleiner Exkurs zu SCHUFA-Meldung via ABIT-RKB (Risikokreditbearbeitung)

Privatkundenservice der SCHUFA

- SCHUFA-Services für Verbraucher
- MeineSCHUFA.de

Behandlung fallbezogener Fragestellungen der Teilnehmer

Ziel

In diesem Praxisworkshop vermitteln wir SCHUFA-Fachwissen im Bereich der Meldungen von notleidenden Forderungen (Abwicklungsdaten). Von der Verwendung der SCHUFA in OSPlus (Anfragen, Meldungen, Nachmeldungen) über die rechtlichen Meldevoraussetzungen bis hin zur technischen Verarbeitung aus dem Subsystem vertiefen und erweitern Sie Ihr Wissen für Ihre tägliche Praxis. Sie lernen Alternativen zur Adressermittlung von Schuldnern über die SCHUFA kennen und erfahren, wie Verbraucher Einblick in ihre Daten bei der SCHUFA nehmen können.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen Abwicklung

MitarbeiterInnen Recht

Hinweis

Das Seminar führen wir in Kooperation mit der Sparkassenakademie Niedersachsen am Standort Hannover durch.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005957	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

SCHUFA-Praxisworkshop für SCHUFA Prozesse in OSPlus

SCHUFA Basisadministration in OSPlus

- Datengrundlage und Herkunft der SCHUFA-Daten
- Anfragen, Meldungen, Nachmeldungen
- SCHUFA Basisadministration im Überblick
- Personenarten, Arbeitsziffern 0, 1, 6, Kreditkarten, Produktvarianten, Bürgschaften, Kredite
- Relevanz der SCHUFA Personen und Kontokennzeichen in OSPlus
- Auswirkungen auf die Prozesse, Datenqualität und Verbraucherdaten

Optimierung der Prozess- und Meldequalität

- Fehlervermeidung
- Aufbau des SCHUFA Datenbestandes, Besonderheiten
- Speicherfristen, Merkmale und deren Bedeutung
- Erst- und Folgemeldungen zu Bestands- und Neukunden
- Fehlerhinweise aus der Praxis, Lösungsansätze

SCHUFA Vorgänge

- Bereinigung von SCHUFA Daten: Inventur
- Kommunikationswege, Rückfragen, Stichprobenkontrollen

Besonderheiten

- Widerspruch zur Schufa Hinweislösung (ehemals SCHUFA Klausel)
- Widerruf von Kreditgeschäften
- Prozess Heirat/Scheidung, Volljährigkeit

GPV Variantenwechsel, neue Produktvarianten

- nachgelagerte Kontrollen
- Arbeitsanweisung SCHUFA
- SCHUFA Ereignissystem
- Gemappter Sparkassenscore 3,0

Privatkundenservice der SCHUFA

- SCHUFA Services für Verbraucher
- MeineSCHUFA.de

Behandlung fallbezogener Fragestellungen der Teilnehmer

Ziel

In diesem Praxisworkshop werden den TeilnehmerInnen fundiertes SCHUFA Fachwissen im Bereich der OSPlus-Basisadministration vermittelt. Sie erhalten Optimierungsansätze und Standardisierungsmöglichkeiten zu Prozessen und Produkten rund um das SCHUFA Verfahren. Sie lernen, potenzielle Fehlerquellen zu vermeiden sowie das Ereignissystem bedarfsgerecht für Nachmeldungen zu nutzen. Die TeilnehmerInnen erfahren, wie Verbraucher Einblick in ihre Daten bei der SCHUFA nehmen können.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus dem Bereich Organisation

Hinweis

Das Seminar bieten wir in Kooperation mit der Sparkassenakademie Niedersachsen am Standort Hannover an.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005954	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

SCHUFA-Praxisworkshop für SCHUFA-Beauftragte

SCHUFA im Tagesgeschäft Kundenberatung

- Datengrundlage und Herkunft der SCHUFA-Daten
- Rechtliche Voraussetzungen nach DS-GVO, Speicherfristen
- Bestandskunden versus Neukunden
- SCHUFA-Anfragen,
- SCHUFA-Direkt ja/nein
- SCHUFA-Meldungen
- SCHUFA-Nachmeldungen
- SCHUFA-Vorgänge
- SCHUFA-Scores 3.0
- Löschkonzept der FI (SCHUFA-Vorgänge)
- DS-GVO konformer Datenhaushalt
- Erst- und Folgemeldungen (Positiv-/Negativmeldungen)

Besonderheiten

- Besonderheiten bei N-Personen, GbR, e.K., Bürgschaften
- Umgang mit Guthaben-, Basis-, Pfändungsschutzkonten
- Auskunft unter Vorbehalt - Vorbehaltsbearbeitung
- Serviceinformationen - was ist zu tun?
- Fehlerhinweise aus der Praxis, Lösungsansätze
- Adressaktualisierung
- SCHUFA-Jahresanalyse
- OSPlus-Basisadministration
- Einsatz von ISP, Integriertes Serviceportal der FI
- Technische Merkmalstabelle SCHUFA
- Schlüsselverzeichnisse SVZ (SAF, SAM, SAN, SA-)

Privatkundenservice der SCHUFA

- SCHUFA-Services für Verbraucher
- MeineSCHUFA.de

Behandlung fallbezogener Fragestellungen der Teilnehmer

Ziel

Wir machen Sie fit in Sachen SCHUFA! Wir räumen mit Halbwahrheiten auf und vermitteln praxistaugliches Fach- und Expertenwissen für Multiplikatoren. Nach dem Workshop werden Sie als versierter SCHUFA-Beauftragter Ihren Kolleginnen und Kollegen in SCHUFA-Fragen hilfreich zur Seite stehen können. Sie erhalten ein umfassendes Fachwissen rund um Ihre Aufgabe als SCHUFA-Beauftragter. Der Workshop vermittelt Ihnen Transparenz im Rahmen von SCHUFA-Anfragen, Meldungen, Nachmeldungen und SCHUFA-Vorgängen und berücksichtigt dabei die Voraussetzungen in OSPlus und OSPlus_neo. Zusätzlich erhalten Sie eine Übersicht über die Kommunikationskanäle und wo Sie aktuelle Nachschlagewerke finden.

Zielgruppe

SCHUFA-Beauftragte

SCHUFA-Ansprechpartner

SCHUFA-Ansprechpartner

Hinweis

Das Seminar bieten wir in Kooperation mit der Sparkassenakademie Niedersachsen an. Es findet am Standort Hannover statt.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005955	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Schwierige Gespräche in und nach der Krise

Ausgangslage Die persönliche "Grundeinstellung" Die Handlungsalternativen des Kunden Die Handlungsalternativen der Bank Die tatsächliche Verteilung der Verhandlungsmacht **Preisbestimmungsfaktoren** Untergrenze Obergrenze Ihre persönliche Preiszielsetzung **Verhandlungspositionen und Verhandlungstaktiken** Methode 1: Die starke Verhandlungsposition - oder: Nehmen Sie sich, was Ihnen zusteht Methode 2: Die ausgeglichene Verhandlungsposition - oder: Preisvorstellungen verkaufen Angebotsvarianten wie Sondertilgung, Zusatzgeschäfte, Anpassung Sicherheiten etc.) Optische Zugeständnisse ohne echten Preisnachlass Das echte Zugeständnis: So viel wie nötig - so wenig wie möglich Mengennachlass Cross-Selling-Vereinbarung Empfehlungsvereinbarung Methode 3: Die schwache Verhandlungsposition - oder: Der Unterschied zwischen Bitten und Betteln **Kommunikationsebenen** Inhaltsebene: Preis und Leistung Beziehungsebene: Sie verkaufen in erster Linie sich selbst und die Bank Geschäftsordnungsebene: Ein Bankgespräch ist kein orientalischer Basar **Das Harvard-Konzept** Die interessenorientierte Verhandlung als Grundlage einer langfristigen Zusammenarbeit. 4 Grundprinzipien: Person und Sache trennen, Anwendung neutraler Bewertungskriterien, keine positionsbezogene Verhandlung und möglichst viele Lösungsalternativen betrachten. **Praxistransfer** Workshop zur Erarbeitung von Maßnahmen, was aus Betreuungssicht in der Vertriebskultur verändert werden kann, damit im betreuten Portfolio eine höhere Rentabilität (Preiserhöhungen, Volumensteigerungen, Ausbau Produktnutzenquote, Stückkostenreduzierung, Sicherheitenverbesserung, Reduzierung Kapitalbindung) erreicht wird. Digitale Lernimpulse (DLI's), d.h. die Teilnehmer erhalten im Nachgang 6x wöchentlich eine Mail mit den Hauptlerninhalten, mit der Fragestellung, ob die Anregungen aus dem Seminar schon in der Praxis eingesetzt wurden?

Ziel

Abbau von Risikopositionen/Blankoanteilen und kurzfristige Ertragssteigerung durch höhere Margen, Zusatzprovisionen, Umsetzung neuer Gebührenanforderungen und Cross Selling im Provisionsgeschäft. Kunden- und Bankinteressen gilt es ausgeglichen und sensibel im kooperativen Verhandlungsstils nach den Grundsätzen des Harvard- Konzeptes umzusetzen, damit die Nachhaltigkeit der Geschäftsbeziehung gewährleistet ist.

Zielgruppe

Firmenkundenbetreuer, Fach- und Sanierungsberater, Centerleiter, Zweigstellenleiter und andere Personen, die in unmittelbarer Betreuungsverantwortung mit Firmenkunden stehen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005901	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Scrum-Master in der Sparkassenpraxis

1. Grundlagen von SCRUM
 - Agile Werte und Prinzipien
 - Agiles Manifest und SCRUM Guide
 - Einsatz von SCRUM in der Sparkassenpraxis
2. Prozess und Anforderungen in SCRUM
 - Der SCRUM-Prozess
 - Epics, User Stories und Tasks
3. Das SCRUM-Framework
 - Rollen und Verantwortlichkeiten
 - Ereignisse (Product Backlog Refinement, Sprint Planning, Daily SCRUM, Sprint Review, Sprint Retrospektive)
 - Artefakte (Product Backlog, Sprint Backlog, Product Increment)
4. Planung und Reporting in SCRUM
 - Priorisierung von Anforderungen (MoSCoW, Risiko-Nutzen-Diagramm, Risikoanalyse)
 - Strukturierung des Backlogs mit Storymapping
 - Roadmap und Minimal Viable Product
 - Schätz-Methoden (Relative Schätzungen, Story Points, Technische Schulden, Swimlane Planning, Planning Poker)
 - Planung und Steuerung (Velozität, Kapazität, Kanban Boards, Burndown Charts)
5. SCRUM in der Organisation
 - SCRUM und Leadership
 - Skalierung von SCRUM (SCRUM of SCRUMs, LeSS)
6. Prüfungsvorbereitung zur PSM1-Zertifizierung

Ziel

Training inklusive Vorbereitung zur Zertifizierung zum Professional SCRUM Master (PSM1) Bei Scrum handelt es sich um das wohl bekannteste Vorgehensmodell des agilen Projektmanagements. Es zeichnet sich durch häufige Feedback-Schleifen und selbstorganisierende Teams aus. Die Qualifizierung bietet in einem praktischen Workshop-Format das Know-how, um die Rolle des Scrum Masters in Projektarbeit in Sparkasseninstituten souverän auszuüben und bereitet auf die Prüfung zum Professional Scrum Master (PSM 1) vor. Der Workshop wird von einem erfahrenen Trainer und Praktiker geführt und orientiert sich an Projektbeispielen der Sparkassenwelt.

- Werte und Prinzipien agilen Arbeitens
- Scrum und Kanban im Alltag anwenden
- Projekte/Ihren Arbeitsalltag agiler, effizienter und professioneller gestalten
- Anforderungen in User Stories dokumentieren
- Sie sind gut vorbereitet, um die Prüfung zum PSM1-Zertifikat zu durchlaufen

Zielgruppe

- Mitarbeitende für agiles Projektmanagement
- Projekt- und Programmmanager/-innen, die sich zum SCRUM-Master ausbilden lassen möchten.

Hinweis

Die Teilnehmer erhalten von der NOSA eine Teilnahmebescheinigung „Qualifizierung auf dem Level Master/Product Owner“. Darüberhinaus haben die Teilnehmenden die Möglichkeit, die Zertifizierung zum ProfessionalScrumMaster™ (PSM I) zu absolvieren. Die Zertifizierung wird durch eine Online-Prüfung eines externen Anbieters auf SCRUM.org im Anschluss an das Training durchgeführt. Auf Wunsch kann die Prüfung auch während des Trainings absolviert werden, mit iPad oder Inhouse.

Die für die Prüfung PSM I entstehende Prüfungsgebühr von derzeit 150 USD pro Teilnehmenden wird gesondert erhoben.

Im Training werden Prüfungsfragen und beispielhafte Tests durchgeführt, so dass die Teilnehmenden erst in die offizielle Prüfung gehen, sobald sie sich sicher in der Beantwortung der Fragen fühlen. Dies hebt die Erfolgsquote erheblich. Über ein Browser-Plugin kann die Prüfung auf deutsch absolviert werden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007327	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Segregation of duties (SoD) - Funktionstrennung in OSPlus

- Vorgehensweise zur Umsetzung der Funktionstrennung - SoD in OSPlus
- Für Sparkassen, die derzeit den Aufwand zur technischen Umsetzung der Voraussetzungen zur Nutzung der Funktionstrennung in OSPlus nicht aufbringen können, wird gemeinsam ein Vorschlag zur Umsetzung außerhalb von OSPlus erarbeitet
- Besprechen der Voraussetzungen und der Beantwortung von diversen Fragen
- gemeinsamer Austausch zum Thema SoD

Ziel

Ziel dieses Workshops ist gemeinsam die Vorgehensweise zur Umsetzung der Funktionstrennung SoD - Segregation of Duties in OSPlus zu besprechen bzw. zu erarbeiten.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich vor allem an Orgaleiter:innen sowie an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Organisation und anderer Stabsabteilungen.

Hinweis

Bitte reichen Sie Ihre Fragen bis zwei Wochen vor dem Workshop bei Heike Herrmann ein (heike.herrmann@osv-online.de).

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008411	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Selbst- und Zeitmanagement

Wünsche, Ziele und Einstellungen

- Kaizen - die Basis zum Besseren
- Essenziell: Den Zusammenhang zwischen Zielen und Zeit verstehen
- Analyse und Definition der eigenen Werte und Ziele
- Leben und Arbeit - stressfrei und im Einklang

Ins Handeln kommen, statt aufschieben

- Zeitdiebe analysieren und minimieren
- aus Wünschen Maßnahmen generieren und Ziele erreichen

Organisation, Methoden und Hilfsmittel

- Prioritäten richtig setzen lernen - der Weg zum Wesentlichen
- erfolgreich Nein sagen
- Delegation, hilfreiches Miteinander
- mit Pareto weg von Perfektion und Stress
- Clean-Desk, mit den „5S-Schritten“ zum geordneten Arbeitsplatz
- Effektive Arbeitsplatzgestaltung
- die ALPEN-Methode berücksichtigen

Emails und ihr sinnvoller Umgang

- Email-Sünden vermeiden
- zeitschenkende Regeln

Individuelles, typgerechtes Zeitmanagement

- Ermittlung des eigenen Zeitmanagement-Profiles
- individuelle Handlungsempfehlungen für mehr Effektivität und Effizienz

Ziel

In diesem praxisorientierten Seminar lernen Sie detaillierte, umfangreiche und gleichzeitig einfache Methoden und Tipps, die ihr Zeit- und Selbstmanagement nachhaltig zum Positiven ändern werden.

Erreichen Sie Ihre Ziele, Wünsche und Sehnsüchte und halten dabei alles entspannt in Balance.

Sie lernen wie Sie ihren Schreibtisch, ihre Büroorganisation und auch ihre Freizeit in den Griff bekommen, um effizienter zu arbeiten und stressfreier zu leben.

Dieses Wissen können Sie sofort auf Arbeit und im privaten Leben anwenden!

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter und Führungskräfte aus Markt, Stab und Betriebsbereich.

Ansprechpartner

Anja Weber

Tel: 0151 1487 9314

Fax: 0331/97925-102

Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069133	07.11.2024	08.11.2024	Potsdam	Standardpreis 790
V-071211	16.09.2024	16.09.2024	Potsdam	Standardpreis 410
V-071213	17.09.2024	17.09.2024	Potsdam	Standardpreis 410
V-072529	06.03.2025	07.03.2025	Potsdam	Standardpreis 790
V-072533	06.11.2025	07.11.2025	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Selbstbehauptung und Konfliktmanagement

- Wie entstehen Konflikte?
- Warum bringen uns Konflikte voran?
- Professionelles Konfliktverhalten
- Intervention, Mediation oder Vogelstraußpolitik
- Der Klügere gibt nach?
- Machtverhalten und emotionale Intelligenz
- Fremdbild - Selbstbild: sich selbst und andere besser verstehen
- Arbeit am Stresspunkt
- Typische Konfliktmuster und wie man ihnen begegnet
- Aktiver Perspektivenwechsel

Ziel

- Sie befassen sich mit unterschiedlichem Konfliktverhalten.
- Sie lernen eigene und fremde Gefühle in schwierigen Situationen besser einzuschätzen.
- Sie erkennen Wahrnehmungsfilter und erwerben die Fähigkeit, Ihre Perspektive aktiv zu wechseln.
- Sie nutzen Ihre eigenen Stärken in Konfliktsituationen.
- Sie lernen blinde Flecken zu erkennen.
- Sie entwickeln für sich leicht anwendbare Kommunikations-Konflikt-Strategien.
- Sie erarbeiten leicht umsetzbare Ansprachestrategien.

Zielgruppe

Führungskräfte

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067597	18.11.2024	19.11.2024	Potsdam	Standardpreis 850

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Selbstbewusste Verhandlungsführung - Von Unternehmer zu Unternehmer

Ausgangslage:

- Die persönliche Grundeinstellung
- Die Handlungsalternativen des Kunden
- Die tatsächliche Verteilung der Verhandlungsmacht (the golden rule)

Emotional anspruchsvolle Gespräche

- Wie Sie Sonderkonditionen rückgängig machen
- Wie Sie zusätzliche Kreditprovisionen durchsetzen
- Wie Sie Margen erhöhen
- Wie Sie Provisionsgeschäft gewinnen
- Wie Sie harte Kreditauflagen (Covenants) durchsetzen
- Wie Sie unangemessene Sonderwünsche ablehnen
- Wie Sie sich vor unattraktiven Geschäften schützen
- Wie Sie Finanzierungswünsche ablehnen
- Wie Sie Ihre Dauerüberzieher in den Griff bekommen
- Wie Sie chronisch problematische Kreditengagements lösen
- Wie Sie ihren Ertragsanspruch selbstbewusst vertreten
- Wie Sie attraktive von unattraktiven Kunden unterscheiden
- Wie Sie Ihre begrenzte Zeit auf die attraktiven Kunden konzentrieren
- Weitere Fälle und Fragen aus der Praxis der Teilnehmenden

Ziel

- Kurzfristige Ertragssteigerung durch höhere Margen, Zusatzprovisionen und Cross Selling im Provisionsgeschäft. Verringerung der Risikoposition der Sparkasse in strategisch unerwünschten Risikogruppen.
- Das Training macht sich in kürzester Zeit selbst bezahlt. Oft werden die Kosten schon im ersten Kundengespräch nach dem Training wieder hereingeholt!**
- Die Teilnehmenden analysieren Grundeinstellungen und Machtgefälle im Kundengespräch. Sie erkennen die unterschiedlichen Kommunikationsebenen und die Interdependenzen. Sie beherrschen Kommunikationsförderer und setzen diese gezielt ein. Sie erkennen Kommunikationskiller, meiden diese selbst und gehen angemessen damit um. Sie planen Konfliktgespräche systematisch und gestalten sie selbstbewusst und partnerschaftlich. Sie setzen ihre Gesprächsplanung konsequent durch.

Zielgruppe

Firmenkundenbetreuende, Center- und Zweigstellenleitende sowie andere Personen, die in unmittelbarer Betreuungsverantwortung mit Firmenkunden Sparkassen stehen

Hinweis

Trainer: Claus Weiers

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002503	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Selbstmarketing - Die Marke: Ich

- Analyse - Sie betrachten sich selbst als "Produkt"
- Regeln eines gelungenen Marketings
- Sich selbst gut darstellen
- Themen erfolgreich verkaufen
- Ziele charmant durchsetzen
- Persönliche Ziele definieren
- Wie Sie Ihre Potentiale vollständig umsetzen

IDD-Weiterbildungsmaßnahme gemäß § 34d Abs. 9 Satz 2 GewO i. V. m. § 7 Abs. 1 VersVermV.

Die Teilnahme ist mit 6 Stunden auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ziel

- Sie erkennen, was Sie "zu bieten" haben.
- Sie bekommen Anregungen, wie Sie Ihre Stärken in Worte fassen und mit wirkungsvollen Handlungen Eindruck machen.
- Sie lernen einen unverwechselbaren Eindruck aufzubauen.
- Sie erhalten Handwerkszeug für Ihr persönliches Selbstmarketing.

Zielgruppe

Nachwuchskräfte

Führungskräfte

Privatkundenberater/innen

Individualkundenberater/innen

Firmenkundenbetreuer/innen

Hinweis

Die Trainerin, Caroline Krüll ist TV-Coach und Erfolgsautorin, Sie wird auch als die "Ausstrahlungskönigin" bezeichnet.

Erleben Sie das Original und erleben Sie, wie Sie auf unterhaltsame Art mit Ihrer Persönlichkeit überzeugen.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004206	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Selfie - das sichere Selbstbild Mentale Stärke durch Selbstvertrauen

Die Herausforderungen im Berufs- und Privatleben gehen oft an unsere Grenzen. Es ist von Vorteil, diese Grenzen zu kennen, zu benennen und einzuhalten.

Wer seine Leistungskurve kennt, nutzt und rechtzeitig die Batterien wieder auflädt ist langfristig effektiv und erfolgreich. Erwartungen führen häufig zu Enttäuschungen.

Daher ist eine zuversichtliche Herangehensweise mit offenen Ausgangsszenario eine Möglichkeit sich positive Ergebnisse zu erarbeiten.

Ein großer Teil unserer Persönlichkeit befindet sich im Verborgenen. Hier schlummern unbekannte Talente und Potenziale. Werden Sie Goldgräber und

heben Sie Ihre eigenen Schätze.

Damit beschäftigen wir uns!

- Authentisch umsetzbar
- Wahrnehmung: Die vier Fenster der
- Persönlichkeit
- Kommunikation: Ich-Botschaften
- Eroberung des Unbekannten
- Umsetzungs-Training: selbstbewußt in
- schwierigen Alltagssituationen
- Und so kommen Sie ans Ziel!
- Training für Kopf und Bauch
- Modell aus der Sozialpsychologie
- Training aus dem Schauspiel
- Improvisationsübungen

Ziel

Der Blick auf das Wesentliche: Meine Fähigkeiten, Wünsche und Grenzen

Ein gefestigtes Selbstvertrauen ist die Grundlage für mentale Stärke.

Dieses Selbstvertrauen wächst aus einer offenen Selbstwahrnehmung. Desto mehr Sie von sich selbst wissen, akzeptieren und lieben, desto gefestigter ist Ihr Selbstwertgefühl.

Zielgruppe

Herzlich eingeladen sind alle, die ihr Selbstvertrauen weiter festigen wollen.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005641	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar 1 Tag

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005825	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar 1 Tag

Outfit und Erscheinungsbild eines Menschen spielen in unserer heutigen Gesellschaft - und vor allem in unserem Beruf - eine bedeutende Rolle. „Kleider machen Leute!“ - wie wahr. Gerade beim Thema Finanzen wünschen sich Kunden ein gepflegtes und ansprechendes Erscheinungsbild, Sie sollten Vertrauen, Sympathie und Kompetenz ausstrahlen. Und sowohl Frauen als auch Männer können hier so viel richtig und so viel falsch machen. Der Image- und Outfitberater unterstützt Sie bei der Auswahl der typ- und anlassgerechten Kleidung, der zum Hauttyp passenden Farben sowie der Auswahl des optimalen Make-Ups und der richtigen Frisur. Dabei stehen nicht die aktuellen Modetrends im Vordergrund, sondern Ihre Vorlieben und Bedürfnisse - Sie sollen authentisch bleiben.

Astrid Rudolph ist die zurzeit wohl bekannteste und beliebteste Expertin für Fashion, Beauty und Styling in Deutschland. Sie begeistert ihr Publikum nicht nur im TV sondern auch in vielen live-Seminaren und persönlichen Beratungen mit ihrer natürlichen, humorvollen Art und ihrer herausragenden Expertise. Zu Ihren Klienten gehören viele Prominente als auch Privatpersonen und Unternehmen.

Ziel

Souveränes Auftreten und professionelle Wirkung

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006096	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar 1 Tag

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006793	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar 1 Tag

Vorab: Digitaler Stärkentest mit persönlicher Auswertung **Workshopinhalte:**

- Einführung in die Positive Psychologie und Stärkenarbeit.
- Die eigenen Stärken identifizieren und Signaturstärken in sich erforschen.
- Signaturstärken für den eigenen beruflichen Erfolg einsetzen - Führung, Kundenberatung, Team
- Signaturstärken auch in anderen erkennen und für deren Entwicklung nutzen.

Im Nachgang:Digitales Einzelcoaching zur Vertiefung (45 Min.)

Ziel

Neues über sich selbst erfahren und Stärken stärken!

Zielgruppe

alle

Hinweis

Das Format:1. Persönlicher Stärkentest (digital)2. Präsenzworkshop in kleiner Gruppe3. Einzelcoaching im Nachgang (digital) Diese Veranstaltung kann auch als INHOUSESEMINAR gebucht werden.

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007499	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Seminar 1 Tag

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007613	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar 1 Tag

Ansprechpartner

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007673	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar 1 Tag

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007731	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar 1 Tag

Sie arbeiten in der Filiale und/oder haben viel Gäste- und Kundenkontakt? Ein angenehmes äußeres Erscheinungsbild in der seriösen Finanzwelt ist wichtig - der erste Eindruck zählt. Dezent, unaufdringlich, angemessen und doch individuell, zeitgemäß, wirkungsvoll, attraktiv. Wir leben in einem extrem ästhetischen Zeitalter. Es geht primär darum, als interessanter Mensch wahrgenommen zu werden und sich selbst interessant zu fühlen

Ziel

Mehr Wirkung und ein positives Charisma - analog und digital

Zielgruppe

alle Mitarbeiter im Kunden- und Gästekontakt

Hinweis

auch Inhouse zum Preis von 2.400EUR buchbar

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008113	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar 1 Tag

Ansätze für die Entwicklung und Steuerung einer Sparkasse - Vorstandsentwicklung

Auftakt-Workshop:

Gesamtüberblick / Steuerung (1 Tag - Präsenz)

Bilanz / GuV - Zinsergebnis / Provisionen - Kostenpositionen

Vertriebsentwicklung - Personalstrukturen - Strategie, Kultur, Führung

Ziel

Ansätze für die Entwicklung und Steuerung einer Sparkasse - Vorstandsentwicklung

Zielgruppe

angehende Vorstandsmitglieder

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008419	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar 1 Tag

Ansätze für die Entwicklung und Steuerung einer Sparkasse -

VorstandsentwicklungDetail - Baustein 1 (Vertiefung)Vertriebsentwicklung im Spannungsfeld

Vertriebsanspruch Produktivität Steuerungsgrößen im Vertrieb Aktivität und Qualität Führung im Vertrieb
 Steuerung / Controlling am Vertriebsprozess

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008423	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar 1 Tag

**Ansätze für die Entwicklung und Steuerung einer Sparkasse -
 VorstandsentwicklungDetail - Baustein 4Individueller Schwerpunkt** auf Wunsch der Teilnehmero
 Entwicklungsfelder aus den strukturierten Interviewso Erkenntnisse Baustein 1-3

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008427	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar 1 Tag

Ansätze für die Entwicklung und Steuerung einer Sparkasse - Vorstandsentwicklung

Auftakt-Workshop:

Gesamtüberblick / Steuerung (1 Tag - Präsenz)

Bilanz / GuV - Zinsergebnis / Provisionen - Kostenpositionen

Vertriebsentwicklung - Personalstrukturen - Strategie, Kultur, Führung

Ziel

Ansätze für die Entwicklung und Steuerung einer Sparkasse - Vorstandsentwicklung

Zielgruppe

angehende Vorstandsmitglieder

Hinweis

Soweit es umsetzbar ist, wird mit den konkreten Zahlen / Informationen der "beteiligten" Sparkassen gearbeitet. Vor jedem Baustein werden „Hausaufgaben“ bzw. vorbereitenden Aktivitäten / Analyse vereinbart, die anschließend erörtert werden.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008431	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar 2 Tage

- Kurze Übungen und Präsentationen, um einen Eindruck zu hinterlassen
- Gruppenfeedback durch die Teilnehmer und die Trainerin
- Videofeedback
- Grundlagen der Körpersprache und des persönlichen Auftretts
- Die Wirkung verändern: Techniken, Tricks und Tipps, um Ihre Wirkung zu verbessern
- Selbstmanagement und Selbstmotivation
- Individuelles Feedback von der Trainerin

Ziel

- Sie werden von einer erfahrenen Trainerin für Auftritt und Körpersprache auf Herz und Nieren durchgecheckt
- Sie erfahren, wie Sie wirklich wirken und wie Sie bei Ihrem Gegenüber ankommen
- Sie erhalten eine Bewertung Ihrer Stärken und Ihres Verbesserungspotenzials
- Nach dem Aufttritts-Check wirken Sie überzeugender in Kundengesprächen, in Meetings, bei Präsentationen und vielen Anlässen mehr
- Ihr beruflicher Erfolg wird sich verbessern

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
Fax: 0331/97925-102
Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006551	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar 2 Tage

Ansprechpartner

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007821	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar Baurevision

- **Grundlagen für die Prüfung von Baumaßnahmen**
 - Technische Prüfung durch nicht fachkundige Revisoren
 - Vertrags- und Vergabeordnung für Bauleistungen (VOB)
 - Honorarordnung für Architekten und Ingenieure (HOAI)
 - Werkverträge für Bau- und Ingenieurleistungen
 - Unfallverhütungsrichtlinien, Baustellenverordnung
- **Prüfung von Planungsleistungen**
 - Darstellung der Leistungsphasen
 - Charakter der Planungsleistungen (Preisrecht mit Tendenz zum Leistungsrecht)
 - Möglichkeiten sinnvoller Honorarvertragsgestaltung
 - Abnahme der Planungsleistungen
- **Prüfung von Bauleistungen**
 - Gestaltung des Wettbewerbs ohne die VOB/A
 - Prüfung von Leistungsverzeichnissen
 - Prüfung von Bauverträgen und Baurechnungen
 - Gewährleistungsansprüche/Mängel
- **Prüfung von Bauverträgen**
 - GU-, GÜ-, Arge-, GMP-, Pauschal-Verträge
 - Besonderheiten der Vertragsbedingungen, Daten-, Umweltschutz- und Hausordnung für Fremdhandwerker
- **Prüfung von Architekten- und Ingenieurverträgen**
 - Die neue HOAI 2013
 - Besonderheiten bei der Gestaltung von Architekten- und Ingenieurverträgen
- **Prüfung von Instandhaltungsarbeiten/Verträgen**
 - Jahresleistungsverzeichnisse für laufende Unterhaltungsarbeiten
 - Alternativen zu unwirtschaftlichen Stundenlohnarbeiten
 - Eigenheiten des Wettbewerbs (Auf- und Abgebotsverfahren)
- **Betreiberpflichten von Gebäuden und technischen Anlagen**
 - Grundsätzliche Hinweise

Ziel

Sie erwerben aufbauend auf Ihren Praxiserfahrungen die erforderlichen Kenntnisse und Fähigkeiten für die Tätigkeit im Bereich Baurevision.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision/ Internen Revision/ RevisorInnen

Mitarbeiter und Führungskräfte der Revision sowie der (Bau-)Organisation die mit der Prüfung von Baumaßnahmen, Instandhaltungen, technischer Bankensicherheit und Architektenleistungen betraut sind.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065707	18.09.2024	19.09.2024	Potsdam	Standardpreis 750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar Compliancebeauftragter

Tag 1 und 2 "WpHG und Mindestanforderungen Compliance" Allgemeine organisatorische Anforderungen nach den MaComp (AT1 - AT9) Besondere Anforderungen (BT1 - BT1.2) **Tag 3 "Geeignetheitsprüfung und Beschwerdemanagement"** Einführung und Sachkundekategorien (WpHGMaAnzV) Informationspflichten Produktbeschluss und Produktüberwachung Beratungsprozess Hauptteil Märkte und Produkte Aktuelles Kapitalmarktumfeld Produkte Privat- und Individualkunden (Details und Übungen) Produktfunktionen, Zielmarkt, Risikoklassen, Kündigungsrechte, Informationsblätter Exkurs weitere Finanzinstrumente **Tag 4 "Kapitalanlagegesetzbuch"** Allgemeine Bestimmungen zu Investmentvermögen Verhaltens- und Organisationspflichten Allgemeine Vorschriften für Sondervermögen Investment-Aktiengesellschaften/Investmentkommanditgesellschaften Geschlossene Fonds Offene Publikumsfonds **Tag 5 "Revisorische Prüfung"** Aufsichtsrechtliche Ziele Anlegerschutz regulierungen Gesetzliche bzw. aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen Compliance-Funktion (COF) Kontrolluniversum WpHG und MaComp Kontroll-/Prüfungshandlungen Mögliche Vorgehensweise/Prüfprogramm interne Revision

Ziel

Ziel ist es komprimiert die Grundlagen zu vermitteln die erforderlich sind um als Beauftragter tätig zu sein.

Zielgruppe

Künftige Beauftragte und deren Stellvertreter für Compliance oder Geldwäscheprävention, Datenschutzbeauftragte und Vertriebsbeauftragte

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065587	03.06.2024	07.06.2024	Potsdam	Standardpreis	2000
				OSV / SGVSH	1800
				S-Finanzgruppe	1900

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar Deeskalation

- Professioneller Umgang mit Konflikten, Aggressionen und Gewalt
- Verbale / nonverbale Deeskalation
- Konfrontative Gesprächsführung
- Umgang mit psychischen Bedrohungen und problematischen Kontaktversuchen
- Einschüchterungsversuche und Diskriminierung stoppen
- Provokation deeskalieren
- Nothilfestrategien bei streitsüchtigen, aggressiven Personen
- Umgang mit der Angst und Stress in Konfliktsituationen
- Rechtsgrundlagen / Jedermannsrechte (Nothilfe, Notwehr,...)
- Verhalten bei beginnenden körperlichen Übergriffen
- Selbstverteidigung bei inakzeptablem Verhalten
- Integration erlernter Verhaltensweisen in den Arbeitsprozess
- Stärkung des Selbstbewusstseins in Konfliktsituationen

Ziel

Trainieren Sie, wie Sie mit aggressivem Verhalten bei Kunden, Kollegen und Mitarbeitern umgehen. Etablieren Sie deeskalierendes Handeln und Denken und erkennen Sie Warnzeichen zur Gewaltprävention. Erfahren Sie, wie Sie sich vor Distanzlosigkeit und Übergriffen schützen und bleiben Sie handlungsfähig in Belastungssituationen.

Zielgruppe

- Nachwuchskräfte
- Führungskräfte
- Berater/Beraterinnen
- alle Interessierte

Hinweis

Professionelles Training mit Holger Zwinzsch, 360-protection, Sicherheitsexperte, Physiotherapeut, Trainer, Ausbilder und Kampfsportler

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007183	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar Firmenkundengeschäft

- Kreditwürdigkeitsprüfung (Prüfung einzureichende Unterlagen, Ermittlung wichtiger Bilanzkennziffern (Cashflow - worauf wird in Praxis geachtet), Erstellung eines Ratings, Votierung)
 - z.B. anhand einer „echten“ Firma mit Bilanz und GuV (Unterschied Rückstellungen und Rücklagen), damit die TN Bilanzkennzahlen rausziehen können (eventuell nicht eine komplett gesunde Firma nehmen)
- Kreditarten (Kontokorrentkredit, Avalkredit, Investitions-/Tilgungskredit hinsichtlich verschiedener Merkmale wie Konditionen, Laufzeit, notwendige Unterlagen etc. unterscheiden können) - allerdings nicht schwerpunktmäßig, da die das in der Theorie lernen
 - z.B. TN erarbeiten für die „echte“ Firma Vorschläge für die Art der Finanzierung entsprechend des Kreditwunsches der Firma und können begründen, weshalb welche Kreditart gewählt wurde
- Sicherheiten (Bürgschaft, Sicherungsübereignung, Abtretung von Forderungen aus L/L, Verpfändung)
- je nach Zeit: Unterschied Privatgiro und Geschäftsgiro
- vielleicht kann noch etwas zum Thema Start ups eingebaut werden, da das sehr interessant für die Nachwuchskräfte ist

Ziel

Die Auszubildenden und Dual Studierenden sind in der Lage, die Kreditarten für Firmenkunden zu erklären und kennen Unterschiede zwischen Firmen- und Privatkundengeschäft. Zudem kennen sie die gängigen Sicherheiten und können deren Sicherungswert erklären.

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007551	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminar für Auszubildende zur Vorbereitung auf die IHK-Abschlussprüfung

- Ausbildungsverordnung "Bankkaufmann/-frau"
- Fächerübergreifender Unterricht (Kontoführung, Nationaler Zahlungsverkehr, Anlage auf Konten, Wirtschafts- und Sozialkunde, Rechtliche Grundlagen, Umwelt im ausbildenden Unternehmen, Personalwesen)
- Wertpapiergeschäft
- Kreditgeschäft
- Internationaler Zahlungsverkehr
- Rechnungswesen/ Steuerung

Ziel

Vorbereitung auf die schriftliche IHK-Abschlussprüfung

Zielgruppe

Auszubildende des 3. Ausbildungsjahres

Hinweis

Bitte bringen Sie folgende Literatur mit:

- KWG, BGB, HGB
- Wirtschaftslehre des Kreditwesens (Grill/Perczynski) oder alternative Berufsschulbücher
- Taschenbuch für Auszubildende

Wichtiger Hinweis zu Ihren Seminarunterlagen: Für alle Präsenzveranstaltungen stellen wir die Seminarunterlagen ausschließlich online über Ihr Teilnehmerportal bereit. Bitte nutzen Sie die Unterlagen über ein mobiles Gerät oder bringen Sie bei Bedarf einen Ausdruck zur Veranstaltung mit.

Während der Veranstaltung können Sie angemessen legere Freizeitkleidung tragen.

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000245	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar für Azubis

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008291	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar Geldwäschebeauftragter

Tag 1 und 2 "Grundlagen Geldwäsche" Geldwäschebekämpfung und Bekämpfung der Terrorfinanzierung Risikoanalyse Geldwäschegesetz (neu) und Standards in der Umsetzung CDD, KYC und PEPS Finanzsanktionen/Embargo **Tag 3 "strafbare Handlungen"** § 25 h KWG und der Regelungsinhalt Was sind strafbare Handlungen? Einführung in die Straftatbestände der Wirtschaftskriminalität Straftaten durch interne und externe Täter Zuständigkeit Risikoanalyse Sicherungsmaßnahmen (bezogen auf Kunden und Mitarbeiter) **Tag 4 und 5 "IT-gestützte Geldwäsche" unter Siron AML** Betrugsbekämpfung Elektronische Systeme zur Geldwäschebekämpfung Methoden der Bearbeitung und Erziehung der gewünschten Ergebnisse Gefährdungsanalyse, Kunden-Segmentierung, Kunden-Monitoring

Ziel

Ziel ist es komprimiert die Grundlagen zu vermitteln die erforderlich sind um als Beauftragter tätig zu sein.

Zielgruppe

Künftige Beauftragte und deren Stellvertreter für Compliance oder Geldwäscheprävention, Datenschutzbeauftragte und Vertriebsbeauftragte

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065547	13.05.2024	17.05.2024	Potsdam	Standardpreis	2000
				OSV / SGVSH	1800
				S-Finanzgruppe	1900

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar Talentförderung

- Zielgruppenanalyse
- Identifikation von Talenten
- Aufgaben von Talentförderungsbeauftragten
- Handlungsfelder
- Talentförderungskonzepte
- Talentförderung - Praxisbeispiele
- Umsetzung der Personalstrategie

Ziel

Sie erhalten einen Überblick, was unter Talentförderung zu verstehen ist und lernen konkrete Praxisansätze kennen.

Sie schaffen die Basis für die erfolgreiche Implementierung in Ihrer Sparkasse

Sie erhalten Ideen und Impulse, um ein Talentförderungskonzept in der Sparkasse umzusetzen

Hinweis

Motivierte Mitarbeiter:innen sind das wichtigste Kapital in Ihrer Sparkasse. Der Hauptzweck der gezielten Talentförderung besteht daher darin, motivierte Mitarbeiter:innen dauerhaft in der Sparkasse zu beschäftigen. Um dieses Ziel zu erreichen, benötigen Personaler:innen eine genau auf Ihre Sparkasse zugeschnittene Talent-Förderung-Strategie.

In diesem Seminar erfahren Sie, was unter ganzheitlicher Talentförderung zu verstehen ist und setzen sich mit konkreten Ansätzen zur Talentförderung auseinander. Darüber hinaus erhalten Sie wertvolle Ideen/Ansätze zur Implementierung eines Talentförderungsmanagements in Ihrer Sparkasse.

Ansprechpartner

Steve Bocher

Tel: 0151 15174753

Fax: 030 2069 2902

Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064341	01.10.2024	02.10.2024	Potsdam	Standardpreis 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar Wertschätzende Beratung

Der Kunde wird wirklich ins Zentrum der Beratung gestellt. Der Kunde wird also nicht mehr kommunikativ zum Produkt geführt, dass der Berater im vorweg entscheidet. Ihre Berater bekommen Lust auf ganzheitliche Beratung durch ein Kommunikationskonzept, das sie in die Lage versetzt, vom Kunden endlich konkrete Ziele & Pläne zu erhalten. Somit erhalten Sie einen vom Kunden gewünschten Beratungsfahrplan mit höheren Termineinhaltungsquoten und geringere Stornoquoten. Die wertschätzende Beratung zahlt aktiv auf das Sparkassen-Finanzkonzept ein und ergänzt dieses perfekt. Sie werden sehen, es funktioniert. Der Kunde wird wirklich ins Zentrum der Beratung gestellt. Der Kunde wird also nicht mehr kommunikativ zum Produkt geführt, dass der Berater im vorweg entscheidet. Ihre Berater bekommen Lust auf ganzheitliche Beratung durch ein Kommunikationskonzept, das sie in die Lage versetzt, vom Kunden endlich konkrete Ziele & Pläne zu erhalten. Somit erhalten Sie einen **vom Kunden** gewünschten Beratungsfahrplan mit höheren Termineinhaltungsquoten und geringere Stornoquoten. Die wertschätzende Beratung zahlt aktiv auf das Sparkassen-Finanzkonzept ein und ergänzt dieses perfekt. Sie werden sehen, es funktioniert.

Ziel

Erhöhung Vertriebsleistung und FAIRkauf

Zielgruppe

alle Berater

Hinweis

auch Inhouse in Präsenz oder digital buchbar

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006417	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar: Bankauskunft in der Praxis

Grundlagen des Bankgeheimnisses

- Begriff des Bankgeheimnisses
- Gegenstand und Umfang der Geheimhaltungspflicht
- Rechtliche Grundlagen
- Bankgeheimnis und Outsourcing

Auskunftersuchen/Schranken des Bankgeheimnisses

- Das Bankgeheimnis im Verfahrensrecht
- Auskunftersuchen im Strafverfahren
- Bekämpfung der Geldwäsche
- Die Sparkasse und der Kunde im Steuerstrafverfahren
- Auskunft gegenüber Sozial- und Rentenversicherungsträgern
- Spezielle Auskunftsrechte (Lastschriftverfahren, Bürgschaften, Drittsicherheiten)
- Auskunftsrechte im Erbfall

Das Bankauskunftsverfahren

Haftung für Bankauskünfte

Ziel

Know-How Gewinn zu rechtlichem Thema

Zielgruppe

Sachlich befaßte Mitarbeiter

Ansprechpartner

Diana Kutschke

Tel: 0170 2225 800

Fax: 030 2069 2902

Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001374	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminarreihe "Unternehmensnachfolge"

Modul 1: Basiswissen Unternehmensnachfolge

- Grundsätze der Unternehmensnachfolge
- Ganzheitlichkeit im Nachfolgeprozess
- Wechselwirkungen der Systeme Unternehmen/ Unternehmer/ Familie
- Chronologische Abfolge und Methoden des Nachfolgeprozesses Facetten im Nachfolgeprozess (Steuern, Recht, Bewertung, Strategie)
- Unternehmensbewertung
- Impulse für eine erfolgreiche Umsetzung

Modul 2: Steuerarten und Gestaltungsmodelle

- Steuerarten und deren Wirkungsweisen bei der Unternehmensnachfolge
- Relevante Steuerarten und Steuersysteme
- Besteuerungskonzepte bei KMU relevanten Rechtsformen
- Einkommenssteuer und Unternehmensnachfolge
- Grunderwerbsteuer beim Grundstücksverkauf
- Fallstudientraining zum Themenblock "Steuern"
- Gestaltungsmodelle zur Nachfolgeregelung bei familiengeführten KMU
- Familien-Entwicklung und Unternehmen im Wandel der Zeit
- Rahmenbedingungen für eine tragfähige Unternehmensnachfolge
- Grundsätze zur Unternehmens- und Vermögenssicherung
- Rechtliche Gestaltungsmodelle zur Unternehmensnachfolge
- Vorsorgeregulungen bei der Unternehmensnachfolge
- Auslandsbezug im Familienunternehmen
- Risikobereiche bei und nach der Unternehmensnachfolge

Modul 3: Rechtsgrundlagen

- Einführung in des Handels- und Gesellschaftsrecht, das Erbrecht und Familienrecht zur erfolgreichen
- Umsetzung der Unternehmensnachfolge und Impulse für die Umsetzung
- Gesellschaftsrecht
- BGB-Gesellschaft, OHG, KG, GmbH und AG
- Stiftung
- Bruchteilseigentumsgemeinschaft
- Erbengemeinschaft
- WEG
- Familienrecht
- Erbrecht
- Geschäftsanteile als Nachlass
- Gesellschaftsvertragliche Regelungen zur Unternehmensübergabe

Ziel

Die Regelung der Unternehmensnachfolge ist für Unternehmer/-innen eine große Herausforderung. Ihre Kunden auch in diesem wichtigen Themenfeld professionell und vorausschauend zu beraten, stellt ein wichtiges Qualitätsmerkmal der ganzheitlichen und individuellen Beratung dar. Die frühzeitige Platzierung dieses Themas eröffnet Ihnen die Chance, die Vorstellungen des Unternehmers zielgerichtet umzusetzen und daraus Vertriebsanlässe abzuleiten.

Zielgruppe

Firmenkundenbetreuer/-innen

Hinweis

Sie erhalten nach der Teilnahme an allen drei Modulen einen Qualifizierungsnachweis "Sparkassen-Berater Unternehmensnachfolge".

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005667	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Seminarreihe Assetklasse Immobilie: Teil 5 - Praxistag in Berlin (inkl. Objektbesichtigung)

Folgende Inhalte werden im Rahmen des Praxistages vermittelt: 1. **Maklertreffen**

- Beurteilung von Marktzyklen anhand von Nutzungsarten und am Beispiel des regionalen Marktes Berlin (Leerstandsrate-, Baupreis-, Investitionspreis- Entwicklung)
- Entschätzung von Lagenentwicklungen

2. **Asset-Manager-/ Property-Manager-Meeting**

- Anforderung an ein aktives Asset-Management
- Asset-Management-Aktivität an Beispiel eines konkreten Objektes
- Objektanforderungen (ESG/ New Work/ etc.) aus Sicht der Mieter
- Mieteranforderung aus Sicht des Asset-Managements

Ziel

Die Seminarreihe zur Assetklasse Immobilien schließt mit einem Praxistag in Berlin ab. Anhand einer Objektbesichtigung und anschließendem Erfahrungsaustausch mit einem Asset-/Property-Manager werden Einblicke in die Differenzierung von Asset- und Property-Management vermittelt. Es werden Werkzeuge und Maßnahmen zum Managementprozess von Immobilien angesprochen. Darüber hinaus steht das Kennenlernen von Marktmechanismen und die Einordnung der Auswirkungen von Marktmechanismen und Managementleistungen im Fokus.

Zielgruppe

Die Seminarreihe richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die mit der Investition in die Asset-Klasse Immobilien betraut sind (Depot-A Händler, Treasurer), die Zweitvermietung im Haus durchführen oder sich mit dem Risikomanagement von Immobilienrisiken befassen.

Hinweis

Die Praxisveranstaltung findet in den Räumen von HIH Property Management GmbH, Niederlassung Berlin, Potsdamer Platz 10/Köthener Str. 1, 10963 Berlin statt.

Anreise:

- Parkmöglichkeit im kostenpflichtigen Parkhaus Potsdamer Platz Arkaden (zwei Minuten Fußweg) oder
- Anreise mit den Öffentlichen Verkehrsmitteln per Regionalzug bis Potsdamer Platz bzw. Weiterfahrt in Berlin mit Nahverkehrsmitteln bis Haltestelle Potsdamer Platz (U-Bahn U2 sowie S-Bahnlinien S1, S2, S25).

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006567	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminarreihe zum Finanzberater für Heilberufe

Kompetenzpaket 1 **Modul 1** Der Gesundheitsmarkt und das Berufsbild des Mediziners - Daten, Fakten, Trends

- Die typischen Ausbildungswege von Ärzten
- Verhältnis der Ärzte zu anderen Institutionen und Playern im Gesundheitswesen
- Einkommen von Ärzten in Abhängigkeit des Tätigkeitsfeldes und der Fachrichtung
- Freiberuflichkeit und Anstellungsverhältnisse: Vor- und Nachteile
- Gründung, Abgabe und Übernahme von Arztpraxen
- Alterssicherung von Ärzten (Schwerpunkt: Ärztliche Versorgungswerke)
- Marktpreise von Arztpraxen
- Methoden der Wertermittlung von Arztpraxen

Modul 2 Finanzierungs- und Anlagelösungen für Heilberufler (inkl. Öffentliche Mittel)

- Finanzierungslösungen in der Sparkassenpraxis
- Anlagelösungen in der Sparkassenpraxis
- Öffentliche Mittel für Heilberufe

Kompetenzpaket 2 **Modul 3** Unternehmen Arztpraxis - wirtschaftliche Chancen und Risiken

- Die Arztpraxis als (besonderes) Unternehmen
- Neue rechtliche Rahmenbedingungen (Vertragsarztrechtsänderungs- und Versorgungsstrukturgesetz)
- Honorarquellen für Ärzte
- Aktuelle Abrechnungsregelungen (GOÄ, EBM)
- Kostenstrukturen von Arztpraxen in Abhängigkeit der Fachrichtung
- Ein Erfolgsmodell: MVZ
- Insolvente Ärzte - gibt es dies wirklich?
- Prognose der Branchenentwicklung im ambulanten Bereich
- Finanzierung von Arztpraxen

Modul 4 Branchen-Know-how "Apotheken"

- Rechtlicher Rahmen
- Vom Umsatz zum Gewinn
- Apothekentypen (Filiale, Center), Sonderumsätze
- Verkauf einer Apotheke (Wertermittlung)
- Krisenmanagement

Modul 5 Branchen-Know-how "Zahnärzte"

- Der Zahnarztberuf - Selbstverständnis und Ausbildung
- Ökonomisches Umfeld - Einkommen, Honorarabrechnung, Investitionen
- Medizinisches Umfeld - Leistungsspektrum im Überblick
- Praxisgründung, -bewertung und -abgabe
- Beurteilung Kreditwürdigkeit, Sanierungsfähigkeit

Kompetenzpaket 3 **Modul 6** Cashflow-Ermittlung bei Medizинern auf Basis von BWA und EÜ Rechnung

- Wie sehen die (Sonder-) Kontenrahmen bei Ärzten und Zahnärzten aus?
- Fallstudie 1: Analyse der typischen BWA und EÜR bei Ärzten und Zahnärzten
- Fallstudie 2: Ermittlung des zukünftigen Praxisingewinn nach Verkauf
- Wie kann aus der EÜR bei Einzel- und Gemeinschaftspraxen der betriebliche Cashflow ermittelt werden?
- Welche privaten Ein- und Auszahlungen sind typischerweise vorhanden?
- Fallstudie 3: Ermittlung des monatlich verfügbaren Zahlungsmittelbestandes nach betrieblicher und privater Cashflow-Ermittlung

Modul 7 Gesellschaftsrechtliche Aspekte im Lebenszyklus des Heilberuflers

- (Rechts-) Formen ärztlicher/zahnärztlicher Kooperationen
- Aufnahme und Ausscheiden von Gesellschaftern
- Vertragliche Gestaltung und Fallstricke aus der Praxis
- Grundzüge Praxiskauf

Modul 8 Steuerliche Besonderheiten im Lebenszyklus des Heilberuflers

- Auffassung der Finanzverwaltung
- Betriebsprüfungen
- Grundlagen - Steuerrecht für Ärzte & Zahnärzte, Einkommenssteuer & Buchführung, Umsatzsteuer, Gewerbesteuer, Brennpunkte / Betriebsprüfungsfälle / Problembereiche

Ziel

Durch die Teilnahme an mehreren Modulen aus verschiedenen Kompetenzpaketen erwerben Sie kundenspezifisches Spezialwissen auf vertieftem Niveau. Insgesamt stehen 8 einzelne Module zur Auswahl, die jeweils einzeln buchbar sind. Ein Zertifikat mit der Bezeichnung "Heilberufe-Berater" über sowohl in der Breite als auch in der Tiefe vermitteltes Spezialwissen kann auf Antrag ausgestellt werden, wenn folgende Voraussetzungen erfüllt sind:

- Teilnahme an mindestens 6 der 8 Module
- Teilnahme an mindestens je einem Modul aus den drei Kompetenzpaketen

Zielgruppe

Firmen- und Gewerbekundenberater, Kreditanalysten

Hinweis

Die Seminarreihe findet in Kooperation mit der Sparkassenakademie Niedersachsen in Hannover statt.

Jedes Modul ist auch einzeln zum Preis von 390 EUR pro Tag buchbar.

Die Durchführung aller Module der Seminarreihe zum Zertifikatserwerb setzt das Vorliegen der notwendigen Mindestteilnehmerzahl voraus.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006089	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Seminarreihe zum SDWH und zur Geschäftsfeldplanung / GMA - 1. Grundlagen Qualitätssicherung S-DWH

Schwerpunktthemen des Seminars sind:

- Kalkulation,
- Teilmärkte (gedeckt, ungedeckt, Teildeckung),
- Variables Geschäft incl. Überblick zu Periodische Ausgleichszahlungen,
- Überblick Implizite Optionen (OPTIK),
- Überblick Risikokosten

Ziel

Die TeilnehmerInnen kennen die Bedeutung des S-DWH als Datenlieferant für die neuen Banksteuerungsanwendungen (z.B. MPR, GBS) auf dem Integrierten Datenhaushalt (IDH). Sie können Umsetzungslücken und etwaigen Handlungsbedarf bewerten und kennen die notwendigen Umsetzungsschritte zur Optimierung der Datenqualität.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Führungskräfte und MitarbeiterInnen, welche für die Qualität der Datenhaltung im S-DWH verantwortlich sind und diese auch im Hinblick auf den IDH optimieren wollen.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006281	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Seminarreihe zum SDWH und zur Geschäftsfeldplanung / GMA - 6. Erstimplementierung der Geschäftsfeldplanung

Schwerpunktthemen des Seminars sind:

- Grundlage Implizite Optionen,
- Abbildung im S-DWH,
- Aufbau IMPL-Struktur,
- Alternative Abbildungen von Optionsprämien,
- Auswirkungen auf APLE,
- Konsistenz zur Risikosteuerung und Vorkalkulation,
- Auswirkung auf MPR

Ziel

Die TeilnehmerInnen kennen die notwendigen Parametrisierungen in CashVer, EVR, S-DWH und dem DSGVO-Planungstool zur erfolgreichen Implementierung der Geschäftsfeldplanung.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Führungskräfte und MitarbeiterInnen, welche für die Qualität der Datenhaltung im S-DWH verantwortlich sind und diese auch im Hinblick auf den IDH optimieren wollen.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006285	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Seminarreihe zum SDWH und zur Geschäftsfeldplanung / GMA - 7. Provisionsplanung

Schwerpunktthemen des Seminars sind:

- Grundlagen und Datenquellen für die Planung des Provisionsgeschäfts,
- Parametrisierungsalternativen im Tool,
- Vorstellung unterschiedlicher Praxisbeispiele für die einzelnen Provisionsarten.

Ziel

Die TeilnehmerInnen kennen die notwendigen Parametrisierungen in CashVer, EVR, S-DWH und dem DSGVO-Planungstool zur erfolgreichen Implementierung der Geschäftsfeldplanung.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Führungskräfte und MitarbeiterInnen, welche für die Qualität der Datenhaltung im S-DWH verantwortlich sind und diese auch im Hinblick auf den IDH optimieren wollen.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006283	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

SO KOMMEN IHRE WORTE AN, UND ZWAR GUT! Impuls-Kommunikation Teil II

- Denken hilft zwar, nützt aber nichts? - Der menschlichen Irrationalität sinnvoll begegnen.
- Nie ärgern, nur wundern - und entspannter kontern
- Kommen Sie ins Gespräch, denn: „Solange man selbst redet, erfährt man nichts“ (Marie von Ebner-Eschenbach) - und überzeugt schlecht.
- Auf den Grund gegangen: verdeckte Tagesordnungen erkennen und nutzen
- WERT-volle Worte: Was wollen Sie eigentlich wirklich sagen?
- Politisch korrekt und charismatisch. Doch, beides zusammen geht.

Ziel

Mit "Micro-Learning by Micro-Doing" verbessern Sie Ihre kommunikative Kompetenz schnell und spürbar. Die im Seminar vorgestellten Mikromuster der Impuls-Kommunikation sind dabei so klein, dass sich das Üben (fast sofort) ganz normal anfühlt - und Spaß macht. Erleben Sie die praktische Umsetzung des Best- und Longsellers "KOMMUNIKATIVE KOMPETENZ - WENIGER IST MEHR - Die Mikromuster der Impuls-Kommunikation" (GABAL e-Book).

- Wie machen die das? Lernen von bekannten charismatischen Persönlichkeiten.
- Hoher Übungsanteil: Sie passen die Mikromuster direkt an Ihren eigenen Stil an.
- Weniger ist mehr! Mit Mikromustern Stimmungen verbessern und Handlungsspielräume erweitern.

Zielgruppe

Nachwuchskräfte, Führungskräfte, Firmenkundenbetreuer:innen,
Individual- oder Privatkundenbetreuer:innen

Hinweis

TEIL I - ÜBERZEUGEND AUFTRETEN!

Wie „sprechen“ wir mit Körper, Atmung und Stimme?

TEIL II - SO KOMMEN IHRE WORTE AN, UND ZWAR GUT!! (s. Veranstaltungs-ID V-0...)

Welche Rhetorik hilft wann, damit wir unsere Gesprächsziele erreichen?

Die Seminare berücksichtigen Ihre persönlichen Wünsche und beruflichen Ziele. Ein begleitendes Schreiben vorab stimmt Sie auf das Training ein und ermöglicht Ihnen, individuelle Wünsche anzumelden. Im Seminar erhalten Sie ein umfassendes Skript für optimales Üben, auch im Alltag. Nach dem Seminar erhalten Sie über ca. ein halbes Jahr verteilt fünf kleine Erinnerungsimpulse. Während dieser Betreuungszeit steht Ihnen Claudia Linker nach Absprache für so genannte 5-Minuten-Coachings zu Umsetzungsfragen per Telefon oder Video-Konferenz zur Verfügung.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066015	25.09.2024	26.09.2024	Potsdam	Standardpreis 890
V-072483	17.09.2025	18.09.2025	Potsdam	Standardpreis 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Social Media- Content Werkstatt „Storytelling mit bewegten Bildern“

Seit Tausenden Jahren erzählen Menschen Geschichten, um Wissen zu überliefern, zu unterhalten, Communities aufzubauen und zusammenzuhalten. Geschichten sollen aber auch motivieren, inspirieren und begeistern.

Getreu dem Motto: „Everyone has a story to tell“ statten wir Sie in der Social Media- Content Werkstatt mithilfe von fundierten theoretischen Grundlagen, Praxisbeispielen sowie praktischen Übungen mit dem nötigen Rüstzeug aus, um Ihre Geschichte auch an Ihre Online-Zielgruppe zu bringen.

Agenda:

- Erarbeitung der Formate in den Social Media Plattformen (Was ist ein Post, was ist ein Reel, Story,...)
- Anlassbezogenes Konzept-Drehbuch AIDA - Medienformate: vom Interview, Erklärfilm, Expose (besondere Angebote, Immobilie) bis zur Spendenübergabe
- Technische Herstellung: Licht- Tonqualität abhängig von der Zielstellung- Zielgruppe, die erreicht werden soll.
- Urheberrecht - Kanalwahl und Zielgruppe: für welchen Kanal - welche Zielgruppe
- Hochladen und Bewerben

Eigene Contentideen , haptische Elemente, Schere und Taschenlampe wenn vorhanden bitte mitbringen!

Ziel

Ziel ist die Konzeption eines Video-Drehbuches zu unterschiedlichen Anlässen. „Was kommt bei welcher Zielgruppe in welchem Kanal gut an, wie kann ich Aufmerksamkeit erzeugen“.

Zielgruppe

Das Storytelling Seminar richtet sich an Mitarbeiter aus dem Bereich Social Media, die Storytelling effektiv für sich nutzen oder die vorhandenen Fähigkeiten erweitern und verbessern wollen.

Hinweis

Die Maßnahme eignet sich für Teilnehmer, die Ihre eigenen Social Media Kanäle betreuen oder die Einführung von Kanälen planen.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005514	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Sondereinflüsse auf die Immobilien und ihre Auswirkungen auf die Wertermittlung

- o Bodenordnungs-, Sanierungs- und Entwicklungsmaßnahmen
- o Verträge zu städtebaulichen Maßnahmen
- o Enteignungs-/Entschädigungsrecht
- o Planungsschäden
- o Denkmalschutz
- o Landwirtschaftliche Objekte, Waldflächen
- o Immobilienbezogene Abschreibungsvorschriften und -sätze
- o Objektsanierung
- o Immobilienbezogene Vorschriften zum sozialen Wohnungsbau

Ziel

Gutachter und sachverständige Mitarbeiter

Hinweis

Das Seminar ist als Fortbildungsmaßnahme von HypZert anerkannt. Die Veranstaltungen hierzu werden im Zweijahresrhythmus angeboten.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067303	22.11.2024	22.11.2024	Potsdam	Standardpreis 390

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Sparkassengesetz für Praktiker

Das Sparkassengesetz ist die Rechtsgrundlage und organisatorischer Rahmen für die Tätigkeit der Sparkassen. In ihm wird der Aufbau der Sparkasse mit seinen Organen und den ihnen zugewiesenen Aufgaben geregelt. Die Anwendung des Sparkassengesetzes wirft oft Fragen auf, die sich aus dem Gesetz nicht alleine beantworten lassen:

- Wann kann der Vorstand alleine entscheiden, wann muss der Verwaltungsrat zustimmen oder über welche Entwicklungen muss der Verwaltungsrat informiert werden?
- Wie muss der Verwaltungsrat eingeladen werden und können oder müssen die Sitzungsunterlagen mit versendet werden?
- Scheidet ein Geschäftsführer einer GmbH aus dem Verwaltungsrat aus, wenn über das Vermögen seiner GmbH ein Insolvenzverfahren eröffnet wird?

Das Seminar soll das Sparkassengesetz für Praktiker in den Sparkassen erläutern und Hinweise für eine sichere Anwendung geben. Dabei werden auch die Bezüge zu anderen aufsichtsrechtlichen Normen, wie z. B. den Corporate Governance-Anforderungen des CRD IV-Umsetzungsgesetzes für Mandatsbeschränkungen und die Bildung von Ausschüssen im Verwaltungsrat mit behandelt.

Die Vertragsländer des Ostdeutschen Sparkassenverbandes (OSV) haben ein weitgehend einheitliches Sparkassenrecht in Sachsen, Mecklenburg-Vorpommern, Brandenburg und Sachsen-Anhalt erlassen und fortentwickelt. Entsprechend haben die Sparkassengesetze der vier Länder den gleichen Aufbau und im Wesentlichen den gleichen Inhalt. Die gemeinsamen Regelungen mit den Besonderheiten der jeweiligen Länder werden im Einzelnen dargestellt. Teilnehmer aus Schleswig-Holstein werden über die parallelen Vorschriften in Schleswig-Holstein und etwaige abweichende Normen zum Sparkassenrecht im OSV informiert.

Ziel

Vorstände und Vorstandssekretariate, Mitarbeiter der Rechtsabteilung

Zielgruppe

Zielgruppe für das Seminar sind Vorstände, Verhinderungsvertreter des Vorstandes, Mitarbeiter des Vorstandsstabes und der Rechtsabteilung der Sparkassen im OSV-Gebiet und in Schleswig-Holstein.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067631	10.06.2024	10.06.2024	Potsdam	Standardpreis 495

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Sparkassenvertrieb ist (und bleibt) bunt

- Mein Bezugsrahmen, meine Werte und Überzeugungen mit Toleranz
- Was sind (meine) Grenzen?
- Wo bin ich tolerant, bis wohin, in welchem Ausmaß?
- Wie gehe ich damit um, wenn andere meinem/unserem Werterahmen nicht entsprechen?
- Wie setze ich Grenzen?
- Sparkasse steht für...?
- Wie lebe ich die Werte der S Finanzgruppe?
- Umgang mit aggressiven und unangenehmen Personen
- Training zum guten Umgang mit schwierigen Kunden(-Situationen)

Ziel

#Niewiederistjetzt

Das Thema ist leider brandaktuell und wir stellen uns ihm. Unsere Gesellschaft ist einer Gefahr ausgesetzt und wir haben die Aufgabe angenommen, dieser entschlossen entgegen zu treten.

Das hat Auswirkungen auf unsere Beratungspraxis, unsere Wertvorstellungen und fordert eine klare Haltung auch in schwierigen Situationen.

Lebhafte Diskussionen und der notwendige Praxistransfer in den Sparkassenalltag sind unser Ziel.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen und Führungskräfte der Sparkassen-Finanzgruppe im Vertrieb

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-073325	10.09.2024	10.09.2024	Kiel	Standardpreis	450
				OSV / SGVSH	390

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Spenden und Sponsoring von Sparkassen

- 4 Sphären einer gemeinnützigen Einrichtung
- Abgrenzung von Spenden und Sponsoringmaßnahmen
- Sponsoringerlass der Finanzverwaltung und dessen Auswirkung für den Empfänger
- Vermeidung einer verdeckten Gewinnausschüttung bei der Sparkasse
- Ausgestaltung von Sponsoringverträgen unter Berücksichtigung der steuerlichen Gegebenheiten beim Empfänger (Mustersponsoringverträge)
- Praxishinweise zu Sponsoring- und Spendenmaßnahmen (Leuchtturmprojekte, Angemessenheit, Überwachung der durchgeführten Maßnahmen)

Ziel

- Vermittlung von Kenntnissen und Umsetzungshinweisen zum Thema Spenden und Sponsoring durch Sparkassen
- Optimaler Imagetransfer der Sparkasse durch die Zusammenarbeit mit gemeinnützigen und anderen Einrichtungen unter Berücksichtigung steuerrechtlicher Vorgaben aus der Sicht der Sparkasse und des Vertragspartners

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Abteilungen Organisation und Vorstandssekretariat

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067335	16.05.2024	16.05.2024	Potsdam	Standardpreis 375

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Spreadrisiko- und Marktpreisrisikosteuerung

- Einflussfaktoren auf das Marktpreis- und Refinanzierungsrisiko
 - Zinsszenarien
 - Liquiditätsspread-Szenarien
 - Credit-Spread-Szenarien
- Validierung der Methoden, Verfahren und Parameter
- Messung des Zinsspannenrisikos
- Messung des Bewertungsergebnis Wertpapiere
- Messung des Refinanzierungsrisikos
- Ausblick (u.a. Auswirkung der veränderten Rahmenbedingungen)

Ziel

Es werden zunächst die wesentlichen Einflussfaktoren auf die Erfolgskomponenten „Zinsüberschuss“ und „Bewertungsergebnis Wertpapiere“ dargestellt. Hierbei wird auf die Einflussfaktoren Marktpreise (Zinsen und Kurse), Liquiditätsspreads und Credit-Spreads eingegangen.

Neben der Validierung der zu definierenden Verfahren und Parameter werden auch die Einflüsse auf das Zinsspannenrisiko und das Bewertungsergebnis aus Wertpapieren eingegangen. Auf die bei den Sparkassen möglichen Umsetzungen in SimCorpDimension und sDIS OSPlus wird genauso Bezug genommen, wie auf alternative Berechnungen für Spezialthemen wie Bewertungseinheiten und Abschreibungen bei Aktien oder anderen zinsunabhängigen Assets.

Die Teilnehmer profitieren im Workshop vom Austausch mit Experten anderer Sparkassen und sind über die aktuellen Entwicklungen im Bereich des Refinanzierungsrisikos (auf Grundlage von Liquiditätsspreads) und des Marktpreisrisikos (z.B. Einsatz von Standardparameter und deren Validierung) informiert.

Zielgruppe

Erfahrene Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aus den Bereichen Risikocontrolling und Kalkulation.

Hinweis

Kenntnisse in den Anwendungen der Integrierten Zinsbuchsteuerung und SimCorpDimension sind vorteilhaft, aber nicht zwingend notwendig.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005544	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Starke Korrespondenz für starke Kundenbindung

SprachstilWerkstatt

1. Rolle des Sprachstils in der Markenwahrnehmung einer Sparkasse.
2. Analyse der vorher eingereichten Korrespondenz mit Sprachbarometer®.
3. Professionelles Handwerkszeug von Textern für Ihre Korrespondenz.
4. Wirkungsvolle Musterformulierungen für verschiedene Schreibanlässe.
5. Standards bei Schreiben, E-Mails und anderer verbaler Kommunikation.
6. Anrede / Schlussformel / Absenderzeichnung - wichtige Stilelemente.
7. Optimieren von konkreten Schreiben der Sparkassen in Gruppenarbeit.
8. Die TeilnehmerInnen stellen vor der Werkstatt Briefe zur Verfügung.

Ziel

Sie erfahren, wie starke Sprache effektiv zu Gunsten der Marke wirkt. Sie erhalten sofort einsetzbares Handwerkszeug für das eigene Texten. Sie machen die Sprache zum Träger der Sparkassen-Markenwerte. Sie profitieren von unserer praxiserprobten Methode. Resultat der Sprachstilwerkstatt: frisch getextete Briefe!

Zielgruppe

Qualitäts-, Marken- und VertriebsmanagerInnen, MitarbeiterInnen, die für die Geschäftskorrespondenz zuständig sind und häufig Schreiben verfassen.

Hinweis

Die TeilnehmerInnen stellen vor der Werkstatt Briefe zur Verfügung.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003313	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Steuerliche Betriebsprüfung und Anpassungsbuchungen in OBR-Steuern

- Rechtsgrundlagen der Außenprüfung
- Inhalt der Prüfungsanordnung
- Steuerlicher Umfang der Außenprüfung
- Prüfungszeitraum
- Fehlende Prüfungsanordnung
- Bekanntgabe der Prüfungsanordnung
- Verwertungsverbot
- Prüfungsbeginn
- Festsetzungsfrist
- Ablaufhemmung durch Betriebsprüfung
- Bescheide mit eingeschränkter Bestandskraft
- Vorläufige Steuerfestsetzung
- Änderung bestandskräftiger Bescheide Vorgehens- und Arbeitsweise der Betriebsprüfer (Prüfungsmethoden, Verprobungen, Elektronische Datenverarbeitung)
- Regeln der Sachverhaltsaufklärung (Prüfungshandlungen, allgemeine Mitwirkungspflicht, Information des Steuerpflichtigen, Strafbarkeit)
- Gewinnermittlung durch Prüferbilanzen (Bilanzzusammenhang und seine Durchbrechung, Bilanzberichtigung, Bilanzänderung)
- Mehr- und Weniger-Rechnung (Bilanzposten-Methode, Gewinn bei Körperschaften)
- Schlussbesprechung (Rechtsgrundlagen, Strafrechtlicher Hinweis)
- Prüfungsbericht (Inhalt, Gliederung)
- Auswertung der Prüfungsberichte (Änderungsbescheide, Verbindliche Zusagen)
- Anpassungsbuchungen in OBR-Steuern

Ziel

Die TeilnehmerInnen erhalten eine Einführung in das Verfahren der steuerlichen Betriebsprüfung und in die Vornahme der Anpassungsbuchungen in OBR-Steuern.

Zielgruppe

HauptbuchhalterInnen in Sparkassen, bei denen eine Betriebsprüfung stattgefunden hat oder derzeit stattfindet, MitarbeiterInnen der Innenrevision/ Internen Revision/ RevisorInnen, die mit der Betriebsprüfung betraut sind.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000466	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Steuerliche EWB-Bildung

- Von Kreditinstituten zu beachtende Vorschriften hinsichtlich allgemeiner Rechnungslegungsvorschriften
- Handelsrechtliche Grundsätze
Einzelbewertung, Grundsatz der Vorsicht, Wertaufhellung und wertbegründende Tatsachen, Grundsatz der Unternehmensfortführung
- Handelsrechtliche Bewertungsmaßstäbe
Bewertung, Wertaufholung, Risikobeurteilung
- Angemessenheit der Risikovorsorge
Risikovorsorge MaRisk, Angemessenheit von Einzelwertberichtigungen, Anhaltspunkte für Forderungsausfall, Unter- oder Unverzinslichkeit, Pauschalierte EWB
- Steuerliche Grundüberlegungen
- Maßgeblichkeitsprinzip
- Niedrigerer Teilwert
- Begriff und Ansatz des Teilwertes einer Forderung
- Teilvermutung
- Ausfallwagnis und Uneinbringlichkeit
Zweifelhafte Forderungen, Nachweispflicht, Ermessen des Kaufmannes, Vorsichtsprinzip, Erfahrungen der Vergangenheit, Wertaufhellende Tatsachen, Umstrukturierungen, Begriff der dauernden Wertminderung, Beurteilungskriterien für die Bildung von EWB, Anrechnung von Sicherheiten und Rückgriffsforderungen, Personalsicherheiten, Forderungsabtretungen, Raumsicherungsübereignung oder sicherungsübereignete Gegenstände, Besicherung durch Grundschulden, Verpfändung von Guthaben/Rückkaufswerte von LV, Versicherung gegen Forderungsausfälle
- Höhe der EWB
- Abzinsung von Darlehensforderungen
- Pauschalierte EWB
- Verzinsung von Steuernachforderungen
- Dokumentation

Ziel

Die TeilnehmerInnen machen sich mit Verfahren und Bewertungsgrundsätzen zur Bildung von Einzelwertberichtigungen vertraut.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Abteilungen Kredit, Abwicklung, Interne Revision, Rechnungswesen, die mit der Bildung von EWB betraut sind.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Strukturierte Finanzierungen bei mittelständischen Unternehmen und Konsortialfinanzierungen

Praxisbezogener und tiefergehender Einblick in Strukturierte/Konsortialfinanzierungen und deren Vorteile in Krisenzeiten sowie insbesondere folgende Inhalte:

- Vorteile von strukturierten Finanzierungen/Konsortialfinanzierungen -auch in Krisenzeiten
- Aktuelle Rechtsprechung hinsichtlich Gebührenregelung
- Aktuelle Usancen bei der Gestaltung von Strukturierten Finanzierungen / Konsortialfinanzierungen
- Financial und Corporate Covenants verstehen und bedarfsgerecht einsetzen
- Term-sheet, Reporting-Pflichten, Margen-Grid, etc.
- Bilanz- und Rating-Optimierung, stabile Bilanz-Relationen
- Vorstellung und Diskussion von Praxisfällen
- Sinnhaftigkeit von integrierter Planungsrechnung als Basis für die Finanzierungsstruktur und Kreditentscheidung (Betrachtung des verfügbaren Cash-Flows)
- Cash-Flow-basierte Tilgungsstruktur, adäquate Laufzeiten
- Vor- und Nachteile bestimmter Strukturen
- Unterschiedlicher Einsatz von Finanzierungsbausteinen bei Strukturierten Finanzierungen / Konsortialfinanzierungen
- Umsetzung der Gleichbehandlung bei Strukturierten Finanzierungen / Konsortialfinanzierungen
- Risikomitigierende Bestandteile
- On-/Off-Balance Konstrukte

Ziel

Unterschiedliche Liquiditätsbedürfnisse mittelständischer Unternehmen erfordern anlassbezogene Lösungsansätze. Die überzeugenden Vorteile von strukturierten Finanzierungen und Konsortialfinanzierungen -auch in Krisenzeiten- sowie optimale Finanzierungsstrukturen werden in diesem Seminar vorgestellt.

Zielgruppe

Mitarbeiter und Führungskräfte aus den Bereichen Markt (Unternehmenskundenberater, Firmenkundenberater), Marktfolge (Analysten, Votierende Analysten), Marktfolge Intensiv (Sanierungsbetreuer)

Hinweis

Ihr Dozent: Dr. Angelo Stilla, Kreissparkasse Köln

Als Bankkaufmann, promovierter Betriebswirt und Vertriebscoach verfügt Angelo Stilla über langjährige Erfahrungen in allen Bereichen der Firmenkunden- und strukturierten Finanzierung (Konsortialfinanzierungen, Akquisitions- und Nachfolgefinanzierungen, Projektfinanzierungen, Schuldscheindarlehen, Syndizierte Finanzierungen, etc.). Er ist als Bereichsleiter Zentrale Firmenkunden bei der Kreissparkasse Köln und Dozent an der Hochschule für Wirtschaft und Recht in Berlin sowie an diversen Akademien und Sparkassen tätig.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070685	27.05.2024	28.05.2024	Potsdam	Standardpreis 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Taktik in der Zwangsversteigerung

Besprochen werden Taktik-Fragen in den unterschiedlichen Stadien der Zwangsversteigerung.

Voraussetzung der Zwangsversteigerung

Unterschied zwischen dinglichem Recht und persönlicher Forderung

Beschlagnahmeumfang und -wirkung

Vollstreckungsschutz

Bedeutung und Zusammensetzung des geringsten Gebots

Ablösung vor und im Termin

Abweichende Versteigerungsbedingungen

Sicherheitsleistung

Rettungserwerb

Wirkung des Zuschlags

Zuschlagsversagungsgründe

Gerichtliche und außergerichtliche Erlösverteilung

Ziel

Ziel ist die Vermittlung "taktischen" Wissens in der Zwangsversteigerung.

Zielgruppe

Abteilung Abwicklung bzw. Kreditüberwachung, Privatkunden- und Individualkundengeschäft, sofern mit Zwangsversteigerungs- und Zwangsverwaltungsverfahren betraut.

Hinweis

Bankers Campus ist eine Marke des Ostdeutschen Sparkassenverbandes. Sie bietet ein offenes Forum, um den Dialog zwischen den unterschiedlichen Säulen der Kreditwirtschaft und Externen anzuregen. Bankers Campus-Veranstaltungen haben das Ziel der aktuellen Fachinformation und des übergreifenden Erfahrungsaustausches. Es werden unterschiedliche Vorgehensweisen und Standpunkte dargestellt, die die Vielfalt der verschiedenen Denkansätze in der heterogenen deutschen Kreditwirtschaft widerspiegeln.

Ansprechpartner

Diana Kutschke

Tel: 0170 2225 800

Fax: 030 2069 2902

Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000190	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

TalentCircle

- Modul 1 - Auftaktlich will das! - Eigene Potenziale entwickeln
- Modul 2 Wahlmodul (1 Tag): Umgang mit Veränderungen oder: Wirksames Selbstmarketing oder: Selbst- und Zeitmanagement
- Modul 3: Agiles Arbeiten
- Modul 4: Resilienz - wie arbeite ich produktiv und gesund?
- 4 x WEB-Seminare à 90 Min. - Kollegiale Beratung
- Abschlussworkshop - Talente gut vernetzt - (1/2 Tag)

Ziel

Persönliche Weiterentwicklung und moderne Methoden der Zusammenarbeit für das individuelle Ziel zur Fachkraft zum Spezialisten in einer sich verändernden Arbeitswelt. Entwickeln Sie Ihren persönlichen **MEHRWERT für Sie als Fachkraft für die Kunden für die Sparkasse...** und bleiben Sie gut vernetzt nachhaltig dran.

Zielgruppe

Fachkräftenachwuchs und Spezialisten

Hinweis

Werden Sie Mitglied in unserem TalentCircle - weil Sie es sich wert sind! Dauer 5,5 Lerntage und Praxisaufträge verteilt über 1/2 Jahr. Für das 2. Präsenzmodul stehen 3 Wahl-Module zur Auswahl - bitte informieren Sie uns, welches der folgenden Seminare Sie besuchen möchten: **Umgang mit Veränderungen**, V-071317 am 03.09.2024 oder **Wirksames Selbstmarketing**, V-071205 am 12.09.24 oder V-071209 am 16.09.24 oder **Selbst- und Zeitmanagement**, V-071211 am 16.09.24 oder V-071213 am 17.09.24. Fordern Sie unsere Broschüre an!

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-071115	03.06.2024	13.03.2025	Potsdam	Standardpreis	2300
V-071129	04.06.2024	13.03.2025	Potsdam	Standardpreis	2300
V-071143	05.06.2024	13.03.2025	Potsdam	Standardpreis	2300

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Tarifrecht TVöD / TVöD-S für Personalsachbearbeiter:innen

- Anerkennung von Beschäftigungszeiten
- Kinderbezogener Entgeltbestandteil, Wegfall, Weiterzahlung, Berechtigtenwechsel, Aufleben Kindergeld
- Vorübergehende Ausübung einer höherwertigen Tätigkeit/ Führung auf Probe, Führung auf Zeit
- SSZ-Umsetzung, ATZ, Elternzeit, Eintritt
- Austritt innerhalb eines Jahres
- Fallbeispiele zu allen aufgeführten Themen
- die Themen werden jährlich aktualisiert

Ziel

Es werden aktuelle Fragen und Anwendungsbeispiele zum TVöD-S behandelt.

Zielgruppe

Personalsachbearbeiter:innen, Mitarbeiter:innen der Personalabteilungen

Hinweis

Bitte teilen Sie uns vorab Ihre Fallbeispiele zu allen aufgeführten Themen mit bzw. welche weiteren Themen behandelt werden sollen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000463	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Teamcoaching - NOSA-Business-Coach Baustein I

- Kennen und Können - Unterschiede und Irrtümer
- Gesprächsarten des Coachs
- Standards für ein qualifiziertes Feedback
- Der Zielvereinbarungsprozess
- Motivation/Identifikation/Engagement
- Delegation von Aufgaben und Verantwortung
- Weiterentwicklung der eigenverantwortlichen Mitarbeiter-Persönlichkeit

Ziel

- Potenziale fördern
- Delegation als wichtiges Instrument des Coachings
- Wie Sie Ziele erreichen
- Eigenverantwortlichkeit und Eigenständigkeit wachsen lassen
- Mitarbeitergespräche führen
- Personalentwicklung in der Führung

Zielgruppe

Erfahrene Führungskräfte im Vertrieb und Betrieb, Multiplikatoren, Personalentwickler

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006239	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Teamcoaching - NOSA-Business-Coach Baustein III

- Die Entwicklungsphasen einer Gruppe
- Gruppendynamik und Steuerungsmöglichkeiten
- Rollen im Team
- Der Standort der Teamentwicklung
- Merkmale und Methoden effizienter Teamarbeit
- Erfolgskonzepte des Teams
- Produktivitätsanalyse
- Problemlösungsverhalten
- Die Zielvereinbarung im Team

Ziel

- Mit Teamcoaching das Potenzial einer Gruppe wecken, steuern und weiter entwickeln.
- Weitere Strukturen für Mitarbeitergespräche.
- Die Kommunikation mit dem Team.
- Qualifiziertes Feedback.
- Kollegiale Beratung, partnerschaftlich und lösungsorientiert kommunizieren und handeln.

Zielgruppe

Erfahrene Führungskräfte im Vertrieb und Betrieb, Multiplikatoren, Personalentwickler

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
 Fax: Fax: 0331/97925-102
 Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006103	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Teamroom für Poweruser

Die folgenden Aspekte von ON Teamroom werden behandelt und durch die Teilnehmer angewandt:

- Struktur einer Teamroom-Umgebung
- "Apps": Vorgefertigte Anwendungen
- "WebParts": Präsentation von Apps auf Webseiten
- Dokumentenmanagement: Anzeige, Bearbeitung, Versionierung, Freigabe
- Listen: Basis für eigene Anwendungen
- Zugriffsberechtigungskonzept
- Workflows: Einfache Prozesse in ON Teamroom abbilden

Ziel

Im Workshop werden die Grundfunktionen von ON Teamroom vermittelt. Die Teilnehmer führen am PC in einer Schulungsumgebung Übungen durch. Dabei wird auch auf die folgenden Fragen eingegangen

- Unterstützung von Teams
- Verwaltung von Team-Aufgaben, Bereitstellung von Speichermöglichkeiten für Dokumente, Diskussionsforen und weitere Funktionen für Abteilungen, Projektteams u.ä.

- Ablösung von Notes-Anwendungen

Teamroom unterstützt ausdrücklich die Workflow-Funktionen von SharePoint und bietet sich somit an, zumindest einfache Notes-Anwendungen abzulösen.

- Abgrenzung zu ICM

Entscheidungshilfen, wann es sinnvoll ist, Anforderungen mit ICM abzubilden und wann mit ON Teamroom.

Zielgruppe

Der zweitägige Workshop wendet sich an IT-Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sowie an ambitionierte Kolleginnen und Kollegen aus Fachabteilungen, die die Möglichkeiten von ON Teamroom für ihr Institut kennenlernen wollen.

Hinweis

Poweruser sind gemäß den Richtlinien der Finanz Informatik Mitarbeiter, die einfache Workflows und Anwendungen in ON Teamroom konfigurieren. Dabei wird kein Programmcode erstellt, die Entwicklung erfolgt rein deklarativ durch Aktivieren und Konfigurieren von SharePoint-Funktionen. Entwicklung mithilfe von in einer Programmierumgebung erstellten Programmen behält die Finanz Informatik Partnerunternehmen vor.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005581	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Telefonie im gewerblichen Vertrieb

- Kommunikationsgrundlagen und Verhalten am Telefon im Vergleich zu einer Face-to-Face Beratung
- Phasen und Ziele eines Telefonates
- Standardisierten Gesprächsverlauf nutzen
- die richtige Einstellung zum Telefonieren finden und nutzen
- Kundenorientiert Kommunizieren
- Gesprächstechnik mit Wirkmechanismen vervollständigen (z.B. Einwänden vorbeugen)
- Schwierige Gespräche meistern
- Digitale Vertriebskanäle einbinden (z.B. Internetfiliale)
- Cross-Selling Anlässe erkennen und nutzen
- Beratungs- und Abschlusskompetenz am Telefon

Ziel

Die Teilnehmer kennen die Besonderheiten der Telefonie und können diese mit ihrer individuellen Gesprächsstrategie umsetzen. Sie gewinnen Sicherheit in der Telefonie und steigern die Service- und Beratungs- sowie Abschlussorientierung. Durch aktives Ansprechen von Cross-Selling-Themen, werden Kundenpotentiale erschlossen und abgedeckt.

Zielgruppe

- Mitarbeitende des Business Centers
- Fachkräfte der gewerblichen Kundenberatung (GSKB; GKB, FKB)

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007749	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Telefontraining Azubis - Die professionelle Visitenkarte am Telefon

- Meine Stimme und Sprache... - Wie wirke ich?
- Der erste Eindruck entscheidet... - Wie begrüße ich professionell? Wie verabschiede ich mich?
- Aktiv zuhören und zielgerichtet fragen.. - Wie finde ich heraus, was der Anrufer von mir möchte?
- Klar kommunizieren und positiv formulieren... - Was sage ich wie?
- Telefongespräche mit schwierigen Gesprächspartnern... - Wie verhalte ich mich?
- Praxisübungen und Feedback

Ziel

- Förderung der Persönlichkeitsentwicklung
- Förderung der kommunikativen Fähigkeiten

Zielgruppe

Auszubildende im 1. Ausbildungsjahr

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008289	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Tiny Houses aus Sicht der Immobilienbewertung

Dieses Seminar gibt einen Überblick zu:

- Gründen für das Entstehen des Betreuten Wohnens
- Wesentlichen Kritikpunkten am Betreuten Wohnen
- Bewertungsspezifische Aspekte Service Wohnen
- Objektanforderungen und Standards
- Hinweise zur Bewertung Betreutes Wohnen

Ziel

Erkennen, Einbinden und Nutzen von wesentlichen Informationen und gesetzlichen Neuerungen zum Aspekt des Betreuten Wohnens, mit dem Ziel der Erstellung qualitativ hochwertiger Immobiliengutachten.

Zielgruppe

Schätzer/Immobiliensachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Dozent: MG Real Estate Das Seminar ist HypZert-anerkannt zur Fortbildung von Immobiliensachverständigen (durch den VÖB Service eingeholt)

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006867	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Tiny Houses aus Sicht der Immobilienbewertung

Folgende Inhalte erwarten Sie bei diesem Seminar:

- Was ist ein Tiny-House?
- Tiny-House-Markt: Zahlen - Daten - Fakten
- Arten von Tiny-Houses
- Vor- und Nachteile eines Tiny-House
- Finanzieren eines Tiny-House
- Anforderungen an ein Tiny-House aus Bewertersicht
- Praxisfall Bewertung eines Tiny-House

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem Baufinanzierungsbereich, Immobiliengutachter sowie sachkundige Mitarbeiter

Hinweis

Dozent: MG Real Estate

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007017	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Top of the Art: 9 Prinzipien für exzellentes Leadership

Inhalte des Trainings

- Als Führungskraft Mitarbeitern Sinn vermitteln und Orientierung geben
- Aus Integrität Autorität schöpfen
- Mitarbeitern Vertrauen schenken
- Verstehen und Verstanden werden
- Mit Freiheiten steuern
- Wertschätzung und Lenkung in der Kommunikation
- Mit Kritik motivieren
- Durch Ungleichbehandlung Gerechtigkeit schaffen
- Unzufriedenheit für Motivation nutzen und Veränderungsbereitschaft fördern

Ziel

Nicht bloß gute, sondern exzellente Führung ist erforderlich, um in dem sich verschärfenden Kampf um Talente Mitarbeiter zu halten und zu hohen Leistungen zu motivieren. In diesem Intensivseminar erfahren Sie, wie Führung nicht bloß gut, sondern exzellent wird. Erleben Sie, wie Sie mit neun praxisnahen Prinzipien ihre Führungspraxis bereichern. Und starten Sie gleich am nächsten Tag mit Ihrer persönlichen Art zu führen in eine neue Dimension.

Zielgruppe

Führungskräfte aller Ebenen; Projektleiter und alle, die auch ohne disziplinarische Macht führen möchten oder müssen

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
Fax: 0331/97925-102
Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065585	04.11.2024	05.11.2024	Potsdam	Standardpreis 710

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Trainerwerstatt - vertriebliche Umsetzung SFK UpDate

Baustein 1: WBT

- Finanzkonzept neu gedacht
- Souverän im Finanzkonzept navigieren
- Erklärfilme zu den Anwendungskomponenten

Baustein 2: Trainerworkshop

- Begrüßung, strategische Positionierung Finanzkonzept sowie Anforderungen an Führungskräfte durch den Vorstand/Regionalleitung.
- Zielsetzung und wesentliche Informationen aus dem DSGVO-Projekt "SFK Update" sowie zu vernetzten Projekten
- Erarbeiten eines Trainer-Leitfadens
- Methodisch-didaktische Tipps und Tricks
- Chancen für Vertrieb und Verkauf neu entdecken
- OSPlus-Anwendung im Gespräch kennenlernen und anwenden
- Qualitätskriterien und Controlling
- Erfolgreiche Zusammenarbeit mit den Vertriebsführungskräften in der Einführungs- und Etablierungsphase
- Hilfsmittel zur Begleitung der Berater

Ziel

Der Workshop ist Grundlage für den nachhaltigen Einsatz des weiterentwickelten Sparkassen Finanzkonzeptes (Update) im Sparkassenvertrieb. Die Multiplikatoren erhalten wesentliche Informationen aus dem DSGVO-Projekt "SFK Update" und zu vernetzten Projekten. Ziel ist es, KundenberaterInnen professionell bei Ihren Aufgaben mit dem SFK Update im Vertrieb zu begleiten.

Zielgruppe

Trainer Vertriebscoaches und Multiplikatoren

Hinweis

Vorraussetzung für die Präsenzworkshoptage ist die Absolvierung des WBT zum Neuen Sparkassen-Finanzkonzept. Dieses wird sofort nach Anmeldung über Blink.it zur Verfügung gestellt.

Für den Besuch dieser Veranstaltung können Ihnen Weiterbildungspunkte/IDD-Lernzeit gutgeschrieben werden.

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007161	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Transferwerkstatt!

Haben Sie diese Situation auch? Die Finanzkonzeptberatung ist für manche Berater nur ein weiterer Strich auf der Zielkarte. **Was also die Idee?** Sie lernen die „12 Stellhebel der Transferwirksamkeit“ kennen und übersetzen diese unter Begleitung der Trainer in ihre Praxis. Darauf aufbauend bereiten Sie noch im Seminar eine höchst wirksame Teamrunde unter Nutzung der 12 Stellhebel fürs eigene Team / Filiale vor. Sie nehmen also ein konkretes Ergebnis mit nach Hause und haben für die Themen Mitarbeiter-Vertriebsmotivation 2021, Nachhaltigkeit beim Umsetzen der ganzheitlichen Beratung und Vertriebs Erfolg ein Rezept in ihrem Koffer. **Wozu führt das?** Mehr Transfer und Nachhaltigkeit für Mitarbeiterentwicklungsimpulse, Teamrunden und Zielvereinbarungen. Höhere Akzeptanz des SFK mit den Folgeeffekten einer höheren Quantität wie Qualität in der Anwendung.

Ziel

Steigerung Motivation, Nachhaltigkeit und Vertriebs Erfolg

Hinweis

auch Inhouse buchbar

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006097	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Überprüfung der Marktgerechtigkeit von Handelsgeschäften nach MaRisk

Organisation der Marktgerechtigkeitsprüfung

Bewertungsmöglichkeiten

- Preis- und Renditebasierte Bewertung
- Bewertung über Barwert
- Bewertung über implizite Volatilität Ermittlung von Bandbreiten
- Zeitreihenanalyse
- Geld-Brief-Spannen in der Marktbeobachtung
- Marktusancen
- Vergleichsdaten aus verwandten Märkten

Marktgerechtigkeitsprüfung klassischer Instrumente

- Tagesgeld und Termingelder
- Staatsanleihen
- Jumbo-Pfandbriefe
- Pfandbriefe
- Euro-Auslandsanleihen
- Investmentanteile
- Aktien
- Devisen

Marktgerechtigkeitsprüfung für die wichtigsten Derivate

- Zins-Swaps
- Caps und Floors
- Swaptions
- Devisen-Termingeschäfte
- Devisen-Optionsgeschäfte

Ziel

Die Teilnehmenden dieses Seminars lernen die unterschiedlichen Möglichkeiten der Prüfung der Marktgerechtigkeit von Finanzprodukten nach den Mindestanforderungen an das Risikomanagement (MaRisk) kennen. Sie können Verfahrensweisen zur Festlegung von Bandbreiten anwenden. Im Seminar werden die für die wichtigsten gehandelten Produkte relevanten Bandbreiten sowie die Parameter für ihre Festlegung diskutiert.

Zielgruppe

Fachkräfte aus den Bereichen Eigenhandel, Depot-A, Abwicklung und Kontrolle, Treasury, Gesamtbanksteuerung und Revision

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070673	11.09.2024	12.09.2024	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Überzeugen mit Storytelling

- Vom Konzept zur Kommunikation
- Die Big Picture Story als Anker für Veränderung
- Mit der Story Canvas erfolgreiche Stories entwickeln
- Mit Stories überzeugen

Ziel

Überzeugen mit Storytelling - Ideen und Konzepte gewinnbringend pitchten

- Einführung ins Storytelling
- Warum Storytelling heutzutage so wichtig ist
- Lernen, wie Sie mit Inhalten Emotionen wecken
- Lernen, wie Sie Geschichten entwickelt, die in den Köpfen bleiben und Menschen mobilisieren
- Wissen, wie Sie geeignete Themen findet
- Entwicklung der eigenen Story
- Lernen, wie Sie eine Story in den eigenen Business-Kontext einbetten

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007463	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

ÜBERZEUGEN VOR DER KAMERA -So bringe ich meine Botschaft rüber!

In diesem 1,5-Tagesseminar wird das gesamte Team für die optimale

Zuarbeit und die perfekte Performance vor der Kamera vorbereitet.

- Wie arbeiten die Medien! Wie ticken Journalisten! Welche Rechte und Möglichkeiten haben Sie in der Vorbereitung und der Zusammenarbeit in den Medien!
- Mit welchen Kamera-Tricks und Interview-Strategien arbeiten die Medien und wie gehen Sie damit um!
- Wie bereitet man Interviews vor und wie setzt man seine Botschaften vor der Kamera um - unabhängig von den Fragendes Interviewers.

Und: Sie erfahren, warum eine Pressemeldung die denkbar schlechteste

Vorbereitung auf ein Interview ist und wie Sie es besser machen.

Ziel

In diesem Training erleben die Teilnehmer in konzentrierten Einzelsituationen, wie man vor der Kamera rhetorisch brilliert. Sie lernen das MACONDO-Modell zur Medienrhetorik kennen, mit dem man jedem kritischen Interview gewachsen ist, ohne zuvor lange Pressemeldungen oder Summaries zu lesen.

Zielgruppe

Vorstand/ Führungskräfte aus den Bereichen Vorstandsstab und Unternehmenskommunikation

Hinweis

Dem Einzeltraining geht ein Workshop mit dem Presseteam und dem Vorstand voraus. Nur wenn beide hier Hand in Hand arbeiten und das MACONDO-Modell zur Medienrhetorik kennen, kann der Vorstand bestens vorbereitet vor die Kamera gehen.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003725	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

ÜBERZEUGEND AUFTRETEN! Impuls-Kommunikation Teil I

- Der Ton macht die Musik: Ihre Stimme verschafft Ihnen Gehör oder öffnet Herzen. (Beides zeitgleich geht nicht.)
- Gewusst wie! Blicke können verbinden. Und ja: Blicke können auch töten.
- „Sagen Sie jetzt nichts“: (Fast) wortlos in Gesprächen führen.
- Eine Frage der Haltung: Sitzplätze, Körperhaltungen und Raum-Positionen
- „Konsequent in der Sache, gewinnend im Umgang“ - dank Mikromustern
- Der kommunikative Erste-Hilfe-Koffer: Aggressionen wirksam entschärfen
- Das gute Zuhören: Ziele erreichen durch sinnvolle Zugewandtheit

Ziel

Mit "Micro-Learning by Micro-Doing" verbessern Sie Ihre kommunikative Kompetenz schnell und spürbar. Die im Seminar vorgestellten Mikromuster der Impuls-Kommunikation sind dabei so klein, dass sich das Üben (fast sofort) ganz normal anfühlt - und Spaß macht. Erleben Sie die praktische Umsetzung des Best- und Longsellers "KOMMUNIKATIVE KOMPETENZ - WENIGER IST MEHR - Die Mikromuster der Impuls-Kommunikation" (GABAL e-Book).

- Wie machen die das? Lernen von bekannten charismatischen Persönlichkeiten.
- Hoher Übungsanteil: Sie passen die Mikromuster direkt an Ihren eigenen Stil an.
- Weniger ist mehr! Mit Mikromustern Stimmungen verbessern und Handlungsspielräume erweitern.

Zielgruppe

Nachwachskräfte, Führungskräfte, Firmenkundenbetreuer:innen,
Individual- oder Privatkundenbetreuer:innen

Hinweis

TEIL I - ÜBERZEUGEND AUFTRETEN!

Wie „sprechen“ wir mit Körper, Atmung und Stimme?

TEIL II - SO KOMMEN IHRE WORTE AN, UND ZWAR GUT!! (s. Veranstaltungs-ID V-0...)

Welche Rhetorik hilft wann, damit wir unsere Gesprächsziele erreichen?

Die Seminare berücksichtigen Ihre persönlichen Wünsche und beruflichen Ziele. Ein begleitendes Schreiben vorab stimmt Sie auf das Training ein und ermöglicht Ihnen, individuelle Wünsche anzumelden. Im Seminar erhalten Sie ein umfassendes Skript für optimales Üben, auch im Alltag. Nach dem Seminar erhalten Sie über ca. ein halbes Jahr verteilt fünf kleine Erinnerungsimpulse. Während dieser Betreuungszeit steht Ihnen Claudia Linker nach Absprache für so genannte 5-Minuten-Coachings zu Umsetzungsfragen per Telefon oder Video-Konferenz zur Verfügung.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072481	02.04.2025	03.04.2025	Potsdam	Standardpreis 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Überzeugend Präsentieren

Wie mache ich Lampenfieber zu meinem Freund für wirkungsvolle Impulse?

Hybride Meetings und Veranstaltungen zu einem bleibenden und inspirierenden Erlebnis für meine Zuhörer:innen und Gäste machen?

Ziel

Überzeugend präsentieren

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007659	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Umgang mit Veränderungen

- Reflexion und Analyse der aktuellen Veränderungen und deren Wirkfaktoren auf das eigene Empfinden
- Phasen bei Veränderungsprozessen
- Einblick in die psychologischen, gesellschaftlichen und wirtschaftlichen Aspekte von Change-Prozessen
- Hindernisse und individuelle stressauslösenden Faktoren in Veränderungsprozessen
- Die eigenen Persönlichkeitsstruktur und inneren Haltung in Veränderungsprozessen und die Perspektive der anderen verstehen

Ziel

Die Teilnehmenden

- setzen sich mit aktuellen Veränderungen und mit den Auswirkungen auseinander
- erhalten grundsätzlichen Einblick in Ursachen, Zusammenhänge und Einflussfaktoren
- reflektieren die konkreten Auswirkungen von Veränderungen auf das eigene Denken und Handeln (Mindset)
- entwickeln Ansätze, den Veränderungen mit einer offenen und robusten inneren Haltung zu begegnen

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071317	03.09.2024	03.09.2024	Potsdam	Standardpreis 410

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Umsetzung der GoBD in der Praxis

- Umsetzung der FI-Anwendung zu § 15a UStG (Erfahrungsaustausch und Ausblick auf weiteren Ausbau)
- Elektronische Bilanzakte
- Umsatzsteuerverprobung (Erfahrungsaustausch)
- MaRe / DeBu / DaRe (Erfahrungsaustausch)
- Kurzer Ausblick auf den weiteren Ausbau (e-Rechnung)

Ziel

Der Workshop dient dem fachlichen Austausch zu den FI-Anwendungen mit Bezug zu den GoBD; es ist eine Fortsetzung zu der in 2023 durchgeführten Veranstaltung

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die im Rechnungswesen mit den Anwendungen arbeiten bzw. MitarbeiterInnen der Orga, die für die Implementierung verantwortlich sind.

Hinweis

Fragen an die Referenten können vorab an den OSV (Miriam Helgesson, miriam.helgesson@osv-online.de) zugesandt werden (Weiterleitung an die Referenten)

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007555	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Umsetzung von Stresstests nach MaRisk

- Anforderungen der MaRisk (Stand: 3. MaRisk-Novelle 2010)
- Methodische Grundlagen und Definitionen
- Szenario- und Sensitivitätsanalysen in einzelnen Risikoarten
- Risikoartenübergreifende Szenarien
- Szenario "schwerer konjunktureller Abschwung"
- Reverse Stresstests
- Praxisbeispiele zur Durchführung von Stresstests
- Berücksichtigung der Stresstestergebnisse bei der Beurteilung der Risikotragfähigkeit
- Umgang mit den Stresstestergebnissen
- Stresstestprozess

Ziel

Das Ziel der Schulung ist es, praktische Hinweise zur Umsetzung der Stresstests gemäß MaRisk zu geben. Neben Praxisbeispielen fließen auch Erkenntnisse aus Prüfungen in das Seminar ein.

Zielgruppe

Fachkräfte aus den Bereichen Gesamtbanksteuerung und Risikomanagement

Hinweis

Die Inhalte des Seminars orientieren sich an den Inhalten des Umsetzungsleitfadens Stresstests des DSGVO unter Berücksichtigung der zusätzlichen Anforderungen aus der 3. MaRisk-Novelle.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001609	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Unangenehme Botschaften überbringen - Praxisworkshop für Führungskräfte im Vertrieb

- Was sind alles "unangenehme Botschaften"?
- Wie differenzieren diese Gespräche sich von Konflikt- und Kritikgesprächen?
- Was macht diese Gespräche so "schwer"?
- Welche Gefühle spielen eine Rolle, wenn es doch um die Sache geht?
- Wie bereiten Sie sich und die Gespräche am besten vor?
- Wie machen Sie diese Mitteilung einer unangenehmen Botschaft ohne zu demotivieren?
- Wie gehen Sie hier mit Mitarbeiter-Einwänden bzw. Reaktionen am besten um?

Ziel

- Schwierige Gespräche entspannt angehen können
- Unangenehme Botschaften sauber und partnerschaftlich vermitteln können
- Vertrauen behalten und Mitarbeiter binden können

Zielgruppe

Führungs- und Führungsnachwuchskräfte im Vertrieb

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065043	24.06.2024	25.06.2024	Potsdam	Standardpreis 980

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Unternehmensbewertung für mittelständische Unternehmen

- Bewertungen nach IDW-Standard S1, gerichtsfeste Bewertungen
- Steuerinduzierte Bewertungen, Stuttgarter Verfahren, vereinfachte Ertragswertmethode
- Klassische Ertragswertmethode
- Discounted-Cashflow-Methode
- Mittelwertverfahren
- Substanzwertmethode, Buchwert, Reproduktionswert, Liquidationswert
- Multiplikatorenverfahren

Ziel

In der Praxis sind Unternehmensbewertungsanlässe vielfältig. Neben den Bewertungen im Rahmen von Steuerfestsetzungen, Sanierungsverhandlungen und Kreditwürdigkeitsprüfungen steht die Veränderung von Eigentumsverhältnissen im Vordergrund, u. A. Nachfolgeregelung, Verkauf von Gesellschaftsanteilen, Ausscheiden eines Gesellschafters, MBI, MBO, Tod eines Gesellschafters, Übernahmen, Fusionen, etc.. All diese Veränderungen führen bei mittelständischen Unternehmen in der Regel zu einem Liquiditätsbedarf und somit zu Kreditanfragen bei Kreditinstituten.

Zielgruppe

Mitarbeiter und Führungskräfte aus den Bereichen Markt (Unternehmenskundenberater, Firmenkundenberater, Gewerbekundenberater), Marktfolge (Analysten, Votierende Analysten), Marktfolge Intensiv (Sanierungsbetreuer, Abwicklung)

Hinweis

Ihr Dozent: Dr. Angelo Stilla, Kreissparkasse Köln

Als Bankkaufmann, promovierter Betriebswirt und Vertriebscoach verfügt Angelo Stilla über langjährige Erfahrungen in allen Bereichen der Firmenkunden- und strukturierten Finanzierung (Konsortialfinanzierungen, Akquisitions- und Nachfolgefinanzierungen, Projektfinanzierungen, Schuldscheindarlehen, Syndizierte Finanzierungen, etc.). Er ist als Bereichsleiter Zentrale Firmenkunden bei der Kreissparkasse Köln und Dozent an der Hochschule für Wirtschaft und Recht in Berlin sowie an diversen Akademien und Sparkassen tätig.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005632	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Unternehmensbewertung im Fokus - Strategien und Methoden zur Wertermittlung

Grundlagen der Unternehmensbewertung

- Einführung in die Unternehmensbewertung und ihre Bedeutung
- Relevanz in der aktuellen wirtschaftlichen Situation in Deutschland
- Wie wird sich die Unternehmensnachfolge in den kommenden Jahren entwickeln und welche richtigen Schlussfolgerungen wir daraus ziehen können

Finanzanalyse und -bewertung

- Analyse von Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung sowie Cashflow-Statements
- Identifikation und Bewertung von Unternehmensrisiken
- Bewertung von immateriellen Vermögenswerten (z.B. Markenwert, Patente)
- Umgang mit Verbindlichkeiten und Schulden in der Bewertung

Bewertungsmethoden und -ansätze

- Substanzwertverfahren: Grundlagen und Anwendungsfälle
- Liquidationswertverfahren: Prinzipien und Einsatzmöglichkeiten
- Ertragswertverfahren: Methodik und Fallstudien
- Discounted Cashflow (DCF)-Methode: Konzepte und praktische Umsetzung
- Multiple-Methode: Verwendung und Vergleich mit anderen Ansätzen

Praktische Anwendung und Fallstudien

- Anwendungsbeispiele für die verschiedenen Bewertungsmethoden
- Gruppenarbeit und Diskussion von realen Unternehmensbewertungsfällen
- Tipps und Empfehlungen für die Auswahl der geeigneten Methode

Ziel

In diesem intensiven Seminar erwerben die Teilnehmenden ein umfassendes Verständnis für die Grundlagen der Unternehmensbewertung sowie wichtiger Bewertungsmethoden. Darüber hinaus erhalten sie Einblicke in die aktuellen Marktbedingungen und die Herausforderungen, die in der heutigen Zeit relevant sind.

Zielgruppe

Erfahrene Mitarbeitende aus Markt und Marktfolge sowie der Kreditrevision. Kreditanalysten

Hinweis

Dozent: Michael Köhler

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-072307	25.09.2024	25.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Unternehmergespräche in schwierigen Zeiten

Folgende Inhalte werden im Seminar erörtert:

- Eine angemessene Haltung finden: Mind-Set für Situationen mit belasteten Kunden
- Die richtigen Kunden ansprechen: Portfolioanalyse
- Die richtigen Quellen nutzen: Branchenberichte und -prognosen als Basis für eine zukunftsorientierte Risikoeinschätzung
- Die richtigen Fragen stellen: zielorientierte Fragen / Individuelle Möglichkeiten ausloten
- Die richtige Unterstützung leisten: bedarfs- und situationsgerechte Produkte
- Sich selbst schützen: Psychohygiene

Ziel

Die Teilnehmenden gehen angemessen mit Kunden in wirtschaftlichen Schwierigkeiten um, setzen das gegebene Leistungsversprechen erlebbar um und nutzen die Chance, die Sparkasse als zuverlässigen Finanzdienstleister zu positionieren.

Sie loten unterstützende Problem- und bedarfsgerechte Produktlösungen aus. Dabei gehen sie angemessen mit neuen oder bestehenden Kreditrisiken um.

Zielgruppe

- Beratende des gewerblichen Kreditgeschäftes
- Geschäftskundenberater*innen
- Gewerbekundenberater*innen

Hinweis

Im Rahmen eines Vorbereitungsauftrages werden die Teilnehmenden gebeten, Unterlagen zu möglicherweise betroffenen Kunden aus der eigenen Betreuungsverantwortung mitzubringen. Im Seminar werden Gesprächsstrategien und Lösungsansätze erarbeitet.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007607	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Update Personal - Aktuelle Änderungen im Arbeits-, Lohnsteuer- und Sozialversicherungsrecht

- **gesetzliche Neuregelungen, aktuelle Rechtsprechung und Verwaltungsanweisungen zum**
 - Arbeitsrecht
 - Lohnsteuerrecht und
 - Sozialversicherungsrecht
 - Behandlung von Fragen der Teilnehmer

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über alle wesentlichen Neuerungen (gesetzliche Neuregelungen, aktuelle Rechtsprechung und Verwaltungsanweisungen) zum Arbeitsrecht, Lohnsteuerrecht und Sozialversicherungsrecht.

Die Veranstaltung richtet sich ausschließlich an PersonalleiterInnen und Personalrechtsreferenten, hierfür werden die Inhalte entsprechend zielgruppenspezifisch aufbereitet.

Zielgruppe

PersonalleiterInnen bzw. Personalrechtsreferenten

Hinweis

- 09:00 - 10:00 Uhr Technikcheck
- 10:00 - 11:30 Uhr, Herr Holland, Änderungen im Lohnsteuerrecht
- 12:30 - 14:00 Uhr, Herr Otto, Änderungen im Sozialversicherungsrecht
- 14:30 - 16:00 Uhr, Herr Tietz, Änderungen im Arbeitsrecht
- Sie können Ihre Fragen vorab direkt an [sven.holland\(at\)sgvsh.de](mailto:sven.holland(at)sgvsh.de), [alexander.otto\(at\)osv-online.de](mailto:alexander.otto(at)osv-online.de), [joerg-bernhardt.tietz\(at\)osv-online.de](mailto:joerg-bernhardt.tietz(at)osv-online.de) einreichen.
- Wir führen die Veranstaltung in einem hybriden Format durch, d.h. der Dozent ist in Präsenz im Seminarraum und wir bieten Ihnen die Teilnahme an ein- und derselben Veranstaltung entweder in Präsenz oder online als WEB-Seminar an.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000154	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Update Rückstellungen aufgrund der BGH-Rechtsprechung in 2021 bei AGB's und Prämiensparen

- Update Rückstellungen aufgrund der BGH-Rechtsprechung in 2021 bei AGB's und Prämiensparen

Ziel

Den TeilnehmerInnen werden die seit der JA-Fachtagung 2021 vorliegenden neueren Erkenntnisse zum Themenkomplex Rückstellungen im Jahresabschluss 2021 aufgrund der BGH-Rechtsprechungen zum

- AGB-Änderungsmechanismus sowie
 - den Zinsänderungsklauseln in Prämiensparverträgen
- vermittelt.

Zielgruppe

LeiterInnen und MitarbeiterInnen im Rechnungswesen sowie der Internen Revision

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006981	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Update: Aktuelle Themen der Wertermittlung und Immobilienbewertungsprozesse BelWertV

Seminarinhalt

- Aktuelle Entwicklungstrends in der kreditwirtschaftlichen Wertermittlung / Rechtliche und aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen
- Erkennen von häufigen Fehlern bei Bewertungsprodukten
- Ausgewählte prozessuale und inhaltliche Aspekte der BelWertV
- Wesentliche Unterschiede zwischen Gutachten (§ 5 BelWertV) und vereinfachten Wertermittlungen (§ 24 BelWertV)
- Dokumentationserfordernisse im Einzelfall /Erforderliche Objektunterlagen
- Prüfungsrelevante Anmerkungen zu den Wertermittlungsverfahren (Vergleichswert, Sachwert, Ertragswert)
- Methodische Berücksichtigung von Lasten und Beschränkungen im Kreditprozess (§21 BelWertV)
- Beantwortung eingereicherter Teilnehmerfragen

Ziel

Die Seminarteilnehmer erhalten einen aktuellen Überblick:

- zu Entwicklungstrends in der Wertermittlung
- zu Unterschieden und häufigen Fehlern bei den Bewertungsprodukten
- zu prüfungsrelevanten Fragen der einzelnen Wertermittlungsverfahren

Zielgruppe

- Schätzer/Immobiliensachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen.
- Mitarbeiter/-innen aus Kreditabteilungen und der Revision

Hinweis

Dozent: Andreas OstermannDas Seminar ist als Fortbildung von der HypZert GmbH anerkannt. Teilnehmende können gern im Vorfeld der Semindurchführung individuelle Fragen einreichen (Mail: andreas.redmann@nosa-online.de), die dann im Seminar thematisiert und erörtert werden.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065949	20.11.2024	20.11.2024	Potsdam	Standardpreis 530 OSV / SGVSH 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

update: Corona - Finanzhilfen und ihre Auswirkungen auf die betriebswirtschaftlichen Unterlagen unserer Kunden

Ziel

Die Teilnehmer erhalten zunächst einen Überblick über die verschiedenen Finanzhilfen zur Unterstützung der Unternehmen in der Corona-Pandemie. Darauf aufbauend wird anhand von Beispielen die Ermittlung der maximal möglichen Unterstützungsbeträge gezeigt.

Weiterer Schwerpunkt ist die Darstellung der Verbuchung der einzelnen Corona-Finanzhilfen in den unterschiedlichen betriebswirtschaftlichen Unterlagen (Jahresabschluss, Einnahme-Überschuss-Rechnung, Betriebswirtschaftliche Auswertungen) der Sparkassenkunden.

Außerdem werden die Auswirkungen der Corona-Finanzhilfen auf die EBIL-Auswertungen und die darin errechneten Bilanzkennzahlen gezeigt und Hinweise zur Bewertung der Auswirkungen gegeben.

Zielgruppe

Mitarbeiter, die in ihren Sparkassen für die Konsolidierung von Jahresabschlüssen zuständig sind, Firmen- und Gewerbekundenbetreuer, Kreditanalysten in den Bereichen Firmen- und Gewerbekundenbereich, Kreditrevisoren

Hinweis

Dozent: Thomas Junger, Dipl. Sparkassenbetriebswirt, Unternehmensberater, ALTO-SEMINARE

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006495	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Update: ImmoWertV und ImmoWertA im Kontext der kreditwirtschaftlichen Wertermittlung

Seminarinhalt

- Aktuelle Entwicklungstrends in der kreditwirtschaftlichen Wertermittlung / Rechtliche und aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen
- Erkennen von häufigen Fehlern bei Bewertungsprodukten
- Ausgewählte prozessuale und inhaltliche Aspekte der BelWertV
- Wesentliche Unterschiede zwischen Gutachten (§ 5 BelWertV) und vereinfachten Wertermittlungen (§ 24 BelWertV)
- Dokumentationserfordernisse im Einzelfall /Erforderliche Objektunterlagen
- Prüfungsrelevante Anmerkungen zu den Wertermittlungsverfahren (Vergleichswert, Sachwert, Ertragswert)
- Methodische Berücksichtigung von Lasten und Beschränkungen im Kreditprozess
- Beantwortung eingereicherter Teilnehmerfragen

Ziel

Die Seminarteilnehmer erhalten einen aktuellen Überblick:

- zu Entwicklungstrends in der Wertermittlung
- zu Unterschieden und häufigen Fehlern bei den Bewertungsprodukten
- zu prüfungsrelevanten Fragen der einzelnen Wertermittlungsverfahren

Zielgruppe

- Schätzer/Immobilienfachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen.
- Mitarbeiter/-innen aus Kreditabteilungen und der Revision

Hinweis

Dozent: Andreas Ostermann Das Seminar ist als Fortbildung von der HypZert GmbH anerkannt.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006505	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Veränderungen bewirken und begleiten - Führen in eine neue Zeit

- Ausgangssituation und Bestandsaufnahme
- Was passiert, wenn nichts passiert?
- Welche Vor- und Nachteile bringt die Veränderung mit sich
- Veränderungsmatrix mit unterschiedlichen Dimensionen
- Rolle der Führungskraft und des Teams
- Neue Instrumente und Methoden für den eigenen Prozess bewusst auswählen
- Veränderungsprozess initiieren, begleiten und gestalten

Ziel

Führungskräfte werden befähigt, die Herausforderungen und damit verbundenen Aufgaben einzuordnen sowie die notwendigen Veränderungsprozesse aktiv zu gestalten. Sie wissen worauf es ankommt, um Mitarbeiter für Veränderungen zu mobilisieren und auf den Weg mitzunehmen. Sie bauen ihre eingetragene Führungskompetenz aus und fördern eine Veränderungskultur zur Weiterentwicklung des Teams.

Zielgruppe

Führungskräfte im Betrieb

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
 Fax: 0331/97925-102
 Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005157	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Veränderungen im Vertrieb begleiten - Herausforderungen meistern

- Veränderungsprozesse im Vertriebsstandort überzeugend kommunizieren und umsetzen
- Mitarbeiter einbeziehen
- Wertvolles bewahren, das Selbstvertrauen der Mitarbeiter stärken
- den Mitarbeitern Eigenverantwortung und Gestaltungsspielräume geben
- Umsetzungserfolge analysieren und bewerten
- Anpassungsbedarfe ableiten und umsetzen

Ziel

Sie erfahren, wie Sie Veränderungen im Vertrieb überzeugend kommunizieren und Mitarbeiter für diese gewinnen.

Zielgruppe

Führungskräfte im Vertrieb

Hinweis

Die Veranstaltung ist Bestandteil unserer Seminarreihe Führung im Vertrieb. Die Seminarreihe besteht aus folgenden Bausteinen:

- Leistungsversprechen einlösen Ziel- und ergebnisorientierte Mitarbeitergespräche
- Vertriebsteams zum Erfolg führen Die Zauberformel?!
- Effizient steuern - erfolgreich führen Steuerung und Organisation von Vertriebseinheiten
- Veränderungen im Vertrieb begleiten Herausforderungen meistern
- Die Führungskraft als Vertriebscoach Leistung garantieren
- Führen von Führungskräften im Vertrieb Gemeinsam gewinnen

Die Kombination von mindestens 3 Seminar-Bausteinen führt zum Zertifikat "Führung im Vertrieb".

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064801	14.10.2024	15.10.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Veranstaltungen erfolgreich durchführen! Praxisseminar Veranstaltungsrecht

Veranstaltungen der Institute - wie z.B. Kundenveranstaltungen - sollen erfolgreich sein. Ein wesentlicher Baustein hierfür ist ein erfolgreiches Veranstaltungsmanagement. Was zu beachten ist um nicht unangenehm überrascht zu werden, welche Verträge zu schließen sind, wie diese optimal gestaltet werden, wofür Genehmigungen vorliegen müssen, erfahren Sie in diesem Seminar.

Im Einzelnen:

Die Beteiligten: Vom Darsteller, Besucher, Kunden bis zu Behörden und Versicherungen

Die typischen Vertragsbeziehungen der Beteiligten

Haftungsfragen

Lizenzen, GEMA usw.

Urheber-, Leistungsschutz und persönlichkeitsrechtliche Aspekte

Berechtigung zu Nutzungen und deren Umfang

Wettbewerbsverstöße

Presserecht

Veranstaltungsstrafrecht

Genehmigungs- und Anzeigenpflicht

Baurecht, insbes. Musterversammlungsstättenverordnung

Ziel

Kenntnisvermittlung um Veranstaltungen gut und sicher durchführen zu können.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus Vorstandssekretariaten, Organisations- und Marketingabteilungen.

Hinweis

Als Unterrichtsunterlage dient das "Handbuch des Veranstaltungsrechts" von Herrn Prof. Dr. Dr. Marcel Bisges, LL.M., erscheinen im Erich Schmidt Verlag

Ansprechpartner

Diana Kutschke

Tel: 0170 2225 800

Fax: 030 2069 2902

Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005139	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Verantwortung zur Überwachung der Spezialfondsmandate

Reporting des Spezialfondsmandats

- Klassisches Reporting
- Modernes Reporting

Überwachung des Spezialfondsmandats

- Einführung in die Performancemessung- Eindimensionale Performancemessung- Zweidimensionale Performancemessung
- Kennzahlen zur Überwachung- Ist-Rendite versus Soll-Rendite- Ist-Risiko versus Soll-Risiko- Risikodiversifikationspotentialmessung- Tracking-Error- Sharpe-Ratio- Information-Ratio- Drawdown

Ableitung von Steuerungsfunktionen aus der Überwachung

- Steuerungen zur Ertragsverbesserung
- Steuerungen zur Risikoverbesserung

Ziel

Den Teilnehmern soll die Möglichkeit gegeben werden, durch diesen Workshop eine bessere Überwachung ihrer Spezialfondsmandate zu erreichen.

Als Einstieg in das Thema wird das normale Reporting eines Spezialfonds besprochen. Ein Schwerpunkt des Workshops wird sein, welche Überwachungsinstrumente beim Kapitalgeber implementiert werden müssen, um eine sinnvolle Überwachung des Spezialfonds zu gewährleisten. Hierbei werden die Möglichkeiten zur Performancemessung besprochen und bewertet. Außerdem lernen die Teilnehmer wichtige Bewertungsgrößen kennen mit denen eine Beurteilung des Spezialfonds relativ einfach möglich ist. Abschließend wird diskutiert, welche Maßnahmen aus der Überwachung abgeleitet werden können, um sinnvoll in das Management des Spezialfonds einzugreifen, damit in kritischen Situationen eine Schadensbegrenzung erreicht werden kann.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an qualifizierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die mit Handel, Controlling, Abwicklung, Kontrolle bzw. Revision von verzinslichen Wertpapieren im Depot A der Sparkasse betraut sind sowie an qualifizierte Anlage- und Vermögensberater. Erfahrenen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern aus den genannten Bereichen dient es zur Aktualisierung bereits vorhandenen Wissens.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000367	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Verbraucherkreditrecht aktuell

Aktuelles Verbraucherdarlehensrechtl. Verbraucherdarlehen

- Geltungsbereich von Immobilienverbraucherdarlehen (mit praktischen Beispielen)
- Werbung
 - Anforderungen: Effektivzins, Zwei-Drittel-Regel
 - Gelten Regelungen auch für Dispokredit?
- vorvertragliche Informationen/ESIS: Fehlerquellen bei nachträglicher Änderung des Kundenwunsches, Auswirkung der neuen Benchmarkverordnung
- Beratung:
 - Rechtliche Aspekte
 - Ist es möglich, Zustandekommen eines Beratungsvertrages auszuschließen?
 - Qualitätskontrollen durch Marktfolge?
- Kreditwürdigkeitsprüfung:
 - Erleichterung durch die im Jahre 2017 erfolgten gesetzlichen Nachbesserungen?
 - Auswirkungen der Verordnung zur Festlegung von Leitlinien zu Kriterien und Methoden der Kreditwürdigkeitsprüfung
 - Für welche konkreten Fälle ergeben sich mehr Spielräume? Tilgungsreduzierung?
 - Risiken und Haftungsfallen
 - Umfang Verifizierungspflichten der durch Kunden eingereichten Unterlagen?
- Koppelungs- und Bündelungsgeschäfte
 - Folgen der neuen Versicherungsvertriebsrichtlinie, dargestellt am Beispiel der Restkreditversicherungen
- Fremdwährungsdarlehen: Wirtschaftliche Auswirkungen, wenn Darlehensnehmer Umwandlung verlangt?
- Rechtliche Themen im Zusammenhang mit Vermittlern
- Dokumentation und Archivierung der Unterlagen
- Sachkunde Mitarbeiter
 - Anforderungen und Fortbildungsintervalle

II. Neue EBA-Leitlinien zur Kreditvergabe und -überwachung und Umsetzung in MaRisk 2023

- Datenerhebung
- Kreditwürdigkeitsprüfung
- Qualifikation Mitarbeiter
- Nachhaltigkeit: Energieausweis

III. Weitere Fragen des Verbraucherkreditrechts

- Neue Informationspflichten bei allen Vertragsänderungen per 30.12.2023 durch Umsetzung Kreditweitzmarkttrichtlinie
- Aktuelle Rechtsprechung zur Vorfälligkeitsentschädigung
- Entgeltklauseln
 - Bearbeitungsentgelt bei gewerblichen Darlehen: In welchen Fällen noch zulässig nach Entscheidung des BGH vom 04.07.2017?
 - Umschuldungen, Sicherheitentausch
- Geschäfte im Fernabsatz: Grundlagen und Auswirkungen der Regelungen auf Kreditgeschäft
- eGfR ab 01.01.2024
- Aktueller Ausblick in die Gesetzgebung: überarbeitete Verbraucherkreditrichtlinie und Verbraucherrechterdurchsetzungsgesetz; Umsetzung Kreditweitzmarkttrichtlinie

Ziel

Die Sparkassenmitarbeiter sollen auf den neuesten Stand der Entwicklungen im Verbraucherdarlehensrecht gebracht werden. Im Mittelpunkt der Veranstaltung steht die Thematik der Kreditwürdigkeitsprüfung. Dabei werden selbstverständlich auch die Folgen der Verordnung von BMF und BMJV zur Festlegung von Leitlinien zu den Kriterien und Methoden der Kreditwürdigkeitsprüfung sowie die EBA-Leitlinien zur Kreditvergabe und -überwachung sowie deren Umsetzung in die MaRisk gem. BaFin-Rundschreiben 5/2023 ausführlich dargestellt und erörtert. Zudem werden weitere aktuelle für Verbraucherdarlehen maßgebliche Themen erörtert. Darüber hinaus erhalten die Teilnehmer einen Überblick über sonstige für den Kreditbereich relevante rechtliche Themen unter Berücksichtigung der aktuellen Rechtsprechung.

Zielgruppe

Mitarbeiter Rechtsabteilung/Justitiariat, Marktservice, Kreditsekretariat, Revision, Compliance (MaRisk)

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067715	15.05.2024	15.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	495
V-067717	19.11.2024	19.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	495

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Verkaufserfolge im Firmenkundengeschäft steigern - Weiterentwicklung der Verkäuferpersönlichkeit

- Unternehmerisch denken, ziel- und ertragsorientiert handeln
- Aktiv, strukturiert und systematisch das eigene Kundensegment bearbeiten
- Erfolgreich betreuen mit dem ganzheitlichem Verkaufsansatz des S-Finanzkonzepts
- Risikomanagement und Verkauf in Einklang bringen, die Anlässe verbinden
- Mentales Training für Zielprogrammierung, Motivation und guter Stimmung
- Weiterentwicklung der Beziehungs-, Analyse- und Präsentationskompetenz
- Ausbau der Verhandlungs- und Stärkung der Abschlussicherheit
- Selbstmanagement und Persönlichkeitsentwicklung im Verkauf
- Ideen, Impulse und Innovation für Verkauf, Intensivierung und Akquisition

Ziel

- Die TeilnehmerInnen lernen ihre Kompetenzen im "Handwerk" Verkauf weiter auszubauen.
- Sie erfahren, wie sie mit systematischen, strukturierten Ansätzen und gutem Zeit- und Selbstmanagement einerseits und mit Mentaltraining und starker Selbstmotivation andererseits ihre Verkaufserfolge steigern.
- Sie erarbeiten, wie sie mit Kreativität Kunden finden und binden und mit persönlichen Zielen an Ihrer Weiterentwicklung arbeiten.

Zielgruppe

Firmen- und GewerbekundenbetreuerInnen sowie LeiterInnen im Firmenkundenbereich

Hinweis

- Das Seminar ist ein Mix aus Präsentation, Dialog, Diskussion, Gruppenarbeiten und Praxis-Simulation.
- Der Trainer, Herr Manfred Klapproth blickt auf 17 Jahre Berufserfahrung im Bereich Führung und Verkauf zurück und war u.a. im Firmenkundengeschäft mit dem Aufgabenbereich "Verkauf, Kundenbindung, Akquisition, Kredite und Finanzierungen" tätig.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000125	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Verkaufskompetenz in der Modernisierungsberatung erhöhen

- Aktuelle Marktsituation
- Schnittstelle zwischen Primär- und Baufinanzierungsberatende
- Aktivierung des Potential für Modernisierungen und energetische Sanierungen
- Nutzung des fachlichen know-hows für die Beratung
- Welches Fachwissen ist für die Beratung wichtig?
 - Verbindung zwischen fachlichen Wissen und der Beratung herstellen
 - Was sollte ich aktiv beraten?
 - Bedeutung von Netzwerkpartnern
 - Wie gehe ich mit fachlichen Erwartungen des Kunden oder des Gesetzgebers in der Beratung um?
- Mögliche Standards der Sparkasse zum Thema Kundenakquise im Bereich Modernisierung / energetische Sanierung
 - Chancen und Risiken für unsere Kunden und mögliche Auswirkungen auf die Finanzierung
 - Beratungskreislauf
 - Auswahl und Akquise geeigneter Kunden
 - Aktive Beratung über unterschiedliche Kanäle
 - Vertriebsstories auf Basis der Kundenwünsche entwickeln und nutzen
 - Konzeptverkauf
 - Systematische Nachbetreuung
 - Erfahrungsaustausch
- Vertriebliche Nutzung der Anwendung OSPlus_neo Baufinanzierung 2.0

Ziel

Stärkung der Vertriebs- und Verkaufskompetenz im Bereich "Energie & Immobilien"

Zielgruppe

Beratende im Baufinanzierungsgeschäft

Hinweis

Fachliche Kenntnisse in der Baufinanzierungsberatung (insbesondere in Bezug auf energetische Modernisierung/Sanierung & Fördermittel) werden vorausgesetzt.

Für die Vermittlung von grundlegenden Fachkenntnissen empfehlen wir das Grundlagenseminar energieeffizienter Wohnungsbau / energieeffiziente Sanierung.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Verprobung und effiziente Analyse von Unterlagen zur Bonitätsprüfung

- Verprobung/ Verifizierung ausgewählter Positionen des Jahresabschlusses
- Verprobung der Kalkulation des Unternehmens
- Verprobung der DATEV-BWA sowie ausgewählter Positionen der Summen- und Saldenliste
- Verprobung von Ertrags- und Finanzplanungen des Kunden

Ziel

Der Teilnehmer lernt typische, vom Kunden eingereichte Unterlagen mit praxisorientierten Verfahren zu plausibilisieren sowie diese einer im Rahmen eines engen Zeitbudgets zu analysieren. Er erkennt mögliche Risiken sowie Chancen für die Sparkasse.

Zielgruppe

FirmenkundenbetreuerInnen, KreditsachbearbeiterInnen, AnalystenInnen
Voraussetzungen: Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter im Firmenkundengeschäft, welche über eine **mehrjährige Berufserfahrung** verfügen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001234	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vertiefungsseminar für Windkraftfinanzierungen

1. Aktuelle Entwicklungen im Bereich der Windenergie im OSV-Verbandsgebiet
2. Eigene Erfahrungswerte der Teilnehmer
 - Eigene Erfahrungen aus den Gesprächen
 - Gesprächsbedarf
3. Vertriebliche Ansätze bei Anlagen nach Ablauf der EEG-Förderung
 - Abbau der Anlage
 - Weiterbetrieb
 - Weiterbetrieb mit der Möglichkeit zum Repowering
4. Stromlieferverträge (PPAs)
5. Ausblick

Ziel

Ziel des Seminars ist die Vertiefung von Spezialthemen der Windkraftfinanzierung.

Die Teilnehmer werden aufgefordert, auch von ihren eigenen Erfahrungen aus Gesprächen mit Kunden, Projektierern oder Kommunen zu berichten.

Im Vorfeld des Seminars besteht die Möglichkeit, konkrete Fragestellungen einzureichen und im Seminar zu diskutieren.

Als Voraussetzung für die Teilnahme am Vertiefungsseminar ist die vorherige Belegung des "Grundlagenseminars für Windkraftfinanzierungen" oder aber eine mehrjährige Erfahrung im Bereich der Windkraftfinanzierungen sinnvoll.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte des gewerblichen Kreditgeschäftes
- Berater des gewerblichen und des kommunalen Kundengeschäftes (GKB, FBK, UKB; KKB)

Hinweis

Dozent: Holger Warnecke

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-062029	04.12.2024	04.12.2024	Potsdam	Standardpreis	490
				OSV / SGVSH	450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vertriebs- und Risikoansätze aus der 12'er BWA/SuSa

Seminarinhalt:

- Die der BWA und SuSa vertrieblich und risikoorientiert „scannen“ lernen
- Typische und individuelle Vertriebsansätze finden.
- Nach Abgrenzung: Ist die Kapitaldienstfähigkeit weiter gegeben?
- Die BWA und SuSa als umfassende Informationsquelle für Bank und Kunde
- Typische Problemfelder in der Interpretation von BWA/SuSa
- Das professionelle Gespräch über die BWA/ SuSa mit Kunden ohne ausgeprägten Zahlenbezug

Ziel

Ziel ist eine betriebswirtschaftlich orientierte Ableitung von Vertriebspotenzialen und möglichen Risiken des Kunden aus dem Gespräch über seine 12'er BWA/SuSa im Abgleich mit seinem letzten Jahresabschluss. Das Seminar kann die entsprechenden Analysen aus der EBIL bzw. EBIL Bilanzkritik sowie Potenzialanalysen und Graphiken einbeziehen.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende sowie Kreditsachbearbeitende und Kreditanalysten, die mit der vertrieblichen Aufbereitung der wirtschaftlichen Unterlagen beschäftigt sind.

Hinweis

Referent:

Rüdiger Mönkhoff

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008301	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vertriebsansätze aus Jahresabschluss & BWA

- Welche Zahlen in welcher Detailtiefe Auskunft über Bedarfe geben können
- Beratungshilfen aus der EBIL
- Die Schnellplausibilisierung einer BWA - ggf. vor Ort beim Kunden
- Vertriebs- und Risikoinformationen aus der BWA/SuSa
- Mit dem Kunden über Vertriebsansätze sprechen
- Deutungshoheit über die Zahlen erlangen - auch wenn der Steuerberater dabei ist!

Ziel

Aufbauend auf Grundkenntnissen bei der Beurteilung wirtschaftlicher Unterlagen werden die wirtschaftlichen Inhalte der Zahlenwerke strukturiert auf mögliche Bedarfe der Kunden abgeklopft. Ziel ist es abzuschätzen, was der Kunde braucht, noch bevor das eigentliche Kundengespräch stattgefunden hat.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende sowie Kreditsachbearbeitende und Kreditanalysten, die mit der vertrieblichen Aufbereitung der wirtschaftlichen Unterlagen beschäftigt sind.

Hinweis

Referenten:

RDG Management-Beratungen GmbH

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer

Tel: 0151 1517 4755

Fax: 030 2069 2902

Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Vertriebscontrolling und Vertriebsberichte - ein Überblick für Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle -

- Vorstellung der Standardberichte und individualisierte Berichte (Flexibles Reporting) der FinanzInformatik
- Notwendigkeit der Parametrisierung innerhalb des S-Datawarehouse
- Auswertungsmöglichkeiten innerhalb des S-Datawarehouse
- Berechtigungen und Berichtsverteilung innerhalb des OSPlus-Portals

Ziel

In diesem Web-Seminar werden den Teilnehmern die Möglichkeiten eines Vertriebscontrollings im OSPlus-Portal aufgezeigt und sie lernen das standardisierte Berichtswesen und die Analysemöglichkeiten des Fachbereichs kennen.

Das Web-Seminar liefert somit wichtiges Hintergrundwissen für die Prüfung im Themenumfeld Vertriebssteuerung und Vertriebscontrolling.

Zielgruppe

Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle

Hinweis

- Es handelt sich um ein Web-Seminar.
- Zeitdauer des Web-Seminars beträgt ca. 90 min.
- Die Akademie stellt die Technik für die Durchführung des Web-Seminars zur Verfügung.
- Die maximale Teilnehmerzahl beträgt 20.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006621	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vertriebsentwicklung im Spannungsfeld

Ansätze für die Entwicklung und Steuerung einer Sparkasse -

VorstandsentwicklungDetail - Baustein 1 (Vertiefung)Vertriebsentwicklung im Spannungsfeld

Vertriebsanspruch Produktivität Steuerungsgrößen im Vertriebo Aktivität und Qualität Führung im Vertriebo
 Steuerung / Controlling am Vertriebsprozess

Ziel

Ansätze für die Entwicklung und Steuerung einer Sparkasse - Vorstandsentwicklung

Zielgruppe

angehende Vorstandsmitglieder

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008433	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vertriebssteigerung im Agrargeschäft

1. Tag: Kundenbindung in Erträge wandeln/Wenn wir eine starke Position beim Kunden haben
 - Die persönliche "Grundeinstellung" des Agrarkundenbetreuers
 - Die Handlungsalternativen des Kunden
 - Die tatsächliche Verteilung der Verhandlungsmacht: "The Golden Rule"
 - Emotional anspruchsvolle Gespräche
 - Wie Sie Sonderkonditionen rückgängig machen
 - Wie Sie zusätzliche Kreditprovisionen durchsetzen
 - Wie Sie Ihre Margen erhöhen
 - Wie Sie Provisionsgeschäft gewinnen
 - Wie Sie sich vor unattraktiven Geschäften schützen
 - Wie Sie Finanzierungswünsche ablehnen
 - Wie Sie ihren Ertragsanspruch selbstbewusst vertreten
2. Tag: Akquisition und Verkauf: Wenn wir uns eine starke Position beim Kunden erst erarbeiten müssen
 - Woran man diese Kunden sicher erkennt
 - Welche Methoden stehen zur Verfügung
 - Erarbeiten und Erkennen gemeinsamer Themenfelder

Ziel

Kurzfristige Ertragssteigerung durch höhere Margen, Zusatzprovisionen und Cross Selling im Provisionsgeschäft sowie grundsätzliche Verbesserung des Cross Selling Erfolges.

Zielgruppe

DLG-Agrarfinanzmanager und Agrarkundenbetreuer,

Hinweis

Dozent: Claus Weiers, Steinbeis-Transferzentrum Sanierung und Finanzierung

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000132	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vertriebsteams zum Erfolg führen - Die Zauberformel?!

- Meine Rolle und Verantwortung als Führungskraft?
- Gruppengespräche vorbereiten und durchführen
 - Teamrunde
 - Beraterrunde
 - Leiterrunde
 - Expertenrunde
 - Ad hoc-Gespräch
- Einvernehmliche Entscheidungen herbeiführen und nachhalten
- Gruppendynamische Prozesse konstruktiv steuern
- Übungs- und Trainingssequenzen gestalten
- Eine offene Lernkultur im Team fördern

Ziel

Sie erfahren, wie es gelingt, eine vertriebsorientierte Team-Kultur zu implementieren, um mit langfristig motivierten Mitarbeitern dauerhaft hohe Leistungen zu erbringen.

Zielgruppe

Führungskräfte im Vertrieb

Hinweis

Die Veranstaltung ist Bestandteil unserer Seminarreihe Führung im Vertrieb. Die Seminarreihe besteht aus folgenden Bausteinen:

- Leistungsversprechen einlösen Ziel- und ergebnisorientierte Mitarbeitergespräche
- Vertriebsteams zum Erfolg führen Die Zauberformel?!
- Effizient steuern - erfolgreich führen Steuerung und Organisation von Vertriebseinheiten
- Veränderungen im Vertrieb begleiten Herausforderungen meistern
- Die Führungskraft als Vertriebscoach Leistung garantieren
- Führen von Führungskräften im Vertrieb Gemeinsam gewinnen

Die Kombination von mindestens 3 Seminar-Bausteinen führt zum Zertifikat "Führung im Vertrieb".

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
Fax: 0331/97925-102
Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064797	13.06.2024	14.06.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Verwaltungs-/Aufsichtsräte: Kommunikation als Verwaltungsrätin

Verwaltungsrätin ist eine Rolle. In diesem Workshop reflektieren Sie, welche Chancen und Herausforderungen die Rolle bietet und wie Sie sie nutzen und meistern können. Sie lernen Kommunikations- und andere Instrumente kennen, die es Ihnen erleichtern, Ihre Rolle souverän und zum Nutzen aller auszufüllen.

Schwerpunkte:

- Rollenklarheit
- Umgang mit Kommunikationswiderständen und herausfordernder Situationen
- Umgang mit persönlichen Angriffen („Quotenfrau“)
- Selbstreflexion
- Auflösung hinderlicher Glaubenssätze
- Zielführende Kommunikation
- Netzwerken
- Selbstmarketing
- Positive Selbstpositionierung

Ziel

Das Ziel ist, als Verwaltungsrätin erfolgreich zu sein und sich in dieser bisher männerdominierten Rolle souverän zu behaupten und gut zu fühlen.

Sie werden sich darüber klar, welche Herausforderungen Ihre neue Rolle an Sie stellt und wie Sie diese erfolgreich bewältigen können.

Sie reflektieren herausfordernde Situationen für Frauen in der Rolle als Verwaltungsrätin und erkennen, wie Sie sie meistern.

Zielgruppe

Frauen, die sich auf eine Position als Verwaltungsrätin vorbereiten oder seit kurzem Verwaltungsrätin sind.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007703	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Verwaltungs-/Aufsichtsräte: Praxis-Update: Risikomanagement und Prüfung

Aktuelle Themen-Auswahl und Praxisbeispiele aus den Bereichen:

- Rechnungswesen und Jahresabschluss
- Risikomanagement, Risikomonitoring und Sicherheitssystem

Ziel

Vertiefung der Fachinhalte zum Risikomanagement und zur Prüfung in Sparkassen mit Praxisbeispielen für Verwaltungs- und Aufsichtsräte.

Zielgruppe

Verwaltungs- und Aufsichtsratsmitglieder der Sparkassen in Schleswig-Holstein

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vom PKB zum FKB Teil 1 - Beratung & Vertrieb mit geringem analytischen Aufwand

- Investitionsvorhaben schnell und sicher beurteilen
- Betriebsmittelbedarfe erkennen und abschätzen
- Passende Finanzierungsstrukturen finden
- Bedarfe des Kunden strukturiert erkennen und ansprechen
- Was das KKR kann - und was es nicht kann
- Grundlagen der Kapitaldienstfähigkeit
- Umgang mit zukünftigen Vorhaben des Kunden

Ziel

Lernen Sie den gewerblichen Kunden mit einem geringen Einsatz von Zahlenmaterial einzuschätzen sowie Beratungs- und Vertriebsansätze zu finden. Ziel ist die Kombination von Informationen aus dem Kundengespräch und weiterer Quellen mit Ihrem betriebswirtschaftlichen Know-How.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft, die als Quereinsteigende aus dem Privatkundengeschäft oder einem anderen Bereich der Sparkasse kommen und das „Handwerkszeug“ einer betriebswirtschaftlichen Beurteilung gewerblicher Kreditnehmer in kurzer und effektiver Form erlernen wollen.

Hinweis

Referenten: RDGSeminare mit dem Titel „Vom PKB zum FKB“ (insgesamt 4 Teile): Grundsätzlich kann jedes Seminar einzeln gebucht werden. Die Seminare bauen allerdings aufeinander auf und bilden eine logische Reihe. Der Besuch einzelner Bausteine empfiehlt sich vor allem zur Vertiefung bzw. Auffrischung von Wissen erfahrener Kollegen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003572	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vom PKB zum FKB Teil 2 - Verständnis wirtschaftlicher Unterlagen

- Was hinter den Positionen des Jahresabschlusses steckt
- Der Rote Faden durch GuV und Bilanz
- Die Ableitung der Kapitaldienstfähigkeit
- Aufbau und Inhalt von BWA und SuSa
- BWA und SuSa lesen und betriebswirtschaftlich plausibilisieren

Ziel

Lernen Sie bewährte Beurteilungsstrukturen kennen, mit deren Hilfe Zahlenwerke kompakt beurteilt werden können. Erfahren Sie, wie Jahresabschlüsse und BWA zu lesen sind und die Kapitaldienstfähigkeit daraus abgeleitet werden kann.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft, die als Quereinsteigende aus dem Privatkundengeschäft oder einem anderen Bereich der Sparkasse kommen und entweder das Basis-Seminar besucht und/oder erste praktische Erfahrung bei der Beratung gewerblicher Kunden gemacht haben.

Hinweis

Referenten: RDGSeminare mit dem Titel „Vom PKB zum FKB“ (insgesamt 4 Teile): Grundsätzlich kann jedes Seminar einzeln gebucht werden. Die Seminare bauen allerdings aufeinander auf und bilden eine logische Reihe. Der Besuch einzelner Bausteine empfiehlt sich vor allem zur Vertiefung bzw. Auffrischung von Wissen erfahrener Kollegen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005124	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vom PKB zum FKB Teil 3 - Beurteilung von Geschäftsmodellen, Konzepten und Planungen

- Anforderungen an eine zukunftsorientierte Kapitaldienstfähigkeit
- Strukturierte Einschätzung des Geschäftsmodells und seiner Komponenten Markt, Marktbearbeitung und Unternehmensführung
- Umgang mit vorgelegten Planungen

Ziel

Ausgehend von den Anforderungen einer zukunftsorientierten Beurteilung Kapitaldienstfähigkeit wird thematisiert, welche zukünftigen Faktoren Einfluss auf das Ergebnis nehmen können und wie diese strukturiert beurteilt werden können.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft, die als Quereinsteigende aus dem Privatkundengeschäft oder einem anderen Bereich der Sparkasse kommen und entweder die Teile 1 und 2 besucht oder erste praktische Erfahrung bei der Beratung gewerblicher Kunden gemacht haben.

Hinweis

Referenten: RDG **Seminare mit dem Titel „Vom PKB zum FKB“ (insgesamt 4 Teile):** Grundsätzlich kann jedes Seminar einzeln gebucht werden. Die Seminare bauen allerdings aufeinander auf und bilden eine logische Reihe. Der Besuch einzelner Bausteine empfiehlt sich vor allem zur Vertiefung bzw. Auffrischung von Wissen erfahrener Kollegen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068531	05.09.2024	06.09.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vom PKB zum FKB Teil 4 - Vertiefung wirtschaftliche Unterlagen

- Bilanzierungs- und Bewertungsspielräume und wie sich im Zahlenwerk bemerkbar machen - auch in Kennzahlensystemen
- Typische Strategien zur Bilanzpolitik im Mittelstand
- Die Verknüpfung der betrieblichen mit der privaten Kapitaldienstfähigkeit
- Problematik der nicht gebuchten Bestandsveränderungen
in einer BWA
- Möglichkeiten der Plausibilisierung von BWA's von Handwerks- und Produktionsunternehmen

Ziel

Sie lernen mit komplexeren Zahlenwerken umzugehen. Dies betrifft bilanzpolitische Maßnahmen, das Zusammenspiel von privater und betrieblicher Kapitaldienstfähigkeit und die Thematik der Bestandsveränderungen unfertiger und fertiger Erzeugnisse.

Zielgruppe

Das Seminar wendet sich an Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft, die als Quereinsteigende aus dem Privatkundengeschäft oder einem anderen Bereich der Sparkasse kommen und entweder die Teile 1 bis 3 bereits besucht oder erste praktische Erfahrung bei der Beratung gewerblicher Kunden gemacht haben.

Hinweis

Referenten: RDG **Seminare mit dem Titel „Vom PKB zum FKB“ (insgesamt 4 Teile):** Grundsätzlich kann jedes Seminar einzeln gebucht werden. Die Seminare bauen allerdings aufeinander auf und bilden eine logische Reihe. Der Besuch einzelner Bausteine empfiehlt sich vor allem zur Vertiefung bzw. Auffrischung von Wissen erfahrener Kollegen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068533	26.11.2024	27.11.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vorfälligkeitsentschädigung und Aufhebungsentgelt (Praxiswissen)

Vorzeitige Vertragsbeendigung Zahlungsverpflichtungen bei vorzeitiger Vertragsbeendigung

- Nichtabnahmeentschädigung
- Vorfälligkeitsentschädigung
- Aufhebungsentgelt/Vorfälligkeitsentgelt
- Disagioerstattung
- Behandlung von Sondertilgungsoptionen/Tilgungssatzwechsoptionen

Geschützte Zinserwartung bei Tilgungsaussetzungsmodellen

- Bausparvorausdarlehen
- Kapitallebensversicherungen als Tilgungsersatz

BGH-konforme Schadensberechnung

- Auswahl der relevanten Wiederanlagesätze; Umgang mit negativen Zinsen
- Rechenmethode
- Risikokostenerstattung
 - Erstattung von Risikokosten: prinzipieller Ansatz
 - Differenzierte Risikoberechnung nach Beleihungsauslauf
 - Berücksichtigung der risikoadjustierten Bepreisung
- Erstattung von Verwaltungskosten
- Erstattung von Liquiditätskosten
- Bearbeitungsgebühr - noch zulässig?
- VE bei Teilnichtabnahmen/Teilkündigungen
- Musternachweis: Transparenz der Berechnung für Berater*innen und Kund*innen
- Vorfälligkeitsentschädigung nach § 502 BGB
- Praxisbeispiele und MARZIPAN-Anwendung

Vorzeitige Zinsprolongation ("Umschuldung") und Margenanrechnung im Neugeschäft

- Forwarddarlehen als Alternative zur Umschuldung
- Grundsätzliche Vorgehensweise
- Besonderheiten bei Laufzeitverlängerung und Wechsel der Darlehensart
- Vorfälligkeitsentschädigung bei Forwarddarlehen

Auswirkungen auf die GuV, im Controlling sowie im Risikomanagement Aktuelle Entwicklungen

Ziel

Das Thema Vorfälligkeitsentschädigung beschäftigte schon mehrfach - auch in letzter Zeit - immer wieder den BGH und aktuell auch das BMJV. Die Umsetzung der juristischen Vorgaben im konkreten Abrechnungsvorgang wird anhand von zahlreichen Beispielen demonstriert.

Im Seminar werden Gemeinsamkeiten und Unterschiede bei der Berechnung von Vorfälligkeitsentschädigungen und Aufhebungsentgelten herausgearbeitet. Dabei wird ausführlich auf die Berechnungsmethodik und die Kostenerstattung (Risikokosten, Verwaltungskosten) eingegangen. Einen weiteren Schwerpunkt bildet die Umschuldung und die damit zusammenhängende Margenerstattungsproblematik - angesichts fehlender Rechtsprechung kommt hier der betriebswirtschaftlichen Argumentation besondere Bedeutung zu.

Weiter wird gezeigt, dass die Sparkasse die vorzeitige Prolongation von Festzinskrediten als Chance in der Kundenbeziehung verstehen sollte und wie sie daraus auch einen betriebswirtschaftlichen Nutzen ziehen kann.

Die Teilnehmer*innen lernen die relevanten Urteile des BGH zur Vorfälligkeitsentschädigung - u.a. zur Berücksichtigung von Sondertilgungsoptionen und Tilgungssatzwechsoptionen - kennen und können entsprechend der juristischen Vorgaben korrekte Abrechnungen erstellen. Aktuelle Entwicklungen und der Diskussionsstand zwischen Verbraucherschützer*innen und Bankenverbänden werden aufgezeigt und Argumente und Einschätzungen mit Herrn Prof. Dr. Konrad Wimmer (Gutachter mit langjähriger Erfahrung und Mitglied der Expertengruppe beim BMJV) ausgetauscht.

Informationen über die aktuellen Entwicklungen, z.B. bzgl. des Umgangs mit negativen Zinsen oder der Erstattung von Liquiditätskosten runden das Seminar ab.

Zielgruppe

Verantwortliche und Spezialist*innen aus Markt und Marktfolge Kredite, den Bereichen Controlling, Interne Revision, Rechtsabteilung sowie Marktbereichsleiter*innen und interessierte Führungskräfte.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006887	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vorprüfung des Jahresabschlusses

- Rechtsgrundlagen
- Einordnung in die Prüfertätigkeit
- Überblick über die Prüfungshandlungen
- Organisation der Jahresabschlussarbeiten und Prüfungsplanung
- Bilanzierungsgrundsätze (allgemein)
- Handels- und steuerrechtliche Bewertung (allgemein)
- Besondere Rechnungslegungsvorschriften für Kreditinstitute
- Prüfung ausgewählter Bilanz- und GuV-Posten
- Eigenkapitalrichtlinien

Ziel

Das Seminar ist als erster Einstieg für RevisorInnen, die die Vorprüfung des Jahresabschlusses vornehmen sollen, konzipiert. Es wird empfohlen, dieses Grundlagenseminar vor weiterführenden Veranstaltungen zu besuchen. Vorkenntnisse sind nicht erforderlich. Den Teilnehmern werden grundlagentheoretische und anwendungsorientierte Kenntnisse vermittelt, und sie werden mit der praktischen Vorgehensweise bei der Prüfung des Jahresabschlusses vertraut gemacht.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision/ Internen Revision/ RevisorInnen, die mit der Vorprüfung des Jahresabschlusses betraut sind.

Hinweis

- Wichtiger Hinweis zu Ihren Seminarunterlagen: Wir stellen die Seminarunterlagen ausschließlich online über Ihr Teilnehmerportal bereit. Bitte nutzen Sie die Unterlagen über ein mobiles Gerät oder bringen Sie bei Bedarf einen Ausdruck zur Veranstaltung mit.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000204	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vorstandsentwicklung - Ansätze für die Entwicklung und Steuerung einer Sparkasse

Ansätze für die Entwicklung und Steuerung einer Sparkasse - Vorstandsentwicklung

- Auftakt-Workshop: Gesamtüberblick / Steuerung
- Detail - Baustein 1 (Vertiefung)
 - Vertriebsentwicklung im Spannungsfeld
- Detail - Baustein 2
 - Zukunftsfähige Personalstrukturen
- Detail - Baustein 3
 - Strategische Ausrichtung, die in der Tagesarbeit der MA ankommt
- Detail - Baustein 4
 - Individueller Schwerpunkt

Ziel

Ansätze für die Entwicklung und Steuerung einer Sparkasse - Vorstandsentwicklung

Zielgruppe

Angehende Vorstandsmitglieder

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317
Fax: 030 2069 2902
Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008429	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vorstandseminar Prüfungen nach § 44 KWG in Sparkassen

- Übersicht über die Rolle der § 44 KWG-Prüfungen i.R. des SREP/ Aktuelle Themen der § 44 KWG-Prüfungen bei Sparkassen
- Vorgehensweise der Prüfer der DBB bei einer § 44 KWG-Prüfung
 - Prüfungseinleitung
 - Prüfungsdurchführung
 - Abschlußbesprechung
 - Hinweise für die Vorbereitung und Begleitung einer § 44 KWG-Prüfung von Seiten der Sparkasse
- Ausgewählte aktuelle Feststellungen aus Prüfungen der DBB gemäß § 44 KWG
- Erfahrungsbericht einer Sparkasse aus einer Prüfung der DBB gemäß § 44 KWG
 - Vorbereitung der Sparkasse
 - Durchführung der Prüfung
 - Umgang mit Feststellungen während der Prüfung
 - Nachbearbeitung von § 44 KWG-Prüfungen
- Erfahrungen aus Prüfungen gemäß § 44 KWG aus Sicht der Prüfungsstelle - Vorbereitung, Begleitung und Nachbearbeitung

Ziel

Die Umsetzung aufsichtsrechtlicher Anforderungen wird von Seiten der BaFin häufig in Form von Prüfungen nach § 44 KWG nachgehalten. Dabei beauftragt die BaFin die Deutsche Bundesbank (DBB) bzw. Wirtschaftsprüfungsgesellschaften bzw. Prüfungsstellen mit der Prüfung in den Sparkassen vor Ort. Prüfungen nach § 44 KWG haben für die deutsche Bankenaufsicht eine sehr hohe Bedeutung und stellen für das betroffene Kreditinstitut eine besondere Herausforderung dar.

Der Vertreter der DBB, der Vorstandsvorsitzender einer OSV-Sparkasse sowie ein leitender Mitarbeiter der Prüfungsstelle des OSV informieren darüber, welche Rolle Prüfungen nach § 44 KWG in der bankenaufsichtlichen Praxis spielen, wie das typische Vorgehen der Prüfer der DBB aussieht und wie sich eine Sparkasse auf eine solche Prüfung vorbereiten und letztendlich die Prüfungsergebnisse nachbearbeiten kann. Darüber bildet die Vorstellung ausgewählter aktueller Prüfungsfeststellungen einen Schwerpunkt des Seminars.

Zielgruppe

Vorstände und Führungskräfte

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002317	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Vorstandsseminar zum Jahresabschluss

Das aktuelle Programm wird per Vorstands Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.osa-potsdam.de veröffentlicht.

Folgende Schwerpunkte sind geplant:

- Allgemeine Hinweise zum Jahresabschluss
- Allgemeine Hinweise zur Bilanzpolitik
- Steuerliche Hinweise
- Neuere Entwicklungen auf dem Gebiet der Rechnungslegung

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über aktuelle gesetzliche Neuregelungen sowie aktuelle sparkassenspezifische Entwicklungen.

Zielgruppe

Vorstände

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000214	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Votierung von Firmenkrediten

Votierung für Einsteiger und Fortgeschrittene

1. Der Aufbau einer guten Votierung für Firmenkredite
2. Was ist eigentlich eine Votierung?
3. Elemente der Votierung
4. Aufbau einer Votierung
5. Was sollte man vermeiden?
6. Der Stil der Votierung Optik und Darstellung Nachvollziehbarkeit
7. Die Votierung als Visitenkarte

Ziel

Sie bekommen in diesem Seminar einen detaillierten Überblick über den Aufbau einer Votierung. Die Votierung von Firmenkrediten bekommt eine größere Bedeutung.

Die Bafin verlangt in ihrer neuen Richtlinie aus 2023 eine detaillierte und nachvollziehbare Analyse von Kreditanträgen. Dabei wird das Augenmerk besonders auf plausibilisierte Daten gelegt. Es wird erwartet, dass die Votierung zusammen mit der Kreditanalyse ein stimmiges und widerspruchsfreies Ganzes ergibt.

Zielgruppe

- Einsteiger und langjährig tätige Mitarbeitende aus der gewerblichen Kundenberatung und der Kreditanalyse
- Mitarbeitende, die bereits erste oder auch mehrjährige Erfahrungen mit der Beurteilung von betriebswirtschaftlichen Unterlagen und der Votierung haben

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072527	21.05.2024	21.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 480 OSV / SGVSH 430

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Warengruppen im Fokus der Nachhaltigkeit

- Vorstellungsrunde & Vorstellung der Arbeitsweise über den Seminartag
- Einführung in die Warengruppen / Übersicht über den Lebenszyklus
- Praktische Übung: Ermittlung der Chancen und Risiken in den Warengruppen entlang des gesamten Lebenszyklus
- Ableitung und Priorisierung von Zielen und KPI für die Warengruppe
- Ableitung und Priorisierung von Maßnahmen für die Warengruppe
- Wrap-up & Feedback

Ziel

Die Teilnehmer:innen haben:

- einen Überblick über den Lebenszyklus und den darin enthaltenen kritischen Punkten in 3 beispielhaften Warengruppen
- die Ermittlung von Chancen und Risiken in den Warengruppen praktisch geübt
- Nachhaltigkeitsziele und KPI für die Warengruppen abgeleitet und priorisiert
- Maßnahmen zur Zielerreichung abgeleitet und priorisiert

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich gleichermaßen an verantwortliche Einkäufer:innen in den beispielhaften Warengruppen und CSR- / Nachhaltigkeitsverantwortliche, die den Einkauf bei der Umsetzung einer nachhaltigen Beschaffung unterstützen sollen.

Hinweis

Voraussetzung ist der Besuch des Seminars "Grundlagen der nachhaltigen Beschaffung".

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Fachtagung Rating (Verbandsregion Schleswig-Holstein)

- Produktpflege / Validierung 2024
- Ausblick auf das Release 24.1
- Aktuelle Themen aus den Ratingverfahren
- Erfahrungsaustausch

Ziel

Sie erhalten aktuelle Informationen zu den Ratingverfahren und den Releaseänderungen und haben Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch mit anderen Sparkassen.

Zielgruppe

Zielgruppe nach Bereichen:

- Kreditabteilung
- Kreditsekretariat

Zielgruppe verbal

- Fachverantwortliche und Multiplikator:innen für die Ratingverfahren

Hinweis

Gerne können Sie vorab Fragen und Themenwünsche einreichen, die Sie in der Tagung besprechen wollen. Bitte schicken Sie die Fragen und ggfs. ergänzenden Unterlagen bis 14 Tage vor Seminarbeginn direkt an den Dozenten (volker.buhmann@svb-muc.de).

Die Fachtagung richtet sich an die Sparkassen des Verbandsgebietes Schleswig-Holstein.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingер

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070809	12.09.2024	12.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 350

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-SEMINAR Regulatorik kompakt für Führungskräfte

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

In dem WEB-Seminar erhalten Sie einen Überblick über aktuelle Anforderungen und Entwicklungen im Aufsichtsrecht und der Banksteuerung.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich ausschließlich an Vorstandsmitglieder der OSV-Sparkassen.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004748	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-SEMINAR Regulatorik kompakt für Führungskräfte

Das aktuelle Programm wird einige Wochen vor dem Termin per Rundschreiben sowie auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.nosa-potsdam.de veröffentlicht.

Ziel

In den halbjährlichen WEB-Seminaren erhalten Sie einen Überblick über aktuelle Anforderungen und Entwicklungen im Aufsichtsrecht und der Banksteuerung.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an Führungskräfte aus den Bereichen Controlling, Risikomanagement, Banksteuerung und Revision.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006091	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar zum TalentCircle

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007655	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Aktuelle Neuerungen für die Jahresabschlussanalyse

- **EBA-Leitlinien für die Kreditvergabe und Überwachung sowie detaillierte Betrachtung der neuen Kennzahlen in Liste 5 Seite 2 der EBIL-Auswertung**

a) Eigenkapitalrentabilität
modifiziert b) Zinsdeckungsquote c) Gesamtschuldendienst-Deckungsquote d) Individueller Barwert-Faktor e) Verschuldungsgrad/Gearing f) EBITDA - Leverage g) Eigenkapitalquote modifiziert h) Betriebsmittel-Deckungsquote i) Umsatzentwicklung

- **ESG-Kriterien in der Bonitätsanalyse**

Welche Einzelpositionen und Kennzahlen in der Jahresabschlussanalyse können betroffen sein? Der ESG-Score - Aufbau und Interpretation sowie Umsetzung in EBIL

- **Auswirkungen des MoPeG (Gesetz zur Modernisierung des Personengesellschaftsrechts) sowie des KöMoG (Gesetz zur Modernisierung des Körperschaftssteuerrechts) auf die Rechnungslegung sowie die Jahresabschlussanalyse**

Kurze Einführung in das MoPeG und KöMoG Auswirkung der neuen Gesetzgebung auf Rechnungslegung und Analyse Auswirkung des Optionsmodells nach KöMoG auf die steuerlichen Ergänzungsbilanzen Behandlung von Gewinnentnahmen und Kapitalkonten im Optionsmodell nach KöMoG bei Personengesellschaften

Ziel

- Die Teilnehmenden erhalten im Seminar zunächst detaillierte Informationen zum neuen EBIL-Release 8.11.
- Zweiter Schwerpunkt ist der Einfluss der ESG-Kennzahlen sowie der EBA-Leitlinien für die Kreditvergabe und Überwachung auf Bonitätsanalyse und Kundengespräch.
- Abgerundet wird die Veranstaltung mit Erläuterungen zu den Auswirkungen der Änderungen durch das Gesetz zur Modernisierung des Personengesellschaftsrechts (Personengesellschafts-rechtsmodernisierungsgesetz - MoPeG) sowie das Gesetz zur Modernisierung des Körperschaftsteuerrechts (KöMoG)

Zielgruppe

- Firmenkunden-, Gewerbekunden- und Geschäftskundenbetreuer
- Kreditsachbearbeiter im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Kreditanalysten im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Kreditrevisoren

Hinweis

Dozent: Thomas Junger

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006933	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Anforderungen der höchstrichterlichen Rechtsprechung an die PersonalArbeit in Sparkassen

Ausgleichsvorteil für geringere tarifliche Vergütung in der Arbeitnehmerüberlassung (EuGH 15.12.2022) Sachverhalt und Umfeld, Anforderung an tarifliche Ausgleichsregelung, **Sachgrundlose Befristung**. (BAG 15.12.2021), Sachverhalt und Umfeld, drei Kriterien des BVerfG für irrelevante Vorbeschäftigung, Vorbeschäftigung und andersgeartete Tätigkeit (BAG 16.10.2020), Fragebögen und AGB-Klauseln zur Abfrage einer Vorbeschäftigung, **Entschädigung wegen Benachteiligung** (Kopftuchverbot EuGH 13.10.2022), Sachverhalt, Fall-Abwandlungen, ähnliche Fallkonstellationen, **Eigenkündigung, Beweiswert der Arbeitsunfähigkeitsbescheinigung** (BAG 8.9.2021) Sachverhalt und Umfeld, Praxisfolgen auch vor dem Hintergrund der elektronischen Krankschreibung, **Anscheinsvollmacht des Betriebsratsvorsitzenden**, Sachverhalt, Praxisfolgen für die Personalabteilung in der Sparkasse.

Ziel

Motto „Austausch zur „complianten“ Umsetzung der wesentlichen Rechtsprechung“ Ausgangspunkt ist die Konzentration auf wesentliche (ausgewählte) Rechtsprechung des vergangenen und laufenden Jahres mit dem Schwerpunkt einer über die Aussage hinausgehenden Schilderung des Umfeldes und insbesondere der betrieblichen Konsequenzen (*was genau ist für die Sparkasse zu tun*), sowie einen diesbezüglichen Austausch zu dem jeweiligen Thema! Das **Ziel des Seminars** ist Information zu neuen Grundsätzen, die die Rechtsprechung aufstellt, die Erörterung der damit verbundenen Umsetzungsprobleme, die aus der höchstrichterlichen Rechtsprechung, hier 2023 und 2024, folgen. Was ist neu? Was ist genau zu tun? Es besteht ausreichend Raum für einen Austausch und Erfahrungsberichte.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, AbteilungsleiterInnen bzw. verantwortliche MitarbeiterInnen der Personalabteilung, Compliance, der Rechtsabteilung, des Vorstandssekretariats

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070239	04.06.2024	04.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 190

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Beteiligungsanzeigen und sonstige KWG-Anzeigen in der Praxis

Rechtsgrundlagen für das Meldewesen:

- KWG, Anzeigenverordnung, Meldevordrucke, EU-Verordnung CRR, EBA-Leitlinien, BaFin-Rundschreiben zu Beteiligungsanzeigen
- BaFin-Merkblätter zu Geschäftsleitern bzw. Verwaltungsräten

Allgemeine Hinweise zu KWG-Anzeigen

- Einreichungsverfahren, Einreichungsarten
- Einreichungsfristen und -termine

Systematik der Beteiligungsbegriffe des KWG bzw. der CRR

Praxisbeispiele und Übungen zu Einzel- und Sammelanzeigen

- Bedeutende bzw. qualifizierte Beteiligungen, u.a. Berechnungsmethode für mittelbare Beteiligungsquoten
- aktivische und passivische enge Verbindungen
- Befreiung von der Konsolidierung (§ 31 KWG)

Sonstige Anzeigen nach §§ 24, 24a KWG

- Geschäftsleiter (Bestellung, Nebentätigkeiten, Beteiligungen)
- Verwaltungsratsmitglieder
- Vergütung (insbes. Einkommensmillionäre)
- Auslagerungen (Absicht, Vollzug, wesentliche Änderungen, schwerwiegende Vorfälle)
- Zweigstellen
- Fusionen, Eigenkapitaländerungen

Ausblick auf Neuerungen

Ziel

In dem Seminar werden die Vorschriften über die nach § 24 KWG zu erstattenden Anzeigen über Beteiligungen, Geschäftsleiter, Verwaltungsratsmitglieder, Zweigstellen etc. systematisch und anschaulich erläutert. Die neuen Regelungen zu den Anzeigen über Auslagerungen werden ebenfalls dargestellt. Die Anzeigenverordnung (AnzV), die Meldevordrucke und die relevanten Veröffentlichungen der Aufsichtsbehörden sind selbstverständlich auch Gegenstand des Seminars.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an Mitarbeitende aus den Bereichen Meldewesen, Interne Revision sowie Risikomanagement und -controlling.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068131	13.11.2024	13.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 690 OSV / SGVSH 490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Erfahrungsaustausch Geschäftskredite

Erfahrungsaustausch

Die Agenda wird mit separatem Akademie-Rundschreiben bekanntgegeben.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006589	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: HinweisgeberschutzG

- Was regelt das Hinweisgeberschutz-Gesetz?
- Was ist neu daran?
- Welche Handlungszwänge ergeben sich für (den Personalbereich) aus dem neuen Gesetz?
- Welche konkreten Maßnahmen sind empfehlenswert?
- Erste Überlegungen zur Einbindung des Personalrats

Ziel

Das deutsche Hinweisgeberschutzgesetz (HinSchG) ist am 2. Juli 2023 in Kraft getreten. Dann müssen Unternehmen ab 250 Beschäftigten interne Hinweisgebersysteme einrichten. Ende des Jahres folgen dann alle Unternehmen ab 50 Mitarbeitenden. Am 12. Mai 2023 hatte der Bundesrat das Hinweisgeberschutzgesetz, die nationale Umsetzung der EU-Whistleblower-Richtlinie, verabschiedet.

Mit diesem Gesetz verbinden sich eine Reihe von Verpflichtungen für die Sparkasse. Wir bieten eine frühzeitige Kenntnisnahme, damit Ihnen ein ausreichender Zeitraum zur Verfügung steht, die prozesshaft einzurichtenden Abläufe auf die Bedürfnisse Ihres Hauses angepasst zu installieren.

Neben den zu erwartenden Rahmenbedingungen wird insbesondere ein Überblick zur Einrichtung einer internen Meldestelle gegeben, die geschaffen werden muss.

Des Weiteren werden die Beteiligungsrechte des Personalrates besprochen.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, AbteilungsleiterInnen bzw. verantwortliche MitarbeiterInnen der Personalabteilung, der Rechtsabteilung, des Vorstandssekretariats

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070971	10.10.2024	10.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 190
V-070973	14.11.2024	14.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 190

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Neue Vorgaben aus der EBA-Guideline für die Kreditvergabe und -überwachung

- EBA-Richtlinie zur Kreditvergabe und -überwachung
 - Governance-Anforderungen
 - Kreditvergabe
 - Preisgestaltung
 - Kreditsicherheiten
 - Laufende Überwachung

Ziel

- Mit diesem WEB-Seminar informieren Sie sich über die geänderten Kreditvergabe und -überwachungsprozesse auf Basis der EBA-Richtlinie zur Kreditvergabe und -überwachung.
- Das geänderte Anforderungsprofil von der Kreditvergabe bis zur Kreditüberwachung wird kompakt und praxisgerecht besprochen.
- Nur mit Kenntnis der Vorgaben der Guideline und der MaRisk kann eine prüfungssichere Prozessimplementierung gelingen.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Marktfolge Aktiv sowie der Kreditrevision

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006777	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Online-Meetings - digitale Zusammenarbeit

- Unterschiede zwischen Präsenz- und virtuellen Meetings
- Abgrenzung Videokonferenz, Web-Workshop und andere Formate
- Aufgaben und die Rolle des Online-Moderators und WEB-Trainers
- Virtuelle Moderation
- Didaktische Empfehlungen für Web-Seminare
- Blended Learning geschickt kombinieren
- Tipps zur Vorbereitung und Konzeption von Online-Meetings
- Aktivierungstechniken für die Teilnehmenden
- Effektive Visualisierung im virtuellen Meeting: Folien, Whiteboard & Co.
- Praxiserfahrungen aus der Sparkassen-Finanzgruppe
- Tipps und Tricks zur Fehlerbehebung
- Wechselseitiges Üben der Moderation von Online-Meetings

Ziel

Moderieren Sie Online-Meetings professionell. Entwickeln Sie Ihre didaktische, kommunikative und technische Kompetenz für aktivierende und zielorientierte Online-Besprechungen. Nutzen Sie die Chancen der kollaborativen Zusammenarbeit.

Zielgruppe

Führungskräfte, Projektleiter, Leiter von Teammeetings, interne Multiplikatoren

Hinweis

Einstieg in Webex, wir nutzen die Bandbreite von Skype for Business und Vitero.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006627	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Pauschalbesteuerung nach § 37 b EStG

- zusammenfassende Darstellung der Pauschalierungsmöglichkeit gem. § 37 b EStG
- inhaltliche Abgrenzung von Geschenken, Bewirtung u.ä. Aufwendungen
- Umsetzungshinweise und deren steuerlichen Auswirkungen
- umsatzsteuerliche Hinweise

Ziel

Ziel ist es, die grundlegenden Regelungen zusammenfassend darzustellen und Anwendungshinweise zur optimalen Gestaltung der abgeltenden Pauschalierung gem. § 37 b EStG zu geben.

Zielgruppe

- Vorstandssekretariat
(betr. Sponsoringvereinbarungen mit "Freikartenregelungen")
- Marketing und Orga
- Rechnungswesen
- Personalabteilung

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070259	20.11.2024	20.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Personalvertretungsrecht für Personalleiter

1. Grundlagen der Geschäftsführung und Beteiligung des Personalrates
 - Beteiligungsrechte bei organisatorischen, personellen, sozialen Angelegenheiten
 - Verfahren bei Anhörung, Mitwirkung, Mitbestimmung
 - Informationspflichten der Dienststelle
 - Fortbildungen des Personalrats
 - Abschluss von Dienstvereinbarungen
 - Verhandlungsstrategien
 - Einigungsstellenverfahren
 - Gerichtliche Durchsetzung
2. Handlungsmöglichkeiten bei der Beendigung von Arbeitsverhältnissen, Grundlagen des Kündigungsrechts
 - Kündigungsfristen und Kündigungsarten
 - Verhaltens- und personenbedingte Kündigung und ihre Abgrenzung
 - Beteiligung des Personalrates bei Kündigungen
3. Überblick zur aktuellen Rechtsprechung

Ziel

Die Teilnehmer:innen werden über neue Entwicklungen im Personalvertretungsrecht und die aktuelle Rechtsprechung informiert.

Sie erwerben vertiefende Kenntnisse des Personalvertretungsrechts. Handlungsmöglichkeiten des Arbeitgebers im Verhältnis zum Personalrat werden aufgezeigt und mit den Teilnehmer:innen diskutiert.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich ausschließlich an Personalleiter:innen.

Hinweis

Bitte bringen Sie Ihr Landespersonalvertretungsgesetz mit.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069935	12.11.2024	12.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 190

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Steuererklärung der Sparkasse

- Erstellung der Körperschaft-, Gewerbe- und Umsatzsteuererklärung der Sparkasse
- Behandlung eines Sonderthemas, welches aktuell bekannt gegeben wird

Ziel

Das Seminar vermittelt Kenntnisse und Umsetzungshinweise für die Erstellung der Körperschaft- und Gewerbesteuererklärung der Sparkasse.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen aus dem Bereich Rechnungswesen und MitarbeiterInnen, die mit der Erstellung von Steuerklärungen befasst sind.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067149	24.06.2024	24.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 350
V-067151	25.06.2024	25.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 350
V-067469	27.06.2024	27.06.2024	Potsdam	Standardpreis 375

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Vertragsgestaltung in der Abwicklung

- Kündigung von Teilzahlungskrediten § 498 BGB
- Ausgewählte Fallstricke im Vorfeld der Insolvenz
- Verlust von Sicherheiten trotz § 144 InsO?
- P-Konto-Fortentwicklungsgesetz
- Gesetzesentwurf zur Restschuldbefreiung
- Klauselerteilung bei Grundschuldbestellungsurkunden
- Drittzahlungen - Freigabe von gestellten Sicherheiten
- Einfluss von Anfechtungsnormen auf die abgeschlossenen Ratenzahlungsvereinbarungen
- Erhöhtes Risiko durch Streichung des § 313 InsO
- Gerichtsvollzieher - Formularzwang, Aufenthaltsermittlung durch den Gerichtsvollzieher
- Vermögensauskunft
- Änderung des unpfändbaren Betrages mit Prüfung Lohnabrechnung
- Aktuelles zur Sicherheitenverwertung

Ziel

- Sie lernen verschiedene Vertragsformen im Bereich der Abwicklung anhand von Beispiel- und Praxisfällen kennen.
- Sie sind mit den Besonderheiten und den Risiken der geänderten Rechtspraxis vertraut.
- Sie erhalten einen Überblick zu den aktuellen BGH-Urteilen und den neuen Gesetzen im Bereich der Abwicklung.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Abwicklungs- und Rechtsabteilung

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006773	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminare Arbeiten im Homeoffice

Arbeiten im Homeoffice, jeweils halbe Tage:

1. Selbstmanagement im Homeoffice
2. Kommunikation im Homeoffice
3. Perfektionisten - locker und befreit im Homeoffice
4. SelfCare im Homeoffice

Ziel

Viele von uns sind jetzt im Homeoffice auf sich alleine gestellt. Die vertrauten äußeren Strukturen des gewohnten Büro-Alltags fehlen fast völlig. Zur persönlichen Unterstützung bieten wir Ihnen die vier interaktive Web-Seminare Arbeiten im Homeoffice in Kombination an.

Zielgruppe

Alle Mitarbeitende und Interessierte

Hinweis

4 Web-Seminare à 1/2 Tag, die Bausteine können auch einzeln gebucht werden.

Inhouse stimmen wir die Termine und Inhalte gerne individuell ab, sprechen Sie uns an.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006517	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Sabine Lopp

Tel: 0151 1511 8534

Fax: 030 2069 2902

Email: sabine.lopp@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006075	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Sabine Lopp

Tel: 0151 1511 8534

Fax: 030 2069 2902

Email: sabine.lopp@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006098	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007531	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Sabine Lopp

Tel: 0151 1511 8534

Fax: 030 2069 2902

Email: sabine.lopp@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007669	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Sabine Lopp

Tel: 0151 1511 8534

Fax: 030 2069 2902

Email: sabine.lopp@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Weil es um mehr als Geld geht: Baufinanzierungskunden in schwierigen Zeiten unterstützen

- Eine angemessene Haltung finden: Mind-Set für Situationen mit belasteten Kunden
- Die richtigen Fragen stellen: zielorientierte Fragen / individuelle Möglichkeiten ausloten
- Wertschätzend ablehnen: Alternativ- / Nein-Verkauf
- Die richtige Unterstützung leisten: Mehrwertleistungen der Sparkassenorganisation und Problemlösungen strukturiert einsetzen
- Risiken identifizieren: Aktive Ansprache von Bestandskunden
- Sich selbst schützen: Psychohygiene

Ziel

Die Teilnehmenden gehen angemessen mit Kunden in wirtschaftlichen Schwierigkeiten um, setzen das gegebene Leistungsversprechen erlebbar um und nutzen die Chance, die Sparkasse als zuverlässigen Finanzdienstleister zu positionieren. Sie platzieren Mehrwertleistungen und bedarfsgerechte Problemlösungen, ohne das Risiko der Sparkasse aus den Augen zu verlieren.

Zielgruppe

Beratende im privaten Baufinanzierungsgeschäft

Hinweis

Im Rahmen eines Vorbereitungsauftrages werden die Teilnehmenden gebeten, eigene Fälle aus der Beratungspraxis mitzubringen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007537	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Wenn es mal schief läuft - Krisen frühzeitig erkennen und die geeigneten Maßnahmen effektiv umsetzen

Risikobewertung und Risikomanagement im FirmenkundengeschäftKrise / Krisenmanagement

- Die verschiedenen Phasen der Unternehmensentwicklung kennen und frühzeitig Maßnahmen einleiten
- Die 4 Phasen der Krisenentwicklung verstehen
- Ursachen und Indikatoren einer Krise identifizieren
- Gestaltung und Maßnahmen des Krisenmanagements

Liquidität und Insolvenz

- Wachstum muss man sich leisten können: Ermittlung des richtigen Liquiditätsbedarfs
- Trotz guter Ertragslage insolvent: Vor Kraft nicht laufen können!
- Fallstudien und Praxisbeispiele zur Liquiditätsanalyse

Was, wenn es mal schief läuft?!

- Indikatoren und Ursachen von Problemen effizient erkennen und herausarbeiten
- Wirksame Gegenmaßnahmen rechtzeitig ergreifen
- Praktische Übungen zur Krisenprävention

Sonderkreditmanagement in ungewissen Zeiten

- Intensivbetreuung von Firmenkunden in Schwierigkeiten
- Sanierungsmöglichkeiten und -strategien
- Insolvenzgründe und -verfahren
- Best Practices und Erfahrungsaustausch

Im Kundengespräch

- Zuhören und die Macht des Schweigens
- Klare, direkte und verständliche Kommunikation in schwierigen Zeiten
- Wer hat eigentlich die Verantwortung?

Ziel

In diesem anspruchsvollen Seminar werden den Teilnehmenden die fortgeschrittenen Aspekte des Kreditgeschäfts vermittelt, insbesondere wenn es erste Anzeichen für mögliche Schwierigkeiten gibt. Die gleichzeitige Vermittlung von Fachkompetenz und praktischen Fähigkeiten steht dabei während des gesamten Seminars im Mittelpunkt, um sicherzustellen, dass die Teilnehmenden das erlernte Wissen effektiv in ihren beruflichen Alltag integrieren können.

Zielgruppe

Kreditanalysten und Kreditsachbearbeitende im Firmen- und Gewerbekundengeschäft, Firmen- und Gewerbekundenbetreuende sowie Kreditrevisoren

Ein Seminar für Neueinsteiger und erfahrene Mitarbeitende gleichermaßen.

Hinweis

Dozent: Michael Köhler

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-072301	18.09.2024	18.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Wenn Veränderungen unbequem werden

- Umgang mit Krisen und Konflikten
- Haltungen variieren
- Das Problem mal anders betrachten
- Kreative Impulse in einer heiklen Situation entdecken
- Loslassen oder dranbleiben, wenn man bisherigen Strukturen und Prozessen nicht mehr vertrauen kann
- Emotionales Gleichgewicht trotz Erfolgs- und Zeitdruck
- Souverän und selbstbewusst in hektischen Zeiten
- Veränderungen im Projekt
- Mut und Weisheit für ungewöhnliche Wege
- Professionell in schwierigen Gesprächen und Besprechungen

Ziel

Den richtigen Zeitpunkt für die passenden Veränderungsimpulse setzen, damit sich die Veränderung in die gewünschte Richtung entwickelt. Schwierig wird es, wenn Situationen "unerwartet" zu kippen beginnen oder durch Veränderungen im Umfeld das aktuelle Vorhaben ins Stocken gerät.

Gehen Sie "unbequeme" Situationen offen an. Gemeinsam betrachten Sie diese Situationen aus neuen ungewohnten Perspektiven und diskutieren Handlungsoptionen.

Zielgruppe

- Changemanager
- Veränderungsbegleiter
- Multiplikatoren
- Projektleiter

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005134	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Wertermittlung 4.0 - Digitalisierung, Automatisierung, Skalierung

Wertermittlungsrichtlinie, Anweisung, Fachstudie, Richtlinie - alles nur Papiertiger?

Das Seminar schlägt die Brücke zu fundierten, schnellen und ressourcenschonenden Prozessen. Es werden aktuelle Möglichkeiten für das transparente und prüfungssichere Sicherheiten-Management-Strategien besprochen.

Gemeinsam schauen wir auf zeit- und kostenintensive Fehler beim Auslagerungsmanagement und beantworten die Frage, wie sich Beleihungswertfestsetzungen verschlanken lassen können, ohne die Qualität zu minimieren. Gemeinsam denken wir Immobilienbewertungen als Datensatz und zeigen Wege zur Umsetzung auf.

Ziel

Kernanliegen des Seminars

- Vermittlung und Stärkung von Prozesskompetenz
- Vorbereitung auf aktuellen Fokus der Aufsicht bei Auslagerungen aus EBA-Guidelines, MaRisk-Novelle und Prüfungslage
- Networking

Zielgruppe

Zielgruppen des Seminars

- Fach- und Führungskräfte mit Prozessverantwortung für das Kreditgeschäft
- Fach- und Führungskräfte aus den Bewertungsteams sowie aus der Revision

Hinweis

Dozent: Markus Thormann, vdpConsulting AG

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070419	16.10.2024	16.10.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Wertermittlung im Kleindarlehensbereich

Was zeichnet Bewertungen nach § 24 BelWertV aus, welche Erleichterungen gibt es? Welche Anforderungen bestehen an den "sach- und fachkundigen Mitarbeiter"?

Worauf achten Gutachter bei der Stichprobenprüfung der vereinfachten Wertermittlung - Rückfragen und Anmerkungen gar nicht erst aufkommen lassen!

Wie viel Verzicht auf Textteile in der vereinfachten Wertermittlung ist möglich, ohne die Deckungsstockfähigkeit zu gefährden?

Das "leidige Thema" der Objektunterlagen - was benötige ich zwingend, wie aktuell muss dies sein (und auf was kann ich ggf. verzichten)?

Grundlagen und Besonderheiten bei der Vergleichswertermittlung, wie bestimmen sich bspw. nachhaltige Beleihungswerte von Eigentumswohnungen am gegenwärtigen boomenden Markt? Grundlagen und Besonderheiten bei der Sachwertermittlung - Fehler bei der Marktanpassung des Sachwertes unbedingt vermeiden!

Grundlagen und Besonderheiten bei der Ertragswertermittlung - nachhaltige Mieten, Bewirtschaftungskosten und Kapitalisierungszinssätze richtig bestimmen und anwenden.

Berücksichtigung häufig vorkommender Belastungen in Abteilung II des Grundbuchs (Geh-, Fahr- und Leitungsrechte, Wohnungsrechte, Nießbrauch im Nachrang zur Grundsuld etc.).

Besichtigungserfordernis im Rahmen des § 24 BelWertV, Anforderungen an Besichtigungsprotokolle bei Vergabe an externe Objektbesichtiger.

Ziel

Umfassende Information über die praktische Umsetzung der Beleihungswertermittlung innerhalb der Kleindarlehensgrenze von 400.000 Euro.

Zielgruppe

Mitarbeiter, die mit der vereinfachten Wertermittlung im Kleindarlehensbereich gemäß § 24 Beleihungswertermittlungsverordnung (BelWertV) beauftragt sind.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005120	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Wertermittlung und der Brandschutz

Das Seminar gibt einen Überblick zu:

- Brand- und Rauchausbreitung an Beispielen
- Grundzügen des Bauordnungsrechts, Schutzziele, Bestandsschutz, Gebäudeklassen, Baustoffe und Bauteile
- Brandschutzplanung an Beispielen
- Bestandsbewertung, Leitungs- und Lüftungsanlagen-Richtlinien, häufige Fehler und mögliche Bewertungsmethoden

Ziel

Erkennen, Einbinden und Nutzen von wesentlichen Details zum Brandschutz für die Erstellung qualitativ hochwertiger Immobiliengutachten.

Zielgruppe

Schätzer/Immobilienfachverständige/KreditsachbearbeiterInnen, die entsprechende Aufgaben wahrnehmen

Hinweis

Dozent: MG Real Estate Das Seminar ist HypZert-**anerkannt zur Fortbildung** von Immobilienfachverständigen (durch den VÖB Service eingeholt)

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006865	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Wesentliche bankrechtliche Grundlagen des Kreditgeschäftes

Das Kreditgeschäft hat traditionell eine überragende Bedeutung für die Entwicklung eines Instituts, ist aber auch die wichtigste Quelle bankgeschäftlicher Risiken. Neben der Beschränkung der Geschäftsmöglichkeiten durch die Pflicht zur Unterlegung der Adressenausfallrisiken mit anrechenbaren Eigenmitteln gemäß CRR enthält das KWG neben der CRR weitere besondere Vorschriften für das Kreditgeschäft. In zweiten Teil des anspruchsvollen Seminars werden den Teilnehmern die fortgeschrittenen Aspekte des Kreditgeschäfts vermittelt, insbesondere wenn es **erste Anzeichen für mögliche Schwierigkeiten** gibt. Von diesen **kleinen Warnsignalen** bis zur eingehenden Analyse der Risikoindikatoren für eine sich **verschlechternde wirtschaftliche Lage** werden sowohl Neueinsteiger als auch erfahrene Profis ein umfassendes Verständnis und notwendige Lösungen für diese speziellen Themen entwickeln. Die relevanten Seminarinhalte werden praxisnah vermittelt und durch sorgfältig ausgewählte Fallbeispiele anschaulich dargestellt. Die **Vermittlung der Fachkompetenz und praktischer Fähigkeiten** steht während des gesamten Seminars im Mittelpunkt, um sicherzustellen, dass die Teilnehmer das erlernte Wissen effektiv in ihren beruflichen Alltag integrieren können. **I. Wesentliche Bankrechtliche Grundlagen des Kreditgeschäftes**
Großkredite §13 KWG / 394 CRR

- Hintergründe, Ziele, Besonderheiten
- Umgang mit Großkrediten im Rahmen des Konsortiums
- Konkrete Erfahrungen und Beispiele aus der Praxis

Millionenkredite §14 KWG / 394 CRR

- Hintergründe, Ziele, Besonderheiten
- Meldungen an die Bundesbank / Umgang mit Rückmeldungen von der Bundesbank
- Konkrete Erfahrungen und Beispiele aus der Praxis

§15 KWG - Grundlagen und Auslegungen der Organkreditvorschriften:

- Hintergründe, Ziele, Besonderheiten
- Erläuterungen zu Personen- und Unternehmensorgankredit
- Unterscheidung, Folgen, Ausnahmeregelungen
- Marktgerechtigkeitsprüfung
- Was ist bei dem Auslauf von Zinsvereinbarungen zwingend zu beachten
- Welche Probleme entstehen bei der Vereinbarung von neuen Zinsabreden und wie können Sie diese effektiv vermeiden
- Konkrete Erfahrungen und Beispiele aus der Praxis

Offenlegung wirtschaftlicher Verhältnisse §18 KWG

- Hintergründe, Ziele, Besonderheiten
- Auslegungsmöglichkeiten
- Erstoffenlegung
- Folgeoffenlegung
- Effektiver und wirkungsvoller Umgang bei Verweigerung der Vorlage wirtschaftlicher Unterlagen
- Konkrete Erfahrungen und Beispiele aus der Praxis

Grundlagen Kreditnehmereinheiten §19.2 KWG / Grundlagen GvK-19.3 KWG

- Bedeutung für die Kreditinstitute
- Kreditnehmereinheiten nach § 19 Abs. 2 KWG
- Gruppen verbundener Kunden nach § 19 Abs. 3 KWG
- beherrschender Einfluss und persönliche Haftung
- Risikoeinheit und deren speziellen Besonderheiten
- Kreditnehmereinheiten an konkreten Beispielen

Ziel

- sichere Kenntnis und Anwendung der bankrechtlichen Anforderungen im Kreditgeschäft
- sicherer Umgang mit Kreditnehmereinheiten, GvK und sonstigen kreditfachlichen Anforderungen des KWG's

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeitende aus dem Firmenkreditgeschäft und den Problemkreditbereichen sowie Mitarbeitende des Bereiches Marktfolge Aktiv, die in der Bearbeitung von Engagements mit bankrechtlichen Fragestellungen konfrontiert sind.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005877	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Wesentlichkeitsanalyse nach ESRS- von der Theorie zur Praxis

Grundlagen ESRS & Einstieg in die Wesentlichkeitsanalyse

- Nachhaltigkeitsberichterstattung nach dem ESRS
- Aufbau des ESRS
- Blick in die Sektor übergreifenden Themenstandards des ESRS
- Anforderungen an die Wesentlichkeitsanalyse gemäß ESRS
- Blick in die zu untersuchenden Nachhaltigkeitsaspekte
- Vorgehensweise bei der Wesentlichkeitsanalyse und wie sich die Sparkasse intern aufstellen sollte
- Nachhaltigkeitskontext ermitteln und verstehen

WEB-Seminar: Long List entwickeln und kategorisieren

- Rückblick
- Nachhaltigkeitskontext ermitteln und verstehen - Ergebnisse der Analysen der teilnehmenden Sparkassen
- Einführung in die Entwicklung der Long List der Nachhaltigkeitsaspekte mit Bezug zum Geschäft der Sparkasse
- Übung 1: Zuordnung Nachhaltigkeitsaspekte anhand der Immobilienbranche
- Übung 2: Formulierung von Auswirkungen / Chancen & Risiken anhand der Immobilienbranche

Bewertung und Auswertung der Long List

- Rückblick
- Besprechung der erarbeiteten Long List der teilnehmenden Sparkassen
- Vertiefung: Vorgehen bei der Erarbeitung der Long List
- Einführung Bewertung
- Erläuterung möglicher Hilfsmittel
- exemplarische Durchführung von Bewertungen und deren Auswertung
- Ableitung aus der Auswertung für den Bericht

Ziel

Die Teilnehmer:innen können selbstständig eine Wesentlichkeitsanalyse durchführen.

Zielgruppe

Die Veranstaltungsreihe richtet sich an Fach- und Führungskräfte des Vorstandsstabes und der Gesamtbanksteuerung sowie Nachhaltigkeitsverantwortliche.

Hinweis

Die Veranstaltung ist auch Inhouse buchbar.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745
Fax: 030 2069 2902
Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008111	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Wirksam führen - gemeinsam erfolgreich mit dem Team

- Phasen der Teamentwicklung
- Umgang mit "Widerstand" und Kritik
- Konfliktprophylaxe in Teams
- Situationslogische Führung und Kommunikation
- Säulen effektiver und leistungsstarker Teams

Ziel

Sie lernen Teamentwicklung als Führungsaufgabe kennen und gestalten.

Zielgruppe

Nachwuchskräfte, Führungsnachwuchskräfte, alle Interessierte im Betrieb und Vertrieb

Hinweis

Wichtiger Hinweis zu Ihren Seminarunterlagen: Für alle Präsenzveranstaltungen stellen wir die Seminarunterlagen ausschließlich online über Ihr Teilnehmerportal bereit. Bitte nutzen Sie die Unterlagen über ein mobiles Gerät oder bringen Sie bei Bedarf einen Ausdruck zur Veranstaltung mit.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
 Fax: 0331/97925-102
 Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006587	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Wirksames Selbstmarketing

- SWAN Analyse: Ihre Stärken, Schwächen, Werte, Ziele und Motivatoren
- USP/Alleinstellungsmerkmal analysieren und empfängergerecht den Markenkern kommunizieren
- Erfolgreiche Positionierung in Ihrem Unternehmen, Ihrer Abteilung, Ihrem Team: Was gehört dazu?
- Negative Antreiber und negative Glaubenssätze erkennen und positiv transformieren für ein selbstbewussteres Auftreten: Test und Austausch
- Hoch- und Tiefstatus in der Kommunikation bewusst einsetzen für ein kompetentes Auftreten
- Erfolgsfaktoren für sympathische und authentische Sichtbarkeit im Arbeitsalltag (Teamsitzungen, Zweier-Gespräche etc.)
- Unterschiede zwischen Intro's und Extro's beim Selbstmarketing: den eigenen Stil finden
- Außenwirkung (Körpersprache, Mimik, Gestik, Kleidung etc.) authentisch und bewusster gestalten
- Marketing-Plattformen erkennen und nutzen
- Strategisches Networking lernen: Netzwerk-Analyse und Erfolgsfaktoren für gutes Netzwerken üben

Ziel

Für Ihre berufliche Entwicklung ist es nicht nur wichtig, was Sie leisten, sondern auch dass es für Ihr Umfeld sichtbar ist. Die wichtigsten Faktoren für mehr Sichtbarkeit sind das Bewusstsein über Ihre eigenen Stärken, Werte und Ziele und die authentische und professionelle Kommunikation Ihrer „Marke: Ich“.

Zielgruppe

Nachwuchskräfte, Führungskräfte

Hinweis

Methoden:

- Input der Trainerin
- Reflexion von SWAN, USP und Positionierung in kleinen Gruppen anhand von Leitfäden
- Austausch und Kleingruppen-Arbeit
- Spielerische, humorvolle Kommunikationsübungen
- Präsentationsübung mit Feedback der Gruppe und der Trainerin

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069591	24.09.2024	25.09.2024	Potsdam	Standardpreis 790
V-071205	12.09.2024	12.09.2024	Potsdam	Standardpreis 410
V-071209	16.09.2024	16.09.2024	Potsdam	Standardpreis 410

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop "Fit für den Jahresabschluss"

- Einleitung und Überblick zu den Rechtsgrundlagen, anzuwendenden Vorschriften
- Erläuterung der Bestandteile des Jahresabschlusses
- Darstellung der Ansatz und Bewertungsvorschriften
- Überblick zu den allgemeinen Vorschriften RechKred/ HGB
- Einzelheiten zu ausgewählten Posten der Bilanz und GuV einschließlich Praxisbeispiele
- Buchung und Bilanzierung von:
 - Forderungen (EWB, PWB, Nominalwertbilanzierung)
 - Wertpapieren (Kategorien, Umwidmung, Niederstwertprinzip)
 - Beteiligungen (Einordnung, Bewertung)
 - Sachanlagen (Bewertung, Abgrenzung Erhaltungsaufwand/Herstellungskosten)
 - Rückstellungen (Arten, Erfüllungsbetrag, Abzinsung)
 - Vorsorgereserven/ Sonderposten (Bildung, Auflösung, Ausweis)
 - Latente Steuern (Überblick)
 - Derivate/ Bewertungseinheiten (Überblick)
 - Aufwendungen und Erträge (Besonderheiten bei KI, zeitliche Abgrenzung)
- Hinweise zum Jahresabschlussverfahren (Prüfung, Feststellung, Offenlegung)
- Einführung in das Handbuch Kontenrahmen und Jahresabschluss der Sparkassen
- Kurzer Einblick in das OSPlus-Bilanzreporting und die AZ9 der Finanz Informatik
- Exkurs: FINREP-Buchung unterjähriger Stichtagsdaten

Ziel

In dem eintägigen Workshop legen wir den Schwerpunkt auf die Darstellung der wichtigsten Ansatz- und Bewertungsvorschriften von bedeutenden Geschäftsvorfällen und auf ausgewählte Buchungsvorgänge am Jahresende. Neben der Vermittlung von Bilanzierungskenntnissen erläutern wir bilanzpolitische Gestaltungsmöglichkeiten in der Bilanz und GuV einer Sparkasse. Wir erörtern die Themen anhand von vielfältigen Praxisbeispielen und zeigen eventuelle Fehlerquellen auf. Mit dem Wissen sind Sie in der Lage, die wesentlichen Arbeiten zum Jahresabschluss durchzuführen.

Zielgruppe

- Mitarbeiter aus dem Rechnungswesen, die beim Jahresabschluss mitwirken
- das Seminar richtet sich sowohl an Mitarbeiter, die sich zurzeit in das Rechnungswesen der Sparkasse einarbeiten als auch an langjährige Mitarbeiter, die für eine schnelle und effiziente Aufstellung ihr Spezialwissen in ausgewählten Geschäftsvorfällen verfestigen und erweitern wollen

Hinweis

- Mitarbeiter aus dem Rechnungswesen, die beim Jahresabschluss mitwirken
- das Seminar richtet sich sowohl an Mitarbeiter, die sich zurzeit in das Rechnungswesen der Sparkasse einarbeiten als auch an langjährige Mitarbeiter, die für eine schnelle und effiziente Aufstellung ihr Spezialwissen in ausgewählten Geschäftsvorfällen verfestigen und erweitern wollen

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068443	15.10.2024	15.10.2024	Potsdam	Standardpreis 375

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop - Rechtsfragen rund um Kontoführung und Zahlungsverkehr in der Sparkassenpraxis

- Die einzelnen Zahlungsverkehrsarten (SEPA-Überweisung, SEPA-Lastschrift, Online-Banking, Debit- und Kreditkarten) werden auf Basis der Umsetzung von PSD II in das deutsche Recht (BGB und Zahlungsdienstaufsichtsgesetz) detailliert dargestellt, ebenso die Umsetzung in den einzelnen DSV-Sonderbedingungen. Behandelt werden u. a.:
 - Rechtliche Grundlagen der einzelnen Zahlungsverkehrsarten und einschlägige Rechtsprechung
 - Ergänzung der Überweisungsbedingungen und der Lastschriftbedingungen um die Einwilligung zur Übermittlung der Kundendaten: Ausdrückliche Einwilligung i. S. des § 59 Abs. 2 ZAG?
 - Angabe einer falschen Kontonummer: Bedeutung der gesetzlichen Neuregelung zur Erlangung der Empfängerdaten und Rückgriffsansprüche
 - verspätete Gutschrift auf Empfängerkonto: In welchen Fällen Ansprüche gegen Empfängerbank auf wertmäßige Berichtigung und Fälle denkbar, in denen trotz Berichtigung Schaden bleibt?
 - Gutschrift bei nicht autorisierter Belastung: Möglichkeiten der Verlängerung der kurzen Tages-Frist? Wann ist von begründetem Betrugsverdacht auszugehen?
 - Haftungsverteilung im Falle nicht autorisierter Kontobelastung bei Einschaltung von Drittdiensten (z. B. Zahlungsauslösediensten)
 - Rententrückforderung: Unterschiedliche Sichtweise der unterschiedlichen Senate des BSG und daraus resultierende Möglichkeiten für Sparkassen?
 - Ausblick auf PSD III nach den Vorstellungen der Kommission der EU (Review PSD II)
 - Betrachtung der aus § 675 u BGB resultierenden Pflichten der Sparkassen zur Wiedergutschrift von der praktischen Seite
 - Darstellung der Rechte von Drittdienstleistern und Auswirkungen auf die Situation der Sparkassen
 - Detaillierte Darstellung und Erläuterung der für die Praxis entscheidenden Maßnahmen der EU auf Level 2 und deren Umsetzung durch die BaFin:
 - Technische Regulierungsstandards der EU-Kommission zur starken Kundenauthentifizierung und zu Schnittstellen für Drittdienste (einschl. Darstellung der Unterschiede zu den Mindestanforderungen für Internetzahlungen)
 - Transaktionsüberwachung
 - PSD 2-Betrugsstatistiken
 - Betrugserfassung-FRZV
 - EBA-Leitlinien zur Meldung schwerwiegender Sicherheitsvorfälle an die BaFin
 - EBA-Leitlinien über die Meldung von Daten zu Betrugsfällen an die BaFin
 - EBA-Leitlinien zu Anforderungen an das Sicherheitsmanagement und das Risikocontrolling
 - Zahlungskontengesetz:
 - Basiskonto
 - Kontenwechsel
 - Vorschriften zu Transparenz: Hier wird auch auf die Maßnahmen der EU auf Level 2 (Technische Regulierungsstandards durch Kommission zu standardisierter Unionsterminologie) eingegangen
 - Überlegungen der Aufsichtsbehörden zur Validierung der Wirksamkeit der Umsetzung der Zahlungskonten-Richtlinie
 - Gestaltung Preisverzeichnis nach Rechtsprechung des BGH und nach EU-Vorgaben
- Weiterhin werden folgende Themen im Workshop besprochen:
- Zulässigkeit von Bankentgelten, insbes. Fallgruppen des BGH zur Unzulässigkeit von Bankentgelten, Rechtsprechung zu einzelnen Entgelten, Folgen der Rechtsprechung zum AGB-Änderungsmechanismus, Vorstellung der neuen EU-Verbandsklage

Ziel

Aktualisierung des Wissens.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen aus den Bereichen Zahlungsverkehr, Marktservice, Rechtsabteilung/Justitiariat, Revision und Beschwerdemanagement, die die juristische Seite des Zahlungsverkehrs bearbeiten.

Hinweis

Anfragen und Themenwünsche können Sie im Vorfeld gern direkt an die zuständige Referentin der NOSA, Frau RAIin Diana Kutschke (Tel. 0170 / 2 22 58 00) herantragen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068001	15.10.2024	16.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	790
V-068003	05.12.2024	06.12.2024	Potsdam	Standardpreis	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop Eigenmittelanforderungen nach CRR

Im Rahmen des Workshops werden die aktuellen und künftigen Eigenmittelanforderungen sowie die geplanten Umsetzungsunterstützungen dargestellt.

Folgende Themenschwerpunkte werden im Workshop behandelt:

Aktuelle Themen

z.B. Positionen mit besonders hohem Risiko; NPL - Backstop

Auswirkungen CRR II

- Proportionalität
- Kreditrisiken
- Marktpreisrisiken/Handelsbuchabgrenzung
- Gegenparteiausfallrisiken

Ausblick Basel IV - CRR III

Ziel

Die Teilnehmer*innen erhalten einen Überblick zu den anstehenden Änderungen bezüglich der Eigenmittelanforderungen durch die CRR II und einen Ausblick auf die geplante europäische Umsetzung von Basel IV, hier Überarbeitung des Kreditrisikostandardansatzes. Sie können sich zudem zu aktuellen Aspekten der Eigenmittelanforderungen austauschen.

Zielgruppe

Die Workshops richten sich an Mitarbeiter*innen, die für die Umsetzung der aufsichtlichen Anforderungen an die Eigenmittelunterlegung von Risiken und deren Abbildung in den COREP-Meldungen verantwortlich sind.

Hinweis

Fragen/Themenwünsche richten Sie bitte drei Wochen im Vorfeld der Veranstaltung an robert.rowohl@osv-online.de.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005691	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop IT-Revision

- Inhalt und Umsetzung aktueller Anforderungen an die IT-Revision, insbesondere aus MaRisk und BAIT sowie weiterer Prüfungsstandards
- Aktuelle Informationen aus der Prüfungsstelle
- Aktuelle Informationen zur Arbeit des TAK5
- Entwicklung der Prüfungsfeststellungen in den vergangenen IT-Prüfungskampagnen
- Erfahrungsberichte aus durchgeführten IT-Prüfungen und IT-Projekten
- Vorstellung neuer IT-Themen
- Beiträge zu Themen gemäß Interessenlage der Teilnehmer

Der Inhalt wird jeweils jährlich aktuell überarbeitet. Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.osa-potsdam.de veröffentlicht.

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über aktuelle Prüfungsthemen und aktuelle Entwicklungen im Bereich Informationstechnologie.

Zielgruppe

Der Workshop IT-Revision richtet sich an die LeiterInnen der Abteilung Interne Revision, IT-Organisation sowie an IT-RevisorInnen und IT-Verantwortliche.

Hinweis

Bitte senden Sie Ihre Anregungen und Anfragen bis 2 Wochen vor der Veranstaltung an Kristin Hummel (IT-Auditor IDW), IT-Prüfer Abteilung Grundsatz/IT, Prüfungsstelle des OSV, Leipziger Str. 51, 10117 Berlin. Mailanschrift: kristin.hummel@osv-online.de

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065685	02.09.2024	02.09.2024	Potsdam	Standardpreis 425

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop Kapitalplanung

- Diskussion der Erwartungen der Aufsichtsbehörden an die Kapitalplanung
- Entwicklung einer gemeinsamen Good-Practice im Sinne einer Übergangslösung

Ziel

Wie im Rundschreiben OSV-BWO-20-0023 "Hinweise und Empfehlungen zur Kapitalplanung" angekündigt, wird der OSV Workshops zur Kapitalplanung inkl. Good-Practice-Ansatz zu den adversen Szenarien in der Kapitalplanung durchführen.

Ziel des Workshops ist es, die Erwartungen der Aufsichtsbehörden zu besprechen und gemeinsam eine Good-Practice-Lösung als Übergangslösung zu entwickeln.

Zudem bieten wir Ihnen die Möglichkeit, sich zu aktuellen Aspekten auszutauschen.

Zielgruppe

Die Workshops richten sich an Fach- und Führungskräfte, die für die Umsetzung der Risikotragfähigkeitsrechnung und Kapitalplanung verantwortlich sind.

Hinweis

In Vorbereitung auf den Workshop bitten wir Sie, Ihre Konzeption zum adversen Szenario in der Kapitalplanung an Frau Ulrike Zint (Ulrike.Zint@osv-online.de, 030 2069-1419) zu übersenden. Dieses Vorgehen ermöglicht einen Vergleich der Parameter, welche anschließend als Grundlage für den Workshop genutzt werden sollen.

Weitere Themenwünsche sowie Ihre Fragen richten Sie bitte ebenfalls an Frau Zint.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005860	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop OSPlus Zahlungsverkehr zum Releasewechsel xx.0

Überblick über die fachlichen Änderungen bzw. Neuerungen im Rahmen des neuesten Release-Updates xx.0

Ziel

Aktuelles zum Zahlungsverkehr unter OSPlus

Zielgruppe

Der Workshop richtet sich gleichermaßen an Fach- und Führungskräfte sowie Organisator:innen des Zahlungsverkehrs.

Hinweis

Die konkreten Inhalte werden erst kurzfristig vor dem Durchführungstermin bekanntgegeben.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069055	14.05.2024	14.05.2024	Potsdam	Standardpreis	435
V-069061	08.05.2024	08.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	410
V-069063	13.05.2024	13.05.2024	Finsterwalde	Standardpreis	435

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop OSPlus Zahlungsverkehr zum Releasewechsel xx.1

Überblick über die fachlichen Änderungen bzw. Neuerungen im Rahmen des neuesten Release-Updates xx.1

Ziel

Aktuelles zum Zahlungsverkehr unter OSPlus

Zielgruppe

Der Workshop richtet sich gleichermaßen an Fach- und Führungskräfte sowie Organisator:innen des Zahlungsverkehrs.

Hinweis

Die konkreten Inhalte werden erst kurzfristig vor dem Durchführungstermin bekanntgegeben.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069057	23.09.2024	23.09.2024	Potsdam	Standardpreis 435
V-069059	15.10.2024	15.10.2024	Potsdam	Standardpreis 435
V-069065	17.10.2024	17.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 410
V-069067	30.09.2024	30.09.2024	Leipzig	Standardpreis 435
V-069297	24.09.2024	24.09.2024	Kiel	Standardpreis 435

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop Personalentwicklung

Markteinblick & aktuelle Trends

- Impulsvortrag zur modernen Personalentwicklung
- Best Practices in der SFG und am Markt

Status-quo-Analyse

- Retrospektive zu der aktuellen Rolle der Personalentwicklung
- Analyse der aktuellen Aufgabenfelder der Personalentwicklung entlang verschiedener Phasen und Kategorien im Mitarbeiter-Lebenszyklus
- Zusammenfassung der aktuellen Schmerzpunkte der Personalentwicklung

zukünftige Ausrichtung

- Ableitung von Wünschen und Erwartungen aus Persona-Sicht an die Personalentwicklung
- gemeinsame Identifikation und Erarbeitung von Ansätzen zur zukünftigen Ausrichtung der Personalentwicklung
- Clusterung und Priorisierung zukünftiger Maßnahmen / Handlungsfelder in einer Themenlandkarte

Ziel

Im Rahmen des eintägigen, interaktiven Workshops werden mit den Teilnehmer:innen Handlungsfelder für eine erhöhte Visibilität sowie einer modernen, zukunftsorientierten Neuausrichtung der Personalentwicklung abgeleitet.

Zielgruppe

Der Workshop richtet sich an Personalentwickler:innen.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008479	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop Personalstrategie

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007777	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop Prüfung des Wertpapierdienstleistungsgeschäfts und des Wertpapiernebdienstleistungsgeschäfts

In der Veranstaltung werden aktuelle Themen und Problemfälle sowie die Anforderungen an die Prüfung des Wertpapierdienstleistungsgeschäfts und des Wertpapiernebdienstleistungsgeschäfts - auch in Vorbereitung der aktuellen Prüfungssaison - behandelt.

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über aktuelle gesetzliche und aufsichtsrechtliche Neuregelungen und Rechtsprechung sowie aktuelle branchenspezifische Entwicklungen.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision/ Internen Revision/ RevisorInnen, die mit der Prüfung des Wertpapierdienstleistungs- und nebdienstleistungsgeschäftes betraut sind.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065689	06.05.2024	06.05.2024	Potsdam	Standardpreis 395
V-066135	04.06.2024	04.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395
V-066137	27.05.2024	27.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop zur Einführung und optimalen Nutzung von DeBu

- Notwendigkeit der Nutzung der Debitorenbuchhaltung (Debu) - gesetzliche Anforderung der Sollversteuerung gem. § 13 UStG
- Konzept, Aufbau und Verknüpfung der Anwendung DeBu mit OBR Umsatzsteuer und anderen Anwendungen insbesondere der Offenen-Posten-Buchhaltung (OPB)
- Einführungsberichte Debitorenbuchhaltung - Vorüberlegung/Konzept, Durchführung, Umsetzung, Hemmnisse/Lösungshinweise, Ausblick
- Demonstrationen im (Live)system OSPlus
- Erfahrungsaustausch und Best Practice

Ziel

optimale Gestaltung und Nutzung der FI-Anwendung DeBu

Zielgruppe

Leiter Rechnungswesen bzw. Mitarbeiter, die mit DeBu arbeiten bzw. den Einführungsprozess begleiten

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007019	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop zur Erweiterung der zahlungsstromorientierten Kalkulation (zoK) - Praxistipps zur Integration der RAP Einzelkalkulation

Im Rahmen des OSPlus Release 19.1 wird die zahlungsstromorientierte Kalkulation (zoK) um die risikoadjustierte Bepreisung (RAP) am Einzelkonto erweitert. Gleichzeitig wird die Nutzung des Bonitätsprämienschemas (BPT) in der Nachkalkulation eingestellt. Der Rückbau der Risikoprämienermittlung mit dem BPT in der MARZIPAN Vorkalkulation erfolgt nachgelagert im Jahr 2020. Eine vertragsindividuelle Risikoprämienermittlung nach der RAP-Methodik steht in MARZIPAN bereits seit Jahren parallel zum BPT zur Verfügung.

In dem Workshop werden die Grundlagen der beiden Methoden zur Risikokostenermittlung kurz skizziert. Insbesondere werden die Neuerungen in der zoK inklusive der Auswirkungen auf die aktuellen Prozesse und Ergebnisse vorgestellt. Daneben werden die erforderlichen Maßnahmen zur Umstellung der Risikoprämienermittlung in der Vorkalkulation kurz thematisiert.

Exemplarisch werden für zwei Beispielprodukte anhand von Abweichungsanalysen in MARZIPAN die Auswirkungen auf die Bonitätsprämie transparent dargestellt.

Abgerundet wird der Workshop durch die Skizzierung der Auswirkungen auf die verzahnten Handlungsfelder, das Sollmargenkonzept, den Planungsprozess und mögliche Anpassungen der aktuellen Planung.

Definition / Darstellung der Bonitätsprämienberechnung mit RAP - Fachliches Basiswissen zu RAP

- Wie funktioniert RAP?
- Welche Parameter werden benötigt?
- Woher kommen diese?

Definition / Darstellung der Bonitätsprämienberechnung mit dem BPT

- Fachliches Basiswissen zum BPT
- Einordnung und Vergleichsmöglichkeiten

Darstellung der methodischen Unterschiede

- Berücksichtigung der taggenauen Zinsen
- Einfluss des Cash-Flows

Informationen zur möglichen technischen Umsetzung in MARZIPAN / zoK

- Informationen zur Parametrisierung von Vor- und Nachkalkulation
- Wie können methodische Unterschiede an Beispielen in MARZIPAN visualisiert werden?
- Möglichkeiten zur Delta-Rechnung der Bonitätsprämien in MARZIPAN und Skizzierung eines Vorgehens zur Delta-Analyse
- Abweichungsanalyse für zwei Beispielprodukte: private Baufinanzierung, gewerbliche Investitionsdarlehen

Erster Ausblick bzgl. der Auswirkungen nach Release 19.1

- auf das Margenkonzept bzw. die Margenplanung
- auf den Planungsprozess 2020 (je nach Ertragszielen dezentral oder zentral)
- Wie kann zukünftig die Planung unterstützt werden?
- Skizzierung möglicher Auswirkungen auf die Bonitätsprämie bzw. den den Kundenzins
- Anpassung der Sollmargen

Ziel

Die TeilnehmerInnen erhalten in dem Workshop das Grundlagenwissen der beiden Methoden zur Risikokostenermittlung, Einblicke über die Neuerungen in der zoK inklusive der Auswirkungen auf die aktuellen Prozesse und Ergebnisse sowie Kenntnisse über die erforderlichen Maßnahmen zur Umstellung der Risikoprämienermittlung in der Vorkalkulation.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen im Thema der Vor- und Nachkalkulation, die insbesondere die S-DWH Parametrisierung durchführen. Es werden Grundkenntnisse der Vorkalkulation mit MARZIPAN und der Nachkalkulation zoK / S-DWH vorausgesetzt.

Anwendungsbezug: zoK, S-DWH, MARZIPAN

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005814	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop zur Vorbereitung auf eine IT-Prüfung nach § 44 KWG

Der Workshop behandelt folgende Themen:

- Finanzdienstleistungsaufsicht in Deutschland und Europa
- Gesetze und Standards als Basis für die IT-Prüfung nach §44 KWG
- Grundlagen zur IT-Prüfung nach §44 KWG
- Organisatorische Vorbereitungen zur IT-Prüfung
- Zeitlicher Ablauf einer Prüfung
- Verhaltensregeln für die Prüfung
- Prüfungsfelder
- Bekannte Feststellungen

Für die IT-Prüfung relevante Themen sind:

- IT-Strategie
- IT-Governance
- Informationsrisikomanagement
- Informationssicherheitsmanagement
- Benutzerberechtigungsmanagement
- IT-Projekte und Anwendungsentwicklung
- IT-Betrieb
- Auslagerung und sonstiger Fremdbezug von IT-Dienstleistungen
- Notfallmanagement
- Cybersicherheit

Ziel

Die Teilnehmer kennen nach dem Workshop die bisher geprüften Anforderungen und die Vorgehensweise in einer IT-Prüfung gem. §44 KWG, so dass Feststellungen vermieden oder zumindest reduziert werden können.

Zielgruppe

Informationssicherheitsbeauftragte, Leiter*innen IT, Leiter*innen Organisation, *innen IT-Revision

Hinweis

Voraussetzungen:

Erfahrungen und Kenntnisse von Aktivitäten und Prozessen im Informationssicherheits-Management

Ansprechpartner

Gabriele Grözingner

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068931	30.10.2024	30.10.2024	Potsdam	Standardpreis 490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop: Eingruppierung und Arbeitsplatzbewertung nach dem TVöD - hybrid

Mitarbeiteranfragen zur Auslegung der komplexen Tätigkeitsmerkmale der Entgeltordnung stellen Personal- und Organisationsabteilungen stets vor große Probleme. Dabei könnten in dieser Situation selbst in der Vergangenheit aufgetretene Fehler beseitigt werden.

Der Workshop soll einen Überblick zum Eingruppierungsrecht des öffentlichen Dienstes unter Berücksichtigung von Besonderheiten der Sparkassen geben. Er hilft Personalverantwortlichen, Sicherheit im Umgang mit den Grundbegriffen des tariflichen Eingruppierungsrechts zu gewinnen und Risiken zu vermeiden. Geboten wird ein Überblick zur neuen Entgeltordnung, die die Eingruppierung in Sparkassen teilweise völlig neu regelt. Ergänzend werden Hinweise zur Arbeitsplatzbewertung und der richtigen Vorgehensweise gegeben.

Im Mittelpunkt stehen dabei vor allem folgende Problemstellungen:

- Grundsatzurteile des BAG zur Eingruppierung in Sparkassen
- Korrigierende Rückgruppierung oder Änderungskündigung?
- Beteiligungsrechte des Personalrats
- Taktisches Vorgehen bei Eingruppierungskorrektur
- Beweislast im Eingruppierungsrechtsstreit

Die Teilnehmerinnen und Teilnehmer werden die Systematik des Eingruppierungsrechts kennenlernen, Grenzfälle selbständig beurteilen.

Stand: 25.5.2018

Ziel

Die Teilnehmerinnen und Teilnehmer erlernen an praktischen Beispielen, Eingruppierungen richtig vorzunehmen und typische Eingruppierungsfehler zu umgehen.

Sie üben die Beurteilung eingruppierungsrechtlicher Fragestellungen und das taktische Vorgehen bei deren Beantwortung.

Außerdem üben Sie die Durchführung einer Arbeitsplatzbewertung.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, Abteilungsleiterinnen und Abteilungsleiter bzw. verantwortliche Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Hinweis

Bitte bringen Sie mit:

aktuelle Gesetzesmaterialien

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070199	03.09.2024	04.09.2024	Potsdam	Standardpreis	750
V-070201	03.09.2024	04.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop: Generationenbörse

- Der erste Eindruck bei den Baby-Boomern und bei der Generation Z-gleich oder anders?
- Ist Knigge im digitalen Zeitalter zeitgemäß?
- Wie beeinflussen Lässigkeit und Coolness unsere Zusammenarbeit im Team?
- „Benimm“- Vereinbarungen für ein kollegiales Miteinander
- Denkanstöße, neue Strategien und Kommunikationsformen für den zeitgemäßen Umgang mit verschiedenen Altersgruppen
- Feedback Kultur ist mehr als nur „Daumen hoch“
- Respekt, Rücksichtnahme und ein Lächeln - das wirkt immer.
- Durch Wissensaustausch lernen und von den Anderen profitieren
- Auf Wiedersehen oder Tschüss - respektvoll und verbindlich verabschieden

Ziel

Erkennen des Nutzens von echter Aufmerksamkeit, Respekt und Wertschätzung im Miteinander. Das Erlernen mit angemessener Kommunikation und guten Verhaltensformen sich auf Augenhöhe zu begegnen.

Zielgruppe

Alle, die Interesse an einer generationsübergreifenden Zusammenarbeit auf Augenhöhe haben und voneinander lernen möchten. Gemischtes Team aller Altersgruppen.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008157	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop: MaRisk Risikomanagement - Erfahrungen aus den Prüfungen der Prüfungsstelle und der Deutschen Bundesbank

- Aktuelle aufsichtsrechtliche Entwicklungen
- Ausrichtung der Prüfungsstelle des OSV in der aktuellen Prüfungssaison
- Schwerpunkte und Ergebnisse aus Prüfungen gemäß § 44 KWG
- Sachverhalte und Problemfelder aus Anfragen von Sparkassen und Abstimmungen mit dem Verband

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.nosa-potsdam.de veröffentlicht.

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über aktuelle gesetzliche und aufsichtsrechtliche Neuregelungen und Rechtsprechung sowie aktuelle branchenspezifische Entwicklungen.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision/ Internen Revision/ RevisorInnen, Gesamtbanksteuerung, Treasury, die im Bereich des Risikomanagements Prüfungen vornehmen sollen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000216	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop: Neueste Rechtsprechung im Steuerrecht

Es werden aktuelle Entwicklungen der Rechtsprechung im Steuerrecht aufgezeigt. Der Inhalt wird unterjährig überarbeitet und aktuell vorab bekannt gegeben.

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über die aktuellen Entwicklungen der Rechtsprechung im Steuerrecht.

Zielgruppe

- Führungskräfte und Fachkräfte aus dem Bereich Rechnungswesen
- fundierte Kenntnisse im Steuerrecht werden vorausgesetzt

Hinweis

Die TeilnehmerInnen sollten über fundierte Kenntnisse im Steuerrecht verfügen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000215	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop: Prüfung der Geldwäschevorschriften - Refresher - aktuelle Fragen

- Überblick über die wesentlichen Ergebnisse der Prüfung der getroffenen Vorkehrungen zur Verhinderung von Geldwäsche, Terrorismusfinanzierung sowie von sonstigen strafbaren Handlungen (Geldwäscheprüfungen) durch die Prüfungsstelle des OSV
- Aktuelle aufsichtsrechtliche und gesetzliche Anforderungen an die Geldwäscheprävention
- Vermittlung von Prüfungsansätzen für die Geldwäscheprüfung durch die Interne Revision

Ziel

Die TeilnehmerInnen erhalten einen detaillierten Einblick in die Prüfungstätigkeit im Bereich Geldwäsche und machen sich mit aktuellen Entwicklungen der Prüfung der Geldwäschevorschriften vertraut.

Es besteht die Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen der Innenrevision/ Internen Revision/ RevisorInnen, die bereits Erfahrung im Bereich der Prüfung der Einhaltung der Geldwäschevorschriften gesammelt haben und die ihr Wissen vertiefen möchten.

Der Workshop ist nicht für Berufsanfänger in diesem Bereich, sondern ausschließlich für erfahrene PrüferInnen geeignet.

Hinweis

Der Workshop wird aufgrund der Fülle der Themen seit 2018 als Zweitagesveranstaltung angeboten. Des Weiteren wird dieser Workshop auf Wunsch des Teilnehmerkreises als Präsenzveranstaltung abgehalten.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065705	18.09.2024	19.09.2024	Potsdam	Standardpreis 750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop: Vorbildwirkung - Führungskräfte wirken immer

- Der erste Eindruck beginnt online
- Individuelle Stärken und Vorteile erkennen und betonen
- Den eigenen Stil erkennen und geschickt definieren
- Business Casual - Wie weit darf ich aufbrechen? Wann ist Business Formal die bessere Wahl?
- Garderobencheck - Was passt? Was muss raus? Was kommt neu dazu?
- Wirkung durch attraktive Kombinationen und wirkungsvolle Accessoires verstärken.
- Selbstbewußt vor der Gruppe auftreten und sichtbar in social media inszenieren.
- Folgende Themen werden erarbeitet und in kurzen Pitches vor der Kamera (in Zusammenarbeit mit medialem Vertrieb/ Unternehmenskommunikation) vorgestellt:
 - 1. Wie beeinflussen Lässigkeit und Coolness unsere Wirkung als Team?
 - 2. Was kann ich für ein positives Bild nach außen beisteuern, um Menschen für eine Tätigkeit in der Sparkasse/ in meiner Abteilung zu begeistern?
- Es entstehen kurze Videos, (ggf. in Zusammenarbeit mit social media), die für die Öffentlichkeitsarbeit genutzt werden können.

Feedback

- Was werde ich ab sofort täglich anwenden? Was lass' ich bleiben?
- Was werde ich langfristig anpassen?
- Weil der letzte Eindruck bleibt - Die verbindliche Verabschiedung.

Ziel

Sie

- können sich professionell in allen Facetten des Lebens, aber auch in Videocalls, in den Socialen Medien positionieren,
- sind in der Lage, in kurzer Zeit angemessen zu erscheinen und sich durch den äußeren Eindruck zukunftsorientiert als Führungskraft zu positionieren

Zielgruppe

Der Workshop richtet sich an alle, die sich zukunftsorientiert weiterentwickeln werden, ihr Erscheinungsbild auffrischen und Mut/Empfehlungen zur Sichtbarkeit bekommen möchten.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
Fax: 0331/97925-102
Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008159	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Zahlungsstromorientierte Kalkulation (zoK 2: Besonderheiten und optionale Komponenten)

- Implizite Optionen in der Nachkalkulation
- Verwendung der Ergebnisse aus der Sicherheitenverrechnung in der Nachkalkulation
- Ermittlung von Bonitätsprämien durch die Nachkalkulation
- Kalkulation besonderer Sachverhalte:
 - Roll-Over-Verträge
 - Weiterleitungsdarlehen
 - Eigengeschäfte in der AZ2 / AZ6
 - Verwarentgelte
 - Fremdwährungsverträge
 - Eigenemittierte Wertpapiere
- Ermittlung von periodischen und barwertigen Ausgleichszahlungen

Ziel

Die zahlungsstromorientierte Kalkulation umfasst die Nachkalkulation des zinstragenden Kundengeschäfts und dient somit als zentrale Informationsbasis einer wertorientierten Banksteuerung.

Innerhalb der Schulung werden die, über die einfache Margen- und Liquiditätsbeitragsermittlung hinaus gehenden Funktionalitäten der zahlungsstromorientierten Kalkulation erläutert.

Neben der Ermittlung von Options- und Risikoprämien wird auf besondere Sachverhalte in der Nachkalkulation eingegangen sowie die Nutzung der periodischen Ausgleichszahlung (AGZp) thematisiert.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen im Thema Nachkalkulation und OSPlus Banksteuerung.

Hinweis

Grundlagenkenntnisse zur zahlungsstromorientierten Kalkulation (z.B. über das Seminar "zoK 1: Basisfunktionalitäten") werden vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070271	04.09.2024	04.09.2024	Potsdam	Standardpreis	550
				OSV / SGVSH	450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Zinsbuchsteuerung

1. Tag - Theorie Von der Strategischen Asset-Allokation zur Zinsrisikostategie

- Prozess der strategischen Kapitalplanung
- Vom ökonomischen Risikodeckungspotential zur Vermögensbilanz
- Parametrisierung
- Effizienzanalyse und Optimierung
- Ableitung der Zinsrisikostategie

Ermittlung des Gesamtbank-Cash-Flow

- Abbildung festverzinslicher Positionen
- Abbildung variabler Positionen über Mischungsverhältnisse gleitender Durchschnitte
- Abbildung sonstiger Positionen (Derivate, Fonds, Pensionsverpflichtungen etc.)

Methoden zur Messung der Zinsänderungsrisiken

- Szenarioanalyse
- moderne historische Simulation
- Varianz- / Kovarianzverfahren
- Monte-Carlo-Simulation

Aufsichtsrechtliche Anforderungen

- IRRBB / MaRisk
- Aufbau- und Ablauforganisation
- operative und aufsichtskonforme Umsetzung der Teilrisikostategie
- "Zinsänderungsrisiko" mit Hilfe eines Limitsystems

1. Tag - Praxis Durchführung der strategischen Kapitalplanung anhand einer Beispielbank mit Hilfe der Software ic.asset-allokation Festlegung der Zinsrisikostategie

- Benchmark (Grad der Fristentransformation)
- Managementstil (aktive versus passive Steuerung)
- Festlegung Risikomessverfahren
- Parametereinstellungen (Haltedauer, Risikohorizont, Konfidenzniveau etc.)
- Limitsystem

2. Tag - Theorie Risikoanalyse und Risikosteuerung

- prozessuale Aspekte der Zinsbuchsteuerung
- Interpretation der Ausgangssituation
- Analyse der Steuerungskennzahlen
- diskretionäre und analytische Maßnahmenplanung
- Produkte und Instrumente zur Zinsbuchsteuerung
- Ex-Post - Performancemessung

Duale Risikosteuerung in der Praxis

- Auswirkungen auf die ökonomische Risikotragfähigkeit
- Auswirkungen auf die normative Risikotragfähigkeit
- Supervisory Outlier Test (Economic Value of Equity und Net Interest Income)
- SREP-Kapitalzuschläge
- Auswirkungen auf IDW RS BFA 3 (verlustfreie Bewertung Bankbuch)

2. Tag - Praxis Migration in die Zielpositionierung

- Analyse Ausgangssituation Beispielbank
- Definition Maßnahmenstrategie
- Festlegung Maßnahmen-Cash-Flow mit Hilfe der Software ic.risk-view

Auswahl von Produkten und Instrumenten

- Analyse und Diskussion möglicher Produkte und Instrumente
- Festlegung Produkt oder Produktbündel zur strategiekonformen Maßnahmenumsetzung

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden theoretische und methodische Grundlagen zur Zinsbuchsteuerung im Kontext der Gesamtbanksteuerung vermittelt.

Sie setzen sich mit der Teilrisikostategie "Zinsänderungsrisiko" und der Quantifizierung und Steuerung von Zinsänderungsrisiken anhand einer Fallstudie auseinander.

Aktuelle Fragestellungen der Zinsbuchsteuerung werden in kleinen Gruppen anhand einer Beispielbank diskutiert und erarbeitet sowie Lösungsmöglichkeiten mit Softwareunterstützung (ic.asset-allokation und ic.risk-view) aufgezeigt.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Controlling, Treasury und Revision, die sich (neu) in die Zinsbuchsteuerung einarbeiten oder ihr Wissen auf diesem Gebiet auffrischen und vertiefen wollen.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072935	29.10.2024	30.10.2024	Potsdam	Standardpreis 990

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Zukunftsforum Jugendmarkt

Ziel

Nutzen Sie den Gedankenaustausch mit Praktikern und profitieren Sie von praxiserprobten Betreuungsansätzen für Ihre tägliche Arbeit. Detaillierte Informationen zum Tagesablauf werden per Rundschreiben kommuniziert

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeiter aus dem Vertriebsmanagement und Marktbereich

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071253	06.11.2024	06.11.2024	Potsdam	Standardpreis 350

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Zukunftsorientierte Kreditanalyse für mittelständische Unternehmen

- Integrierte Planung
- Unterjährige Liquiditätsbetrachtung
- Gestufte Cashflow-Ermittlung
- EBIL
- Kapitaldienstfähigkeit auf Basis des tatsächlich verfügbaren
- Cashflows
- Verschuldungskapazität
- Finanzierungsstruktur

Ziel

Technologische Entwicklungen, Globalisierung und insbesondere die Digitalisierung können dazu führen, dass etablierte Geschäftsmodelle obsolet werden. Das Rating oder die Fortschreibung von Vergangenheitszahlen kann keine alleinige Basis für eine Kreditentscheidung sein. Starke Veränderungen von Geschäftsprozessen erschweren die Bonitätsanalyse, da Wertreiber der Unternehmung in der Vergangenheit - beispielsweise technologische Alleinstellungsmerkmale, Marke, Kundenstamm, Marktanteile - für die Generierung von künftigen Erträgen keine belastbare Prognosen mehr erlauben. In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie eine individuelle und zukunftsorientierte Kreditprüfung durchführen können und welche mögliche Risiken bestehen.

Zielgruppe

Mitarbeiter und Führungskräfte aus den Bereichen Markt
(Unternehmenskundenberater, Firmenkundenberater), Marktfolge
(Analysten), Marktfolge Intensiv (Sanierungsbetreuer)

Hinweis

Ihr Dozent: Dr. Angelo Stilla, Kreissparkasse Köln

Als Bankkaufmann, promovierter Betriebswirt und Vertriebscoach verfügt Angelo Stilla über langjährige Erfahrungen in allen Bereichen der Firmenkunden- und strukturierten Finanzierung (Konsortialfinanzierungen, Akquisitions- und Nachfolgefinanzierungen, Projektfinanzierungen, Schuldscheindarlehen, Syndizierte Finanzierungen, etc.). Er ist als Bereichsleiter Zentrale Firmenkunden bei der Kreissparkasse Köln und Dozent an der Hochschule für Wirtschaft und Recht in Berlin sowie an diversen Akademien und Sparkassen tätig.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845
Fax: 0331/97925-102
Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005631	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Zukunftswerkstatt

Individuelle Vorgespräche

Strategie-Workshop Zukunft

Bestandsaufnahme

- sämtlicher relevanter fachlicher,
- inhaltlicher und organisatorischer Faktoren, Leitbilder,
- atmosphärischer Komponenten und auch Stimmungen

Perspektivische Entwicklungsschritte

- Sichern und Ausbauen bewährter Regelungen
- Suboptimale Verfahrensweisen verbessern oder neu gestalten

Praxis-Transfer: Zeit- und Maßnahmenplan

- als konkretes Ziel für alle Leistungen und Entwicklungen festlegen

Aufbereitung der Ergebnisse

Ziel

Innehalten, um das Erreichte zu sichern, Erfolge fortschreiben, neu ausrichten, Veränderungen und Entwicklungen planen - Der Strategie-Workshop beginnt einen Prozess, der Erfolg, Leistung und Atmosphäre in die Zukunft fortschreibt.

Prüfen. Visionen und Ideen entwickeln. Praxis-Transfer steuern.

Zielgruppe

Vorstand

Führungskräfte

Personalleiter

Teams, die sich neu ausrichten möchten

Hinweis

Im Rahmen der Veranstaltung müssen alle auch "undenkbaren Gedanken" Raum bekommen - natürlich in einem geschützten Rahmen.

Die detaillierte inhaltliche Ausgestaltung des Inhouse-Angebotes und eine Abstimmung aller erforderlichen Regelungen wird nach dem Vorgespräch vorgestellt.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005199	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Zusammenarbeit Girofachberater und EB-Spezialisten

Das Seminar beinhaltet folgende Schwerpunkte:

1. Die strategischen Rahmenbedingungen der DSGVO-Konzeption
 - 1.1 Die vertrieblichen Aufgaben des Girofachberaters
 - 1.2 Neue und alte Aufgaben des ES-Spezialisten
 - 1.3 Neue und alte Aufgaben weiterer Beteiligter
2. Abweichende hausindividuelle Rahmenbedingungen aus der Praxis und daraus resultierende Herausforderungen
 - 2.1 Lehren aus bundesweiten Praxiserfahrungen
 - 2.2 Erkenntnisse bei den teilnehmenden Sparkassen aus der Praxis
 - 2.3 Herausforderungen bei der Zielfindung für und der Zielerfüllung durch den Girofachberater
3. Ableitung von zielführenden Fragestellungen und Ideenfindung für Lösungsansätze
 - 3.1 Strukturierung der aufgetretenen Fragestellungen in zielführende Problemkreise
 - 3.2 Ideensammlung für Lösungsansätze in den einzelnen Problemkreisen
 - 3.3 Hemmnisse bei gefundenen Lösungsansätzen aus der Praxis
4. Erarbeitung von praxistauglichen Lösungen
 - 4.1 Definition von Aufgabenbeschreibungen für einzelne Funktionen
 - 4.2 Definition von Nahtstellen und Übergabepunkten
 - 4.3 Zielführende Nutzung von OSPlus_neo
5. Erarbeitung von praktikablen Umsetzungsszenarien für die teilnehmenden Sparkassen
 - 5.1 Notwendige Einbindung von Beteiligten
 - 5.2 Zielführende Zeitplanung
 - 5.3 Gewinnung der erforderlichen Entscheidungsträger

Ziel

Auf der Grundlage der strategischen Rahmenbedingungen der DSGVO-Konzeption zur Girofachberatung einerseits und den jeweiligen hausindividuellen Rahmenbedingungen andererseits leiten Sie die Aufgabenverteilung für die Girofachberater und die ES-Spezialisten sowie ggfls. weitere Beteiligte ab.

Sie legen die Grundlage für effiziente Prozesse zwischen allen hausindividuellen Beteiligten sowie Ihren Kunden.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Führungskräfte im Medialen Vertrieb sowie an Girofachberater und EBSpezialisten von Sparkassen, die die Girofachberatung bereits eingeführt haben oder demnächst einführen möchten und die gemäß DSGVO-Konzeption zur Girofachberatung dabei auch weiterhin ES-Spezialisten im Einsatz haben werden.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070623	09.09.2024	10.09.2024	Potsdam	Standardpreis 800

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Zwangsvollstreckung in nichtalltäglichen Fällen

- Aktuelles zur Forderungspfändung
 - Lohn- und Gehaltspfändung: U. a. fiktive Unterhaltszahlungen, Nachtarbeitszuschläge, Aufwandsentschädigung, Entschädigung für Zeitversäumnisse, Lohnersatz- und Lohnzusatzleistungen
 - Kontenleihe, Gefangenengelder, Taschengeldansprüche
- Effektiver und kostenschonender Auftrag an den Gerichtsvollzieher
 - Vermeidung überflüssiger Kosten und Gebühren
 - Effektivität: Isolierter Antrag auf Einholung der Drittauskünfte
- Tote in Zwangsvollstreckung und Insolvenz
 - Erbenermittlung, Vorgehen gegen Erben, Pfändung von Pflichtteilsansprüchen
- Wechselspiel von Insolvenz und Zwangsvollstreckung: Professionelle Formulierung der Ratenzahlungsvereinbarung zur Verhinderung von Anfechtungsmöglichkeiten in einer späteren Insolvenz
- Pfändung grundbuchrechtlich gesicherter Ansprüche des Schuldners
- Zugriff auf das Konto des Schuldners im Ausland - Gläubigerfreundliche Änderungen der internationalen Kontenpfändung: Die EuKoPfVO

Ziel

Erzielen eines sicheren Umgangs mit Problemfeldern.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus dem Bereich der Rechts- und Zwangsvollstreckungseinheiten.

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067603	09.10.2024	09.10.2024	Potsdam	Standardpreis 495

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

8. Sparkassenfachlehrgang

Sparkassenfachlehrgang

Sparkassenfachlehrgang

Unternehmerische Basisqualifikation 1 - allgemeine Grundlagen

- Handlungskompetenz
- Wirtschafts- und Währungspolitik
- allgemeine Betriebswirtschaftslehre
- Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaftslehre
- Recht

Unternehmerische Basisqualifikation 2 - praktische Anwendung

- Handlungskompetenz
- Wirtschafts- und Währungspolitik
- allgemeine Betriebswirtschaftslehre
- Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaftslehre
- Recht

Sparkassenaufbauqualifikation 1 - allgemeine Grundlagen

- Finanzierung von Immobilien
- Finanzierung im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Vermögensmanagement
- Führung und Vertrieb

Sparkassenaufbauqualifikation 2 - praktische Anwendung

- Finanzierung von Immobilien
- Finanzierung im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Vermögensmanagement
- Führung und Vertrieb

Ziel

Die Teilnehmer:innen erwerben mit erfolgreichem Abschluss den Titel Sparkassenbetriebswirt:in.

Zielgruppe

Der Sparkassenfachlehrgang richtet sich an alle Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Be- und Vertrieb sowie Personal und Stab, die sich weiterbilden, auf Führungs- / Spezialaufgaben vorbereiten möchten und / oder den Abschluss Sparkassenbetriebswirt anstreben.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Sparkassenfachlehrgang die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** bestandene Aufnahmeprüfung
- **Aufnahmeprüfung:** gesonderte Anmeldung notwendig
- **optional:** Tutorials zur Vorbereitung
- **Weiterbildungszeit:** 16,5 Stunden gemäß IDD

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066409	19.08.2024	22.01.2025	Potsdam	Standardpreis 7400
V-072061	18.08.2025	29.12.2025	Potsdam	Standardpreis 7800
V-072079	17.08.2026	28.12.2026	Potsdam	Standardpreis 7800

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Sparkassenfachlehrgang

Sparkassenfachlehrgang: Tutorial zur Aufnahmeprüfung

allgemeine Betriebswirtschaftslehre

- Lehreinheit A: Grundlagen der Betriebswirtschaft und Ansatzpunkte der Unternehmenspolitik
- Lehreinheit C: Grundlagen des betrieblichen Rechnungswesens(Abschnitt 1 bis 3)
- Lehreinheit F: Ablauforganisation

Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaftslehre

- Lehreinheit A: Bankgeschäftliche Rahmenbedingungen
- Lehreinheit B: Aufsichtsrechtliche Grundlagen für Kreditinstitute
- Lehreinheit E: Jahresabschluss Teil 1 (Abschnitt 1 bis 3)

Recht

- Lehreinheit A: Grundlagen / Allgemeiner Teil des BGB
- Lehreinheit B: Schuldrecht
- Lehreinheit C: Sachenrecht
- Lehreinheit D: Familien- und Erbrecht

Ziel

Die Teilnehmer:innen bereiten sich effektiv und effizient in den Themen allgemeine Betriebswirtschaftslehre, Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaftslehre sowie Recht auf die Aufnahmeprüfung des Sparkassenfachlehrgangs vor.

Zielgruppe

Der Sparkassenfachlehrgang richtet sich an alle Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Be- und Vertrieb sowie Personal und Stab, die sich weiterbilden, auf Führungs- / Spezialaufgaben vorbereiten möchten und / oder den Abschluss Sparkassenbetriebswirt anstreben.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007919	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

9. Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Abgabenordnung und sonstige Steuern

Abgabenordnung

- Grundlagen des Abgabenrechts
- Ermittlung der Besteuerungsgrundlagen
- Steuerfestsetzung einschl. Bekanntgabe- und Berichtigungsverfahren
- Steuererhebung
- Rechtsbehelfsverfahren
- Korrektur formell bestandskräftiger Steuerbescheide
- Steuerliche Außenprüfung

Grundsteuer (Überblick)

- Steuerpflicht
- Bewertung des Grundvermögens
- Ermittlung des Steuermessbetrages
- Anzeigepflichten
- Erlass der Grundsteuer

Grunderwerbsteuer (Überblick)

- Steuergegenstand
- Steuerbefreiung
- Bemessungsgrundlage
- Steuerberechnung

Hinweis: Sofern der Gesetzgeber relevante Änderungen in der Abgabenordnung sowie bei den sonstigen steuerlichen Vorschriften im laufenden Jahr vornimmt, werden die Inhalte an die neuen Gegebenheiten angepasst.

Ziel

Die Teilnehmer/-innen:

- kennen die rechtlichen Vorschriften der Abgabenordnung.
- sind vertraut mit den Grundlagen der Gewerbe-, Grund- und Grunderwerbsteuer.

können Fragen im Bereich der sonstigen Steuern sowie Verfahrensvorschriften der Abgabenordnung qualifiziert beantworten.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen Rechnungswesen, Finanzbuchhaltung und Controlling sowie Mitarbeiter/-innen, die grundlegende Kenntnisse im Rechnungswesen benötigen oder zukünftig in diesen Abteilungen tätig sind.

Hinweis

Das Seminar ist ein Baustein des Fachseminars Finanzbuchhaltung. Das Seminar kann auch einzeln gebucht werden. **Voraussetzungen:** Mindestens 1 Jahr Praxiserfahrung im Rechnungswesen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008041	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Abschlussprüfung Fachseminar Finanzbuchhaltung

Das Fachseminar schließt mit einer schriftlichen Prüfung und einer mündlichen Prüfung ab. Voraussetzung für die Zulassung zur Prüfung ist die Teilnahme an allen Seminarbausteinen. Die Teilnehmer erhalten nach Abschluss des Fachseminars ein Zeugnis.

Die Schriftliche Prüfung findet zeitgleich an den drei Akademien in Kiel, Hannover und Potsdam statt. Gegenstand der Schriftlichen Prüfung sind die Inhalte des Fachseminars. Es werden drei Teilklausuren von jeweils 60 Minuten geschrieben.

Die Mündliche Prüfung findet an der Akademie in Potsdam statt. Gegenstand der Mündlichen Prüfung sind die Inhalte des Fachseminars. Die Prüfung wird als Einzelprüfung durchgeführt und findet als Fachgespräch statt.

Inhalte lt. Curriculum Fachseminar Interne Revision

Ziel

Die Teilnehmer/-innen:

- sind vertraut mit den Grundlagen der Buchführung und Finanzbuchhaltung in Sparkassen.
- sie können anhand von Praxisbeispielen die rechtlichen Vorschriften der Bilanzierung beurteilen.

sie sind in der Lage, sowohl Bewertungen von Bilanzpositionen als auch Erfolgsabgrenzungen vorzunehmen.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen Rechnungswesen, Finanzbuchhaltung und Controlling sowie Mitarbeiter/-innen, die grundlegende Kenntnisse im Rechnungswesen benötigen oder zukünftig in diesen Abteilungen tätig sind.

Hinweis

Das Seminar ist ein Baustein des Fachseminars Finanzbuchhaltung. Das Seminar kann auch einzeln gebucht werden. **Voraussetzungen:** Mindestens 1 Jahr Praxiserfahrung im Rechnungswesen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070135	09.07.2024	09.08.2024	Potsdam	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Abschlussprüfung FS Interne Revision

Das Fachseminar schließt mit einer schriftlichen Prüfung am und einer mündlichen Prüfung am ab. Voraussetzung für die Zulassung zur Prüfung ist die Teilnahme an allen Seminarbausteinen. Die Teilnehmer erhalten nach Abschluss des Fachseminars ein Zeugnis.

Die Schriftliche Prüfung findet zeitgleich an den drei Akademien in Kiel, Hannover und Potsdam statt. Gegenstand der Schriftlichen Prüfung sind die Inhalte des Fachseminars. Es werden drei Teilklausuren von jeweils 60 Minuten geschrieben.

Die Mündliche Prüfung findet an der Akademie in Potsdam statt. Gegenstand der Mündlichen Prüfung sind die Inhalte des Fachseminars. Die Prüfung wird als Einzelprüfung durchgeführt und findet als Fachgespräch statt.

Inhalte lt. Curriculum Fachseminar Interne Revision

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen aus dem Bereich Interne Revision.

Hinweis

Bitte bringen Sie folgende zugelassene Hilfsmittel mit: Gesetzestexte KWG, GroMiKV, WpHG, WpDVerOV, MaRisk, HGB i.d.F. des Bilanzrechtsmodernisierungsgesetzes und unprogrammierbarer Taschenrechner

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064105	12.12.2024	22.01.2025	Potsdam	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Abschlussprüfung FS Interne Revision

Das Fachseminar schließt mit einer schriftlichen Prüfung am und einer mündlichen Prüfung am ab. Voraussetzung für die Zulassung zur Prüfung ist die Teilnahme an allen Seminarbausteinen. Die Teilnehmer erhalten nach Abschluss des Fachseminars ein Zeugnis.

Die Schriftliche Prüfung findet zeitgleich an den drei Akademien in Kiel, Hannover und Potsdam statt. Gegenstand der Schriftlichen Prüfung sind die Inhalte des Fachseminars. Es werden drei Teilklausuren von jeweils 60 Minuten geschrieben.

Die Mündliche Prüfung findet an der Akademie in Potsdam statt. Gegenstand der Mündlichen Prüfung sind die Inhalte des Fachseminars. Die Prüfung wird als Einzelprüfung durchgeführt und findet als Fachgespräch statt.

Inhalte lt. Curriculum Fachseminar Interne Revision

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen aus dem Bereich Interne Revision.

Hinweis

Bitte bringen Sie folgende zugelassene Hilfsmittel mit: Gesetzestexte KWG, GroMiKV, WpHG, WpDVerOV, MaRisk, HGB i.d.F. des Bilanzrechtsmodernisierungsgesetzes und unprogrammierbarer Taschenrechner

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008031	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Abschlussprüfung zum Fernstudiengang B ab März 2023

Online Abschlussprüfung zum Fernstudiengang B über Prüfungs.TV

Ziel

Ablegen der Online Abschlussprüfung zum Fernstudiengang B

Zielgruppe

Teilnehmer, die die Abschlussprüfung zum Fernstudiengang B ablegen möchten.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-059179	20.09.2024	20.09.2024	-	Standardpreis	270
V-066913	26.09.2025	26.09.2025	-	Standardpreis	270

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Prüfungen

Abschlussprüfung zum Fernstudiengang Sparkassen-Colleg ab März 2023

Teilnahme an der Online Abschlussprüfung des Fernstudienganges Sparkassen-Colleg über Prüfungs.TV

Ziel

Online-Abschlussprüfung Fernstudiengang Sparkassen-Colleg über Prüfungs.TV

Zielgruppe

Teilnehmer, die die Online Abschlussprüfung zum Fernstudiengang Sparkassen-Colleg ablegen möchten.
Nach bestandener Prüfung erhalten Sie den Titel Bankfachwirt S.

Hinweis

Sie können zusätzlich bei der IHK den Titel BFW IHK ablegen und den geplanten Titel Bachelor Professional erhalten.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007371	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Aufbaustudium: Sparkassenfachwirt für Privatkundengeschäft (ab2018)

Die Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Curriculum zum Aufbaustudium "Sparkassenfachwirt für Privatkundengeschäft". Die Teilnahme ist mit 24 Stunden als **Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar**.

Ziel

Die KundenberaterInnen sind in der Lage, Privatkunden in folgenden Fachgebieten insbesondere in Anlehnung an die Produktpalette des Sparkassen-Finanzkonzeptes zu beraten: Vermögensbildung und private Baufinanzierung. Die verkäuferische Einstellung und das Handeln des Kundenberaters sind geprägt von einem klaren und zielorientierten Vorgehen im strukturierten Anlageberatungsgespräch und Baufinanzierungsgespräch.

Zielgruppe

Kundenberater mit Erfahrungen im Privatkundengeschäft, die das Grundstudium "Sparkassenfachwirt für Kundenberatung" erfolgreich besucht haben.

Hinweis

Ihnen steht eine entsprechende Beratungstechnik unter OSPlus_neo zur Verfügung.
Das vorbereitende Webinar muss nicht separat gebucht werden.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066199	29.07.2024	27.09.2024	Potsdam	Standardpreis	2000
V-066213	04.11.2024	16.01.2025	Potsdam	Standardpreis	2000

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Ausbildung der Ausbilder - digital -

Handlungsfeld 1: Ausbildungsvoraussetzungen prüfen und Ausbildung planen

Handlungsfeld 2: Ausbildung vorbereiten und bei der Einstellung von Auszubildenden mitwirken

Handlungsfeld 3: Ausbildung durchführen

Handlungsfeld 4: Ausbildung abschließen

Ziel

Erwerb berufs- und arbeitspädagogischer Kompetenzen

Vorbereitung auf die Prüfung zum Nachweis der Eignung gemäß Ausbildereignungsverordnung (AEVO)

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen in Sparkassen und Unternehmen der Sparkassenfinanzgruppe, die Auszubildende in ihrem Team, ihrer Abteilung oder Geschäftsstelle verantwortlich ausbilden oder als Ausbildungsleiter/-in bzw. als Ausbildungskoordinator/-in für erfolgreiche Ausbildung in ihrem Haus verantwortlich sind

Hinweis

Die Prüfung zum Nachweis der Eignung gemäß Ausbildereignungsverordnung (AEVO) wird von der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie (NOSA) abgenommen und von der IHK Potsdam anerkannt.

Prüfungspreis: 250,00 EUR

Ansprechpartner

Kirsten Prang

Tel: 0151 1517 4747

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069877	13.08.2024	19.11.2024	Potsdam	Standardpreis 960

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Bankbilanzpolitik und Bankbilanzanalyse

1. Tag **Bedeutung und rechtliche Rahmenbedingungen der Bankbilanzpolitik**

- Spannungsfeld zwischen Bankbilanzpolitik und Bankbilanzanalyse
- Begriff Bilanzpolitik
- Formelle und materielle Bilanzpolitik
- Abgrenzung Sachverhaltsgestaltung und Sachverhaltsdarstellung

Grundlagen der Bankbilanzpolitik

- Adressaten der Rechnungslegung
- Zielsystem von Kreditinstituten
- Finanz- und Publizitätspolitik als Mittel zur Zielerreichung
- Ziele der Bankbilanzpolitik
- Finanzpolitische Ziele
- Publizitätspolitische Ziele
- Behandlung von Zielkonflikten
- Strategien für die Gestaltung des Jahresabschlusses

2. Tag **Bankbilanzpolitisches Instrumentarium**

- Beurteilungskriterien für den Einsatz bankbilanzpolitischer Instrumente
- Bankbilanzpolitische Instrumente der Finanzpolitik
- Bankbilanzpolitische Instrumente der Publizitätspolitik

3. Tag **Bankbilanzanalyse**

- Externe und interne Analyse (Unternehmensvergleich, Zeit- und Soll-Vergleich)
- Erfordernis der Bankbilanzanalyse (Kreditvergabe/Kapitalanlage; Branchenvergleich)

Aufbereitung und Auswertung der Bankbilanz

- Bilanzgliederung
- Kennzahlen
- Grenzen

Beurteilung der Ertragslage

Ziel

Die Teilnehmer/-innen:

- sind vertraut mit den Grundlagen der Buchführung und Finanzbuchhaltung in Sparkassen.
- sie können anhand von Praxisbeispielen die rechtlichen Vorschriften der Bilanzierung beurteilen.

sie sind in der Lage, sowohl Bewertungen von Bilanzpositionen als auch Erfolgsabgrenzungen vorzunehmen.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen Rechnungswesen, Finanzbuchhaltung und Controlling sowie Mitarbeiter/-innen, die grundlegende Kenntnisse im Rechnungswesen benötigen oder zukünftig in diesen Abteilungen tätig sind.

Hinweis

Das Seminar ist ein Baustein des Fachseminars Finanzbuchhaltung. Das Seminar kann auch einzeln gebucht werden. **Voraussetzungen:** Mindestens 1 Jahr Praxiserfahrung im Rechnungswesen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070153	04.06.2024	06.06.2024	Potsdam	Standardpreis	960
V-071359	04.06.2024	06.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	960

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Bankfachwirt IHK - Prüfungstraining Bankwirtschaft

Zweitägiges Intensivtraining zur Vorbereitung auf die Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK" im Fach Bankwirtschaft

Ziel

Gezielte Vorbereitung auf die IHK Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK"

Zielgruppe

Absolventen des Studienganges Bankfachwirt IHK.

Hinweis

Der Preis von 180 EUR bezieht sich auf ein zweitägiges Training im Umfang von 16 Unterrichtseinheiten. Das Training findet am Freitag / Samstag statt.

Ansprechpartner

Isabel Krüger-Lopschus
Tel: 0151 1487 9311
Fax: 030 2069 2902
Email: Isabel.Krueger-Lopschus@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002371	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Bankfachwirt IHK - Prüfungstraining Betriebswirtschaft

Zweitätiges Intensivtraining zur Vorbereitung auf die Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK" im Fach Betriebswirtschaft

Ziel

Gezielte Vorbereitung auf die IHK Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK"

Zielgruppe

Absolventen des Studienganges Bankfachwirt IHK.

Hinweis

Der Preis von 180 EUR bezieht sich auf ein zweitägiges Training im Umfang von 16 Unterrichtseinheiten. Das Training findet am Freitag / Samstag statt.

Ansprechpartner

Isabel Krüger-Lopschus
Tel: 0151 1487 9311
Fax: 030 2069 2902
Email: Isabel.Krueger-Lopschus@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002372	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Bankfachwirt IHK - Prüfungstraining Recht

Zweitätiges Intensivtraining zur Vorbereitung auf die Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK" im Fach Recht

Ziel

Gezielte Vorbereitung auf die IHK Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK"

Zielgruppe

Absolventen des Studienganges Bankfachwirt IHK.

Hinweis

Der Preis von 180 EUR bezieht sich auf ein zweitätiges Training im Umfang von 16 Unterrichtseinheiten. Das Training findet am Freitag / Samstag statt.

Ansprechpartner

Isabel Krüger-Lopschus
Tel: 0151 1487 9311
Fax: 030 2069 2902
Email: Isabel.Krueger-Lopschus@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002374	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Bankfachwirt IHK - Prüfungstraining Volkswirtschaft

zweitägiges Intensivtraining zur Vorbereitung auf die Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK" im Fach Volkswirtschaft

Ziel

gezielte Vorbereitung auf die IHK Prüfung "Geprüfter Bankfachwirt IHK"

Zielgruppe

Absolventen des jeweiligen Studienganges Bankfachwirt IHK

Hinweis

Der Preis von 180 EUR bezieht sich auf ein zweitägiges Training im Umfang von 16 Unterrichtseinheiten. Das Training findet am Freitag / Samstag statt.

Ansprechpartner

Isabel Krüger-Lopschus
Tel: 0151 1487 9311
Fax: 030 2069 2902
Email: Isabel.Krueger-Lopschus@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002373	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Buchführung und Bilanzierung der Sparkassen

1. Tag **Grundlagen der Buchführung und Bilanzierung**

- Aufgaben und Teile des Rechnungswesens
- Grundlegende Strukturen der Buchführung
- Bedeutung des Kontenrahmens
- Erfolgsabgrenzungen (antizipative/transitorische Posten)
- Grundsätze ordnungsgemäßer Buchführung
- Entwicklung der Vorschriften zur Rechnungslegung

Der Jahresabschluss einer Sparkasse

- Auswirkungen des Bilanzrechtsmodernisierungsgesetz (BilMoG)
- Einteilung von Wertpapieren in Kategorien

2. Tag **Handelsrechtliche Vorschriften**

- Gesetzliche Grundlagen
- Allgemeine Bewertungsregeln
- Anlage- und Umlaufvermögen
- Passiva

Fallbeispiele zur Buchung und Bewertung der Aktiv- und Passivpositionen 3. Tag

- Handelsrechtliche Vorschriften - Fortsetzung -
- Besprechung ausgewählter steuerrechtlicher Vorschriften
- Weitere Vorschriften zur Rechnungslegung, insbesondere RechKredV
- Gesetzlicher Anhang und Lagebericht

Ziel

Die Teilnehmer/-innen:

- sind vertraut mit den Grundlagen der Buchführung und Finanzbuchhaltung in Sparkassen.
- sie können anhand von Praxisbeispielen die rechtlichen Vorschriften der Bilanzierung beurteilen.

sie sind in der Lage, sowohl Bewertungen von Bilanzpositionen als auch Erfolgsabgrenzungen vorzunehmen.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen Rechnungswesen, Finanzbuchhaltung und Controlling sowie Mitarbeiter/-innen, die grundlegende Kenntnisse im Rechnungswesen benötigen oder zukünftig in diesen Abteilungen tätig sind.

Hinweis

Das Seminar ist ein Baustein des Fachseminars Finanzbuchhaltung. Das Seminar kann auch einzeln gebucht werden. **Voraussetzungen:** Mindestens 1 Jahr Praxiserfahrung im Rechnungswesen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008017	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Einführungsseminar für Auszubildende

- Kundenkontakttraining
- Lernstrategien und Präsentationstechniken
- Sparkassenfinanzgruppe
- Rechte und Pflichten der Auszubildenden

Ziel

Die Auszubildenden werden auf die Aufgaben in der Sparkasse vorbereitet.

Zielgruppe

Das Einführungsseminar richtet sich an Auszubildende des 1. Lehrjahres.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067449	05.08.2024	09.08.2024	Potsdam	Standardpreis	580
V-067451	12.08.2024	16.08.2024	Potsdam	Standardpreis	580
V-067453	19.08.2024	23.08.2024	Potsdam	Standardpreis	580
V-067455	09.09.2024	13.09.2024	Potsdam	Standardpreis	580
V-071925	04.08.2025	08.08.2025	Potsdam	Standardpreis	580
V-071927	11.08.2025	15.08.2025	Potsdam	Standardpreis	580
V-071929	01.09.2025	05.09.2025	Potsdam	Standardpreis	580
V-072191	03.08.2026	07.08.2026	Potsdam	Standardpreis	580
V-072193	10.08.2026	14.08.2026	Potsdam	Standardpreis	580
V-072195	31.08.2026	04.09.2026	Potsdam	Standardpreis	580
V-072197	07.09.2026	11.09.2026	Potsdam	Standardpreis	580
V-072199	14.09.2026	18.09.2026	Potsdam	Standardpreis	580

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Fachseminar Betriebsorganisation

- Organisationsarbeit (Methodik): Grundlagen der Organisation/Aktuelle Trends, Entscheidungs- und Erhebungstechniken, Aufbauorganisation
- Prozessorganisation
- Projektmanagement: Grundlagen Projektmanagement/-planung, Projektstrukturplan, Ressourcenplanung, Projektaufbauorganisation/-abschluss
- Wirkungsvoll beraten und führen / Selbstverständnis als Berater: Präsentation, Moderation, Gesprächsführung, Gruppendynamik, Teamentwicklung, Widerstand

Ziel

- Sie kennen die organisatorischen Grundlagen und Begriffe, die Methoden und Techniken der modernen Organisationsarbeit und deren Einsatzmöglichkeiten.
- Sie bewältigen die anstehenden Aufgaben im Bereich Organisation unter Anwendung dieser Kenntnisse systematisch und effizient.

Zielgruppe

Mitarbeiter/innen Organisation

Hinweis

Die Lernerfolgskontrolle wird in Form einer 180-minütigen Klausur und eines Abschlusskolloquiums durchgeführt. Der Prüfungspreis beträgt 525,00 EUR und ist im Fachseminarpreis enthalten.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-063303	16.09.2024	20.03.2025	Potsdam	Standardpreis 6625

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachseminar Finanzbuchhaltung

Das Fachseminar Finanzbuchhaltung ist modular aufgebaut und in folgende Seminarbausteine gegliedert:

- Abgabenordnung und sonstige Steuern (2 Tage, Potsdam)
- Umsatzsteuer (2 Tage, Potsdam)
- Buchführung und Bilanzierung in Sparkassen (3 Tage, Hannover)
- Jahresabschluss und Bilanzierung in Sparkassen (2 Tage, Hannover)
- Grundzüge bankenaufsichtsrechtlicher und externer Anforderungen an die Bilanz (2 Tage, Hannover)
- Körperschaftsteuer und Gewerbesteuer (3 Tage, Potsdam)
- OSPlus Bilanz-Reporting - Fallstudien (1 Tag, Potsdam)
- Bankbilanzpolitik und Bankbilanzanalyse (3 Tage, Potsdam)
- Abschlussprüfung (Schriftliche Prüfung 180 Min. und Mündliche Prüfung 30 Min.)

Die inhaltlichen Einzelheiten zum Fachseminar Finanzbuchhaltung entnehmen Sie bitte den jeweiligen Seminausschreibungen.

Ziel

Die Teilnehmer/-innen:

- kennen die Zusammenhänge und Abläufe in der Finanzbuchhaltung,
- können die handels- und steuerrechtlichen Vorschriften der Bewertung, Bilanzierung und Gewinnermittlung anwenden,
- sind in der Lage, bankbilanzpolitische Maßnahmen zu bewerten, Bankbilanzanalysen durchzuführen, Verknüpfungen mit dem Internen Rechnungswesen herzustellen sowie künftige Entwicklungen der Rechnungslegung zu beurteilen.

Nach erfolgreichem Abschluss des Fachseminars sind Sie berechtigt, den Titel **„Geprüfte/r Finanzbuchhalter/-in Sparkassen-Finanzgruppe“** zu tragen.

Zielgruppe

Mitarbeiter /-innen aus den Bereichen Rechnungswesen, Finanzbuchhaltung, Controlling und Revision sowie Mitarbeiter/-innen, die Kenntnisse im Rechnungswesen benötigen.

Wir empfehlen eine mindestens einjährige Berufserfahrung im Rechnungswesen. Wünschenswert sind fundierte Grundkenntnisse im Rechnungswesen. Wir empfehlen Ihnen dazu vorab den Besuch des Seminars Grundlagen der Buchführung.

Hinweis

Das Fachseminar wird in Kooperation zwischen SVN und OSV an den Akademien in Hannover (SVN) und Potsdam (NOSA) durchgeführt.

Das Fachseminar ist modular aufgebaut. Die Seminarbausteine können auch einzeln gebucht werden.

Wir empfehlen:

- eine mindestens einjährige Berufserfahrung im Rechnungswesen,
- wünschenswert sind fundierte Grundkenntnisse im Rechnungswesen,
- vorab den Besuch des WEB-Seminars Grundlagen Buchführung,
- die Belegung des Fachseminars Finanzbuchhaltung ohne Unterbrechung en bloc.

Das Fachseminar dauert 18 Tage, verteilt auf 4 x 1 Woche, zuzüglich Abschlussprüfung (schriftliche Prüfung und mündliche Prüfung) und findet zu den in der Veranstaltung benannten Terminen jeweils in Potsdam bzw. Hannover statt (Terminanpassungen vorbehalten):

1. Woche Potsdam
2. Woche Hannover
3. Woche Hannover/Potsdam
4. Woche Potsdam.

Die Schriftliche Prüfung findet in Potsdam/Hannover/Kiel, die Mündliche Prüfung in Potsdam statt.

Bitte wählen Sie für Ihre Übernachtungswünsche

- ☐ im Kongresshotel Potsdam die gewünschte Übernachtungsoption direkt im Buchungsprozess aus
- ☐ in Hannover die gewünschte Übernachtungsoption direkt im Buchungsprozess aus
- ☐ bzw. sofern sich Ihre Übernachtungswünsche im Buchungsprozess nicht abbilden lassen, senden Sie Ihre detaillierten Übernachtungsanfragen bitte an [elke.schmidt\(at\)nosa-online.de](mailto:elke.schmidt(at)nosa-online.de).

Das Fachseminar Finanzbuchhaltung kostet bei Komplettbuchung ohne Unterbrechung inklusive Prüfung 5.590,00 Euro.

Bei abweichender Buchung gelten die ausgewiesenen Preise pro Baustein.

Die Preise verstehen sich zzgl. anfallender Reisekosten, Übernachtung, Verpflegung und werden anteilig durch die Akademien in Potsdam und Hannover in Rechnung gestellt.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008043	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Fachseminar Führung

- Konstruktive Kommunikation
- Teamentwicklung und Motivationsstrategien
- Führungsinstrumente und Situatives Führen
- Mitarbeitergespräche führen
- Besprechungen leiten und moderieren
- Methoden der Konfliktbearbeitung
- Überzeugende Präsentation
- Zeitmanagement

Ziel

Als Teilnehmende erkennen Sie Mitarbeitende als unternehmerischen Wert und entwickeln die Fähigkeit, diese entsprechend ihrer individuellen Ressourcen und Potenziale optimal einzusetzen bzw. geeignetere Einsatzfelder zu finden. Aus den Zielen der Sparkasse leiten Sie Ziele für Mitarbeitende und Teams auf der Leistungs- und Verhaltensebene ab. Als TeilnehmerInnen nehmen aktiv ihre eigene Führungsverantwortung wahr und reflektieren sich kritisch selbst. Sie führen Einzelpersonen und Teams mit dem Ziel, das eigenverantwortliche und selbständige Handeln derselben zu fördern.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Hinweis

Die 10 Trainingstage des Fachseminares beinhalten einen hohen Anteil für die praktischen Übungen. Für die mündliche Prüfung ist 1 Stunde je Teilnehmer vorgesehen.

Die Gruppengröße ist für 8 -12 Teilnehmer vorgesehen

Vorbereitend empfehlen wir den Online-Kurs S-Führung.

Das Training lässt sich auch mit individuell vereinbarten Online-Elementen als Blended-Learning-Maßnahme gestalten.

Preis und Termine auf Anfrage.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000449	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachseminar Geschäftsstellen-/Filialleitung

- Geschäfts- und Vertriebspolitik, Vertriebssteuerung
- Qualitätsmanagement im Vertrieb
- Selbstverständnis und Rolle der Führungskraft im Vertrieb
- Systematisches und Situatives Führen
- Führungsinstrumente anwenden
- Mitarbeitergespräche und Teambesprechungen führen
- Konstruktives Konfliktmanagement
- Erfolgreich mit dem Team
- Aktuelle Vertriebsthemen
- Veränderungen und Digitalisierung motivierend begleiten
- Entwicklung der Führungspersönlichkeit, Selbstmanagement
- Relevante Personalwirtschaftliche Aspekte
- Erfolgreiches Vertriebscoaching

IDD-Weiterbildungsmaßnahme gemäß § 34d Abs. 9 Satz 2 GewO i. V. m. § 7 Abs. 1 VersVermV. Die Teilnahme ist mit **100 Stunden** auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ziel

Führungskräfte im Vertrieb

- steuern ihre Vertriebseinheit ergebnisorientiert
- erkennen Marktpotenziale und entwickeln Maßnahmen um diese auszuschöpfen
- organisieren die Aufgaben in ihrer Vertriebseinheit effektiv
- führen ihr Team ziel- und erfolgsorientiert
- motivieren und fördern ihre MitarbeiterInnen durch regelmäßiges Feedback und
- wirken als Führungspersönlichkeit im Vertrieb

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte im Vertrieb(künftige) Führungskräfte, die eine Geschäftsstelle / Vertriebseinheiten leiten

Hinweis

Das Fachseminar wird in 3 x 1 Woche durchgeführt, jeweils Mon. - Sa. mit Umsetzungsaufträgen in den Praxisphasen. Die Teilnehmer werden tutorial begleitet im Rahmen von 2 Webinaren (vitero) und 10 Online-Mikrolerneinheiten/Impulse (blink.it).

Das Fachseminar schließt mit einer Hausarbeit für ein individuelles Umsetzungskonzept in der Filiale / Geschäftsstelle / Vertriebseinheit und einem Abschlusskolloquium. Die Inhalte des Fachseminars entsprechen der bundeseinheitlich harmonisierten Standard, Die erfolgreiche Teilnahme berechtigt die Teilnehmer die Bezeichnung "Geprüfte Führungskraft - Markt Sparkassen-Finanzgruppe" zu führen.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071525	24.03.2025	10.09.2025	Potsdam	Standardpreis 6150

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Fachseminar Individualkundenbetreuung

Themen im Überblick:

- Volkswirtschaftliche Gesprächskompetenz und Asset Allocation
- Rechtliche und geschäftspolitische Rahmenbedingungen
- Fundamentale und technische Aktienanalyse in der Praxis
- Bewertung und Analyse von Renten
- Aktuelles Investmentfondsgeschäft
- Termingeschäfte und strukturierte Produkte
- Depotanalyse und Depotstrategien
- Steuern in der Individualkundenbetreuung
- Beteiligungsmodelle im In- und Ausland Immobilien als Kapitalanlage
- Erben und Vererben
- Absicherung von Lebensrisiken und Altersvorsorge in der Individualkundenbetreuung
- Ganzheitliche Beratung im Individualkundengeschäft/ Fallstudien-Praxistraining
- Lernerfolgskontrolle/ Vorbereitung auf LEK

Die Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Curriculum zum Fachseminar Individualkundenbetreuung bzw. den jeweiligen Seminarausschreibungen.

Ziel

Die TeilnehmerInnen qualifizieren sich fachlich und verkäuferisch für eine lebensphasenbezogene Betreuung von Kunden im Privatkundengeschäft - gehobenes Segment/Vermögensmanagement, sie erwerben umfassende praxisbezogene Kenntnisse, um ihre Kunden ganzheitlich und systematisch zu betreuen und erarbeiten entsprechend der jeweiligen Kundensituation individuelle Lösungen für alle finanziellen Bedarfsfelder.

Zielgruppe

IndividualkundenbetreuerInnen

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000536	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Fachseminar Individualkundenbetreuung - kompakt (VDZ PK)

Fachliche Grundlagen zu Finanzinstrumenten (incl. Funktionsweise, Risiken und Kosten)

- bei Renten
- bei Aktien
- bei Investmentfonds
- bei strukturierten Produkten und Termingeschäften

Altersvorsorge und Risikoabsicherung

Generationenmanagement

Rechtliche Rahmenbedingungen in der Anlageberatung (Sachkundenachweis)

Mediale Kompetenz

Steuern in der Individualkundenberatung

Kenntnisse der Kundenberatung und praktische Anwendung

- Verkäuferpersönlichkeit
- Empfehlungsmanagement

Privat- und Wohnungsbaukredit

Lernerfolgskontrolle

Ziel

Die Teilnehmer

- qualifizieren sich fachlich und verkäuferisch für eine lebensphasenbezogene Betreuung von einkommensstarken Kunden gemäß der "Vertriebsstrategie der Zukunft".
- erwerben umfassende praxisbezogene Kenntnisse zur ganzheitlichen und systematischen Betreuung.
- erarbeiten entsprechend der jeweiligen Kundensituation individuelle Lösungen.

Zielgruppe

Das Fachseminar richtet sich an (zukünftige) Individualkundenbetreuer, die in der Sparkasse eigenverantwortlich die Betreuung einkommensstarker Privatkunden/Individualkunden wahrnehmen sollen. Das Seminar ist auch für Mitarbeiter zu empfehlen, die den Sparkassenfachlehrgang oder das Trainee- und Studienprogramm bereits vor längerer Zeit (drei Jahre und länger) besucht haben und die für die Individualkundenbetreuung erforderlichen Fachkenntnisse auffrischen müssen.

Hinweis

Das Fachseminar führen wir in Kooperation mit der Sparkassenakademie Niedersachsen durch.

Einzeltermine:

- 1. Woche:
- 2. Woche:
- Schriftliche Prüfung:
- Mündliche Prüfung:

(bei Interesse auch als Videoprüfung möglich)

Die Lernerfolgskontrolle wird durch Klausuren und einer mündlichen Prüfung durchgeführt. Die mündliche Prüfung ist bei Interesse auch als Videoprüfung möglich. Der Prüfungspreis beträgt 500,00 EUR und ist im Fachseminarpreis enthalten.

Die erfolgreiche Teilnahme an der Prüfung dieses Fachseminars berechtigt den Teilnehmer, die Bezeichnung "Geprüfter Individualkundenbetreuer Sparkassen-Finanzgruppe" zu führen. Bei einer angestrebten Weiterbildung zum Financial Consultant sind aufgrund der verkürzten Lehrinhalte Zusatzseminare notwendig.

IDD-Weiterbildungsmaßnahme gemäß § 34d Abs. 9 Satz 2 GewO i. V. m. § 7 Abs. 1 VersVermV:

Die Veranstaltung stärkt die fachliche Beratungsqualität im Bereich der Vorsorgeberatung. Die Teilnahme ist mit 9 Stunden auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065277	04.11.2024	24.01.2025	Hannover	Standardpreis 4300

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachseminar Interne Revision

Das Fachseminar Interne Revision ist grundsätzlich in folgende Wochen und Bausteine gegliedert:

- 1. Woche in Potsdam
 - Grundlagen der Internen Revision, 4 Tage
 - Gesprächsführung für Revisoren, 2 Tage
- 2. Woche in Potsdam
 - Prüfung des Kreditgeschäfts, 5 Tage
- 3. Woche in Hannover
 - Prüfung des Wertpapierdienstleistungs- und Depotgeschäfts, 2 Tage
 - Vorprüfung des Jahresabschlusses, 3 Tage
- 4. Woche in Hannover
 - Prüfung des Risikomanagements und Controllings, 2 Tage
 - Prüfung Handelsgeschäfte der Sparkassen, 1 Tag
 - Prüfung IKS, 1 Tag
 - Prüfung doloser Handlungen, 1 Tag

Die inhaltlichen Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Curriculum zum Fachseminar Interne Revision bzw. den jeweiligen Seminarausschreibungen.

Ziel

Die TeilnehmerInnen werden mit der Planung, Durchführung, Dokumentation und Kontrolle von Prüfungsaufträgen vertraut gemacht. Sie sind in der Lage, projektbegleitende Prüfungen vorzunehmen und können schwierige Gespräche führen und Konfliktsituationen erfolgreich bewältigen.

Nach erfolgreichem Abschluss des Fachseminars erhält man den Titel "Geprüfte Interne Revisorin Sparkassen-Finanzgruppe".

Zielgruppe

MitarbeiterInnen aus dem Bereich Interne Revision.

Wir empfehlen eine ca. einjährige Praxisphase vor Besuch des Fachseminars.

Hinweis

Wir empfehlen die Belegung des Fachseminars Interne Revision ohne Unterbrechung. Das Fachseminar Interne Revision kostet bei Gesamtbuchung ohne Unterbrechung inklusive Prüfung 5.700,00 Euro. Bei abweichender Buchung gelten die ausgewiesenen Preise pro Baustein. Die Preise verstehen sich zzgl. anfallender Reisekosten, Übernachtung, Verpflegung und werden anteilig durch die Akademien in Potsdam und Hannover in Rechnung gestellt. Das Fachseminar Interne Revision wird in Kooperation zwischen SVN und OSV an den Akademien in Hannover (SVN) und Potsdam (NOSA) durchgeführt. Das Fachseminar dauert über das Jahr verteilt 4 x 1 Woche zuzüglich Schriftlicher Prüfung und Mündlicher Prüfung und findet zu den in der Veranstaltung benannten Terminen jeweils in Potsdam oder Hannover statt (Terminanpassungen vorbehalten). 1. Woche Potsdam 2. Woche Potsdam 3. Woche Hannover 4. Woche Hannover Die Schriftliche Prüfung findet in Potsdam/Hannover/Kiel statt. Die Mündliche Prüfung findet in Potsdam statt. Das Fachseminar findet grundsätzlich in Präsenz - bei Bedarf als WEB-Seminar - statt. Für Ihre **Übernachtungswünsche** im Kongresshotel Potsdam wählen Sie bitte die gewünschte Übernachtungsoption direkt im Buchungsprozess aus. Ihre Übernachtungsanfragen für die in Hannover stattfindenden Bausteine richten Sie bitte direkt an die Akademie des Sparkassenverbandes Niedersachsen. In Hannover stehen mehrere Hotels zur Auswahl. Die Kontaktdaten der Akademie des Sparkassenverbandes Niedersachsen und Hotelübersicht finden Sie im Container Veranstaltungsinformationen unter „Dokumente“ auf der Veranstaltungsdetailseite.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000715	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

FS Firmenkundenbetreuung

- Rechnungswesen im Kundengespräch
- Unternehmenssteuern
- Sonderfinanzierungsformen/Öffentliche Mittel
- Beurteilung von Markt und Management
- Investition, Finanzierung, Planung
- Risikoanalyse
- Intensivbetreuung
- Internationales Geschäft
- Vertrieb/ganzheitliche Beratung
- Fallstudienarbeit

Ziel

- Sie werden in die Lage versetzt, ein fundiertes Marktvotum für Kreditengagements abzugeben.
- Sie erkennen die Probleme des Kunden aus Firmensicht und zeigen Lösungen auf.
- Zusätzlich erkennen Sie Cross-Selling-Ansätze und setzen diese im Sinne einer ganzheitlichen Beratung um.

Zielgruppe

Das Fachseminar wendet sich an Mitarbeiter, die als Firmenkundenbetreuer eingesetzt werden sollen.

Hinweis

Das Fachseminar führen wir in Kooperation mit der Sparkassenakademie Niedersachsen durch. Der genaue Durchführungsort für jedes Modul wird rechtzeitig festgelegt.

Die Lernerfolgskontrolle wird in Form von Klausuren und einer mündlichen Prüfung durchgeführt. Der Prüfungspreis beträgt 500,00 EUR und ist im Fachseminarpreis enthalten.

Die erfolgreiche Teilnahme an der Prüfung dieses Fachseminars berechtigt den Teilnehmer, die Bezeichnung "Geprüfter Firmenkundenbetreuer Sparkassen-Finanzgruppe" zu führen.

Die in folgenden Seminaren vermittelten Kenntnisse werden vorausgesetzt:

- Gesellschafts- und Unternehmensrecht
- Betriebswirtschaftliches Seminar für das gewerbliche Kreditgeschäft
- Besicherung privater Immobilienkredite
- Sicherheiten im gewerblichen Kreditgeschäft
- Dynamische Bilanzanalyse I und II (vorher: Bilanzanalyse/-kritik)
- Direkt-Leasing für Gewerbe- und Firmenkundenbetreuer - Grundseminar

Außerdem werden zwei Jahre einschlägige Berufserfahrung erwartet. Der gezielten Vorbereitung auf den Fachseminarbesuch dienen auch entsprechende Lerneinheiten aus dem Studienwerk Sparkassen-Colleg. Bitte informieren Sie sich unter www.svn.de/sparkassenakademie-niedersachsen in der Rubrik "Wichtige Informationen/Downloadbereich/Literaturverzeichnisse".

IDD-Weiterbildungsmaßnahme gemäß § 34d Abs. 9 Satz 2 GewO i. V. m. § 7 Abs. 1 VersVermV:

Die Veranstaltung stärkt die fachliche Beratungsqualität im Bereich der Vorsorgeberatung. Die Teilnahme ist mit 6 Stunden auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065249	13.05.2024	30.09.2024	Hannover	Standardpreis 7300

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Grundlehrgang für Auszubildende - Präsenzteil

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007723	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Grundstudium - 1. Präsenzteil

siehe Curriculum

Ziel

siehe Curriculum

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064549	27.05.2024	08.06.2024	Potsdam	Standardpreis 0
V-064597	07.10.2024	19.10.2024	Potsdam	Standardpreis 0
V-068511	21.10.2024	06.11.2024	Potsdam	Standardpreis 0

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Grundstudium - 2. Präsenzteil

siehe Curriculum

Ziel

siehe Curriculum

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064551	12.08.2024	21.08.2024	Potsdam	Standardpreis 0
V-064599	02.12.2024	11.12.2024	Potsdam	Standardpreis 0
V-068513	09.12.2024	18.12.2024	Potsdam	Standardpreis 0

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Grundstudium: Sparkassenfachwirt für Kundenberatung (ab 2018)

Die Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem aktuellen Curriculum zum Grundstudium "Sparkassenfachwirt für Kundenberatung". Die Teilnahme ist mit 72 Stunden **als Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar**.

Ziel

Berater erhalten eine verkäuferische, persönliche, mediale und fachliche Qualifikation.

Zielgruppe

Berater, die im Privatkundengeschäft tätig sind und über Grundkenntnisse im Sparkassen-Finanzkonzept unter OSPlus_neo verfügen.

Hinweis

Eine entsprechende Beratungstechnik steht den Teilnehmern zur Verfügung.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-064541	27.05.2024	11.10.2024	Potsdam	Standardpreis	3370
V-064589	07.10.2024	07.02.2025	Potsdam	Standardpreis	3370
V-068503	21.10.2024	19.02.2025	Potsdam	Standardpreis	3370

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Grundzüge bankenaufsichtsrechtlicher und externer Anforderungen an die Bilanz

1. Tag **Einführung**

- Allgemeines zur Bankenaufsicht
- Definition Eigenkapital und Übersicht über die Eigenkapitalpuffer

Grundlegendes zum Solvabilitätsregime

- Zielsetzung, Grobübersicht Rechtsgrundlagen
- Adressausfallrisiko
- Überblick über die Meldeformulare Adressausfallrisiko im Standardansatz (KSA)
- Zuordnung zu Forderungs-, Risiko- und Transaktionsklassen
- Ermittlung von Risikogewichten in Abhängigkeit der Risikopositionsklasse
- KSA-Bemessungsgrundlage ohne Sicherheiten von bilanziellen und außerbilanziellen Adressausfallrisikopositionen i. V. mit KSA-Konversionsfaktoren sowie von Derivaten (Ursprungsrisikomethode)
- Kreditrisikominderungsstechniken: Gewährleistungen, Finanzielle Sicherheiten (einfacher Ansatz)
- Operationelle Risiken: Definition und Beispiel sowie Basisindikatoransatz

Kurzer Überblick über die LCR (Liquidity Coverage Ratio)

- Überblick über die Meldeformulare
- Bestandteile des Liquiditätspuffers und Ermittlung des Nettozahlungsmittelabflusses
- Ermittlung der LCR-Kennziffer
- Ermittlung der NSFR-Kennziffer

Groß- und Millionenkreditmeldungen

- Rechtsgrundlagen und Überblick über die Stammdaten- und Betragsdatenformulare der Groß- und Millionenkreditmeldungen
- Definition - Kreditbegriff sowie kurzer Überblick über die Bildung von Kreditnehmereinheiten sowie der Gruppe verbundener Kunden

Diverse Beispiele zu den verschiedenen Gliederungspunkten

- Die (externe) Jahresabschlussprüfung einschließlich vorgezogener Prüfung des Risikomanagements und der Risikolage
- Die Prüfung des Wertpapierdienstleistungs- und Depotgeschäfts
- Unvermutete Prüfungen
- Prüfungen durch Finanzbehörden
- Weitere externe Prüfungen

Schnittstellen zum Rechnungswesen und zur Internen Revision

Ziel

Die Teilnehmer/-innen:

- sind vertraut mit den Grundlagen der Buchführung und Finanzbuchhaltung in Sparkassen.
 - sie können anhand von Praxisbeispielen die rechtlichen Vorschriften der Bilanzierung beurteilen.
- sie sind in der Lage, sowohl Bewertungen von Bilanzpositionen als auch Erfolgsabgrenzungen vorzunehmen.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen Rechnungswesen, Finanzbuchhaltung und Controlling sowie Mitarbeiter/-innen, die grundlegende Kenntnisse im Rechnungswesen benötigen oder zukünftig in diesen Abteilungen tätig sind.

Hinweis

Das Seminar ist ein Baustein des Fachseminars Finanzbuchhaltung. Das Seminar kann auch einzeln gebucht werden. **Voraussetzungen:** Mindestens 1 Jahr Praxiserfahrung im Rechnungswesen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070143	06.05.2024	07.05.2024	Hannover	Standardpreis 640

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Hauptstudium zum Sparkassenbetriebswirt

Die Inhalte des Hauptstudiums zum Sparkassenbetriebswirt im Überblick: (192 UE Präsenz, zzgl. tägliches Selbststudium)

- Handlungskompetenz
- Wirtschafts- und Währungspolitik
- Allgemeine Betriebswirtschaftslehre
- Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaftslehre
- Recht

On Top: Sie erwerben zusätzlich den "Agilen Führerschein". Die Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem aktuellen Curriculum zum Hauptstudium zum Sparkassenbetriebswirt. Die Teilnahme ist mit 2 Stunden als **Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar**.

Ziel

Die TeilnehmerInnen sind u.a. in der Lage, die jeweiligen Inhalte des S-Collegs und der Tutorials in Fallstudien - und damit auf praxisrelevante Situationen - anzuwenden, sowie die theoretischen Kenntnisse zu erweitern. Der erfolgreiche Abschluss (Prüfung) ist ein Bestandteil für den Titelerwerb "Sparkassenbetriebswirt".

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die den Titel "Sparkassenbetriebswirt" erlangen wollen.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004971	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Jahresabschluss und Bilanzierung in Sparkassen

1. Tag **Grundlagen des Rechnungswesens für den Jahresabschluss**

- Geschichte und Entstehung
- Gesetzliche Grundlagen
- Sparkassenspezifische Grundlagen
- Kurze Darstellung der Nutzung von OSPlus (OBR) im Jahresabschluss

Besprechung der einzelnen Bilanzpositionen jeweils mit den Verbindungen zum Anhang

- Besonderheiten der einzelnen Positionen und ihrer gesetzlichen Grundlagen u. a.
 - Darstellung von Bewertungsmaßnahmen und Bewertungsspielräumen
 - Bildung von Einzelwertberichtigungen, Pauschalwertberichtigungen und Vorsorgereserven
 - Bildung von stillen oder offenen Reserven
 - Unterscheidungen Anlage- und Umlaufvermögen
 - Bilanzpolitische Gründe für die Zuordnung von Wertpapieren
 - Bewertungen von Beteiligungen und Anteile an verbundene Unternehmen
 - Bewertung der Sachanlagen
 - Unterscheidungen von Grundstücken und Gebäuden, Abgrenzung von Gebäudeteilen
 - Abgrenzung Erhaltungs- und Herstellungsaufwand
 - Sonstige Vermögensgegenstände u. a. Probleme bei Rettungserwerben
 - Latente Steuern
 - Bewertung von Verbindlichkeiten
 - Bildung von Rückstellungen (Spielräume, Problematik Ab- und Aufzinsung)
- Buchungsbeispiele zu typischen Vorgängen im Jahresabschluss anhand von Aufgaben, insbesondere unter Verwendung von antizipativen und transitorischen Posten

2. Tag **Besonderheiten von Positionen unter dem Bilanzstrich**

- Eventualverbindlichkeiten
- Andere Verpflichtungen

Besprechung ausgewählter GuV-Positionen

- Darstellung der Besonderheiten bei Kreditinstituten
- Überkreuzverrechnung
- Überschlägliche Berechnung des Steueraufwandes während des Jahresabschlusses

Gliederung und weitere Bestandteile des Anhangs Lagebericht und Veröffentlichung

Ziel

Die Teilnehmer/-innen:

- sind vertraut mit den Grundlagen der Buchführung und Finanzbuchhaltung in Sparkassen.
- sie können anhand von Praxisbeispielen die rechtlichen Vorschriften der Bilanzierung beurteilen.

sie sind in der Lage, sowohl Bewertungen von Bilanzpositionen als auch Erfolgsabgrenzungen vorzunehmen.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen Rechnungswesen, Finanzbuchhaltung und Controlling sowie Mitarbeiter/-innen, die grundlegende Kenntnisse im Rechnungswesen benötigen oder zukünftig in diesen Abteilungen tätig sind.

Hinweis

Das Seminar ist ein Baustein des Fachseminars Finanzbuchhaltung. Das Seminar kann auch einzeln gebucht werden. **Voraussetzungen:** Mindestens 1 Jahr Praxiserfahrung im Rechnungswesen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008027	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Körperschaftsteuer und Gewerbesteuer

1. Tag **Körperschaftsteuerpflicht (Steuerpflicht/Buchführungspflicht und Schema der Steuerermittlung, Einlagekonto und Organschaft) Allgemeine Grundsätze des Bilanzsteuerrechts**

- Bilanzierungspflichtiger Gegenstand der Bilanzierung; Maßgeblichkeit der Handelsbilanz
- Betriebsprüfungen/Berichtigung der Steuerbilanz
- Bewertung des Betriebsvermögens sowie Abschreibungen in der Steuerbilanz

Teilwertabschreibung/Wertaufholungsgebot Forderungen an Kunden (Einzel- und Pauschalwertberichtigung) Wertpapiere (festverzinsliche Wertpapiere, Aktien, Investmentfonds) 2. Tag Verbindlichkeiten und Rückstellungen (Besonderheiten, Sparkassenpraxis) Grundstücke und Gebäude

- Abgrenzung Grundstücke und Gebäude/sonstige selbstständige Wirtschaftsgüter
- Anschaffungskosten Gebäude/Grund und Boden; Herstellungskosten Gebäude
- Abschreibungen/Teilwertabschreibungen
- Aufwendungen an Gebäuden und Gebäudeabbruchkosten

Immaterielle Wirtschaftsgüter Übertragung stiller Reserven nach § 6 b EStG und bei Ersatzbeschaffung 3. Tag Hinzurechnungen zum Gewinn außerhalb der Steuerbilanz

- Verdeckte Gewinnausschüttungen (einschl. Kapitalertragsteuer)
- Geschenke und Bewirtung von Geschäftsfreunden
- Vergütungen an die Mitglieder des Verwaltungsrates

Freistellungsverfahren bei Dividendenpapieren

- Streubesitzdividenden und steuerfreie Erträge (Dividenden, Veräußerungsgewinne, Zuschreibung und Aktiengewinn bei Investmentfondsanteilen)
- Nicht abzugsfähige Aufwendungen (Pauschale Kürzung der Betriebsausgaben, Teilwertabschreibungen, Veräußerungsverluste, negative Aktiengewinne bei Investmentfondsanteilen)

Spenden und Sponsoring Verlustabzug nach § 10 d EStG Gewerbesteuer

- Grundlagen der Gewerbesteuer
- Hinzurechnungen und Kürzungen
- Ermittlung des Steuermessbetrages
- Entstehung, Festsetzung und Erhebung der Steuer
- Änderung des Messbescheids von Amts wegen

Ziel

Die Teilnehmer/-innen:

- sind vertraut mit den Grundlagen der Buchführung und Finanzbuchhaltung in Sparkassen.
- sie können anhand von Praxisbeispielen die rechtlichen Vorschriften der Bilanzierung beurteilen.

sie sind in der Lage, sowohl Bewertungen von Bilanzpositionen als auch Erfolgsabgrenzungen vorzunehmen.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen Rechnungswesen, Finanzbuchhaltung und Controlling sowie Mitarbeiter/-innen, die grundlegende Kenntnisse im Rechnungswesen benötigen oder zukünftig in diesen Abteilungen tätig sind.

Hinweis

Das Seminar ist ein Baustein des Fachseminars Finanzbuchhaltung. Das Seminar kann auch einzeln gebucht werden. **Voraussetzungen:** Mindestens 1 Jahr Praxiserfahrung im Rechnungswesen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070145	13.05.2024	15.05.2024	Potsdam	Standardpreis 960

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Lehrgang zur Vorbereitung auf GAP1

Web-Seminar Projektorientiert arbeiten (bei Lehrgangsbuchung kostenfreie Teilnahme möglich)

Serviceleistungen anbieten und Liquidität sicherstellen

Vermögen bilden mit Sparformen

Sparkassen-Finanzkonzept kennen und anbieten

Konsumentenkredite anbieten und Abschlüsse vorbereiten

Ziel

Bisher erworbene praktische und theoretische Kenntnisse werden vertieft und erweitert sowie in Übungen und Fallstudien angewendet. Einen Schwerpunkt bildet das Führen von Kundengesprächen, in denen mit den Auszubildenden trainiert wird, wie sie strukturiert und abschlussorientiert beraten und verkaufen können. Die mündliche Prüfung besteht aus einem Beratungsgespräch, in dem die Auszubildenden zeigen sollen, dass sie Kundengespräche systematisch und situationsbezogen führen können.

Sowohl die fachlichen als auch die verkäuferischen Inhalte bieten eine sehr gute Vorbereitung auf die IHK-Prüfung und eine optimale Ergänzung zur Praxis.

Hinweis

Der Preis errechnet sich wie folgt: 1.330,00 EUR Lehrgangspreis 360,00 EUR Prüfung (140,00 EUR schriftlich, 220,00 EUR mündlich). Bei Buchung der Gesamtkonzeption GAP1 und GAP2 sind die beiden Web-Seminare „Projektorientiert arbeiten“ und „Umweltschutz und Nachhaltigkeit“ sowie Prüfungs.TV für die gesamte Ausbildungszeit im Preis enthalten. Wichtiger Hinweis zu Ihren Seminarunterlagen: Für alle Präsenzveranstaltungen stellen wir die Seminarunterlagen ausschließlich online über Ihr Teilnehmerportal bereit. Bitte nutzen Sie die Unterlagen über ein mobiles Gerät oder bringen Sie bei Bedarf einen Ausdruck zur Veranstaltung mit. Während der Veranstaltung können Sie angemessen legere Freizeitkleidung tragen.

Ansprechpartner

Anja Weber

Tel: 0151 1487 9314

Fax: 0331/97925-102

Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064325	05.08.2024	20.08.2024	Potsdam	Standardpreis 1690
V-064459	06.01.2025	21.01.2025	Potsdam	Standardpreis 1690
V-064469	13.01.2025	28.01.2025	Potsdam	Standardpreis 1690
V-064935	12.08.2024	27.08.2024	Kiel	Standardpreis 1690
V-064945	19.08.2024	03.09.2024	Kiel	Standardpreis 1690
V-064955	28.08.2024	12.09.2024	Kiel	Standardpreis 1690
V-064965	02.09.2024	17.09.2024	Kiel	Standardpreis 1690
V-064975	16.09.2024	01.10.2024	Kiel	Standardpreis 1690
V-064995	11.11.2024	26.11.2024	Kiel	Standardpreis 1690
V-065005	03.12.2024	18.12.2024	Kiel	Standardpreis 1690
V-073221	25.02.2025	12.03.2025	Potsdam	Standardpreis 1690

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Lehrgang zur Vorbereitung auf GAP2

Web-Seminar: Umweltschutz und Nachhaltigkeit

Vermögen bilden mit Wertpapieren

Zu Vorsorge und Absicherung informieren

Altersvorsorge

Baufinanzierung vorbereiten und bearbeiten

An gewerblichen Finanzierungen mitwirken

Instrumente der kaufmännischen Steuerung und Kontrolle nutzen

Wirtschafts- und Sozialkunde

Ganzheitlich beraten

Ziel

Bisher erworbene praktische und theoretische Kenntnisse werden vertieft und erweitert sowie in Übungen und Fallstudien angewendet. Einen Schwerpunkt bildet das Führen von Kundengesprächen, in denen mit den Auszubildenden trainiert wird, wie sie strukturiert und abschlussorientiert beraten und verkaufen können. Die mündliche Prüfung besteht aus einem Beratungsgespräch, in dem die Auszubildenden zeigen sollen, dass sie Kundengespräche systematisch und situationsbezogen führen können.

Sowohl die fachlichen als auch die verkäuferischen Inhalte bieten eine sehr gute Vorbereitung auf die IHK-Prüfung und eine optimale Ergänzung zur Praxis.

Hinweis

Der Preis errechnet sich wie folgt: 1.670,00 EUR Lehrgangspreis 395,00 EUR Prüfung. Bei Buchung der Gesamtkonzeption GAP1 und GAP2 sind die beiden Web-Seminare „Projektorientiert arbeiten“ und „Umweltschutz und Nachhaltigkeit“ sowie Prüfungs.TV für die gesamte Ausbildungszeit im Preis enthalten. Wichtiger Hinweis zu Ihren Seminarunterlagen: Für alle Präsenzveranstaltungen stellen wir die Seminarunterlagen ausschließlich online über Ihr Teilnehmerportal bereit. Bitte nutzen Sie die Unterlagen über ein mobiles Gerät oder bringen Sie bei Bedarf einen Ausdruck zur Veranstaltung mit. Während der Veranstaltung können Sie angemessen legerere Freizeitkleidung tragen.

Ansprechpartner

Claudia Weiß

Tel: 0151 1487 9315

Fax: 030 2069 2902

Email: Claudia.Weiss@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065303	15.07.2024	02.08.2024	Kiel	Standardpreis	2065
V-065313	24.07.2024	13.08.2024	Kiel	Standardpreis	2065
V-065323	23.09.2024	15.10.2024	Kiel	Standardpreis	2065
V-065333	16.10.2024	07.11.2024	Kiel	Standardpreis	2065
V-065343	21.10.2024	12.11.2024	Kiel	Standardpreis	2065
V-065383	08.01.2025	28.01.2025	Kiel	Standardpreis	2065
V-065609	27.01.2025	14.02.2025	Potsdam	Standardpreis	2065
V-065621	03.03.2025	21.03.2025	Potsdam	Standardpreis	2065
V-065643	09.09.2024	27.09.2024	Potsdam	Standardpreis	2065
V-065845	21.10.2024	09.11.2024	Potsdam	Standardpreis	2065

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

OSPlus-Bilanz-Reporting Fallstudien

Einführung in OBR Steuern

- Vorarbeiten in der Handelsbilanz
- OBR-Bilanzgenerationen
- Systematik der OBR-Positionsschlüssel
- Anlage einer Generation „Steuern“, Pflege der Institutsparameter

Erfassung von steuerbilanziellen Sachverhalten

- Wertpapiere
- Grundstücke und Gebäude
- Forderungen/Einzelwertberichtigungen (EWB)
- Rückstellungen

Abbildung von außerbilanziellen Sachverhalten

- Nicht abziehbare Aufwendungen (Steuern, Geschenke, Bankenabgabe)
- Gewinnausschüttungen von Kapitalgesellschaften
- Erträge aus Spezial- und Publikumsfonds
- Spenden

Berichte in OBR Steuern

- Beteiligungen an Personengesellschaften
- Organgesellschaften
- Anrechnung ausländischer Steuern
- Finanzierungsanteile Gewerbesteuer
- Ermittlung des steuerlichen Einlagekontos

Körperschaftsteuer- und Gewerbesteuerrückstellung Elektronische Abgabe der Steuererklärungen, Elster-Berichte

Ziel

Die Teilnehmer/-innen:

- sind vertraut mit den Grundlagen der Buchführung und Finanzbuchhaltung in Sparkassen.
- sie können anhand von Praxisbeispielen die rechtlichen Vorschriften der Bilanzierung beurteilen.

sie sind in der Lage, sowohl Bewertungen von Bilanzpositionen als auch Erfolgsabgrenzungen vorzunehmen.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen Rechnungswesen, Finanzbuchhaltung und Controlling sowie Mitarbeiter/-innen, die grundlegende Kenntnisse im Rechnungswesen benötigen oder zukünftig in diesen Abteilungen tätig sind.

Hinweis

Das Seminar ist ein Baustein des Fachseminars Finanzbuchhaltung. Das Seminar kann auch einzeln gebucht werden. **Voraussetzungen:** Mindestens 1 Jahr Praxiserfahrung im Rechnungswesen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070149	03.06.2024	03.06.2024	Potsdam	Standardpreis 320

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Qualifizierungslehrgang Sparkassenkaufmann / -frau

1. Sparkassen-Finanzgruppe
2. Rechtliche Grundlagen kennen
3. Liquidität sicherstellen
4. Vermögen bilden mit Sparformen
5. Konsumentenkredite anbieten
6. Wirtschafts- und Sozialkunde
7. Grundlagen der kaufmännischen Steuerung erfassen
8. Vermögen bilden mit Wertpapieren
9. Baufinanzierungen vorbereiten und bearbeiten
10. Zu Vorsorge und Absicherung informieren
11. An gewerblichen Finanzierungen mitwirken
12. Beratung und Verkauf

Zusätzlich beinhaltet der Qualifizierungslehrgang ein intensives zweitägiges Prüfungstraining zur Vorbereitung auf die jeweiligen schriftlichen Prüfungen.

Die Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem Curriculum zum Qualifizierungslehrgang Sparkassenkaufmann/-frau bzw. den jeweiligen Ausschreibungen.

Ziel

Durch die Teilnahme am Qualifizierungslehrgang Sparkassenkaufmann/-frau sollen Kenntnisse und Fertigkeiten erworben werden, die einen der Berufsbildung zum Bankkaufmann/-frau vergleichbaren Stand an Kenntnissen und Fertigkeiten gewährleisten.

Die gestreckte Abschlussprüfung dokumentiert, dass die Prüfungsteilnehmenden diese Kenntnisse und Fertigkeiten besitzen. Die erfolgreich abgelegte Prüfung führt zur berufsqualifizierenden Bezeichnung „Sparkassenkaufmann/-frau“.

Zielgruppe

Fachkräfte und Mitarbeiter/-innen, die bislang über keinen lt. Mitarbeiteranzeigenverordnung und IDD geforderten Berufsabschluss verfügen

Hinweis

Der Qualifizierungslehrgang „Sparkassenkaufmann/-frau“ besteht aus folgenden Elementen:

- Präsenzteil I
- Webinarteil
- Präsenzteil II (Verkaufstraining)
- schriftliche und praktische Prüfungen

Mit Buchung der Veranstaltung nutzen Sie Prüfungs.TV bereits eine Woche vor Beginn des Lehrgangs für ca. 2 Monate kostenfrei. Wenn Sie das Lerntool längerfristig nutzen möchten, können Sie es darüber hinaus zur intensiveren Vorbereitung dazubuchen. Bitte sprechen Sie uns für detailliertere Informationen gerne an. **Die Seminarunterlagen stellen wir Ihnen online in Ihrem Teilnehmerportal ein. Bitte nutzen Sie die Unterlagen über ein mobiles Gerät oder bringen Sie bei Bedarf einen Ausdruck zur Veranstaltung mit.**

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-063525	09.09.2024	21.11.2024	Potsdam	Standardpreis	3795
V-067369	07.10.2024	19.12.2024	Potsdam	Standardpreis	3795
V-071363	10.02.2025	30.04.2025	Potsdam	Standardpreis	3795
V-071377	05.05.2025	15.07.2025	Potsdam	Standardpreis	3795
V-071405	06.10.2025	18.12.2025	Potsdam	Standardpreis	3795
V-071469	01.09.2025	20.11.2025	Potsdam	Standardpreis	3795

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Seminar zur Vorbereitung auf die AEVO-Prüfung

- Grundlagenwissen der Ausbilder
- Gesprächskompetenz in der Ausbildung
- Besondere Ausbildungsgespräche

Auf Basis eines vorbereitenden Selbststudiums werden die berufs- und arbeitspädagogischen Fähigkeiten vertieft und in Fallstudien angewendet.

Ziel

Vorbereitung auf die Tätigkeit als Ausbilder sowie Erwerb und Ausbau von berufs- und arbeitspädagogischen Fähigkeiten nach der Ausbildereignungsverordnung.

Zielgruppe

Ausbilder/innen

Hinweis

4 Tage (jeweils mittwochs); je ein Tag schriftliche und mündliche Prüfung.

Prüfungspreis: 250,00 EUR

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068741	11.09.2024	27.11.2024	Kiel	Standardpreis	730
V-071505	08.05.2024	31.07.2024	Kiel	Standardpreis	730

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Sparkassenstudium ab 2018

Die Inhalte des Sparkassenstudiums im Überblick:

- **vorbereitende Selbststudienphase** (mit Aufgaben)
- 104 UE Präsenz (zzgl. tägliches Selbststudium)
 - Immobiliengeschäfts und -finanzierung (3 Tage)
 - Finanzierung Firmen- und Gewerbekundengeschäft (3 Tage)
 - Vermögensmanagement (3 Tage)
 - Handlungskompetenz / Führung (2x2 Tage)

Die Einzelheiten entnehmen Sie bitte dem aktuellen Curriculum zum Sparkassenstudium. Die Teilnahme ist mit 0 Stunden als Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ziel

Die TeilnehmerInnen sind in der Lage, die jeweiligen Inhalte des S-Collegs und der Tutorials in Fallstudien - und damit auf praxisrelevante Situationen anzuwenden. Der erfolgreiche Abschluss (Prüfung) ist ein Bestandteil für den Titelerwerb "Sparkassenbetriebswirt" oder "Bankbetriebswirt"

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die den Titel "Sparkassenbetriebswirt" oder "Bankbetriebswirt" erlangen wollen.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064771	27.09.2024	08.03.2025	Potsdam	Standardpreis 1820

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Studienbegleitmaterial Fernstudiengang S

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008275	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengang Geprüfter Bankfachwirt IHK

Den Anforderungen des Marktes entsprechen, den eigenen Ansprüchen folgen...Das Studium zum Geprüften Bankfachwirt IHK ist für jeden geeignet, dem die Inhalte aus der Ausbildung nicht genügen. Anspruchsvolle Kunden erfordern eine anspruchsvolle Beratung, die nur mit den entsprechenden fachlichen Voraussetzungen gelingen kann. Das Studium zum Geprüften Bankfachwirt IHK bietet Ihnen die Möglichkeit, sich dieses Fachwissen nebenberuflich zu erarbeiten und einen staatlich anerkannten Abschluss zu erlangen. Weitere Details entnehmen Sie bitte dem als Datei beigefügten Studienführer "Studiengang Geprüfter Bankfachwirt-IHK".

Ziel

Der Studiengang bereitet Sie gezielt auf die Abschlussprüfung bei der IHK vor.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die Ihre berufliche Qualifizierung eigenverantwortlich vorantreiben und sich damit neue Karrierechancen in der Kreditwirtschaft eröffnen möchten.

Hinweis

Der Studiengang wird an verschiedenen Standorten und auch Inhouse angeboten. Zu den Standorten zählen:

- Potsdam
- Berlin
- Leipzig
- Magdeburg
- Dresden
- Halle
- Kiel

Für Ihre Anmeldung verwenden Sie bitte das eingestellte Formular und senden dieses per Post oder E-Mail an uns.

Wir empfehlen Ihnen vor der Abschlussprüfung den Besuch der ergänzend angebotenen Bausteine zur Prüfungsvorbereitung.

Das Studium zum Geprüften Bankfachwirt ist staatlich förderfähig. Sie können das Aufstiegsbafög beantragen und damit bis zu 50 Prozent der Studiengebühren sparen. (Weitere Infos unter www.aufstiegs-bafoeg.info)

Ansprechpartner

Isabel Krüger-Lopschus
Tel: 0151 1487 9311
Fax: 030 2069 2902
Email: Isabel.Krueger-Lopschus@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066769	07.09.2024	04.09.2026	Kiel	Standardpreis	4750
V-066779	07.09.2024	04.09.2026	Potsdam	Standardpreis	4750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Tutorialreihe zum Sparkassen-Colleg inkl. Abschlussprüfung

Zu den Studienbriefen des Institutes für Fernstudien werden entsprechende Tutorials angeboten, die die Teilnehmer bei der Bearbeitung der Inhalte unterstützen sollen. Am Ende der Tutorialreihe steht die Fachliche Prüfungsvorbereitung.

Ziel

Die Tutorialveranstaltungen haben das Ziel, die beim Durcharbeiten der Studienbriefe im Selbststudium aufgetretenen Teilnehmerfragen zu beantworten und die Inhalte anhand von praktischen Beispielen zu vertiefen.

Zielgruppe

Mitarbeiter, die den Titel "Sparkassenbetriebswirt" und Bankfachwirt S anstreben. Die Studienbriefe beinhalten die erforderlichen Inhalte für eine Anmeldung zur Prüfung bei der IHK zum **BFW IHK** und damit auch die Möglichkeit den geplanten Titel der IHK **Bachelor Professional** zu erwerben.

Hinweis

Neben der Anmeldung zur Tutorialreihe ist eine Anmeldung beim Institut für Fernstudien erforderlich. Bitte beachten Sie auch das aktuelle Curriculum zum Fernstudiengang. Bei der Tutorialreihe handelt es sich um ein Gesamtangebot mit einem entsprechenden Paketpreis. Anfragen zu Einzelterminen richten Sie bitte separat an unseren Buchungsservice.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004930	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Tutorialreihe zum Fernstudiengang S-Colleg: Paketlösung ab 2024

Zu den Studienbriefen werden entsprechende Tutorials angeboten, die die Teilnehmer bei der Bearbeitung der Inhalte unterstützen sollen. Am Ende der Tutorialreihe steht die Fachliche Prüfungsvorbereitung. Die Abschlussprüfung wird unter Aufsicht online über Prüfungs.TV in Ihrer Sparkasse geschrieben. Die Teilnahme ist mit 38 Stunden aus dem Selbststudium inkl. Onlinetest und 4 Stunden aus den Tutorials als **Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar**.

Ziel

Die Tutorialveranstaltungen haben das Ziel, die beim Durcharbeiten der Studienbriefe im Selbststudium aufgetretenen Teilnehmerfragen zu beantworten, die Inhalte anhand von praktischen Beispielen zu vertiefen und auf die Abschlussprüfung der NOSA vorzubereiten.

Zielgruppe

Mitarbeiter, die den Titel "Sparkassenbetriebswirt" und Bankfachwirt S anstreben.

Hinweis

Bitte beachten Sie auch das aktuelle Curriculum zum Fernstudiengang.

Bei der Tutorialreihe handelt es sich um eine Paketlösung mit einem entsprechenden Paketpreis mit Prüfungsgebühren und ab 2024 inklusive des Studienmaterials ohne Aktualisierung. Das Studienmaterial zum Sparkassen-Colleg erscheint jährlich im November, erstmalig im November 2023 für den Tutorialstart am 06.01.2024.

Anfragen zu Einzelterminen oder zur Bestellung von Aktualisierungslieferungen richten Sie bitte separat an unseren Buchungsservice.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066351	03.08.2024	26.09.2025	Potsdam	Standardpreis 2579

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Umsatzsteuer

Grundlegende Einordnung

- Allgemeines/Rechtsgrundlagen
- Systematik/Wirkungsweise der Umsatzsteuer
- Steuertatbestände/Prüfungsschema
- Informationen

Allgemeines Steuerrecht

- Steuerbare Umsätze
- Steuerbefreiungen
- Steuersätze
- Voraussetzungen für einen Vorsteuerabzug
- Rechnungen
- Vorsteuerkorrektur
- Besondere Formen der Steuererhebung
- Entstehung und Steuerschuldnerschaft
- Verfahren und Aufzeichnungspflichten
- Mehrwertsteuersystemrichtlinie

Umsatzsteuer bei Sparkassen

- Steuerbefreiung von Bankumsätzen
- Steuerbefreiung von Grundstücksumsätzen
- Steuerbefreiung von Vermietungsumsätzen
- Sonstige Steuerbefreiungen
- Option zur Umsatzsteuerpflicht
- Auswahl bestimmter steuerpflichtiger Umsätze
- Umsätze mit Auslandsbezug
- Umsätze an das Personal
- Unentgeltliche Wertangaben
- Umsatzsteuer im Zusammenhang mit notleidenden Forderungen
- Auswahl bestimmter Umsätze zum ermäßigten Steuersatz
- Steuerschuld aufgrund Rechnungserteilung
- Vorsteuerabzug
- Vorsteuerkorrektur
- Tochtergesellschaften von Sparkassen

Ziel

Die Teilnehmer/-innen:

- sind mit den Vorschriften der Umsatzsteuer vertraut.
- können umsatzsteuerliche Fragen qualifiziert beantworten.

kennen die Besonderheiten umsatzsteuerpflichtiger Vorgänge in der Sparkasse.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen aus den Bereichen Rechnungswesen, Finanzbuchhaltung und Controlling sowie Mitarbeiter/-innen, die grundlegende Kenntnisse im Rechnungswesen benötigen oder zukünftig in diesen Abteilungen tätig sind.

Hinweis

Das Seminar ist ein Baustein des Fachseminars Finanzbuchhaltung. Das Seminar kann auch einzeln gebucht werden. **Voraussetzungen:** Mindestens 1 Jahr Praxiserfahrung im Rechnungswesen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008035	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Vorbereitung auf GAP1: Fachtutorial

Serviceleistungen anbieten und Liquidität sicherstellen

Vermögen bilden mit Sparformen

Konsumentenkredite anbieten und Abschlüsse vorbereiten

Ziel

Bisher erworbene praktische und theoretische Kenntnisse werden vertieft und erweitert sowie in Übungen und Fallstudien angewendet.

Die fachlichen Inhalte bieten eine sehr gute Vorbereitung auf die IHK-Prüfung und eine optimale Ergänzung zur Praxis.

Zielgruppe

Auszubildende des 2. Ausbildungsjahres

Ansprechpartner

Kirsten Prang

Tel: 0151 1517 4747

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Vorbereitung auf GAP1: Prüfung

Web-Seminar Projektorientiert arbeiten Serviceleistungen anbieten und Liquidität sicherstellen Vermögen bilden mit Sparformen Sparkassen-Finanzkonzept kennen und anbieten Konsumentenkredite anbieten und Abschlüsse vorbereiten Die Teilnahme ist mit 34,5 Stunden als **Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.**

Ziel

Bisher erworbene praktische und theoretische Kenntnisse werden vertieft und erweitert sowie in Übungen und Fallstudien angewendet. Einen Schwerpunkt bildet das Führen von Kundengesprächen, in denen mit den Auszubildenden trainiert wird, wie sie strukturiert und abschlussorientiert beraten und verkaufen können. Die mündliche Prüfung besteht aus einem Beratungsgespräch, in dem die Auszubildenden zeigen sollen, dass sie Kundengespräche systematisch und situationsbezogen führen können.

Sowohl die fachlichen als auch die verkäuferischen Inhalte bieten eine sehr gute Vorbereitung auf die IHK-Prüfung und eine optimale Ergänzung zur Praxis.

Hinweis

Der Preis errechnet sich wie folgt: **1.200,00 EUR Lehrgangspreis (inkl. Webinare und Prüfungs.TV) 320,00 EUR Prüfung 20,00 EUR Übersicht mündliche Noten/Leistungsbeurteilung**

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005994	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Vorbereitung auf GAP1: Schriftliche Prüfung

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005977	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Vorbereitung auf GAP1: Verkaufstraining Serviceleistungen anbieten und Liquidität sicherstellen

Serviceleistungen anbieten und Liquidität sicherstellen Vermögen bilden mit Sparformen
Sparkassen-Finanzkonzept kennen und anbieten Konsumentenkredite anbieten und Abschlüsse vorbereiten
Die Teilnahme ist mit ??? Stunden **als Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.**

Ziel

Bisher erworbene praktische und theoretische Kenntnisse werden vertieft und erweitert sowie in Übungen und Fallstudien angewendet. Einen Schwerpunkt bildet das Führen von Kundengesprächen, in denen mit den Auszubildenden trainiert wird, wie sie strukturiert und abschlussorientiert beraten und verkaufen können. Die mündliche Prüfung besteht aus einem Beratungsgespräch, in dem die Auszubildenden zeigen sollen, dass sie Kundengespräche systematisch und situationsbezogen führen können.

Die verkäuferischen Inhalte bieten eine sehr gute Vorbereitung auf die IHK-Prüfung und eine optimale Ergänzung zur Praxis.

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006004	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Vorbereitung auf GAP2: Fachtutorials

Vermögen bilden mit Wertpapieren
Zu Vorsorge und Absicherung informieren
Baufinanzierung vorbereiten und bearbeiten
An gewerblichen Finanzierungen mitwirken
Instrumente der kaufmännischen Steuerung und Kontrolle nutzen
Wirtschafts- und Sozialkunde

Ziel

Bisher erworbene praktische und theoretische Kenntnisse werden vertieft und erweitert sowie in Übungen und Fallstudien angewendet.

Die fachlichen Inhalte bieten eine sehr gute Vorbereitung auf die IHK-Prüfung und eine optimale Ergänzung zur Praxis.

Zielgruppe

Auszubildende des 3. Ausbildungsjahres

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064881	21.10.2024	30.10.2024	Potsdam	Standardpreis 920

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Vorstudium: Fernstudiengang B inkl. Abschlussprüfung

Zu den sieben Studienbriefen des Institutes für Fernstudien werden entsprechende Tutorials angeboten, die die Teilnehmer bei der Bearbeitung der Inhalte unterstützen sollen. Am Ende der Tutorialreihe steht die Fachliche Prüfungsvorbereitung und die Mentale Prüfungsvorbereitung. Der erste und letzte Termin der Reihe findet in Präsenz statt. Alle anderen Tutorials werden als Webinar durchgeführt. Die Teilnahme ist mit 60 Stunden aus dem Selbststudium und 12 Stunden aus den Tutorials als **Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar**.

Ziel

Die Tutorialveranstaltungen haben das Ziel, die beim Durcharbeiten der Studienbriefe im Selbststudium aufgetretenen Teilnehmerfragen zu beantworten und die Inhalte anhand von praktischen Beispielen zu vertiefen.

Zielgruppe

Mitarbeiter, die einen "Sparkassenfachwirt-Titel" anstreben.

Hinweis

Neben der Anmeldung zur Tutorialreihe ist eine Anmeldung beim Institut für Fernstudien erforderlich. Bitte beachten Sie auch das aktuelle Curriculum zum Fernstudiengang. Bei der Tutorialreihe handelt es sich um ein Gesamtangebot mit einem entsprechenden Paketpreis. Anfragen zu Einzelterminen richten Sie bitte separat an unseren Buchungsservice.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004912	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Vorstudium: Fernstudiengang B Paketlösung ab 2024

Zu den Studienbriefen werden entsprechende Tutorials angeboten, die die Teilnehmer bei der Bearbeitung der Inhalte unterstützen sollen. Am Ende der Tutorialreihe stehen die Fachliche Prüfungsvorbereitung und die Mentale Prüfungsvorbereitung. Der erste und letzte Termin der Reihe findet in Präsenz statt. Alle anderen Tutorials werden als Webinar durchgeführt. Die Abschlussprüfung findet unter Aufsicht online über Prüfungs.TV in Ihrer Sparkasse statt. Die Teilnahme ist mit 33,70 Stunden aus dem Selbststudium inklusive Onlinetests und 8 Stunden aus dem Tutorial als **Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar**.

Ziel

Die Tutorialveranstaltungen haben das Ziel, die beim Durcharbeiten der Studienbriefe im Selbststudium aufgetretenen Teilnehmerfragen zu beantworten, die Inhalte anhand von praktischen Beispielen zu vertiefen und auf die Abschlussprüfung der NOSA vorzubereiten.

Zielgruppe

Mitarbeiter, die einen "Sparkassenfachwirt-Titel" anstreben.

Hinweis

Bitte beachten Sie auch das aktuelle Curriculum zum Fernstudiengang.

Bei der Tutorialreihe handelt es sich um eine Paketlösung mit einem entsprechenden Paketpreis mit Prüfungsgebühren und ab 2024 inklusive des Studienmaterials ohne Aktualisierung. Das Studienmaterial zum Verstudium erscheint jährlich im März.

Anfragen zu Einzelterminen oder zur Bestellung von Aktualisierungslieferungen richten Sie bitte separat an unseren Buchungsservice.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068019	03.08.2024	21.02.2025	Potsdam	Standardpreis 1860

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

10. Tagungen und Kongresse (Gesamtübersicht)

Seminare / Workshops

Fachtagung Banksteuerung

- Standortbestimmung in der Geschäftsstrategie
- MaRisk/SREP/Nachhaltigkeit/Risikotragfähigkeit
- Zinsbuchsteuerung
- Liquiditätsmanagement - Aktuelle Informationen - Auswertungen - Liquiditätsrisikosteuerung
- IDH-Reporting/üRMS
- Bedarfsidentifikation von Unterstützungsleistungen für eine standardisierte Steuerung
- Aktuelles aus der Banksteuerung

Ziel

Sie erhalten aktuelle Informationen aus der Banksteuerung.

Zielgruppe

Mitarbeiter:innen Gesamtbanksteuerung

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006092	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Konferenzen

JK INSO-Element

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-072547	30.05.2024	31.05.2024	Potsdam	Standardpreis	790
V-072549	30.05.2024	31.05.2024	Potsdam	Standardpreis	890
V-072551	30.05.2024	31.05.2024	Potsdam	Standardpreis	990
V-072553	30.05.2024	31.05.2024	Potsdam	Standardpreis	890
V-072555	30.05.2024	31.05.2024	Potsdam	Standardpreis	1090
V-072557	30.05.2024	31.05.2024	Potsdam	Standardpreis	990

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Betriebswirtschaftliches Wissen für Ihren Fuhrpark und die Mobilität von morgen

- Leasing vs. Kauf - Berechnungsmodelle aus der Praxis
- Die Leasingausschreibung - Die Tücke liegt im Detail
- Der effizient ausgelastete Fahrzeugpool - Erfahrungen aus der Praxis
- Corporate Carsharing - Mobilität für alle in der Sparkasse
- Elektromobilität - Was muss ich wissen und wie setze ich es um?
- Die Sparkassen-Tankkarte - Menge rauf, Preis runter

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten in kompakter Form und anhand von Praxisbeispielen betriebswirtschaftlich sinnvolle Handlungsoptionen, um Kosten zu senken und Prozesse im Sparkassenfuhrpark zu minimieren.

Gleichzeitig erfahren Sie, welche modernen, umweltschonenden Möglichkeiten bestehen, um in der Zukunft den eigenen Fuhrpark nachhaltig zu gestalten und gesellschaftlichen Veränderungen Rechnung zu tragen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an:

- Orgaleiter:innen
- Verwaltungsleiter:innen
- Fuhrparkleiter:innen
- interessierte Mitarbeiter:innen

Ansprechpartner

Steve Bocher

Tel: 0151 15174753

Fax: 030 2069 2902

Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003117	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch "Vermittlergeschäft in der Baufinanzierung"

Wesentliche Inhalte nach Ihren Wünschen:

Bitte unterstützen Sie uns bei der bedarfsgerechten inhaltlichen Vorbereitung, um je einen zielgerichteten Austausch zu gewährleisten. Übermitteln Sie dazu bitte Ihre Fragen/Themenwünsche an Frau Manon Neubauer (E-Mail: manon.neubauer@osv-online.de).

Gern bieten wir Ihnen auch die Gelegenheit, Ihre Good Practice-Ansätze persönlich vorzustellen und den Erfahrungsaustausch mit einem aktiven Part zu bereichern.

Anhand Ihrer Rückmeldungen werden wir die finale Agenda erstellen.

Zielgruppe

Leiter der ImmobilienCenter, Vertriebssteuerer, Produktverantwortliche und Mitarbeiter aus dem Vertriebsmanagement der Sparkassen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070835	29.11.2024	29.11.2024	Potsdam	Standardpreis 290

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachforum Marktfolge

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Diskussion aktueller Trends und Themen im Firmenkundengeschäft Marktfolge Aktiv

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte der Marktfolge für die Bereiche gewerbliches Kreditgeschäft (GS/GK/FK)

Hinweis

Eine detaillierte Tagungsordnung wird durch Akademierundschreiben bekannt gegeben. **Die Veranstaltung findet in Kooperation mit der RDG-Managementberatung statt.**

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004419	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung Agrarkredit

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Prognosen und Trends im Agrarkreditgeschäft

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte des gewerblichen Kreditgeschäftes (Markt Aktiv), insbesondere mit Fokus auf landwirtschaftliche Kunden
- Berater des gewerblichen Kundengeschäftes (GKB, FBK, UKB)

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070769	10.09.2024	11.09.2024		Standardpreis	750
				OSV-Sparkassen	690

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung Bankrecht

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001241	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung Leasing / Region Ost

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie veröffentlicht.

Ziel

Es wird über aktuelle und spezifische Themen der Deutsche Leasing Gruppe informiert und gleichzeitig ein Forum zum Erfahrungsaustausch geboten.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte des Firmenkunden- und Immobiliengeschäftes / Markt
- Produktverantwortliche für das Leasinggeschäft in den Sparkassen
- Fach- und Führungskräfte des Vertriebsmanagements Firmenkunden

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064537	02.09.2024	03.09.2024	Potsdam	Standardpreis 375

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung Personal

Ziel

Aktuelle Themenschwerpunkte und Entwicklungen in der Personalarbeit.

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeiter:innen aus dem Verantwortungsbereich Personal

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066705	27.05.2024	28.05.2024	Potsdam	Standardpreis	950
				OSV-Sparkassen	950

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung Recht

Die konkreten Inhalte werden wir kurzfristig veröffentlichen.

Ziel

Sie erhalten aktuelle Informationen über neue rechtliche Entwicklungen.

Zielgruppe

- Juristen/innen
- Leiter/innen und Mitarbeiter/innen Rechtsabteilung
- Leiter/innen und Mitarbeiter/innen Revision
- Leiter/innen und Mitarbeiter/innen Kreditabteilung
- Leiter/innen und Mitarbeiter/innen Vorstandssekretariat

Hinweis

Im Anschluss an die Vortragsveranstaltung findet ein fachlicher Gedankenaustausch bei einem gemeinsamen Imbiss statt.

Wenn Sie Themenwünsche haben, teilen Sie uns diese bitte mit.

Als inhaltlicher Ansprechpartner steht Ihnen Herr Jörn Stoß gerne zur Verfügung (Tel.: 0431 5335-513, E-Mail: joern.stoss@sgvsh.de).

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072751	04.11.2024	04.11.2024	Kiel	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung zum handels- und steuerrechtlichen Jahresabschluss

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über aktuelle gesetzliche Neuregelungen sowie aktuelle sparkassenspezifische Entwicklungen zur Erstellung des handels- und steuerrechtlichen Jahresabschlusses.

Zielgruppe

Fachkräfte und Führungskräfte der Abteilungen Rechnungswesen und Interne Revision

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung zum handels- und steuerrechtlichen Jahresabschluss

Das aktuelle Programm wird kurzfristig per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Sie informieren sich über aktuelle gesetzliche Neuregelungen sowie aktuelle sparkassenspezifische Entwicklungen zur Erstellung des handels- und steuerrechtlichen Jahresabschlusses.

Zielgruppe

Fachkräfte und Führungskräfte der Abteilungen Rechnungswesen und Innenrevision

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066721	25.11.2024	25.11.2024	Kiel	Standardpreis	450
V-066723	26.11.2024	26.11.2024	Kiel	Standardpreis	450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Foren/ kleine Tagungen NOSA 1 Tag

Ansprechpartner

Anette Köhn

Tel: 0151 1517 4746

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007665	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Forum Bau - Orga - Sicherheit

Ziel

Die Teilnehmer:innen informieren sich über aktuelle Themen zum Immobilienmanagement, zur Organisation und Sicherheit in Sparkassen.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte für:

- Sparkassenbauten und -einrichtungen
- Wohnungsverwaltung
- Organisation
- allgemeine Verwaltung
- Sicherheit

Ansprechpartner

Sabine Brandt

Tel: 0151 7010 2232

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-061729	04.12.2024	05.12.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV-Sparkassen	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Forum Bürokommunikation und Digitale Zusammenarbeit

Das Anwendertreffen Notes/Domino ist jetzt das **Forum Bürokommunikation und Digitale Zusammenarbeit!** Das Anwendertreffen soll als universellere Veranstaltung weiterleben und - ganz in der bisherigen Tradition - zur Vernetzung und zum Gedankenaustausch dienen. Der neue Veranstaltungstitel bringt das bereits zum Ausdruck. Wir möchten damit den Übergang unterstützen und zugleich mit wachem Blick über den Tellerrand schauen. Der konkrete Inhalt wird bis ca. 4 Wochen vor Veranstaltung bekannt gegeben. Wir freuen uns auf Sie und hoffen auf einen interessanten Austausch!

Ziel

Das Forum möchte Expertentreff sein für Spezialisten, Administratoren, Entwickler, IT-Verantwortliche und Entscheider im Bereich Notes/Domino und Office_neo.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Organisation/ IT sowie aus der Revision, die mit den Themen Bürokommunikation und digitale Zusammenarbeit befasst sind.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002454	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Forum für Sekretariat und Assistenz

Die Arbeit der Sekretärin ist sehr anspruchsvoll und unabhkömmlich. Die Erwartungen an ihre Tätigkeit sind sehr hoch und reichen von der perfekten Chefentlastung über das Beziehungsmanagement und die absolut korrekte Erledigung von Sachaufgaben bis zum freundlichen Umgang mit Kunden, Chefs und Kollegen.

Von besonderem Interesse werden sicher die aktuellen Entwicklungen in der Welt der Finanzen sein.

Das Forum für Sekretärinnen und Assistentinnen bietet Ihnen interaktive Vorträge und eine Vielzahl interaktiver Workshops.

Ziel

Die Teilnehmerinnen können an zwei Tagen Neues über Themen wie Chefentlastung, Persönlichkeit und Motivation erfahren. Das Handwerk der Sekretärin will gelernt sein, es braucht natürlich Auffrischung, neue Impulse und Motivation und lebt vom wertvollen Erfahrungsaustausch unter Kolleginnen.

All das möchten wir Ihren Sekretärinnen und Assistentinnen mit unserem abwechslungsreiche Programm bieten. Selbstverständlich sollen unser Abendprogramm und die Rahmenbedingungen zum Wohlfühlen, Kraft schöpfen und zur Motivation beitragen.

Zielgruppe

Vorstandssekretärinnen, Abteilungsleitersekretärinnen, Teamassistentinnen, Assistentinnen und Sachbearbeiterinnen

Hinweis

An den beiden Veranstaltungstagen eignet sich Geschäftskleidung gut. Für den Abend können Sie gern legere Kleidung tragen.

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Ostdeutschen Sparkassenakademie unter

www.osa-potsdam.de veröffentlicht.

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-061099	07.06.2024	08.06.2024	Potsdam	Standardpreis	895
				OSV-Sparkassen	795
				S-Finanzgruppe	895

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Forum Konsortialgeschäft

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie veröffentlicht.

Ziel

Es wird über aktuelle und spezielle Themen der Konsortialfinanzierung und deren Vertrieb informiert und gleichzeitig ein Forum zum Erfahrungsaustausch geboten.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte des Firmenkunden- und Immobiliengeschäftes / Markt
- Fach- und Führungskräfte des Firmenkunden- und Immobiliengeschäftes / Marktfolge Aktiv

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070195	10.06.2024	10.06.2024	Potsdam	Standardpreis	390
				OSV-Sparkassen	290

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Forum Konsortialgeschäft

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie veröffentlicht.

Ziel

Es wird über aktuelle und spezielle Themen der Konsortialfinanzierung und deren Vertrieb informiert und gleichzeitig ein Forum zum Erfahrungsaustausch geboten.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte des Firmenkunden- und Immobiliengeschäftes / Markt
- Fach- und Führungskräfte des Firmenkunden- und Immobiliengeschäftes / Marktfolge Aktiv

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070547	25.09.2024	27.09.2024	Kiel	Standardpreis	1190
				OSV-Sparkassen	1090

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Forum Servicehelden

Ein DANKESCHÖN-Event für die fleißigen Bienchen in den Filialen:

Impulsvorträge, Workshops, Netzwerkzeit, Abendveranstaltung, kleine Überraschungen über den Tag verteilt

Ziel

Motivation, Wertschätzung, Dankeschön - plus frischer Input und Netzwerken

Zielgruppe

Serviceberater, Servicemitarbeiter, Quereinsteiger, Kundenmanager

Hinweis

auch als individuelle Inhouseveranstaltung buchbar

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065913	18.09.2024	18.09.2024	Potsdam	Standardpreis 490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fuhrpark - das unterschätzte Risiko

- Flottenmanagement - Allgemeines Grundwissen
- BGI 800 - Unternehmerpflichten
- BGI 800 - Arbeitnehmerpflichten
- Delegation Unternehmerpflichten
- Fuhrparkrecht
- Halterhaftung
- Führerscheinkontrolle
- Unfallverhütungsvorschriften (UVV)
- Vorschriften der BG (Einweisung, Unterweisung)
- Unfall - Was sollten Ihre Fahrer:innen wissen?
- Fahrzeugschäden - Wer zahlt?
- Dienstwagenordnung
- Fuhrparkversicherung - Optimierung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten Grundlagenwissen über das Fuhrparkmanagement.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an:

- Orgaleiter:innen
- Verwaltungsleiter:innen
- Fuhrparkleiter:innen
- interessierte Mitarbeiter:innen

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007987	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Grundlagenseminar für Verwaltungsräte

Ziel

Die Mitglieder des Verwaltungsrates erwerben und festigen Kenntnisse, die helfen, dem Sachkundenachweis gemäß § 25 d Abs. 1 und Abs. 2 KWG (vormals § 36 Abs. 3 KWG) gerecht zu werden.

Zielgruppe

Mitglieder des Verwaltungsrates

Ansprechpartner

Johannes Schneider

Tel: 0175 1670947

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001144	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Informationsveranstaltung für Immobiliensachverständige und Gutachter

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie veröffentlicht.

Ziel

Es wird über aktuelle und spezielle Themen der Immobilienbewertung informiert und gleichzeitig ein Forum zum Erfahrungsaustausch geboten.

Zielgruppe

Zielgruppe sind in erster Linie die (Immobilien)Schätzer oder mit der Tätigkeit beauftragte MitarbeiterInnen der Sparkassen.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067773	26.11.2024	26.11.2024	Potsdam	Standardpreis 430

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

IT-Sicherheitstage

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben und auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über aktuelle Themen aus dem Bereich der IT-Sicherheit.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus IT/ Organisation.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-065033	04.06.2024	05.06.2024	Potsdam	Standardpreis	890
V-065041	13.05.2025	14.05.2025	Potsdam	Standardpreis	950

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Jahreskongress Datenschutz

Der Jahreskongress Datenschutz wird aktuelle gesetzliche Neuregelungen, interessante datenschutzrechtliche Themen und branchenspezifische Entwicklungen zum Gegenstand haben.

Das aktuelle Programm wird auf den Internetseiten

- der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.nosa-online.de bzw.
- von BankersCampus unter www.bankerscampus.de

veröffentlicht.

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über aktuelle gesetzliche Neuregelungen und Rechtsprechung sowie aktuelle branchenspezifische Entwicklungen.

Zielgruppe

Datenschutzbeauftragte, Geldwäschebeauftragte, Verantwortliche der Bereiche IT-Sicherheit, Betriebsorganisation, DV-Organisation, Revision, Personal und Führungskräfte mit dezentraler Verantwortung

Hinweis

Der Jahreskongress Datenschutz richtet sich an die Sparkassen der S-Finanzgruppe und andere Finanzdienstleister.

Ansprechpartner

Gabriele Grözing

Tel: 0151 2149 6004

Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-000233	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Jahrestagung Ausbildung

Information über strategische und aktuelle Entwicklungen im Personalmanagement, insbesondere auf dem Gebiet der Ausbildung.

Diskussion und Erfahrungsaustausch zu diesen Themen.

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie unter

www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Information und Erfahrungsaustausch über strategische und aktuelle Entwicklungen im Ausbildungsbereich inner- und außerhalb der Sparkassenorganisation.

Zielgruppe

Führungskräfte und MitarbeiterInnen aus dem Verantwortungsbereich Ausbildung

Ansprechpartner

Kirsten Prang

Tel: 0151 1517 4747

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066173	26.09.2024	27.09.2024	Potsdam	Standardpreis 730

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Jahrestagung für Privatkundenberater

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.osa-potsdam.de veröffentlicht.

Ziel

- Erfahrungsaustausch
- Information über aktuelle sparkassenspezifische Neuerungen
- Inspiration und Motivation

Zielgruppe

MitarbeiterInnen im Privatkundengeschäft

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065823	19.06.2024	20.06.2024	Groß Nemerow	Standardpreis 825
V-068823	21.11.2024	22.11.2024	Leipzig	Standardpreis 849

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Lohnsteuer- und Personalrecht

- Aktuelles aus Gesetzgebung und Verwaltung (u. a. Jahressteuergesetz 2016 und Lohnsteuerrichtlinien)
- Aktuelle Rechtsprechung
- Aktuelle lohnsteuerrechtliche Fragen aus der Praxis
- Neuerungen im Arbeits- und Sozialversicherungsrecht (z. B. aktuelle Gesetzesänderungen, neue Rechtsprechung)
- Aktuelle tarifpolitische Lage (insb. Tarifrunde 2016, Stand der Verhandlungen zur neuen Entgeltordnung)

Ziel

Die Teilnehmer/innen werden mit aktuellen lohnsteuerrechtlichen Änderungen vertraut gemacht sowie über wichtige Neuerungen im Arbeitsrecht und aktuelle Themen informiert.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004047	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Multiplikatorenkongress DekaBank

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006783	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

OSV VA inkl.Tagungspauschale

Wesentliche Inhalte nach Ihren Wünschen:

Bitte unterstützen Sie uns bei der bedarfsgerechten inhaltlichen Vorbereitung, um je einen zielgerichteten Austausch zu gewährleisten. Übermitteln Sie dazu bitte Ihre Fragen/Themenwünsche an Frau Manon Neubauer (E-Mail: manon.neubauer@osv-online.de).

Gern bieten wir Ihnen auch die Gelegenheit, Ihre Good Practice-Ansätze persönlich vorzustellen und den Erfahrungsaustausch mit einem aktiven Part zu bereichern.

Anhand Ihrer Rückmeldungen werden wir die finale Agenda erstellen.

Zielgruppe

Leiter der ImmobilienCenter, Vertriebssteuerer, Produktverantwortliche und Mitarbeiter aus dem Vertriebsmanagement der Sparkassen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008391	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

OSV-Infoveranstaltung

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005791	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Tagungen und Kongresse (Gesamtübersicht)

1. Tag

Ansprechpartner

Diana Kutschke

Tel: 0170 2225 800

Fax: 030 2069 2902

Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001731	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch Integrierte Zinsbuchsteuerung und Ergebnisvorschaurechnung

- Aufsichtsrechtliche Neuerungen im Kontext der Zinsbuchsteuerung (z.B. neues Rundschreiben zum Zinsänderungsrisiko im Anlagebuch)
- Fachliche, technische und prozessuale Neuerungen zur Planung und im Zins-/Marktpreisrisiko
- Prüfungsschwerpunkte und Lösungsansätze aus der Praxis (Impuls und gemeinsame Diskussion im Workshop)
- Ausblick betriebswirtschaftliche und aufsichtsrechtliche Neuerungen

Die genauen Inhalte der Veranstaltung richten sich nach den Fragen der TeilnehmerInnen sowie nach aktuell anstehenden Themen.

Ziel

Im Erfahrungsaustausch diskutieren die TeilnehmerInnen mit Fach-Experten über spezielle aktuelle Fragestellungen zu verschiedenen Themen der Integrierten Zinsbuchsteuerung und Ergebnisvorschaurechnung.

Der Erfahrungsaustausch soll Raum geben zur Klärung individueller Fragen sowie zum gegenseitigen Austausch rund um das Thema integrierte Zinsbuchsteuerung und Ergebnisvorschaurechnung.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen aus dem Fachbereich Banksteuerung, die ihr Wissen im Thema Integrierte Zinsbuchsteuerung und Ergebnisvorschaurechnung vertiefen und sich mit anderen Fachexperten austauschen wollen.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003063	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung zum handels- und steuerrechtlichen Jahresabschluss

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über aktuelle gesetzliche Neuregelungen sowie aktuelle sparkassenspezifische Entwicklungen zur Erstellung des handels- und steuerrechtlichen Jahresabschlusses.

Zielgruppe

Fachkräfte und Führungskräfte der Abteilungen Rechnungswesen und Interne Revision

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-066701	21.11.2024	22.11.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV-Sparkassen	790
V-071919	21.11.2024	22.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	890
				OSV-Sparkassen	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Jahreskongress Compliance

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-059503	27.11.2024	28.11.2024	Potsdam	Standardpreis	1490
				OSV-Sparkassen	890
				S-Finanzgruppe	1390

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Jahreskongress Insolvenzrecht

Der Jahreskongress Insolvenzrecht hat gesetzliche Neuregelungen, die aktuelle höchstrichterliche Rechtsprechung sowie praxisrelevante insolvenzrechtliche Themen zum Gegenstand. Das Programm wird als Fortbildungsveranstaltung i.S. von § 15 FAO anerkannt.

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über aktuelle gesetzliche Neuregelungen, die aktuelle höchstrichterliche Rechtsprechung sowie aktuelle branchenspezifische Entwicklungen.

Zielgruppe

Führungskräfte und Fachkräft der Bereiche Recht, Sanierung und Abwicklung

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-064233	30.05.2024	31.05.2024	Potsdam	Standardpreis	990
				OSV-Sparkassen	790
				S-Finanzgruppe	890
V-070213	30.05.2024	31.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	690
				OSV-Sparkassen	690
				S-Finanzgruppe	690

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Jahreskongress zur Geldwäschebekämpfung

Aktuelle Entwicklungen der Geldwäschebekämpfung. Das aktuelle Programm wird zeitnah zur Verfügung gestellt.

Ziel

Aktualisierung des relevanten Wissens zur Geldwäschebekämpfung

Zielgruppe

Geldwäschebeauftragte, Vorstand, Vorstandssekretariat, Recht, Revision

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-058975	11.09.2024	13.09.2024	Potsdam	Standardpreis	1690
				OSV-Sparkassen	1090
				S-Finanzgruppe	1390

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Praktiker-Forum: Der neue § 261 StGB für erfahrene Beauftragte der Geldwäschebekämpfung

Hinweis

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006471	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Symposium - Aktuelle Änderungen zum Stiftungsrecht

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über aktuelle gesetzliche Neuregelungen sowie aktuelle sparkassenspezifische Entwicklungen zu Errichtung und Rechnungslegung Stiftungen.

Zielgruppe

Fachkräfte und Führungskräfte der Abteilungen Rechnungswesen und Interne Revision

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069947	14.05.2024	15.05.2024	Potsdam	Standardpreis	790
				OSV-Sparkassen	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung Bankrecht

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-001241	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung Digitale Transformation - #ftdt

Seit 2016 findet die Fachtagung Digitale Transformation statt und bietet Kulturwandelern, Innovatoren, New Leadern, Vorreitern und Multiplikatoren ein Zuhause.

Im Vordergrund steht der aktive Austausch in den Hauptthemenfeldern: Digitale Transformation, Agilität und Innovation.

Die Tagung bildet die Basis für neue Netzwerke und ist immer ein interessanter Mix aus Praxisbeiträgen, Expertenwissen, Sparkassengeruch, Impulsen und Erfahrungsaustauschen sowie dem "Blick über den Tellerrand".

Über das genaue Tagungsprogramm informieren wir rechtzeitig vor der Veranstaltung im Internetportal, auf unserer Homepage www.ftdt.de sowie per Rundschreiben. Wir freuen uns aber auch immer über aktuelle Themen aus euren Bereichen. Solltet ihr Ideen für unser Programm haben oder auch gern eine eigene Initiative vorstellen wollen, dann schreibt uns einfach an!

anke.matthes@nosa-online.de

stephan.poetzl@nosa-online.de

Ziel

Information, Sensibilisierung und Mobilisierung zu notwendigen Veränderungen im Rahmen der Digitalisierung.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte im Personal- und Organisationsbereich, Vertriebssteuerer, Digitalisierungsbeauftragte, Mitarbeiter aus dem Markt, Vorstände, Netzwerker, Innovatoren, Digitale Vorreiter

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064659	18.06.2024	19.06.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung Digitaler Vertrieb

Das aktuelle Programm wird Ihnen über ein Rundschreiben bekannt gegeben.

Ziel

Die aktuellen Entwicklungen möchten wir gern gemeinsam mit Ihnen und weiteren Fachexperten im Rahmen der Tagung diskutieren.

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeiter aus der Vertriebssteuerung / dem Markt sowie IF- und OSPlus-Verantwortliche der Sparkassen.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073353	10.03.2025	11.03.2025	Potsdam	Standardpreis 750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung Interne Revision

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über aktuelle gesetzliche Neuregelungen sowie aktuelle sparkassenspezifische Entwicklungen für die Interne Revision.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte der Internen Revision

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068007	05.11.2024	06.11.2024	Potsdam	Standardpreis	790
				OSV-Sparkassen	690

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung Kredit

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Prognosen und Trends im Kreditgeschäft - Kreditstrategie

Zielgruppe

Führungskräfte Kreditgeschäft aus der Marktfolge und Markt

Hinweis

Eine detaillierte Tagungsordnung wird durch Akademierundschreiben bekannt gegeben.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-067119	23.09.2024	24.09.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV-Sparkassen	830

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung Payment

Ziel

Aktualisierung geschäftspolitischer, strategischer, betriebswirtschaftlicher und rechtlicher Kenntnisse rund um den Themenkomplex Payment.

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeiter:innen des Kartengeschäfts und Zahlungsverkehrs

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-061727	04.06.2024	05.06.2024	Potsdam	Standardpreis	890
				OSV-Sparkassen	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Fachtagung Steuerung

Das aktuelle Programm wird per Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie unter www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Die TeilnehmerInnen informieren sich über aktuelle Themen aus den Bereichen Gesamtbank-/Unternehmenssteuerung, Controlling, Organisation sowie Treasury und Handel.

Zielgruppe

Führungskräfte und Fachkräfte aus Stab und Steuerung, Treasury, Handel, Organisation, Controlling, Projekt- und Prozessverantwortliche

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005373	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Tagung NOSA 1 Tag

Ansprechpartner

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007535	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de> . Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Vertriebscamp

Die konkreten aktuellen Inhalte geben wir Ihnen per Rundschreiben bekannt oder Sie entnehmen diese bitte unserem Internetauftritt unter www.osa-potsdam.de.

Ziel

Erhöhung der Führungs-, Verkaufs- und Methodenkompetenz von Führungskräften im Vertrieb. Nutzung der Plattform Vertriebscamp zum Erfahrungs- und Ideenaustausch.

Zielgruppe

Führungskräfte im Vertrieb

Hinweis

Das Vertriebscamp findet Open Air am Templiner See in Potsdam statt. Lagerfeuerromantik statt Tagungsraum. Jeans statt Anzug. Erleben statt zuhören.

Gern führen wir auch in Ihrem Haus ein Vertriebsevent in Camp-Form durch oder konzipieren ein eigenes Vertriebscamp hier am Templiner See in Potsdam für Ihre Sparkasse. Sprechen Sie uns einfach an.

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-062727	29.08.2024	30.08.2024	Potsdam	Standardpreis 989
V-065879	04.09.2025	05.09.2025	Potsdam	Standardpreis 989

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

11. Trainings / Beratung / Coaching

Inhouse-Veranstaltungen

Beratungsgespräch zum Orientierungstag "Perspektive Führung"

Zur Ergebnisauswertung nach der Teilnahme am Orientierungstag "Perspektive Führung" werden die Ergebnisse des individuellen Ergebnisberichtes der Potenzialanalyse Führung (PA 4) und das Ergebnisprofil des Hamburger Führungsmotivationsinventars (FÜMO) mit dem/der Teilnehmer/in besprochen und Schlussfolgerungen für eine individuelle Entscheidung zu einer Führungspositionsbesetzung bzw. einer Führungslaufbahn und für erforderliche Personalentwicklungsmaßnahmen gezogen.

Ziel

Unterstützung der individuellen Entscheidung für Übernahme von Führungsaufgaben bzw. Einstieg in Führungslaufbahn auf Basis der Ergebnisse der Potenzialanalyse Führung (PA 4) und des Hamburger Führungsmotivationsinventars (FÜMO).

Zielgruppe

Teilnehmer/innen am Orientierungstag "Perspektive Führung"

Hinweis

Organisatorische Hinweise für diese Veranstaltung: Das Beratungsgespräch erfolgt an einem vom Auftraggeber zu bestimmenden Ort zu einem zu vereinbarenden Termin. Maximal können pro Tag 4 Gespräche beauftragt werden. Bitte sprechen Sie uns an. Ihre Ansprechpartnerin: Kathrin Gaffri, 0151 40765793, kathrin.gaffri@nosa-online.de

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003449	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Digitale Fitness - Hybride Beratung

Baustein 0: Planungsworkshop

- Klärung von Ausgangssituation des Hauses
- Meilensteine und Maßnahmen, Handlungsauftrag, Handwerkszeug, Erfolgsmessung, Informationsfluss, Rückfluss, Modell
- Zukunftswerkstatt
- Zielsetzung der Schulungsmaßnahme
- Festlegung von Maßnahmen zur Verstetigung
- Entwicklung des individuellen Schulungskonzeptes

Dauer: 1 Tag

Baustein 1: Kunden mit digitalen Werkzeugen begeistern - einfacher Verkaufen mit digitalen Helfern

- Einkaufs- und Informationsverhalten im digitalen Zeitalter
- Gefährliches Halbwissen - oder die neue Rolle der Beratung
- Überblick und Ausblick digitale Helfer der Sparkasse
- Digital kommunizieren, mit Online- und Videoberatung
- Chancen der digitalen Helfer - vom Kunden her gedacht
- Kundentypen - Überzeugen mit typgerechter Ansprache (Tetramap)
- Digitale Werkzeuge im Kundengespräch erfolgreich einsetzen - mit Übungsrunden
- Kunden gewinnen und entwickeln
- Tipps und Tricks zu digitalen Möglichkeiten

Dauer: 1 Tag + optionale Praxisbegleitung und online Erfahrungsaustausch

Baustein 2: Erfolgreich Verkaufen und Beraten in der Videoberatung

- Screensharing richtig einsetzen
- Unterlagen in der Videoberatung - Einsatz des Navigators
- Kommunikation in der Videoberatung
- Einwandbehandlung
- Vor- und Nachbereitung des Gespräches

Dauer: 1 Tag + optionale Begleitung am Arbeitsplatz und online Erfahrungsaustausch

Baustein 3: Erfolgreich verkaufen am Telefon

- Terminvereinbarungen mit Kunden für jährliche Beratung - Kunden für (digitale) Beratungsgespräche begeistern
- Vertriebsansätze/ -anlässe im Telefonat erkennen
- Kundentypen erkennen (am Telefon)
- Kunden individuell ansprechen
- Besonderheiten verbaler/ nonverbaler Kommunikation
- Gesprächsvorbereitung als Mittel des Gesprächserfolgs
- Wertpapierberatung am Telefon
- Fragen am Telefon einsetzen
- Verbindlichkeit erzeugen
- Abschlussorientierung erfolgreich umsetzen
- Kundengespräche nachbereiten

Dauer: 1 Tag + optionale Begleitung am Arbeitsplatz und online Erfahrungsaustausch

Baustein 4: Vom Kunden gedacht - Selbstberatungsprozesse, Plattformökonomie, Bildschirmberatung

- Neue Philosophie der Beratung
- Steuerung des Kunden
- Einbinden vorhandener Verkaufshilfen
- Umgang mit dem SFK und den Selbstberatungsprozessen
- Nutzung der Plattformökonomie
- Kanalübergreifende Kommunikation mit dem Kunden
- Bildschirmberatung stationär sicher einsetzen
- Sparkassenservice erlebbar machen

Dauer: 1 Tag + optionale Praxisbegleitung und online Erfahrungsaustausch

Ziel

Die Teilnehmer kennen die aktuellen technischen Möglichkeiten und können diese selbst anwenden und erklären. Sie setzen Ihr Wissen und die digitalen Werkzeuge nutzbringend im Kundengespräch ein. Sie können Ihre digitale Basiskompetenz in- und außerhalb der Sparkasse zeigen. Das Kundengespräch kann sicher gesteuert werden. Selbstberatungsprozesse des Kunden werden aufgenommen und in die eigene Beratungssituation sicher eingebaut. Sparkassenservice wird für den Kunden erlebbar - Kommunikation erfolgt kanalübergreifend, Beratung wird kundengerecht umgesetzt, der Kunde steht im Fokus.

Die Videoberatung kann von den Teilnehmern sicher eingesetzt werden. Formulierungen können auf die Videoberatung angepasst und die Gespräche kunden- und vertriebsorientiert gestaltet werden. Die Teilnehmer sind sich ihrer Wirkung vor der Kamera bewusst und nutzen die Chancen der digitalen Möglichkeiten pro aktiv.

Auch telefonische Kundengespräche können vertriebsorientiert und qualitativ hochwertig vorbereitet und durchgeführt werden. Die Teilnehmer individualisieren die Gespräche ausgerichtet auf den Kunden und gehen selbstbewusst und vorteilsargumentativ auf Einwände ein. Sie stellen eine hohe Abschlusssicherheit durch Verbindlichkeit und Nachhaltigkeit her.

Zielgruppe

Mitarbeiter in der Omnikanalberatung und Hybriden Beratung

Hinweis

Gern erstellen wir Ihnen ein individuelles Angebot zu den optionalen Bestandteilen. Je nach technischer Voraussetzung in Ihrem Haus, passen wir die Bausteine inhaltlich entsprechend an. Die Schulungsinhalte werden hausspezifisch konfiguriert.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007117	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Entwicklung/Aktualisierung der Personalstrategie

Die Entwicklung/Aktualisierung der Personalstrategie orientiert sich an den Zielen der Geschäftsstrategie Ihrer Sparkasse. Nach einer Analyse der internen und regionalen Rahmenbedingungen der Personalarbeit (z. B. Rolle des Personalbereichs, Personalstruktur, Führungskultur, demografische Entwicklung usw.) werden die Personalstrategie und die entsprechende Maßnahmeplanung abgeleitet.

Das Beratungsangebot basiert auf der Dachstrategie „Personalstrategie für Sparkassen“ des DSGV.

Ziel

Fundierte Analyse - ganzheitliche strategische Planung - gezielte Maßnahmen. Mit einer **Personalstrategie, die den gesamten Regelkreis des Personalmanagements berücksichtigt**, sind Sie auf die Herausforderungen der nächsten Jahre vorbereitet. Machen Sie in Ihrer Personalstrategie den Beitrag der Personalarbeit zum Unternehmenserfolg deutlich!

Zielgruppe

Vorstand und Personalleitung, Mitglieder Projektgruppe

Hinweis

Die Durchführung der Beratung besitzt einen Umfang von 8,75 Beratertagen. Die Beratungsleistung wird über einen Zeitraum von ca. 6 Monaten erbracht.

Der zeitliche Ablauf wird zwischen dem OSV und der Sparkasse in der ersten Beratungsphase (Auftragsklärung) in einem Projektablaufplan festgelegt.

Die Leistungen werden im Rahmen der Satzung des OSV und der umsatzsteuerfreien Amtshilfe erbracht. Sollte die Finanzverwaltung die Umsatzsteuerfreiheit dieser Leistungen des OSV nicht bestätigen, wird die Sparkasse die festgesetzten Umsatzsteuerbeträge gegen entsprechenden Nachweis an den OSV zahlen.

Bitte sprechen Sie uns an.

Ihr Ansprechpartner: Dr. Frank Fischer, 0331/97925 282, frank.fischer@nosa-online.de

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003327	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Trainings / Beratung / Coaching

Potenzialanalyse "Führung" (PA 4) / Orientierungstag "Perspektive Führung"

Mit den Ergebnissen der Potenzialanalyse werden fundierte Erkenntnisse zu folgenden Fragestellungen gewonnen:

In welchem Ausmaß erfüllen die MitarbeiterInnen die sieben für Führung bedeutsame Anforderungsgruppen (Aufgabenorientierung, Information und Kommunikation, Analysefähigkeit, Mitarbeiterorientierung, Leistungsförderung, Mitarbeitermotivation, Repräsentationsfähigkeit)?

Wie schätzen sich die MitarbeiterInnen in diesen Anforderungsgruppen ein?

In welchem Ausmaß sind die MitarbeiterInnen für Führungstätigkeiten geeignet?

Während der Potenzialanalyse setzen sich die TeilnehmerInnen mit Aufgabenstellungen und Situationen auseinander, die einen Rückschluss auf die Erfüllung der genannten Anforderungsgruppen und eine Prognose für den Tätigkeitsbereich Führung erlauben.

Eingesetzt werden acht mündliche und fünf schriftliche Teilverfahren, die auf die bereits genannten Anforderungsgruppen abgestimmt und vernetzt sind. Die Teilverfahren gehören zu folgenden Verfahrensgruppen: Selbsteinschätzung, Interview, IT-Postkorb, Kurzfälle, Kurzvorträge, Mitarbeitergespräche.

Mit der Möglichkeit zur zusätzlichen Bearbeitung des Hamburger Führungsmotivationsinventars (FÜMO) erweitern wir die Potenzialanalyse Führung zum Orientierungstag "Perspektive Führung".

Mit den Ergebnissen des FÜMO erhalten Sie Erkenntnisse zu folgenden Fragestellungen:

- Welches sind die motivationalen Potenziale und Hindernisse für den Einstieg in eine Führungskarriere?
- Welche begünstigenden und/ oder hinderlichen Motivmuster sollten in einem Beratungsgespräch für die individuelle Karriereplanung erörtert werden?
- Welche Ausprägungen werden erreicht hinsichtlich: Basismotiv, Führungsmotiv, Führungsaffine Interessenfelder, Motivationshindernisse

Ein kostenpflichtiges Beratungsgespräch unterstützt die Auswertung des Orientierungstages (Preis: 400 EUR).

Ziel

Potenzialermittlung für den Tätigkeitsbereich Führung als Grundlage von Personalentwicklungsentscheidungen. Der Orientierungstag mit ergänzendem Beratungsgespräch liefert Antworten zu den Fragen "Will ich Führung?", "Kann ich Führung?" und "Sollte ich Führung?"

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die sich für eine Führungsaufgabe interessieren und deren Führungspotenzial festgestellt werden soll.

MitarbeiterInnen, die eine Neuorientierung im Beruf, den nächsten Karriereschritt, die Selbstklärung für eine Fach- oder Führungskarriere, die Bewerbung auf eine Führungsposition anstreben.

Hinweis

Organisatorische Hinweise für diese Veranstaltung: Der Veranstaltungstag beginnt für die TeilnehmerInnen um 8:00 Uhr. Für die Anmeldung von Teilnehmern für das Potenzialanalyseverfahren ist eine schriftliche Anmeldung mit unterzeichneter "Information zur Datenverarbeitung" erforderlich. Das Anmeldeformular finden Sie im Download-Bereich auf der NOSA-Homepage (unten rechts). Im Anschluss an eine Bedarfsumfrage im IV. Quartal jedes Jahres, in welcher Sie Ihren Bedarf für die angebotenen Zeiträume angeben können, stimmen wir mit Ihnen die taggenaue Verfahrensteilnahme Ihrer Kandidaten ab. **Der Preis für die Potenzialanalyse "Führung" von 850 EUR erhöht sich beim Orientierungstag "Perspektive Führung" auf 925 EUR.**

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067421	26.09.2024	26.09.2024	Potsdam	Standardpreis 850

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Trainings / Beratung / Coaching

Potenzialanalyse "Führung/komplexe Beratung" (PA 3)

In diesem Potenzialanalyseverfahren werden die Potenziale der MitarbeiterInnen in Bezug auf die Tätigkeitsbereiche komplexe Beratung und Führung ermittelt.

Die TeilnehmerInnen durchlaufen an einem Tag 12 einzelne Übungen, in deren Ergebnis festgestellt werden kann, in welchem Ausmaß die folgenden Anforderungsdimensionen erfüllt werden:

- Mitarbeiterorientierung
- Leistungsförderung
- Steuerung und Koordination
- Kundenorientierung und verkäuferische Fähigkeiten
- Kooperation und Teamfähigkeit
- Planung und Organisation
- Kognitive Fähigkeiten
- Konzentrationsfähigkeit
- soziale Belastbarkeit
- Initiative und Erfolgsorientierung

Ihre Sparkasse erhält für die entsandten TeilnehmerInnen eine detaillierte schriftliche Rückmeldung, deren Inhalte dem/den TeilnehmerInnen durch ein Fördergespräch vermittelt werden. Bei der Auswertung der Ergebnisse sowie der Vorbereitung und Durchführung der Fördergespräche unterstützen wir auf Wunsch durch individuelle Beratung in der Sparkasse.

Die Ergebnisse des Verfahrens stellen durch ihren hohen Grad an Objektivität und Neutralität eine wichtige Ergänzung Ihrer Beurteilung/ Einschätzung Ihrer MitarbeiterInnen dar.

Ziel

Potenzialermittlung für Tätigkeitsbereiche als Grundlage von Personalentwicklungsentscheidungen

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die Führungspositionen bzw. Aufgaben in der komplexen Beratung übernehmen oder den Studiengang zum Sparkassenbetriebswirt besuchen sollen.

Hinweis

Organisatorische Hinweise für diese Veranstaltung: Der Veranstaltungstag beginnt für die TeilnehmerInnen um 8:00 Uhr. Für die Anmeldung von Teilnehmern für das Potenzialanalyseverfahren ist eine schriftliche Anmeldung mit unterzeichneter "Information zur Datenverarbeitung" erforderlich. Das Anmeldeformular finden Sie im Download-Bereich auf der NOSA-Homepage (unten rechts). Im Anschluss an eine Bedarfsumfrage im IV. Quartal jedes Jahres, in welcher Sie Ihren Bedarf für die angebotenen Zeiträume angeben können, stimmen wir mit Ihnen die taggenaue Verfahrensteilnahme Ihrer Kandidaten ab.

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067419	19.09.2024	19.09.2024	Potsdam	Standardpreis 830

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Potenzialanalyse "Mark" -Inhouse

Das Verfahren liefert Aussagen über..

- die Erfüllung von sechs zentralen Anforderungsgruppen einer sparkassenbetrieblichen Tätigkeit
- die Selbsteinschätzung des Teilnehmers in den Anforderungsdimensionen
- das Interesse des Teilnehmers an den fünf Funktionsfeldern
- das Ausmaß der Eignung für die Funktionsfelder Markt, Stab, Betrieb; für „Markt“ differenziert nach Privat-, Individual- und Firmenkundenberatung
- eine berufliche Erfolgswahrscheinlichkeit im Tätigkeitsspektrum „Kundenbezogene Tätigkeiten“ oder „Konzeption und Organisation“

Die TeilnehmerInnen durchlaufen an einem Tag 10 einzelne Übungen, in deren Ergebnis festgestellt werden kann, in welchem Ausmaß die folgenden Anforderungsdimensionen erfüllt werden:

- Kundenorientierung und verkäuferische Fähigkeiten
- Kooperation und Teamfähigkeit
- Planung und Organisation
- kognitive Fähigkeiten
- Konzentrationsfähigkeit
- Leistungs- und Weiterbildungsmotivation

Ihre Sparkasse erhält für die entsandten TeilnehmerInnen eine detaillierte schriftliche Rückmeldung, deren Inhalte dem/r TeilnehmerIn in einem Fördergespräch vermittelt werden. Bei der Auswertung der Ergebnisse sowie der Vorbereitung und der Durchführung dieser Fördergespräche bieten wir auf Wunsch eine individuelle Beratung zur Unterstützung in der Sparkasse an.

Ziel

Potenzialermittlung für Funktionsfelder als Grundlage von Personalentwicklungsentscheidungen

Zielgruppe

MitarbeiterInnen mit dem Abschluss Bankkaufmann/frau mit mindestens einjähriger Berufserfahrung

Hinweis

Für die Durchführung mit 18 Teilnehmern sind 8 Assessoren und 1 Moderator sowie 7 Räume erforderlich.

Der Preis beträgt bei 18 Teilnehmern 10.260 Euro.

Der Preis versteht sich zzgl. Reisekosten und Kosten der Übernachtung.

Die Reisekosten werden zwischen Sparkasse und OSA abgerechnet.

Dabei gilt für OSA-Mitarbeiter 0,40 Euro, für Beobachter und Moderatoren anderer Sparkassen 0,30 Euro und für externe Beobachter und Moderatoren 0,17 Euro pro gefahrenen Kilometer.

Übernachungskosten und Parkkosten am Hotel sowie Verpflegung von Beobachter/Moderatoren übernimmt Sparkasse vor Ort.

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri

Tel: 0151 4076 5793

Fax: 030 2069 2902

Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003369	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Trainings / Beratung / Coaching

Potenzialanalyse "Markt"

Das Verfahren liefert Aussagen über..

- die Erfüllung von sechs zentralen Anforderungsgruppen einer sparkassenbetrieblichen Tätigkeit
- die Selbsteinschätzung des Teilnehmers in den Anforderungsdimensionen
- das Interesse des Teilnehmers an den fünf Funktionsfeldern
- das Ausmaß der Eignung für die Funktionsfelder Markt, Stab, Betrieb; für „Markt“ differenziert nach Privat-, Individual- und Firmenkundenberatung
- eine berufliche Erfolgswahrscheinlichkeit im Tätigkeitsspektrum „Kundenbezogene Tätigkeiten“ oder „Konzeption und Organisation“

Die TeilnehmerInnen durchlaufen an einem Tag 10 einzelne Übungen, in deren Ergebnis festgestellt werden kann, in welchem Ausmaß die folgenden Anforderungsdimensionen erfüllt werden:

- Kundenorientierung und verkäuferische Fähigkeiten
- Kooperation und Teamfähigkeit
- Planung und Organisation
- kognitive Fähigkeiten
- Konzentrationsfähigkeit
- Leistungs- und Weiterbildungsmotivation

Ziel

Potenzialermittlung für Funktionsfelder als Grundlage von Personalentwicklungsentscheidungen

Zielgruppe

MitarbeiterInnen mit dem Abschluss Bankkaufmann/frau mit mindestens einjähriger Berufserfahrung

Hinweis

Organisatorische Hinweise für diese Veranstaltung: Der Veranstaltungstag beginnt für die TeilnehmerInnen um 8:30 Uhr. Für die Anmeldung von Teilnehmern für das Potenzialanalyseverfahren ist eine schriftliche Anmeldung mit unterzeichneter "Information zur Datenverarbeitung" erforderlich. Das Anmeldeformular finden Sie im Download-Bereich auf der NOSA-Homepage (unten rechts). Im Anschluss an eine Bedarfsumfrage im IV. Quartal jedes Jahres, in welcher Sie Ihren Bedarf für die angebotenen Zeiträume angeben können, stimmen wir mit Ihnen die taggenaue Verfahrensteilnahme Ihrer Kandidaten ab.

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067415	10.09.2024	10.09.2024	Potsdam	Standardpreis 730

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Trainings / Beratung / Coaching

Potenzialanalyse "nach Abschluss Bankkaufmann" (PA 2)

In diesem Potenzialanalyseverfahren werden die Eignung und die Neigung von MitarbeiterInnen für die Funktionsfelder Markt (Privatkundenberatung), Betrieb und Stab ermittelt. Die TeilnehmerInnen durchlaufen an einem Tag 11 einzelne Übungen, in deren Ergebnis festgestellt werden kann, in welchem Ausmaß die folgenden Anforderungsdimensionen erfüllt werden:

- Kundenorientierung und verkäuferische Fähigkeiten
- Kooperation und Teamfähigkeit
- Planung und Organisation
- kognitive Fähigkeiten
- Konzentrationsfähigkeit
- soziale Belastbarkeit
- Initiative und Erfolgsorientierung

Die Ergebnisse des Verfahrens stellen durch ihren hohen Grad an Objektivität und Neutralität eine wichtige Ergänzung der Beurteilung/ Einschätzung der MitarbeiterInnen dar.

Ziel

Potenzialermittlung für Funktionsfelder als Grundlage von Personalentwicklungsentscheidungen

Zielgruppe

MitarbeiterInnen mit dem Abschluss Bankkaufmann/Bankkauffrau mit ca. einjähriger Berufserfahrung

Hinweis

Organisatorische Hinweise für diese Veranstaltung: Der Veranstaltungstag beginnt für die TeilnehmerInnen um 8:30 Uhr. Es ist eine schriftliche Anmeldung mit unterzeichneter "Information zur Datenverarbeitung" erforderlich. Das Anmeldeformular finden Sie im Download-Bereich NOSA-Homepage (unten rechts). Im Anschluss an eine Bedarfsumfrage im IV. Quartal jedes Jahres, in welcher Sie Ihren Bedarf für die angebotenen Zeiträume angeben können, stimmen wir mit Ihnen die taggenaue Verfahrensteilnahme Ihrer Kandidaten ab.

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067417	12.09.2024	12.09.2024	Potsdam	Standardpreis 710

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Praxis Führung: "Führende Begleitung im Investmentgeschäft" (DIF) (OSV-Sparkassen)

Transferunterstützung bei Mitarbeiter*innen beginnt mit Wissen

- fachlich & vertrieblich sicher im Investmentgeschäft unterstützen:
 - 3 Seminartage mit 5 Themenfeldern (von Volkswirtschaft bis zur rechtlich sicheren Beratung) und 3 Perspektiven (fachliche Wissensauffrischung + vertriebliche Impulse + methodische Modelle für die eigenen Vertriebsrunden in der Praxis)
- rollenklar führen
 - 2 Seminartage angefüllt mit Klarheit zu den Erwartungen an Führung (Rollen), Methoden und Instrumentenkonkret und praxisnah

Die eigene Transferbegleitung (1 Tag individuell) Die Teilnehmer*innen werden individuell bei der Umsetzung des erworbenen Wissens (in einer abgestimmten Rolle) im Alltag begleitet. Der Tag wird ganz auf jede*n einzelne*n der Teilnehmer*innen gesondert inhaltlich ausgerichtet. **Ein Audit zum Erkennen der eigenen Fähigkeiten** "Du sollst nicht langweilen." - TeamRunden sind ein perfekter Zeitpunkt Wissen zu erhalten, Ideen auszutauschen (voneinander zu lernen), Erlebnisse zu reflektieren, sich gemeinsam auf den Stuhl des Kunden zu setzen. Im Audit wird eine professionell und ideenreich vorbereitete TeamRunde präsentiert und gemeinsam für die tatsächliche praktische Umsetzung weiterentwickelt. **Lern doch, wann du willst!** Im begleitenden Blink.it-Kurs werden Ideen geteilt, Unterlagen zum Nach- und Weiterlesen eingestellt, Impulse für praktische Situationen gegeben, Praxisfälle zum Nachdenken angeboten. **Zeig, was dein Team mit deiner Unterstützung leisten kann - die Praxisphase!** In 26 Wochen wird eine intensive Begleitung der Beratenden im Wertpapiergeschäft erwartet. Sie komplettiert den theoretischen Teil der Fortbildung und wird individuell mit jeder Sparkasse abgestimmt.

Ziel

Die Teilnehmer*innen werden befähigt, die vermittelten fachlichen und vertrieblichen Ergebnisse im Beratungsalltag nachzuhalten, die eigenen Beratungsgespräche neu auszurichten und Beratende professionell zu begleiten (Alltagstraining). Sie werden angehalten, die eigenen Handlungsweisen an praktischen Beispielen zu reflektieren und einer dienliche Folgenabwägung zu unterziehen. Bereits erfolgreiche Verhaltensweisen werden somit im praktischen Tun deutlich gestärkt.

Zielgruppe

Geschäftsstellenleiter*innen/ BeratungsCenter-Leiter*innen/ Gebietsleiter*innen (OSV-Sparkassen)

Hinweis

Die Fortbildung ist als Inhouse-Maßnahme konzipiert und wird auf die individuellen Bedürfnisse und Strukturen der jeweiligen Sparkasse angepasst. Teil der Fortbildung ist somit eine Auftragsklärung (Bildungsberatung).

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005647	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Studiengänge / Module / Fachseminare / Tutorials / Lehrgänge

Prüfungstraining (fakultativ) Qualifizierungslehrgang Sparkassenkaufmann/-frau

Im Rahmen eines fakultativen Prüfungstrainings werden die einzelnen schriftlichen Prüfungsteile simuliert und die Ergebnisse erörtert. Die Teilnehmer haben somit vorab die Möglichkeit einen Eindruck zum bisherigen Leistungsstand zu erhalten und können vorhandene Defizite rechtzeitig erkennen.

Ziel

Durch die Teilnahme am Qualifizierungslehrgang Sparkassenkauffrau/ Sparkassenkaufmann sollen Kenntnisse und Fertigkeiten erworben werden, die einen der Berufsbildung zum Bankkaufmann/Bankkauffrau vergleichbaren Stand an Kenntnissen und Fertigkeiten gewährleisten.

Die gestreckte Abschlussprüfung dokumentiert, dass der Prüfungsteilnehmer diese Kenntnisse und Fertigkeiten besitzt. Die erfolgreich abgelegte Prüfung führt zu dem von Sparkassenakademien verliehenen Titel „Sparkassenkaufmann/ Sparkassenkauffrau“.

Zielgruppe

Teilnehmerinnen und Teilnehmer des Qualifizierungslehrgangs Sparkassenkaufmann/-frau

Hinweis

Das Prüfungstraining wird fakultativ angeboten. Es ist daher nicht automatisch Bestandteil des Qualifizierungslehrgangs und ist daher bitte separat zu buchen.

Der Qualifizierungslehrgang „Sparkassenkaufmann/-frau“ besteht aus folgenden Elementen:

- Präsenzteil I (fachtheoretische Kenntnisse, obligatorisch)
- Präsenzteil II (Verkaufstraining, obligatorisch)
- Prüfungstraining (fakultativ)
- schriftliche und praktische Prüfung (obligatorisch)

Ergänzend empfehlen wir die Buchung von Prüfungs.TV Vorbereitung und Begleitung des Lehrgangs. Bitte sprechen Sie uns hierfür an.

Ansprechpartner

Kathrin Gaffri
Tel: 0151 4076 5793
Fax: 030 2069 2902
Email: kathrin.gaffri@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006487	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Schlagfertigkeit im Vertrieb!

Worum geht's? Kurz gesagt: Um Schlagfertigkeit, Argumentation und Einwandbehandlung. In diesem unterhaltsamen Intensivtraining geht es darum, die eigenen Produkte, Ideen und Themen schlagfertig, konsequent und argumentativ sicher zu vertreten. Argumentationstechniken und psychologische Kniffe der Überzeugung sollen für den Vertrieb nutzbar gemacht werden. Die Teilnehmenden werden mehr Sicherheit und einen breiteren rhetorischen Methodenkoffer für Kundengespräche bekommen, der direkt umsetzbar ist. Insbesondere bei Einwänden und Widerständen seitens der Gesprächspartner geht es darum, hier angemessen und schlagfertig zu reagieren, ohne zu manipulieren. Dazu werden verschiedene Argumentationstechniken erarbeitet und direkt praktisch angewandt. Alle Teilnehmenden bekommen ein individuelles Feedback, und das Training ist gekennzeichnet durch einen sehr hohen Praxisanteil. ***Denn schon Cicero wusste: Reden lernt man durch Reden.*** **Einige ausgewählte Inhalte:**

- Grundlegende Argumentationstechniken
- Psychologie der Überzeugungskraft
- Rhetorische Tricks und Kniffe
- Passender Einsatz von Stimme und Körpersprache
- Umgang mit Widerständen
- Argumentieren mit Grundwerten
- Simulationen mit individuellem Feedback

Ziel

Die besten Antworten fallen einem meist erst ein, wenn das Gespräch bereits beendet ist.

Dabei lassen sich schlagfertige Antworten erlernen und trainieren. Erfahren Sie, was in der Politik und im Showgeschäft Gang und Gäbe ist.

Zielgruppe

Alle Vertriebler

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003125	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

12. Vorstandstagungen

Foren / Kleine Tagungen

Informationsveranstaltung Payment für Sparkassenvorstände

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005428	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Vorstandstagungen

Jahrestagung für Sparkassenvorstände

Das jeweils aktuelle Programm der Tagung für Sparkassenvorstände wird rechtzeitig vorab per Vorstands Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Die Vorstände informieren sich über aktuelle Entwicklungen in der Kreditwirtschaft und S-Finanzgruppe, neue gesetzliche Regelungen, aktuelle Projekte des DSGVO und OSV und sich daraus ergebende Handlungsfelder.

Zielgruppe

Die Tagung richtet sich an den Gesamtvorstand Ihrer Sparkasse in den Ländern Brandenburg, Freistaat Sachsen, Mecklenburg-Vorpommern, Sachsen-Anhalt, Schleswig-Holstein und in anderen Bundesländern.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-064485	19.08.2024	20.08.2024	Potsdam	Standardpreis	1250
				OSV / SGVSH	990
V-069021	29.09.2025	30.09.2025	Potsdam	Standardpreis	1250
				OSV / SGVSH	990

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Vorstandstagungen

Vorstandstagung Revision

Die Vorstandstagung Revision wird von der Prüfungsstelle des OSV ausgerichtet. Den Schwerpunkt der Tagung werden die Prüfungspraxis und revisionspezifische Themen bilden.

Das aktuelle Programm wird rechtzeitig vorab per Vorstands Rundschreiben bzw. auf der Internetseite der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie www.nosa-online.de veröffentlicht.

Ziel

Die Vorstände informieren sich über aktuelle revisionspezifische Themen.

Zielgruppe

Vorstände der Mitgliedssparkassen des OSV

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003961	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Zukunftswerkstatt

Individuelle Vorgespräche

Strategie-Workshop Zukunft

Bestandsaufnahme

- sämtlicher relevanter fachlicher,
- inhaltlicher und organisatorischer Faktoren, Leitbilder,
- atmosphärischer Komponenten und auch Stimmungen

Perspektivische Entwicklungsschritte

- Sichern und Ausbauen bewährter Regelungen
- Suboptimale Verfahrensweisen verbessern oder neu gestalten

Praxis-Transfer: Zeit- und Maßnahmenplan

- als konkretes Ziel für alle Leistungen und Entwicklungen festlegen

Aufbereitung der Ergebnisse

Ziel

Innehalten, um das Erreichte zu sichern, Erfolge fortschreiben, neu ausrichten, Veränderungen und Entwicklungen planen - Der Strategie-Workshop beginnt einen Prozess, der Erfolg, Leistung und Atmosphäre in die Zukunft fortschreibt.

Prüfen. Visionen und Ideen entwickeln. Praxis-Transfer steuern.

Zielgruppe

Vorstand

Führungskräfte

Personalleiter

Teams, die sich neu ausrichten möchten

Hinweis

Im Rahmen der Veranstaltung müssen alle auch "undenkbaren Gedanken" Raum bekommen - natürlich in einem geschützten Rahmen.

Die detaillierte inhaltliche Ausgestaltung des Inhouse-Angebotes und eine Abstimmung aller erforderlichen Regelungen wird nach dem Vorgespräch vorgestellt.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005199	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

13. WEB-Seminar

WEB-Seminar

1. WEB-Seminar: FS Geschäftsstellen- und Filialleitung

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071545	02.04.2025	02.04.2025	Wir treffen uns online.	Standardpreis 175

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

2. WEB-Seminar zum TalentCircle

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007657	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

2. WEB-Seminar: FS Geschäftsstellen- und Filialleitung

Ansprechpartner

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071547	03.04.2025	03.04.2025	Wir treffen uns online.	Standardpreis 175

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Acoustic Voice Profiling

Was ist Acoustic Voice Profiling?

- Eine faszinierende Dienstleistung!
- Lassen Sie Ihren ganz persönlichen Charisma-Wert Ihrer Stimme bestimmen
- wissenschaftlich fundiert und mit hochmoderner Technik
- einmaliges weltweites Patent
- Erfahren Sie Übungen und Tipps für eine charismatischere Stimme
- Online und in Präsenz möglich

Spannend...beruflich wie privat Herausragende Vertriebler und Führungskräfte haben alle eins gemeinsam: Eine außergewöhnliche Ausstrahlung und überragende kommunikative Fähigkeiten. Neueste Studien zeigen, dass wir immer noch den Einfluss von persönlicher Ausstrahlung und Wirkung auf Kunden (und Kollegen und im privaten Umfeld) unterschätzen. Und wie könnten wir auch anders? Sind Ausstrahlung, Wirkung und auch Charisma doch sehr subjektive und vage Konzepte. Doch das ist nun endgültig vorbei. Durch den rapiden Fortschritt der Wissenschaft sind wir an einem Punkt, an dem wir die Wirkung und das Charisma einer Person ermitteln und sogar objektiv messen können! Und nicht nur das: Die Essenz der Wirkung eines Menschen lässt sich auf eine Handvoll akustischer Bausteine konzentrieren, aus denen sich ein transparentes Wirkungsprofil mit klaren Stärken und Defiziten ergibt. **Ablauf bei Buchung eines Inhousekurses (8 - 14 Mitarbeiter möglich):**

- Einladung und Lust machen
- Digitale Abgabe der 1. Stimmprobe und Erhalt der Auswertung per Mail
- Trainingstag (online oder offline)
- Praxisphase mit individuellen Übungen (jeder für sich)
- Digitale Abgabe der 2. Stimmprobe und Erhalt der Auswertung per Mail
- Nachhaltigkeitsworkshop und Erfahrungsaustausch (immer online; 2 Stunden)

Ziel

Lassen Sie Ihre Stimme auf Charisma und Wirkung testen! Videocalls und Telefonate generell werden Sie dauerhaft charismatischer gestalten.

Zielgruppe

- Alle! Denn „Wer etwas zu sagen hat, sollte reden können!“
- Sie telefonieren viel? - eine charismatische und souveräne Stimme ist immer von Vorteil

Hinweis

AVP gibt es in zwei Varianten: Kompakt und Intensiv (hier mit hochindividuellen Einzelcoachings kombiniert) - gern erstellen wir Ihnen ein Angebot, sprechen Sie uns an. **Preise Kompaktvariante (ohne Telecoaching)**

- **450EUR pro Mitarbeiter**
- Enthalten: 2 Stimmanalysen, 1 Trainingstag, 1 Nachhaltigkeitsworkshop

Preise Intensivvariante (mit Telecoaching 0.5 Std. pro Person))

- **600EUR pro Mitarbeiter**
- Enthalten: 2 Stimmanalysen, 1 Trainingstag

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005912	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Als Führungskraft erfolgreich coachen

1. Rolle der Führungskraft als Coach
Zeitmanagement und Selbstorganisation
2. Formen der Umsetzungsbegleitung zur Weiterentwicklung der eigenverantwortlichen Mitarbeiter-Persönlichkeit
3. Unterschiedliche Mitarbeitertypen und Veränderungsmotive berücksichtigen
4. Standards für ein qualifiziertes Feedback
Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen (extern und intern)
5. Individuelle Maßnahmen für eine erfolgreiche Umsetzung ableiten und in den Führungsalltag integrieren

Ziel

Die Führungskraft als Coach ist eine Schlüsselqualifikation für den Erfolg mit Ihrem Team. Erreichen Sie effiziente Ergebnisse mit hoher Qualität und Kundenzufriedenheit (extern und intern) durch eine konsequente und potenzialorientierte Begleitung der Mitarbeiter am Arbeitsplatz. Fördern Sie auf wertschätzende Art die leistungsorientierte Eigenverantwortlichkeit Ihres Teams.

Hinweis

Der Trainer Matthias Meier ist zertifizierter Trainer als Coach: Diplom Verkaufs-Trainer, Diplom Führungskräfte-Trainer, Diplom INtem Limbic Sales Trainer, Akkreditierter Master INSIGHTS MDI Berater, Zertifizierter Business- und Management-Coach Certified Sales Professional - Q-Pool 100, Zertifiziert nach DIN, ISO, EN 9001

PLATIN-Status für mehr als 1000 hervorragende Teilnehmerbewertungen ... 23 nationale und internationale Trainingspreise!

Als Versicherungsbetriebswirt (DVA) kennt er auch die spezifischen Anforderungen im Versicherungsbereich.

IDD-Weiterbildungsmaßnahme gemäß § 34d Abs. 9 Satz 2 GewO i. V. m. § 7 Abs. 1 VersVermV.

Die Teilnahme ist mit 8 Stunden auf Ihre Weiterbildungszeit gemäß IDD anrechenbar.

Ansprechpartner

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005935	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Arbeiten im Homeoffice 1: Selbstmanagement im Homeoffice

- Persönliche Standort-Analyse
- Erkenntnisse aus Studien
- Arbeitsplatz einrichten
- Strukturen schaffen
- Tages-Struktur, Leistungskurve & Pausen
- Zusammenarbeit gestalten
- Kontakte pflegen
- Grenzen setzen
- Persönliche Energie-Versorgung
- Selbst-Motivation

Ziel

Wie Sie sich selbst besser im Home-Office strukturieren und steuern.

Viele von uns sind jetzt im Home-Office zunächst auf sich alleine gestellt. Es fehlen die vertrauten äußeren Strukturen des gewohnten Büro-Alltags.

Hinweis

Schreibblock und Stift bitte bereithalten.

09:00 - 12:15 Uhr, online-live

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006519	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Arbeiten im Homeoffice 2: Kommunikation im Homeoffice

- Standortbestimmung: Was funktioniert gut, nicht gut, was ist gewöhnungsbedürftig?
- Virtuelle Kommunikation
- Kanal-Reduktion & Stärkung der Empathie
- Möglichkeiten der Stimme: Indikatoren
- Visuelle Information auch Quelle von Wahrnehmungs-Fehlern
- Multisensorik ist mit hohen emotionalen Kosten verbunden
- Voice-only-Experimente & Ergebnisse
- Den Arbeits-Alltag gemeinsam organisatorisch meistern
- Teamgeist geht uns alle an
- Virtuelle Konflikte
- Aktive Teilnahme an virtuellen Team-Meetings
- Raus aus dem Homeoffice-Loch?

Ziel

- Besonderheiten der virtuellen Kommunikation
- Organisatorischen Gestaltung der virtuellen Zusammenarbeit
- Teamgeist virtuell leben
- Virtuell mit Konflikten umgehen
- Lebendige virtuelle Team-Meetings

Zielgruppe

Mitarbeitende

Hinweis

Schreibblock und Stift bitte bereithalten.

09:00 - 12:15 Uhr, online-live

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006521	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Arbeiten im Homeoffice 2: Kommunikation im Homeoffice

- Facetten des Perfektionismus
- Gender & der Perfektionismus
- Auswirkungen des Perfektionismus
- Persönliche Standort-Analyse
- Die Chance des Unperfekten- Schnelligkeit vor Perfektion
- Perfektionismus trifft Arbeitsplatz
- Wege aus der Perfektionismus-Falle

Ziel

Wollen Sie immer alles 100, bzw. am besten 120 % ig machen ? Ist Ihnen gut nicht gut genug ? Sind Sie häufig unzufrieden mit dem, was Sie an einem Tag erreicht haben ? Haben Ihnen andere schon einmal vorgeworfen „Du mit Deinem Perfektionismus“! Leiden Sie selbst inzwischen körperlich und psychisch an Ihren hohen Ansprüchen ?

In diesem Live-Online-Kurz-Seminar steht der Perfektionismus im Zentrum unserer Aufmerksamkeit. Sie lernen die Ursachen, Facetten und Auswirkungen des Perfektionismus kennen. Sie entwickeln ein tieferes Verständnis und reflektieren die Auswirkungen Ihres Perfektionismus-Strebens sowohl auf sich selbst als auch auf Ihr Umfeld und erweitern Ihr Handlungs-Spektrum zu einem für beide Seiten Gewinn bringenden Gegensteuern und einer nachhaltigeren Gesundheits-Prävention.

- Facetten des Perfektionismus und die Ursachen kennen.
- Wissen der Auswirkungen des Perfektionismus.
- Die Wege aus der Perfektionismus-Falle nutzen.

Zielgruppe

Mitarbeitende

Hinweis

Schreibblock und Stift bitte bereithalten.

09:00 - 12:15 Uhr, online-live

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006523	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Arbeitsrecht für Führungskräfte - Rechtssicher in schwierigen Führungssituationen

- Die Bedeutung rechtlich einwandfreier Disziplinarmaßnahmen für den Erfolg des Arbeitgebers in Kündigungsschutzprozessen
- Anforderungen an eine rechtlich einwandfreie Disziplinarmaßnahme
- Die notwendige Vorbereitung durch die Führungskraft vor Ort
- Beispiele für berechtigte Ermahnungs- und Abmahnungsgründe
- verhaltensbedingte Kündigung und Abmahnung, personenbedingte Kündigung, betriebsbedingte Kündigung, außerordentliche Kündigung
- Trends und aktuelle Entwicklungen
- Erfahrungen aus der Praxis

Ziel

Erfolgreiche Mitarbeiterführung hat stets auch eine arbeitsrechtliche Komponente. In schwierigen Führungssituationen müssen Sie daher nicht nur sozial kompetent, sondern auch juristisch korrekt agieren. Dieses Seminar vermittelt Ihnen das arbeitsrechtliche Know-how, das Sie für eine erfolgreiche und souveräne Mitarbeiterführung benötigen. So treffen Sie auch in schwierigen Situationen Entscheidungen, die einer arbeitsgerichtlichen Überprüfung standhalten und gleichzeitig für Ihre Mitarbeiter nachvollziehbar sind.

Der Referent vermittelt Ihnen die Grundlagen des arbeitsrechtlichen Know-hows, das Sie für eine erfolgreiche und souveräne Mitarbeiterführung benötigen. Mit diesem Wissen agieren Sie konsequent und selbstsicher und steigern somit Ihre Führungskompetenz. Ihre Entscheidungen als Führungskraft gewinnen an Rechtssicherheit und Sie sehen einer gerichtlichen Überprüfung mit größeren Erfolgsaussichten entgegen.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, AbteilungsleiterInnen bzw. verantwortliche MitarbeiterInnen
Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Hinweis

Wir bieten Ihnen dieses Seminar gern auch als Inhouseseminar an.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070205	30.04.2024	30.04.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Aufbaustudium - Webinare

gemäß Curriculum zum:

1. Sparkassenfachwirt für Kundenberatung
2. Sparkassenfachwirt für Privatkundengeschäft

Zielgruppe

Teilnehmer am Studiengang Sparkassenfachwirt

Hinweis

Bitte lesen Sie hierzu unsere Weblnette.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066209	19.07.2024	19.07.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 0
V-066211	25.10.2024	25.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 0

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

BSK: Hybrid arbeiten

GI = Großgruppen-Impuls: Hybrides Arbeiten und Führen - Erste Einordnung
 I1M = Impuls: Multiplikation & Fragen
 F1 = Fokus 1 Rahmen: Hybride Zusammenarbeit im Team
 F2 = Fokus 2 Team: Teamkultur und Vertrauen beim hybriden Arbeiten
 I1 = Impulse:

- Vernetzung
- Methoden

F3 = Moderation, Methoden und Tools in der hybriden Arbeitswelt
 GR = Großgruppen-Retrospektive: Umsetzung und Austausch

Ziel

Hybrides Arbeiten umsetzen.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Berliner Sparkasse

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
 Fax: Fax: 0331/97925-102
 Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007785	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

BSK: Hybrid führen

GI = Großgruppen-Impuls: Hybrides Arbeiten und Führen - Erste Einordnung
 F1 = Fokus-Workshop 1 Rahmen: Hybride Zusammenarbeit im Team
 F2 = Fokus 2 Team: Teamkultur und Vertrauen beim hybriden Arbeiten
 FF = Fokus-Workshop Führung: Führung in der hybriden Welt
 I1 = Impulse:

- Landkarte
- Vernetzung
- Methoden

F3= Moderation, Methoden und Tools in der hybriden Arbeitswelt
 R1 = Retrospektive 1: Umsetzung
 GR = Großgruppen-Retrospektive: Umsetzung und Austausch
 R2= Retrospektive 2: Nachhaltige Umsetzung

Ziel

Hybrides Führen umsetzen.

Zielgruppe

Führungskräfte der Berliner Sparkasse

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007783	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Customer Journey: wie geht man vor, wie arbeiten die Profis, was können wir lernen?

- Perfektionsmus versus Bootstrapping
- Mimimi: warum Kundenzufriedenheit nicht ausreicht
- Lernen und Dialog als Kernbestandteile innovativer Unternehmens-DNA
- Radikale Kundenorientierung: von Personas zu Deep Value
- Vom richtigen Problemverständnis zum Problem-Solution-Fit
- Rapid Prototyping
- Design Sprints: Design Thinking auf Speed
- Customer Value: Value Proposition Canvas
- Digitale Geschäftsmodelle mit der Lean Canvas entwickeln
- Testbasiertes Entwickeln von Geschäftsmodellen: Minimum Viable Product und Riskiest Assumption Tests
- Überblick für Entscheider: Entwicklungstechnologien und Frameworks

Ziel

Lernen Sie wie die agilen Tool-Sets in der Praxis von innovativen digitalen Unternehmen eingesetzt werden und was Sie in Ihrem Haus davon konkret übernehmen können.

Zielgruppe

Führungskräfte, Veränderungsmanager, Multiplikatoren, Organisatoren, Nachwuchskräfte

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006871	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) - Grundlagen, Anforderungen und deren Umsetzung in der Sparkasse

- gesetzliche Anforderungen an den Datenschutz
 - EU-Datenschutzgrundverordnung (DSGVO)
 - Bundesdatenschutzgesetz (BDSG-neu)
- Empfehlungen für die Umsetzung des Datenschutzes in der Sparkasse
- Zulässigkeit der Erhebung, Verarbeitung und Nutzung personenbezogener Daten
- Rechte der betroffenen Person, Informationspflichten, Datenschutzhinweise
- Pflichten und Stellung des betrieblichen Datenschutzbeauftragten
- Verzeichnis der Verarbeitungstätigkeiten (VVT)
- Datenschutzfolgenabschätzungen (DSFA)
- Datenschutz Aufsichtsbehörden
- Umgang mit Datenschutzverstößen
- Verpflichtung auf das Datengeheimnis, Verschwiegenheitspflichten für Sparkassenmitarbeiter
- Grundsätze und Sicherheit der Verarbeitung
- Datenschutzprinzipien "Privacy by Design", "Privacy by Default"
- Einwilligungserklärung
- Wahrung berechtigter Interessen (Interessenabwägung)
- Auftragsverarbeitung
- Aufbau und Ausgestaltung eines Datenschutzmanagementsystems/ schriftlich fixierte Ordnung einer Sparkasse
 - Datenschutzleitbild
 - Datenschutzrichtlinie
 - Datenschutzmanagementkonzeption
 - Rollen im Datenschutz und deren Abgrenzung
- Informationsquellen, Ergebnistypen aus dem Umsetzungsbaukasten
- Diskussion von Teilnehmerfragen

Ziel

In diesem Seminar werden die Grundlagen für den Datenschutz gelegt. Die Teilnehmer sollen die gesetzlichen Anforderungen an den Datenschutz erfahren und lernen wie die Datenschutz-Anforderungen eingehalten werden können. Best-Practice-Ansätze für die Umsetzung in der Sparkasse werden vorgestellt. Den Teilnehmern werden Hilfestellungen und Empfehlungen für den Aufbau und die Ausgestaltung eines effektiven Datenschutzmanagementsystems in der Sparkasse gegeben. Die Teilnehmer erhalten die Möglichkeit Fälle und Fragen aus der eigenen Sparkassenpraxis zur Diskussion zu stellen.

Zielgruppe

Datenschutzbeauftragte, Datenschutzkoordinatoren, Revisoren und Mitarbeiter, die in ihrer Praxis mit datenschutzrechtlichen Fragen betraut werden.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070693	27.11.2024	28.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 780

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Der FC 2.0 als Herzstück der Beratung

- Das Sparkassen-Finanzkonzept - das Herzstück unserer Kundenbindung
- Sinn und Verständnis der Regelbasierung im Finanzcheck - Was ist neu
- Beraterwissen um die Funktionalitäten des Regelwerkes - Vorteile und Mehrwert der Vertriebsunterstützung
- Der Workflow des Finanz-Check 2.0 - Sicher im Prozess navigieren
- Vertriebliche Chancen nutzen - Den Kunden in die bildschirmgeführte Beratung aktiv einbeziehen und begeistern

Ziel

Die Vorteile des Workflows unter OSPlus_neo im Finanz-Check 2.0 nutzen.

Zielgruppe

Führungskräfte im Vertrieb und Berater

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005450	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Der Wertpapierführerschein“- ein kombiniertes Lernkonzept für mehr Sachkunde

Der Wertpapierführerschein ist ein **kombiniertes Lernkonzept**. Aufgaben zum Selbstlernen (über blink.it), gemeinsame Lerneinheiten unter Anleitung eines Fachdozenten (webinar) und eine Wissenüberprüfung (Kurztest über blink.it) sorgen für einen vertiefenden Lerneffekt beim Teilnehmer. **Lerneinheit 1: Aktien**

- Aktie - Erklärung einer Anlageklasse
- Gründe für und gegen Aktienbesitz
- Anlegerverhalten im Börsenzyklus
- grundlegende Chancen und Risiken bei der Kapitalanlage
- spezielle Risiken eines Aktieninvestments
- Renditebetrachtung

Lerneinheit 2- Anleihen

- Anleihen- Erklärung einer Anlageklasse
- Gründe für und gegen eine Investition in Anleihen
- Rendite-Risikomatrix verschiedener Anleihekasse
- Ratings und Zinsen
- Einflussfaktoren auf die Entwicklung von Kursen
- Renditebetrachtung

Lerneinheit 3: Rohstoffe und Währungen

- das Wozu für den Beratungsalltag
- Arten
- Chancen und Risiken
- Absicherung
- Verbindung zu den Produkten im Verkauf

Lerneinheit 4 - Diversifikation

- Plädoyer für eine lange Frist
- Diversifikation- Sinn und Wert für den Kunden
- strategische Asset Allocation
- Erträge und Risiken in der langen Frist

Lerneinheit 5: Anlegertypen und Risikoklassifizierung

- Anlegertypen und Risikoklassen
- grundlegende Risikokennzahlen
- Fachbegriffe rund um ‚Risiko‘

Lerneinheit 6: Zertifikatestrukturen

- Grundlegende Strukturen am Beispiel
- Aktienanleihe
- Stufenzinsanleihe

Zu jeder Lerneinheit findet ein online- Kurztest zur Überprüfung des Wissens statt (bestanden > 75%).

Ziel

Das kombinierte Lernkonzept zum Wertpapiergeschäft dient der Wiederholung, Vertiefung und Erweiterung des Fachwissens im Wertpapiergeschäft.

Fachwissen wird in der Anlageberatung von unseren Kunden nicht mehr nur erwartet. Es wird vorausgesetzt, dass BeraterInnen auf dem aktuellen Stand sind, Grundlagen sicher beherrschen und Zusammenhänge vor allem verständlich erklären können.

Der Wertpapierführerschein ist konsequent darauf ausgerichtet, BeraterInnen in die Lage zu versetzen, Mehrwert und Funktionsweise der Anlageklassen nicht nur zu wissen, sondern für den Kunden zu übersetzen. Sie professionalisieren mit dem erworbenen Wissen ihre Beratungsqualität im strategischen Kundengespräch (BPA) und in der Beratung z.B. von Investmentfonds.

Zielgruppe

- Mitarbeiter*innen nach der Ausbildung auf dem Weg zum Erwerb Wertpapierkompetenz (Beitrag zur Sachkunde)

- Kundenberater*innen, die eine Auffrischung des Fachwissens benötigen (Erhalt der Sachkunde/ Rezertifizierungen)
- Berater*innen, die sich mehr Sicherheit für die Wertpapierberatung wünschen
- Rückkehrer*innen / Wechsler*innen in die Kundenberatung, sowie Quereinsteiger*innen in die Sparkassenberatung

Hinweis

Die Lerneinheiten sind nur in der Kombination buchbar. Die Wissenserarbeitung findet am vom Mitarbeiter gewählten Arbeitsplatz statt (online-Lernen ohne Reisezeit).

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069393	12.09.2024	01.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	990
				OSV / SGVSH	890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Design Sprints: in einer Woche Ergebnisse liefern!

- Design Sprint 1.0 von Jake Knapp/Google
- Die einzelnen Phasen
- Map and Define the Problem
- Sketch and Decide
- Exemplarische Tools: The Art Museum, Heat Map Vote, Crazy Eight
- Storyboarding
- Prototyping und Test
- Design Sprint 2.0 (AJ&Smart)
- Aufbau von Remote Design Sprints

Ziel

Design Sprints versprechen konkrete Prototypen innerhalb einer Woche zu entwickeln und zu testen. Im Web-Seminar werden die Phasen und Tools in den einzelnen Phasen erklärt sowie anhand einer exemplarischen Challenge durchlaufen. Sie erhalten einen tiefen Einblick in einen umfangreichen, kreativen Methodenkoffer, der sie in ihrer eigenen Arbeit weiterbringt.

Zielgruppe

Führungskräfte, Veränderungsmanager, Multiplikatoren, Organisatoren, Nachwuchskräfte

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006875	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Design Thinking: neues Denkmuster, um konkrete Probleme zu lösen

- Design Thinking als agile Innovationsmethode
- Der Design-Thinking-Prozess
- Tools in den einzelnen Phasen des Design Thinkings
- Warum Design Thinking und Kundenzentrierung zusammengehören
- Praktische Anwendungsbeispiele für Führungskräfte
- Kundeninterviews erstellen und führen
- INTERAKTIVE ÜBUNG: Nun sind Sie an der Reihe

Ziel

Design Thinking ist ein kreativer und lösungsorientierter Denk- und Arbeitsansatz, der durch spezielle Methoden und Techniken die Komplexität unserer heutigen Welt mindert um schwierige Problemstellungen auf unorthodoxe Weise zu lösen. Die Methode wird von Unternehmen wie IKEA, SAP und Audi erfolgreich eingesetzt und verfolgt einen kundenzentrierten Ansatz. Das Online-Training führt Sie in die Thematik ein, baut ein Grundverständnis der Methodik auf und liefert realitätsnahe Ansätze. Die Teilnehmer werden im Rahmen des Webinars die Methode selbst ausprobieren.

Zielgruppe

Führungskräfte, Veränderungsmanager, Multiplikatoren, Organisatoren, Nachwuchskräfte

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006873	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Die Entwürfe zu CRR III und CRD VI

- Zeitliche Einordnung und diverse Anpassungen in CRD und CRR
- Kreditrisiko
- Änderungen im Kreditrisikostandardansatz-
- Anpassungen bei der generellen Behandlung extern eingestufte sowie unbeurteilter Positionen Due Dilligence
- Änderungen bei der Forderungsklasse Unternehmen: u.a. neue Risikogewichte für sogenannte Spezial-finanzierungen
- Änderungen bei der Forderungsklasse Mengengeschäft Einführung der Risikogewichtung für sogenannte Transaktor-Transaktionen-
- Änderungen bei der Forderungsklasse durch Immobilien besicherte Positionen: Mindestanforderungen und Risikogewichtungen für durch Wohn bzw durch Gewerbeimmobilien besicherte Positionen-
- Änderungen bei der Forderungsklasse Beteiligungen und Neueinführung der Forderungsklasse Nachrangige Positionen-
- Kreditkonversionsfaktoren Überarbeitung der bestehenden und Einführung neuer CCF Faktoren
- Operationelles Risiko
 - Vorstellung des neuen Ansatzes
- Übergangsregelungen
 - Kurzer Überblick über Übergangsregelungen

Sukzessive werden von den Sparkassen zu tätige notwendige Einstellungen u a im OSP Plus vorgestellt.

Ziel

Am 27. 10. 2021 veröffentlichte die EU-Kommission einen Vorschlag zur Finalisierung von Basel III, gerne auch als Basel IV bezeichnet Die CRR III soll verbindlich zum 01 01 2025 erstmals zur Anwendung kommen und verschärft insbesondere die Eigenkapitalanforderung für das Kreditrisiko

Lernen Sie in diesem $\frac{1}{2}$ tägigen Webinar die wesentlichen Neuerungen der Entwürfe kennen, um die Auswirkung auf Kapitalbedarf und Kapitalplanung besser einschätzen zu können.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus den Bereichen Meldewesen, Rechnungswesen, Grundsatzfragen, Steuerung und Revision, außerdem Fach und Führungskräfte

Hinweis

WEB-Seminarzeit: 09.00 - 12.30 Uhr Gute Kenntnisse in Bezug auf die bestehenden Rechtsgrundlagen von CRR II und CRD V werden vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007437	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Digitale Fitness - Go:Digital Netzwerktreffen für Digitalisierungsbeauftragte und Teams

Folgende Termine sind für die diesjährigen Netzwerkformate vorgesehen:

- 14.3.23 - Webex
- 8./9.5.23 - in Präsenz in Bonn
- 13.9.23 - Webex
- 7.11.23 - Webex

Kosten: 150 EUR für alle 3 virtuellen Termine als Paketpreis. Ihre Anmeldung können Sie hier vornehmen.

Das Präsenztreffen können Sie direkt über die S-Hochschule hier buchen.

Die Inhalte werden Ihnen sukzessive per Rundschreiben bekannt gegeben.

Ziel

- spannende Impulse zur Digitalen Transformation aus der Sparkassen-Praxis und darüber hinaus (Good-Practices)
- interaktiv gestaltetes Format zum Ausprobieren, Diskutieren und gemeinsamen Erarbeiten
- Aufbau eines Netzwerkes von Gleichgesinnten, um sich gemeinsam zu digitalen Themen auszutauschen

Zielgruppe

Teilnehmende des Qualifizierungsprogramms "Go:Digital", Treiber der Digitalisierung sowie alle Interessierte aus der SF-G

Hinweis

Virtuell über das FI-Tool Webex (Kamera und Ton notwendig)

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007253	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Einlagen- und Institutssicherungssystem - Befüllung des Zusatzfonds und Haftungskaskade für Sparkassen

- Befüllung und Wiederauffüllung für den Zusatzfonds
- Haftungskaskade des Sicherungssystems
- Geplante Änderungen im DSGVO-Risikomonitoring

Ziel

Wir erläutern den am 26. Juni 2023 von der DSGVO-Mitgliederversammlung beschlossenen Zusatzfonds, seine Befüllung und die künftige Haftungskaskade des Sicherungssystems.

Zielgruppe

Vorstände und verantwortliche Führungskräfte

Hinweis

Wir stellen Seminarunterlagen ausschließlich online über Ihr Teilnehmerportal bereit.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007979	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Emotionale Intelligenz

- Psychologie der Emotionen von der Gehirnfunktion bis zum emotionalen Bewusstsein: Analyse von Emotionen, Emotionale Fähigkeiten
- Entwickeln Sie Ihr emotionales Bewusstsein!
 - Tools zum Verwalten, reparieren und wiederherstellen von Emotionen
 - Angemessen und produktiv reagieren, wenn es emotional wird
- Beziehungsmanagement mit Emotionen heißt:
 - Anknüpfungspunkte zur erfolgreichen Teamentwicklung
 - Emotionen im Umgang mit den Kunden und Geschäftspartnern gestalten
- Führung von Mitarbeitern mit Emotionen heißt:
 - Mitarbeitern mit achtsamer Kommunikation führen
 - Wertschätzung als Unternehmenskultur leben
- Professionelles Emotionsmanagement heißt:
 - Selbstmanagement
 - Konfliktmanagement

Ziel

Mit Emotionaler Intelligenz verstehen Sie Ihre Mitarbeitenden besser und fördern das Verständnis untereinander. Sie entdecken in einer sich stets verändernden Arbeits- und Lebenswelt die wesentlichen Anknüpfungspunkte, um Ihre Mitarbeitenden mit einem ausgewogenen Beziehungsmanagement zu führen. Emotionale Intelligenz ermöglicht es Ihnen, mit Empathie und Klarheit erfolgreich zu führen.

Das Online-Seminar hilft, die Kommunikation zeitgemäß weiterzuentwickeln, Ihre Mitarbeiter noch besser zu verstehen, Ihre Potenziale angemessen zu nutzen und baut als wichtige Basis Ihre persönliche Widerstandsfähigkeit aus.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
Fax: 0331/97925-102
Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006677	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch "Kundenwertpapiergeschäft"

Bitte unterstützen Sie uns bei der bedarfsgerechten inhaltlichen Vorbereitung, um einen zielgerichteten Austausch zu gewährleisten. Übermitteln Sie dazu bitte Ihre Fragen/Themenwünsche an Herrn Mathias Gohlke (E-Mail: mathias.gohlke@osv-online.de). Gern bieten wir Ihnen auch die Gelegenheit, Ihre Good Practice-Ansätze persönlich vorzustellen und den Erfahrungsaustausch mit einem aktiven Part zu bereichern.

Anhand Ihrer Rückmeldungen werden wir die finale Agenda erstellen.

Nähere Informationen zum Programm werden dann rechtzeitig per Rundschreiben bekanntgegeben.

Ziel

Erfahrungsaustausch zum Thema "Kunden Wertpapiergeschäft"

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an Führungskräfte, Vertriebssteuerer, Produktverantwortliche und Mitarbeitende aus dem Vertriebsmanagement.

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071619	13.06.2024	13.06.2024	Potsdam	Standardpreis 0

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Erfahrungsaustausch

Erfahrungsaustausch "Vermittlergeschäft in der Baufinanzierung"

Wesentliche Inhalte nach Ihren Wünschen:

Bitte unterstützen Sie uns bei der bedarfsgerechten inhaltlichen Vorbereitung, um je einen zielgerichteten Austausch zu gewährleisten. Übermitteln Sie dazu bitte Ihre Fragen/Themenwünsche an Frau Manon Neubauer (E-Mail: manon.neubauer@osv-online.de).

Gern bieten wir Ihnen auch die Gelegenheit, Ihre Good Practice-Ansätze persönlich vorzustellen und den Erfahrungsaustausch mit einem aktiven Part zu bereichern.

Anhand Ihrer Rückmeldungen werden wir die finale Agenda erstellen.

Zielgruppe

Leiter der ImmobilienCenter, Vertriebssteuerer, Produktverantwortliche und Mitarbeiter aus dem Vertriebsmanagement der Sparkassen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070835	29.11.2024	29.11.2024	Potsdam	Standardpreis 290

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Erfolgreich verhandeln nach dem Harvard-Konzept - Die klassische Verhandlungstechnik

- Verhandlungsstrategien mit dem Harvard-Verhandlungskonzept
- Raus aus der Gewinnerfalle, was ist besser für alle Seiten?
- Die Interessen der Gesprächspartner, gibt es mehr als was ich sehe?
- Meinen Verhandlungspartner mit Mehrwert überzeugen?
- Kommunikation, die in der Verhandlung hilft!
- Widerstände in Verhandlungen - warum sagt der andere „nein“?
- Verhandeln, gerade wenn es schwerfällt - was macht mein Verhandlungspartner mit mir?
- Was will mein Gesprächspartner?
- Auf Gesprächspartner individuell eingehen - ist mehr als mit dem Kopf nicken.
- Alternativen für die Verhandlung - wie sieht mein Plan B aus?
- Gemeinsamer Verhandlungsfall
- Der erfolgreiche Abschluss - Dinge klar auf den Punkt bringen

Ziel

- Optimieren Sie Ihre Verhandlungsergebnisse.
- Sie nutzen eine Vielfalt an Gesprächssituationen für Ihre erfolgreiche Strategie.
- Führen Sie ergebnisorientierte Verhandlungen mit Gefühl und Verstand.
- Einigen Sie sich vorteilhaft auch mit schwierigen Verhandlungspartnern.

Hinweis

Sie erfahren eine Mischung konstruktiver und praxisorientierter Verhandlungstechniken. Wir verdeutlichen die Inhalte anhand vielfältiger Beispiele. Das WEB-Seminar ist in **vier** „kleine Appetithappen“ unterteilt, das erleichtert die schrittweise Umsetzung und ermöglicht Rückfragen im nächsten Block. *Alle Teilnehmenden bekommen ein Begleitskript-online im Download, in dem alle Inhalte vertieft aufgeführt sind.* **Am 09.12. - 30 Min. je TN**
Individuelles Einzel-Coaching

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
Fax: 0331/97925-102
Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069221	18.11.2024	19.11.2024	Potsdam	Standardpreis 650

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Erfolgsfaktor Konsequenzenmanagement - Führen mit Klarheit und Aufrichtigkeit

- Begriffsdefinition
- Einordnung in die strategische Stabsarbeit
 - Wie entsteht Transparenz über Leistung, Verhalten, etc.
 - Beitrag Prozessmanagement
 - Beitrag Personalmanagement
- Rollen im Konsequenzenmanagement
 - Personalmanager
 - Führungskraft
 - Mitarbeiter
- Eskalationsanlässe
- Konsequenzen; aber welche?
 - Umgang mit Spitzenleistungen
 - Umgang mit Minderleistung (Fehler, Unproduktivität, ...)
 - Steuerungsmöglichkeiten
- Arbeitsrechtliche Rahmenbedingungen und Möglichkeiten
- Grenzen des Konsequenzenmanagements
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Lernen Sie die Möglichkeiten kennen Personalkonsequenz zu steuern

Zielgruppe

Leiter Personal
Personalmanager
Führungskräfte

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007013	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

FI-Tool Vitero: Schulung für Anwender

1. Modul: Grundlagen zur Teilnahme an einer vitero-Veranstaltung (1 Stunde)
 - allg. Hinweise Internetstabilität & Citrix Umgebung
 - Browser-Client und Anwendungsdatei
 - Audio-Verbindung via Headset oder Telefoneinwahl
 - Stummschaltung & Handzeichen
 - Einrichtung der WebCam/virtueller Hintergrund
 - Textnachrichten im Raum versenden
 - einen Eintrag im Forum schreiben
 - eine freigegebene Datei herunterladen
 - in Nebenräume wechseln und zurückkehren
2. Modul: weiterführende Informationen Lizenzinhaber & Organisatoren (1 Stunde)
 - Die Benutzeroberfläche im VMS
 - Teilnehmer und Gruppen anlegen und verwalten
 - Die Terminübersicht
 - neue Termine anlegen und verwalten
 - Unterschiede in der Ordnerverwaltung (Gruppen/öffentlich/persönlich)
 - Inhalte hochladen und verwalten
3. Modul: weiterführende Informationen für Moderatoren (2 Stunden)
 - Konzeption einer Online-Veranstaltung
 - das Content-Menü
 - den eigenen Bildschirm teilen
 - interaktive Tools nutzen
 - Kartenabfrage
 - Punktabfrage
 - Umfrage
 - Videos und Audio-Dateien abspielen
 - mit Nebenräumen arbeiten
 - Tipps für erfolgreiche Veranstaltungen
 - Vorbereitung einer Online-Veranstaltung
 - Do's & Don'ts während der Veranstaltung

Ziel

- Zurechtfinden im virtuellen Raum, Grundfunktionen beherrschen und Einstellungen aus Teilnehmersicht kennen lernen.
- Veranstaltungen in VMS als Organisator effizient vor- und nachbereiten
- Als Moderator einer Vitero Veranstaltung professionell und interaktiv mit den Teilnehmern arbeiten

Zielgruppe

Alle Vitero-Nutzer in der SFG - vor allem Teilnehmer, Organisatoren und Moderatoren, die Vitero als Tool kennenlernen möchten und einen ersten Eindruck und Überblick bekommen wollen.

Hinweis

Web-Seminar 240 Min.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007517	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

FI-Tool WebEx: Schulung für Anwender

1. Modul: Grundlagen zur Teilnahme an einer WebEx-Veranstaltung (1 Stunde)
 - allg. Hinweise Internetstabilität & Citrix Umgebung
 - Browser-Client und Anwendung
 - Audio-Verbindung via Headset oder Telefoneinwahl
 - Stummschaltung & Handzeichen
 - Einrichtung der WebCam
 - Virtuelle Hintergründe
 - Inhalte freigeben
 - in Teilgruppensitzungen wechseln und zurückkehren
2. Modul: weiterführende Informationen Lizenzinhaber & Organisatoren (1 Stunde)
 - Die Benutzeroberfläche WebEx WebPortal
 - Startseite
 - Meine WebEx Meetings
 - Aufgezeichnete Meetings
 - Einstellungen
 - Überblick
 - verschiedene Arten von Meetings (Termine vs. Persönlicher Raum)
 - Konfiguration von Meetings
 - Einladung von Teilnehmern
 - ein Meeting starten
 - Export von Teilnehmerlisten im Nachgang
3. Modul: weiterführende Informationen für Moderatoren (2 Stunden)
 - Konzeption einer Online-Veranstaltung
 - den Bildschirm freigeben
 - Teilgruppensitzungen anlegen & verwalten
 - das Whiteboard nutzen
 - interaktiv mit anderen Apps arbeiten
 - Tipps für erfolgreiche Veranstaltungen
 - Vorbereitung einer Online-Veranstaltung
 - Do's & Don'ts während der Veranstaltung

Ziel

- Zurechtfinden im virtuellen Raum, Grundfunktionen beherrschen und Einstellungen aus Teilnehmersicht kennen lernen.
- Veranstaltungen in WebEx als Organisator effizient vor- und nachbereiten
- Als Moderator einer WebEx Veranstaltung professionell und interaktiv mit den Teilnehmern arbeiten

Zielgruppe

Alle WebEx Nutzer in der SFG - vor allem Teilnehmer, Organisatoren und Moderatoren, die WebEx als Tool kennenlernen möchten und einen ersten Eindruck und Überblick bekommen wollen.

Hinweis

Web-Seminar 240 Min.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007875	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Fit für das Firmenkundenportal: Die neue Supportunterstützung für Online-Banking Business

- Sie erhalten die Möglichkeiten der Nutzerverwaltung selber ausprobieren (Kundenseite) zu können.
- Sie gewinnen so für Sicherheit in den Möglichkeiten der vertraglichen Änderungen (Technik).
- Sie haben stetige Transparenz bezüglich der individuellen technischen Anpassungen der jeweiligen Sparkasse.

Ziel

Im 1. und 2. Level Support Kundenprobleme souverän zu lösen stellt einen sehr wichtigen Beitrag dar, um die Akzeptanz und die Nutzung des Online-Banking Business zu fördern. Voraussetzung hierfür ist es, sich in der Anwendung bestens auszukennen. Das ist nicht immer einfach, wenn Testkunden fehlen, anhand derer man technische Fragen recherchieren kann. Unsere neue interaktive Klickstrecke ist die Lösung!

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen im Bereich 1. und 2. Level Support

Hinweis

Diese Supportunterstützung bieten wir in Zusammenarbeit mit anderen Verbandsgebieten an und kann inhouse gebucht werden. Im Vorfeld der Buchung erfolgt eine Auftragsklärung bzgl. der individuellen Administration sowie der Klärung der Varianten "Standards" oder "Upgrade".

Der Preis bezieht sich auf die Buchung der Variante "Standard". Wird die Variante "Upgrade" gewünscht, erfolgt eine individuelle Bepreisung nach Aufwand und Vereinbarung.

Im Standard werden die individuellen Administrationen der Sparkasse zu folgenden Punkte berücksichtigt:

- Stationäre und mediale Limitmöglichkeiten
- Eingesetzte NBM-Modelle inkl. Bepreisungen und ggfs. Sonderkonditionen
- Technische und vertriebliche Möglichkeiten zur Neueinrichtung einer pushTAN
- Angewandte Rechtevergabe in der Nutzerverwaltung des Kunden

Als Upgrade können folgende individuelle Ergänzungen gewählt werden:

- Hinweise zur Aufteilung des 1. und 2. Level Support
- Weitere eingesetzte mediale neo-Prozesse, die durch die Kunden ausgeführt werden sollen

Kapitel 1 Vertragsänderungen

- Änderungen in der Vertragspartnerverwaltung
- Änderungen in der Super-Admin-Verwaltung
- Allgemeine Änderungen am Online-Banking Business

Kapitel 2 Nutzerverwaltung

- Kundensicht mit Einzelrechte
- Kundensicht mit Rollenrechte
- Änderungen der Teilnehmerdetails
- Funktionsweise der Berechtigungsvergabe

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008591	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Follow-Up MaRisk - Kreditgeschäft

Agenda:

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008063	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Führung zwischen mobiler Arbeit und Büro - Teams im neuen Normal führen

Durchführung in 3 Bausteinen:

1. Teil

- Führungskompetenzen schärfen
- Zusammenarbeit im Team gestalten

2. Teil

- Kommunikation im Team anpassen
- Vertrauen und Nähe im Team weiterentwickeln

Retrospektive

- Stärkung der Nachhaltigkeit nach 3 Monaten
- Austausch über gute Erfahrungen; Reflexion über Hindernisse; Entwickeln von Lösungswegen und weiteren Schritten.

Ziel

Schnell wirksame Unterstützung bei der Führung von Teams auf Distanz.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073095	20.06.2024	18.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 680

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Führungsstark durch Stabilität: Resilienz-Kompetenz

- Was ist Resilienz?
- Die vier Hauptbereiche der Resilienz und deren zehn praktische Umsetzungsfaktoren
- Standortbestimmung der eigenen Ressourcen und Kompetenzen mit dem **persolog® Resilienz-Modell**
- Ideen-Werkstatt: Wege und Möglichkeiten zum Auf- und Ausbau der persönlichen Resilienz
- Den souveränen Umgang mit Herausforderungen: Konkrete Ansätze für den praktischen Umsetzungsplan

Ziel

Resilienz stärkt die psychische Widerstandsfähigkeit, eine unsichtbare Kraft. Resilienz lässt sich aus- und aufbauen.

In diesem Seminar erfahren Sie die unterschiedlichen Faktoren der Resilienz und wie Sie stark aufgestellt sind. Sie erhalten hilfreiche Tipps, wie Sie als Führungskraft Ihre persönliche Resilienz ausbauen, um gelassener und kraftvoller zu leben.

Hinweis

Das Angebot beinhaltet ein persönliches Resilienz-Profil (auf 35 Seiten) im Wert von 93,00 Euro p. TN.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006679	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Führungsstark durch Struktur: Selbstführungscompetenz

- Warum ist Selbstführung wichtig und was heißt das konkret
- Die eigene Selbstführungs-Kompetenz mit dem **persolog® Selbstführungs-Modell** analysieren
- Ihre Potenziale erkennen und deren Hebelwirkung zur Erreichung von schwierigen Zielen
- 7 Selbstführungs-Strategien, um effektiver zu sein - die emotionale, kognitive, verhaltensbezogene und vitale Selbstführung erhöhen
- 7 x 3 Methoden zu Verbesserung der Selbstführungs-Kompetenz
- Persönliche Selbstführung am Arbeitsplatz - Herausfordernde Ziele der Zukunft meistern

Ziel

Menschen, die sich selbst erfolgreich führen, gelingt es scheinbar problemlos, ihre Ziele zu realisieren. Der Grund: Sie können ihre Gedanken, ihre Emotionen und ihr Verhalten so beeinflussen, dass sie ihre persönliche Effektivität steigern und so das schaffen, was sie sich vorgenommen haben. Sie reflektieren Ihre Selbstführungs-Kompetenz in den 7 entscheidenden Strategien. Sie lernen, wie Sie sich selbst trainieren können, schwierige Ziele zu erreichen.

Hinweis

Das Angebot beinhaltet ein Selbstführungs-Profil (auf 30 Seiten) im Wert von 114,00 Euro pro TN.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006681	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Führungsstark in die Zukunft

Sie stärken Ihre Schlüsselkompetenzen für eine moderne Führungskraft in 3 x 2tägigen Seminarbausteinen:

- Führungsstark durch Struktur: Selbstführungskompetenz - 2 Tage
- Führungsstark durch Klarheit: Emotionale Intelligenz -2 Tage
- Führungsstark durch Stabilität: Resilienz-Kompetenz -2 Tage

Ziel

Die Corona-Pandemie hat die Anforderungen an das Führen von Mitarbeitenden deutlich verändert. Die Krise zeigt uns bisherige Schwachstellen, neue Möglichkeiten und viel Potenzial an Effizienz.

Wir brauchen Führungskräfte, welche den besonderen Veränderungen gerecht werden und sie aktiv mitgestalten. Mit den Bausteinen dieser Führungswerkstatt bieten wir Ihnen die Stärkung von Schlüsselkompetenzen, welche ein Fundament für die Zukunft darstellen.

Hinweis

Die Seminare sind in sich abgeschlossen und können auch einzeln gebucht werden. Für eine umfassende Perspektive auf Ihre Persönlichkeit empfehlen die Kombination der Seminar-Bausteine.

Gerne bieten wir die Seminare auch für individuelle Inhouse-Termine an, online und in Präsenz.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006675	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Gesellschaftsrecht prägnant und paxisbezogen dargestellt inkl. neuem Gesetz für ein modernisiertes Personengesellschaftsrecht (MOPEG)

Überblick der deutschen und wichtigsten EU-Gesellschaftsformen

- Voraussetzungen
- Mindestelemente / Strukturelemente
- Zielgruppengeordnet nach: Personengesellschaften versus Kapitalgesellschaften, Genossenschaften und Vereinen

Entstehung einer Rechtspersönlichkeit - die Vorgesellschaft

- Unterschiede zwischen Personen- und Kapitalgesellschaften
- Wer darf wann handeln?
- Wer muss wann haften?
- Folgen von „steckengebliebenen“ Gesellschaftsgründungen

Vertretung und Geschäftsführung

- Geschäftsführung = Innere Willensbildung in einer Gesellschaft
- Vertretung = Handlungsbefugnis nach außen
- Die klare juristische Grenze
- Die unterschiedliche Sichtweise von Passiv- und Aktivgeschäft

Haftungsrechtliche Unterschiede der Gesellschaftsformen

- Worauf hat ein Gläubiger Zugriff?
- Die Grenzen der Haftungsbeschränkung bei Kapitalgesellschaften

Die Register (Handels-, Gesellschafts-, Genossenschafts- und Vereinsregister)

- lesen, verstehen und worauf Dritte vertrauen dürfen
- Sinn von Gesellschafterliste und Transparenzregister

Kurzer Blick in das Umwandlungsrecht Neues im Gesellschaftsrecht: die eGmbH

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten einen kompakten und zugleich umfassenden Überblick über die aktuellen Entwicklungen im Gesellschaftsrecht.

Zielgruppe

- Führungskräfte und Mitarbeitende aus der Gewerbe-/ Firmenkunden- beratung sowie aus der Kreditsachbearbeitung
- interessierte Mitarbeitende anderer Bereiche, insbesondere aus dem Privatkundengeschäft

Hinweis

Dozent: Dr. Ernst Jessen

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069917	17.06.2024	17.06.2024	Potsdam	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Gesetzliche Grundlagen der Liquiditätsmeldungen LCR, NSFR und AMM für Risikocontroller und Revisoren

- Einführung in die Zielsetzung und die Rechtsgrundlagen der Liquiditätsmeldungen
- Erläuterung der Meldeformulare
- Liquidity Coverage Ratio auf Basis der DeVOII und der CRR II
- Liquiditätspuffer: Definition, Bestandteile, Anforderungen, Bemessungsgrundlagen und Haircut
- Zahlungsmittelabflüsse: Definition, Bestandteile (u.a. Behandlung und Differenzierung von Privatkundeneinlagen) und Abflussquote
- Zahlungsmittelzuflüsse: Definition, Bestandteile und Zuflussquoten
- Vorstellung der Monitoringtools in Ergänzung zu den Mindeststandards
- Liquiditätsablaufbilanz
- Konzentration der Finanzierung nach Gegenpartei
- Konzentration der Finanzierung nach Produktarten
- Kosten für unterschiedliche Finanzierungszeiträume
- Anschlussfinanzierung
- Konzentration des Liquiditätsdeckungspotenzials nach Emittenten / Gegenparteien
- Net Stable Funding Ratio
- Definition der verfügbaren und der erforderlichen stabilen Refinanzierung auf Basis der CRR II
- Faktoren der verfügbaren und erforderlichen Refinanzierung
- Meldeformulare und Beispiel zur Ermittlung der NSFR
- Verarbeitungshinweise, manueller Korrekturbedarf, Fehlerquellen und Checkliste mit Prüfungsansätzen

Anhand diverser Beispiele werden die Inhalte und das Ausfüllen der Meldeformulare verdeutlicht.

Ziel

Die Seminarteilnehmenden erhalten einen intensiven Einblick in die gesetzlichen Grundlagen der Liquidity Coverage Ratio (LCR), der Additional Monitoring Metrix (AMM) und der Net Stable Funding Ratio (NSFR) auf Basis der aktuellen regulatorischen Vorgaben. Anhand zahlreicher Beispiele werden die theoretischen Inhalte in die Praxis umgesetzt. Außerdem erhalten Sie Hinweise auf manuellen Korrekturbedarf, Fehlerquellen und konkrete Prüfungshandlungen.

Zielgruppe

- Nachwuchskräfte im Bereich Rechnungswesen, Meldewesen, die künftig für die Bearbeitung der Meldungen verantwortlich sind
- Mitarbeitende aus der allgemeinen Revision sowie
- Fach- und Führungskräfte ohne bzw. mit geringen Kenntnissen der gesetzlichen Grundlagen.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069859	24.10.2024	25.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 990 OSV / SGVSH 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Gestaltungsmethoden in der strategischen Personalarbeit

- Agile und vernetzte Stabsarbeit
- Personalentwicklungsmethoden
- Recruiting / Personalbeschaffung
- Ressourcenplanung
- Personalbedarfsermittlung
- Kennziffern in der Personalgestaltung
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Sie lernen Gestaltungsmethoden kennen, die für die strategische Personalarbeit relevant sind.

Zielgruppe

Personalleiter/innen

Personalmanager/innen

Ansprechpartner

Steve Bocher

Tel: 0151 15174753

Fax: 030 2069 2902

Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007109	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Grundlagenwissen Digitale Assets, Kryptowährungen und Digitaler Euro aus Sparkassen und Kundensicht

- Technologische Grundlagen: DLT, Blockchain, Tokenisierung, Hashing, Wallet/Keys, Konsensmechanismus, Mining/Minting/Burning etc. Klassifizierung Digitales Geld & Digitale Assets: Digitaler Euro, Stable Coins, Kryptowährungen usw.
- Übersicht der verschiedenen Ausprägungen von Krypto-Assets und Token(eWp, eID, MiCAR usw.)
- Deep-Dive zu ausgewählten Einzelthemen und zu aktuellen Initiativen innerhalb der Sparkassen-Finanzgruppe
- Fokusthema Digitaler Euro aus Kundensicht - sowohl für Privat- als auch Firmenkunden
- Fokusthema Digitale Assets aus Sparkassensicht - ein Überblick über Anwendungsfälle
- Fokusthema Kryptowährungen aus Kundensicht sowie strategische Einordnung für Sparkassen
- Decentralized Finance (DeFi) vs. Centralized Finance (CeFi)

Robin Nehring, Leiter Strategische Unternehmensentwicklung bei der Stadtsparkasse Düsseldorf, auch bekannt als Co-Host des Podcasts Plaudertaschen, und Jakob Bouchetob, Projektmanager beim DSGVO im Projekt Programmierbares Geld / Digitaler Euro, gestalten einen interaktiven Workshop mit vielen Informationen aus Gesprächen mit Experten und ihrem eigenen Tun.

Ziel

Grundlagenwissen in Bezug auf Kryptowährungen, Digitaler Euro und Digitale Assets sowie Einordnung aus Sparkassen- und Kundensicht. Mit diesem Webinar bekommen Sie die wichtigsten Grundlagen zum breiten Themenspektrum vermittelt, lernen aktuelle Initiativen innerhalb der Sparkassen-Finanzgruppe kennen und haben eine gute Ausgangsbasis für weitere Vertiefungen.

Zielgruppe

Vertriebs- und Stabsmitarbeiter und -führungskräfte

Hinweis

Web-Seminar

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007219	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Grundstudium - vorgeschaltete Web-Seminare

gemäß Curriculum zum:

1. Sparkassenfachwirt für Kundenberatung
2. Sparkassenfachwirt für Privatkundengeschäft

Zielgruppe

Teilnehmer am Studiengang Sparkassenfachwirt

Hinweis

Bitte lesen Sie hierzu unsere Weblnette.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064603	21.09.2024	28.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 0
V-070901	04.05.2024	25.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 0

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Grundstudium - Web-Seminare in der Praxisphase

gemäß Curriculum zum:

1. Sparkassenfachwirt für Kundenberatung
2. Sparkassenfachwirt für Privatkundengeschäft

Zielgruppe

Teilnehmer am Studiengang Sparkassenfachwirt

Hinweis

Bitte lesen Sie hierzu unsere Weblnette.

Ansprechpartner



Andrea Sievert

Tel: 0151 1517 4749

Fax: 030 2069 2902

Email: andrea.sievert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064553	02.08.2024	03.08.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 0
V-064601	22.11.2024	23.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 0
V-068515	29.11.2024	30.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 0

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Hauptaspekte der Unternehmenskommunikation

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Info-Web-Seminar Business-Center Rollout und Unterstützungsleistungen

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007199	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

**Info-Web-Seminar Individualisierung der ESG-Bewertung von Firmenkunden
und die ESG-Bewertung von Immobilien**

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007195	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Info-Web-Seminar Transformationsfinanzierung nachhaltiger Mittelstand

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007501	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Inhouse-Angebot: WEB-Seminar Flow - Mit Leichtigkeit den Arbeitsalltag bewältigen

Die Entdeckung des Flow Grundlagen des FLOW-Erlebens Vom Zustand voller positiver Energie, Konzentration und Leistungsfähigkeit Bedeutungen der physiologischen, mentalen und emotionalen Flow-Ebenen **Wege zum sicheren Flow-Erleben im Berufsleben** Den eigenen optimalen Arbeitsrhythmus finden Wie Sie auch unliebsame Aufgabe meistern Die Selbstbeobachtungsfähigkeit verbessern Die Broaden-and-build-Theorie der positiven Emotionen Flow-Förderer und -Hinderer im Alltag finden Stresslösekompetenz: Stressoren benennen und abschwächen Gesundes Tagesenergiemanagement: Leistungstiefs verhindern Flow als Burnout-Prävention

Ziel

Im Flow leben und arbeiten Entdecken Sie, wie es Ihnen gelingt auch unliebsame Aufgaben mit Leichtigkeit zu erledigen. Wenn Dinge leicht gelingen, entsteht ein Flow: Das optimale Niveau zwischen einer Leistungsanforderung und den eigenen Fähigkeiten. Dieses Flow-Erleben ist steuerbar. Sie erfahren, wie Sie Ihren eigenen idealen Arbeitsrhythmus finden, um kraftvoll den beruflichen Alltag zu gestalten.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006741	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouse: Virtuelle Weihnachtsfeier für Teams

- Jahresrückblick
- Weihnachtsquizz und anderes
- Feierliche Ansprache und Blick nach vorn
- Wichteln mit Wettbewerb und weitere Aktivitäten
- Fröhlicher Ausklang

Ziel

Stimmungsvolles Teamevent zum Jahresabschluss ... natürlich mit Überraschungen

Das wollen wir erreichen...

- einen schönen Jahresabschluss mit Ihrem Team, der nochmal wertschätzend die geleistete Arbeit unter herausfordernden Bedingungen würdigt.
- einen Blick nach vorn, der Zuversicht verspricht.
- ein gemeinsames Zusammensein, das Ihren Teamzusammenhalt stärkt, Freude, Spaß und gute Laune bringt.

Hinweis

Wir bieten Ihnen die Veranstaltung in Kooperation mit dem Coltos-Team an, Sie gestalten Ihr individuelles Online-Event über ca. 2 - 2,5 Std. für 2.200,- EUR zzgl. MWST.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006291	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Inhouse-Veranstaltungen

Inhouseveranstaltung: WEB-Seminar: Excel effektiv

In diesem Webinar lernen Sie unter anderem, wie Sie

- Sprunglisten gestalten und nutzen, um Ihre Excel-Favoritendateien stets nur einen Mausklick entfernt zu haben,
- sich schnell und elegant auch in großen Tabellen orientieren und bewegen,
- auf verschiedenen Wegen schnell und effizient Werte und Formeln eingeben,
- große Datenmengen in Excel ganz easy und schnell aufbereiten,
- Ansichten und Layouts individuell und zielorientiert gestalten,
- mit Texten und Zeiten rechnen können,
- für verschiedene Szenarien Berechnungen zur Frage „Was-wäre-wenn“ durchführen,
- Eingabefehler verhindern, ...u.s.w.

Gerne können Sie uns auch Ihre speziellen Fragen vor dem Webinar zumailen, sodass sie dann ggf. dort beantwortet werden.

Ziel

Kennen Sie das? Wir verbringen heute einen großen Teil unserer Zeit vor dem PC. Oft verrichten wir dabei größtenteils immer die gleichen Vorgänge. Oder wir kämpfen häufig mit den gleichen Ärgernissen. Natürlich haben wir uns dafür einen modernen Rechner mit ausreichend Speicher und einem leistungsstarken Prozessor gekauft, denn all das soll natürlich schnell gehen. Aber ein entscheidendes Potenzial am Computer nutzen wir oft noch nicht optimal: uns selbst. Wie oft hangeln wir uns mit der Maus durch verschiedene Menüs, gehen über Datei-Öffnen-Dialoge, suchen die Datei vom letzten Monat im Verzeichnis, wo sie doch eigentlich sein müsste, und und und ...

Wir führen in diesem 90-Minuten-Webinar ca. 20-25 verschiedene „kleine Tricks“ zu Microsoft-Excel (für Windows) vor, die Sie sofort an Ihrem Rechner nachvollziehen können. So erleben Sie live und interaktiv, wie vieles leichter und schneller geht. Die eigenen Übungen speichern Sie in Ihrer persönlichen Datei; ggf. mit Kommentaren. So nutzen Sie das Wissen aus dem Seminar ab sofort in Ihrer täglichen Arbeitspraxis ohne sich alle Einzelheiten sofort merken zu müssen.

Wer hätte nicht gerne mehr Zeit in der Woche, um endlich die dringenden Dinge erledigen zu können, die schon so lange warten... Wenn Sie live erleben, wie viel Zeit man in der Arbeit mit Microsoft-Excel sparen kann, werden Sie Ihren direkten Nutzen spüren. Der Aufwand wirkt im Vergleich dazu dann nur minimal. Und es ist wie bei allem Neuen - ob Sie das Zehnfiingersystem lernen oder einen Tanzkurs absolvieren: Nach einiger Zeit werden Sie Ihre „Zeitbringer“ im Schlaf beherrschen und sich nicht mehr vorstellen können, wie Sie je ohne ausgekommen sind.

Zielgruppe

Alle MitarbeiterInnen, die täglich Arbeitszeit durch einen effektiveren Umgang mit dem PC, insbesondere mit Microsoft Excel gewinnen wollen. Dazu haben wir das Internet systematisch durchsucht und für Sie über 20 kleine und größere „Know-How-Nuggets“ für die Arbeit mit diesem Programm gefunden.

Sie sollten grundlegende Einsteigerkenntnisse und -erfahrungen im Umgang mit Microsoft-Excel (ab Version 2011 bzw. Office 2010) besitzen.

Spezielle Vorkenntnisse werden nicht vorausgesetzt. Das Webinar richtet sich an den Durchschnitts-User; es soll kein „Spezialisten-Treff“ sein.

Hinweis

Haben Sie einen 2. Bildschirm zur Verfügung? Das erleichtert Ihnen das parallele Üben.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005898	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Intensiv-WEB-Workshop: Aktuelles und Neues bei der Kontenpfändung und der Restschuldbefreiung

Aktuelles und Neues bei der Kontenpfändung und der Restschuldbefreiung

Fortentwicklung des P-Kontos

Neuerungen bei der RSB

- Befristung zum 30.6.2025
- Neue, schärfere Versagungsregelungen
- Verschärfungen bei erneutem Insolvenzverfahren
- Forderungen aus vorsätzlich begangener unerlaubter Handlung
 - nach dem 1.10.2020
 - zwischen 17.12.2019 und 1.10.2020
 - ab 1.7.2020
- Abwehr der Anfechtung
- im Brennpunkt: Übergangsregelungen Antragstellung

Ziel

Aktualisierung des Wissens

Zielgruppe

Mitarbeiter der Rechtsabteilung , Abwicklung, Forderungseintreibung,

Hinweis

Kontenpfändung ist schon immer eines der wirkungsvollsten Werkzeuge im Rahmen der Zwangsvollstreckung. Das Pfändungsschutzkonto-Fortentwicklungsgesetz - PKoFoG - sieht zahlreiche und maßgebliche Änderungen zum P-Konto vor.

Daneben setzt das Gesetz zur weiteren Verkürzung des Restschuldbefreiungsverfahrens die Vorgaben der Richtlinie (EU) 2019/1023 über Restrukturierung und Insolvenz für den Bereich Entschuldung in deutsches Recht um und bringt maßgebliche Änderungen.

Die Referentin stellt synoptisch die Situation der Schuldner und die Möglichkeiten der Gläubiger für alle Verfahren dar und zeigt erfolgreiche Zugriffsmöglichkeiten auf.

Die Live-Chat-Funktion bietet genügend Raum und Möglichkeiten für lebhaftes Diskussionsrunden und Austausch zwischen allen Teilnehmern und der Referentin.

Ansprechpartner

Diana Kutschke

Tel: 0170 2225 800

Fax: 030 2069 2902

Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067643	02.07.2024	02.07.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Kampagne zur Förderung des Deka-FondsSparens

Zur Förderung des Deka-FondsSparens incentivieren die DekaBank, die Lotteriegesellschaft der Ostdeutschen Sparkassen sowie der OSV den Vertrieb von Deka-Fondssparplänen mit einem PS-Jahreslos.

Schwerpunkt des WEB-Seminars ist es, Ihnen die fachlichen Informationen zur Umsetzung der Kampagne zu erläutern und Ihnen die Möglichkeit für Fragen zu geben.

Ziel

Ziel der Kampagne:

Kunden mit mittel- und langfristiger Anlageperspektive sollten unter Berücksichtigung der Risikoneigung aktuell zum Fonds- und Wertpapiersparen überzeugt werden, um der Realzinsfalle zu begegnen und Chancen der künftigen Kapitalmarktentwicklung nicht außen vor zu lassen.

Dabei sollte insbesondere der Vermögensaufbau in Substanzwerten in der Breite durch die Intensivierung des Sparplangeschäftes in ausgewählten Fonds gefördert werden. Regelmäßiges Fondssparens trägt erheblich zum Ertragserfolg der Sparkassen bei.

Zielgruppe

Wertpapierverantwortliche und Vertriebssteuer

Verantwortliche für den Vertrieb

Ansprechpartner

Anette Köhn

Tel: 0151 1517 4746

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006071	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Konfliktmoderation

Die Führungskraft in der Vermittlung zwischen zwei Konfliktparteien

- Eskalationsstufen und Intensität von Konflikten
- Konfliktmoderation: Techniken, Methoden der Gesprächsführung
- Gesprächstrainings (Vertiefung); Reflektion eigener Wahrnehmungen und Bewertungen und Konsequenzen für das eigene Verhalten
- Wann wie vorgehen?
- Umgang mit Widerständen & Blockaden
- Umgang mit eigenen Emotionen und Emotionen anderer
- Erarbeitung nachhaltiger Lösungen
- Bearbeitung und Simulation eigener Konfliktfälle

Die Führungskraft im Teamkonflikt

- Systemische Aspekte: Organisations-, Führungs- und Teamkultur und ihre Wirkung auf die Entstehung von Konflikten
- Konfliktprävention versus Konfliktbearbeitung
- Teamphasen & Konflikt und deren Gruppendynamik
- Teamrollen auflösen
- Informell versus Offenheit und Transparenz
- Metakommunikation nutzen
- Simulation von Konfliktmoderation in Teams und Gruppen
- Reflexion der eigenen Rolle als Moderator/in
- Externe versus interne Konfliktarbeit

Ziel

Das mehrmodulige Seminar „Konfliktmoderation“ richtet sich an alle, die ihre Kompetenz, gut, souverän und nachhaltig mit Schieflagen, Konflikten und Meinungsverschiedenheiten umzugehen, vertiefen möchten.

Dabei wird die eigene Wahrnehmung für Konflikte und deren Vorboten geschärft, die souveräne und sichere Moderation in verschiedenen Konfliktsituationen trainiert und Werkzeuge für eine konfliktprophylaktische Kultur vermittelt.

Hinweis

Durch die zweimalige Präsenzzeit und zwei begleitende kurze Webseinheiten wird neues Wissen nicht nur aufgenommen: Neue Erfahrungen können zeitnah reflektiert und ausgetauscht werden. Klare Feedbacks und Ideen werden somit in das zukünftige Handeln in schwierigen Situationen integriert.

Die Seminarkombination setzt Grundkenntnisse zum Konfliktmanagement und Erfahrungen mit Konfliktgesprächen voraus.

Terminübersicht:

1. Präsenzseminar	11.05.-12.05.2022
1. Webseminar (120 min)	13.06.2022
2. Präsenzseminar	21.09.-22.09.2022
2. Webseminar (120 min)	22.10.2022

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006845	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Modul 1 - Agiles Arbeiten mit Scrum

- Abgrenzung von Scrum-Projekten zu klassischen Projekten
- Agile Werte und Grundprinzipien für ein agiles Mindset
- Rollen und Verantwortlichkeiten in agilen Teams
- Zweck, Ziel und Ergebnis von Events
- Scrum-Artefakte: Hintergrund und Verantwortung
- Skalierbarkeit und Grenzen von Scrum
- Mini-Online-Workshop: Scrum kennenlernen

Ziel

Bei Scrum handelt es sich um das wohl bekannteste Vorgehensmodell des agilen Projektmanagements. Es zeichnet sich durch häufige Feedback-Schleifen und selbstorganisierende Teams aus. Sie erfahren die Methoden und Ansätze der agilen (Projekt-)Arbeit mit Scrum.

Hinweis

14:00 - 15:30 Uhr

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
Fax: 0331/97925-102
Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070597	07.06.2024	07.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 175

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Modul 2 - Schlanke Arbeitsorganisation mit Kanban

- Agile Planung und Arbeitsorganisation mit Kanban
- Selbstmanagement mit Kanban
- Eigene Arbeitsweise als Prozess beschreiben
- Projekte/Arbeitspakete in Prozesse integrieren
- Aufgaben kategorisieren und priorisieren
- Arbeitslast transparent machen durch den Einsatz von Kanban-Boards
- Arbeitsfortschritt visualisieren und den Durchfluss optimieren
- Kanban versus Scrum

Ziel

Wie gelingt es, immer mehr Aufgaben und Projekte oder Arbeitspakete gleichzeitig zu bearbeiten und dennoch fristgerecht abzuschließen und dabei noch ständig auf wechselnde Anforderungen zu reagieren? Wie man trotz dieser Herausforderungen noch den Überblick behält, zielgerecht planen, Prozesse im Team optimieren und die eigene Arbeitsorganisation nachhaltig verbessern kann? Sie erfahren einen Einstieg in die agile Arbeitsorganisation mit Kanban.

Hinweis

14:00 - 15:30 Uhr

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070599	11.06.2024	11.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 175

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Modul 3 - Kundenzentrierter werden mit Design Thinking

- Design Thinking als agile Innovationsmethode
- Der Design-Thinking-Prozess
- Tools in den einzelnen Phasen des Design Thinkings
- Warum Design Thinking und Kundenzentrierung zusammengehören
- Praktische Anwendungsbeispiele
- Kundeninterviews erstellen und führen
- INTERAKTIVE ÜBUNG: Nun sind Sie an der Reihe
- Stellen Sie Ihre Fragen!

Ziel

Design Thinking ist ein kreativer und lösungsorientierter Denk- und Arbeitsansatz, der durch spezielle Methoden und Techniken die Komplexität unserer heutigen Welt mindert, um schwierige Problemstellungen auf unorthodoxe Weise zu lösen. Die Methode wird von Unternehmen wie IKEA, SAP und Audi erfolgreich eingesetzt und verfolgt einen kundenzentrierten Ansatz. Das Online-Training führt Sie in die Thematik ein, baut ein Grundverständnis der Methodik auf und liefert realitätsnahe Ansätze. Probieren Sie die Methode selbst aus.

Hinweis

14:00 - 15:30 Uhr

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
Fax: 0331/97925-102
Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070601	13.06.2024	13.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 175

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Nachhaltige Kommunikation - Stakeholder-Dialoge führen und meistern

Um Nachhaltigkeit in den Sparkassen wirksam zu etablieren, bedarf es gelungener Stakeholder-Dialoge. Für Stakeholder-Dialoge können die Sparkassen moderierte Diskussionen mit größeren oder kleineren Gruppen führen, die für die Sparkasse relevant sind. Sie sind ein wichtiger Bestandteil im Rahmen der Vertiefung der Wesentlichkeitsanalyse und des kontinuierlichen Nachhaltigkeitsmanagements, um

- Interessen und Bedürfnisse betroffener Parteien kennen zu lernen
- Auswirkungen des Geschäfts auf Stakeholder zu erkunden
- Geplante Maßnahmen zu testen oder sogar zukünftige Maßnahmen gemeinsam mit den betroffenen Parteien zu entwickeln

Das in Kontakt-Treten mit den Stakeholdern und die Begegnung auf Augenhöhe scheuen jedoch viele. Dafür bieten wir ein Programm, das kurz, prägnant und auf den konkreten Bedarf zugeschnitten ist.

Es zielt auf die Vorbereitung professionell geführter Stakeholder Dialoge ab.

Das Programm umfasst 3 Teile, in denen inhaltliches Vorgehen erarbeitet und methodisches Vorgehen erlernt wird.

1. Warum, Was und Wie - Einstieg in den gelingenden Stakeholder-Dialogs
2. Vertiefung - Der interne Dialog
3. Vertiefung - Der externe Dialog

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317
Fax: 030 2069 2902
Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008087	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Nachhaltigkeit- Impulse für ein aktives Vertriebsmanagement

WebCast 1: Nachhaltigkeit auf den Punkt gebracht

- Potenziale und Nowendigkeiten für Sparkassen
- Was sind die wesentlichen Treiber des Themas?
- Was ist zu tun- der Transformationsgedanke

Chancen (für Potenzialnutzer) und Risiken (für „Verweigerer“)- eine Diskussionsrunde

- Nachhaltigkeit: Weg oder Lösung?
- Kundenthema: Verantwortungsbewusstsein als Generationenfrage?
- Qualitätsanspruch Sparkasse
- Qualitätsstandards: neue Erfordernisse im Kontext Nachhaltigkeit?

WebCast 2: Einstellung und Umstellung? Einstellung:

- Gewinn oder Gewissen: eine wirklich notwendige Frage?
- Wie Kunden entscheiden
- Experten treffen Laien- Kunden treffen Beratende: Was Beratende wissen sollten (entscheidungsfördernde Arbeit mit Kunden steuern)
- Steuern oder machen lassen?

Umstellung:

- Was ist anders als jetzt & wie stellen wir um: Levels, die anzusetzen sind
- Kriterien, Anlagestrategien und Standards, die einzubeziehen sind (Ratings, Siegel, glaubwürdige Strategien, Greenwashing?)

Diskussionsrunde: Die (neue) Rolle des Vertriebsmanagements beim Thema Nachhaltigkeit.

- Wer sind wichtige interne Stakeholder?
- Wie kann Veränderungsprozess mit Blick auf Erfolge gestaltet werden?
- Welche Regeln sind notwendig/ umsetzbar?

Diskussionsrunde: „Messen & Wiegen“

- Auch Kommunikation braucht Regeln- Worte schaffen Bedeutung und Bedeutung entscheidet.
 - interne Kommunikation (Steuerung/ Führung/ Beratende)
 - mit Kunden (Möglichkeiten)

WebCast 4 (optionale Teilnahme): Fallstricke vermeiden

- Fondsvergleiche
- auf der Lauer: Reputationsrisiken
 - Diskussionsrunde
- Kommunikation (Beispiele aus dem Alltag)- finde die Lücke
 - Diskussionsrunde
- Erfolgsfaktoren Vertriebsmanagement zusammengefasst
 - Erfahrungen/ Diskussion

Ziel

Nachhaltigkeit ist nicht nur eine Frage von Produkten. Für das Vertriebsmanagement ergibt sich eine Verantwortung über den gewohnten Investmentprozess hinaus. In unseren WebCasts informieren wir im kurzen Überblick über die verschiedenen Facetten und Möglichkeiten des Themas für den Vertrieb. Die Teilnehmer*innen sind gefordert sich aktiv einzubringen und Ableitungen für die vertriebssteuernde Arbeit zu treffen.

Zielgruppe

- Vertriebssteuer*innen
- Mitarbeiter*innen Vertriebsmanagement (Schwerpunkt Wertpapiergeschäft)

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006453	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Neues Web-Seminar: Beurteilung der Digitalisierungsreife von Handelsunternehmen unter Berücksichtigung der neuesten Regelungen zum Insolvenzrecht (StaRUG)

- Der digitale Wandel erfasst unaufhaltsam alle Branchen und stellt manches Geschäftsmodell infrage. Im Web-Seminar werden neben „digitalem Basiswissen“ die möglichen disruptiven Veränderungen in der **Handelsbranche** aufgezeigt (Großhandel / Einzelhandel / Onlinehandel).
- Zudem werden die jüngsten Entwicklungen zum aktuellen Insolvenzrecht nach StaRUG dargestellt.
- Darüberhinaus werden Instrumente und Checklisten präsentiert, um den digitalen Reifegrad in Handelsunternehmen beurteilen und folgende Fragen beantworten zu können: Sind Ihre Firmenkunden noch zukunftsicher aufgestellt? Lässt sich dies objektiv und effizient beurteilen? Ist die Betreibereignung gegeben?

Ziel

- Die Seminarteilnehmer lernen, nach welchen Kriterien der digitale Reifegrad eines Handelsunternehmens bestimmt werden kann. Diese Kenntnisse fließen in die Prüfung und Beurteilung ihrer Kreditengagements mit ein, um in der Einschätzung "jenseits" der klassischen Bilanz- und Kreditanalyse richtig zu liegen.
- Sie werden somit noch besser in die Lage versetzt, "auf Augenhöhe" mit dem Unternehmer zu kommunizieren und zweckmäßige Handlungsalternativen - für Unternehmer und Sparkasse - zu bewerten.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus der Firmenkundenbetreuung, der Kreditanalyse sowie insbesondere aus der Intensivbetreuung, Sanierung und Abwicklung

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Dr. Jan Gröpper

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006441	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Neues WEB-Seminar: Die 10 Todsünden der Autohändler

Die 10 Todsünden der Autohändler

- Betreiber -Eignung
- Personal
- Marktpositionierung
- Vertragssituation (Hersteller / Importeur / Vertrieb / Service)
- Investitionen
- Standort
- Finanzierung
- Controlling / Liquiditätssteuerung
- Bestandsdisposition (Fahrzeuge / Ersatzteile)
- Notfall- und Nachfolgeplanung
- Vorbereitet sein: Digitalisierung und Elektromobilität!

Ziel

Die Seminarteilnehmer werden in die Lage versetzt, "auf Augenhöhe" mit dem Unternehmer und Firmenkunden zu kommunizieren und ebenso treffsichere wie nachhaltige Entscheidungen zu fällen.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus der Firmenkundenbetreuung, der Kreditanalyse sowie insbesondere aus der Intensivbetreuung, Sanierung und Abwicklung

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Dr. Jan Gröpper

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006445	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Neues WEB-Seminar: Digitaler Reifegrad von Firmenkunden - Automobilbranche

- 1. Präambel
- 2. Der digitale Reifegrad
- 3. Die Branchensituation - Zahlen, Daten, Fakten
- 4. Spezifische Besonderheiten der Digitalisierung
- 5. Basic-Checkliste Digitalisierung
- 6. Branchen-Checkliste Digitalisierung
- 7. Ausblick

Ziel

- Die Seminarteilnehmer lernen, nach welchen Kriterien der digitale Reifegrad eines Unternehmens bestimmt werden kann. Diese Kenntnisse fließen in die Prüfung und Beurteilung ihrer Kreditengagements mit ein, um in ihrer Einschätzung "jenseits" der klassischen Bilanz- und Kreditanalyse richtig zu liegen.
- Sie werden somit noch besser in die Lage versetzt, "auf Augenhöhe" mit dem Unternehmer zu kommunizieren und zweckmäßige Handlungsalternativen - für Unternehmer und Sparkasse - zu bewerten.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus der Firmenkundenbetreuung, der Kreditanalyse sowie insbesondere aus der Intensivbetreuung, Sanierung und Abwicklung

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen PC, Internetanschluss und Telefon. Die IT-technischen Voraussetzungen enthält das Dokument "3 Schritte zur erfolgreichen Teilnahme an einem Webinar der NOSA". Sie finden dies in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Dieses Webinar ermöglicht eine beidseitige Kommunikation zwischen Vortragendem und Teilnehmern - von Ihrer Sparkasse aus, also ohne Präsenz an einem Seminarort. **Dauer des Webinars:** 90 Minuten **Ihr Tutor:** Dr. Jan Gröppler

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006271	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Neues WEB-Seminar: Negativkapital in der Kundenbilanz - Was ist nun zu tun? Teil 1

Teil 1:

- Mindestinhalte Fortbestehensprognose in Abgrenzung zur Fortführungsprognose
- Aktuelle Gesetzesänderung zur Beurteilung der Fortführungsfähigkeit / Fortbestehensprognose

Ziel

- Sie erhalten mit diesem WEB-Seminar kompetent und praxisnah einen Leitfaden über die Fallstricke und Haftungsrisiken bei der Kreditierung von Kapitalgesellschaften mit Unterbilanz.
- Sie erarbeiten sich eine Checkliste für die Kreditierung bei überschuldeten Kapitalgesellschaften und bekommen wichtige Praxistipps.
- Sie informieren sich mit diesem WEB-Seminar über die kreditrelevanten Themen im Zusammenhang mit einer bestehenden Unterbilanz des Kreditnehmers und möglicher Handlungsoptionen vom Neukredit über Prolongation bis Tilgungsaussetzung.
- Mit diesem WEB-Seminar gewinnen Sie Rechtssicherheit für Ihre Kreditbearbeitung.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktive Kredit, Immobilienfinanzierung, Intensivbetreuung und Sanierung sowie aus der Kreditrevision

Hinweis

Dauer des WEB-Seminars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007973	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Neues WEB-Seminar: Negativkapital in der Kundenbilanz - Was ist nun zu tun? Teil 2

Teil 2:

- IDW S6 Gutachten nötig, wenn negatives Eigenkapital durch insolvenzfesten Nachrangerklärung bzgl. Gesellschafterdarlehen ausgeglichen ist oder "nur" Tilgungs- / Ratenaussetzungen (Laufzeitverlängerung) gemacht wird?
- Auswirkungen des verkürzten Zeitraums zur Erstellung Fortführungsprognose bis 31.12.2023 - Was kommt danach?
- Überschuldung - negatives Eigenkapital: Abwägung im Gesamtkontext der wirtschaftlichen Verhältnisse des Kunden z. B. Inplausibilitäten, Vorliegen eines eingeschränkten Bestätigungsvermerks des Wirtschaftsp

Ziel

- Sie erhalten mit diesem WEB-Seminar kompetent und praxisnah einen Leitfaden über die Fallstricke und Haftungsrisiken bei der Kreditierung von Kapitalgesellschaften mit Unterbilanz.
- Sie erarbeiten sich eine Checkliste für die Kreditierung bei überschuldeten Kapitalgesellschaften und bekommen wichtige Praxistipps.
- Sie informieren sich mit diesem WEB-Seminar über die kreditrelevanten Themen im Zusammenhang mit einer bestehenden Unterbilanz des Kreditnehmers und möglicher Handlungsoptionen vom Neukredit über Prolongation bis Tilgungsaussetzung.
- Mit diesem WEB-Seminar gewinnen Sie Rechtssicherheit für Ihre Kreditbearbeitung.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktive Kredit, Immobilienfinanzierung, Intensivbetreuung und Sanierung sowie aus der Kreditrevision

Hinweis

Dauer des WEB-Seminars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007975	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Neues Web-Seminar: Neues Restrukturierungsverfahren am Praxisbeispiel

Auswirkungen eines vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahrens auf die Sanierungsbearbeitung und -praxis anhand eines Praxisbeispiels:

- Zugangsvoraussetzungen und Anpassung der Insolvenzgründe
- Umfang und Inhalte eines Restrukturierungsplans im Vergleich zum Sanierungsgutachten
- Rolle des Restrukturierungsbeauftragten
- Der Sanierungsmoderator als Beteiligter im Restrukturierungsprozess
- Gestaltungsmöglichkeiten
- Vollstreckungsvoraussetzungen

Ziel

- Sie erhalten anhand eines Praxisbeispiels einen Überblick über die wesentlichen Punkte des vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahrens und sind vertraut mit den Auswirkungen auf die Sanierungspraxis.
- Sie lernen die Unterschiede zur bisherigen außergerichtlichen (freien) Sanierung und zum bisherigen Insolvenzverfahren anhand konkreter Sanierungskonstellationen aus der Praxis kennen.
- Sie erhalten gezielte Hinweise, wie Sie aktiv mit problemkreditbehafteten Engagements umgehen.

Zielgruppe

Führungskräfte und Spezialisten aus den Bereichen Firmenkundengeschäft, Marktfolge Aktiv, Problemkreditmanagement sowie Recht und Revision

Hinweis

Ihre Tutoren: Andrea Eichholz, RAin, AMB Management Beratung GmbH Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006403	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Neues Web-Seminar: Sanierungsverfahren - Wann nehme ich welches Verfahren?

Auswirkungen der unterschiedlichen Sanierungsverfahren auf die Sanierungsbearbeitung und -praxis:

- Außergerichtliche (freie) Sanierung
- Vorinsolvenzliches Sanierungsverfahren (Stabilisierungs- und Restrukturierungsrahmen für Unternehmen)
- Insolvenzplanverfahren

Ziel

- Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Punkte zur außergerichtlichen Sanierung, zum vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahren und zum Insolvenzplan.
- Sie bringen Ihr Wissen zu den Vor- und Nachteilen der einzelnen Sanierungsmöglichkeiten auf den aktuellen Stand.
- Sie erhalten gezielte Hinweise, wie Sie aktiv mit problemkreditbehafteten Engagements umgehen.

Zielgruppe

Führungskräfte und Spezialisten aus den Bereichen Firmenkundengeschäft, Marktfolge Aktiv, Problemkreditmanagement sowie Recht und Revision

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006343	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Neues WEB-Seminar: Zombies rücken an! - Identifizierung kaum zukunftsfähiger Automobilbetriebe

Identifizierung kaum zukunftsfähiger Automobilbetriebe

- Definition
- Historische Entwicklung und Folgen der Zinspolitik
- Entwicklung international - Statistik
- Entwicklung in Deutschland - Statistik
- Allgemeine bwl. Kriterien kritischer Unternehmen
- Spezielle Kriterien am Beispiel von Automobilhändlern
- Besonderheiten - Digitalisierung und Startups
- Ausblick in und nach der "Corona-Zeit"
- Handlungsempfehlungen für die Hausbank

Ziel

Die Seminarteilnehmer werden in die Lage versetzt, die Zukunftsfähigkeit betroffener Unternehmen treffsicher und mit vertretbarem Aufwand einzuschätzen.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus der Firmenkundenbetreuung, der Kreditanalyse sowie aus der Intensivbetreuung, Sanierung und Abwicklung

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Dr. Jan Gröpper

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006443	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Neues Webinar: Sanierungsbericht „light“ - Sanierungskonzepte in unsicheren Zeiten

- Anforderungen der BGH-Rechtsprechung an Sanierungskonzepte
- Praxisumgang mit Sanierungskonzepten
- Sanierungsbericht "light"
- Abgestufte Vorgehensweise in der Sanierung (Planung, Grobkonzept, Sanierungskonzept)
- Nachbesserung des bereits bestehenden Sanierungskonzepts
- Mögliche Haftungs- und Anfechtungsrisiken

Änderungen/Ergänzungen vorbehalten

Ziel

- Sie erhalten einen Überblick zu den Möglichkeiten des Einsatzes eines Sanierungskonzeptes.
- Sie erhalten fundierte Hinweise zum Einsatz von Planrechnungen, Soll-Ist-Abgleichen und Szenariobetrachtungen.
- Sie bekommen die wesentlichen Handlungsoptionen prägnant vermittelt, die Sie auf Ihre Praxiskonstellationen fallspezifisch anwenden können.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Gewerbe-/Firmenkundenberatung, Intensivbetreuung und Sanierung

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten, 10.00 - 11.30 Uhr **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005958	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Online-Essentials: Sparkasse Innovativ

4 x 90 Min. online-live:

- Neuheiten entwickeln: wie geht man vor, wie arbeiten die Profis, was können wir lernen?
- Design Thinking: neues Denkmuster um konkrete Probleme zu lösen
- Design Sprints: in einer Woche Ergebnisse liefern!
- Storymapping: Agil sein mit Roadmap

Ziel

Sie erhalten einen kompakten Überblick über die wichtigsten Werkzeuge aus agilen Innovationsmethoden und konkrete Tipps und Einblicke aus der Praxis.

Die Module können einzelnen oder zusammen besucht werden. Dabei gehen wir anhand eines konkreten Praxisbeispiels, von der Idee zur Entwicklung über die Produktion zur Umsetzung für den Sparkassenalltag.

Zielgruppe

Führungskräfte, Veränderungsmanager, Multiplikatoren, Organisatoren, Nachwuchskräfte

Hinweis

Inhouse individuelle Termine auf Anfrage

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006869	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Online-Trilogie "Agile Methoden im Einsatz in Sparkassen"

Wir setzen Impulse für das Neue Arbeiten und die zentralen agilen Arbeitsweisen. Die Online-Trilogie kann sowohl als Ganzes oder auch als jeweiliges Einzelthema besucht werden. Wir stellen agile Methoden vor, vergleichen was Lean Management und agile Methoden miteinander zu tun haben und wie diese in der Praxis eingesetzt werden können. In der dritten Session der Trilogie wollen wir den Bogen rund machen, uns ansehen, wie man mit Design Thinking kundenzentrierte Services entwickelt und wie das in den Sparkassen genutzt werden kann. In allen WEB-Seminaren werden wir auf aktuelle digitale Tools hinweisen, so dass sie auch remote und digital agil erfolgreich sein können.

Ziel

In der Online-Trilogie zu agilen Arbeitsmethoden erfahren Sie einen komprimierten Einblick in SCRUM, Kanban und Design Thinking. Sie tauschen anhand praktischer Beispiele den Einsatz in der Praxis aus.

Zielgruppe

Führungskräfte, Personalentwicklung, Organisation, Projektmitarbeitende, interessierte Mitarbeiter, Digitalgruppe

Hinweis

Modul 1 - Agiles Arbeiten mit SCRUM

Modul 2 - Schlanke Arbeitsorganisation mit Kanban

Modul 3 - Kundenzentrierter werden mit Design Thinking

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070595	07.06.2024	13.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 525

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Onlinekurs: Microsoft Office Schulung für Anwender

Bürokommunikationsumgebung „office_neo“:

- PowerPoint
- Excel
- Word
- Outlook
- Skype forBusiness
- OneNote
- Sharepoint

Lernzeit ca. 8 Stunden.

10 Kapitel mit über 100 Lerneinheiten.

Ziel

Die Teilnehmer kennen die aktuellen Microsoft Office Anwendungen und können sie mit ihren Grundfunktionalitäten bedienen.

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter, die eine Microsoft Office Anwendungen bedienen müssen.

Hinweis

Onlinekurs über blinkit

Preis pro Teilnehmer und 2 Monate Nutzungszeitraum.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007133	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

OpRisk-Schätzverfahren - ökonomische Perspektive

Das OpRisk-Schätzverfahren ist ein einheitliches und transparentes Verfahren zur Quantifizierung operationeller Risiken. Ursprünglich wurde das OpRisk-Schätzverfahren zur Ermittlung der Risikowerte für das operationelle Risiko in der periodischen Risikotragfähigkeit entwickelt. Aufgrund der Neuausrichtung des Risikotragfähigkeitskonzeptes (RTF) erfolgte aufbauend auf der Methodik des OpRisk-Schätzverfahrens, die Weiterentwicklung des Verfahrens für die ökonomische Perspektive.

Mit dem OpRisk-Schätzverfahren für die ökonomische Perspektive ist eine angemessene Berücksichtigung der Operationellen Risiken in der barwertigen Sicht der neuen Risikotragfähigkeit (RTF) möglich. Die Berechnung erfolgt in der bestehenden OSPlus-Anwendung, die bezüglich der neuen ökonomischen Perspektive weiterentwickelt wurde.

In komprimierter Form werden in diesem WEB-Seminar die Neuerungen thematisiert, Anpassungen der Methodik an die neue RTF (barwertiges Vorgehen) und Berechnungen der Operationellen Risiken vorgestellt sowie Ihre Praxisfragen rund um den Themenbereich erörtert.

Ziel

Sie sind vertraut mit dem OpRisk-Schätzverfahren (barwertiges Vorgehen) der SR.

Sie lernen die Anpassungen des OpRisk-Schätzverfahren unter OSPlus kennen und sind in der Lage, es in der Sparkasse einzuführen.

Sie haben die Möglichkeit, offene Fragen zu klären.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen im Controlling, die für das Thema Management und Controlling operationeller Risiken verantwortlich sind und zudem für die Risikoberechnung operationeller Risiken in der Risikotragfähigkeit zuständig sind.

Hinweis

Die Nutzung des periodischen OpRisk-Schätzverfahrens der SR wird vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006959	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 684c WIFSta mit BAIS - Richtlinie zur Datenerhebung über Wohnimmobilienfinanzierungen

- fachliche Grundlagen zur WIFSta
- geforderte Inhalte und Meldeformate
- Datenverarbeitungsprozess in BAIS
- wichtige Ergebnissichten sowie Reportmöglichkeiten
- Validierungen und Fehlerbehebung
- Hilfsmittel und Arbeitsmaterialien

Ziel

In einem Fachteil erhalten die Teilnehmer einen Überblick zu den aufsichtsrechtlichen Anforderungen der WiFSta und den Meldebögen.

Im Anwendungsteil des Seminars präsentiert der Dozent live in BAIS den Prozess der Meldungserstellung von der Datenanlieferung bis zur Einreichung der Meldung sowie die entsprechenden Funktionalitäten von BAIS.

Zusätzlich wird gezielt auf die Meldungsvalidierung und -korrektur, sowie auf Auswertungsmöglichkeiten und Protokollierung in BAIS eingegangen.

Die Teilnehmer:innen haben die Möglichkeit, die Meldungserstellung, -überprüfung, -korrektur und -abgabe selbständig in der Schulungsumgebung durchzuführen und die Schritte aktiv nachzuvollziehen.

Nach dem Besuch der Schulung können die Teilnehmer:innen die Teilbereiche im Themengebiet WIFSta bearbeiten und die Grundfunktionen in der Software BAIS bedienen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich „Meldewesen“ und sonstigen Abteilungen, die bei den Sparkassen die WIFSta-Meldungen mit BAIS erstellen und bearbeiten. Idealerweise verfügen die Teilnehmer:innen über Kenntnisse des BAIS-Meldewesenprozesses.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007427	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

OSPlus: WEB-Seminar: S 850 Bais AnaCredit - Korrekturen

- Übersicht der AnaCredit spezifischen Inhalte
- Hinmeldung an die Bundesbank
- Rückmeldung der Bundesbank
- Erstellung von Korrekturmeldungen
- Bearbeitung von Löschmeldung

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten praktische Hinweise zum Umgang des AnaCredit-Moduls innerhalb der Meldewesensoftware BAIS. Sie sind in der Lage, die Meldungseinreichungen vorzunehmen. Darüber hinaus können sie die Rückmeldungen bearbeiten. Sie sind in der Lage, Korrektur- und Löschungsmeldungen zu erstellen und zu bearbeiten. Weiterhin erhalten sie Hilfestellungen durch die Finanz Informatik bei der praktischen Umsetzung.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an neue Mitarbeiter/-innen im Meldewesen, die für die Erstellung der AnaCredit-Meldung verantwortlich sind.

Hinweis

Im Rahmen des Seminars erfolgt keine Fehlerbehandlung von Hin- oder Rückmeldungen von AnaCredit an die Bundesbank.

Bitte beachten Sie jeweils die aktuellen Informationen der FI zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen in FI-SAM/Standardschulungen

Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006393	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Power-Webinar: Zinsangebote kontern!

Inhalte

- Die Entwicklung der Konkurrenz
- Aktuelle Angebote von 3% und mehr kontern
- Die Sicherungssysteme
- Angriffspunkte rhetorisch geschickt herausarbeiten
- Neues Geld akquirieren
- Gelder veredeln

Ziel

Der Zins ist wieder da! Damit auch die Lockvogelangebote der Konkurrenz. Gerade jetzt ist es wichtig, sich von Anfang an als Marktführer zu positionieren, Geldabflüsse zu verhindern und aufzuzeigen, wieso die Sparkassenangebote mehr als marktgerecht sind. In 90 Minuten werden die wichtigsten Vertriebstipps komprimiert und unterhaltsam vermittelt.

Zielgruppe

Das Webinar richtet sich an alle Vertriebler /innen, die nach der langen Null- bzw. Negativzinsphase ihr Können auffrischen möchten oder im Zinsverkauf noch keine Erfahrung besitzen.

Hinweis

Das Webinar findet online über die Plattform WEBEX statt.

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007997	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Prozesslandkarte als Basis erfolgreichen Personalmanagements

- Die Prozesslandkarte des DSGVO
 - Zielsetzung
 - Einsatzzweck
 - Aufbau und Inhalte
- Prozesse und Rollen
- Bedeutung für das Personalmanagement
- Landkartenbasierte Stellenplanung
- Landkartenbasierte Zukunftsszenarien für den quantitativen und qualitativen Personalbedarf
- Eignung der Prozesslandkarte für die Stellenbewertung
- Eignung der Prozesslandkarte als Grundlage für Anforderungsprofile
- Eignung der Prozesslandkarte als Grundlage im Recruiting / zur Personalauswahl
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

- Chancen und Grenzen der PLK für die Personalarbeit kennen
- Potenziale für vernetzte Stabsarbeit kennen

Zielgruppe

Personalleiter

Personalmanager

Ansprechpartner

Anja Weber

Tel: 0151 1487 9314

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007107	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Quantitative und qualitative Anforderungen an die Mitarbeiter 2028

- Ausgangslage 2021
- Veränderungen der Sparkassen bis 2028 und Auswirkungen auf die Berufsbilder der Bankmitarbeiter
 - ...im Vertrieb
 - ...im Stab
 - ...in der Produktion
- Quantitative und qualitative Anforderungen an Vertriebsmitarbeiter
- Quantitative und qualitative Anforderungen an Stabsmitarbeiter
- Quantitative und qualitative Anforderungen an Produktionsmitarbeiter
- Bedeutung für das Recruiting
- Bedeutung für die Personalentwicklung
- Betriebswirtschaftliche Auswirkungen
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Erkennen, wie die Herausforderungen der kommenden 5-10 Jahre die Anforderungen an das Personal der Sparkassen verändern werden

Zielgruppe

Personalleiter

Personalmanager

Ansprechpartner

Steve Bocher

Tel: 0151 15174753

Fax: 030 2069 2902

Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007105	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Rechnungswesen - effektiv zum Ziel

Die Blended Learning Maßnahme orientiert sich an dem Prüfungskatalog der IHK sowie an den konkreten Wünschen der Auszubildenden.

Die Veranstaltung beinhaltet drei Webinare:

- Baustein 1: Finanzbuchhaltung
- Baustein 2: Kosten- und Erlösrechnung
- Baustein 3: Statistische Daten aufbereiten und auswerten - Bilanzanalyse

Neben der Beantwortung der Fragen der Teilnehmer, werden Aufgaben mit Musterlösungen zum Selbststudium zwischen den einzelnen Webinaren verteilt. Zusätzlich bereiten die Teilnehmer sich mit den Lernvideos Prüfungs.TV auf die IHK-Prüfung vor. Prüfungs.TV vor.

Ziel

Die Prüfungsvorbereitung deckt vorhandene Lücken auf, schließt sie und gibt so Sicherheit für die IHK-Prüfung. Auf Grundlage des Prüfungskataloges der IHK wiederholt, festigt und ergänzt der Auszubildende anhand von prüfungsnahen Aufgaben die relevanten Lerninhalte, die ihn optimal auf die Abschlussprüfung vorbereiten.

Zielgruppe

Auszubildende und Bachelor-Studenten, die sich auf die schriftliche IHK-Abschlussprüfung Bankkaufmann/-frau vorbereiten.

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen die Teilnehmer/innen einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon.

Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar". Sie finden dies in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum. Wir bieten Ihnen immer mittwochs einen Technikcheck von 9:00 Uhr bis 9:30 Uhr an. Einen Link zu diesem Raum wird ebenfalls mit der Einladung versendet.

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005377	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Rechtliches Kompaktwissen für die Analysetätigkeiten in Marktfolge und Markt Teil 1

Teil 1: Ausgewählte Fragen des Zivilrechts **Natürliche und juristische Personen-** Geschäftsfähigkeit der natürlichen Person- Rechtsfähiger und nichtrechtsfähiger Verein- Erben- und Wohneigentümergeinschaft- Juristische Person des privaten und öffentlichen Rechts **Vertretungsrecht und Vertretungsmacht-** Gesetzliche Vertreter (Eltern, Vormund, Betreuer, Pfleger)- Rechtsgeschäftliche Vertretung- Vertretungsregelungen bei juristischen und quasijuristischen Personen **Änderungen/Ergänzungen vorbehalten**

Ziel

- In Teil 1 der Reihe stehen unmittelbar praxisrelevante Fragestellungen zum Vertretungsrecht im Mittelpunkt.

Zielgruppe

Mitarbeiter in der Marktfolge Aktiv und Berater aus dem privaten und gewerblichen Kreditgeschäft

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006419	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Rechtliches Kompaktwissen für die Analysetätigkeiten in Marktfolge und Markt Teil 2

Teil 2: Ausgewählte Fragen des Kreditrechts

- Darlehens- und Kreditvertrag (Zustandekommen, Inhalte)
- Immobilial- und Allgemeine Verbraucherdarlehen
- Inhalte eines gewerblichen Darlehens
- Bearbeitungsgebühren im Verbraucherdarlehen und gewerblichen Darlehen
- Rechtmäßigkeit der Kreditbereitstellungsprovision

Änderungen/Ergänzungen vorbehalten

Ziel

- In Teil 2 der Reihe stehen unmittelbar praxisrelevante Fragestellungen zum allgemeinen Darlehens- und Kreditvertragsrecht im Mittelpunkt.

Zielgruppe

Mitarbeiter in der Marktfolge Aktiv und Berater aus dem privaten und gewerblichen Kreditgeschäft

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006425	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Rechtliches Kompaktwissen für die Analysetätigkeiten in Marktfolge und Markt Teil 3

Teil 3: Ausgewählte Fragen des Familien- und Erbrechts

- Eheliches Güterrecht (Gesetzlicher Güterstand, Gütertrennung, Gütergemeinschaft)
- Überblick zu sämtlichen familien- und erbrechtlichen Fragestellungen bei Kreditverträgen

Änderungen/Ergänzungen vorbehalten

Ziel

- In Teil 3 der Reihe stehen unmittelbar praxisrelevante Fragestellungen zum Familien- und Erbrecht im Mittelpunkt.

Zielgruppe

Mitarbeiter in der Marktfolge Aktiv und Berater aus dem privaten und gewerblichen Kreditgeschäft

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006427	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Rechtliches Kompaktwissen für die Analysetätigkeiten in Marktfolge und Markt Teil 4

Teil 4: Ausgewählte Fragen des Handels- und Gesellschaftsrechts

- Kaufmannseigenschaft (Muss-, Soll-, Kann- und Formkaufleute)
- Wirkung von Handelsregistereintragungen
- Generalvollmacht, Prokura, Handlungsvollmacht
- Rechtsformen, GbR, Partnerschaftsgesellschaft, OHG, KG, GmbH, Vertretung, Organe und Gründung

Änderungen/Ergänzungen vorbehalten

Ziel

- In Teil 4 der Reihe stehen unmittelbar praxisrelevante Fragestellungen zum Handels- und Gesellschaftsrecht im Mittelpunkt.

Zielgruppe

Mitarbeiter in der Marktfolge Aktiv und Berater aus dem privaten und gewerblichen Kreditgeschäft

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006429	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Rollout Banksteuerung: Jour fixe

Die genauen Inhalte werden zu einem späteren Zeitpunkt bekanntgegeben.

Ziel

Präsentation aktueller Fragestellungen aus dem Rollout

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an die Rolloutverantwortlichen der teilnehmenden Sparkassen aus ...

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007055	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Rollout: Pfändungsschutzkonto-Fortentwicklungsgesetz (PKoFoG)

- Übertragung des Guthabens auf einem gemeinsamen Konto für mehrere Personen auf ein P-Konto
- Verlängerung der Ansparmöglichkeiten
- Behandlung von Nachzahlungen von Sozialleistungen
- P-Konto in der Insolvenz
- Änderungen bei den erforderlichen Bescheinigungen für die Erhöhung des Grundfreibetrags

Ziel

Die Teilnehmer:innen informieren sich über die ab dem 01.12.2021 geltenden, zahlreichen Neuerungen. Weiterhin erhalten Sie praxisrelevante Tipps und Handlungsempfehlungen für die Umsetzung der gesetzlichen Vorgaben.

Zielgruppe

- Mitarbeiter:innen, die für die Bearbeitung von Pfändungs- und Überweisungsbeschlüssen verantwortlich sind
- Mitarbeiter:innen aus der Rechtsabteilung

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006811	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

SCHUFA-Praxis für Auszubildende (digitaler Workshop)

- Grundlagen zum Konzept SCHUFA - Mehrwert für Bank und Wirtschaft
- Wie erhalten Sie SCHUFA Informationen?
- Wie lesen Sie eine SCHUFA Auskunft?
- Was muss Ihre Bank an die SCHUFA melden?
- SCHUFA Nachmeldung - Was ist zu tun?
- SCHUFA Scoring
- Formulierungstipps - SCHUFA im Beratungsgespräch

Ziel

In diesem Workshop lernen Sie die SCHUFA kennen. Sie nutzen die SCHUFA-Informationen und Möglichkeiten von Anfang an und klären SCHUFA-Mythen auf. Sie können Ihre Fragen stellen und Erfahrungen mit Expertinnen / Experten der SCHUFA Holding AG praxisorientiert austauschen. Außerdem werden Sie zum Thema SCHUFA für verschiedene Bank-Abteilungen optimal vorbereitet.

Zielgruppe

Auszubildende aus allen Lehrjahren.

Hinweis

Grundvoraussetzungen für die Teilnahme:

- Ein PC, Laptop oder Tablet
- Ein Headset mit Kopfhörer und Mikrofon
- Eine stabile Internetverbindung
- Wir empfehlen Ihnen eine ruhige Umgebung

Der Workshop ist interaktiv (mit Gruppenarbeiten). Alle Teilnehmenden benötigen ein eigenes Endgerät.

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008593	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Schulung Digital für SCHUFA-Beauftragte

- Wie funktioniert die SCHUFA? Was muss ich in Bezug auf die Zusammenarbeit wissen?
- Anfragen / Meldungen für natürlich Personen - wie wird das zwischen Privatpersonen und Geschäftskunden unterschieden?
- Wer ist mein direkter Ansprechpartner bei der SCHUFA?
- Der Datenfluss zwischen Sparkasse und SCHUFA.
- Auskünfte und Nachmeldungen richtig lesen.
- Wie halte ich den eigenen SCHUFA-Datenbestand aktuell?
- Der SCHUFA-Campus. Welche Informationen finde ich wo?
- Zeit für Ihre Fragen

Ziel

In dieser kompakten digitalen Schulungsreihe geben wir Ihnen einen kurzen aber nicht weniger effizienten Einblick in die Verfahrensweise der SCHUFA. Sie erhalten in 2x 90 Minuten einen Überblick über die für Sie wichtigen Informationen. Besonders interessant ist diese Schulungsreihe für diejenigen, die sich einen ersten Überblick über die Aufgaben eines SCHUFA-Beauftragten verschaffen möchten.

Zielgruppe

SCHUFA-Beauftragte, SCHUFA-Ansprechpartner

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071777	15.10.2024	15.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 175

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Schulung Digital SCHUFA für Kreditabwicklung

- Warum (negative) Meldungen an die SCHUFA wichtig sind.
- Welche Informationen erhalte ich in einer Auskunft?
- Wann melde ich welches Merkmal korrekt an die SCHUFA?
- Was tun bei fehlerhaften Meldungen, Reklamationen oder Rechtsstreitigkeiten?
- Der SCHUFA-Campus. Welche Informationen finden ich wo?
- Zeit für Ihre Fragen

Ziel

Das Ziel dieser Veranstaltung ist, Ihnen in 120 Minuten ein Basiswissen über den richtigen Einsatz der Negativmerkmale, Besonderheiten und gesetzliche Regelungen zu vermitteln. Mit dieser Schulung steigern Sie ihre Sicherheit im Umgang mit der SCHUFA .

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen Abwicklung, Mitarbeiter/-innen Recht

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071779	16.10.2024	16.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 175

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Selbstlernkurs online: Betriebs- und gesamtwirtschaftlicher Kontext des Sparkassenratings in der Bonitätsbeurteilung mittelständischer Unternehmen

- Grundsätzliche Anmerkungen zum Rating
- Gesamtwirtschaftliche Hintergründe des internen Ratings - Basel III
- Was sagt die Ratingnote eigentlich genau aus?
- Risikoadäquate Bepreisung
- Grundlegende Funktionsweise des Ratings und der Ratingmodule (KKR, Standardrating, qualitatives Rating)
- Vorstellung des Finanzratings und Interpretation der Ratingkennzahlen
- Fallstudienbasiertes Training der Interpretation der Ratingkennzahlen
- Welche betriebswirtschaftlichen Möglichkeiten hat ein Unternehmen, seine Ratingnote zu verbessern?
- Check up: Rating

(Änderungen/Ergänzungen vorbehalten)

Ziel

Das Ratingsystem hat sich seit vielen Jahren in den Sparkassen etabliert. Ist Rating aber wirklich nur eine Note? Sicher nicht!

Ziel des Seminars ist es, relevante Sachverhalte und Rahmenbedingen des Ratings zu erläutern. Es gilt, ein Grundverständnis für das Rating selbst sowie seine Bedeutung und Hintergründe zu erlangen und diese Kenntnisse künftig aktiv für ein Kundengespräch und oder auch eine Kreditentscheidung einzusetzen.

Zielgruppe

Mitarbeiter im gewerblichen Aktivgeschäft, die erstmalig Engagements im Segment der Gewerbekunden auf der Mark- oder Marktfolgesseite unter Einbindung des Ratings begleiten.

Hinweis

Bei diesem Angebot handelt es sich um ein Selbstlern-Format. Der Teilnehmer erhält im Vorfeld (elektronisch) vorbereitendes Material zum Selbststudium. Am eigentlichen Seminartag (dieser ist frei wählbar) stehen ihm zudem umfangreiche Schulungsvideos des Dozenten zur Verfügung, in denen die Lerninhalte sowie ggfs. Fallstudien ausführlich erläutert werden. **Bitte beachten Sie:** Für den Abruf der Schulungsvideos ist ein (kostenfreier) youtube-Account erforderlich.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005943	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Selbstlernkurs online: Betriebswirtschaftliche Interpretation und Votierung von Einnahmen- / Überschussrechnungen EÜR

- Fakturierungsprinzip versus Zufluss-/Abfluss -
 - Die grundlegenden Unterschiede zwischen GuV und EÜR
 - Spezifika und Besonderheiten der EÜR, die bei einer Beurteilung des Zahlenwerks zu berücksichtigen sind
 - Notwendige ergänzende Informationen zur Bonitätsbeurteilung
 - Typische Tücken bei der Interpretation des Zahlenwerks
 - Training der Interpretation von EÜR
 - Ableitung einer Liquiditätsaussage sowie Cashflow-Betrachtung
 - Notwendige betriebswirtschaftliche Modifikationen des Zahlenwerks
 - Einschätzung der Ertragslage (nach Modifikation)
 - Training der Seminarinhalte anhand von Fallstudien
- (Änderungen/Ergänzungen vorbehalten)

Ziel

Die EÜR stellt im Vergleich zur GuV des bilanzierenden Unternehmens ein gänzlich anderes Rechnungslegungswerk dar. Der Grundgedanke des Gesetzgebers ist es, einer definierten Zielgruppe eine vereinfachte Ermittlung des steuerlich relevanten Gewinns zu ermöglichen. Dies hat erhebliche Konsequenzen sowohl auf die Aussagekraft des Zahlmaterials als auch auf die richtige Bonitätseinschätzung des Kunden. Genau dies soll in diesem Onlinekurs aktiv trainiert werden.

Zielgruppe

Mitarbeiter im gewerblichen Aktivgeschäft, die eine Bonitätseinschätzung bei nichtbilanzierenden Kunden sowie Freiberuflern vornehmen

Hinweis

Bei diesem Angebot handelt es sich um ein Selbstlern-Format. Der Teilnehmer erhält im Vorfeld (elektronisch) vorbereitendes Material zum Selbststudium. Am eigentlichen Seminartag (dieser ist frei wählbar) stehen ihm zudem umfangreiche Schulungsvideos des Dozenten zur Verfügung, in denen die Lerninhalte sowie ggfs. Fallstudien ausführlich erläutert werden. **Bitte beachten Sie:** Für den Abruf der Schulungsvideos ist ein (kostenfreier) youtube-Account erforderlich.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006355	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Seminar Bausparen

Ziele des Bausparens und das Bausparprinzip
Erkennen der Zielgruppen und Motivationsfaktoren für das Bausparen Die Bauspartarife der LBS NordWest
Tarifgestaltung der LBS NordWest
Wiederholung zur staatlichen Förderung
Anwendung des Erlernten
Detailwissen zum Bausparen
Zuteilung eines Bausparvertrages
Wohnriesterförderung
Übung zur Wohnriesterförderung

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008235	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Seminarreihe Assetklasse Immobilie: Teil 1 - Strukturierung der Immobilienquote im Depot A

- Rendite- Risiko-Gewichtung im Immobilienportfolio
- Immobilienstrategien Core/ Core+ / Value Add
- Gewichtung im Portfolio nach Nutzungsarten/ Regionen
- Strategien zur Portfolio-Steuerung im Depot-A

Ziel

Die TeilnehmerInnen erhalten in diesem Teil der Seminarreihe das nötige Fachwissen, um eine Einordnung der unterschiedlichen Haupt- und Untersegmente im Verhältnis zum Gesamtmarkt vornehmen zu können, diverse Immobilienstrategien bestimmen zu können, unterschiedliche Nutzerkonzepte und Immobilienstrategien unter Risikogesichtspunkten zu differenzieren, ein Chance-Risikoprofil zu erstellen und die Gewichtung einzelner Segmente sowie die Messung der daraus resultierenden Auswirkungen im Gesamtportfolio vornehmen zu können.

Zielgruppe

Die Seminarreihe richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die mit der Investition in die Asset-Klasse Immobilien betraut sind (Depot-A Händler, Treasurer), die Zweitvotierung im Haus durchführen oder sich mit dem Risikomanagement von Immobilienrisiken befassen.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006559	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Seminarreihe Assetklasse Immobilie: Teil 2 -Ankaufsprüfung

- Deal-Sourcing - Projektentwicklung, Bieterverfahren, Off-Market
- Vom Angebot zum Fondsobjekt - einzelne Schritte und Fallstricke, Due Diligence
- Wirtschaftlichkeitsberechnung - Faktoren und Gewichtung, Simulation
- SWOT-Analyse

Ziel

Die TeilnehmerInnen lernen in diesem Teil der Seminarreihe die Bestimmung unterschiedlicher Erwerbsverfahren, die Differenzierung verschiedener Aspekte im Erwerbsprozess, die Erarbeitung einer Wirtschaftlichkeitsberechnung sowie die Prüfung einzelner Segmente und deren Auswirkungen auf den Gesamterfolg.

Zielgruppe

Die Seminarreihe richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die mit der Investition in die Asset-Klasse Immobilien betraut sind (Depot-A Händler, Treasurer), die Zweitvotierung im Haus durchführen oder sich mit dem Risikomanagement von Immobilienrisiken befassen.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006565	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Seminarreihe Assetklasse Immobilie: Teil 4 - Berücksichtigung von ESG-Kriterien

Themenschwerpunkte des WEB-Seminars sind:

- EU-Taxonomie und ESG-Anlagestrategie
- ESG im Investitionsprozess
- ESG im Asset-Management
- Abbildung von ESG-Kriterien im Depot-A

Ziel

Die Betrachtung von Nachhaltigkeitskriterien spielt auch im Bereich des Investments eine zunehmende Rolle. Daher befasst sich dieses Web-Seminar mit Nachhaltigkeitskriterien (ESG) in der Assetklasse Immobiliengeschäft.

Es werden die aktuellen Rechtsgrundlagen betrachtet, ein Abgleich rechtlicher Anforderungen mit den bekannten Prüfschritten im Erwerbsprozess vorgenommen, die Umsetzung rechtlicher Anforderungen zur Optimierung des Bestandsportfolio besprochen sowie die Vergleichbarkeit und Aussagekraft von ESG - Informationen diskutiert.

Zielgruppe

Die Seminarreihe richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die mit der Investition in die Asset-Klasse Immobilien betraut sind (Depot-A Händler, Treasurer), die Zweitvotierung im Haus durchführen oder sich mit dem Risikomanagement von Immobilienrisiken befassen.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006563	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Seminarreihe Assetklasse Immobilie: Teil 5 - Berücksichtigung von ESG-Kriterien bei Immobilieninvestments

Themenschwerpunkte des WEB-Seminars sind:

- kurzer Einstieg: Überblick zum Immobilienmarkt
- Parametrisierung
- Management von Immobilienrisiken
- Reporting inkl. Ausblick auf das aktuelle SR-Projekt

Ziel

Zielgruppe

Die Seminarreihe richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die mit der Investition in die Asset-Klasse Immobilien betraut sind (Depot-A Händler, Treasurer), die Zweitvotierung im Haus durchführen oder sich mit dem Risikomanagement von Immobilienrisiken befassen.

Hinweis

Das Seminar ist in zwei Zeitblöcke aufgeteilt:

- Block 1: 10:00 bis 12:15 Uhr
- Block 2: 13:15 bis 15:30 Uhr

Ansprechpartner

Johannes Schneider

Tel: 0175 1670947

Fax: 0331/97925-102

Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006569	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Sketchnotes - mit wenigen Strichen Formen und Figuren, Themen visuell umsetzen und verständlich machen Ziele

Unter Anleitung des Trainers erarbeiten die Teilnehmer zeichnerische Grundlagen. Gemeinsam finden sie mit dem Stift visuellen Zugang zu eigenen Themen, die sie, auch in komplexen Gefügen visuell umsetzen und verstehbar machen können:

- Grundprinzipien der Visualisierung
- Zeichnerische Grundlagen (Formen, Figuren, Schatten, etc.)
- Eigene Themen darstellen lernen
- Komplexe Themen visuell umsetzen und verstehbar machen
- Coaching, Präsentation und Feedback der Ergebnisse
- Tipps und Tricks zur Visualisierung im Alltag

Ziel

Nach dem Workshop kennen Sie die visuellen Grundlagen des Sketchnotings, sind in der Lage, mit Hilfe von Sketchnotes visuellen Zugang zu eigenen Themen zu finden und für andere verstehbar zu machen.

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter

Hinweis

Das Online-Seminar besteht aus 4 aufeinander aufbauenden Webinaren.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007353	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Sollmaßnahmen und Operative IS-Maßnahmen für die 1. Verteidigungslinie

- – Aufsichtsrechtlicher Rahmen (inkl. Vorstellung des Modells der drei Verteidigungslinien)
 - Methodik des SIZ Produktes "Sicherer IT-Betrieb" zur Umsetzung der aufsichtsrechtlichen Anforderungen aus Sicht der 1. Verteidigungslinie
 - Integration der Vorgehensweise in die Betriebsprozesse der Fachbereiche
 - Vorstellung der aktuellen Hilfsmittel aus dem SITB und dem Wiki IT-Consulting der S-MS
 - Praxisorientierte Übungen zu folgenden Themen
 - * Konzeption und Dokumentation von operativen IS-Maßnahmen aus allen Bereichen der "Landkarte typischer Anforderungsprofile"
 - * Bewertung der Angemessenheit und Wirksamkeit operativer IS-Maßnahmen
- Im Rahmen der Veranstaltung werden individuelle Fragestellungen der Teilnehmenden beantwortet. **Hinweis:** Die verwendeten Hilfsmittel und gezeigten Praxisbeispiele werden den Teilnehmenden im Rahmen des Seminars zur Verfügung gestellt.

Ziel

Die Teilnehmenden

- kennen den aufsichtsrechtlichen Rahmen, der für die Wahrnehmung ihrer Aufgaben relevant ist
- kennen die grundsätzliche Vorgehensweise des SIZ-Produkts "Sicherer IT-Betrieb" zur Erfüllung der Anforderungen
- kennen die notwendigen Tätigkeiten zur Konzeption, Umsetzung und Dokumentation von operativen IS-Maßnahmen
- kennen Methoden zur Beurteilung der Angemessenheit und der Wirksamkeit der operativen IS-Maßnahmen
- erhalten praxisnahe Hinweise zur Integration der Tätigkeiten in die Betriebsprozesse für IT und Infrastruktur

Außerdem erwerben die Teilnehmenden Kenntnisse

- im Umgang mit den aktuellen Hilfsmitteln aus dem SIZ-Produkt "Sicherer IT-Betrieb" und dem Wiki IT-Consulting der S-MS
- insbesondere über die Anforderungsprofile der "Landkarte typischer Anforderungsprofile"
- über die Hilfsmittel zur Analyse und Bewertung der Vollständigkeit, Angemessenheit und Wirksamkeit von operativen IS-Maßnahmen

Zielgruppe

- Mitarbeitende bzw. Verantwortliche der Fachbereiche, die für die Umsetzung, Pflege und Dokumentation der operativen Informationssicherheits-Maßnahmen (auf Basis der vom Informationssicherheits-Management vorgegebenen Sollmaßnahmen) zuständig sind. Dies sind hauptsächlich die Bereiche IT, Betriebsorganisation und Gebäudemanagement (Haustechnik)
- Informationssicherheitsbeauftragte, die selbst die internen Bereiche bzgl. der Verantwortung schulen und informieren möchten
- Dienstleistungssteuerer für ausgelagerte Informationssicherheits-beauftragte
- Angehörige der Innenrevision, die sich zu diesem Thema informieren möchten, z. B. im Vorfeld von Prüfungen
- Datenschutzbeauftragte, die sich zu diesem Thema informieren möchten

Hinweis

Zusätzlich angeboten wird das Seminar "Sollmaßnahmen und operative IS-Maßnahmen für die 2. Verteidigungslinie".

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006593	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Sparkassen-Leasing in der Abwicklung - und was nun ?

Die unterschiedlichen Arbeitsprozesse nach Kündigung/ Insolvenz im Darlehens- und Leasinggeschäft

Der Sparkassenleasing-Verbundvertrag mit seinen Rechte - und Pflichtverteilungen

Prozessbegleitung der Sparkasse in der Abwicklung

Unterstützungsangebote der Deutsche Leasing/ BHL in der Abwicklung

Ziel

Sie lernen die Abwicklungsprozesse im Sparkassen-Leasing kennen. Sie lernen einen sicheren Umgang hinsichtlich der Verwertung von Objekten aus Sparkassen-Leasinggeschäften. Sie sind in der Lage effiziente Verwertungen für die Sparkasse generieren zu können.

Zielgruppe

Operative Abwickler in der Rechts- oder Abwicklungsabteilung

Ansprechpartner

Diana Kutschke

Tel: 0170 2225 800

Fax: 030 2069 2902

Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067917	22.11.2024	22.11.2024	Potsdam	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Sparkassenunterstützung beim Äquivalenz-Check

Rechtlicher Hintergrund

- kurze Vorstellung der rechtlichen Anforderungen
- Aufgaben Produktausschuss

Äquivalenzcheck in der Kundenberatung

- Einbindung Release 20.1
- Anpassung von OSPlus_neo-Prozessen
- Kundenfrage im Beratungsprozess
- Mögliche Kriterien für manuellen Äquivalenz-Check
- Berateraufgaben im Rahmen der Anlageberatung

Ziel

Nach Besuch des Webinars sind die TeilnehmerInnen zu Fragen des Äquivalenz-Check sachkundig und in der Lage, ihr Wissen als Multiplikatoren in der Sparkasse weiterzugeben und die Umsetzung der rechtlichen Vorgaben praxisnah zu erfüllen.

Zielgruppe

Wertpapierverantwortliche der Sparkassen, die die Aufgabe haben, das Thema Äquivalenz-Check in der Wertpapierberatung selbständig im Haus einzuführen/umzusetzen.

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005965	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Storymapping: Agil sein mit Roadmap

- Agile Roadmap - wie soll das aussehen?
- Eine gute Story
- Whiteboard
- Tasks
- Nutzer
- Sub-Tasks
- Ziel-Outcome Vorschau
- Risiken
- Eine Vision teilen
- Release-Planung
- Scrum und Story-Maps

Ziel

Wer agile Methoden zur Innovationsentwicklung einsetzt, darf bei der Umsetzung des Projektes nicht wieder auf eingefahrene Wege zurückfallen. Das Webinar soll hier den Bogen schlagen, um mit agilem Mindset eine Umsetzungsstrategie zu entwickeln. Das Story-Mapping ist eine hilfreiche und erprobte Technik aus der agilen Praxis, um von der Ideenebene Konzepte auf die Strasse zu bringen.

Zielgruppe

Führungskräfte, Veränderungsmanager, Multiplikatoren, Organisatoren, Nachwuchskräfte

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006877	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Tatort Soziale Netzwerke Online-Workshops

- Fake News im Internet: „Sparkassen stellen ihre Farben von rot auf grün um.“
- Wie funktionieren Verschwörungserzählungen?
- Sensibilisierung für Verschwörungsmythen und Vermittlung eines souveränen Umgangs
- Medienkompetenz und Meinungsbildung: Kritische Auseinandersetzung mit Medienberichterstattungen, um Manipulationen zu erkennen

Ziel

Erweiterung der Medienkompetenz.

Zielgruppe

Auszubildende der Sparkassen

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073113	05.09.2024	05.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 76
V-073115	19.09.2024	19.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 76
V-073117	10.10.2024	10.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 76
V-073119	17.10.2024	17.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 76
V-073121	14.11.2024	14.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 76

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Tele-Coaching

Wir bieten zu zwei verschiedenen Themen einen hochwirksamen und exklusiven Online-Kurs für bis zu 12 Mitarbeiter pro Durchgang.

Inhaltliche Schwerpunkte:

- **Auftakt-Webinar** Motivation, „Anzünden“; Lust auf Telefonie und Vertrieb verbreiten Ängste nehmen und Mut machen Anspracheideen und Tipps aus der Praxis Austausch untereinander anzetteln wenn rechtlich machbar: konkrete Tipps für Telefonverkauf Treffen einer klaren Vereinbarung für die Praxisphase
- **Live Tele-Coachings** Wenige Tage nach dem Auftakt-Webinar Paarweise (90 Min.) am Telefon / Videotelefonie mit Trainerin
- **Umsetzungsauftrag / Praxisphase** Umsetzen der mit der Sparkasse vorbesprochenen Vereinbarungen
- **Nachhaltigkeits-Webinar** Erfolgswerkstatt und Review: Jeder berichtet; Feiern der Erfolge; Besprechen der Stolpersteine; Moderation und weitere Tipps und Ideen durch Trainer; Ausblick und Abschlussvereinbarung
- **Abschluss-Telefonat** mit Auftraggeber / Führungskraft / Personalabteilung: Feedback zum Kurs und Empfehlungen für die weitere Nachhaltigkeit

Ziel

- Teilnehmer werden motiviert, gerade jetzt aktiv auf Kunden zuzugehen
- Teilnehmer bekommen klare Empfehlungen für Sprache und Wirkung am Telefon
- Sparkasseninterne Prozesse oder Wünsche werden individuell eingearbeitet
- unterstützendes individuelles Tandemcoaching (immer 2 Vertriebler gemeinsam) zur optimalen Umsetzung
- Damit bestmöglicher Praxistransfer und hohe Motivation
- Wertvolle Tipps rund um Kundenanrufe für die eigene Praxis

Zielgruppe

Vertriebler, Führungskräfte

Hinweis

Ablauf eines Kurses

- Gesamtdauer 4 Wochen
- Auftakt-Webinar 90 Minuten mit allen Teilnehmern und Führungskraft
- Live Tele-Coachings je 90 Minuten (zwei Teilnehmer im Tandem)
- Umsetzungsauftrag / Praxisphase (3-4 Wochen)
- Nachhaltigkeits-Webinar 90 Minuten mit allen Teilnehmern und Führungskraft

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005933	auf Anfrage		auf Anfrage	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Umgang mit Kundenforderungen bei Karten- und Kontenschaden-Fällen

Anhand von internen Arbeitsprozessen und Musterschreiben erhalten die Teilnehmer praxisorientierte „Tipps“ für den Umgang mit Kundenforderungen bei Karten- und Kontenschaden-Fällen, um diese für ihre eigene Praxis entsprechend umsetzen zu können.

Besonderer Vorteil der Veranstaltung ist, dass die Teilnehmer die vorgestellten Arbeitsprozesse und Musterschreiben als Word-Dateien zur späteren eigenen Verwendung erhalten.

Zielgruppe

Ziel

Beantwortung von (unberechtigten) Kundenforderungen bei Karten- und Kontenschäden anhand von zur Verfügung gestellter Musterschreiben

Darstellung der entsprechenden Vorgehensweise und des Arbeitsprozesses der Sparkasse Hannover (Abteilung Vorstandssekretariat und Recht)

Zielgruppe

Führungskräfte und Sachbearbeiter aus den Bereichen Zahlungsverkehr und Betriebsorganisation, die mit der Abwicklung und Koordination des Zahlungsverkehrs betraut sind. Mitarbeiter aus der Rechtsabteilung, interner Revisor und Vorstandssekretariat.

Hinweis

Das Webseminar dauert 90 Minuten

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006527	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

vitero Aufbauschulung für Moderatoren

Umfängliche Vorbereitung und Bedienung des virtuellen Raums sowie Moderation von Gruppen, als Gruppenleiter Einstellungen treffen, Diskussionsrunden leiten und verschiedene Moderationstechniken anwenden; vitero Funktionalitäten: Kartenabfragen, Punktevergabe, Umfragen, Nebenräume, Bildschirmfreigaben, Lösungen für technische Probleme im Raum finden

Ziel

Moderation und technische Unterstützung in vitero.

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter der SFG, die Besprechungen begleiten und moderieren.

Hinweis

2 Webinare à 90 Min. und Online-Kurs

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006603	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

vitero Aufbauschulung für Organisatoren

Zugang zum Vitero Managment System, Terminkoordination, Terminbuchung, Nutzer und Gruppen anlegen, Rechte und Rollen vergeben, Fotos hochladen, Medien im Raum bereitstellen

Ziel

Bedienung des Vitero Managment Systems als Administrator oder Gruppenleiter.

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter der SFG, die in der Veranstaltungsorganisation und -vorbereitung zuständig sind und Vitero zukünftig als Tool einsetzen wollen

Hinweis

2 Webinare à 90 Min. und begleitender Online-Kurs

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006601	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

vitero Aufbauschulung für Trainer und Ausbilder

Technisches: Überblick über alle Möglichkeiten in vitero, z.B. interaktive Funktionen selbst anwenden, Screensharing, Karten, Umfrage, Punktevergabe steuern, Gruppenarbeiten im virtuellen Klassenzimmer moderieren

Methodisches: Online Moderationstechniken, Web-Seminarkonzeption, Strukturierung und didaktischer Aufbau von Web-Seminaren

Ziel

Seminare, Workshops und Schulungen in vitero abbilden.

Zielgruppe

Alle Mitarbeiter der SFG, die bisher in Präsenz unterrichtet haben und nun auch virtuell überzeugen möchten.

Hinweis

2 Web-Seminare à 180 Min. und Online-Kurs

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006605	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

vitero Basisschulung

Basisfunktionalitäten in vitero: Einwahl, Sprechen und Hören, Audiobesonderheiten in der SFG, Raumaufbau, Avatarbild, Gesten, Textfelder, Textchat, Audioqualität, Platzwahl, Rollenwechsel, Zoom, Bildschirm teilen, bewegt per Webcam, den Moderatorenkoffer aus Teilnehmersicht, Problemlösungen

Ziel

Zurechtfinden im virtuellen Raum, Grundfunktionen beherrschen und Werkzeuge aus Teilnehmersicht kennen lernen.

Zielgruppe

Alle vitero Nutzer in der SFG - vor allem Teilnehmer, die vitero als Tool kennenlernen möchten und einen ersten Eindruck und Überblick bekommen wollen.

Hinweis

Web-Seminar 120 Min.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006599	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Vorbereitung auf GAP1: Web-Seminar Projektorientiert arbeiten

Grundlagen der Projektarbeit

Herausforderungen in der Arbeitswelt Abgrenzung (Projekte - Linienaufgaben) Grundverständnis Projekt und Projektmanagement Grundstrukturen eines Projekts Rollen, Aufgaben und Vorgehen im Projekt Vorteile von projektorientiertem Arbeiten für die Beteiligten (Stakeholder)

Methoden

des Projektmanagements Agiles Projektmanagement Weitere Methoden

Ziel

Die Teilnehmer/innen können die Grundlagen der Projektarbeit beschreiben und Projekten mitwirken.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065423	04.06.2024	04.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065425	06.06.2024	06.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065427	27.08.2024	27.08.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065431	16.09.2024	16.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065433	01.10.2024	01.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065435	12.11.2024	12.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065437	16.12.2024	16.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-073337	30.05.2024	30.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Vorbereitung auf GAP2: Web-Seminar Umweltschutz und Nachhaltigkeit für Auszubildende

Gesellschaftliche Veränderungen und deren Auswirkungen auf die politischen Rahmendaten nachhaltigen Handelns

Bedeutung von nachhaltigem Handeln allgemein und in den Sparkassen im Besonderen

Umweltschutz in der Sparkasse

Nachhaltiges Beraten und nachhaltige Produktangebote

Nachhaltiges gesellschaftliches Engagement im Rahmen des öffentlichen Auftrages

Nachhaltige Mitarbeiterbindung

Ziel

Die Teilnehmenden können die Bedeutung nachhaltigen Handelns allgemein und insbesondere in Sparkassen nachvollziehen, erklären und umsetzen.

Ansprechpartner

Claudia Weiß

Tel: 0151 1487 9315

Fax: 030 2069 2902

Email: Claudia.Weiss@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-065461	14.05.2024	14.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065463	11.06.2024	11.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065465	11.07.2024	11.07.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065467	01.08.2024	01.08.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065469	03.09.2024	03.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065471	17.09.2024	17.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065473	01.10.2024	01.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065475	10.10.2024	10.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065477	04.11.2024	04.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065479	26.11.2024	26.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39
V-065481	05.12.2024	05.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 39

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-based-Trainings: Corona update für BeraterInnen im gewerblichen Kreditgeschäft

Aktuelle Förderungen

- Soforthilfe
- Kurzarbeitergeld
- Überbrückungshilfe I bis III
- November- und Dezemberhilfe
- KfW-Sonderprogramm
- KfW-Schnellkredit
- Bürgschaften

Rechtliches

- Insolvenzantragsgründe
- Zahlungsunfähigkeit
- Aktuell: COVInsAG
- Aktuell: SanInsFOG

Kriseneinschätzung und Beratung

- Die wichtigsten Krisenmerkmale erkennen
- Corona-Fall oder Sanierungsfall?
- Wo stehen meine Kunden und wie lange halten Sie die Pandemie noch aus?
- Break-Even-Kompass zum download

Ziel

Mit unserem WBT erhalten Sie die Möglichkeit vollkommen unabhängig von Ort und Zeit einen umfassenden Überblick über die bankfachlichen Herausforderungen der Corona-Pandemie zu bekommen. Neben aktuellen Informationen zur Förderlandschaft erhalten Sie einen Überblick zum aktuellen Insolvenzrecht und wertvolle Impulse für Ihre Beratung in der Krise.

Zielgruppe

Beraterinnen und Berater gewerbliches Kreditgeschäft

Hinweis

Sie benötigen ein Endgerät mit aktuellem Browser und einen Zugang zum Internet.

Das WBT bieten wir Ihnen als Institutslizenz zur dauerhaften Nutzung in Ihrem Hause an.

Weitere Informationen und einen ersten Eindruck finden Sie unter :

<https://youtu.be/yuaCtjmmjXY>

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006439	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-based-Trainings: fachliche und vertriebliche Ansätze zur Erneuerung der IDD

- Online-Training mit Prüfung und Zertifikat*
- Konzeption für jeweils 3 Stunden Training
- 2 Wochen Zeit für Training und Prüfung
- Auswahl Themengebiete
 - Grundlagen der Haftpflichtversicherung (3 IDD Stunden)
 - Grundlagen der Hausratversicherung (3 IDD Stunden)
 - Grundlagen der Wohngebäudeversicherung (3 IDD Stunden)
 - Grundlagen der Berufsunfähigkeitsversicherung (3 IDD Stunden)
 - Grundlagen der gesetzlichen Rentenversicherung (3 IDD Stunden)
 - Wertvolle Beratungskommunikation (1,5 IDD Stunden)
 - Brisante Kundengespräche (1,5 IDD Stunden)
 - Führung im Kundenkontakt (1,5 IDD Stunden)
 - Präsentation vor Kunden (1,5 IDD Stunden)
 - Zeitlos Organisiert (keine IDD Anrechnung)
 - Die Einnahmen-Überschussrechnung (1,5 IDD Stunden)
 - NEU ab 15.09.2021:
 - * Persönlichkeit im Kundengespräch (1,5 IDD Stunden)
 - * Grundlagen der Gewerbeversicherung (3 IDD Stunden)
 - NEU ab 15.10.2021
 - * Beratungskommunikation in schwieriger Marktlage (1,5 IDD Stunden)
 - * Gründungsberatung (1,5 IDD Stunden)
- Einladung über die Nord-Ostdeutsche Sparkassenakademie mit Zugangsdaten und detaillierter Zugangsbeschreibung
- E Mail mit Zertifikat direkt nach erfolgreicher Prüfung*

* Erklärung über die Erfüllung der Weiterbildungsverpflichtung nach § 34d Abs. 9 Satz 2 GewO i.V.m. § 7 Absatz 1 VersVermV

Ziel

Fehlen Ihnen oder Ihren Mitarbeitern noch wichtige IDD-Zeitstunden, damit die Weiterbildungsverpflichtung für dieses Jahr eingehalten wird?

Dann sind unsere neuen WBT's genau richtig für Sie.

Das fachliche und vertriebliche Know-how in Bezug auf viele Themenbereiche von Versicherungsprodukten und in der Vorsorgeberatung wird aufgefrischt.

15 jeweils 3 stündige WBT's mit anschließender Lernerfolgskontrolle bieten Ihnen umfassende Möglichkeiten zur IDD-relevanten Weiterbildung und das ganz ohne Reiseaufwand zu jeder Tageszeit. Die Themengebiete können Sie sich dabei vollkommen frei aussuchen.

Wir bieten Ihnen die WBT's für jeweils 95 EUR je Thema & Teilnehmer an. Gerne kalkulieren wir Ihr individuelles Angebot.

Zielgruppe

Diese WBT's eignen sich für alle Mitarbeiter/-innen in der Kunden-Beratung.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006088	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Fachforum: Giro und Kontokorrent Release xx.x

- Kontokorrent
- Weitere Vertragsverwaltung im Zusammenhang mit Kontokorrent
- Kundenorientierte Serviceprozesse
- Kartenmanagement

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten aktuelle und zeitnahe Information über Neuerungen im OSPlus-Release in kompakter Form.

Das Forum bietet eine ideale Vorbereitung auf vorzunehmende Anpassungen und zu treffende Entscheidungen sowohl prozessual als auch administrativ.

Im Vordergrund steht der rege Austausch mit weiteren Sparkassen in Begleitung mit den Expert:innen von tekko.

Zielgruppe

Das Forum richtet sich an alle Mitarbeiter:innen, die sich schnell und kompakt über die Neuerungen aus dem OSPlus Release im Giro und Kontokorrent Umfeld und deren Mehrwerte, informieren möchten, sodass diese schnellstmöglich in der täglichen Arbeit genutzt werden können.

Hinweis

Die konkreten Inhalte werden erst kurzfristig vor dem Durchführungstermin festgelegt - sie basieren auf den Releasemitteilungen und Informationen der Finanz Informatik sowie den Wünschen der Teilnehmer:innen.

Das Forum ist speziell auf die Bedürfnisse der Zielgruppe Giro, Kontokorrent und Kartenmanagement zugeschnitten.

Bitte beachten Sie, dass die folgenden Themengebiete leider nicht behandelt werden können:

- Aktivgeschäft (siehe hierfür Fachforum Aktiv)
- Zahlungsverkehr
- OSPlus-Vertrieb
- Personendaten
- Pfändungsbearbeitung

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005448	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Impulstag: Psychologie der Veränderung - Veränderungen begleiten

- Phasen von Veränderungsprozessen kennen und erkennen
- Veränderungen mit mehr Leichtigkeit begegnen
- Motiviert und leistungsfähig: Was brauchen mein Körper und mein Geist in Zeiten des Wandels

Ziel

Herausragende und kleine Veränderungen, können Laufbahnen und Chancen verändern. Die Veränderungsnotwendigkeit trifft dabei sowohl die ganze Organisation als auch einzelne Mitarbeitende.

Ziel dieses Workshops ist es, Veränderungsprozesse besser zu verstehen, die Gefühle und Bedürfnisse Einzelner und der Organisation wahrzunehmen und die Komplexität handhabbar zu erfassen.

Zielgruppe

Führungskräfte, Nachwuchskräfte, Multiplikatoren, Betroffene, Interessierte

Hinweis

Online, kurze Input-Sequenzen, Diskussion, Einzel- und Gruppenarbeit, praktische Übungen

Zeiten: 09:00 - 17:00 Uhr

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006699	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Informationsveranstaltung zum Rollout des S-ESG-Scores im Rahmen von OSPlus 24.1 (Verbandsregion OSV)

Mit OSPlus 24.1 erfolgt eine Weiterentwicklung des S-ESG-Scores. In unseren digitalen Veranstaltungen informieren wir Sie über die damit verbundenen Änderungen und Möglichkeiten.

Ziel

Sie kennen die methodischen und technischen Neuerungen des S-ESG-Scores.

Sie wissen, worauf es im Handling der Anwendung S-ESG-Score in OSPlus ankommt.

Sie können richtig einschätzen, welche Informationen in Ihrer Sparkasse weitergegeben werden müssen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die für den S-ESG- Score verantwortlichen Mitarbeiter:innen und Multiplikatoren:innen

Hinweis

Die Informationsveranstaltung richtet sich an die Sparkassen des Ostdeutschen Sparkassenverbandes.

Ansprechpartner

Gabriele Grözing

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073797	26.09.2024	26.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 390

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006269	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

2020 verabschiedet(e) sich lauter und nachhaltiger als all seine Vorgänger! Es hat uns allen enorm viel abverlangt und stellte uns vor bislang nie dagewesene Herausforderungen. Jeder von uns spürt, wieviel Kraft und Energie uns dieses Jahr abverlangt hat. Viele Menschen sind einfach müde. Müde von Corona, Einschränkungen und wenig persönlichen Kontakt mit ihren Lieben. Doch wer jetzt vor Müdigkeit den Kopf in den Sand steckt, macht mehr als einen langen Winterschlaf. Denn wir wissen noch gar nicht, wann und inwiefern eine wirkliche Normalität zurückkehrt. Fest steht, die kommenden Monate werden uns weiter fordern. Der derzeitige Allgemeinzustand ist eher schlecht für unsere seelische und körperliche Gesundheit, es braucht Zuversicht, Motivation, Ablenkung, positive Stimmung im privaten und im beruflichen Umfeld. Hier setzt unser neues WEB-Seminar an! Und es gilt, neben all unseren persönlichen und familiären Befindlichkeiten, Sorgen oder Ängsten, gilt es weiter als starker Partner für unsere Kunden da zu sein. Und nicht nur das: Der Vertrieb muss weitergehen und dafür braucht es gestärkte und motivierte Mitarbeiter/innen. Dieses brandneue WEB-Seminarangebot unserer **offiziellen Glückstrainerin, Petra Diederich-Kammel**, soll helfen, auch bei hohem Stress, Sorgen und viel Arbeit effektiv zu agieren und zu reagieren. Und glücklicher zu sein. Resiliente Menschen haben Strategien entwickelt, die ihnen bei der Bewältigung schwieriger Situationen helfen. Ist die Resilienz gering ausgeprägt, hat das Auswirkungen auf die physische und psychische Gesundheit. Doch diesen Preis sollte keiner zahlen müssen, denn die Mehrheit der Fähigkeiten, die widerstandsfähig

Ziel

Stärkung der inneren Widerstandskraft und der psychischen Gesundheit - dadurch mehr Joblust und mehr Vertriebs Erfolg

Zielgruppe

Vertriebsmitarbeiter und alle, die sich etwas Gutes tun möchten

Hinweis

auch Inhouse oder als Einzelcoaching buchbar

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006361	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

Ausgangssituation: Der Abschluss ist einer der wichtigsten Schritte im Verkaufsprozess! Ohne Abschluss gibt es kein Geschäft. Oder anders: Vom schönen Teller werden wir nicht satt. Berater haben aus mehreren Gründen immer mal wieder Probleme mit diesem wichtigen Schritt des Verkaufsprozesses. Oft kämpfen Berater mit dem Abschluss, weil sie nicht genau verstehen, was der Abschluss eigentlich ist. Haben Angst vor einem Nein. Je besser Sie den Abschluss verstehen, desto mehr Erfolg werden Sie haben. Berater, die an diesem WEB-Seminar teilnehmen, werden ein tieferes Verständnis dafür entwickeln, was am Ende des Geschäfts wirklich passiert. Fragen wie:

- Wie kann ich mehr Geschäfte abschließen“
- Wie kann ich beim Abschluss sicherer sein“
- Wie kann ich meine Abschlussquoten erhöhen“ werden alle nachhaltig vom Vertriebsprofi Lauri Kult beantwortet.

Ziel

- 3 Dinge, die zum Abschluss oder zur Absage führen
- Fehler, die Berater & Verkäufer im Abschluss machen und Lösungsansätze
- Erweiterte Abschlussstrategien
- Know how, wie der Verkaufszyklus um 50% verkürzt werden kann
- Warum Sie den Preis / Gebühr nie wieder brauchen werden, um abzuschließen

Zielgruppe

Alle Vertriebsmitarbeiter

Hinweis

Plattform: ZOOM

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006645	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

Ansprechpartner

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006689	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

Ein Webcast mit Anregungen und Impulsen zur schnellen Anwendung und vor allem sofortigen Umsetzung:

- **Prosit Neujahr!** Der Jahreswechsel schafft neue Ideen. Neue Ideen schaffen neues Geschäft.
- **"Volle Kanne" statt nur Bestand.** Aus dem Depotgespräch mehr Werte schaffen.
- **Es soll alles so bleiben, wie es ist. Gut so!** Genau deshalb reden wir.
- **Nebenbei statt mittendrin.** Schwierige Botschaften kundenorientiert kommunizieren.
- **Priorität statt Spontanität.** Arbeitszeit ist Beratungszeit und damit kundenorientierte Zeit.

Ziel

Pünktlich zum Beginn eines neuen Jahres beginnt auch die Neuausrichtung im und für das Kundengeschäft. Vielerorts sind derzeit die klassischen und gewohnten Jahresauftaktveranstaltungen nicht möglich. Unser WebCast ist eine Alternative. **Das Ziel:** gedankliche Ausrichtung auf das, was uns 2022 "umtreiben" wird. Wir fokussieren uns gemeinsam- kurz und impulsreich- auf Kunden, Sparkasse und die Arbeit im Vertrieb.

Zielgruppe

Beratende und Führungskräfte im Vertrieb (Privatkundengeschäft)

Hinweis

Die Veranstaltung ist auch Inhouse buchbar, z.B. mit Integration/ im Anschluss an Botschaften der Geschäftsleitung/ des Vorstandes.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006983	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

Ansprechpartner

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007505	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

Der Wertpapierführerschein ist ein bereits bewährtes **kombiniertes Lernkonzept** im online Format. Aufgaben zum Selbstlernen (über blink.it), gemeinsame Lerneinheiten unter Anleitung eines Fachdozenten (WEB-Seminar) und eine Wissenüberprüfung (Kurztest über blink.it) sorgen für einen vertiefenden Lerneffekt bei Teilnehmenden. Diese **intensiv-Variante** des Formates ist auf das Wissen für die Beratung vermögender Kunden ausgerichtet. **Lerneinheit 1: Aktien** (2 WEB-Seminare á 3 Stunden)

- Global-, Einzel- und Branchenanalyse
- Inflation und Aktienmärkte
- Dividenden-Diskontierungs-Modell

Lerneinheit 2- Anleihen (2 WEB-Seminare á 3 Stunden)

- Betrachtung der wichtigsten Anleihe arten (Vertiefung)
- Zinsen und Anleihen
- Duration und Bewertung von Anleihen

Lerneinheit 3: Zertifikate (2 WEB-Seminare á 3 Stunden)

- Grundlagen von Zertifikaten (Auffrischung & Vertiefung)
- einfache Zertifikate-Strukturen (Aktien-Anleihe, Tresor-Anleihe)
- komplexe Strukturen (Express-Zertifikate, Bonus-Zertifikate)

Lerneinheit 4: Portfoliomanagement (3 WEB-Seminare á 3 Stunden)

- Behavioural Finance
- CAPM
- Exkurs: Derivate (Swaps, Futures, Optionen)

Lerneinheit 5: Rechtlich sichere Beratung (1 WEB-Seminar á 3 Stunden)

- MiFIDII
- Geeignetheitsprüfung/-erklärung
- Praxisfälle

Ziel

Das kombinierte und intensive Lernkonzept zum Wertpapiergeschäft dient der Wiederholung, aber vor allem der Vertiefung und Erweiterung des Fachwissens im Wertpapiergeschäft **für das Wissensniveau eines Individualkundenberaters (Vermögensberatung)**. Fachwissen wird in der Anlageberatung von unseren Kunden nicht mehr nur erwartet. Es wird vorausgesetzt, dass BeraterInnen auf dem aktuellen Stand sind, Grundlagen sicher beherrschen und Zusammenhänge vor allem verständlich erklären können. Der Wertpapierführerschein ist konsequent darauf ausgerichtet, Berater*innen vermögender Kunden in die Lage zu versetzen, sicher und professionell in der Anlageberatung zu agieren.

Zielgruppe

- Privatkundenberater*innen mit Erfahrung in der Wertpapierberatung auf dem Qualifikationsweg zum/zur Individualkundenberater*in (Erweiterung Produktportfolio/ Verantwortung für größere Anlagevermögen)
- Individualkundenberater*innen zur Stärkung/ Auffrischung der Sachkunde
- Rückkehrer*innen in die Vermögensberatung
- interne Multiplikatoren für das Wertpapiergeschäft (z.B. DIM)

Hinweis

Die WEB-Seminare (10 x 3 Stunden) werden durch einen online-Kurs (nosa.blink.it) ergänzt. Hier finden sich die Zugangslinks zu den Lerneinheiten, alle Präsentationen und Fotokolle und der Abschlusstest.

Die erfolgreiche Teilnahme wird bescheinigt, wenn die Testfragen zu jeder Lerneinheit mit einem Ergebnis von >75% beantwortet wurden.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069451	05.11.2024	05.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	1680
				OSV / SGVSH	1480

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

In diesem 2stündigen Web-Seminar werden die Grundlagen der Marktmissbrauchsprävention vermittelt. Dazu werden die

- regulatorischen Grundlagen ausführlich und verständlich dargestellt.
- Insiderhandel und Marktmanipulation - Die praktische Umsetzung der Regelungen im Sparkassen- und Bankalltag werden ausführlich besprochen und anhand praktischer Beispiele erörtert und veranschaulicht.
- Das Seminar bietet zudem die Möglichkeit eines Erfahrungsaustausches der Teilnehmenden und des Dozenten untereinander. So können Sie sich zu Ihren Fällen aus der täglichen Arbeit austauschen.

Ziel

Gewinn von Know-how für die tägliche Arbeit.

Zielgruppe

Mitarbeiter von Sparkassen, Mitarbeiter der Compliance-Funktion und der Revision, die die entsprechende Bearbeitung prüfen

Hinweis

Dieses WEB-Seminar dient als Grundlagenseminar für das Seminar: "Die Bearbeitung von Missbrauchs-Alerts in der Praxis". Zum Referenten: Herr André Krause ist Leiter Kapitalmarkt-Compliance der Union Investment in Frankfurt/Main. Er studierte Wirtschaftswissenschaften (FH der Deutschen Bundesbank & FernUni Hagen) und war von 2009 bis 2011 bei der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht für die Aufsicht nach dem WpHG und dem KWG über Wertpapierdienstleistungsinstitute zuständig. Im Anschluss daran war er knapp zehn Jahre im Kapitalmarkt-Compliance der DZ BANK tätig, bevor er Anfang 2021 zur Union Investment wechselte. Darüber hinaus ist er als ausgebildeter Trainer langjähriger Referent zu unterschiedlichen Compliance-Themen. BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007603	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

- Ablauf- und Aufbauorganisation: Nachhaltigkeitsstruktur in Sparkassen
- Integration von Nachhaltigkeit in die Geschäfts- und Risikostrategie
 - Umgang mit physischen und transitorischen Risiken
 - ESG-Risiken im Kreditportfolio
 - Reputationsrisiken am Beispiel der "Selbstverpflichtung deutscher Sparkassen für klimafreundliches und nachhaltiges Wirtschaften"
- mögliche Erwartungen an Nachhaltigkeitsbeauftragte

Ziel

Die Teilnehmenden beschäftigen sich mit den fachlichen Aspekten des BaFin- Merkblattes und erhalten Impulse für den Umgang mit verschiedenen ESG-Fragestellungen. Mit Blick auf die Aufgabe der Integration des Themas Nachhaltigkeit in die Sparkasse gibt das erworbene und vertiefte Wissen eine gute Orientierung bei der Vorbereitung auf mögliche Fragestellungen der Aufsicht.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte
- Nachhaltigkeitsmanager:innen
- Nachhaltigkeitsbeauftragte

Hinweis

Die Veranstaltung findet in webex statt. Den entsprechenden Zugangslink erhalten die angemeldeten Teilnehmer:innen mit der Einladung zur Veranstaltung.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745
 Fax: 030 2069 2902
 Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007729	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

- Einrichtung EBICS in OSPlus_Portal als Grundlage
- Besonderheiten bei der Einrichtung von EBICS im S-FKP
- Funktionen von EBICS und deren Nutzungsmöglichkeiten im S-FKP
- Technische Migration von Bestandskunden
- Initialisierung bzw. Onboarding von Bankzugängen

Ziel

Das Leistungsspektrum des S-FKP erfährt mit dem Release 22.0 durch die erstmalige direkte Verknüpfung mit EBICS eine wesentliche Aufwertung. EBICS-Funktionalitäten können nun auch über den Onlinekanal der Sparkasse genutzt werden. Für Ihre Kunden bedeutet dies modernes Banking für gehobene Ansprüche!

Die Teilnehmer

- erlangen Sicherheit in der Einrichtung von EBICS
- kennen die Funktionen von EBICS in Verknüpfung dem S-FKP,

Zielgruppe

Co-Betreuer GiroZV, Paymentberater, Electronic-Banking-Spezialisten, Firmenkundenbetreuer

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007837	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

Renditeberechnungen

- Laufzeit-/saldenabhängige Verzinsung
- Verwendung von Zinsstaffeln
- Bonifizierung (regelmäßiger) Sparleistungen / Zinsen

Margenkalkulation

- Prinzip der Strukturkongruenten Refinanzierung
- Einflussfaktoren der Margenkalkulation
 - Zeitraum der Kapitalbindung
 - Terminierung des Anlagedatums (Forward)
- Verwendung von Bewertungszinsen für die Kalkulation von variablen Produkten

Deckungsbeitragsrechnung

- Verwendung eines mehrstufigen Deckungsbeitragsschemas zur Berechnung der Nettomarge
- Ermittlung von Kundenkonditionen unter Berücksichtigung von
 - Sollmargen-Anspruch
 - Optionskosten (für Teilverfügungs- bzw. Kündigungsrechte der Kunden)
 - Weiteren kalkulatorischen Kostenelementen (beispielsweise: Stückkosten, Gemeinkosten)
 - Erhaltenen Provisionen

Ermittlung von Verkaufs- bzw. Rückkaufkursen von eigenemittierten Wertpapieren **Vorstellung der MARZIPAN Tableau-Funktionalitäten zur Ermittlung und Kommunikation von Standardkonditionen**

Ziel

In diesem Web-Seminar lernen die Teilnehmer:innen die grundlegenden Funktionalitäten der Vorkalkulation mit MARZIPAN anhand praxisnaher Beispiele und Berechnungen kennen. Hierbei werden verschiedene Möglichkeiten der Kalkulation von Passivprodukten dargestellt, die die Teilnehmer:innen im Nachgang für ihre Sparkasse übernehmen können.

Zielgruppe

Die Web-Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen des Controllings sowie aus anderen Bereichen, die Passivprodukte auf Einzelgeschäftsbasis kalkulieren möchten.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von FastViewer und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter:
FI-SAM/Standardschulungen

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072905	04.06.2024	04.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

Die Mitglieder von Verwaltungs- oder Aufsichtsorganen eines Instituts müssen gemäß § 25 d Abs. 1 und Abs. 2 KWG u. a. die erforderliche Sachkunde zur Wahrnehmung der Kontrollfunktion sowie zur Beurteilung und Überwachung der Geschäfte besitzen (gemäß Fit & Proper-Anforderungen).

Sachkunde im Sinne des KWG bedeutet, dass ein Mitglied eines Verwaltungs- oder Aufsichtsorgans fachlich in der Lage ist, die Geschäftsleiter seines Instituts angemessen zu kontrollieren, zu überwachen und die Entwicklung des Instituts aktiv zu begleiten. Dazu muss die Person die vom Unternehmen getätigten Geschäfte verstehen, deren Risiken beurteilen können und die regulatorischen Anforderungen aus Basel IV kennen.

Ziel

Die BaFin hat in den letzten Monaten begonnen, auch einzelne Verwaltungsratsmitglieder zum Gespräch - ohne Beteiligung des Sparkassenvorstands - einzuladen.

Die Nord-Ostdeutsche Sparkassenakademie bietet als zusätzliches Unterstützungsangebot ein Einzelcoaching für Verwaltungsräte zur Gesprächsvorbereitung an.

Zielgruppe

Ausgewählte einzelne Verwaltungsratsmitglieder.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008379	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

Ansprechpartner

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008415	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar

- Was tun Sie schon für Ihre eigene Gesundheit & das Erhalten Ihrer Leistungsfähigkeit?
- Erkennen Sie Warn-Signale -> Checkliste „Warnsignale Stress“
- Erkenntnisse aus Studien **zu** Homeoffice & digitaler Stress/ Gesundheit
- **Stellschrauben für unsere Leistungsfähigkeit:**
- Stressbewältigung, Belastungs-Abbau, Ressourcen-Aufbau
- Ernährung und Bewegung
- Tipps zum besseren Runterfahren, Abschalten
- **We-Care & I-Care :**
- Anerkennung, Lob, Wertschätzung
- Interesse, Aufmerksamkeit, Kontakt
- Gesprächsführung, Einbeziehen, Kommunikation
- Transparenz, Offenheit, Durchschaubarkeit
- Team-Stimmung, Betriebsklima

Ziel

- Erhalten und Stärken Sie Ihre Arbeitsfähigkeit und Produktivität durch mehr Wohlbefinden im Homeoffice.
- Der gesunde Umgang mit sich selbst beim mobilen Arbeiten

Zielgruppe

Mitarbeitende

Hinweis

Schreibblock und Stift bitte bereithalten.

09:00 - 12:15 Uhr, online-live

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008483	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Arbeitgeberattraktivität steigern

- Sie lernen konkrete Vorgehensmodelle und praktikable Maßnahmen zur Steigerung Ihrer Attraktivität im Wettbewerb kennen. Sie erhöhen dadurch nicht nur die Bindung Ihrer Mitarbeiter:innen, sondern reduzieren damit auch mögliche Frustration und Fluktuation.
- Sie werden als Sparkasse auch für diejenigen als attraktiver Arbeitgeber wahrgenommen, die woanders frustriert sind und noch gar nicht ahnen, um wie viel besser sie sich in Ihrer Sparkasse und der Sparkassen Finanzgruppe entwickeln können.
- An praktischen Fallstudien und im Austausch mit Ihrem Dozenten und anderen Kursteilnehmer:innenn lernen Sie schon im Seminar step by step, was Sie schon morgen gewinnbringend in Ihrem Hause ein- und umsetzen können.

Ziel

Es geht heute längst nicht nur um den Wettbewerb um Kunden. Auch um Mitarbeiter:innen müssen alle sich mehr denn je bemühen. Die Baby Boomer gehen bald in Rente. Die Filiale "um die Ecke" und der ortsnahe sichere Arbeitsplatz reichen nicht mehr aus, um die Sparkässler:innen von morgen zu gewinnen. Auch die Strahlkraft der Marke "Sparkasse" muss sich auf's Neue im "War for Talents" bewähren.

Was wünschen sich die Sparkassen-Potentials von morgen? Wie gewinnen wir sie auch gegen starke Mitbewerber für uns? Was geht, und was törnt eher ab? Für wen gilt was - und für wen etwas ganz anderes?

Lernen Sie in diesem Seminar wertvolle Einblicke in den Mitarbeiter:innen-Wettbewerb kennen sowie die Erfolgsfaktoren vom "ersten Flirt" bis zum "We want You!"

Nutzen Sie wirkungsvolle Vorgehensmodelle zur Stärkung der Arbeitgeberattraktivität. Und das nicht nur in der Theorie, sondern in konkreten Fallbeispielen und Cases für die eigene Sparkasse.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064355	14.05.2024	15.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 590

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Arbeits- und Tarifrecht

- Wesen und Bedeutung des Arbeitsrechts (Rechtsgrundlagen, Prinzipien)
- Stellenanzeige und AGG
- Fragerecht des Arbeitgebers
- Inhalte des Ausbildungsvertrags/Arbeitsvertrags
- Abschluss, Inhalte, Beendigung
- Arbeitszeugnis
- Arten, Pflichtinhalte, Form
- Arbeitsschutzrecht (Kündigungsschutz, Mutterschutz, Jugendarbeitsschutz)
- Regelung zur Mitwirkung und Mitbestimmung der Arbeitnehmer nach dem Betriebsverfassungsgesetz (BetrVG/MBG)
- Betriebsrat/Personalrat
- JAV
- Wesentliche Bestimmungen der für den Ausbildungsbetrieb geltenden Tarifverträge

Ziel

Sie erhalten einen Überblick über wesentliche Inhalte und Bestandteile des Ausbildungsvertrags und lernen wichtige arbeits- und sozialrechtliche Bestimmungen kennen.

Sie erhalten einen Überblick über Grundlagen, Aufgaben und Arbeitsweisen der betriebsverfassungs- oder personalvertretungsrechtlichen Organe des Ausbildungsbetriebs. Sie können wesentliche Bestimmungen der für den Ausbildungsbetrieb geltenden Tarifverträge nennen.

Zielgruppe

Auszubildende

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068053	10.09.2024	10.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 135
V-068055	05.11.2024	05.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 135

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Authentisch führen als weibliche Führungskraft - WebReihe Neu in Führung VI

- Wie wollen Sie gesehen werden?
- Authentisch - was heißt das? Führen ohne sich zu verbiegen
- Eigene Erwartungen verstehen und individuelle Gaben nutzen
- Männer und Frauen in Führungspositionen
- Macht und Verantwortung
- Frauen führen Frauen / Frauen führen Männer

Ziel

Führen ohne sich zu verbiegen.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchskräfte

Hinweis

Die Webinare dieser Bausteinreihe sind so konzipiert, dass sie als Reihe oder auch einzeln gebucht werden können. Es gibt während der Webinare die Möglichkeit des interaktiven Austauschs, es werden Reflexions- und Einschätzungsfragen und Fallbeschreibungen Raum haben. Zwischen den Modulen können kleine Aufgaben und Inhalte erarbeitet werden, die den Einstieg ins Thema erleichtern. Im Anschluss an das jeweilige Webinarmodul steht die Trainerin für Einzelfragen zur Verfügung.

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon. Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar", welches Sie in den in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung finden.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum. Wir bieten Ihnen im Vorfeld einen Technikcheck an, der Link zu diesem Raum ist ebenfalls in der Einladung zu finden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064579	03.07.2024	03.07.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 150

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Changemanagement - Veränderungen begleiten - WebReihe Neu in Führung X

- Komplexität beherrschen - Veränderungen begleiten
- Interne und externe Einflüsse bedingen Veränderungen in der Struktur, wie auch in der Kultur. Aufgabe und Herausforderung der Führungskraft ist es, dies erfolgreich zu begleiten und auch sich selbst in der Phase zu führen.
- Wie stehen Sie selbst zu der anstehenden Veränderung?
- Was können Sie dazu beitragen, dass diese Veränderungen positiv wahrgenommen werden können?

Ziel

Die Führungskraft als Treiber.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchskräfte

Hinweis

Die Webinare dieser Bausteinreihe sind so konzipiert, dass sie als Reihe oder auch einzeln gebucht werden können. Es gibt während der Webinare die Möglichkeit des interaktiven Austauschs, es werden Reflexions- und Einschätzungsfragen und Fallbeschreibungen Raum haben. Zwischen den Modulen können kleine Aufgaben und Inhalte erarbeitet werden, die den Einstieg ins Thema erleichtern. Im Anschluss an das jeweilige Webinarmodul steht die Trainerin für Einzelfragen zur Verfügung.

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon. Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar", welches Sie in den in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung finden.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum. Wir bieten Ihnen im Vorfeld einen Technikcheck an, der Link zu diesem Raum ist ebenfalls in der Einladung zu finden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064587	04.12.2024	04.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 150

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar EA zu hybriden Veranstaltungsformaten

Gern können Sie Ihre aktuellen Fragen und Themen im Vorfeld einreichen, damit wir so praxisnah wie möglich Ihre Fragen beantworten und Hilfestellung geben können (jutta.oldsen@nosa-online.de).

1. Austausch: Wie sieht die aktuelle Lage in der Umsetzung von hybriden Veranstaltungen aus?
2. Was sind die dringendsten Fragen/Themen?
3. Praktischer Impulse von der NOSA und AVMS
4. Welche Veranstaltungsformate eignen sich für Streaming/Hybrid/Webinar/...?

Welche Erfahrungswerte haben andere Sparkassen?

Welche Zielgruppen eignen sich? (intern, extern, Altersgruppen, regionale Beschränkungen...)

Best practice (Interaktionen, Zuschaltungen Dritter, ...)

Wurden bestehende Veranstaltungskonzepte stark verändert für die virtuelle Umsetzung?

Dienstleisterbriefing/Dienstleisterverträge (Welche Anforderung sollten/müssen Sparkassen stellen? - DS-GVO, Compliance, ... Wo erfolgt die Datenverarbeitung?)

Inhouse-Abstimmungen

Welche Ausspielmöglichkeiten werden genutzt/bieten die Sparkassen?

technische Abläufe (Settings, Regie, ...)

5. Wie gehen wir weiter vor?

Ziel

Erfahrungsaustausch zum Thema "hybriden Veranstaltungsformaten", wie wir mit dieser Situation umgehen.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006122	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Effizient lesen am Bildschirm

- Lesestrategien zum effizienten Lesen
- Lesen und Merken
- Besonderheiten beim Lesen digitaler Texte
- Blicktraining
- Vermeidung der drei Hauptlesefehler
- Augenschonendes Arbeiten am Bildschirm
- Technische Tipps + Tricks

Ziel

Schneller lesen und das Verständnis steigern. Lernen Sie schriftliche Informationen im beruflichen Alltag schnell und effizient zu verarbeiten. Sie lesen nachweislich schneller bei hohem Textverständnis. Lernen Sie komprimiert an einem Vormittag in 4,5 Std. und vertiefen Sie das Trainierte mit dem anschließenden Online-Kurs 3 x 45 Min., individuell und unabhängig innerhalb der nächsten vier Wochen.

Hinweis

Lerndauer: 1 Tag, 4,5 Std Web-Seminar 08:30 - 13:00 Uhr (online-live) + Online-Kurs: 3 Units á 45 Min. (individuell und unabhängig)

Nach Abschluss des Online-Kurses erhalten die Teilnehmende den Bestseller „Speed-Reading“, für die nachhaltige Umsetzung und Auffrischung haben die Teilnehmende zeitlich unbegrenzten Zugriff auf die Alumni-Website von improved-reading zum Refresher.

Die Umsetzung basiert auf wissenschaftlich fundierten Methoden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066901	19.06.2024	19.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 295

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Ergebnisspaltung im Rahmen der Ergebnisvorschaurechnung OSPlus

- Fachlicher Überblick zur Ergebnisspaltung
- Anreicherung Bestandspositionen / Spezialfonds
- Validierung der Ergebnisspaltung mit Praxisbeispiel
 - Kunden- und Eigengeschäftspositionen
 - Zinsbuch- und Nicht-Zinsbuchpositionen
 - Konditionenbeiträge im Kundengeschäft
 - Liquiditätsbeiträge im Kundengeschäft
 - WP-Spreads im Eigengeschäft
 - Zusammensetzung des Zinsbuchkapitalwertes
- Aktuelle Entwicklungen und Fallstricke
- Periodisierte Ausgleichszahlungen
 - Auswirkungen auf das Steuerungssystem
 - Auswirkung auf die Planung
 - Auswirkungen auf die Ergebnisspaltung
 - Wirkung bei steigenden Zinsen
- Abgleich: Periodische Ausgleichszahlungen in der EVR und in der zoK / S-DWH

Ziel

Im Rahmen dieses Web-Seminars wird den TeilnehmerInnen, die sich im Vorfeld schon mit der Ergebnisspaltung beschäftigt haben, ein tieferer Einblick in die Wirkungszusammenhänge der einzelnen Positionen gegeben.

Die TeilnehmerInnen werden dabei in die Lage versetzt, die Ergebnisspaltung in ihrem jeweiligen Institut fachlich zu durchdringen. Außerdem werden Möglichkeiten vorgestellt, wie diese in Vorbereitung für die anstehenden aufsichtsrechtlichen Meldungen validiert werden kann.

Darüber hinaus wird geklärt, welchen Einfluss periodisierte Ausgleichszahlungen auf das Ergebnis und das Steuerungssystem der Institute haben und wie diesen Herausforderungen begegnet werden kann.

Abschließend wird die Verzahnung zwischen der Ergebnisvorschaurechnung mit den Ergebnissen der Nachkalkulation (zoK/S-DWH) vorgestellt und bewertet.

Zielgruppe

Das Web-Seminar richtet sich an MitarbeiterInnen, die im Thema Ergebnisspaltung ihr Wissen vertiefen wollen.

Hinweis

Grundlegende Kenntnisse der Ergebnisspaltung werden vorausgesetzt.

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon. Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar". Sie finden dies in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum.

Wir bieten Ihnen immer mittwochs einen Technikcheck von 9:00 Uhr bis 9:30 Uhr an. Einen Link zu diesem Raum wird ebenfalls mit der Einladung versendet.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005255	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Finanzmathematische Grundlagen zu ausgewählten Handelsprodukten

Für die Nachvollziehbarkeit der Preisentwicklung von Handelsprodukten sind finanzmathematische Grundlagen unabdingbar. Hierbei stehen insbesondere zinsabhängige Produkte, wie verzinsliche Wertpapiere und Zins-Swaps, im Mittelpunkt.

Ziel

Die TeilnehmerInnen lernen die Grundlagen und Modelle zur Bewertung von Zinsprodukten (Anleihen und Zinsswaps) kennen und können die Preise von Finanzinstrumenten nachvollziehen. Daneben wird die Bewertung einfacher Kündigungsrechte vorgestellt und eine Übersicht zu den verschiedenen Optionspreismodellen gegeben.

Abschließend wird auf die Bewertung einzelner Finanzinstrumente in den Anwendungen der Sparkassen eingegangen. Die Teilnehmer können im Anschluss die Bewertung von Finanzinstrumenten nachvollziehen und erhalten Praxistipps für die Nutzung der bestehenden Anwendungen.

Zielgruppe

Das WEB-Seminar richtet sich an MitarbeiterInnen aus den Bereichen Risikocontrolling und Treasury. Kenntnisse im Bereich der Handelsprodukte sind von Vorteil, werden aber nicht vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006149	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Führungsfunktion im Alltag gestalten - WebReihe Neu in Führung II

- Wie setze ich um, was ich zu tun habe?
- Welche Prioritäten setze ich?
- Was ist mein Führungsstil und welcher passt zur Situation?
- Welche Stolpersteine sollte man kennen? Führungsfehler - (nicht alle) sind vermeidbar.
- Kommunikationshürden - konkret kommunizieren, sicher Feedback geben.

Ziel

Die Führungsfunktion ausfüllen.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchskräfte

Hinweis

Die Webinare dieser Bausteinreihe sind so konzipiert, dass sie als Reihe oder auch einzeln gebucht werden können. Es gibt während der Webinare die Möglichkeit des interaktiven Austauschs, es werden Reflexions- und Einschätzungsfragen und Fallbeschreibungen Raum haben. Zwischen den Modulen können kleine Aufgaben und Inhalte erarbeitet werden, die den Einstieg ins Thema erleichtern. Im Anschluss an das jeweilige Webinarmodul steht die Trainerin für Einzelfragen zur Verfügung.

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon. Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar", welches Sie in den in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung finden.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum. Wir bieten Ihnen im Vorfeld einen Technikcheck an, der Link zu diesem Raum ist ebenfalls in der Einladung zu finden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005391	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Gewerblicher Kapitalsdienst OSPK

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007123	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar GmbH und UG (haftungsbeschränkt) als Kunden der Sparkasse - Fragen und Herausforderungen aus der Praxis für die Praxis

- Grundlagen der GmbH
- Gründung der GmbH
- Haftung im Gründungsstadium
- Geschäftsführung und Vertretung
- Aufsichtsrat und Beirat
- Haftung der Unternehmensorgane (Geschäftsführer, Gesellschafter, Aufsichtsrat)
- Veränderungen im Gesellschafterbestand (u.a. Tod bzw. Geschäftsunfähigkeit eines Gesellschafters)
- Kapitalerhaltung und Gesellschafterfremdfinanzierung
- Krise und Insolvenz
- Auflösung und Beendigung
- GmbH im Umwandlungsrecht

Zielgruppe

Veranstaltungen für Mitarbeitende aus dem Bereich Firmenkunden, Gewerbekunden, Markt und Marktfolge, Kreditcontrolling, Vertriebsunterstützung, Rechtsabteilung

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845
 Fax: Fax: 0331/97925-102
 Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073041	04.12.2024	10.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 275

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Integration von Eigenkapitalkosten in MARZIPAN (Vorstellung der Grundlagen und Praxisumsetzung)

- Darstellung der Grundlagen der Eigenkapitalkosten
- Abgrenzung regulatorische und ökonomische Eigenkapitalkosten
- Einordnung in das Deckungsbeitragsschema
- Praxisbeispiele zur technischen Umsetzung in MARZIPAN

Ziel

Im Rahmen des WEB-Seminars werden die Grundlagen der Eigenkapitalkosten thematisiert. Insbesondere steht die Definition der Eigenkapitalkosten sowie deren mögliche Integration in das Deckungsbeitragsschema im Fokus.

Neben der fachlichen Betrachtung werden mögliche Praxisumsetzungen vorgestellt, die die Teilnehmer*innen im Nachgang für ihre Sparkassen übernehmen können. Darüber hinaus werden die Teilnehmer*innen in die Lage versetzt, individuelle Anpassungen vorzunehmen. Hinweise zu verzahnten Handlungsfeldern sowie Tipps & Tricks bei der Umsetzung runden das WEB-Seminar ab.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen, die bereits Kenntnisse in der Administration von MARZIPAN haben.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070285	13.05.2024	13.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 180

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Internationaler Zahlungsverkehr - Update IHK-Prüfung

- Risiken und Sicherungsmöglichkeiten bei Außenhandelsgeschäften
- Dokumenteninkasso, Dokumentenakkreditiv.
- Sorten und Devisen, Kurssicherungsgeschäfte

Ziel

Vorbereitung auf die IHK-Prüfung.

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006823	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Kommunikation im Homeoffice

- Standortbestimmung: Was funktioniert gut, nicht gut, was ist gewöhnungsbedürftig?
- Virtuelle Kommunikation
- Kanal-Reduktion & Stärkung der Empathie
- Möglichkeiten der Stimme: Indikatoren
- Visuelle Information auch Quelle von Wahrnehmungs-Fehlern
- Multisensorik ist mit hohen emotionalen Kosten verbunden
- Voice-only-Experimente & Ergebnisse
- Den Arbeits-Alltag gemeinsam organisatorisch meistern
- Teamgeist geht uns alle an
- Virtuelle Konflikte
- Aktive Teilnahme an virtuellen Team-Meetings
- Raus aus dem Homeoffice-Loch?

Ziel

- Besonderheiten der virtuellen Kommunikation
- Organisatorischen Gestaltung der virtuellen Zusammenarbeit
- Teamgeist virtuell leben
- Virtuell mit Konflikten umgehen
- Lebendige virtuelle Team-Meetings

Hinweis

Schreibblock und Stift bitte bereithalten.

09:00 - 12:15 Uhr, online-live

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008481	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Konfliktgespräche führen - WebReihe Neu in Führung IX

- Umgang mit destruktiven Verhaltensweisen
- Eskalation und Deeskalation
- Konflikte sinnvoll ansprechen
- Konfliktgespräche führen - als Beteiligter und als Moderator
- Konflikte als Chance

Ziel

Sie erfahren, wie sich Konflikte gezielt entspannen.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchskräfte

Hinweis

Die Webinare dieser Bausteinreihe sind so konzipiert, dass sie als Reihe oder auch einzeln gebucht werden können. Es gibt während der Webinare die Möglichkeit des interaktiven Austauschs, es werden Reflexions- und Einschätzungsfragen und Fallbeschreibungen Raum haben. Zwischen den Modulen können kleine Aufgaben und Inhalte erarbeitet werden, die den Einstieg ins Thema erleichtern. Im Anschluss an das jeweilige Webinarmodul steht die Trainerin für Einzelfragen zur Verfügung.

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon. Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar", welches Sie in den in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung finden.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum. Wir bieten Ihnen im Vorfeld einen Technikcheck an, der Link zu diesem Raum ist ebenfalls in der Einladung zu finden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064585	06.11.2024	06.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 150

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar LQR-RKR - Praxisworkshop

Das Webinar rundet die vorangegangenen Einführungsveranstaltungen zum Rollout der Anwendung LQR (RKR) ab.

Somit dient diese Veranstaltung

- einem aktuellen Informationsaustausch zur Anwendung LQR (RKR)
- zur Beantwortung von Fragen der Teilnehmer aus der Umsetzung des LQR (RKR) Rollouts
- nochmalige Vorstellung spezieller Sachverhalte aus der Umsetzung des LQR (RKR) Rollouts
- Diskussion der Ergebnisse aus den Simulationen.

Ziel

Die Teilnehmer erhalten neueste Informationen zur Anwendung LQR (RKR) und tauschen erste Erfahrungen und Erkenntnisse zur Ergebnisbestimmung und Ergebnisvalidierung der Kennzahlen des Refinanzierungskostenrisikos aus.

Zielgruppe

Mitarbeiter, die in der Sparkasse das Thema Refinanzierungskostenrisiko betreuen und für die Einführung der Anwendung IDH-LQR (RKR) zuständig sind.

Hinweis

Für die Vorbereitung benötigen wir noch Ihre Fragen und Wünsche zu speziellen Sachverhalten. Bitte lassen Sie uns diese bis **spätestens 21.10.2022** per email an alexander.mantel@svb-muc.de zukommen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007467	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Mitarbeiterkommunikation - WebReihe Neu in Führung III

- Was ändert sich in der Kommunikation?
- Wie spreche ich zu/mit den Mitarbeitern?
- Mitarbeitergespräche, formell und informell führen
- Wie gebe und nehme ich Kritik?
- Wie gehe ich mit Störungen um?
- Wie führe ich "schwierige" Gespräche und was macht sie dazu?
- Wie kommuniziere ich im Team?

Ziel

Was ändert sich in der Kommunikation für die Führungskraft?

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchskräfte

Hinweis

Die Webinare dieser Bausteinreihe sind so konzipiert, dass sie als Reihe oder auch einzeln gebucht werden können. Es gibt während der Webinare die Möglichkeit des interaktiven Austauschs, es werden Reflexions- und Einschätzungsfragen und Fallbeschreibungen Raum haben. Zwischen den Modulen können kleine Aufgaben und Inhalte erarbeitet werden, die den Einstieg ins Thema erleichtern. Im Anschluss an das jeweilige Webinarmodul steht die Trainerin für Einzelfragen zur Verfügung.

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon. Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar", welches Sie in den in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung finden.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum. Wir bieten Ihnen im Vorfeld einen Technikcheck an, der Link zu diesem Raum ist ebenfalls in der Einladung zu finden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005392	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Mythos Gute Führung - WebReihe Neu in Führung I

- Welche Führungskraft will ich sein und wie will ich wahrgenommen werden?
- Was zeichnet „gute Führung“ aus? Und was verbinden Sie damit?
- Warum es entscheidend ist, wie Sie zur Führungsfunktion gekommen sind oder kommen werden
- Wer will was? Das eigene Rollenverständnis... und das der anderen...
- Die Erwartungen: der Anderen (der Vorgesetzte, die Kollegen, die Familie?) und die eigenen
- Was habe ich zu tun? Bisherige und zukünftige Aufgaben
- Welche Personalaufgaben sind vielleicht neu?

Ziel

Meine Rolle als Führungskraft.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchskräfte

Hinweis

Die Webinare dieser Bausteinreihe sind so konzipiert, dass sie als Reihe oder auch einzeln gebucht werden können. Es gibt während der Webinare die Möglichkeit des interaktiven Austauschs, es werden Reflexions- und Einschätzungsfragen und Fallbeschreibungen Raum haben. Zwischen den Modulen können kleine Aufgaben und Inhalte erarbeitet werden, die den Einstieg ins Thema erleichtern. Im Anschluss an das jeweilige Webinarmodul steht die Trainerin für Einzelfragen zur Verfügung.

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon. Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar", welches Sie in den in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung finden.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum. Wir bieten Ihnen im Vorfeld einen Technikcheck an, der Link zu diesem Raum ist ebenfalls in der Einladung zu finden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005390	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Nachhaltige Ausrichtung der Eigenanlagen

Zum Einstieg wird überblicksmäßig auf grundlegende Aspekte der Nachhaltigkeit, relevante gesetzliche Regelungen und wichtige Initiativen eingegangen. Es werden die Relevanz von Sustainable Finance und ESG geklärt und die Auswirkungen von Positionspapieren aus der Sparkassenorganisation diskutiert.

Im Hauptteil wird auf die Rolle von Ausschlusskriterien, ESG-Ratings und ESG-Benchmarks für eine nachhaltige Aufstellung von Wertpapierportfolien eingegangen. Die Möglichkeiten und Grenzen von sogenannten Impact Investments (wirkungsbezogene Anlagen) werden beleuchtet und im Ergebnis ausgehend vom jeweiligen Ambitionsniveau praktische Umsetzungswege für Sparkassen aufgezeigt.

Ziel

Die TeilnehmerInnen kennen die für eine nachhaltige Ausrichtung der Eigenanlagen relevanten Begriffe und können das Depot A einer Sparkasse nachhaltig ausrichten.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich vorrangig an Fach- und Führungskräfte aus dem Depot A-Management der Sparkassen, darüber hinaus aber auch an KollegInnen aus weiteren Fachbereichen mit Berührung zum Depot A.

Hinweis

Es handelt sich um eine Grundlagenschulung.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006649	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar NPE-Modellierung im Kontext BaFin-Koeffizient

- Aufsichtsrechtliche Grundlagen und fachlicher Überblick
- Modellierungsansatz und Integration in die Zinsbuchsteuerung
- Erste Praxiserkenntnisse

Ziel

Zum 31.12.2019 trat das Rundschreiben 06/2019 zum Zinsänderungsrisiko der BaFin in Kraft. Darin enthalten ist die Anforderung zur Modellierung von NPE's (Non-Performing-Exposures) bei Überschreitung eines Schwellenwertes.

Im Rahmen dieses Web-Seminars erhalten die Teilnehmer Informationen zur Modellierung dieser NPE's. Der aufsichtsrechtliche Hintergrund wird beleuchtet und eine Umsetzungslösung vorgestellt.

Zielgruppe

Das WEB-Seminar richtet sich an MitarbeiterInnen aus dem Bereich Risikocontrolling mit praktischen Kenntnissen in der Zinsbuchsteuerung.

Es werden Kenntnisse der Datenversorgung, CASHVER, sDIS OSPlus und Portal msgGillardon vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006159	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Online-Beratung

- Bedeutung der Online-Beratung in einem dynamischen Umfeld
- Technische Voraussetzungen für die Online-Beratung - Rahmenbedingungen (Raum, Hintergrund, Beleuchtung und anderes)
- Persönliche rhetorische Wirkungsmittel richtig einsetzen (Gestik, Mimik, Blickkontakt, Haltung, Sprache und Stimmlage sowie Kleidung im virtuellen Kontext)
- Kundenselektion
- Erfolgreich online verkaufen - "WENIG SPRECHEN - VIEL SAGEN" (Vorgehen in der Online-Beratung, Beratungsdauer, Sprache, Wortwahl)

Ziel

Sie können die strategische Bedeutung der Online-Beratung und den veränderten Kundenbedarf erläutern.

Sie kennen die Rahmenbedingungen bei der Online-Beratung. Sie können diese einschätzen und im Online-Kundengespräch umsetzen.

Sie kennen den Mehrwert der Online-Beratung.

Sie kennen Ansätze zur erfolgreichen Online-Beratung.

Zielgruppe

Auszubildende

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068067	13.05.2024	13.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 70
V-068069	19.09.2024	19.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 70

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Perfekter Auftritt vor der Kamera in Videocalls

- Vergiss, was du sagst: Wie Körpersprache wirklich funktioniert
- Der erste Eindruck und wie Sie sympathisch wirken
- Die richtige Position vor der Kamera, gutes Licht, goldener Schnitt
- Körpersprachliche No Go's in Verhandlungen, Gesprächen und Beratungen

Ziel

Erfahren Sie in dem spannenden WEB-Seminar wie Sie sich vorteilhaft vor dem Rechner mit Headset präsentieren und wie Sie Ihre Körpersprache vor dem Gesprächspartner perfekt einsetzen und ihn zum Abschluss bewegen. Im wahrsten Sinne des Wortes durch galant eingesetzte Körpersprache. Dadurch werden Sie Ihre Kunden, Mitarbeitenden, Vorgesetzten auf digitale Art für sich gewinnen und Sie durchschauen, was die Körpersprache des Gegenübers verrät.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006411	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Periodische Ausgleichszahlungen (AGZp) - Betriebswirtschaftliche Grundlagen -

- Ergebnisspaltung im Überblick
- Konzeption Periodische Ausgleichszahlung mittels Replikationsportfolio
- Allgemeine Hinweise zur Integration historischer periodischer Ausgleichszahlungen - Querverweise zu den ergänzenden WEB-Seminaren
 - Initialisierung der Historie (AGZp) für das Replikationsportfolio in der zoK
 - Praktische Nutzung der AGZp in der EVR (inkl. Re-Initialisierung der Historie)
- Auswirkung auf die Ergebnisspaltung und das interne Vertriebs-Reporting

Ziel

In diesem WEB-Seminar erhalten die Teilnehmer*innen das betriebswirtschaftliche und methodische Hintergrundwissen, um die Ermittlung der periodischen Ausgleichszahlungen (AGZp) im variablen Geschäft nachvollziehen zu können.

Anhand von Fallbeispielen wird die Theorie vertieft und u.a. die Wirkung auf die Ergebnisspaltung und das interne Vertriebs-Reporting aufgezeigt.

Weiter wird im Rahmen der MaRisk-Novelle das Thema „Ergebnisspaltung“ in den Fokus der Aufsicht gerückt. Hier wird gefordert, dass auch die Sparkassen ihre Erfolgsquellen voneinander abgrenzen und quantifizieren können. Die Auswirkungen der periodischen Ausgleichszahlungen (AGZp) spiegeln sich dabei im Zinskonditionen- und Strukturbeitrag im Zinsbuch wider.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen aus den Bereichen Banksteuerung, Kalkulation und Vertriebscontrolling.

Hinweis

Grundlagenkenntnisse zum variablen Geschäft (Modell gleitender Durchschnitte) werden vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006173	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Periodische Ausgleichszahlungen (AGZp) - Initialisierung Historie für das Replikationsportfolio in der zoK -

- Vorgehen bei der Initialisierung
- Typische Fallstricke und Besonderheiten
- Validierung / Visualisierung und Umgang mit Abfrageschablonen
- Ausblick und Verzahnung zu Folgesystemen

Ziel

Seit April 2020 steht die Berechnung der periodisierten Ausgleichszahlungen (AGZp) in der zahlungsstromorientierten Nachkalkulation (zoK) zur Verfügung. Das WEB-Seminar setzt auf den Informationen der FI Rundschreiben sowie den fachlichen Grundlagen auf.

Im Rahmen des WEB-Seminars werden praktische Hinweise zur technischen Umsetzung der Anreicherung der Historie (Initialisierung) vorgestellt und Auswirkungen auf die Folgesysteme aufgezeigt. Außerdem werden Tipps & Tricks thematisiert und auf typische Fehlerquellen eingegangen.

Sie haben die Gelegenheit sich auszutauschen und auch konkrete Fragestellungen einzubringen.

Das WEB-Seminar richtet sich an Häuser, die noch nicht mit der praktischen Umsetzung der AGZp in der zoK begonnen, diese jedoch kurzfristig geplant haben.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen aus den Bereichen Banksteuerung, Kalkulation und Vertriebscontrolling.

Hinweis

Vorausgesetzt werden fachliche Kenntnisse zum Replikationsportfolio und der Ergebnisspaltung sowie Kenntnis des Leitfadens „Periodische Ausgleichszahlung 2.0“, des OSPlus-Release-Rundschreibens Nr. 313/2019 OSPlus-Release-Anlage 4.01.08 und 81/2020.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006175	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Periodische Ausgleichszahlungen (AGZp) - Integration der AGZp in Vertriebssteuerung und Reporting -

- Einordnung der periodischen Ausgleichszahlungen (AGZp) in die Vertriebssteuerung
- Überblick über die Bedeutung der periodischen Ausgleichszahlungen im Rahmen des Reportings zur Messung und Steuerung von Verkaufserfolgen
- Ansätze zur Integration in das Reporting
- Hinweise zur technischen Umsetzung in der OSPlus-Vertriebssteuerung

Ziel

Die Teilnehmer*innen erhalten in diesem WEB-Seminar einen Überblick über die Einordnung und Bedeutung der periodischen Ausgleichszahlungen (AGZp) im Rahmen der Vertriebssteuerung. Ziel ist es aufzuzeigen, wie die in der zahlungsstromorientierten Nachkalkulation (zoK) ermittelten AGZp in der Vertriebssteuerung optimal genutzt und Fehlsteuerungsimpulse vermieden werden können.

Weiter werden die Auswirkungen der Integration auf das Reporting mit dem Ziel erläutert, dass die Erfolgsmessung der Vertriebsbereiche vollständig beeinflussbar bleibt bzw. zu den Planwerten passt. Ergänzende Hinweise zur technischen Umsetzung in der OSPlus-Vertriebssteuerung runden das WEB-Seminar ab.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen aus den Bereichen Unternehmenssteuerung, Vertriebssteuerung, Vorstandssekretariat sowie Vertriebsführungskräfte.

Hinweis

Vorausgesetzt werden fachliche Kenntnisse zum Replikationsportfolio und der Ergebnisspaltung.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006179	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Periodische Ausgleichszahlungen (AGZp) - Praktische Nutzung in der EVR inkl. Re-Initialisierung der Historie in der EVR -

- Vergleich der Berechnung und Ergebnisse in der zoK und der EVR
- Auswertungsmöglichkeiten
- Interpretation der Ergebnisse
- Umgang mit Abweichungen zwischen zoK und EVR
- Wirkungen auf die Ergebnisspaltung
- Notwendigkeit und Umsetzung einer Re-Initialisierung der Historie

Ziel

Die periodischen Ausgleichszahlungen (AGZp) werden sowohl in der zahlungsstromorientierten Kalkulation (zoK) als auch der Ergebnisvorschaurechnung (EVR) unabhängig voneinander berechnet. Aufgrund der unterschiedlichen Granularität der Portfolioebene zwischen den Anwendungen kommt es zu abweichenden Ergebnissen.

Dieses WEB-Seminar soll den Instituten praktische Unterstützung bei der Auswertung, Analyse und Klärung der Differenzen geben.

Außerdem wird thematisiert, in welchen Fällen durch technische Umstellungen ein Re-Initialisierungsbedarf in der EVR entsteht und wie die Re-Initialisierung möglichst ressourcenschonend umgesetzt werden kann.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen aus den Bereichen Banksteuerung oder Planung.

Hinweis

Vorausgesetzt werden fachliche Kenntnisse zum Replikationsportfolio und zur Ergebnisspaltung.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006177	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Praktische Nutzung der periodischen Ausgleichszahlungen (AGZp) in der EVR

- Ermittlung von AGZp durch die zoK bei
 - Volumenveränderung
 - Änderung von Fristenmischungen
 - Portfoliowechsel durch Veränderungen in der MZMN-Produktstruktur
- Nutzung der Nachkalkulationsanalyse zur
 - Verarbeitungskontrolle
 - Analyse der periodisierten Werte
- Übertragung der AGZp von bestandslosen Portfolien mit Hilfe der offenen Schnittstelle
- Ermittlung der Werte am Einzelkonto - Übernahme in die S-DWH Datenhaltung

Ziel

In diesem WEB-Seminar wird thematisiert, wie die zahlungs-stromorientierte Kalkulation die Berechnung der periodischen Ausgleichszahlungen (AGZp) vornimmt und welche regelmäßigen Aktivitäten hierdurch entstehen können.

Nach einer fachlichen Einführung in das Thema werden insbesondere die in diesem Zusammenhang erforderlichen regelmäßigen Kontrollaktivitäten in der Nachkalkulationsanalyse, die Nutzung der offenen Schnittstelle sowie die Ermittlung der Werte am Einzelkonto thematisiert.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen aus der Vertriebssteuerung oder Controlling, welche die FI Nachkalkulation betreuen.

Hinweis

Vorausgesetzt werden methodische Grundlagen in der zoK (Bewertung variabler Verträge), Grundkenntnisse in der Parametrisierung der zoK sowie bei der Nutzung der Nachkalkulationsanalyse.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006337	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Privates Finanzkonzept

Zielgruppe

Verantwortliche für die ganzheitliche Kundenbetreuung in der Vertriebssteuerung in der Privatkundenbetreuung - Privates Finanzkonzept - stationär und medial

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072205	17.06.2024	17.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 0

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Projektorientiert arbeiten für Ausbilder/innen

1. Vorstellung der Inhalte des WEB-Seminars „Projektorientiert arbeiten“ und fachliche Grundlagen des Projektmanagements
 - Erläuterung Projekte/Linienaufgaben
2. - Gestaltung von Azubi-Projekten; Projektstruktur
 - Ideenvorstellung - geeignete Projekte für Auszubildende
 - Besonderheiten in der Projektarbeit mit Auszubildenden
3. Best Practice von Azubiprojekten in der Sparkasse (aus Sicht der Ausbilder/innen und Auszubildenden)
 - Azubifiliale
 - Azubi-Recruiting-Kampagne über Social Media
 - Digitales Praktikum
 - ...
4. Best Practice von anderen Unternehmen aus anderen Branchen
 - Entwicklung eines neuen Autos
 - Digitale Fitness von Mitarbeiter*innen
 - Kundenbeziehung neu denken
 - Gesundheitsmanagement
 - Nachhaltigkeit
 - ...
5. Diskussion und Austausch

Ziel

Sie erhalten einen Überblick über die Inhalte im Web-Seminar Projektorientiert arbeiten für Auszubildende. Darüber hinaus informiert der Dozent gezielt über fachliche Grundlagen im Bereich Projektmanagement.

Ein weiteres wichtiges Thema liegt in dem Bereich der Gestaltung von Azubi-Projekten, Ideengenerierung und Best-Practice-Ansätzen.

Zielgruppe

Ausbildungsleiter/innen

Ausbilder/innen vor Ort

Mitarbeiter/innen, die Projekte für Auszubildende begleiten

Hinweis

14:00 - 16:00 Uhr

Ansprechpartner

Kirsten Prang

Tel: 0151 1517 4747

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006503	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar S-ESG-Score

1. Einführung
 - 1.1. regulatorische Einordnung
 - 1.2. Abgrenzung zwischen ESG- und Bonitäts-Klassifizierung
 - 1.3. kurzer Einblick in die Welt der (externen) ESG-Ratings/Scorings
2. Der S-ESG-Score - Kundenebene
 - 2.1. Systematik
 - 2.2. Kundenscore
 - 2.2.1. Datenbasis
 - 2.2.2. Individualisierung in der Anwendung
 - 2.3. Portfolioscore
 - 2.3.1. Datenbasis
 - 2.3.2. Individualisierung in der Anwendung
 - 2.4. Zusammenführung zum aggregierten Kundenscore
 - 2.5. Kommunikation
3. Meta-Ebene: Bestandsabfragen zur Selektion und Priorisierung
4. Verknüpfung zum finanzkonzept.digital
5. Weitere nützliche Hilfsmittel
 - 5.1 ESG-Checkliste für Beratende
 - 5.2 Energiecheck
 - 5.3 Hilfetexte
 - 5.4 Branchenprognose

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten einen Überblick zum S-ESG-Score und lernen dessen Einordnung in die Klassifizierungssysteme sowie dessen Systematik kennen.

Darüberhinaus wird ein Überblick gegeben, welche kommunikativen Hilfsmittel für den S-ESG-Score zur Verfügung stehen und welche Verknüpfungen mit anderen Tools und Anwendungen der S-Finanzgruppe vorgenommen werden können.

Zielgruppe

Zielgruppe dieses Seminars sind Fach- und Führungskräfte und Berater/-innen des gewerblichen Kreditgeschäftes (GSK, GK, FK, UK) sowie Co-Betreuer und Assistenzen im gewerblichen Bereich.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070287	10.06.2024	10.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 189

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Selbstmanagement - etablieren einer Kultur - WebReihe Neu in Führung V

- Selbstmanagement - der Einarbeitungsfahrplan
- Wie vertraue ich mir und anderen? Etablieren einer nachhaltigen Fehler- und Vertrauenskultur.
- Ihr eigener Einarbeitungsfahrplan: Ziele, Ziele, Ziele - haben Sie ein eigenes mission statement?
- Selbstmanagement: Der Umgang mit Befürchtungen, Ärger und schwierigen Situationen.

Ziel

Der Einstieg in die Führung planen.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchskräfte

Hinweis

Die Webinare dieser Bausteinreihe sind so konzipiert, dass sie als Reihe oder auch einzeln gebucht werden können. Es gibt während der Webinare die Möglichkeit des interaktiven Austauschs, es werden Reflexions- und Einschätzungsfragen und Fallbeschreibungen Raum haben. Zwischen den Modulen können kleine Aufgaben und Inhalte erarbeitet werden, die den Einstieg ins Thema erleichtern. Im Anschluss an das jeweilige Webinarmodul steht die Trainerin für Einzelfragen zur Verfügung.

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon. Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar", welches Sie in den in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung finden.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum. Wir bieten Ihnen im Vorfeld einen Technikcheck an, der Link zu diesem Raum ist ebenfalls in der Einladung zu finden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064577	05.06.2024	05.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 150

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Sparkassen-Finanzgruppe

- Struktur und Wettbewerb des Bankensystems in Deutschland
 - Grundlagen und Prinzip des Kreditwesens
 - Bankensystem in Deutschland
 - Universal und Spezialbanken
 - Deutsche Bundesbank
 - Bankenaufsicht
 - Herausforderungen für die Zukunft
- S-Finanzgruppe
 - Zahlen, Daten, Fakten & Aufbau
 - Verbundpartner
 - Öffentlicher Auftrag & Sicherungsziele
 - Aufgaben und Strukturen des Sparkassen- und Giroverbandes
 - Marke Sparkasse
 - Sicherungssystem der S-Finanzgruppe
 - Organe der Sparkasse
- Gesellschaftliches Engagement
 - dreistufige Förderstruktur der Sparkassen
 - positive Effekte

Ziel

- Sie kennen die Grundzüge der Struktur des Bankensystems in Deutschland
- Sie können die Vorteile der Marke „Sparkasse“ für die Kunden, die Region und den Wettbewerb der Kreditinstitute erklären,
- Sie können den Aufbau und die rechtlichen Grundlagen der Sparkassen-Finanzgruppe erklären,
- Sie können die geschäftspolitischen Möglichkeiten der Sparkassen-Finanzgruppe zur Aufgabenerfüllung und Zielerreichung erläutern.

Zielgruppe

Auszubildende

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068075	12.09.2024	12.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 70

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Sparkassen-Finanzkonzept

- Philosophie des Sparkassen-Finanzkonzepts
- Ziele, Inhalte und Strategien
- Aufbau der Beratungssystematik
- Gruppenarbeit "Lebensphasen" und Auswertung - Vertriebsansätze
- Sparkassen-Finanzcheck - Präsentation eines Finanzchecks durch die Trainerin, angereichert mit Vertriebshinweisen

Ziel

Die Teilnehmer können:

- die Bedeutung des ganzheitlichen Beratungsansatzes erläutern
- den Aufbau des Sparkassen-Finanzkonzeptes erklären,
- sie kennen die verschiedenen Lebensphasen und können vertrieblichen Nutzen daraus generieren
- sie lernen den Sparkassen-Finanzcheck und den Mehrwert kennen und können diesen kunden- sowie vertriebsorientiert ansprechen

Zielgruppe

Auszubildende

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068059	27.09.2024	27.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 89
V-068061	11.11.2024	11.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 89

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Talentmanagement

- Grundverständnis von Talentmanagement als Instrument der strategischen Personalarbeit
- Systematik, Instrumente und Verantwortlichkeiten im Talentmanagementprozess
- Vorgehensweise zur Gestaltung und Implementierung eines eigenen Talentmanagements in der Sparkasse

Ziel

Talentmanagement ermöglicht die Besetzung erfolgskritischer Positionen mit eigenen Leistungs- und Potenzialträgern. Dadurch zielt Talentmanagement gleich auf zwei Herausforderungen des strategischen Personalmanagement: Vakanzen zu reduzieren und Talente zu binden.

Basierend auf den Ergebnissen des DSGVO-Projekts "Talentmanagement in Sparkassen" sprechen wir über die einzelnen Elemente eines systematischen Talentmanagements. Darüber hinaus diskutieren wir, wie es Ihnen gelingt, in Ihrer Sparkasse einen eigenen Talentmanagementprozess zu gestalten und zu implementieren.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007459	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Teamwork - Gruppen Verstehen - Teams entwickeln - WebReihe Neu in Führung VII

- Ist Teamentwicklung (reine) Führungsaufgabe?
- Faktoren der Teambildung
- Entwicklungsphasen: welche gibt es, was geschieht in den Phasen
- Rollen und Ränge kennen, verstehen und nutzen
- Teambewusstsein = WIR - Gefühl: Was kann jeder einzelne dazu tun
- Führungsaufgabe Teamentwicklung - wie können Sie unterstützen, wo sind die Grenzen?

Ziel

Teamführung unterscheidet sich von der Mitarbeiterführung, da sich Menschen in Gruppen anders verhalten. Es geht darum, das eigene Team (noch besser) zu verstehen und die Qualität der Zusammenarbeit zu fördern.

Zielgruppe

Führungskräfte

Nachwuchsführungskräfte

Projektverantwortliche

Hinweis

15:00 - 16:30 Uhr

Die Webinare dieser Bausteinreihe sind so konzipiert, dass sie als Reihe oder auch einzeln gebucht werden können. Es gibt während der Webinare die Möglichkeit des interaktiven Austauschs, es werden Reflexions- und Einschätzungsfragen und Fallbeschreibungen Raum haben. Zwischen den Modulen können kleine Aufgaben und Inhalte erarbeitet werden, die den Einstieg ins Thema erleichtern. Im Anschluss an das jeweilige Webinarmodul steht die Trainerin für Einzelfragen zur Verfügung.

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon. Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "2 Schritte zum Webinar", welches Sie in den in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung finden.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum. Wir bieten Ihnen im Vorfeld einen Technikcheck an, der Link zu diesem Raum ist ebenfalls in der Einladung zu finden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064581	16.10.2024	16.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 150

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Trendence

- Trendence - Online Vortrag zu den Ergebnissen der Arbeitgeberanalyse bei Schüler_innen und Professionals
- Wie ticken die Zielgruppen Schüler_innen/Professionals?
- Wie haben sich Karrierepräferenzen und Kommunikationsverhalten verändert?
- Wie wirkt sich die Krise auf die Bankenbranche und die Sparkassen aus?
- Wie wird die Sparkasse als Arbeitgeber wahrgenommen?

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007487	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Umgang mit Konflikten - WebReihe Neu in Führung VIII

- Innere und Äußere Widerstände
- Wie entstehen Konflikte?
- Äußere und innere Ursachen - Zusammenhang zwischen Auslöser, Gedanken, Bewertungen und Verhalten verstehen
- Umgang mit inneren Konflikten
- Konfliktverhalten - Eigene und fremde Verhaltensmuster in Konfliktsituationen und schwierigen Gesprächssituationen
- Konstruktiver Umgang mit der Situation, sich selbst und den Beteiligten

Ziel

Sie erfahren die Grundregeln für den Umgang mit Konflikten.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchskräfte

Hinweis

Die Webinare dieser Bausteinreihe sind so konzipiert, dass sie als Reihe oder auch einzeln gebucht werden können. Es gibt während der Webinare die Möglichkeit des interaktiven Austauschs, es werden Reflexions- und Einschätzungsfragen und Fallbeschreibungen Raum haben. Zwischen den Modulen können kleine Aufgaben und Inhalte erarbeitet werden, die den Einstieg ins Thema erleichtern. Im Anschluss an das jeweilige Webinarmodul steht die Trainerin für Einzelfragen zur Verfügung.

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon. Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar", welches Sie in den in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung finden.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum. Wir bieten Ihnen im Vorfeld einen Technikcheck an, der Link zu diesem Raum ist ebenfalls in der Einladung zu finden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064583	18.09.2024	18.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 150

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar Unterschiedliche Mitarbeiterpersönlichkeiten - WebReihe Neu in Führung IV

- Mitarbeiter fördern
- Wer ist wie motiviert?
- Warum sind Menschen bereit, Leistung zu erzielen
- Über High- und Low-Performer: ist es so?
- ... und wie Sie jeweils damit umgehen
- Motivierendes und demotivierendes Führungsverhalten
- Mitarbeiter-Persönlichkeiten
- Welche „Mitarbeitertypen“ sind in Ihrem Team
- Über Persönlichkeitsmodelle sich selbst und andere Menschen verstehen

Ziel

Als Führungskraft die Mitarbeiter weiterentwickeln.

Zielgruppe

Führungsnachwuchskräfte

Nachwuchskräfte

Hinweis

Die Webinare dieser Bausteinreihe sind so konzipiert, dass sie als Reihe oder auch einzeln gebucht werden können. Es gibt während der Webinare die Möglichkeit des interaktiven Austauschs, es werden Reflexions- und Einschätzungsfragen und Fallbeschreibungen Raum haben. Zwischen den Modulen können kleine Aufgaben und Inhalte erarbeitet werden, die den Einstieg ins Thema erleichtern. Im Anschluss an das jeweilige Webinarmodul steht die Trainerin für Einzelfragen zur Verfügung.

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon. Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar", welches Sie in den in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung finden.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum. Wir bieten Ihnen im Vorfeld einen Technikcheck an, der Link zu diesem Raum ist ebenfalls in der Einladung zu finden.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-064575	15.05.2024	15.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 150

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Vertiefungsworkshop Stresstests

Die Schulungsreihe „Vertiefungsworkshop Stresstests“ wird fortlaufend aktualisiert und behandelt aktuelle und spezifische Fragestellungen im Zusammenhang mit Stresstests.

Im Rahmen dieses Vertiefungsworkshops wird auf die nachfolgenden Themen eingegangen:

- Allgemeine Hinweise zum Umgang mit Stresstests
 - Anforderungen an Stresstests
 - Ziele von Stresstests
 - Umfeldfaktoren
 - Individuelle Anpassungen der SR-Szenarien
 - Inverse Stresstests
- Ergebnis Umfrage Stresstests des OSV
- Neuerungen aus der 6. MaRisk-Novelle im Zusammenhang mit Stresstests - Sensitivitätsanalysen
- Phasen einer Immobilienblase
- Umsetzungsbeispiel kritischen Reflexion Stresstests mit ergänzenden Hinweisen

Die Sparkassen können den Workshop dazu nutzen, sparkasseneigene Lösungen und Erfahrungen zu präsentieren und sich fachlich auszutauschen.

Ziel

Es wird ein vertiefendes Verständnis zur Durchführung und Interpretation von Stresstests erworben. Darüber hinaus können sich die Sparkassen über ihre Praxiserfahrungen und -fragen austauschen.

Zielgruppe

Die Workshops richten sich an die Sparkassen, die das von der Sparkassen Rating und Risikosysteme GmbH (SR) zentral bereitgestellte Konzept zu den risikoartenübergreifenden Stressszenarien verwenden bzw. sich aktuell in der Umsetzungsphase befinden.

Die Schulung richtet sich an die Mitarbeiter/-Innen aus den Fachbereichen Controlling, Betriebswirtschaft und Gesamtbanksteuerung, die für die Durchführung der Stresstests verantwortlich sind.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006795	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Vorfälligkeitsberechnung mit MARZIPAN KAPLAN Grundlagen

- Rechtliche Grundlagen
- Abgrenzung von Vorfälligkeitsentgelten und Aufhebungsentgelten
- Bankfachlicher Hintergrund zur Berechnung
- Parametrisierung der Voreinstellungen zur Risikokostenerstattung und des Institutsaufwands
- Kalkulation der verschiedenen Arten von Geschäftsänderungen:
Vollablösungen, Sondertilgungen, Nicht- und Teilnichtabnahme

Ziel

Die TeilnehmerInnen erhalten in diesem Web-Seminar einen Überblick über die rechtlichen Anforderungen hinsichtlich der Vorfälligkeitsentgeltberechnung und lernen die Grundlagen der Bankkalkulation innerhalb der VFE-Berechnung kennen. Anhand von Rechenbeispielen aus der Praxis lernen die TeilnehmerInnen, Vorfälligkeitsentschädigungs-Berechnungen (VE) durchzuführen. Ergänzend werden die notwendigen Programmvoreinstellungen betrachtet, die den TeilnehmerInnen die Administration im eigenen Haus ermöglichen.

Zielgruppe

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aus den Bereichen Kredit oder Controlling, die VE-Berechnungen mit MARZIPAN durchführen. Es werden keine Grundkenntnisse vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006161	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Vorfälligkeitsberechnung mit MARZIPAN KAPLAN - Geschäftsänderungen mit Neugeschäft und Nutzung des Treppenrechners bei der VFE-Berechnung

- Fachlicher Hintergrund den neuen MARZIPAN KAPLAN Funktionalitäten:
 - Tilgungssatzwechseloption
 - Optimierte Einbezugnahme von Sondertilgungs-/Tilgungssatzwechselrechten
- Vorstellung der Funktionalitäten anhand von Rechenbeispielen
- Voreinstellungen zur optimierten Einbezugnahme
- Besonderheiten im Rahmen der Geschäftsdatenerfassung

Ziel

In diesem Web-Seminar wird die - voraussichtlich zu OSPlus Release 21.0 verfügbare - MARZIPAN Funktionalität zur optimierten Einbezugnahme von Sondertilgungsrechten / Tilgungssatzwechseloptionen vorgestellt.

Nach Einführung in die Problematik wird den TeilnehmerInnen vorgestellt, wie in MARZIPAN KAPLAN ermittelt wird, welche Rechte schadensmindernd für den Kunden zu berücksichtigen sind.

Ergänzend hierzu werden die erforderlichen Voreinstellungen thematisiert, die eine optimierte Berücksichtigung der Sondertilgungs- und Tilgungssatzwechselrechten ermöglichen.

Zielgruppe

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aus den Bereichen Kredit oder Controlling, die

VE-Berechnungen mit MARZIPAN durchführen und erste Kenntnisse über die rechtlichen Anforderungen, über den bankfachlichen Hintergrund der VFE-Berechnung und erste Erfahrungen mit der Berechnung von VFE besitzen. Das Web-Seminar baut auf die Grundlagenschulung Vorfälligkeitsberechnung mit KAPLAN auf.

Ansprechpartner

Johannes Schneider

Tel: 0175 1670947

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006287	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar Vorfälligkeitsberechnung mit MARZIPAN KAPLAN - Neue Funktionen Vorteilhaftigkeitsprüfung und Tilgungswechseloptionen

Folgende Inhalte werden vermittelt:

Fachlicher Hintergrund den neuen MARZIPAN KAPLAN Funktionalitäten:

- Tilgungssatzwechseloption
- Optimierte Einbezugnahme von Sondertilgungs-/Tilgungssatzwechselrechte

Vorstellung der Funktionalitäten anhand von Rechenbeispielen

Voreinstellungen zur optimierten Einbezugnahme

Besonderheiten im Rahmen der Geschäftsdatenerfassung

Ziel

In diesem Web-Seminar wird die - voraussichtlich zu OSPlus Release 21.0 verfügbare - MARZIPAN Funktionalität zur optimierten Einbezugnahme von Sondertilgungsrechten / Tilgungssatzwechseloptionen vorgestellt.

Nach Einführung in die Problematik wird den TeilnehmerInnen vorgestellt, wie in MARZIPAN KAPLAN ermittelt wird, welche Rechte schadensmindernd für den Kunden zu berücksichtigen sind.

Ergänzend hierzu werden die erforderlichen Voreinstellungen thematisiert, die eine optimierte Berücksichtigung der Sondertilgungs- und Tilgungssatzwechselrechten ermöglichen.

Zielgruppe

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aus der Marktfolge Kredit oder Controlling, die

VE-Berechnungen mit MARZIPAN durchführen und bereits erste Kenntnisse und Erfahrungen in der Nutzung von MARZIPAN KAPLAN haben.

Das Web-Seminar baut auf der Veranstaltung: „Vorfälligkeitsberechnung mit KAPLAN - Grundlagen“ auf.

Ansprechpartner

Johannes Schneider

Tel: 0175 1670947

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006163	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar „Modernisiertes Personengesellschaftsrecht ab 2024 - Bedeutung der Auswirkungen auf Kunden aus Sicht der Sparkasse“

Gesellschaft bürgerlichen Rechts

- Rechtsfähige Außengesellschaft - nicht rechtsfähige Innengesellschaft
- Gesellschaftsvermögen
- Gesellschaftsregister
- Geschäftsführung und Vertretung
- Haftung
- Veränderungen im Gesellschafterbestand
- Auflösung
- Statuswechsel und Umwandlung unter Beteiligung einer GbR
- GbR und Grundbuch
- Neue GbR - Auswirkungen auf Vertragsverhältnisse

Personenhandelsgesellschaften

- Änderungen im Recht der Offenen Handelsgesellschaft (OHG)
- Änderungen im Recht der Kommanditgesellschaft (KG)
- Öffnung der OHG und KG bzw. GmbH & Co. KG für Angehörige freier Berufe

Partnerschaftsgesellschaft

- Änderungen im Recht der Partnerschaft

Ziel

Im Seminar werden die sich durch die Personengesellschaftsrechtsreform ergebenden Änderungen behandelt und deren Auswirkungen auch anhand von Fallbeispielen dargestellt. Der Schwerpunkt liegt dabei primär auf dem Blickwinkel der Sparkasse, die als Geschäftspartner und ggfs. Darlehensgeber von Personengesellschaften die sich unmittelbar auf ihre Kunden auswirkenden rechtlichen Neuerungen ebenfalls kennen muss.

Zielgruppe

- Firmenkundenbetreuer/innen
- Kreditsachbearbeiter/innen (gewerblich)
- Gewerbekundenbetreuer/innen
- Führungskräfte Firmenkunden
- Beratende aus dem Private Banking

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007873	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: "Schonzeit" - Effektives und wirkungsvolles Selbst- und Zeitmanagement

- Den Fokus auf das Wesentliche lenken.
- Verständnis für effektives und effizientes Handeln erlangen.
- Zeitdiebe und Störfaktoren im Arbeitsalltag analysieren und minimieren.
- Ausgewogene Work-Life-Balance und Zeitsouveränität herstellen.
- Die richtigen Prioritäten setzen und verfolgen.
- Mit 20% der richtigen Aufgaben 80% Ergebnisse erzielen.
- Anti-Prokrastination für mehr Erfolg.
- Zielmagnetismus - so erreichen Sie ihre Wünsche und Träume.- Die ALPEN-Methode hilft alles zu erleichtern

Ziel

Haben Sie „schon Zeit“ oder brauchen Sie „Schonzeit“? Fühlen sich tagtäglich getrieben von einer immensen Informationsflut und einer langen Aufgabenliste und hat sich dieses Gefühl durch die digitalen Medien noch verstärkt?

Sie wollen Ihre Zeitsouveränität zurückerlangen und suchen dafür nach schnell umsetzbaren, aber nachhaltigen Lösungen. Dieses Webinar zeigt Ihnen, wie Sie zukünftig zielorientierter und stressfreier mit ihrer Arbeitszeit umgehen. So bewahren Sie selbst an hektischen Tagen den Überblick und gewinnen mehr Zeit für Ihre wesentlichen Aufgaben, die Ihre Ziele und Wünsche im Leben erreichbar machen.

- Persönlichen Ziele formulieren und erreichen
- Richtige Prioritäten setzen
- Störfaktoren erkennen und beseitigen

Hinweis

Das Webinar besteht aus zwei Terminen. Sie bauen aufeinander auf. In der Zeit dazwischen können Sie die ersten Erkenntnisse in die Tat umsetzen. Sie sammeln weitere Problemstellungen, für die Sie im zweiten Termin Lösungen erarbeiten.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005692	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: (Aufsichts-)Recht für Kredite in der Sanierung - Neue MaRisk, IDW S 6 & Co.

- Wesentliche Rechtsgrundlagen, insbesondere SanInsFoG / StaRuG / InsO
- Anforderungen der neuen MaRisk an eine Sanierungsbegleitung
- Abgrenzung von NPL sowie NPE nach den neuen MaRisk
- Forbearance-Maßnahmen in der Sanierung
- Sanierungsstrategie, -instrumente und -maßnahmen
- Sanierungscontrolling
- Bedeutung von Sanierungsgutachten für Banken
(u. a. aufsichtsrechtliche Anforderungen aus BTO 1.2.5 und rechtliche Vorgaben aus BGH-Urteilen und IDW S6)
- Maßnahmenkatalog und -verfolgung / Meilensteinreporting
- Berichterstattung mittels Reporting und Statusberichten (aufsichtliche Sicht sowie Sicht des Kunden)

Ziel

- In diesem Webinar werden die Problemfelder bei der Sanierungsbetreuung aus aufsichtsrechtlicher und rechtlicher Sicht beleuchtet und die für die Sanierungsbearbeitung relevanten Ansätze dargestellt.
- Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Neuerungen und Änderungen in der Bearbeitung von Sanierungsengagements, die für die Sanierungsbetreuung von elementarer Bedeutung sind.
- An Hand von zusammenfassenden Checklisten erlangen Sie zudem eine gute Orientierung für die wesentlichen Problemstellungen in der Betreuung von Sanierungsengagements.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Kredit Aktiv, Intensivbetreuende, Sanierer und Kreditrevision

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RABitte **beachten Sie:** Die beiden Module à 90 Minuten bauen inhaltlich aufeinander auf und können daher nicht einzeln gebucht werden. Teil 1: 10.00 - 11.30 Uhr Teil 2: 14.00 - 15.30 Uhr Der Einladungslink gilt für beide Teile.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008405	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Abbildung von Infrastrukturrisiken

BVI-Branchenmodell Infrastructure-Return-Modell (IRM)

Ziel

Die Teilnehmer:innen informieren sich zum Themenkomplex Infrastrukturrisiken.

Zielgruppe

Das WEB-Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Risikocontrolling.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007455	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

WEB-Seminar: AEOI und FATCA in der Sparkasse praktisch abwickeln

- Übersicht über die Kundenklassifizierung für natürliche Personen und Rechtsträger
- Möglichkeiten und Grenzen von Selbstauskünften
- Behandlung von Kunden, die die Mitarbeit verweigern
- Angaben zur Staatsangehörigkeit und zur steuerlichen Ansässigkeit plausibilisieren
- Reaktion auf geänderte Gegebenheiten (z.B. Umzug)
- Konflikte in den Bereichen Abgeltungssteuer, AEOI und FATCA auflösen
- Umgang mit diversen Treuhandkonstellationen
- Wahrung der Sorgfaltspflichten
- Aufzeigen von Berührungspunkten zur US-Quellensteuer

Ziel

Mit diesem Seminar erhalten Sie einen umfassenden Überblick über die neuen AEOI- und FATCA-Regelungen. Dabei gehen wir auf die zentralen Rollout-Empfehlungen ein und erläutern Ihnen, wie die OSPlus-Funktionalitäten dazu eingesetzt werden können und wie Sie den Meldepflichten sachgerecht nachkommen.

- Sie lernen die AEOI- und FATCA-Regelungen noch besser anzuwenden.
- Sie können auf geänderte Gegebenheiten (z.B. durch einen Umzug) reagieren.
- Sie können Konflikte im Bereich Abgeltungssteuer, AEOI und FATCA auflösen.
- Sie können Kunden behandeln, die die Mitarbeit verweigern.

Zielgruppe

- Compliance
- Individualkunden
- Interne Revision
- Privatkunden
- Steuern
- Wertpapiergeschäft

Hinweis

Voraussetzungen

Kenntnis der aktuellen Dokumente:

„FATCA-Umsetzungsleitfaden Version 1.0“

„AEOI - Kundenidentifikation und -dokumentation“

„AEOI/ FATCA - Hinweise zur Bearbeitung der Selbstauskunft und häufige Fragen“

Bitte nutzen Sie im Vorfeld der Veranstaltung die Möglichkeit, Fragen an die Referenten zu richten (per Mail an gabriele.groezinger@nosa-online.de).

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006431	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Aktuelles zu Bankgeschäften mit Minderjährigen

- Grundlagen des Minderjährigenrechts
 - zustimmungsfreie Rechtsgeschäfte
 - zustimmungspflichtige Rechtsgeschäfte
 - einseitige Rechtsgeschäfte
 - Erwerbsgeschäft/ Dienst- oder Arbeitsverhältnis
- Elterliche Sorge
 - Grundsätze
 - Beschränkung und Ruhen der elterlichen Sorge
 - elterliche Sorge nach Trennung und Scheidung
 - In welchen Fällen vertritt ein Elternteil alleine?
- Vertretung durch Eltern im Bereich der Vermögenssorge
 - Wann familiengerichtliche Genehmigung erforderlich?
- Ausschluss und Beschränkung der elterlichen Vertretungsmacht
- Vertretung durch Vormund
 - gerichtliche Anordnung
 - Befugnisse des Vormunds
 - Wann gerichtliche Genehmigung für Handeln erforderlich?
 - Führung und Beendigung der Vormundschaft
- Pflegschaft
- Einzelne Bankgeschäfte
 - Girokonten
 - Erteilung von Vollmachten
 - Sparkonten
 - Wechsel- und Scheckverkehr
 - Depot- und Wertpapiergeschäft
 - Kreditgeschäft
 - Bauspar- und Versicherungsverträge
 - Grundstücksgeschäfte
 - Kündigungen
- Folge von unwirksamen Verträgen/ Rechtsgeschäften

Ziel

Ziel der Veranstaltung ist es, Sicherheit im Umgang mit Minderjährigenkonten zu erhalten. Dazu wird auch der Vordruck des Sparkassen-Verlags besprochen.

Zielgruppe

Marktfolge Passiv

Revision

MaRisk-Compliance-Beauftragte

Angestellte von Vertriebsstellen

Hinweis

Um den gemeinsamen Dialog/ Austausch zu fördern, würden wir uns sehr freuen, wenn Sie Ihre Kamera während des Seminars einschalten.

Ansprechpartner

Diana Kutschke

Tel: 0170 2225 800

Fax: 030 2069 2902

Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071731	24.09.2024	24.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 290

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: AnaCredit mit BAIS für Experten - Statistische Meldung von Kreditinformationen

- BAIS-AnaCredit-Verarbeitung in Bezug auf die Rückmeldungen der Bundesbank
- Korrekturmeldungen im BAIS-AnaCredit-Modul
- Validierungen und Fehlerbehebung
- aktuelle Gegebenheiten bzgl. BAIS-Verarbeitung

Ziel

In diesem Web-Seminar erhalten die Teilnehmer:innen einen vertiefenden Einblick in die BAIS-Verarbeitungssystematiken des AnaCredit-Moduls. Dabei wird verstärkt auf die Rückmeldungen der Bundesbank und den korrekten Umgang mit ihnen eingegangen. Zusätzlich wird Bezug auf die Erstellung der Korrekturmeldungen genommen. Ergänzend werden aktuelle Themen aus der Meldepraxis berührt.

Die Teilnehmer können nach dem Besuch des Web-Seminars die Rückmeldungen der Bundesbank besser nachvollziehen und kennen den BAIS-Verarbeitungsprozess bezüglich der Korrekturmeldungen. Die dargestellten Funktionen helfen den Teilnehmer in ihrer Meldepraxis.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an fortgeschrittene BAIS-Nutzer:innen / Melder:innen mit Erfahrung im Themengebiet AnaCredit.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Die Schulung setzt Kenntnisse der Teilnehmer über das Meldeverfahren von AnaCredit in BAIS voraus. Idealerweise wurde bereits die AnaCredit-BAIS-Grundlagenschulung (S681) besucht.
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072919	18.11.2024	18.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 275

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Arbeiten im Homeoffice 1: Selbstmanagement im Homeoffice

- Persönliche Standort-Analyse
- Erkenntnisse aus Studien
- Arbeitsplatz einrichten
- Strukturen schaffen
- Tages-Struktur, Leistungskurve & Pausen
- Zusammenarbeit gestalten
- Kontakte pflegen
- Grenzen setzen
- Persönliche Energie-Versorgung
- Selbst-Motivation

Ziel

Wie Sie sich selbst besser im Home-Office strukturieren und steuern.

Viele von uns sind jetzt im Home-Office zunächst auf sich alleine gestellt. Es fehlen die vertrauten äußeren Strukturen des gewohnten Büro-Alltags.

Zielgruppe

Mitarbeitende

Hinweis

Schreibblock und Stift bitte bereithalten.

09:00 - 12:15 Uhr

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006385	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Arbeiten im Homeoffice 2: Kommunikation im Homeoffice

- Standortbestimmung: Was funktioniert gut, nicht gut, was ist gewöhnungsbedürftig?
- Virtuelle Kommunikation
- Kanal-Reduktion & Stärkung der Empathie
- Möglichkeiten der Stimme : Indikatoren
- Visuelle Information auch Quelle von Wahrnehmungs-Fehlern
- Multisensorik ist mit hohen emotionalen Kosten verbunden
- Voice-only-Experimente & Ergebnisse
- Den Arbeits-Alltag gemeinsam organisatorisch meistern
- Teamgeist geht uns alle an
- Virtuelle Konflikte
- Aktive Teilnahme an virtuellen Team-Meetings
- Raus aus dem Homeoffice-Loch?

Ziel

- Besonderheiten der virtuellen Kommunikation
- Organisatorischen Gestaltung der virtuellen Zusammenarbeit
- Teamgeist virtuell leben
- Virtuell mit Konflikten umgehen
- Lebendige virtuelle Team-Meetings

Zielgruppe

Mitarbeitende

Hinweis

Schreibblock und Stift bitte bereithalten.

09:00 - 12:15 Uhr

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006387	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Arbeiten im Homeoffice 3: Perfektionisten locker und befreit im Homeoffice

- Facetten des Perfektionismus
- Gender & der Perfektionismus
- Auswirkungen des Perfektionismus
- Persönliche Standort-Analyse
- Die Chance des Unperfekten- Schnelligkeit vor Perfektion
- Perfektionismus trifft Arbeitsplatz
- Wege aus der Perfektionismus-Falle

Ziel

Wollen Sie immer alles 100, bzw. am besten 120 % ig machen ? Ist Ihnen gut nicht gut genug ? Sind Sie häufig unzufrieden mit dem, was Sie an einem Tag erreicht haben ? Haben Ihnen andere schon einmal vorgeworfen „Du mit Deinem Perfektionismus“! Leiden Sie selbst inzwischen körperlich und psychisch an Ihren hohen Ansprüchen ?

In diesem Live-Online-Kurz-Seminar steht der Perfektionismus im Zentrum unserer Aufmerksamkeit. Sie lernen die Ursachen, Facetten und Auswirkungen des Perfektionismus kennen. Sie entwickeln ein tieferes Verständnis und reflektieren die Auswirkungen Ihres Perfektionismus-Strebens sowohl auf sich selbst als auch auf Ihr Umfeld und erweitern Ihr Handlungs-Spektrum zu einem für beide Seiten Gewinn bringenden Gegensteuern und einer nachhaltigeren Gesundheits-Prävention.

- Facetten des Perfektionismus und die Ursachen kennen.
- Wissen der Auswirkungen des Perfektionismus.
- Die Wege aus der Perfektionismus-Falle nutzen.

Hinweis

Schreibblock und Stift bitte bereithalten.

09:00 - 12:15 Uhr

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006389	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Arbeiten im Homeoffice: SelfCare-Fit, leistungsfähig und motiviert im Homeoffice

- Was tun Sie schon für Ihre eigene Gesundheit & das Erhalten Ihrer Leistungsfähigkeit?
- Erkennen Sie Warn-Signaleà Checkliste „Warnsignale Stress“
- Erkenntnisse aus Studien **zu** Homeoffice & digitaler Stress/ Gesundheit
- Stellschrauben für unsere Leistungsfähigkeit:
- Stressbewältigung, Belastungs-Abbau, Ressourcen-Aufbau
- Ernährung und Bewegung
- Tipps zum besseren Runterfahren, Abschalten
- **We-Care & I-Care :**
- Anerkennung, Lob, Wertschätzung
- Interesse, Aufmerksamkeit, Kontakt
- Gesprächsführung, Einbeziehen, Kommunikation
- Transparenz, Offenheit, Durchschaubarkeit
- Team-Stimmung, Betriebsklima

Ziel

- Erhalten und Stärken Sie Ihre Arbeitsfähigkeit und Produktivität durch mehr Wohlbefinden im Homeoffice.
- Der gesunde Umgang mit sich selbst beim mobilen Arbeiten

Hinweis

Schreibblock und Stift bitte bereithalten.

09:00 - 12:15 Uhr

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006391	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Aufsichtsrechtliche Anforderungen im Wandel: Digital Operational Resilience Act (DORA)

- Regulatory Technical Standards (RTS), Mindestanforderungen an das Risikomanagement (MaRisk)
- Bankaufsichtliche Anforderungen an die IT (BAIT)
- Erfahrungen aus MaRisk und BAIT Prüfungen.
- Als Schwerpunkt wird versucht einen Vergleich der Anforderungen der MaRisk / BAIT mit den Anforderungen aus DORA und den schon vorliegenden RTS herzustellen.

Ziel

Als Schwerpunkt wird versucht einen Vergleich der Anforderungen der MaRisk / BAIT mit den Anforderungen aus DORA und den schon vorliegenden RTS herzustellen.

Zielgruppe

- Mitarbeiter/innen Revision
- Mitarbeiter/innen Risikocontrolling
- Mitarbeiter/innen Betriebsorganisation
- Mitarbeiter/innen IT-Organisation

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008355	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Ausgewählte BGH-Urteile für die Sanierung und Abwicklung Teil 1

Modul 1 - Sanierung:

- Anforderungen an ein Erfolg versprechendes Sanierungskonzept und Darlegungs- und Beweislast für einen gescheiterten Sanierungsversuch
- Anfechtung einer Nachbesicherung bei drohender Zahlungsunfähigkeit im Rahmen eines Sanierungsversuchs
- Anforderungen an einen Gläubigerbenachteiligungsvorsatz bei einem gescheiterten Sanierungsversuch
- Würdigung eines Sanierungskonzepts im Rahmen einer Vorsatzanfechtung
- Strafrechtliche Haftungsrisiken bei Pflichtverletzung bei der Kreditvergabe in der Krise eines Unternehmens
- Anforderungen an den vorsatzausschließenden Sanierungsversuch
- Weitere aktuelle Themen

Ziel

- Sie erhalten einen Überblick über die aktuelle BGH-Rechtsprechung zur Sanierung und Abwicklung/Insolvenz und generell darüber, was für Ihre Problemkreditbearbeitung von Relevanz ist.
- Sie erkennen die Schadens- und Haftungsrisiken von Engagements in der Sanierung / Abwicklung und welche Maßnahmen gegen bestehende Ausfallrisiken ergriffen werden können.
- Sie erhalten die für Ihre Kreditbearbeitung im Bereich der Problemkredite erforderliche Rechtssicherheit.

Zielgruppe

(Insbesondere) Mitarbeitende aus der Marktfolge Aktiv sowie aus Sanierung und Abwicklung

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007227	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Ausgewählte BGH-Urteile für die Sanierung und Abwicklung Teil 2

Modul 2 - Abwicklung/Insolvenz

- Nachweisverzicht bei der Sicherungsgrundschuld
- Kündigung aus wichtigem Grund
- Rechte von Sicherungseigentümern in der Insolvenz
- Insolvenz bei eingetragenen Kaufmann und/oder Privatperson
- Verjährung von Zinsen aus Titeln bei Grundpfandrechten
- Anfechtungsfeste Vereinbarungen über Zahlungen aus dem pfändungsfreien Vermögen
- Zwangsvollstreckungsaufträge und Gerichtsvollziehervollstreckung
- Weitere aktuelle Themen

Ziel

- Sie erhalten einen Überblick über die aktuelle BGH-Rechtsprechung zur Sanierung und Abwicklung/Insolvenz und generell darüber, was für Ihre Problemkreditbearbeitung von Relevanz ist.
- Sie erkennen die Schadens- und Haftungsrisiken von Engagements in der Sanierung / Abwicklung und welche Maßnahmen gegen bestehende Ausfallrisiken ergriffen werden können.
- Sie erhalten die für Ihre Kreditbearbeitung im Bereich der Problemkredite erforderliche Rechtssicherheit.

Zielgruppe

(Insbesondere) Mitarbeitende aus der Marktfolge Aktiv sowie aus Sanierung und Abwicklung

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007225	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: BAIS: Neuerungen im OSPlus Release xx.x

Überblick über die fachlichen Änderungen bzw. Neuerungen rund um BAIS im Rahmen des neuesten Release-Updates

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die Änderungen und die damit einhergehenden Funktionsänderungen / -erweiterungen in Bezug auf das Meldewesen.

Es werden dabei die von den Anpassungen betroffenen BAISjava und BAISform Features vorgestellt und der verbesserte und erweiterte Bedienkomfort aufgezeigt.

Ziel ist es, die Menüpunkte in BAIS vor allem fachlich zu beleuchten, um den bestmöglichen Einsatz in der Praxis aufzuzeigen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Meldewesen.

Hinweis

Die konkreten Inhalte werden erst kurzfristig vor dem Durchführungstermin bekanntgegeben.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006911	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Basisseminar Zinsrisikosteuerung

- Variables Geschäft
- Zinsbuchsteuerung - quo vadis?
 - Methodik
 - Steuerung
- Aufsichtsrechtliche Entwicklungen
- Sonstiges/Offene Punkte

Ziel

Vorstellung von fachlichen Neuerungen und Austausch von Erfahrungen der Anwender*innen.

Zielgruppe

Erfahrende Sparkassen-Mitarbeiter*innen, die für die Kalkulation und Disposition des Variablen Geschäfts und/oder die Steuerung der Zinsänderungsrisiken zuständig sind.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006449	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Beachtung von ESG-Faktoren bei der Bonitätsanalyse

- Anforderungen der MaRisk an die Einschätzung der Kapitaldienstfähigkeit
- Aufsichtliche Grundlagen zu den ESG-Faktoren
- Nachhaltigkeitsrisiken als wesentlicher Risikofaktor
- Analyse der Kapitaldienstfähigkeit
- Strukturierung der Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit
- Transitorische und physische Risiken im Firmenkundenkreditgeschäft
- Cash-Flow-Ermittlung
- Finanzkennzahlen bei der Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit
- Planungsrechnungen bei der Kapitaldienstprüfung

Ziel

- Sie informieren sich über die neuen aufsichtsrechtlichen Anforderungen zur Analyse der Kapitaldienstfähigkeit unter Berücksichtigung der ESG-Faktoren.
- Sie bekommen konkrete Handlungsvorschläge in Bezug auf die Dokumentation der Berechnungsmethodiken.
- Sie erhalten wertvolle Tipps und Hinweise für die Implementierung von Finanzkennzahlen, Kapitalflussrechnung, Working Capital Analysen und Planzahlen in die Berechnung der Kapitaldienstfähigkeit.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv Kredit, aber auch Gewerbe-, Geschäfts- -und Firmenkundenberater, Intensivkundenbetreuer, Sanierer, Abwickler und Mitarbeiter der Kreditrevision.

Hinweis

Dauer des WEB-Seminars: 120 Minuten **Ihre Tutoren:** Thomas Wuschek, SanExpert RATHomas Burchett, AMB

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007201	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Besteuerung von Photovoltaikanlagen auf Ein- und Zweifamilienhäusern

Einleitung/Überblick

Ertragsteuerliche Behandlung

- Einkommensteuer
- Umsatzsteuer
- Gewerbesteuer
- Grunderwerbsteuer
- Bauabzugsteuer
- Erbschaft- und Schenkungsteuer
- Wichtige Internetadressen

Ziel

Die Sonne ist ein gigantischer Energiespender. Jährlich erreichen die Erde davon 885 Millionen Terrawattstunden (TWh). Das ist mehr als genug um den Weltenergiebedarf von rund 150 Milliarden kWh jährlich zu decken zu können. Wegen der derzeit steigenden Energiepreise gibt es für Immobilienbesitzer eine große Sehnsucht nach Autarkie durch die Nutzung der Sonnenenergie mittels Photovoltaikanlagen. Auch die steigende Elektromobilität führt zur Errichtung von Photovoltaikanlagen und Stromspeichern auf dem Dach eines Ein- oder Zweifamilienhauses, weil das Auto vor Ort mit dem selbsterzeugten Strom kostengünstig geladen werden kann. In dem WEB-Seminar erfahren Sie die **steuerlichen** Grundlagen zur Nutzung der Sonnenenergie mit einer Photovoltaikanlage.

Zielgruppe

- Mitarbeiter der Marktfolge Aktiv
- Baufinanzierungsspezialisten
- (interne) Immobiliengutachter
- Mitarbeiter im Firmenkundengeschäft
- Mitarbeiter im Privatkundengeschäft
- Immobilienmakler

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007113	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Beteiligungsanzeigen und sonstige KWG-Anzeigen in der Praxis

Rechtsgrundlagen für das Meldewesen:

- KWG, Anzeigenverordnung, Meldevordrucke, EU-Verordnung CRR, EBA-Leitlinien, BaFin-Rundschreiben zu Beteiligungsanzeigen
- BaFin-Merkblätter zu Geschäftsleitern bzw. Verwaltungsräten

Allgemeine Hinweise zu KWG-Anzeigen

- Einreichungsverfahren, Einreichungsarten
- Einreichungsfristen und -termine

Systematik der Beteiligungsbegriffe des KWG bzw. der CRR

Praxisbeispiele und Übungen zu Einzel- und Sammelanzeigen

- Bedeutende bzw. qualifizierte Beteiligungen, u.a. Berechnungsmethode für mittelbare Beteiligungsquoten
- aktivische und passivische enge Verbindungen
- Befreiung von der Konsolidierung (§ 31 KWG)

Sonstige Anzeigen nach §§ 24, 24a KWG

- Geschäftsleiter (Bestellung, Nebentätigkeiten, Beteiligungen)
- Verwaltungsratsmitglieder
- Vergütung (insbes. Einkommensmillionäre)
- Auslagerungen (Absicht, Vollzug, wesentliche Änderungen, schwerwiegende Vorfälle)
- Zweigstellen
- Fusionen, Eigenkapitaländerungen

Ausblick auf Neuerungen

Ziel

In dem Seminar werden die Vorschriften über die nach § 24 KWG zu erstattenden Anzeigen über Beteiligungen, Geschäftsleiter, Verwaltungsratsmitglieder, Zweigstellen etc. systematisch und anschaulich erläutert. Die neuen Regelungen zu den Anzeigen über Auslagerungen werden ebenfalls dargestellt. Die Anzeigenverordnung (AnzV), die Meldevordrucke und die relevanten Veröffentlichungen der Aufsichtsbehörden sind selbstverständlich auch Gegenstand des Seminars.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an Mitarbeitende aus den Bereichen Meldewesen, Interne Revision sowie Risikomanagement und -controlling.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068131	13.11.2024	13.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 690 OSV / SGVSH 490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Branchen-Spezial: Bauträger in der Krise - Früherkennung der Krise des Bauträgers / Handlungs- und Sanierungsoptionen Teil 1

Teil 1 - Fokus Früherkennung

- Wirtschaftliche und rechtliche Rahmenbedingungen
- Krisenanzeichen und -ursachen in der Bauträgerfinanzierung
- Erkennen von Strategie-, Ertrags- und Liquiditätskrisen- Beispielfälle zu den einzelnen Krisenarten und -ursachen
- Früherkennung von Risikosignalen aus der Bauträgerbilanz
- Nebenabreden - die gängigsten Regelungen
- Rechtliche Risiken bei der Bauträgerfinanzierung

Ziel

- Sie erfahren für Ihre Kreditbearbeitung, welche Maßnahmen in der Krise von Bauträgern sinnvoll sind und das Kreditausfallrisiko deutlich reduzieren.
- Sie können mit diesem zusätzlichen Erfahrungsschatz künftig Ihre Kreditbearbeitungen wesentlich effizienter gestalten als zuvor.
- Sie vertiefen Ihre Kenntnisse zur Bonitätsanalyse speziell hinsichtlich der Besonderheiten bei der Analyse der Bauträgerbilanz.

Zielgruppe

Gewerbe- und Firmenkundenberater, Mitarbeiter der Marktfolge Aktiv Kredit, der Intensivbetreuung sowie der Sanierung und Kreditrevision

Hinweis

Dauer des WEB-Seminars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006819	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Branchen-Spezial: Bauträger in der Krise - Früherkennung der Krise des Bauträgers / Handlungs- und Sanierungsoptionen Teil 2

Teil 2 - Fokus Sanierung

- Handlungs- und Sanierungsoptionen bei Bauträgern in der Krise
- Aktive Unternehmenssanierung, Konsolidierung oder kontrollierter Ausstieg
- Überbrückungs- und Sanierungskredite
- Sicherheitenverwertung durch Zwangsversteigerung und Zwangsverwaltung
- Kombination aus Versteigerung und Verwaltung zur Fertigstellung der Baumaßnahmen
- Insolvenzverfahren eines Bauträgers an Hand eines Praxisbeispiels
- Gewährung eines echten bzw. unechten Massekredits in der (vorläufigen) Insolvenz eines Bauträgers
- Vor- und Nachteile eines Insolvenzverfahrens

Ziel

- Sie erfahren für Ihre Kreditbearbeitung, welche Maßnahmen in der Krise von Bauträgern sinnvoll sind und das Kreditausfallrisiko deutlich reduzieren.
- Sie können mit diesem zusätzlichen Erfahrungsschatz künftig Ihre Kreditbearbeitungen wesentlich effizienter gestalten als zuvor.
- Sie vertiefen Ihre Kenntnisse zur Bonitätsanalyse speziell hinsichtlich der Besonderheiten bei der Analyse der Bauträgerbilanz.

Zielgruppe

Gewerbe- und Firmenkundenberater, Mitarbeiter der Marktfolge Aktiv Kredit, der Intensivbetreuung sowie der Sanierung und Kreditrevision

Hinweis

Dauer des WEB-Seminars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006821	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Branchen-Spezial: Einzelhandel in der Krise

- Krisenfrüherkennung über Warnsignale
- Früherkennung aus der BWA-Analyse
- Analyse der Krisenursachen
- Effiziente Maßnahmen beim Einzelhandel in der Krise
- Besondere Anforderungen an die wirtschaftlichen Unterlagen für Einzelhandelsbetriebe
- Reduzierung der Anfechtungsrisiken und des Ausfallrisikos

Ziel

- Sie erfahren für Ihre Kreditbearbeitung, welche Maßnahmen in der Krise von Einzelhandels-betrieben sinnvoll sind und das Kreditausfallrisiko deutlich reduzieren.
- Sie können mit diesem zusätzlichen Erfahrungsschatz künftig Ihre Kreditbearbeitungen wesentlich effizienter gestalten als zuvor.
- Sie vertiefen Ihre Kenntnisse zur Bonitätsanalyse speziell im Bereich der BWA-Analyse bei Einzelhandelsunternehmen.
- Sie lernen Risikoengagements im Bereich Einzelhandel mithilfe spezieller Kennziffern auszuwählen.

Zielgruppe

Gewerbe- und Firmenkundenberater, Mitarbeiter der Marktfolge Aktiv Kredit, der Intensivbetreuung sowie der Sanierung und Kreditrevision

Hinweis

Dauer des WEB-Seminars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006817	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Branchen-Spezial: Hotels in der Krise

- Krisenfrüherkennung über Warnsignale
- Früherkennung aus der BWA-Analyse
- Analyse der Krisenursachen
- Effiziente Maßnahmen bei Hotels und Pensionen in der Krise
- Besondere Anforderungen an die wirtschaftlichen Unterlagen für Hotel- und Pensionsbetriebe
- Reduzierung der Anfechtungsrisiken und des Ausfallrisikos

Ziel

- Sie erfahren für Ihre Kreditbearbeitung, welche Maßnahmen in der Krise von Hotel- und Pensionsbetrieben sinnvoll sind und das Kreditausfallrisiko deutlich reduzieren.
- Sie können mit diesem zusätzlichen Erfahrungsschatz künftig Ihre Kreditbearbeitungen wesentlich effizienter gestalten als zuvor.
- Sie vertiefen Ihre Kenntnisse zur Bonitätsanalyse speziell im Bereich der BWA-Analyse bei Hotel- und Pensionsbetrieben.
- Sie lernen Risikoengagements im Bereich Hotels mithilfe spezieller Kennziffern auszuwählen.

Zielgruppe

Gewerbe- und Firmenkundenberater, Mitarbeiter der Marktfolge Aktiv Kredit, der Intensivbetreuung sowie der Sanierung und Kreditrevision

Hinweis

Dauer des WEB-Seminars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006815	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: ChatGPT goes 2024

- ChatGPT in Ihre Excel- und Word-Dokumente integrieren und damit kreative und intelligente Inhalte generieren können.
- Den Playground nutzen können, um mit ChatGPT zu experimentieren und verschiedene Einstellungen und Funktionen auszuprobieren.
- ChatGPT-4 nutzen, die neueste Version von ChatGPT, die noch leistungsfähiger ist als die Vorgänger.
- ChatGPT-4 mit Plugins erweitern können, um noch mehr Möglichkeiten zu haben.
- Das Abrechnungsmodell von ChatGPT verstehen und optimieren können, um Kosten zu sparen und den Nutzen zu maximieren.
- Bild-KIs einsetzen können, um Fotos, Grafiken, Logos und mehr zu erstellen oder zu bearbeiten.
- Die KIs "vernetzen" können, indem Sie Promptdesign über ChatGPT für die anderen KIs anwenden.

Ziel

- Sie kennen neuen Möglichkeiten von ChatGPT-4
- Sie kennen Einsatzfelder von ChatGPT in der Microsoft Produktwelt
- Sie kennen das Leistungsspektrum von Bild-KI

Zielgruppe

Interessierte Personen aller Fachbereiche

Vorrangige Bereiche: Vorstand, IT, Marketing, Personal, Revision & Recht, Datenschutz- und Informationssicherheitsbeauftragte sowie -koordinator(inn)en

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008107	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: ChatGPT in Sparkassen? Einsatz von Künstlichen Intelligenzen (KI) - Aktueller Stand, Rechtsfragen und Verbundmeinung

- Hinführung zum Thema
- 1. Fokus: ChatGPT - Warum es fasziniert und welche Einsatzszenarien sind schon jetzt denkbar?
 - Die aktuelle Berichterstattung
 - Was zu berücksichtigen ist (Falschinformation, Datenpool, Quellennutzung, Erfindungsreichtum)
 - Quervergleich zu weiteren Aktivitäten (Bard/Bing, Dall-E, MusicLM)
 - Let's try „IT“ - Live Demo
- 2. Fokus: Rechtsfragen zum Einsatz von ChatGPT und anderen KI-basierten Tools
 - Urheberrechtliche Grundlagen
 - Zulässigkeit und Grenzen der Verwendung KI-basierter Werke
 - Verwendung (eigener) Inhalte als Trainingsdaten für künstliche Intelligenzen (Datenschutz und Urheberrecht)
 - Chancen und Risiken des Einsatzes Künstlicher Intelligenzen
 - Weitere Entwicklungen (z.B. Einführung des AI-Act)
- 3. Fokus: Bots & ChatGPT @ Sparkassen
 - Status quo zu Bots im Sparkassenverbund
 - Aktuelle Konsolidierung von Chat- und Voicebots
 - Die Spannungsfelder "Kundenservice und Kompetenz einbringen vs. Automation, Personalknappheit und Digital Natives"
 - Aktuelle strategische Entwicklungen im Verbund

Ziel

- Sie kennen die Auswirkungen des Einsatzes von KI im Sparkassenkontext.
- Sie kennen die wichtigsten rechtlichen Fallstricke bei der Nutzung von ChatGPT.
- Sie kennen und berücksichtigen die derzeit gültige DSGVO-Strategie.
- Sie berücksichtigen die Spannungsfelder, die mit dem Einsatz von KI einher gehen.

Zielgruppe

- Interessierte Personen aller Fachbereiche
- Vorrangige Bereiche: Vorstand, IT, Marketing, Personal, Revision & Recht, Datenschutz- und Informationssicherheitsbeauftragte sowie- koordinatoren

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007835	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: CPV-Barwertsicht im Kontext der ökonomischen RTF

- spezifische methodische Grundlagen der barwertigen Sicht in CPV
- Einbindung barwertiger CPV-Kennzahlen in die ökonomische RTF

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden die erforderlichen methodischen Grundlagen für das Verständnis der barwertigen CPV-Sicht vermittelt.

Außerdem erfolgt ein Brückenschlag zum Rollout Banksteuerung und den Instrumenten GBS bzw. ökonomische RTF.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die CPV betreuen und barwertige Kennzahlen für die ökonomische RTF bereitstellen sollen.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007433	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Das ImmobiliengeschäftsRating der Sparkassen-Finanzgruppe - Grundlagenschulung

- Ratinggrundlagen (Verfahren der Risikoklassifizierung, "Womit rate ich wen")
- Grundlagen des ImmobiliengeschäftsRatings
- Finanzinformationen (bilanzierende und nicht bilanzierende Kunden)
- BGB-Gesellschaft
- Verhaltensdaten und qualitative Informationen
- Portfoliobewertung
- Aggregation
- Warnsignale
- Haftungsverbünde
- Bewertungsumfang und Erleichterungsregeln
- Überschreibungen
- Notenübertragungen

Ziel

Das Seminar ist eine "Grundlagenschulung" zum S-ImmobiliengeschäftsRating, die sich an Neueinsteiger richtet, aber auch zur „Auffrischung“ für langjährige Anwender:innen geeignet ist.

Sie werden mit Systematik, Aufbau und Funktionsweise des Verfahrens vertraut gemacht.

Für die einzelnen Module erhalten Sie einen Überblick über die richtige Verwendung und Befüllung. Außerdem werden Vereinfachungsmöglichkeiten für Ihre Praxis aufgezeigt.

Auf die OSPlus-Ratinganwendung wird im Zusammenhang mit den fachlichen Themen eingegangen, es handelt sich jedoch nicht um eine Technischulung.

Zielgruppe

Zielgruppe nach Bereichen:

- Controlling
- Interne Revision
- Kreditabteilung
- Kreditsekretariat
- Unternehmenssteuerung
- Vertrieb Firmenkunden

Zielgruppe verbal

- Analyst:innen, die das ImmobiliengeschäftsRating anwenden
- Mitarbeiter:innen des Kreditsekretariats, die für die Risikoklassifizierungsverfahren der Sparkasse verantwortlich sind
- Firmenkundenbetreuer:innen oder Revisor:innen, die einen tieferen Einblick in das ImmobiliengeschäftsRating gewinnen wollen

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger

Tel: 0151 2149 6004

Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070803	16.07.2024	17.07.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 640

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Das Standard-Rating der Sparkassen-Finanzgruppe

- Ratinggrundlagen (Verfahren der Risikoklassifizierung, "Womit rate ich wen")
- Bestandteile und Segmente des S-Standard-Ratings
- Spezielle Themen und häufige Fragen (z.B. Haftungsverbund, Überschreibungen)

Ziel

Das Seminar ist eine "Grundlagenschulung" zum S Standard Rating, die sich an Neueinsteiger richtet, aber auch zur „Auffrischung“ für langjährige Anwender:innen geeignet ist.

Sie werden mit Systematik, Aufbau und Funktionsweise des Verfahrens vertraut gemacht. Auf die OSPlus-Ratinganwendung wird im Zusammenhang mit den fachlichen Themen eingegangen, es handelt sich jedoch nicht um eine Technikschiulung.

Zielgruppe

Zielgruppe nach Bereichen:

- Controlling
- Interne Revision
- Kreditabteilung
- Kreditsekretariat
- Unternehmenssteuerung
- Vertrieb Firmenkunden

Zielgruppe verbal

- Analyst:innen, die das Standard-Rating anwenden
- Mitarbeiter:innen des Kreditsekretariats, die für die Risikoklassifizierungsverfahren der Sparkasse verantwortlich sind
- Firmenkundenbetreuer:innen oder Revisor:innen, die einen tieferen Einblick in das Standard-Rating gewinnen wollen

Ansprechpartner

Gabriele Grözing
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070801	05.11.2024	05.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 320

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Datenerhebung über Wohnimmobilienfinanzierungen WIFSta / FinStabDEV) für SachbearbeiterInnen und RevisorenInnen

- Ziel, Nutzen und rechtliche Grundlagen der WIFSta
- Regelkreis zur Steuerung bzw. Begrenzung der Vergabe von Wohnimmobilienfinanzierungen aus makroprudenziellen Gründen
- Meldefrequenz, Meldestichtage, Meldeumfang einschließlich Meldeerleichterungen
- Definition eines WIFSta-relevanten Wohnimmobiliendarlehen
- Inhalt der Meldepflichten
 - Erläuterung wichtiger Grundbegriffe, wie Loan-Volume-to-value (LTV), Verschuldung-Einkommens-Relation, Strom- und Bestandsgrößen etc.
 - Vorstellung der Meldetemplates anhand eines Beispiels
- FI-spezifische Besonderheiten
 - Exkurs: kurzer Einblick in die „neuen Kreditprozesse“
 - Ableitung der für die WIFSta relevanten Meldefälle (relevante Personen, Vorhabenarten und Vorhabenzwecke)
 - Darstellung im IDH-Reporting
- Validierungsregeln der Deutschen Bundesbank
- Prüfansätze

Ziel

Die Seminarteilnehmer:innen erhalten einen Einblick in die Grundlagen der Meldepflichten über Wohnimmobilienfinanzierungen. Anhand praktischer Beispiele werden Struktur und Besonderheiten der neuen Meldung vorgestellt sowie Prüfansätze abgeleitet.

Zielgruppe

Einsteiger:innen in die WIFSta-Meldung der Bereiche Melde- und Rechnungswesen sowie Mitarbeiter:innen der Kreditrevision

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groeziinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007747	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: DEBU - Debitorenbuchhaltung inklusive Dauerrechnung und Offene-Posten-Buchhaltung in OSPlus (Fachlichkeit und Anwendung)

1. Fachliche Informationen
 - Einordnung
 - Rechnungsarten/-vorlagen und Musterrechnungen
 - Vorgangsarten und Standardgeschäftsprozess
2. Debitorenbuchhaltung (DEBU)
 - Funktionalitäten
 - Übungen
3. Dauerrechnung (DARE)
 - Funktionalitäten
 - Übungen
4. Offene-Posten-Buchhaltung (OPB)
 - Funktionalitäten
 - Übungen
5. Sonstiges

Ziel

Die TeilnehmerInnen kennen die Vorgangsarten und den Standardgeschäftsprozess für die Debitorenbuchhaltung (DEBU).

Die TeilnehmerInnen können komplexe debitorische Vorgänge in DEBU und Dauerrechnungen (DARE) bearbeiten sowie die Offene-Posten-Buchhaltung (OPB) für Debitorensammelkonten durchführen. Sie sind vertraut mit den Funktionalitäten in DEBU, DARE und OPB.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an MitarbeiterInnen aus der Finanzbuchhaltung / dem Rechnungswesen sowie aus weiteren zentralen Abteilungen, die in die Bearbeitung komplexer debitorischer Vorgänge / Dauerrechnungen einschließlich Offene-Posten-Buchhaltung eingebunden sind bzw. eingebunden werden sollen.

Hinweis

Voraussetzungen:

Voraussetzung ist die Teilnahme am Auftakt-Webmeeting des SVB zum Einstieg in DEBU

Ansprechpartner

Gabriele Grözingler
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007257	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Den Neustart nach der Corona-Krise professionell begleiten

- Ausgangssituation
- Herausforderungen für den Kunden
- Nutzen für den Kunden
- Perspektivgespräch Firmen-, Gewerbekunden bzw. Heilberufe
- Der Inhalt der einzelnen Bedarfsfelder und die daraus resultierenden Vertriebsansätze
- Die Verknüpfung der einzelnen Themen
- Der gemeinsame Fahrplan
- Die notwendigen Verbundpartner
- Die technische Nutzung des „Strukturierten Besuchsberichtes“

Ziel

Die Teilnehmer werden befähigt, mit ihren (gewerblichen) Kunden perspektivisch über die Auswirkungen der Corona-Krise zu sprechen und einen gemeinsamen Fahrplan zur Krisenbewältigung zu erstellen. Die Struktur der Gespräche orientiert sich dabei sehr stark am S-Finanzkonzept (eine Übernahme in das OSP-Modul "Strukturierter Besuchsbericht" ist möglich).

Hinweis

Dauer des Webinars: 120 Minuten **Ihr Tutor:** Manfred Straßer, ess vertrieb

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006705	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Der Single Officer - Anforderungen, Aufgaben und Pflichten

Gemäß § 81 Abs. 5 WpHG sind Wertpapierdienstleistungsinstitute verpflichtet, eine/n Beauftragte/n zu ernennen, die/der die Verantwortung für die Einhaltung ihrer Verpflichtungen in Bezug auf den Schutz von Kundenfinanzinstrumenten trägt (auch genannt Single/Safeguarding Officer).

Der praxisorientierte Vortrag soll insbesondere die folgenden Themen behandeln:

- Was sind die Aufgaben und Anforderungen an den Single Officer?
- Welche Pflichten, insbesondere Überwachungs- und Berichtspflichten, muss der Single Officer kennen?
- Welche Stellung hat der Single Officer im Wertpapierdienstleistungs-unternehmen - und wie ist das Verhältnis zu Compliance?

Ziel

Darstellung der Aufgaben des Single Officers und Umsetzungen

Zielgruppe

Vertiefung des Wissens zu den Aufgaben des Single Officers

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068017	27.06.2024	27.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 235

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Die Bearbeitung von Marktmissbrauchs-Alerts in der Praxis

In diesem exklusiven WEB-Seminar werden verschiedene Alerts und ihre Bearbeitung in der Praxis besprochen. Die regulatorischen Grundlagen werden aufgefrischt. Das Hauptaugenmerk liegt jedoch auf Praxisfällen und zahlreichen Beispielen. Dabei werden sowohl hinsichtlich Insiderhandel als auch hinsichtlich Marktmanipulation praxisnahe Indikatoren besprochen, wann eine STOR-Meldung abzugeben/nicht abzugeben und wie dies zu dokumentieren ist. Darüber hinaus bietet das WEB-Seminar eine Plattform für den Erfahrungsaustausch der Teilnehmenden untereinander. **Ihr Dozent:** Herr André Krause Herr André Krause ist Leiter Kapitalmarkt-Compliance Union Investment, Frankfurt/Main. Herr Krause studierte Wirtschaftswissenschaften (FH der Deutschen Bundesbank & FernUni Hagen) und war von 2009 bis 2011 bei Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht für die Aufsicht nach dem WpHG und dem KWG über Wertpapierdienstleistungsinstitute zuständig. Im Anschluss war er knapp zehn Jahre im Kapitalmarkt-Compliance der DZ BANK tätig, bevor er Anfang 2021 zu Union Investment wechselte. Darüber hinaus ist der ausgebildete Trainer langjähriger Referent zu unterschiedlichen Compliance-Themen.

Ziel

Gewinn von Know-how für die tägliche Arbeit

Zielgruppe

MA von Sparkassen, die mit der Bearbeitung von Alerts bzgl. Marktmissbrauch betraut sind sowie MA der Compliance-Funktion und der Revision, die die entsprechende Bearbeitung prüfen

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006913	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Die BGB-Gesellschaft als Kunde der Sparkasse - Fragen und Herausforderungen aus der Praxis für die Praxis

- Grundlagen der GbR - Rechtsfähigkeit der GbR
- Erscheinungsformen der GbR in der Unternehmenslandschaft
- Gesellschaftsregister der GbR
- GbR und Grundbuch
- Wichtige Regelungen im Gesellschaftsvertrag insbesondere aus der Sicht der Geschäftspartner einer GbR

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem Bereich Firmenkunden, Gewerbekunden, Markt und Marktfolge, Kreditcontrolling, Vertriebsunterstützung, Rechtsabteilung

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073043	13.11.2024	15.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 275

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Die ImmoWertV 2021 im Kontext der kreditwirtschaftlichen Wertermittlung

- Allgemeiner Überblick
- Markt- und Beleihungswertermittlung im Vergleich
- Gutachterausschüsse für Grundstückswerte
- Künftiges Regelungskonzept für die Wertermittlung
- Gründe für die Novellierung der ImmoWertV 2010
- wesentliche Neuerungen
- Änderungen bzgl. der Gesamt- und Restnutzungsdauer
- Grundsatz der Modellkonformität
- Ist jetzt wieder ein Regionalfaktor im Sachwertverfahren vorgesehen?
- Wieso werden Bewirtschaftungskosten als Modellwerte bezeichnet?

Ziel

- Sie erhalten einen kompakten und aktuellen Überblick der Normen für die Marktwertermittlung (ImmoWertV 2021 und untersetzende ImmoWertA), die Sie für Ihre tägliche Praxis der Markt- und Beleihungswertermittlung benötigen.
- Sie erfahren alles Wissenswerte zur neuen Ertragswertrichtlinie.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen aus Kreditabteilungen, die Immobilienbewertungen vornehmen oder prüfen, ImmobiliengutachterInnen, Revisorinnen und Revisoren

Hinweis

Das Seminar wird als Fortbildung von der HypZert GmbH anerkannt.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006463	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Digitale Resilienz: So arbeiten Sie sofort konzentriert und produktiv am digitalen Arbeitsplatz

Teil 1:

- Superpower Konzentrationsfähigkeit: Warum sie für Produktivität, Erfolg, Lebensfreude und gute Beziehungen so wichtig ist.
- Kontinuierlicher Angriff digitaler Medien auf die Konzentration: Wie Sie dem digitalen Sog erfolgreich entkommen und Ihre Konzentration sogar stärken.
- Konzentration wirksam erhalten: Die wichtigsten Regeln (E-Mail-Disziplin, Multitasking abschaffen, 6-Nogos für das Smartphone), Tipps und praktische Tools.
- Digitale Resilienz praktisch: Schreibtischgymnastik und Achtsamkeits-Kurzübungen

Teil 2:

- Persönlichkeitsentwicklung und stabile Gesundheit: Welche persönlichen Antreiber machen mich für digitalen Stress anfällig? Wie kann ich sie verändern?
- Konzentration effektiv trainieren: Die wichtigsten Tools (Achtsamkeit, Selbstdisziplin und Willenskraft).
- „Wartung und Pflege“: Welche gesundheitlichen Voraussetzungen stärken die digitale Resilienz? (Guter Umgang mit Schlaf, Bewegung, Kaffee und Zucker)
- Digitale Resilienz praktisch: Schreibtischgymnastik und Achtsamkeits-Kurzübungen

Ziel

- Sie kennen die neurobiologischen Hintergründe und den Nutzen der digitalen Resilienz.
- Sie wissen, wie sie Ihre digitale Resilienz stärken.
- Sie erkennen, welche Rahmenbedingungen für Erreichbarkeit, Kommunikation und Selbstorganisation die Konzentrationsfähigkeit fördert.
- Sie erkennen, wie Sie Ihr eigenes Verhalten steuern können, um Ihre digitale Resilienz merklich zu stärken.
- Sie wissen, welche gesundheitlichen Grundlagen für digitale Resilienz nötig sind.

Zielgruppe

Alle interessierte Mitarbeiter/innen und Führungskräfte

Hinweis

23. August und 8. September 2022 (jeweils 14.30 - 16.30 Uhr)

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070463	22.11.2024	28.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 370

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Ein Jahr BAIT 2.0 - Wie ist die Erwartungshaltung der Aufsicht?

- Aktueller Stand und Entwicklung der BAIT
- Operative Informationssicherheit: Zentrale Herausforderungen bei der Überprüfung und Ausweitung von Sicherheitsmaßnahmen
- IT-Notfallmanagement im Fokus von Krisenzeiten: Strategische Vorgaben, Notfallkonzepte und Prozesslandkarten
- Auslagerungen: Verschärfung der MaRisk AT 9 und BAIT zu der ordnungsgemäßen Bewertung und Steuerung von Auslagerungen, sonstigen Fremdbezügen sowie Abhängigkeiten zu Dritten
- Prüfung der IT und der Informationssicherheit

Ziel

Ausgangssituation:

Mit der Neunovellierung der bankaufsichtlichen Anforderungen an die IT (BAIT) aus 2021 hat die BaFin die Erwartungshaltung gegenüber Sparkassen in Bezug auf IT-Systeme, IT-Prozesse und Informationssicherheitsrisikomanagement konkretisiert.

Wesentliche verschärfte Anforderungen an die operative Informationssicherheit, an das IT-Notfallmanagement (BCM/ITSCM) und Auslagerungsmanagement sowie IT-Risikomanagement stellen Sparkassen vor neue und laufende Herausforderungen, die sie nach Proportionalität zu erfüllen haben. Die Umsetzung ist gegenüber der Aufsicht und dem Wirtschaftsprüfer darzulegen.

Zielsetzung:

In diesem WEB-Seminar erhalten Sie einen aktuellen Überblick über die aktuellen Herausforderungen der BAIT einschließlich den Verschärfungen zu dem Thema Auslagerungen der MaRisk AT 9. Hierbei liegt der Fokus auf die zweite Verteidigungslinie. Konkrete Umsetzungshilfen für IT-Systeme sind individuell zu betrachten und nicht Inhalt des Seminars.

Das Seminar ist auch eine Plattform auf individuelle Fragen der Teilnehmerinnen und Teilnehmer einzugehen.

Zielgruppe

Revisoren, Verbandsprüfer und Informationssicherheitsbeauftragte in Sparkassen

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007103	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Einfuhrumsatzsteuer, Zoll und Reverse Charge Verfahren

1. Umsatzsteuerliche Behandlungen von Ausgangsleistungen (Ortsbestimmung, Steuerbefreiungsvorschriften, Nachweispflichten)
2. Eingangsleistungen aus dem Drittland bzw. einem anderen EU-Land und deren umsatzsteuerliche und zollrechtliche Würdigung
3. Das innergemeinschaftliche Kontrollverfahren
4. Vorsteuervergütung

Ziel

Erkennen von umsatzsteuerlichen Folgen bei Auslandssachverhalten

Zielgruppe

MitarbeiterInnen Rechnungswesen, Innenrevision

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon.

Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar". Sie finden dies in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum.

Wir bieten Ihnen immer mittwochs einen Technikcheck von 9:00 Uhr bis 9:30 Uhr an. Einen Link zu diesem Raum wird ebenfalls mit der Einladung versendet.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004851	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Erfahrungsaustausch Debitorenbuchhaltung (DEBU) und Rechnungsbuch (REBU)

- Diskussion fachlicher Fragen der Sparkassenpraxis zur Debitorenbuchhaltung, Dauerrechnung, Rechnungseingangsbearbeitung und Offene-Posten-Buchhaltung.
- Diskussion anwendungsbezogener Fragen der Sparkassenpraxis zu DEBU, DARE, REBU und OPB.
- Präsentation von Beispiel-Lösungen der Sparkassen
- Information über pragmatische Umsetzungsmöglichkeiten in der Sparkassenpraxis zu Themen der Debitorenbuchhaltung, Dauerrechnung, Rechnungseingangsbearbeitung und Offene-Posten-Buchhaltung.

Ziel

Die TeilnehmerInnen tauschen Ihre Erfahrungen bei der Bearbeitung komplexer debitorischer Vorgänge in der Debitorenbuchhaltung (DEBU), der Dauerrechnung (DARE) und der elektronischen Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch (REBU) sowie der Offene-Posten-Buchhaltung (OPB) aus, lernen von den Erfahrungen anderer Institute und können daher in der Zukunft Ihre Aufgaben mit höherer Effizienz und Qualität erledigen.

Zielgruppe

Der Erfahrungsaustausch richtet sich an MitarbeiterInnen aus der Finanzbuchhaltung / dem Rechnungswesen sowie aus weiteren Abteilungen, die in die Debitorenbuchhaltung einschließlich Dauerrechnung, Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch oder Offen-Posten-Buchhaltung eingebunden sind und hierfür DEBU, DARE, REBU oder OPB nutzen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007259	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Erfahrungsaustausch DORA

Es wird insbesondere über die GAP-Analyse 2.0 berichtet und Fragen beantwortet.

Ziel

Informationsweitergabe über z.B. neue oder aktualisierte Umsetzungshilfen und natürlich dem Erfahrungsaustausch mit anderen Sparkassen.

Zielgruppe

Org./IT und IKT-Drittdienstleistungen

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008583	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Erfahrungsaustausch Frühwarnsystem

- Rückblick Releases 22.1 und 23.1
- Nutzung der Kundensegmente
- Einsatz von Kundenprofilen
- Möglichkeiten der Validierung
- Ausblick auf Release 24.1
- Erfahrungsaustausch

Ziel

Sie erhalten einen Überblick über die aktuellen Entwicklungen des OSPlus-Frühwarnsystems und die verschiedenen Möglichkeiten zum Einsatz in der Sparkasse.

Sie können Ihre Fragen und Erfahrungen zusammen mit den Spezialist:innen anderer Sparkassen diskutieren.

Zielgruppe

Zielgruppe nach Bereichen:

- Kreditabteilung
- Kreditsekretariat

Zielgruppe verbal

- Fachverantwortliche für das OSPlus-Frühwarnsystem

Hinweis

Bitte beachten Sie, dass es sich nicht um eine Grundlagenschulung zum Frühwarnsystem handelt, diese wird unter ID XXXX angeboten.

Gerne können Sie vorab Fragen oder auch verwendete Kundenprofile einreichen, die Sie in der Tagung besprechen wollen. Bitte schicken Sie die Fragen und ggfs. ergänzenden Unterlagen bis 14 Tage vor Seminarbeginn direkt an den Dozenten (volker.buhmann@svb-muc.de).

Ansprechpartner

Gabriele Grözing

Tel: 0151 2149 6004

Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070853	14.05.2024	14.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 350

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: ESG im Risikocontrolling

- Einordnung des Themas in der nationalen und europäischen Aufsicht
- Good-Practice für ESG-Risiken in der Risikoinventur
- Good-Practice für ESG-Risiken im Stresstest (Fokus Klimastresstests)
- Good-Practice für ESG-Risiken in der Risikoberichterstattung
- Überblick zur ESG-Datensammlung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Einblick in die aktuelle Beratungspraxis sowie Good-Practice-Lösungen, angefangen von der Risikoinventur, über das Stresstesting und die Berichterstattung bis hin zur ESG-Datensammlung.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Vorstandssekretariat, Gesamtbanksteuerung, Risikocontrolling, und Revision, die sich mit der Umsetzung der Nachhaltigkeitsrisiken beschäftigen.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072999	28.05.2024	28.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 275
V-073001	12.11.2024	12.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 275
V-073811	29.05.2024	29.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 275

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: ESG-Kriterien in der Sanierung und im Sanierungskonzept

- Geschäftsmodelle im Wandel durch die ESG-Faktoren - Einfluss auf die Sanierungsprozesse und Inhalte des Sanierungskonzepts
- ESG-Prozesse zum Verständnis von Geschäftsmodellen in der Sanierungsbearbeitung
- Veränderter Umgang mit Unternehmen in der Sanierung
- ESG-Konformität von Sanierungskonzepten
- Nachhaltigkeit von Geschäftsmodellen und Geschäftsstrategien in der Unternehmenskrise

Ziel

- In unserem WEB-Seminar informieren Sie sich über die veränderten Sanierungsmaßstäbe und Sanierungsbedingungen durch die stark zunehmende Bedeutung der ESG-Kriterien im Rahmen der Sanierung.
- Sie erhalten konkrete Handlungsempfehlungen und Checklisten zur Plausibilisierung von Sanierungskonzepten.
- Sie bekommen wertvolle Tipps und Hinweise zum frühzeitigen Erkennen von ESG-Handlungsfeldern im Rahmen der Überwachung von Kreditengagements und der Sanierungsbearbeitung.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus der Marktfolge Aktiv Kredit, Intensivbetreuung, Sanierung, Gewerbe- und Firmenkundenberatung sowie aus der Kreditrevision

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007529	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

WEB-Seminar: Finanzinstrumente: Basisqualifikation gem. WpHG/MaAnzV für Beratende, Compliance- und Vertriebsbeauftragte

Kenntnis zu Finanzinstrumenten? Warum und wozu?

Anforderungen an die fachliche Qualifikation

Product-Governance

Begriffsbestimmungen

Orderarten

Aktien

- Exkurs: Charts
- Exkurs: Börsenhandel und Orderbuch

Renten

Fonds

- Exkurs: Nachhaltigkeit
- Exkurs: Vertriebsbeschränkungen
- Exkurs: Interessenkonflikte

Derivate

„Zertifikate“

Ziel

Beratende, Compliancebeauftragte und Vertriebsbeauftragte haben die Aufgabe, Finanzinstrumente zu beurteilen. Ziel der Veranstaltung ist es, das Wissen hierzu komprimiert darzustellen.

Zielgruppe

(künftige) Berater, (künftige) Compliancebeauftragte, (künftige) Vertriebsbeauftragte

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke

Tel: 0170 2225 800

Fax: 030 2069 2902

Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068217	27.05.2024	29.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	1385
				OSV / SGVSH	1185
				S-Finanzgruppe	1285

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Finanzkonzept.digital und Atlas Medicus

Die IT-Tools in der Webberatung professionell nutzen

- Modularer Einsatz des Finanzkonzeptes
- Folien aus Atlas Medicus im Finanzkonzept.digital vertrieblich nutzen
- Das Dashboard in Atlas Medicus nutzen
- Den Praxisplaner in der Webberatung einsetzen
- Investitionsberatung
- Jahresgespräch
- Nachfolgeberatung
- Altersvorsorgeberatung

Ziel

Dieses Web-Seminar vermittelt die Grundlagen für den professionalen Einsatz ausgewählter IT-Tools (Finanzkonzept.digital, Dashboard, Praxisplaner) zur Heilberufler-Webberatung.

Zielgruppe

Berater aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, die Kunden aus dem Segment Heilberufe (insbesondere Ärzte und Apotheker) betreuen

Hinweis

Dauer des Web-Seminars: 120 Minuten **Ihr Tutor:** Manfred Strasser

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006581	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Firmenkunden in der Insolvenz Teil 1

Teil 1: Aktuelle Entwicklungen im Insolvenzrecht

- Rechtsprechungsübersicht des BGH zum
 - Regelinsolvenzverfahren
 - Insolvenzplanverfahren
- Einfluss des präventiven Restrukturierungsverfahrens auf das Insolvenzverfahren

Darstellung des Insolvenzplanverfahrens und der übertragenden Sanierung als Asset-Deal

- Besonderheiten des Insolvenzplans in der Abgrenzung zum vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahren (StaRUG-Verfahren)
 - Zugangsvoraussetzungen und die Unterschiede im Verfahrensgang
- Asset-Deal in der Insolvenz
 - Voraussetzungen und Besonderheiten des Asset-Deals in der Insolvenz

Absonderungsrechte wie Grundschild, Abtretung und Sicherungsübereignung in der Insolvenz

- Vermieterpfandrecht, verlängerter Eigentumsvorbehalt, Zubehör
- Freihändige Immobilienverwertung, Miet-/Pachtzinsforderungen
- "Kalte" Zwangsverwaltung
- Zwangsversteigerung und -verwaltung

Ziel

- Sie erhalten einen Überblick zu allen aktuellen Themen vom Insolvenzverfahren über die Eigenverwaltung bis hin zum StaRUG-Verfahren.
- Des Weiteren werden in dem WEB-Seminar alle wesentlichen Anfechtungsmöglichkeiten des Insolvenzverwalter detailliert und praxisnah erörtert.
- Auch die Besonderheiten zu den Absonderungsrechten wie Grundschild, Abtretung und Sicherungsübereignung in der Insolvenz eines Firmenkunden werden umfassend besprochen.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus den Bereichen Sanierung und Abwicklung

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008231	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Firmenkunden in der Insolvenz Teil 2

Modul 2: Übersicht aktueller Themen zum Anfechtungsrecht bei einer gewerblichen Insolvenz

- Aktuelle BGH-Entscheidungen zu den Anfechtungsvoraussetzungen
 - Rechtshandlungen bei Vollstreckungsmaßnahmen
 - Abgrenzung kongruente und inkongruente Deckung
 - Tilgungsleistung durch Dritten auf Weisung des Schuldners
- Anfechtungsrisiken bei Rückzahlungsvereinbarungen mit dem Gewerbekunden
 - Vorsatzanfechtung nach § 133 InsO
 - Bargeschäft (§ 142 InsO)
- Vorsatzanfechtung, kongruente und inkongruente Deckung in der Abgrenzung
 - Gläubigerbenachteiligung (Debitorische Konten, Vollstreckungsmaßnahmen)
 - Nachträgliche Besicherung einer Altverbindlichkeit
 - Sanierungskonzept und Anfechtbarkeit von Krediten und Sicherheiten
 - Verrechnungen innerhalb einer ungekündigten KK-Linie
 - Bargeschäft (Benachteiligungsvorsatz, Widerruf der Lastschrift)
- Besondere Risikoquellen und Vermeidungsstrategien
 - in der Krise des gewerblichen Kreditnehmers
 - im Kontokorrent
 - im Zusammenhang mit (revolvierenden) Sicherheiten
- Anfechtung zurückgewährter Gesellschafterdarlehen

Ziel

- Sie erhalten einen Überblick zu allen aktuellen Themen vom Insolvenzverfahren über die Eigenverwaltung bis hin zum StaRUG-Verfahren.
- Des Weiteren werden in dem WEB-Seminar alle wesentlichen Anfechtungsmöglichkeiten des Insolvenzverwalter detailliert und praxisnah erörtert.
- Auch die Besonderheiten zu den Absonderungsrechten wie Grundschild, Abtretung und Sicherungsübereignung in der Insolvenz eines Firmenkunden werden umfassend besprochen.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus den Bereichen Sanierung und Abwicklung

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008233	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Fit für den Informationsverbund mit RiMaGo

Vorsorge ist besser als Nachsorge - daher bieten wir Ihnen noch vor Einsatz von RiMaGo in Ihrem Institut die Möglichkeit, erforderliche Kenntnisse für die Modellierung und die Pflege des Informationsverbundes aufzubauen. In diesem Zusammenhang werden Best-Practice-Ansätze bei der Gruppierung von Elementen sowie der Vererbung des Schutzbedarfs vermittelt.

Ihr Nutzen:

Sie kennen...

- die regulatorischen und normativen Anforderungen,
- das Zusammenspiel der für den Informationsverbund relevanten RiMaGo-Module,
- die Modellierung des Informationsverbundes anhand von Praxisbeispielen,
- die Schutzbedarfsfeststellung unter Verwendung der Standardvererbungsketten
- sowie den Aufbau und Einsatz der Importdateien.

Alle für die Modellierung und Abbildung des Informationsverbundes erforderlichen Schritte werden anhand von praktischen Übungen mit RiMaGo praxisgerecht verprobt.

Ziel

Sie erwerben die grundlegenden Kenntnisse für die Modellierung und Dokumentation des Informationsverbundes unter Einsatz von RiMaGo in Ihrem Institut.

Sie erwerben die Kenntnisse um den Informationsverbund Ihrer Sparkasse konform zu den regulatorischen und normativen Anforderungen mit Hilfe von RiMaGo-Web abzubilden und pflegen.

Gut vorbereitet für das Einführungsprojekt - RiMaGo Readiness-Check und Importdateien.

Zielgruppe

Informationssicherheitsbeauftragte, Informationssicherheitskoordinatoren, Prozessverantwortliche, Anwendungseigentümer, IT-Verantwortliche, IT-Revisoren

Hinweis

Für dieses Seminar müssen Sie/Ihr Institut noch keinen Zugriff auf eine RiMaGo Instanz haben.

Ein zweiter Monitor ist hilfreich.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006597	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Fit für die Vorstandsarbeit

Theorie möglichst praktisch an den konkreten Unterlagen der Sparkasse vermitteln und so den ersten Schritt der Einarbeitung anhand nachfolgender Beispiele sicherstellen. Folgende Schwerpunktthemen werden bearbeitet:

- ICAAP, Steuerung von Risiken
- Bankcontrolling
- Corporate Governance
- Compliance
- Haftung / Persönliche Risiken

Der Fahrplan, Inhalte und Meilensteine werden an den individuellen Bedürfnissen ausgerichtet.

Ziel

BaFin-Anforderungen mit der individuellen Einarbeitung kombinieren!

Zielgruppe

neues Vorstandsmitglied

Hinweis

Der Dozent ist Dr. Michael Beyer, Feingeist GmbH.

Ansprechpartner



Jutta Oldsen

Tel: 0151 1487 9317

Fax: 030 2069 2902

Email: jutta.oldsen@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007641	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Gewerbliche Finanzierungen der KfW und IB.SH (Teil 1)

- Gewerbliche Förderprogramme der Kreditanstalt für Wiederaufbau inkl. der Neuerungen
- Grundsätze der Antragsberechtigung und der Antragstellung
- Einsatz- und Kombinationsmöglichkeiten
- Bearbeitungshinweise

Ziel

Sie kennen die wesentlichen gewerblichen Förderprogramme der KfW sowie der IB.SH und können diese in ihrer Praxis einsetzen.

Zielgruppe

- Firmenkundenbetreuer/innen
- Gewerbekundenbetreuer/innen
- Kreditanalysten
- Kreditsachbearbeiter/innen (gewerblich)

Hinweis

Die Web-Seminar-Reihe besteht aus zwei Teilen. Im ersten Teil informieren Sie die Experten der KfW über Neuerungen im Bereich der gewerblichen Finanzierungen. Im zweiten Teil erhalten Sie alle wesentlichen Informationen direkt von der IB.SH. Die Bausteine können Sie einzeln buchen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006141	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Gewerbliche Finanzierungen der KfW und IB.SH (Teil 2)

- Gewerbliche Förderprogramme der IB.SH inkl. der Neuerungen
- Grundsätze der Antragsberechtigung und der Antragstellung
- Einsatz- und Kombinationsmöglichkeiten
- Bearbeitungshinweise
- Neuerungen im Bearbeitungsprogramm FGCenter / OSP-K.
- Neuerungen im Beratungs- und Informationsprogramm S-Förderberatung

Ziel

Sie kennen die wesentlichen gewerblichen Förderprogramme der KfW sowie der IB.SH und können diese in ihrer Praxis einsetzen.

Zielgruppe

- Firmenkundenbetreuer/innen
- Gewerbekundenbetreuer/innen
- Kreditanalysten
- Kreditsachbearbeiter/innen (gewerblich)

Hinweis

Die Web-Seminar-Reihe besteht aus zwei Teilen. Im ersten Teil informieren Sie die Experten der KfW über Neuerungen im Bereich der gewerblichen Finanzierungen. Im zweiten Teil erhalten Sie alle wesentlichen Informationen direkt von der IB.SH. Die Bausteine können Sie einzeln buchen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006139	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

WEB-Seminar: Gewerblicher Kapitaldienst unter OSPK

Agenda:

- Begrüßung und Eröffnung; OSV
- Kurzvorstellung des gewerblichen Kapitaldienstes „OSPK“; OSV und SopraSteria
- Praxisbericht 1
- Praxisbericht 2
- Erfahrungsberichte organisatorische Rahmenbedingungen; SopraSteria
- Austausch / Diskussion

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007839	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: GroMiKV mit BAIS für Experten - Aufsichtsrechtliche Meldung von Groß- und Millionenkrediten

- BAIS-Stammdatenverwaltung für Gruppen verbundener Kunden und Kreditnehmereinheiten
- Zusatzfunktionen in BAIS: Auswertungsmöglichkeiten / Hinweise für die Nutzungspraxis
- ausgewählte Datenverarbeitungsschritte in BAIS
- aktuelle Gegebenheiten bzgl. BAIS-Verarbeitung

Ziel

In diesem Web-Seminar erhalten die Teilnehmer:innen einen vertiefenden Einblick in die BAIS-Verarbeitungssystematiken. Konkret wird auf die Darstellung der Kreditnehmervverbünde/Kreditnehmereinheiten in BAIS eingegangen. Des Weiteren wird auf die Zusatzfunktionen und deren Nutzung für die Meldepraxis Bezug genommen. Zusätzlich werden ausgewählte aktuelle Themen berührt.

Die Teilnehmer:innen können nach dem Besuch des Web-Seminars die Stammdatenverwaltung bezüglich GvK/KNE besser nachvollziehen sowie die Zusatzfunktionen in BAIS verstehen und sich zunutze machen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an fortgeschrittene BAIS-Nutzer:innen / Melder:innen mit Erfahrung im Themengebiet GroMiKV.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 669 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand
- **Anwendungsbezug:** Es wird ein praktischer Bezug zu der Anwendung der BSM Softwarelösung BAIS hergestellt. Es handelt sich um eine Anwenderschulung im BAIS-Modul GroMiKV „CRR Großkredite, § 14 KWG“. Auf Einstellungsmöglichkeiten und die Bedienung von OSPlus sowie IDH-Auswertungen und -Berichte wird im Rahmen der Schulung nicht näher eingegangen.
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072921	15.11.2024	15.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Grundlagen der Rechnungslegung (VWR-Online)

- Einführung
- Grundbegriffe
- Bestandteile eines Jahresabschlusses
- Wertveränderungen in der Bilanz
- Erfolgskonten
- Aufbau der GuV
- Rechtsgrundlagen
- Ansatzvorschriften
- allgemeine handelsrechtliche Bewertungsgrundsätze
- Folgebewertungen von Vermögensgegenständen
- Kann der niedrigere Wert beibehalten werden?
- stille Vorsorgereserven / Fonds für allgemeine Bankrisiken
- Ansatz- und Bewertungsvorschriften auf der Passivseite

Ziel

Die Teilnehmer:innen erwerben und festigen Kenntnisse, die helfen, dem Sachkundenachweis gemäß § 25 d Abs. 1 und Abs. 2 KWG (vormals § 36 Abs. 3 KWG) gerecht zu werden.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an (neue) Verwaltungsratsmitglieder.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068261	05.07.2024	05.07.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250
V-068263	11.10.2024	11.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Grundlagen Planung, Anwendungsfall Planung analog der EVR und Fondsplanung

- Grundlagen Planung - Tipps und Hinweise
- Abbildung der Planung analog der EVR
- Fondsplanung

Ziel

Hinweise sowie Tipps und Tricks für konkrete Anwendungsfälle bei der Planung

Zielgruppe

Mitarbeitende, die aktuell mit dem Thema GBS VMU im Rollout betraut sind und bereits die Module 4 bis 10 sowie die Expertenworkshops besucht haben.

Optional: Mitarbeitende aus der internen Revision

Hinweis

Es handelt sich um eine Verfestigungsschulung zu GBS VMU. Daher werden Vorkenntnisse aus den bisherigen Schulungen vorausgesetzt.

Zugriff auf die Anwendung IDH-GBS im vollen Methodenumfang.

Die Schulung wird aufgezeichnet.

Ansprechpartner

Gabriele Grözing

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008227	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Grundlagenschulung Frühwarnsystem

- Grundlagen des FWS
- Überwachtes Kreditportfolio
- Verbundsicht
- Wiedervorlage
- Reporting und Ereignissystem
- Administration

Ziel

Sie erhalten einen Überblick über die aufsichtsrechtlichen Grundlagen sowie fachlichen und technischen Möglichkeiten des OSPlus-Frühwarnsystems.

Dieses Seminar richtet sich an Fachverantwortliche, die das Thema neu übernommen haben oder - nach den Änderungen der letzten Releases - einen aktuellen Überblick über das Frühwarnsystems gewinnen wollen.

Bitte beachten Sie: Es handelt sich nicht um eine Anwender- oder Technikerschulung. Die technischen und fachlichen Möglichkeiten der Administration werden besprochen, es erfolgt aber keine Schulung der OSPlus-Administration im System.

Zielgruppe

Zielgruppe nach Bereichen:

- Kreditabteilung
- Kreditsekretariat
- Revision

Zielgruppe verbal

- Fachverantwortliche und Administrator:innen für das OSPlus-Frühwarnsystem
- Revisor:innen, die einen tieferen Einblick in das OSPlus-Frühwarnsystem gewinnen wollen

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070851	23.05.2024	23.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 350

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Grundsteuerreform 2022 /2025

Grundsteuerreform

- Überblick und Berechnung

Ziel

Nach mehr als 50 Jahren ist die Grundsteuer ab dem Jahr 2022 /2025 umfassend reformiert worden, nachdem das Bundesverfassungsgericht die bisherige Grundsteuer für verfassungswidrig erklärt hat. In dem Web-Seminar erfahren Sie, was sich ab 2022 bei der Grundsteuer ändert und wie sich die gesetzlichen Neuregelungen für Hausbesitzer auswirken.

Zielgruppe

- FirmenkundenbetreuerInnen
- PrivatkundenbetreuerInnen
- ImmobilienmaklerInnen
- BaufinanzierungsberaterInnen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006333	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Haftungsrisiken in der Sanierung und Bearbeitung von öffentlichen Anfragen

- Strafbarkeit in der Unternehmenskrise
 - Betrug /Kreditbetrug
 - Untreue
 - Insolvenzverschleppung
- Zivilrechtliche Haftung
 - Kreditinstitute
 - Haftung § 823 BGB
 - Berater
- Bearbeitung von öffentlichen Anfragen durch Staatsanwaltschaft/Polizei/Finanzamt

Ziel

- In diesem WEB-Seminar informieren Sie sich über die zivil- und strafrechtlichen Haftungsrisiken bei der Bearbeitung von Sanierungsengagements und es wird dargestellt, wie Sie diese Haftungsrisiken vermeiden können.
- Zudem werden die Anforderungen an die Bearbeitung von öffentlichen Anfragen im Bereich der Sanierungsbearbeitung dargelegt.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Marktfolge Aktiv Kredit, Sanierung und der Kreditrevision

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006801	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Hands-on Sensibilisierung für Informationssicherheit - K025 aufsichtskonform umsetzen

- Sensibilisierungskonzept: Aufbau, Zielgruppen, Methoden, Maßnahmen-Mix, Fall-Beispiele
- Tipps zur Kommunikation von Sensibilisierungsmaßnahmen, Fall-Beispiele
- Erfolgsmessung & KPIs, Fall-Beispiele
- Überblick Sensibilisierungsmedien, Matrix, Fall-Beispiele
- Einfache technische Prüfungen selbst durchführen, Best Practice Ansätze, Fall-Beispiele
- Vorstellung und Bereitstellung von Hilfsmitteln für Live-Hackings in Sensi-Schulungen
- Erfahrungsberichte und Fragen der Teilnehmer

Die Sensi-Methoden werden nicht nur vorgestellt, sondern auch live vorgeführt. Das Webinar hat Workshop-Charakter und dient somit auch dem Erfahrungsaustausch der Teilnehmer untereinander. Gemeinsam erstellte Lösungen können mitgenommen bzw. heruntergeladen werden.

Ziel

Ziel des Webinars ist es, den ISBs funktionierende Methoden und Maßnahmen zur Sensibilisierung sowie deren Erfolgsmessung zu vermitteln.

Zielgruppe

Informationssicherheitsbeauftragte, Informationssicherheitskoordinator:innen, IT-Revisor:innen und IT-Verantwortliche

Hinweis

Voraussetzungen:

Grundkenntnisse des Informationssicherheits-Managements in Sparkassen, Kenntnis des SITB-Konzepts K025 IS-Schulung und IS-Sensibilisierung

Ansprechpartner

Gabriele Grözing
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007421	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Impuls-Workshop „Positive Leadership PERMA-Lead®“

- Positive Psychologie & PERMA-Modell
- Positive Leadership als stärkenorientierter Führungsansatz
- Evidenzbasierung von PERMA-Lead®
- Reflexion: „Mein PERMA im Job“
- Anwendungsmöglichkeiten von PERMA-Lead®

Ziel

Werte- und Stärkenorientierte Führung

Mit Positive Leadership PERMA Lead® eine positive Wirkung auf die Leistung, Motivation und Zufriedenheit der Mitarbeitenden erreichen.

PERMA Lead® ist ein Führungsmodell, das auf positive Gefühle, Engagement und Autonomie, förderliche Beziehungen zwischen den Menschen in Organisationen, Sinnhaftigkeit des eigenen Tuns und Erfolg durch Erreichen von Zielen baut.

Auf die individuellen Stärken der Mitarbeitenden fokussieren, damit diese sich entfalten können.

Zielgruppe

Führungskräfte, Multiplikatoren

Hinweis

kurze Input-Sequenzen, Diskussion, Einzel- und Gruppenarbeit, praktische Übungen
 online, 09:30 - 13:30 Uhr

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006707	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Informationsveranstaltung Payment für Sparkassen

- Erfahrungsaustausch zur App „S-POS“
- Aktueller Stand und Weiterentwicklungen
- Vorstellung durch die S-Payment und offener Austausch zu Fragen der Sparkassen

Ziel

Gemeinsamer Austausch zur App „S-POS“

Zielgruppe

Der Erfahrungsaustausch richtet sich an Payment-Verantwortliche und Vertriebsmitarbeiter.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008363	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Informative und empfängerorientierte E-Mails schreiben

1. E-Mail-Netiquette
 - Kommunikative Anforderungen
 - Neue Layout-Regeln der E-Mail
 - Symbole, Emojis und weitere Zeichen
 - Zeitgemäßer Schreibstil - sprachliche Trends
2. Knotenpunkte der E-Mail - Textbausteine im Wandel
 - Der Betreff als präzise Orientierung
 - Anrede empfängerorientiert
 - Einleitung - schnörkellos oder diplomatisch
 - Transparenz im Hauptteil
 - Charismatischer Textschluss?
3. Wertschätzender Stil
 - Leserorientierung mit Pronomen (ich - wir - sie)?!
 - Höflichkeit mit Konjunktiv?
 - Einfache oder Leichte Sprache einsetzen?
 - Gendergerecht schreiben um jeden Preis?

Ziel

- Die Teilnehmenden schärfen ihr Fingerspitzengefühl zur sprachlich-kommunikativen Netiquette in der E-Mail-Korrespondenz. Sie kennen Vorteile und Grenzen der E-Mail.
- Die Teilnehmenden sind in der Lage, E-Mails individuell, informativ und prägnant zu formulieren. Sie können sich auf die entsprechende sprachliche Wellenlänge einstellen.
- Die Teilnehmenden vertiefen ihre Kenntnisse über Normen der Korrespondenz, die auch in der E-Mail bedeutsam sind bzw. bedeutsam werden (Zahlenschreibweisen, Abkürzungen, Schreibung mit Kurzstrich, ...).
- Die Teilnehmenden kennen Trends in der sprachlichen Entwicklung, z. B. zu gender-gerechten Anredeformen. Sie können diese Trends in ihren eigenen und unternehmensspezifischen Schreibstil integrieren.

Zielgruppe

Alle, die Korrespondenz (Brief oder E-Mail) mit Außenwirkung verfassen.

Hinweis

Demonstration der Thematik an Beispielen, Diskussion, Korrekturübungen, Formulierungsübungen, Checklisten

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912
Fax: 0331/97925-102
Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003342	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Internetsprechstunde warm-up

Einführung in die Web-Beratung Besonderheiten der Gesprächsvorbereitung Dos and Don'ts Zielgerichtete Gesprächsführung durch das Finanzkonzept digitaler Einsatz weiterer Verkaufshilfen und Medien Online-Einbindung von Spezialisten Verbindlichkeit im digitalen Vertrieb

Ziel

Dieses Web-Seminar vermittelt die Grundlagen für ein zielgerichtetes digitales Vertriebsgespräch mit Ihren Kunden aus dem Heilberufsbereich.

Zielgruppe

Berater aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, die Kunden aus dem Segment Heilberufe (insbesondere Ärzte und Apotheker) betreuen

Hinweis

Dauer des Web-Seminars: 120 Minuten **Ihr Tutor:** Manfred Strasser

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006579	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Jährliches Update zur Rechtsprechung im Bereich der Karten- und Kontenschäden

Lernen Sie die aktuellen, praxisrelevanten, teils unveröffentlichten Gerichtsentscheidungen zu Karten- und Kontenschäden (Online-Banking) kennen und diese mit Blick auf die konkreten Auswirkungen auf die Fallbearbeitung einzuordnen.

Ziel

- Sie kennen die Grundlagen.
- Sie können Fälle selbstständig bearbeiten.
- Sie berücksichtigen die aktuelle Rechtslage.
- Sie wenden erfolgreich Ihr Wissen auf Fälle aus der Praxis an.

Zielgruppe

Führungskräfte und Sachbearbeiter aus den Bereichen Zahlungsverkehr und Betriebsorganisation, die mit der Abwicklung und Koordination des Zahlungsverkehrs betraut sind, Mitarbeiter aus der Rechtsabteilung, der internen Revision und dem Vorstandssekretariat.

Hinweis

Die Veranstaltung ist mit 90 Minuten geplant.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007015	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Klickschulung SVP-Rechner

- Aufzeigen der initial vorzunehmenden Tätigkeiten im SVP-Rechner (UI), die die Grundlage für die regelmäßige Simulation und weitere Analysen bilden
- Erläuterung des konkreten technischen Vorgehens im SVP-Rechner (UI), um im Nachgang eine selbstständige Berechnung zu ermöglichen

Ziel

Die Teilnehmer:innen können die notwendigen Parametrisierungen in der Anwendung SVP selbstständig vornehmen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die zukünftig für die Arbeit mit dem SVP-Rechner (UI) zuständig sind.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073739	03.06.2024	03.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 185

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Giro-Fachberatung: Modul 1 - Basiswissen

- Die Bedeutung des Girogeschäfts für die Sparkassen
- Grundlagen der neuen Vertriebsstrategie der Zukunft (VdZ) Firmenkunden
- Konzept Co-Betreuer Giro/ZV im Kontext der Vertriebskonzeption
- Rollen des Co-Betreuers im Vertriebsprozess und in der Zusammenarbeit mit dem Hauptbetreuer

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über ihre Rolle als Co-Betreuers Giro/ZV im Firmenkundenvertrieb und in der Zusammenarbeit mit dem Hauptbetreuer.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die zukünftig als Co-Betreuer Giro/ZV eingesetzt werden oder sich für diese Aufgabe interessieren.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005168	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Kreditkompetenzen aktuell - Qualifikation, Effizienz, Prüfungssicherheit

- Grundlegende Anforderungen nach MaRisk BTO 1.2 TZ 6 u.a. im Fokus von Prüfungen
- Allgemeine Anforderungen an die Qualifikation - Aktuelle BaFin-Merkblätter betreffs Anforderungen an Geschäftsleiter und Aufsichtsräte
- Fachliche Anforderungen versus Stellenbeschreibungen versus technische Profile und Rollen
- Neuerungen Organkreditbeschluss für Kredite und Geschäfte
- Umgang mit Interessenkonflikten lt. KWG und EBA-Guidelines
- Sicherstellung der Großkreditbeschlussfassungspflichten-Konzentrationsrisiken aus Kredit und Sicherheitenstellung
- Anforderungen an die eine „Kompetente“ Sicherheitenbewertung entsprechend der 6. MaRisk-Novelle
- Wesentliche Inhalte eines Kreditbeschlusses auch bei Handelsgeschäften

Ziel

- Dieses WEB-Seminar erläutert konkret und praxisnah für die Kreditbearbeitung relevanten Vorgaben in Bezug auf die Regelungen zu den Kreditkompetenzen.
- Im WEB-Seminar informieren Sie sich über die aktuellen Anforderungen hinsichtlich Qualifikation, Effizienz und Prüfungssicherheit.
- Das WEB-Seminar erläutert zudem die Vorgaben zur Unabhängigkeit und Qualifikation von Kreditentscheidern, die für Ihre Kreditbearbeitung von Bedeutung sind.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus der Marktfolge Aktiv Kredit, Intensivbetreuung, Sanierung, Abwicklung sowie Kreditrevision

Hinweis

Ihre Tutoren: Thomas Wuschek, SanExpert RA Frank Günther, Senior Kreditconsult

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006861	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Krisenindikatoren frühzeitig aus der BWA erkennen

- Hohe BWA-Relevanz aufgrund deutlich risikoorientierterer § 18 KWG-Erfüllung und MaRisk-Anforderungen
- Formale und materielle Plausibilisierung
- Quick-Check-Analyse der Summen-/Saldenliste
- Erkennen von Krisenindikatoren (u. a. aus Offene-Posten-/Fälligkeits-Listen, ABC-Analysen, Erstellungsbericht und BWA-Wertenachweis)
- Rechtsformspezifische Besonderheiten bei GmbH, Personengesellschaften, Einzelunternehmen und Freiberuflern
- Branchenbezogene Besonderheiten

Ziel

- Sie erkennen schnell und effektiv mögliche Krisenanzeichen aus der BWA mit Summen-/Saldenliste, Wertenachweis und der Offenen-Posten-/Fälligkeits-Liste.
- Sie erhalten praxisrelevante Fallbeispiele zur Verdeutlichung der Erkennung möglicher Krisenanzeichen aus der BWA eines Kreditnehmers.
- Sie sind vertraut damit, auf welche BWA-Positionen bei der Früherkennung von Krisenanzeichen besonders zu achten sind.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus der Kreditanalyse, Intensivbetreuung, Sanierung, Gewerbe- und Firmenkundenberatung sowie der Kreditrevision

Hinweis

Dauer des Webinars: 2 x 120 Minuten **Ihre Tutoren:** Thomas Wuschek, SanExpert RA, MBA, Thomas Burchett, AMB

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006749	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Kundenabwanderung Passivgeschäft

- Die Entwicklung der Konkurrenz: ING, Trade Republic, C 24 Bank und Co
- Aktuelle Angebote von 4 % und mehr kontern
- Die Sicherungssysteme
- Angriffspunkte rhetorisch geschickt herausarbeiten
- Gelder halten
- Gelder veredeln

Ziel

- Sie können den Sparkassenzins gegen jedes Konkurrenzangebot professionell positionieren.
- Sie sind in der Lage, den Mehrwert des Sparkassenzinses herauszuarbeiten.
- Sie verstehen es, Gelder zu halten und zu veredeln.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen im Private Banking, Privat- und Individualkundenbereich

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008573	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Kundendatenschutz

- Abgrenzung Wettbewerbsrecht - Datenschutzrecht; Grundlagen
- NEU: Dokumentationspflichten nach UWG
- Wege der direkten Ansprache von Kunden nach Wettbewerbsrecht
- Werbliche Datenverarbeitung nach DSGVO aufgrund von Einwilligung
- Werbliche Datenverarbeitung nach DSGVO aufgrund von überwiegendem Interesse
- Information des Kunden bzw. Interessenten bei werblicher Datenverarbeitung
- Lösch- und Dokumentationspflichten, Sanktionen

Ziel

Sie kennen die rechtlichen Grundlagen der Vertriebssteuerung.

Sie gestalten Vertriebskampagnen rechtssicher.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen

Tel: 0151 2149 6004

Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006993	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: KVG-Schnittstelle (Basis-WEB-Seminar)

In dem WEB-Seminar wird den zuständigen Kollegen für die Einrichtung und Pflege der KVG-Schnittstelle das Grundverständnis für die fachliche und technische Einbettung zur Anlieferung der Fonds nach SCD vermittelt.

Dieses Grundverständnis beinhaltet die Prozessschritte zur Einrichtung der KVG-Schnittstelle. Weiter werden die Berichte, die im Rahmen der Lieferung der KVG-Schnittstelle erzeugt werden, dargestellt. Zum Abschluss wird aufgezeigt, wie eine Datenabstimmung grundlegend stattfinden kann.

Nicht Bestandteil dieses WEB-Seminars sind weiterführende Berechnungen oder Anlagen in SCD oder im IDH.

Ziel

Sie werden in die Lage versetzt die KVG-Schnittstelle zur Belieferung von Fondsdaten nach SCD zu implementieren, Daten durch die angebundenen KVG(en) zu erhalten sowie diese Daten mit dem KVG-Reporting abzustimmen.

Zielgruppe

Mitarbeiter, die für die Einrichtung und Pflege der KVG-Schnittstelle zuständig sind bzw. Abnehmer der Daten aus der angebundenen Kapitalverwaltungsgesellschaft (KVG).

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006585	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Leasing für die Marktfolge Aktiv

Programm des Web-Seminars

- Direkt-Leasing
- Arbeitsteilung zwischen Sparkassen und Deutscher Leasing in den Backoffice-Prozessen
- Einreichung von Vertragsunterlagen
- Refinanzierung
- Bestandsbearbeitung
- Vertragsbeendigung

Ziel

Ziele des Web-Seminars

- Sie kennen die Grundlagen des Direkt-Leasings.
- Sie sind vertraut mit der Arbeitsteilung zwischen Sparkassen und Deutscher LEasing in den Backoffice-Prozessen.
- Sie können Leasingverträge und -unterlagen erstellen, prüfen und abwickeln sowie den Bestand bearbeiten

Zielgruppe

Das Web-Seminar richtet sich an Mitarbeitende des Marktfolgebereiches, die mit der Bearbeitung von Leasingengagements betraut sind. Das Seminar ist sowohl für Einsteiger als auch für Mitarbeitende mit Vorkenntnissen geeignet.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069183	09.09.2024	09.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 290

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: MaRisk Kredit kompakt 1/3

Modul 1:

- Funktionstrennung und Votierung
- BTO 3.0 Immobiliengeschäft
- ESG-Faktoren in den Kreditprozessen
- Nachhaltigkeitsrisiken
- Festlegung der Risikorelevanzgrenze
- Bagatelldgrenzen
- Kreditgewährung: Einreichung und Auswertung von Kreditunterlagen, Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit

Ziel

- In diesem WEB-Seminar informieren Sie sich über die geänderten Kreditprozesse der MaRisk auf Basis der EBA-Guidelines Kredit und NPL, die für die Implementierung der Kreditprozesse von elementarer Bedeutung sind.
- Das Anforderungsprofil von der Kreditgewährung bis zur EWB-Bildung kompakt und praxisgerecht besprochen.
- Nur mit Kenntnis der Vorgaben der EBA-Guidelines und der MaRisk kann die aufsichtskonforme Prozessausgestaltung gelingen.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv Kredit und der Kreditrevision

Hinweis

Die einzelnen Module können separat gebucht werden.Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071853	17.05.2024	17.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 350 OSV / SGVSH 225

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: MaRisk Kredit kompakt 2/3

Modul 2:

- Kreditsicherheiten
- Kreditweiterbearbeitung: Überprüfung der Sicherheiten und IKS-Kontrollen
- Kreditbearbeitungskontrolle
- Risikofrüherkennung
- Forbearance

Ziel

- In diesem WEB-Seminar informieren Sie sich über die geänderten Kreditprozesse der MaRisk auf Basis der EBA-Guidelines Kredit und NPL, die für die Implementierung der Kreditprozesse von elementarer Bedeutung sind.
- Das Anforderungsprofil von der Kreditgewährung bis zur EWB-Bildung kompakt und praxisgerecht besprochen.
- Nur mit Kenntnis der Vorgaben der EBA-Guidelines und der MaRisk kann die aufsichtskonforme Prozessausgestaltung gelingen.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv Kredit und der Kreditrevision

Hinweis

Die einzelnen Module können separat gebucht werden.Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-071855	21.05.2024	21.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	350
				OSV / SGVSH	225

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: MaRisk Kredit kompakt 3/3

Modul 3:

- Intensivbetreuung
- Sanierung
- Abwicklung
- Risikoversorge

Ziel

- In diesem WEB-Seminar informieren Sie sich über die geänderten Kreditprozesse der MaRisk auf Basis der EBA-Guidelines Kredit und NPL, die für die Implementierung der Kreditprozesse von elementarer Bedeutung sind.
- Das Anforderungsprofil von der Kreditgewährung bis zur EWB-Bildung kompakt und praxisgerecht besprochen.
- Nur mit Kenntnis der Vorgaben der EBA-Guidelines und der MaRisk kann die aufsichtskonforme Prozessausgestaltung gelingen.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv Kredit und der Kreditrevision

Hinweis

Die einzelnen Module können separat gebucht werden.Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-071857	22.05.2024	22.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	350
				OSV / SGVSH	225

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: MaRisk Problemkredite kompakt - Wesentliche Änderungen aus der 6. Novelle

- Forbearance
- NPL - Non Performing Loans
- Sanierung
- Abwicklung
- Risikovorsorge

Ziel

- Mit diesem WEB-Seminar informieren Sie sich über die neuen Vorgaben der aktuellen MaRisk vom 16.08.2021 in Bezug auf die Problemkreditbearbeitung. Sie erfahren, wie die Übertragung dieser Anforderungen in der Praxis gelingt.
- In diesem WEB-Seminar wird das Anforderungsprofil der MaRisk an die Sanierung und Abwicklung kompakt und praxisgerecht besprochen.
- Nur mit Kenntnis dieser Vorgaben kann die Prozessimplementierung im Bereich der Problemkredite gelingen.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Marktfolge Aktiv Kredit, Sanierung, Abwicklung und Kreditrevison

Hinweis

Dauer des WEB-Seminars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006857	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Marktinfrastrukturregeln im Wertpapier- und Derivategeschäft: Das ungeliebte Kind?!

I. Marktinfrastrukturregeln der MiFiD/MiFiR: Nur Melden, Zählen, Veröffentlichen? 1. Überblick2. Meldewesen nach Art. 26 MiFiR- Grundlagen und aktuelle Entwicklungen, insb. zum Legal Entity Identifier3. Systematische Internalisierung nach der MiFiR- Regelungsgehalt und Vermeidungsstrategien, insbesondere bei der Emission von IHS4. Markthandelstransparenz- Veröffentlichung von Handelsdaten als Herausforderung für Sparkassen- Allgemeinverfügungen der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht5. Ausblick auf die Veränderungen nach dem MiFiR-Review**II. EMIR: Derivategeschäft im Sparkassenumfeld**1. Überblick2. Clearingpflicht und Verbundgeschäft: Pflichten und Optionen der Sparkassen3. Meldepflicht: Alles neu macht der Mai 2024?**III. CSDR: Sparkassen doch im Fokus?**1. Settlementinternalisierung nach Art. 9: Was ist zu tun? (inkl. Aktueller Aussagen durch die Prüfer)2. Settlementdisziplin nach Art. 7 und 8: Auswirkungen auf Eigenhandel und Kundengeschäft Ihr Dozent:**Patrick Arora** ist Rechtsanwalt/Syndikusrechtsanwalt beim Deutschen Sparkassen- und Giroverband. Er bearbeitet dort ein breites Spektrum an Themen aus dem Bereich Kapitalmarktrecht, insbesondere MiFiDII/MiFiR, EMIR und SFTR. Während seiner beruflichen Tätigkeit (u. a. bei der Deutschen Börse AG und dem Bundesverband deutscher Banken) ist er vielfach als Referent aufgetreten und hat zahlreiche Aufsätze veröffentlicht. Das Studium absolvierte er an der Georg-August-Universität Göttingen als Stipendiat der Studienstiftung des deutschen Volkes. Die Wahlstation im juristischen Vorbereitungsdienst absolvierte er im Bundesministerium der Justiz.

Ziel

Die Regelungen zur Marktinfrastruktur stehen nicht immer im Fokus der öffentlichen Diskussion. Die europäischen Vorgaben nach MiFiR, EMIR und CSDR und die Umsetzung im deutschen Recht ist oft abstrakt. Dennoch ist deren Einhaltung für Sparkassen unerlässlich. Prüfer und die Aufsichtsbehörden legen zunehmend Wert auf deren korrekte Umsetzung: Es drohen Feststellungen und Bußgelder.

Das Seminar soll schlaglichtartig die wichtigsten Themen für Sparkassen beleuchten und praktische Umsetzungsmöglichkeiten beschreiben. Ein Ausblick auf die kommende Regulierung rundet den Themenkreis ab.

Zielgruppe

Backoffice, Compliance, Revision, Rechtsabteilung

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007755	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: MARZIPAN: Neuerungen im OSPlus Release 24.0

Im Rahmen der bewährten Release- und Weiterentwicklungsprozesse wird MARZIPAN stetig an veränderte technische, fachliche und prozessuale Anforderungen angepasst und erweitert.

Weiterhin werden im Sinne einer Harmonisierung der Vor- und Nachkalkulation die Neuerungen in der zoK erläutert.

- Fachliche Erweiterungen der Tableaufunktionalitäten
- Neue Konfigurationsmöglichkeiten für den Angebotsdruck / die Berechnungsprotokolle
- Anpassung der VFE-Berechnung bei Vorfälligkeitsnutzen
- Neuerungen in der FI-Nachkalkulation

Ziel

Das Web-Seminar richtet sich an alle Mitarbeiter:innen, die sich schnell und kompakt über die Neuerungen des OSPlus Release 24.0 in der Vor- und Nachkalkulation informieren möchten.

Zielgruppe

Das WEB-Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen, welche die Anwendungen MARZIPAN und/oder zoK fachlich betreuen oder parametrisieren.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072911	13.06.2024	13.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: MARZIPAN: Neuerungen im OSPlus Release xx.x - Vertiefungsseminar

Überblick über die fachlichen Änderungen bzw. Neuerungen rund um MARZIPAN im Rahmen des neuesten Release-Updates

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die Änderungen und die damit einhergehenden Funktionsänderungen / -erweiterungen.

Zielgruppe

Das WEB-Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen, die aktuell die Anwendung MARZIPAN PC bzw. EINSTAND (PC) bedienen.

Hinweis

Die konkreten Inhalte werden erst kurzfristig vor dem Durchführungstermin bekanntgegeben.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006895	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Moderne Korrespondenz mit der DIN 5008

(Neu-)Regelungen der DIN 5008

- Seitenlayout
- Anschriftenfeld
- Anrede- und Grußformen
- Zahlengliederungen
- Schriftzeichen für Wörter
- Abkürzungen
- Wortzusammensetzungen
- DIN und E-Mail

Ziel

Die DIN 5008 (Schreib- und Gestaltungsregeln für die Text- und Informationsverarbeitung) ist 2020 neu erschienen. Es gibt einige Änderungen und Anpassungen. Diese ergeben sich aus einer geänderten Korrespondenzkultur, aber auch aus sprachlichen Entwicklungen.

Sind Ihre Briefe bzw. E-Mails im Hinblick auf die neue DIN auf dem Laufenden?

- Sie vertiefen und erweitern Ihr Wissen über die Trends in der Korrespondenz (Entwicklungen in der DIN 5008).
- Sie sind in der Lage, diese Neuerungen zielgerichtet in Ihre Korrespondenz (Brief bzw. E-Mail) zu integrieren und Ihrem Unternehmen bzw. Ihrer Verwaltung in dieser Richtung neue Impulse zu geben.
- Sie werden sensibilisiert, vorhandene Schreibnormen einzuhalten und Stolperstellen zu umgehen. Sie kennen Entwicklungstrends im Zusammenhang mit gendergerechten Anreden.

Hinweis

Die Teilnehmenden erhalten im Vorfeld die Folien. Damit können während der Präsentation Notizen angefertigt werden. Nach jedem Gliederungspunkt gibt es eine Fragerunde mit den Teilnehmenden.**Dr. Steffen Walter**

- Korrespondenztraining und
- Korrespondenzberatung
- Fachbuchautor

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006325	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Nachhaltiges Kreditgeschäft - ESG-Risiken im Kreditvergabe- und -bearbeitungsprozess nach den MaRisk Teil 1

Modul 1: Aufsichtsrechtliche Vorgaben zum nachhaltigen Kreditgeschäft

- Aktueller aufsichtsrechtlicher Rahmen: Relevante Regelungen und Vorgaben der EBA, EZB, BaFin - Nachhaltigkeitsrisiken im Kreditgeschäft
- Neue Anforderungen an die Kreditprozesse
- Nachhaltigkeit als Zukunftsrisiko im Fokus der Aufsicht

Ziel

- Sie erhalten das entsprechende aufsichtsrechtliche Hintergrundwissen hinsichtlich der Anforderungen an die Kreditprozesse mit ESG-Bezug.
- Mit diesen Kenntnissen erhalten Sie die Möglichkeit, über konkrete Bearbeitungsansätze und -vorschläge die Nachhaltigkeitsrisiken frühzeitig zu erfassen.
- Sie werden hinsichtlich der Fallstricke sensibilisiert und erhalten wertvolle Praxistipps für die Kredit- und Sicherheitenprozesse.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv Kredit und der Kreditrevision, Privat- und Firmenkundenberatende

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007739	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Nachhaltiges Kreditgeschäft - ESG-Risiken im Kreditvergabe- und -bearbeitungsprozess nach den MaRisk Teil 2

Modul 2: Nachhaltige Kreditvergabeprozesse

- Kriterien für einen nachhaltigen Kreditvergabeprozess
- Berücksichtigung von ESG-Risiken bei der Kreditwürdigkeitsprüfung und Sicherheitenbewertung
- Künftiger Einbezug von ESG-Risiken in den Überprüfungs- und Bewertungsprozess

Ziel

- Sie erhalten das entsprechende aufsichtsrechtliche Hintergrundwissen hinsichtlich der Anforderungen an die Kreditprozesse mit ESG-Bezug.
- Mit diesen Kenntnissen erhalten Sie die Möglichkeit, über konkrete Bearbeitungsansätze und -vorschläge die Nachhaltigkeitsrisiken frühzeitig zu erfassen.
- Sie werden hinsichtlich der Fallstricke sensibilisiert und erhalten wertvolle Praxistipps für die Kredit- und Sicherheitenprozesse.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv Kredit und der Kreditrevision, Privat- und Firmenkundenberatende

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007741	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Nachhaltigkeit - Auswirkungen von Sustainable Finance auf Sparkassen im Überblick

Überblick: Entwicklung von Nachhaltigkeit, 17 Nachhaltigkeitsziele der UN, Pariser Klimaschutzabkommen, aktuelle Entwicklungen Sustainable Finance: Warum das Thema für die Finanzwirtschaft so wichtig ist Schlaglichter zur Nachhaltigkeitsentwicklung

- Grundlagen der EU-Taxonomie (Stand der E-, S- und G-Taxonomie)
- BaFin: Aufsichtspraxis Sustainable Finance
- Selbstverpflichtung deutscher Sparkassen für klimafreundliches & nachhaltiges Wirtschaften

Besondere Nachhaltigkeitsanforderungen in Risikomanagement & Berichterstattung

- BaFin: Merkblatt zum Umgang mit Nachhaltigkeitsrisiken
- MaRisk-Novelle und ESG-Risiken
- Risikomanagement: EZB-Leitfaden zu Klima- und Umweltrisiken
- Nichtfinanzielle Berichterstattung - Anforderungen der CSRD

Besondere Nachhaltigkeitsanforderungen im Kreditgeschäft

- Privilegierung nachhaltiger Investitionen (u.a. CRR, Green Asset Ratio)
- Nachhaltigkeit im Firmenkundengeschäft (Aktuelle Entwicklungen, u.a. CRD VI)

Besondere Nachhaltigkeitsanforderungen im Wertpapiergeschäft

- Transparenz-Anforderungen für Anlageberatung und Vermögensverwaltung nach der Offenlegungs-Verordnung (SFDR)
- Regelungen zur Anlageberatung: Erweiterte Abfrage von Kunden-Nachhaltigkeitspräferenzen (MiFID II seit August 2022)
- Ausblick: Aufsichtspraxis ESMA & BaFin

Referent Frank Michael Bauer Rechtsanwalt, LL.M. mit langjährigen DSGVO- und Sparkassenerfahrungen

Ziel

Das Thema Nachhaltigkeit berührt die Geschäftsfelder von Sparkassen in diversen Bereichen. Besondere Anforderungen zur „Nachhaltigen Finanzwirtschaft“ (Sustainable Finance) bestimmen bereits aktuell das Wertpapiergeschäft (Erweiterte Abfrage von Nachhaltigkeitspräferenzen beim Kunden nach MiFID II), das Risikomanagement (MaRisk-Novelle) und zum Beispiel perspektivisch auch das Kreditgeschäft mit Firmenkunden (CSRD). Die EU-Nachhaltigkeitsregulierung ist dabei komplex und erklärungsbedürftig. Diese Veranstaltung gibt Ihnen einen **Überblick aus der Perspektive der Wertpapier-Compliance**, in welchen Bereichen das Thema Sustainable Finance bei der Sparkasse zu Veränderungen führt. Dabei werden die jeweiligen regulatorischen Anforderungen aufgezeigt und mögliche Ansätze für praktische Umsetzung und Prüfung betrachtet.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen im Bereich der Wertpapier-Compliance / Beauftragtenwesen

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007861	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Nachlassbearbeitung in der Sparkassenpraxis kompakt

- **Erbnachweis**

- Wann darf ein Erbschein verlangt werden? Welche Dokumente darf die Sparkasse akzeptieren? Was sollte sie ablehnen?

- **Haftungsfreistellungs- und Schadloserklärungen in der Nachlasspraxis**

- **Erbausschlagung**

- Was ist dabei aus Sparkassensicht zu beachten; sind bestehende Vollmachten zu löschen?

- **Streitige Erbengemeinschaft**

- Auskunft- und Verfügungsrechte

- **Testamentsvollstreckung**

- Rechte des Testamentsvollstreckers, welche Rechte verbleiben den Erben?

- **Praxisfragen** zur Kontoführung bzw. Abwicklung von Nachlasskonten

- Begleichung der **Beerdigungskosten** immer möglich?

- **Rentenrücküberweisung** (Urteil des BSG vom 22.02.2019)

- **Kontoumschreibung** auf Bevollmächtigten?

- Maximale **Rechtssicherheit** versus (möglichst) schlanke und kosteneffiziente Kontoführung?

Ziel

Sie lernen in diesem Webinar die rechtlichen Risiken bei der Nachlassbearbeitung kennen. Anhand von zahlreichen Beispielfällen informieren Sie sich über die Fallstricke und Haftungsrisiken die im Zusammenhang mit einer Abwicklung eines Nachlasses entstehen können. Sie sind vertraut mit den Rechtsrisiken und lernen die rechtlichen Rahmenbedingungen kennen. Sie erlangen Rechtssicherheit im Umgang mit den in der Praxis relevanten Rechtsfragen. Sie erarbeiten sich konkrete Prüfungsansätze und bekommen ein Prüfungsschema mit Prüfungsscheckliste für derartige Fallgestaltungen.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus der Marktfolge Passiv sowie der Innenrevision

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer

Tel: 0151 1517 4755

Fax: 030 2069 2902

Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008357	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Neue aufsichtsrechtliche Vorgaben für die Sanierungsbearbeitung

- Kriterien für die Zuordnung von Engagements in die Sanierung (Muss- oder Kann-Kriterien) und deren regelmäßige Überprüfung
- Entscheidungskompetenz hinsichtlich der Überleitung in die Sanierung
- Zuständigkeiten in der Sanierung
- Sicherheitenbewertung mit Übergang in die Sanierung und turnusgemäße Überprüfung
- Forbearance-Maßnahmen in der Sanierungsbearbeitung
- Notwendigkeit und Qualität von Sanierungsgutachten
- Informationspflichten (Ad-hoc-Berichtserstattung, Kreditrisikobericht)
- Überwachung der Tätigkeiten und Maßnahmen einschließlich Dokumentation
- Weitere aktuelle Themen

Ziel

- In diesem WEB-Seminar erhalten Sie alle Informationen über die Vorgaben der aktuellen MaRisk in Bezug auf das Kreditgeschäft im Rahmen der Sanierungsbearbeitung.
- Sie erfahren, wie die Übertragung der vielfältigen aufsichtsrechtlichen Anforderungen in der Praxis gelingen kann.
- Die Anforderungskriterien der MaRisk an die Sanierung von der Kreditgewährung über die Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit bis hin zur Kreditweiterbearbeitung werden Ihnen kompakt und praxisgerecht vermittelt.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv Kredit und der Problemkreditabteilung

Hinweis

Dauer des WEB-Seminars: 90 Minuten **Ihre Tutoren:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007339	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Neuer Schutz von Hinweisgebern - Was Sparkassen jetzt beachten müssen!

- Pflichten nach dem Hinweisgeberschutzgesetz (u.a. Verfahren, Fristen, Datenschutz)
- Hinweisgebermeldekanal im Finanzbereich: Was ist neu?
- DSGVO-Umsetzungshinweise für neue und bestehende Hinweisgeberschutzsysteme
- Nachweis der Fachkunde der Meldestellenmitarbeiter
- Interessenkonflikte: Welche Funktionen sind mit der Arbeit in der Meldestelle vereinbar?

Ziel

Am 12. Mai 2023 ist das Hinweisgeberschutzgesetz final verabschiedet worden. Das Gesetz soll Personen vor Repressalien schützen, die Missstände und Verstöße wie Korruption, Geldwäsche oder Verletzungen des Arbeits- oder Datenschutzes melden. Darüber hinaus regelt es die Einrichtung und den Betrieb interner Meldestellen.

Für Sparkassen gelten schon seit langem Regelungen zum Hinweisgeberschutz, so u.a. nach § 6 Absatz 5 GwG und § 25a Abs. 1 Satz 6 Nr. 3 KWG. Bestehende Hinweisgebersysteme müssen jedoch an die Neuerungen angepasst werden.

So sind die Anforderungen an die Vertraulichkeit, und damit an den Datenschutz, gestiegen. Auch müssen nun genaue Fristen eingehalten, Meldungen dokumentiert und Rückmeldungen an die Hinweisgeber erteilt werden. Die Mitarbeiter:innen der Meldestelle müssen sich fortbilden, um damit ihre Fachkunde in diesem Bereich dokumentiert nachweisen zu können.

Im Fokus der Veranstaltung steht damit die Darstellung des konkreten Umsetzungsbedarfs für Unternehmen im Finanzsektor. Hierbei wird auch auf die Umsetzungshilfen aus dem DSGVO-Teilprojekt zum Hinweisgeberschutzgesetz eingegangen.

Zielgruppe

- Geldwäschebeauftragte
- Datenschutzbeauftragte
- Personalverantwortliche
- Mitarbeiter:innen Rechtsabteilung
- Compliance-Beauftragte (MaRisk)
- Mitarbeiter:innen Interne Revision

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007583	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Neutral beraten und optimal gefördert werden

1. Web-Based-Training (WBT), ca. 30 Minuten

- Zielsetzung der Förderberatung auch im Kontext der weiteren Prozesse
- Bedeutung der Themen, für die Sparkasse und aus Sicht des Kunden
- Schritte in der Beratung, vom Einstieg bis zum Produktabschluss
- Anlässe nutzen, sicher argumentieren, wertschätzend kommunizieren

2. Transferauftrag für die Praxisphase

- Einsatz des Prozesses durch die TeilnehmerInnen

3. WEB-Seminar, ca. 90 Minuten

- Erfahrungen aus der Praxisphase, Beantwortung offener Fragen
- Von der Übersicht der Förderung zur konkreten Empfehlung inkl. Produktabschluss
- Die stärksten Produktvorteile, Argumente, Verkaufshilfen der Verbundpartner

Ziel

Die produktneutrale Förderberatung unterstützt die Beratung für staatlich geförderte Altersvorsorge- und Vermögensaufbauprodukte. Übergeordnete Ziele sind die Gesprächsanzahl, die Qualität und die Produktabschlussquote zu verbessern. Gleichzeitig entspricht sie dem Kundenwunsch nach ansprechender Darstellung und guter Orientierung zu den vier Fördermöglichkeiten: Betriebliche Altersvorsorge, Riesterrente, Fondssparen und Bausparen.

Zielgruppe

- BeraterInnen und Führungskräfte im Privatkundenmarkt
- Interne VertriebstrainerInnen
- MitarbeiterInnen der Vertriebsunterstützung

Hinweis

Gerne erstellen wir auch ein individuelles inhouse Konzept.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006661	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Non-performing loans (NPL) in der Kreditpraxis

- Definitionen und Abgrenzungen NPL, Ausfall, Subperformer, Problemkredite
- Anforderungen an ein lernendes Frühwarnsystem
- Anforderungen an die Prozesse und internen Anweisungen
- Aufsichtliche Transparenz, Abbildung von Forbearance, Ausfall und Verzug

Ziel

- Sie erfahren die wichtigsten Inhalte entsprechend der 6. Novelle der MaRisk und zum Leitfaden und wissen, wie die Umsetzung in der Praxis erfolgen kann.
- Sie erhalten praktische Hinweise zur Erfüllung der verschiedenen aufsichtsrechtlichen Anforderungen, die für Ihre Kreditpraxis von Bedeutung sind.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv Kredit, Privatkunden-/Gewerbe -und Firmenkundenberater, Intensivkundenbetreuer, Sanierer, Abwickler und Mitarbeiter der Kreditrevision

Hinweis

Dauer des WEB-Seminars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006831	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus Portal - Basisschulung

Grundlagen für das Arbeiten mit der OSPlus-Portal-Anwendung der FIPortal Startseite

- Startseite - Funktionsweisen und Begrifflichkeiten
- Suche und Schnellstartsuche
- Mögliche Einstellungen „Startseite“
- Personensuche
- Vertragssuche
- Beraterübersicht
- Personenmappe - Start und Umgang
- Personenneuanlage incl. Legitimations hinterlegung
- Kundenkontakthistorie
- Änderungsvorgängen - Anzeige, Prüfung und Kontrolle
- Blick auf das Flexible Reporting
- Aufgabenbearbeitung im Ereignissystem
- Übungsfälle

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- sind vertraut mit der Logik und der „Sprache“ des Systems OSPlus und erschließen sich durch praktische Übungen eine gewisse Vorgehensweise im Umgang mit dem System
- kennen den Unterschied zwischen dem Portal und OSPlus neo und haben Kenntnis, wie eine tägliche Routine Einzug halten kann

Zielgruppe

Das Web-Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen, die erstmalig in der Sparkassenorganisation tätig sind. Insbesondere für Seiteneinsteiger und Newcomer in der Sparkasse, die mit OSPlus-Portal in Berührung kommen

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von FastViewer und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-SAM/Standardschulungen**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072867	19.09.2024	19.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus S 598: Konfiguration von Deckungsbeitragsschemata - Intensivierung und weitergehende Nutzungsmöglichkeiten

- kurze Wiederholung wesentlicher Grundlagen
- Nutzung der DB-Stufe 0
- Nutzung nachgelagerter DB-Stufen
- Einsatz von Operationen in der DB-Rechnung

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden weitergehende Möglichkeiten der Nutzung von Deckungsbeitragsschemata vorgestellt, weitere Kosten- / Ertragstypen erläutert und der Umgang mit möglichen Rechenoperationen im Rahmen der Parametrisierung des Deckungsbeitragsschemas diskutiert.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die bereits Kenntnisse in der Administration von MARZIPAN besitzen.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072909	06.06.2024	06.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 185

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus S 769: Führungskräfte-Feedback mit OSPlus-Mitarbeitergespräche

Sie erfahren in diesem Seminar, welche Möglichkeiten OSPlus-Mitarbeitergespräche rund um das Thema Führungskräfte-Feedback bietet und wie es in der Sparkasse eingesetzt werden kann:

- Grundidee der Umsetzung
- Beispielfall: Anonymes Feedback an die Führungskraft
- Konfiguration der Gesprächsvorlagen
- Führungskräfte-Feedback initialisieren
- Führungskräfte-Feedback auswerten

Ziel

Die Teilnehmer:innen verstehen wie Führungskräfte-Feedbacks in OSPlus-Mitarbeitergespräche umgesetzt werden können. Sie kennen die Möglichkeiten zur Konfiguration und individuellen Einrichtung der notwendigen Gesprächsvorlagen. Die Teilnehmer:innen sind in der Lage, Führungskräfte-Feedbacks anzustoßen und auszuwerten.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Personal sowie Verantwortliche für die Durchführung von Führungskräfte-Feedbacks.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 106 - Digital: Einführung in die Geschäftsprozessadministration

Was ist GPS? Aufruf der Geschäftsprozessadministration - Einstiegsmaske Administration eines Prozesses

- Versionsübersicht
- Anpassung / Individualisierung von Aktivitäten
- Einbindung neuer Aktivitäten in den Prozessablauf
- Freigabeworkflow
 - Testversion
 - Freigeben
 - Terminieren
- Erklärung der möglichen Status von Prozess-versionen
- Ablauf eines Releasewechsels
 - Vergleich zu prüfen mit aktiv

Automatische Aktivierung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen ersten Überblick und einen Eindruck der Funktionsweise der Geschäftsprozessadministration.

Die Teilnehmer:innen sind in der Lage neue Aktivitäten zu einem Prozess hinzuzufügen, zu bearbeiten, in den Prozessablauf einzubinden und den Prozess anschließend zu aktivieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Administrator:innen „OSPlus“, Nutzer der Geschäftsprozessadministration, Administratoren von Geschäftsprozessen im Institut.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzungen:** Die Teilnehmenden verfügen bereits über Grundkenntnisse in der Anwendung OSPlus und Kurs.
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter:

FI-SAM/Standardschulungen

- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072973	15.11.2024	15.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 330 Input Management - Administration in OSPlus

Einführung Input Management

- technische Schnittstellen
- Rechnungsbuch
- PARISPlus
- Die virtuelle Unterschriftsprobe

Grundlagen: OSPlus-Archiv ZDA und Dokumentenmanagement

- Die Vorlagenverwaltung
- Verwaltung der Struktur und Dokumenttypen
- Die Betriebsakte
- Die Nomenklatur und die Wartungsläufe der Finanz Informatik

Administration Input Management

- Basis-Einstellungen für Dokumenttypen
- Rechnungsbuch
- Weitere Einstellbereiche
- Institutsparameter
- Schlüsselverzeichnisse
- Institutsobjekte

Weitere Eingangskanäle

- Mail und Fax aus Telefonie
- Mobile Scanning

Allgemeine Ausgangsschnittstelle Optimierung der Formularerkennung für DSV-Formulare und eigene Formulare Berechtigungen

Ziel

Mit dem Input Management bietet die Finanz Informatik den Sparkassen eine zentrale Lösung zur digitalen Erfassung von geschäftsrelevanten Daten (Content) und die Weitergabe an die aufgeführten Anwendungen.

Erfasst werden im Input Management strukturierte oder unstrukturierte Daten aus unterschiedlichen Quellen, um diese für die Weiterverarbeitung bereitzustellen.

Die Teilnehmer:innen lernen die Grundlagen des OSPlus-Archiv ZDA (Zentrales Dokumenten Archiv), der damit in Verbindung stehenden Formulare in der Vorlagenverwaltung, Barcodes und weiteren Funktionen kennen.

Sie kennen:

- das Input Management inklusive möglicher technischer Schnittstellen sowie Schnittstellen zu anderen Produkten und Funktionen der Finanz Informatik (z.B. Rechnungsmanagement, PARISPlus oder "Die virtuelle Unterschriftsprobe")
- die Abhängigkeiten und Auswirkungen zu den administrierten Dokumenttypen und den demgegenüber stehenden in der Dokumentenerfassung
- die verschiedenen Verarbeitungsregeln für die Dokumenttypen im Bereich der kunden- und nichtkundenbezogenen Bereiche sowie mögliche Schlüsselverzeichnisse, die über Input Management verwendet werden können
- die Berechtigungsmöglichkeiten des Input Management und sind in der Lage ein Berechtigungskonzept für das Institut zu erstellen

Weiterhin sind die Teilnehmer:innen in der Lage, die Verarbeitungsregeln sowie die Schlüsselverzeichnisse zu administrieren.

Sie lernen Eingangskanäle wie Mail und Fax aus OSPlus Telefonie sowie den Dokumenteneingang über das iPad (Mobile Scanning) bzw. über OSPlus_neo kennen und wissen, wie eine automatisierte Formularerkennung herbeigeführt werden kann.

Ziel ist, dass die Dokumentenerfassung über Input Management so vorbereitet werden kann, dass sie den gewünschten Prozessen der Sparkasse entspricht.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an OSPlus-Administrator:innen und Mitarbeiter:innen:

- die schon immer mal wissen wollten, wie das OSPlus-Archiv ZDA funktioniert
- mit temporärem oder laufendem Bezug zum OSPlus-Archiv ZDA
- die sich derzeit mit der Einführung des Input Management beschäftigen

Hinweis

In dieser Schulung erhalten die Teilnehmer:innen allgemeine Grundkenntnisse in Bezug auf OSPlus-Archiv ZDA sowie die Administration der Dokumenttypen für die Vorbereitung zur Nutzung von Input Management. Im WEB-Seminar OSPlus: S 331 wird der Kern der Anwendung dargestellt und geschult. **+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066087	17.06.2024	17.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250
V-066093	21.10.2024	21.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 331 Anwendung des Tools "Web Keying Client / Box Office" als Kern des Input Management

- Begriffsbestimmung und Einordnen „BoxOffice“ in den Gesamtkontext „Input Management“
- Blick auf die möglichen Eingangskanäle für Rechnungen
- Benutzeroberfläche und Funktion der Anwendung
- Arbeitsplatz-Rollen Korrektur / Qualitätskontrolle / Fehlerkontrolle / Sonderarbeitsplatz
- Praxisbeispiele wie z.B. einfache Rechnungen, komplexe Rechnungen, Zuordnen von HK-Konten zu Rechnungspositionen, Umgang mit verschiedenen Steuersätzen in einer Rechnung: Bearbeiten verschiedener Anwendungsfälle
- Protokollierung und Überwachung
- Fragen aus dem Teilnehmerkreis
- Ausblick auf folgende Releaseinhalte

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- kennen die grundsätzlichen Funktionen von „BoxOffice“ und verstehen die Möglichkeiten der darin enthaltenen Rollen / Arbeitsplätze.
- haben ein grundsätzliches Verständnis von den verschiedenen Komponenten des Input Managements und sind mit den Konfigurationsmöglichkeiten zur Rechnungsbearbeitung grundsätzlich vertraut.
- unterstützen im Zusammenspiel mit dem Rechnungsbuch die Prozesse rund um die Rechnungsbearbeitung und konfigurieren passgenau das Input Management entlang der Institutsanforderungen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an:

- Mitarbeiter:innen aus dem Rechnungswesen
- Entscheidungsbefugte Personen und Projektmitarbeiter:innen, die sich über die Möglichkeiten der Rechnungsbearbeitung informieren wollen
- OSPlus-Administrator:innen (mit Bezug zum Rechnungsmanagement)
- Mitarbeitende im Einführungs-Projekt „Input Management“

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzungen:** Der Besuch des Seminars S331 „Anwendung des Tools „Web Keying Client / Box Office“ als Kern des Input Management“ ist von Vorteil.
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme erforderlich:** Für die Teilnahme am Seminar ist es erforderlich, dass a) am PC ein zweiter Bildschirm existiert oder b) die Präsentation über ein zweites Gerät (z.B. ein iPad) verfolgt wird. wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Hintergrund: Für die praktische Arbeit werden Tätigkeiten, die am Bildschirm präsentiert werden, direkt am eigenen System nachvollzogen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-066089	17.06.2024	17.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250
V-066095	21.10.2024	21.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 331a Rechnungsbearbeitung mit Input Management - Konfigurationsmöglichkeiten und Anwendungs-Tipps

- Begriffsbestimmung und Einordnen "Web Keying Client" in den Gesamtkontext Input Management
- Aufruf / Start / Anmeldung am "Web Keying Client"
- Benutzeroberfläche und Funktionsweise der Anwendung
- Arbeitsplatz-Rollen Korrektur / Qualitätskontrolle / Fehlerkontrolle / Sonderarbeitsplatz
- Praxisbeispiele, z.B. Kundendokumente, Rechnungen, Personalunterlagen: Bearbeiten verschiedener Anwendungsfälle
- Protokollierung und Überwachung
- Ausblick auf weitere Releaseinhalte

Ziel

Maßgeblicher Kern und zentrales Element des Input Management der Finanz Informatik ist die Anwendung "Web Keying Client". Diese wird in

technischen Verfahrensdokumentationen auch "Box Office" genannt. Beide Begriffe sind synonym zu verwenden.

Im "Web Keying Client" finden die für das Input Management relevanten Bearbeitungsprozesse hinsichtlich Indizierung und Weiterleitung ins OSPlus-Archiv und andere Zielsysteme statt. Das System bildet Arbeitsplätze zur Korrektur, Qualitätskontrolle, Fehlerkontrolle und für Sonderaufgaben ab.

Die Teilnehmer:innen lernen die grundsätzliche Funktionsweise

des "Web Keying Client" kennen, verstehen die Möglichkeiten der darin enthaltenen Rollen / Arbeitsplätze und haben am Ende des Seminars ein grundsätzliches Verständnis vom Zusammenspiel des "Web Keying Client" mit weiteren Komponenten des Input Management.

Sie können die institutseigene Version des "Web Keying Client" bedienen und - wenn nötig - konfigurieren.

Ziel ist, dass die Dokumentenerfassung über Input Management so vorbereitet werden kann, dass sie den gewünschten Prozessen der Sparkasse entspricht.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an OSPlus-Administrator:innen und Mitarbeiter:innen:

- mit temporärem oder laufendem Bezug zum OSPlus-Archiv ZDA
- die sich mit der Einführung des Input Management beschäftigen

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008183	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 374a Risikokreditbearbeitung - Optimierung der Aktions- und Ereignissteuerung

Optimierung Aktionssteuerung

- Wiedervorlage (Standard und Überwachung)
- Formular
- Buchungen
- Schufameldung
- Forderungsberechnung drucken
- Mail mit Anhang

Optimierung Ereignissteuerung

- Teilzahlungsvereinbarung
- Mahnverfahren
- Persönliche Vollstreckung
- Überzahlung
- Insolvenzcheck

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Funktionsweise der Aktions- und Ereignissteuerung und können diese auf Ihre Bedürfnisse hin anpassen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Mitarbeiter:innen der Rechtsabteilung und Fachadministrator:innen.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und RKB und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007137	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 374c Risikokreditbearbeitung - Struktur, Überwachung und Anpassung der Aktionssteuerung im Rahmen der Vorgangsakte

Einführung Vorgangsakte

- Struktur und Begriffe (Aktionen - Aufgaben - Vorgang)
- Vorgehen bei Anlage einer Vorgangsakte

Anwendung von Folgeaktionen

- Wann legt man eine neue Akte an, wann nimmt man eine vorhandene?
- Verschieben von Aktionen in andere Vorgangsakten
- Unterschied Wiedervorlage zu Überwachungswiedervorlage

Aufbau der und Vorgehen über die Bearbeitungshistorie

- Änderung von vorgegebenen Bezeichnungen
- Anwendung aller Aktionsschalter

Archivierung der erzeugten Dokumente (Anbindung an das OSPlus Archiv) Anpassung von Aufgaben zu einer Aktion über die Administration

- Neuanlage von Aufgaben zu einer vorhandenen Aktion (z.B. Einfügen eines weiteren Formulars)
- Korrektur von Einstellungen zu vorhandenen Aufgaben (z.B. Korrektur Wiedervorlagedatum)

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die grundsätzliche Vorgehensweise bei der Ausführung von Aktionen in der Vorgangsakte. Darüber hinaus wissen Sie, wie die unterschiedlichen Wiedervorlagenformen wirken, können Fehler wie z.B. das Ausführen von Aufgaben in der falschen Vorgangsakte korrigieren und lernen, wie die erstellten Dokumente archiviert werden können.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Mitarbeiter:innen der Bereiche Recht, Kreditsachbearbeitung und Marktfolge sowie an Fachadministrator:innen, die über die Vorgangsakte den Schriftverkehr und die Wiedervorlagen im Rahmen der Abwicklung bearbeiten.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067817	05.11.2024	05.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 374d Risikokreditbearbeitung - Risikovorsorge Sachbearbeitung

Einführung Risikovorsorge

- Voraussetzungen
- Neuanlage
- Beschlussdokument

Einflüsse auf die Risikovorschlagsliste

- Vorjahresbestand
- EWB-Schlüssel
- Erledigungsdatum
- manuelle EWB
- anteilige EWB
- Veränderungen in der Sicherheitenbewertung (z.B. barwertige Sicherheitenberechnung)
- Veränderungen in der Sicherheitenanrechnung

Darstellung der Abschreibungsmöglichkeiten Fehler-/Hinweisliste / Behandlung von Fehlern

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die grundsätzliche Vorgehensweise der RKB Risikovorsorge (Beschlussfassung / Fehlerbehandlung). Darüber hinaus wissen Sie, wie die unterschiedlichen EWB-Schlüssel wirken und können Sonderfälle wie manuelle EWB, anteilige EWB sowie EWB im Zusammenhang mit Fremdmitteln interpretieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Mitarbeiter:innen der Bereiche Recht, Kreditsachbearbeitung und Marktfolge sowie an Fachadministrator:innen, die mit der Risikovorsorge und Abschreibungen betraut sind.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067819	06.11.2024	06.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 374e Risikokreditbearbeitung - Risikovorsorge / Jahresabschluss für Administratoren (Fachadministratoren)

- Varianten der EWB Berechnung
- Zinsbuchungen
- barwertige EWB
- Workflow
- Jahresabschlussbuchungen
- Abschreibungen
- Fehler- / Hinweislisten
- HK-Endsummenblatt / Umsetzungsvorschlagsliste

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die grundsätzliche Vorgehensweise der RKB Risikovorsorge (Beschlussfassung / Fehlerbehandlung). Darüber hinaus wissen Sie, wie die unterschiedlichen EWB-Schlüssel wirken und können Sonderfälle wie manuelle EWB, anteilige EWB sowie EWB im Zusammenhang mit Fremdmitteln interpretieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Mitarbeiter:innen der Bereiche Recht, Kreditsachbearbeitung und Marktfolge sowie an Fachadministrator:innen, die mit den zusammenfassenden Tätigkeiten zur Risikovorsorge betraut sind.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070185	23.10.2024	23.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 374g Risikokreditbearbeitung - Löschkonzept: Erkennen und Bearbeiten erledigungs- / löschfähiger Datenobjekte

Effiziente Ermittlung erledigungsfähiger Datenobjekte

- Erläuterung und Festlegung der möglichen Kriterien für eine spätere Erledigung
- Möglichkeiten der Auswertung der Fachobjekte, die die zuvor angegebenen Kriterien erfüllen (Erledigungsvorschlag)
- Erkennen von Fachobjekten, die die administrierten Kriterien nicht erfüllen

Bestimmung der zu erledigenden Objekte

- Erstellen einer CSV-Datei (Formatvorgaben) mit den zu erledigenden Engagements

Automatisches Setzen des Erledigungsdatums am Engagement und anschließende Protokollierung/Auswertung der zu löschenden Engagements in einer Auswertung der löschbaren Datensätze

Ziel

Die Teilnehmer:innen können ausgerichtet auf die individuellen Belange der Sparkasse Erledigungskriterien als Voraussetzung für eine spätere Löschung von Engagements bestimmen, anhand dieser Kriterien erledigungsfähige Engagements erkennen und das Erledigungsdatum automatisiert an diesen Engagements setzen und protokollieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Mitarbeiter:innen der Bereiche Recht, Kreditsachbearbeitung und Marktfolge sowie an Administrator:innen, deren Aufgabe es ist, ein Löschkonzept in der Anwendung Risikokreditbearbeitung zu hinterlegen und anzuwenden.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067823	08.11.2024	08.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 185

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 374h Risikokreditbearbeitung - Einrichtung und Verwendung der Fremdmittelverwaltung

- Grundlagen Fremdmittelverwaltung: administrative Voraussetzungen
- Unterschiede in der alten und neuen Fremdmittelverwaltung inkl. Auskehrungen
- Unterschiede in der Forderungsberechnung (schuld- und handelsrechtlich)
- Praxisbeispiele

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Funktionen der Fremdmittelverwaltung und können diese in der Praxis anwenden. Ihnen sind die notwendigen Administrationsschritte zur Einrichtung bekannt.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Mitarbeiter:innen der Bereiche Recht, Kreditsachbearbeitung und Marktfolge sowie an Fachadministrator:innen, die mit der Einrichtung und Verwendung der Fremdmittelverwaltung betraut sind.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070187	30.05.2024	30.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 374i Risikokreditbearbeitung - Umstellung zur Verwendung PPS Prozesse

Überblick über die PPS-Workflows für die Bereiche

- Intensivbetreuung (IB)
- Sanierung (SAN)
- Abwicklung (AWK)

Vorstellung aller Gesamtvorgänge der PPS-Workflows sowie ausgewählter Teilprozesse (IB / SAN / AWK) für die beispielhafte Handhabung in RKBMeilensteinbestimmung im AWK-PPS-Workflow Vorstellung Ablageort der aktuellen Workflows und Unterlagen Umsetzung in der Praxis

Ziel

Die Teilnehmer:innen gewinnen einen Überblick über die vorhandenen Workflows zur Verwendung der PPS Prozesse in der Intensivbetreuung, Sanierung und im Abwicklungskonzept.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Mitarbeiter:innen der Bereiche Recht, Kreditsachbearbeitung, Markt und Marktfolge sowie an Administrator:innen, die sich einen umfassenden Überblick über die Struktur und Möglichkeiten des Einsatzes der PPS-Workflows in den Bereichen Intensivbetreuung, Sanierung und Abwicklungskonzept in der Anwendung Risikokreditbearbeitung verschaffen möchten.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070183	03.07.2024	03.07.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 374j Risikokreditbearbeitung - Intensivbetreuung im Markt

Überblick über die regulatorischen Anforderungen und Rahmenbedingungen im Bereich der Intensivbetreuung und speziell die Einbindung des Marktes bei intensiv zu betreuenden Engagements (Kunden).

Vorstellung aller integrierter Workflows („Bearbeitung Markt“ / „Marktfolge“ / „Überwachungsphase“ in RKB für die Intensivbetreuung (IB).

Anwendersicht der einzelnen PPS-Workflows im Bereich der IB:

- „Bearbeitung Markt“: Entscheidungsfindung für Maßnahmen zur Risikoreduzierung, Erstellung Votum 1
- „Bearbeitung Marktfolge“: Analyse und Bewertung der Kreditengagement in der Intensivbetreuung, Erstellung Votum 2 und Genehmigung
- „Überwachungsphase“: Kontinuierliche Überwachung der ergriffenen Maßnahmen und Sicherstellung der erfolgreichen Umsetzung

Kurzer Überblick Controlling-Sicht aller IB-Fälle in RKB

Kurze Vorstellung Projekteinführung IB

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten detaillierte, praktische Einblicke und ein vertieftes Verständnis für die PPS-Workflows (Umsetzung der PPS-Prozesse) in der Intensivbetreuung - speziell für den Markt.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen der Marktfolge und des Marktes, die Einblicke in die RKB-Anwendung und die PPS-Workflows im täglichen Geschäftsbetrieb für Intensivbetreuungsfälle erhalten möchten.

RKB-Administratoren, die die Einführung des RKB-Moduls Intensivbetreuung begleiten.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzungen:** Fachliche Kenntnisse im Bereich der Intensivbetreuung und für den RKB-Administrator Erfahrungen in der Administration von RKB.
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070129	05.06.2024	05.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 374k Risikokreditbearbeitung - Digitale Unterschrift, Genehmigungsprozess Beschlüsse und Anbindung OSPlus Archiv

Elektronische Unterschrift von Beschlüssen

- Mögliche Dokumente
- Administration
- Prozessablauf am Beispiel des Änderungsbeschlusses in der Sanierung
- RiVo-Bewilligungsbeschluss
- Historisierung/OSPlus Archiv

Faksimile-Unterschriften im 4-Augen-Prinzip

- Varianten
- Prozessablauf in Prosa
- Prozessablauf in Bildern
- Dokumentation
- Hinweise

Ziel

Die Teilnehmer:innen gewinnen einen Überblick über die Möglichkeiten und Administration

1. der elektronischen Unterschrift von Beschlüssen in der Sanierung, Abwicklung und der Risikovorsorge (seit Release 23.1)
2. von Faksimile-Unterschriften im 4-Augen-Prinzip im Schriftverkehr (seit Release 22.1)

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an die RKB-Administratoren, die sich einen Überblick über die Möglichkeiten der Nutzung der o. g. Themen machen möchten.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzungen:** Kenntnisse in der RKB-Administration insbesondere der Formularerstellung sind hilfreich.
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070191	04.06.2024	04.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	250
V-070193	24.09.2024	24.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 670 CoRep mit BAIS - Basisschulung

Grundlagen

- Verarbeitungslogik
- Parametereinstellungen
- Übersicht Administration

Bearbeitung der Meldung

- Neuanlage/ Änderung/ Löschung von Meldepositionen
- Erstellung der Vordrucke
- Prüfung der Plausibilitäten (Bundesbankvorgaben)
- Protokolle
- Meldebestand kopieren
- Meldungsvergleich

Abgabe der Meldung

- Erstellung / Weiterleitung der Meldedatei
- Bearbeitung der konsolidierten Meldung
- Einrichtung des Konsolidierungskreises
- Vorarbeiten der Konsolidierung
- Bearbeitung einzelner Meldepositionen

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Umsetzung der gesetzlichen Anforderungen gemäß CRR in der Meldewesensoftware BAIS. Weiterhin sind Sie in der Lage, die CoRep-Meldungen mit BAIS zu erstellen. Die Teilnehmer:innen können den kompletten Meldeprozess bis zur Abgabe der Meldung anhand von praxisorientierten Beispielen nachvollziehen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen (aus dem Bereich Meldewesen), die die CoRep-Meldungen mit BAIS erstellen und bearbeiten und wenig oder keine Erfahrung im Themengebiet besitzen.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072915	11.11.2024	11.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 475

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 679 CoRep mit BAIS - Schulung für Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle

Grundlagen

- Verarbeitungslogik
- Parametereinstellungen
- Übersicht Administration

Bearbeitung der Meldung

- Neuanlage/ Änderung/ Löschung von Meldepositionen
- Erstellung der Vordrucke
- Prüfung der Plausibilitäten (Bundesbankvorgaben)
- Protokolle

Abgabe der Meldung

- Erstellung / Weiterleitung der Meldedatei
- Bearbeitung der konsolidierten Meldung
- Bearbeitung einzelner Meldepositionen

Manuelle Eingriffsmöglichkeiten und deren Protokollierung Validierungsprüfungen Prüfmöglichkeiten und Revisionsansätze Vergabe und Prüfung von Systemberechtigungen

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen die Umsetzung der gesetzlichen Anforderungen gemäß CRR in der Meldewesensoftware BAIS kennen. Weiterhin sind Sie in der Lage, die Erstellung der CoRep-Meldungen seitens der Fachanwender mit BAIS nachzuvollziehen. Die Teilnehmer:innen können den kompletten Meldeprozess bis zur Abgabe der Meldung anhand von praxisorientierten Beispielen nachempfinden.

Bei dieser Revisor:innenschulung wird der Meldeprozess zusätzlich auf manuelle Eingriffsmöglichkeiten seitens der Sachbearbeiter:innen durchleuchtet. Zudem wird besonders auf entsprechende Protokollierungs- und Validierungsfunktionalitäten von BAIS eingegangen. Es wird ebenfalls das Berechtigungskonzept von BAIS erläutert.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Revisor:innen, die Prüfungen im Meldebereich CoRep durchführen.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003086	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

WEB-Seminar: OSPlus: S 679 CoRep mit BAIS - Schulung für Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle

Grundlagen

- Verarbeitungslogik
- Parametereinstellungen
- Übersicht Administration

Bearbeitung der Meldung

- Neuanlage/ Änderung/ Löschung von Meldepositionen
- Erstellung der Vordrucke
- Prüfung der Plausibilitäten (Bundesbankvorgaben)
- Protokolle

Abgabe der Meldung

- Erstellung / Weiterleitung der Meldedatei
- Bearbeitung der konsolidierten Meldung
- Bearbeitung einzelner Meldepositionen

Manuelle Eingriffsmöglichkeiten und deren Protokollierung Validierungsprüfungen Prüfmöglichkeiten und Revisionsansätze Vergabe und Prüfung von Systemberechtigungen

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen die Umsetzung der gesetzlichen Anforderungen gemäß CRR in der Meldewesensoftware BAIS kennen. Weiterhin sind Sie in der Lage, die Erstellung der CoRep-Meldungen seitens der Fachanwender mit BAIS nachzuvollziehen. Die Teilnehmer:innen können den kompletten Meldeprozess bis zur Abgabe der Meldung anhand von praxisorientierten Beispielen nachempfinden.

Bei dieser Revisor:innenschulung wird der Meldeprozess zusätzlich auf manuelle Eingriffsmöglichkeiten seitens der Sachbearbeiter:innen durchleuchtet. Zudem wird besonders auf entsprechende Protokollierungs- und Validierungsfunktionalitäten von BAIS eingegangen. Es wird ebenfalls das Berechtigungskonzept von BAIS erläutert.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich "Interne Revision", die Prüfungen im Meldebereich CoRep durchführen.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072407	27.11.2024	27.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 455

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 680 GroMiKV mit BAIS - Schulung für Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle

Aufsichtsrechtliche Meldung von Groß- und Millionenkrediten

- Fachliche Grundlagen zu GroMiKV sowie geforderte Inhalte und Meldeformate
- Datenverarbeitungsprozess in BAIS
- Manuelle Eingriffsmöglichkeiten
- Wichtige Ergebnissichten sowie Reportmöglichkeiten
- Validierungen und Fehlerbehebung
- Ansatzpunkte für Revisionsprüfungen

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen fachlichen Überblick zu den aufsichtsrechtlichen Anforderungen der GroMiKV bzw. der einschlägigen Vorschriften der CRR und KWG.

Zudem wird auf die gesetzlichen Bestimmungen in Bezug auf die Darstellung der Gruppe verbundener Kunden sowie die Erweiterung des Kreditbegriffs eingegangen. Analog dazu werden der Prozess der Meldungserstellung und die entsprechenden Funktionalitäten von BAIS erläutert. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung, auch im Zusammenhang mit der Stammdateneinreichung, der Rückmeldung der Bundesbank und den Veränderungen in den Meldetemplates, werden erklärt.

Es wird gesondert auf die manuellen Eingriffsmöglichkeiten, Protokollierungs- und Auswertungsfunktionen von BAIS sowie auf Ansatzpunkte für Revisionstätigkeiten eingegangen. Einstellungsmöglichkeiten und Bedienung von OSPlus sowie IDH-Auswertungen und -Berichte sind nicht Bestandteil der Schulung.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich "Interne Revision", die Prüfungen im Meldebereich GroMiKV durchführen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072405	29.11.2024	29.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 410

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 683 FinRep mit BAIS - Schulung für Revisoren und Mitarbeiter der Prüfungsstelle

- Fachliche Grundlagen zu FinRep
- Geforderte Inhalte und Meldetemplates
- Datenverarbeitungsprozess in BAIS
- Wichtige Ergebnissichten sowie Reportingmöglichkeiten
- Manuelle Eingriffsmöglichkeiten
- Validierungen und Fehlerbehebung
- Ansatzpunkte für Revisionsprüfungen
- Hilfsmittel und Arbeitsmaterialien

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die aufsichtsrechtlichen Anforderungen und die Meldetemplates von FinRep. Des Weiteren wird auf den Prozess der Erstellung der Meldung in BAIS, die Protokollierungs- und Auswertungsfunktionalitäten sowie auf Ansatzpunkte für Revisionstätigkeiten eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.

Die Teilnehmer:innen kennen nach dem Besuch der Schulung die Grundfunktionen von BAIS im Themengebiet FinRep. Es werden Mittel und Wege aufgezeigt, die eine Grundlage für den Aufbau und Durchführung von Revisionsprüfungen bilden können.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich "Interne Revision", die Prüfungen im Meldebereich FinRep durchführen.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072403	02.12.2024	02.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 410

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 684a WIFSta - Neue Meldeanforderung für Banken und Versicherungen

Mit der Veröffentlichung der Allgemeinverfügung zur Datenerhebung über Wohnimmobilienfinanzierungen am 29.09.2021 durch die Deutsche Bundesbank ist eine neue Meldeanforderung in Kraft getreten. Die Teilnehmenden erhalten in diesem Web-Seminar einen Überblick über die WIFSta-Meldeanforderungen auf Stand der aktualisierten Richtlinien vom Oktober 2023. Es werden dabei die erforderlichen fachlichen Datenattribute und deren Einbindung in die Meldebögen vorgestellt. Nach erfolgreicher Teilnahme an diesem Seminar sind die Teilnehmenden in der Lage, die Herausforderungen der WIFSta zu erkennen und die Meldeformulare lesen zu können. Ebenso kennen die Teilnehmenden die Vorgaben der Bundesbank zur Meldungsqualität. Dieses Web-Seminar behandelt zwar auch in groben Zügen die technische Umsetzung der Anforderungen im Rahmen der Meldewesensoftware BAIS, stellt jedoch keinen Ersatz für eine Anwenderschulung dar. **Aufsichtliche Grundlagen und Anforderungen Eckdaten zur WIFSta Proportionalitätsprinzip: Meldeumfang und Meldefrequenz Vorstellung wesentlicher Datenattribute und ausgewählter Meldetemplates Datenschutzregeln Validierungsregeln der Bundesbank zur Datenqualität Grober Meldungsablauf Umsetzung in BAIS**

- Überblick über den Verarbeitungsprozess
- Überblick über die wichtigsten Stamm- und Protokolldaten sowie der Meldungserstellung

Ziel

In diesem Web-Seminar erhalten die Teilnehmenden einen Überblick über die Meldeanforderungen und die Meldeschemata. Die Teilnehmenden kennen die Herausforderungen der WIFSta und die Umsetzung in BAIS.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Führungskräfte und Mitarbeiter:innen aus Sparkassen, die sich im Meldewesen, der Kreditabteilung, in der IT und in der Revision mit dem Thema Wohnimmobilienfinanzierung beschäftigen, die nicht die Anwenderschulung S684c besuchen.

Hinweis

+++ Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072931	10.06.2024	10.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 195

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 684b WIFSta - Aktuelle Neuerungen aus dem BAIS-Release 1.35

Überblick über die fachlichen Änderungen bzw. Neuerungen rund um BAIS im Rahmen des Release-Updates 1.35

- finale Version der WIFSta
- DPM 3.2: AMM (Proportionalitätsprinzip), Asset Encumbrance (Proportionalitätsprinzip), CoRep Own Funds
- Nachhaltigkeitsoffenlegung (ESG-Risiken)
- Bankenabgabe als XBRL-Meldung
- Systemrisikopuffer für Wohnimmobilien
- AnaCredit Meldeschema 2.4
- ZVS - Verarbeitung der Rückmeldedateien

fachliche Hintergründe für die Anpassungen / Erweiterungen der Funktionspalette Hinweise zu Besonderheiten und Tipps für den größtmöglichen Bedienkomfort

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die Änderungen rund um das jeweils anstehende BAIS-Release und die damit einhergehenden Funktionsänderungen / -erweiterungen in Bezug auf das Meldewesen.

Ziel ist es, die Menüpunkte in BAIS vor allem fachlich zu beleuchten, um den bestmöglichen Einsatz in der Praxis aufzuzeigen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen (aus dem Bereich Meldewesen), die sich mit dem Thema Wohnimmobilienfinanzierung beschäftigen und / oder in der Umsetzung der Meldeanforderungen eingebunden sind.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007425	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 695a Grundlagenschulung für die Kachel Management Reporting (IDH-Reporting)

- Einstieg IDH-Reporting
- Erläuterung Verzeichnisstruktur und Funktionen
- Öffnen und Bearbeiten einer Standardberichtsschablone (ohne Verlust des Schlosssymbols)
- Erstellung eines Berichtes
- Einstellen von Schwellenwerten und Ergebniswirksamkeit
- Fächer anlegen
- Vorstellung der Design-Optimierungen

Ziel

Die Teilnehmer:innen

- können sich im IDH-Reporting, insbesondere in der Kachel Management Reporting, orientieren und wissen, welche KURS-Rechte Nutzer benötigen,
- kennen den Unterschied zwischen Berichtsschablonen und Berichtsinstanzen,
- sind in der Lage, Berichtsschablonen zu öffnen, Grundeinstellungen zu administrieren und zum gewünschten Stichtag Berichte zu erstellen,
- können Fächer erstellen, Berichtsschablonen/Berichte hinzufügen und anderen Nutzern zur Verfügung stellen,
- bekommen eine Beschreibung zur Anpassung von Schwellen an Berichtskennzahlen.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich gleichermaßen an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich der Gesamtbanksteuerung, die mit der Kachel Management

Reporting im IDH-Reporting arbeiten (Reportabruf, Reportbearbeiter, Reportfreigeber) sowie Multiplikator/-innen für die Pflege der Anwendung.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzungen:** Die Kachel Management Reporting ist bei Ihrem Institut in der Nutzung. Sie benötigen für das Seminar einen S-User mit nachfolgenden KURS-Rechten: IDH-ABRUF, IDH-BEARBEIT, IDH-FREIGEB und ggf. IDH-DESIGN (jeweils ohne Feindefinitionen).
- **Zweiter Bildschirm:** Die Veranstaltung findet als Online-Seminar statt. Damit Sie die Tätigkeiten, die am Bildschirm präsentiert werden, direkt am eigenen System nachvollziehen können, empfehlen wir, dass entweder am PC ein zweiter Bildschirm existiert oder- die Präsentation über ein weiteres Gerät verfolgt werden kann.
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007237	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 695b Schulung zur Erstellung von individuellen Berichten auf Basis von Standardberichtsschablonen

- Individualisierung von Standardberichtsschablone
- Administration der Grundeinstellungen von Berichtsschablonen
- Bearbeitung/Neuanlage von Datengrundlagen
- Bearbeitung/Neuerstellung diverser Berichtselemente (vor allem Tabelle, Diagramme, Box)
- Berechnungen von Berichtskennzahlen
- Einfügen von Filtern
- Hinweise zur Formatierung von Tabellen und Diagrammen

Ziel

Die Teilnehmer:innen

- wissen, welche Möglichkeiten es gibt, Standardberichtsschablonen zu individualisieren,
- sind in der Lage, eine Datengrundlage und darauf basierend Tachos, statische / -dynamische Tabellen und Diagramme zu erstellen,
- können individuelle Filter in Berichtsschablonen einfügen,
- bekommen einen Einblick, wie einfache Berechnungen konfiguriert werden können,
- erfahren, wie Tabellen und Diagramme formatiert werden können.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich gleichermaßen an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich der Gesamtbanksteuerung, die mit der Kachel Management

Reporting im IDH-Reporting arbeiten (Reportabruf, Reportbearbeiter, Reportfreigeber) sowie Multiplikator/-innen für die Pflege der Anwendung.

Hinweis

+++Für die Teilnahme am Web-Seminar sind folgende Voraussetzungen mitzubringen:Technisch

- Die Kachel Management Reporting ist bei Ihrem Institut in der Nutzung.
- Sie benötigen für das Seminar einen S-User mit nachfolgenden KURS-Rechten: IDH-ABRUF, IDH-BEARBEIT, IDH-FREIGEB und IDH-DESIGN (jeweils ohne Feindefinitionen).
- Um im Seminar eigene Berichtsschablonen erstellen zu können, ist es notwendig, dass Sie in den RTF-Berichten 3.3.3 Ökonomisches Risikodeckungspotential, 3.3.8 Risikoarten und Limitierung, 3.3.9 Risikoarten im Stresstest sowie in dem MPR-Bericht 3.6.11 Wertorientiertes Marktpreisrisiko Daten zu mindestens zwei aufeinanderfolgenden Quartalsstichtagen abrufen können. Bitte erstellen Sie hierzu entsprechende Simulationen in RTF/MPR und geben diese zur Überleitung ins Management Reporting frei.

Fachlich

- Besuch der Grundlagenschulung und/oder sichere Praxiserfahrungen bei der Nutzung der Kachel Management Reporting (d. h. Öffnen von Berichtsschablonen, Einstellungen an Standardschablonen, Erstellung von Berichten und Fächern)

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Zwei Bildschirme:** Die Veranstaltung findet als Online-Seminar statt. Damit Sie die Tätigkeiten, die am Bildschirm präsentiert werden, direkt am eigenen System nachvollziehen können, empfehlen wir, dass entweder am PC ein zweiter Bildschirm existiert oder- die Präsentation über ein weiteres Gerät verfolgt werden kann.
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068523	06.06.2024	06.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 695c Expertenworkshop für die Kachel Management Reporting (IDH-Reporting), Tipps und Tricks

- Klärung von individuellen Fragestellungen bei der Erstellung von individuellen Berichtsschablonen
- Behebung von Problemstellungen in der Administration von individuellen Berichtsschablonen
- Möglichkeit, gemeinsam mit dem Dozenten Anpassungen an den Berichtsschablonen für das eigene Institut vorzunehmen
- Tipps und Tricks zu wesentlichen Einstellungen (z.B. Ergebniswirksamkeit, Schwellenwerte für die Berichtselemente Ampel und Tachos, Einstellung von Vergleichswerten, Filtersets setzen)
- Bei Bedarf werden Aufgabenstellungen zur Verfügung gestellt, um das vorhandene Wissen im IDH-Reporting zu vertiefen

Ziel

Die Teilnehmer:innen

- bekommen die Möglichkeit, konkrete Fragestellungen bei der Einstellung von Standardberichtsschablonen sowie der Administration von individuellen Berichtsschablonen zu klären,
- können Problemstellungen bei der Berichtsadministration direkt mit einem erfahrenen IDHR-Administrator klären.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich gleichermaßen an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich der Gesamtbanksteuerung, die mit der Kachel Management

Reporting im IDH-Reporting arbeiten (Reportabruf, Reportbearbeiter, Reportfreigeber) sowie Multiplikator/-innen für die Pflege der Anwendung.

Hinweis

+++Für die Teilnahme am Web-Seminar sind folgende Voraussetzungen mitzubringen:Technisch

- Die Kachel Management Reporting ist bei Ihrem Institut in der Nutzung.
- Sie benötigen für das Seminar für Ihren S-User in der Sparkasse nachfolgende KURS-Rechte: IDH-ABRUF, IDH-BEARBEIT, IDH-FREIGEB und IDH-DESIGN (jeweils ohne Feindefinitionen).
- Bitte stellen Sie sicher, dass in den Berichtsschablonen, zu denen Sie Fragen haben, Daten zu mindestens zwei aufeinanderfolgenden Quartalsstichtagen verfügbar sind.

Fachlich

- Besuch von Grundlagen- und Aufbauschulung zur Kachel Management Reporting (S695a/695b) sowie Praxiserfahrung in der Bearbeitung von Schablonen, die über die Nutzung von Standardberichtsschablonen hinausgehen.

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Zwei Bildschirme:** Die Veranstaltung findet als Online-Seminar statt. Damit Sie die Tätigkeiten, die am Bildschirm präsentiert werden, direkt am eigenen System nachvollziehen können, empfehlen wir, dass entweder am PC ein zweiter Bildschirm existiert oder- die Präsentation über ein weiteres Gerät verfolgt werden kann.
- **Bildschirm teilen:** Um individuelle Fragestellungen lösen zu können ist es u. U. notwendig, dass Sie Ihren Bildschirm mit dem Dozenten bzw. den anderen Teilnehmern teilen.
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++In Vorbereitung auf das Seminar bitten wir Sie, Ihre Fragen und Themenwünsche bis spätestens zwei Wochen vor dem vorgesehenen Termin an die Mailadresse **idh-reporting@cp-bap.de** zu senden. Geben Sie dabei bitte den Titel und den Termin des Seminars mit an.+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070857	11.09.2024	11.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 185

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 759 Informationsveranstaltung: PARISplus-Archiv und elektronische Personalakte (ePa)

Im Archivsystem von PARISplus werden Listen und Dokumente langfristig abgelegt und können dort auch wieder eingesehen werden. Es unterstützt Sie bei der papierlosen Ablage von personenbezogenen Dokumenten. **Vorstellung der Lösung PARISplus - Listarchiv**

- Ziele
- Nutzen
- Nutzung

Vorstellung der Lösung elektronische Personalakte (ePa)

- Ziele
- Nutzen
- Nutzung

Von der Theorie in die Praxis

- Voraussetzungen
- Rechte und Rollen
- Einführung

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- kennen den Leistungsumfang des PARISplus-Archivs und der elektronischen Personalakte (ePa)
- können die Einführung von Lösungen im eigenen Institut planen und die erforderlichen Vorarbeiten im Haus anstoßen
- kennen die Möglichkeiten zur Konfiguration und individuellen Einrichtung der Anwendung
- können die Lösungen in der täglichen Praxis anwenden

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Personal sowie PARISplus-Administrator:innen.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069257	29.04.2024	29.04.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 761 Einführung der automatischen Vorsteuerbuchung

- Aufgaben für die Einführung der automatischen Vorsteuerbuchung
- Vorschläge zum Vorgehen bei der Einführung der automatischen Vorsteuerbuchung
- kurze Vorstellung ausgewählter Vorsteuerfunktionen live im OSPlus-Portal

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die wichtigsten Aufgaben sowie ein mögliches Vorgehen zur Einführung der automatischen Vorsteuerbuchung.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich vor allem an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Finanzbuchhaltung / Rechnungswesen bzw. der für die Umsatzsteuer zuständigen Stelle und IT / Organisation, die mit der Einführung der automatischen Vorsteuerbuchung betraut sind bzw. betraut werden sollen.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007737	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 763a Einführung der Debitorenbuchhaltung (DEBU) inklusive Dauerrechnung und Offene-Posten-Buchhaltung (Basis-Schulung zu DEBU - Teil 1)

- Aufgaben für die Einführung von DEBU inkl. DARE und OPB
- Vorschläge zum Vorgehen bei der Einführung von DEBU inkl. DARE und OPB
- kurzer Einblick in die Anwendung DEBU durch Vorstellung ausgewählter Funktionen live im OSPlus-Portal

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die wichtigsten Aufgaben sowie ein mögliches Vorgehen zur Einführung von DEBU inkl. DARE und OPB.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich vor allem an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Finanzbuchhaltung / Rechnungswesen und IT / Organisation, die mit der Einführung der Anwendung Debitorenbuchhaltung (DEBU) inkl. Dauerrechnung (DARE) und Offene-Posten-Buchung (OPB) betraut sind bzw. betraut werden sollen.

Hinweis

+++

Dieses Webinar (S763a) und das Webinar S763b (PC-Anwenderschulung DEBU - Debitorenbuchhaltung inklusive Dauerrechnung und Überblick über Offene-Posten-Buchhaltung) sind die Basis-Schulungen zu DEBU. Es wird empfohlen, zuerst am Webinar S763a und danach am Webinar S763b teilzunehmen.

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071419	08.05.2024	08.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 255

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 768 Grundlagen OSPlus für Personaler

Ein großer Vorteil des FI-Personalsystems ist die in den Sparkassen bereits bekannte Plattform. Fast alle Mitarbeiter:innen arbeiten täglich mit OSPlus - daher ist der Schulungsaufwand für das FI-Personalsystem minimal. Die Personalabteilung hat oftmals diesen Vorteil eben nicht - dort wurde OSPlus bisher nicht oder nur selten genutzt. In unserem ca. 90-minütigen Online-Seminar lernen Sie daher die grundlegende Funktionalität des OSPlus Portals kennen, um den täglichen Umgang mit OSPlus zu meistern:

- OSPlus Menüs navigieren
- Favoriten verwalten und nutzen
- Suchfunktion und Schnellstartkürzel verwenden
- Objektverwalter bedienen
- Ereignisse aufrufen und abschließen
- Personen suchen und anlegen
- Wildcards bei der Suche sicher verwenden

Ziel

Den Teilnehmer:innen sind die Menüleisten und Navigationsmöglichkeiten in OSPlus bekannt. Das Zusammenspiel ausgewählter OSPlus-Komponenten (Personenanlage, Mitarbeitersuche, Ereignissystem, Änderungs-Vorgangsbearbeitung) mit den OSPlus-Personalsystemen ist verständlich und nachvollziehbar.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Personal.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Physische Edelmetalle Aufbau

Baustein 2 - Aufbauwissen Edelmetalle

- Aktuelles
- Gold - Ein Blick hinter die Kulissen (Minen, Förderung, Kosten Goldvorkommen)
- Silber - Werkstoff und Wertanlage
- Welche Rolle spielen Platin und Palladium als Investment?
- Physische Edelmetalle - Besonderheiten und Vielfalt
- Synthetische Edelmetalle - Besonderheiten und Vielfalt
- Edelmetalle in der Kundenberatung - Ansätze, Tipps und Vorgehen
- Edelmetalle und Steuern
- Numismatik - Nur was für Münzsammler?

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten einen speziellen und vertiefenden Einblick in das Anlage-Universum der physischen Edelmetalle.

Zielgruppe

IKB, Vermögensberatende, Private Banker, Führungskräfte aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, generell interessierte Mitarbeitende

Hinweis

Ihr Tutor:Olaf Tscherny, Bayerische Landesbank

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007489	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Physische Edelmetalle Basis

Baustein 1 - Basiswissen Edelmetalle

- Der Deutsche und das Gold
- Wer bedient den deutschen Retailmarkt? Eine Mitbewerber-Analyse
- Welche Anlageformen in Edelmetalle gibt es und worin unterscheiden sich diese
- Warum ist Gold nicht gleich Gold?
- Wie funktioniert der Gold Markt - Von der Mine bis zum Barren/Münze
- Wer ist die LBMA und welche Funktionen hat sie
- Können Edelmetalle nachhaltig sein?
- Wo Licht ist, ist auch Schatten - Vom Fake-Shop im Internet bis zum gefälschten Barren/Münze
- Aktuelles

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten einen Einblick in das Anlage-Universum der physischen Edelmetalle.

Zielgruppe

IKB, Vermögensberatende, Private Banker, Führungskräfte aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, generell interessierte Mitarbeitende

Hinweis

Ihr Tutor: Olaf Tscherny, Bayerische Landesbank

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006907	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: PPS_neo - Auffrischungsmodul Aufbauorga I (Rollen, Stellen, OSPlus-KURS)

PPS_neo bietet der Sparkasse die Option ihr Anweisungswesen in einem Organisationshandbuch ganzheitlich aus einer Quelle revisionssicher und historisiert abzubilden.

Dieses Vertiefungsseminar versetzt Sie in die Lage die Aufbauorganisation hinsichtlich der Rollen, Stellen sowie Stellenbeschreibungen in Verbindung mit der KURS-Schnittstelle zu nutzen. Die Veranschaulichung der Nutzungsmöglichkeiten erfolgt mit anhand von Praxisbeispielen.

Ziel

Abbildung von PPS- und Institutsrollen, Stellen, Stellenbeschreibungen in Verbindung mit der KURS-Schnittstelle in PPS_neo erlernen.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus der Betriebsorganisation, Kompetenzträger

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005906	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: PPS_neo - Auffrischungsmodul Aufbauorga II (Kompetenzkatalog und Organigramm)

PPS_neo bietet der Sparkasse die Option, ihr Anweisungswesen in einem Organisationshandbuch ganzheitlich aus einer Quelle revisionssicher und historisiert abzubilden.

Dieses Vertiefungsseminar versetzt Sie in die Lage einen Kompetenzkatalog abzubilden, der über diverse Ebenen der Anwendung vernetzt ist. Darüber hinaus wird die Abbildung des Organigramms mit dem neuen Organigramm-Designer präsentiert. Die Veranschaulichung der Nutzungsmöglichkeiten erfolgt mit anhand von Praxisbeispielen.

Ziel

Fähigkeiten und Kenntnisse zur Abbildung eines Kompetenzkataloges und Organigramms in PPS_neo erhalten und damit die Möglichkeit nutzen können eine Notes-Anwendung abzulösen

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus der Betriebsorganisation, Kompetenzträger

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005907	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: PPS_neo - Auffrischungsmodul Geschäftsorganisation und Informationen

PPS_neo bietet der Sparkasse die Option ihr Anweisungswesen in einem Organisationshandbuch ganzheitlich aus einer Quelle revisionssicher und historisiert abzubilden.

Dieses Vertiefungsseminar versetzt Sie in die Lage, die Bereiche Geschäftsorganisation und Informationen für die Bereitstellung anweisungsrelevanter und weiterführender Inhalte zu verwenden. Die Veranschaulichung der Nutzungsmöglichkeiten erfolgt mit anhand von Praxisbeispielen.

Ziel

Kompetenzen und Fähigkeiten zur Abbildungen von Inhalten in PPS_neo für die Menüpunkte Geschäftsorganisation sowie Informationen erlernen und einen Überblick von Ablösungsmöglichkeiten von Notes-Anwendungen erhalten.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus der Betriebsorganisation, Kompetenzträger

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005908	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: PPS_neo - Vertiefungsmodul Vorstandsvorlagen

PPS_neo bietet der Sparkasse die Option ihr Anweisungswesen in einem Organisationshandbuch ganzheitlich aus einer Quelle revisionssicher und historisiert abzubilden.

Dieses Vertiefungsseminar versetzt Sie in die Lage, Vorstandsvorlagen in der Geschäftsorganisation zu editieren, sichtbarkeitsgesteuert zu kommunizieren und zu kontrollieren. Die Veranschaulichung der Nutzungsmöglichkeiten erfolgt mit anhand von Praxisbeispielen.

Ziel

Kompetenzen und Fähigkeiten zur Abbildungen von Vorstandsvorlagen erlernen und Übersicht von Ablösungsmöglichkeiten von Notes-Anwendungen erhalten.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus der Betriebsorganisation, Kompetenzträger

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005909	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: PPS_neo ganzheitlich nutzen - Ablösung von Lotus Notes Anwendungen

PPS_neo bietet nicht nur die Möglichkeit, das Anweisungswesen, insbesondere Prozesse, abzubilden, sondern steht als ganzheitliches elektronisches Organisationshandbuch der Sparkasse zur Verfügung. Auch bei der Ablösung von Lotus Notes-Anwendungen kann PPS_neo eine ressourcenschonende Option sein.

Im Web-Seminar wird eine Übersicht der Nutzungsmöglichkeiten für die Geschäfts- und Aufbauorganisation sowie die Bereitstellung von verschiedensten Informationen auch außerhalb der Schriftlich fixierten Ordnung gegeben.

Ziel

Übersicht der Nutzungsmöglichkeiten von PPS_neo im Rahmen der Lotus Notes-Anwendungen erhalten.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus der Betriebsorganisation, Kompetenzträger

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005905	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: PPS_Neo: Ganzheitliche Prozessverantwortung

Das Web-Seminar vermittelt einen Überblick zur Rolle des Prozessverantwortlichen als Dreh,- und Angelpunkt im Institut, welcher immer stärker an Bedeutung gewinnt. Er ist nicht nur Ansprechpartner hinsichtlich der ihm zugeordneten Prozesse, sondern u.a. auch Bindeglied zum Dienstleistersteuerer bei der laufenden Steuerung und Überwachung von ausgelagerten Aktivitäten und Prozessen.

Ziel

Verdeutlichung des umfangreichen Aufgabenspektrums des Prozessverantwortlichen anhand von Praxisbeispielen.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus der Betriebsorganisation, Kompetenzträger

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006375	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: PPS_neo: Inhalte in PPS_neo finden und nutzen

PPS_neo bietet der Sparkasse die Option, ihr Anweisungswesen in einem Organisationshandbuch ganzheitlich aus einer Quelle revisionssicher und historisiert abzubilden.

Dieses Web-Seminar versetzt Sie in die Lage Inhalte im Lesemodus zu finden und diese zu interpretieren.

Ziel

Kompetenzen und Fähigkeiten zur Anwendung des Lesemodus in PPS_neo erhalten

Zielgruppe

Anwender*nnen von PPS_neo

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006383	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: PPS_neo: PPS_neo Administration

PPS_neo bietet der Sparkasse die Option, ihr Anweisungswesen in einem Organisationshandbuch ganzheitlich aus einer Quelle revisionssicher und historisiert abzubilden.

Die Administration der Anwendung nimmt eine richtungsweisende Vorgabe für die Bedienung des Systems vor. Dieses Web-Seminar versetzt Sie in die Lage Freigabeschablonen, Zusatzfelder, Gruppen usw. im System anzulegen. Die Veranschaulichung der Nutzungsmöglichkeiten erfolgt mit anhand von Praxisbeispielen.

Ziel

Kompetenzen und Fähigkeiten zur Bedienung des Menüteils Administration erhalten.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus der Betriebsorganisation

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006377	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: PPS_neo: PPS_neo Revision

PPS_neo bietet der Sparkasse die Option, ihr Anweisungswesen in einem Organisationshandbuch ganzheitlich aus einer Quelle revisionssicher und historisiert abzubilden.

Dieses Web-Seminar vermittelt Ihnen den Aufbau der Anwendung und Funktionen und informiert Sie zu den Standards der Revisionsarbeit in PPS_neo. Die Veranschaulichung der Nutzungsmöglichkeiten erfolgt anhand von Praxisbeispielen.

Ziel

Kompetenzen und Fähigkeiten zur Anwendung

Zielgruppe

Revisoren

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006747	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: PPS_neo: Prozesse in PPS_neo erstellen und bearbeiten

PPS_neo bietet der Sparkasse die Option ihr Anweisungswesen in einem Organisationshandbuch ganzheitlich aus einer Quelle revisionssicher und historisiert abzubilden.

Dieses Web-Seminar versetzt Sie in die Lage, Standard-Prozesse zu übernehmen und abzukoppeln sowie eigene Prozesse zu beschreiben.

Ziel

Kompetenzen und Fähigkeiten zur Anwendung von PPS Standards im Menüteil Prozessorganisation erhalten

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus der Betriebsorganisation

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006379	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: PPS_neo: Prozesse in PPS_neo sicher freigeben

PPS_neo bietet der Sparkasse die Option, ihr Anweisungswesen in einem Organisationshandbuch ganzheitlich aus einer Quelle revisionssicher und historisiert abzubilden.

Alle Inhalte des Anweisungswesens müssen durch Fachbereiche und Kompetenzträger freigegeben werden. Dieses Web-Seminar versetzt Sie in die Lage Freigaben inkl. Kommentare und Checklisten sicher durchzuführen und Inhalte mittels Aktuelles zu veröffentlichen.

Ziel

Kompetenzen und Fähigkeiten zur Freigabe von Inhalten des Anweisungswesens und Veröffentlichung in Aktuelles erhalten.

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus der Betriebsorganisation

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006381	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: PPS_neo: Release-Informationen 2x.0

Vorstellung der neuen Funktionen des aktuellen Releases inkl. Live Demonstration.

Ziel

Übersicht und Einblick über die Neuerung des Systems erhalten

Zielgruppe

Prozessmanager*innen sowie Administrator*innen

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006371	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: PPS_neo: Release-Informationen 2x.1

Vorstellung der neuen Funktionen des aktuellen Releases inkl. Live Demonstration.

Ziel

Übersicht und Einblick über die Neuerung des Systems erhalten

Zielgruppe

Prozessmanager*innen sowie Administrator*innen

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006373	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Praxis Wertpapiergeschäft - Herausforderung Nachhaltigkeit in der Wertpapierberatung marktgerecht & rechtssicher umsetzen

1. Grundlagen & Aktuelle Entwicklungen im Wertpapiergeschäft
2. Nachhaltigkeit - Überblick
 - Was konkret heißt Nachhaltigkeit?
 - Warum Nachhaltigkeit für die Finanzwirtschaft so wichtig ist
 - Kurzer Überblick: ESG-Regulierung für die Beratung
3. Nachhaltigkeitspräferenzen in der Anlageberatung
 - MiFID II - Erweiterte Abfrage der Nachhaltigkeitspräferenzen (seit OSP Release 22.0; regulatorisch seit 2. August 2022)
 - Praxis: Worauf ist bei PAI-Produkten zu achten?
 - Entwicklungslinien bei Produkten mit Auswirkungsbezug Nachhaltigkeit (ESG) und Ökologie EUR
4. Schlaglichter: Nachhaltigkeit in der Praxis der Anlageberatung
 - Taxonomie, DNSH & Co. - Einfach erklärt
 - OffenlegungsVO und ihre Bestandteile praktisch erläutert
 - Atomkraft, nein danke! - Hintergründe & Praxistipps
 - Initiativen der Sparkasse: Selbstverpflichtung & Nachhaltigkeitsengagement vertrieblich nutzen
 - Praxisorientierte materielle Empfehlungsbegründungen, Positiv- und Negativbeispiele
 - Erfahrungsaustausch: Best Practice
5. Ausblick:
 - Nachhaltigkeit: Weitere Entwicklung Sustainable Finance
 - MiFID Review

Ziel

Nachhaltigkeit in der Anlageberatung mit dem erforderlichen Hintergrundwissen und den regulatorischen Rahmenbedingungen vertriebsorientiert im Kundengespräch umsetzen und Kunden begeistern

Zielgruppe

- Beratende im Wertpapiergeschäft
- Interessierte KollegInnen aus Vertriebsmanagement und -steuerung Wertpapier / Passiv

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007175	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Praxisnahe Auditplanung und -durchführung gemäß SITB v19

- Managementsystem-Audits
- Delta-Audits, Szenariobasierte Audits,
- vertiefende Audits, Dienstleister-Audits.

Die Planung des Auditprogramms sowie die Durchführung wird zudem durch das neue "Erhebungsmodul" im SITB technisch unterstützt.

Ziel

- Sie kennen den inhaltlichen Aufbau eines praxisorientierten Auditprogramms über 3 Jahre sowie können die Auditdurchführung aus praktischer Sicht nachvollziehen.
- Sie kennen das Zusammenspiel mit den "Anforderungsprofilen" aus der DSGVO-Landkarte
- Sie können aktuelle Fragen zu Ihrem Auditprogramm und zur Auditdurchführung einbringen.

Sie profitieren von den langjährigen Erfahrung des Dozenten als Auditor und Berater für Informationssicherheit.

Zielgruppe

Notfallbeauftragte, Redakteure von Notfallhandbüchern und Informationssicherheitsbeauftragte

Hinweis

Es handelt sich nicht um eine Tool-Schulung!

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006111	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Protokollauswertungen in der Praxis gemäß ITM-Radar, BAIT, DORA & K110 des SITB

Grundlagen / Anforderungen zur Protokollierung und Auswertung

- SITB K110, BAIT, ITM-Radar
- Ziele der Protokollauswertung

Risikoorientiertes Vorgehen zur Protokollauswertung am Beispiel der neuen Musterscheckliste aus dem ITM-Radar

Tools & Produkte

Beispiele und Tipps aus der Praxis

- Auditdienstleistungen der FI
- Analyse von unbekannten Logfiles

Erfahrungsaustausch Teilnehmer:innen

Ziel

Im September 2022 wurden über ITM-Radar neue Protokollauswertungskonzepte (u.a. gem. K110 des Rahmenwerks „Sicherer IT-Betrieb“) zur Verfügung gestellt. In diesem Seminar werden die Unterlagen (Leitfaden, Richtlinie, Tool, Beispiele) vorgestellt sowie das Vorgehen der Sicherheitsüberwachung methodisch eingeordnet. Es wird anhand von Beispielen das Vorgehen zur Erstellung der Protokollauswertungskonzepte erläutert. Zudem wird der Regelungsbedarf in der Sparkasse besprochen.

Zielgruppe

- Informationssicherheitsbeauftragte
- Orga/IT-Mitarbeiter:innen
- IT-Revision

Ansprechpartner

Gabriele Grözing

Tel: 0151 2149 6004

Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072157	15.05.2024	15.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 420

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Protokollierung und Protokollauswertung nach ITM-Radar & DORA

- Die Unterlagen (Leitfaden, Richtlinie, Tool, Beispiele) werden vorgestellt.
- Das Vorgehen der Sicherheitsüberwachung wird methodisch eingeordnet.
- Es wird anhand von Beispielen das Vorgehen zur Erstellung der Protokollauswertungskonzepte erläutert.
- Der Regelungsbedarf in der Sparkasse wird besprochen.

Ziel

Sie sind über die neu zur Verfügung gestellten Protokollauswertungskonzepte informiert.

Zielgruppe

- Informationssicherheitsbeauftragte
- Orga/IT-Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
- IT-Revision

Ansprechpartner

Gabriele Grözing
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072155	06.11.2024	06.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 290

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Prozessverantwortung im Kontext IT-Compliance

- Vorstellung und Erläuterung der relevanten gesetzlichen und regulatorischen Anforderungen
- Rollen und Funktionen aus dem 3 Linienmodell des DIIR (Deutsches Institut für Interne Revision e.V.).
- Zusammenspiel von (operationellem) Risikomanagement und IKS
- Schnittstellen und Aufgaben im kontinuierlichen Verbesserungsprozess
- Vorstellung der aktuellen Hilfsmittel und Toolunterstützung

Ziel

Wissensvermittlung zur Verantwortung und den Aufgaben von Prozessverantwortlichen sowie deren Hintergründe in Verbindung mit der IT-Compliance und dem operationellen Risikomanagement.

Zielgruppe

- Prozessverantwortliche, Fachverantwortliche die für Schutzbedarfsfeststellung, Business Impact Analysen, Risikoanalysen, Kontrollen etc. verantwortlich sind.
- Beauftragte der 2. Verteidigungslinie, die selbst die Prozessverantwortlichen zu diesen Themen schulen bzw. sensibilisieren möchten.
- Innenrevisor:innen, die sich zu diesem Thema informieren möchten, z. B. im Vorfeld von Prüfungen.

Hinweis

Im Rahmen der Veranstaltung werden individuelle Fragestellungen der Teilnehmenden beantwortet.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070325	27.08.2024	27.08.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Qualifizierung für Vertriebsbeauftragte nach WpHGMaAnzV

- Aktuelle Entwicklung in der Beratungspraxis / Rechtsprechung
- Inhalte und Auswirkungen auf die Beratungspraxis
- Einflüsse und Konsequenzen der Produktauswahl und Planungsprozess
- Dokumentation von Vertriebsvorgaben
- Zuwendungen - Aktuelle Entwicklungen (u.a. Retail Investment Strategy)
- Geeignetheitserklärungen - Maßnahmen zur Fehlerreduzierungen
- Neue Aufsichtspraxis der BaFin - Mystery Shopping & Marktuntersuchungen
- Nachhaltigkeit: Überblick - Erweiterte Abfrage der Nachhaltigkeitspräferenzen seit August 2022

Ziel

- Sie aktualisieren Ihr Fachwissen für die strategische Vertriebssteuerung im Anlagebereich.
- Sie informieren sich umfassend über die rechtlichen Anforderungen und Auswirkungen und aktuelle Entwicklungen.
- Sie erweitern Ihren Sachkundenachweis für die Anlageberatung / für die Rolle als Vertriebsbeauftragten.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069757	28.06.2024	28.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 245

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rating für Spezialisten

- Wahl des richtigen Ratingverfahrens („Womit rate ich wen“)
- Spezialfälle des StandardRatings
- Spezialfälle des ImmobiliengeschäftsRatings
- Besondere Haftungsverbund-Konstellationen
- Eingereichte Praxisfälle und Fragen
- Erfahrungsaustausch

Ziel

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse im S-StandardRating und im S-ImmobiliengeschäftsRating und haben die Gelegenheit, Spezialfälle zu besprechen und sich mit anderen Spezialist:innen auszutauschen.

Zielgruppe

Zielgruppe nach Bereichen:

- Kreditabteilung
- Kreditsekretariat
- Risikocontrolling

Zielgruppe verbal

- Erfahrene Anwender:innen des Standard- und ImmobileingeschäftsRatings
- Mitarbeiter:innen des Kreditsekretariats, die für die Risikoklassifizierungsverfahren der Sparkasse verantwortlich sind

Hinweis

Gerne können Sie vorab Fragen oder (anonymisierte) Praxisfälle einreichen, die Sie im Seminar besprechen wollen. Bitte schicken Sie die Fragen und ggfs. ergänzenden Unterlagen bis 14 Tage vor Seminarbeginn direkt an den Dozenten (volker.buhmann@svb-muc.de).

Dieses Seminar richtet sich an erfahrene Bearbeiter:innen der Ratingverfahren - Grundlagenkenntnisse werden vorausgesetzt.

Grundlagenseminare werden unter ID XXXX (StandardRating) und ID XXXX (immobiliengeschäftsRating) angeboten.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070807	27.05.2024	27.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 320

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Refresher Zwangsvollstreckungsrecht

Refresher ZV

- Voraussetzungen der ZV: Titel - Klausel - Zustellung... und sonst)
- Forderungspfändung
 - Lohn- und Gehaltspfändung: Umfang und Wirksamkeit der Pfändung - konkrete Berechnung des pfändbaren und unpfändbaren Teils des Arbeitseinkommens
 - Abtretung und Pfändung
 - Neuerungen beim P-Konto
 - Taktik und Rangfragen, Kosten und Gebühren, Pflichten des Drittschuldners, Fragen zur Offenlegung
- Strategische und kostenbewusste Beauftragung des Gerichtsvollziehers
 - Kostenfragen - Kostenfolgen
 - Drittauskünfte als erste Maßnahme der ZV
- Wechselspiel von Insolvenz und Zwangsvollstreckung: gekonnte Formulierung der Ratenzahlungsvereinbarung zur Verhinderung von Anfechtungsmöglichkeiten in einer späteren Insolvenz

Ziel

Aktualisierung und Auffrischung der Kenntnisse im Zwangsvollstreckungsrecht

Zielgruppe

MitarbeiterInnen Abwicklungsabteilung, Rechtsabteilung

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068005	05.12.2024	05.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Releaseschulung zum Umstieg von CPV x.x auf CPV x.x

- Theorie / Grundlagen von CPV 5.92
- Praxisdemonstration von CPV 5.92

Ziel

Neben den theoretischen Kenntnissen der Software Credit Portfolio View (CPV) sind die Teilnehmer:innen durch eine praktische Demonstration grundsätzlich mit der Funktionsweise der Anwendung vertraut.

Zielgruppe

Angeboten wird eine gemeinsame SVN- und OSV- CPV-Grundlagenschulung für Mitarbeiter:innen aus den Verbandsgebieten aus dem (Risiko-)Controlling, der Banksteuerung und Revision, die erstmals mit der Software Credit Portfolio View arbeiten oder sich grundsätzlich mit der Funktionsweise vertraut machen möchten.

Hinweis

Veranstaltungskatalog (svn.de)

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006971	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Releaseschulung zum Umstieg von CPV x.x auf CPV x.x

- Vermittlung der theoretischen Grundlagen
- Vorstellung der methodischen und funktionellen Änderungen

Fragen übermitteln Sie bitte bis zum xx.xx.20xx an: cpv-support@osv-online.de

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden die methodischen und funktionellen Änderungen bzw. Neuerungen zwischen den Vollversionen CPV x.x und CPV x.x vermittelt.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die das Portfoliomodell CPV x.x betreuen und die Umstellung auf die Version CPV x.x vornehmen werden.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008137	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: RiMaGo - Vertragsmanagement und Dienstleistersteuerung in der Praxis

Vertragsmanagement:

- Workflow-Übersicht
- Vertragspartner
- Vertrag - Übersicht
- Kündigungsprozess
- Vertragsvorprüfung (dezentral)
- Freigabeverfahren und Freigeber
- zentrales Vertragsmanagement
- Importe
- PPS-Rollen
- Zuordnung von Rollen

Dienstleistersteuerung:

- Einführung und Überblick DSGVO
- PPS-Rollen und Allgemeines
- Auslagerungsprüfung DSGVO
- Steuerungs- und Überwachungsaufgaben
- Freigabe Risikoermittlung
- Risikoermittlung DSGVO
- Steuerungsmaßnahmen
- Auswertungen

Zielgruppe

- Mitarbeitende des zentralen Auslagerungsmanagements
- Zentrale Auslagerungsbeauftragte
- RiMaGo-Modulnutzer Vertragsmanagement und Dienstleistersteuerung

Hinweis

Voraussetzungen:

- Erste Erfahrungen im Umgang mit RiMaGo
- Fachliche Kenntnisse in den Bereichen

PPS-Bezug:

2.11.10 Auslagerungsmanagement; 2.15.25 Vertragsmanagement

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groeziinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008167	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Risiken in der Kreditvergabe - Abgrenzung Verbraucher und Unternehmen 1/2

Modul 1:

- Aktuelle BGH-Urteile zur Definition Verbraucher und Unternehmer
- GbR, neue eGbR/Immobilien-GbR und Ehegatten-/Familien-GbR
- Kleinst- und Kleinunternehmer nach MaRisk/EBA-GL
- Zweckbestimmung „privater“ versus „beruflicher/gewerblicher“ Zweck
- Prüfungsschema zur Offenkundigkeit der Einordnung als Verbraucher - Unternehmer
- Darstellung der Systematik überwiegende Nutzung als Verbraucher bzw. Unternehmer
- Immobilienfinanzierungen - „Immobilien Sammler“ als Verbraucher oder Unternehmer

Ziel

Sie erlangen zu den diversen Rechtsfragen im Kontext der immer wieder auftretenden Probleme bei der Abgrenzung zwischen Verbraucher und Unternehmer einen systematischen Überblick und erfahren, wie diese Schwierigkeiten in der Kreditpraxis gelöst werden können. Mit diesem 2-teiligen Webinar und den darin vermittelten umfangreichen Umsetzungsansätzen erhöhen Sie zugleich die Rechtssicherheit in Ihrer Kreditbearbeitungspraxis.

• Zielgruppe

(in erster Linie) Mitarbeitende aus der Marktfolge Aktiv Kredit, Privatkunden-, Baufinanzierungs-, Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Mitarbeitende aus der Kreditrevision

Hinweis

Die beiden Teile des Webinars können separat gebucht werden. Dauer des Webinars: je 90 Minuten **Ihr Tutor:** RA Thomas Wuschek

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004685	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Risiken in der Kreditvergabe - Abgrenzung Verbraucher und Unternehmen 2/2

Modul 2:

- Vermietung und Verpachtung
- Regelmäßige Veräußerung von Immobilien
- Einschaltung von Hausverwaltungen
- Betriebs- und Besitzgesellschaften
- Existenzgründungen
- Gesellschafterfinanzierungen
- GmbH-Geschäftsführer
- Nebenerwerbstätigkeiten
- Sicherheitenbestellung
- Rechtsfolgen einer fehlerhaften Zuordnung

Ziel

Sie erlangen zu den diversen Rechtsfragen im Kontext der immer wieder auftretenden Probleme bei der Abgrenzung zwischen Verbraucher und Unternehmer einen systematischen Überblick und erfahren, wie diese Schwierigkeiten in der Kreditpraxis gelöst werden können. Mit diesem 2-teiligen Webinar und den darin vermittelten umfangreichen Umsetzungsansätzen erhöhen Sie zugleich die Rechtssicherheit in Ihrer Kreditbearbeitungspraxis.

• Zielgruppe

(in erster Linie) Mitarbeitende aus der Marktfolge Aktiv Kredit, Privatkunden-, Baufinanzierungs-, Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Mitarbeitende aus der Kreditrevision

Hinweis

Die beiden Teile des Webinars können separat gebucht werden. Dauer des Webinars: je 90 Minuten **Ihr Tutor:** RA Thomas Wuschek

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008441	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Risiko Impact Analyse (RIA) gemäß AT 7.3 Tz.1 MaRisk

- Grundlagen und Anforderungen
- Erforderliche Regelungen zur Risk Impact Analyse
- Lösungsansatz zur Durchführung der Risk Impact Analyse anhand von Praxisbeispielen
- Im Webinar erfolgt die Bereitstellung von ersten Praxisbeispielen.

Ziel

Im Rahmen des Webinars werden anhand von Praxisbeispielen neue Ansätze gezeigt, die von der MaRisk AT 7.3 Tz.1 geforderte Risikoanalyse bzw. Risk-Impact-Analyse (RIA) anforderungskonform durchzuführen. Hierbei wird u.a. auf den Umgang und den Lösungsansatz mit dem neuen Muster des SIZ Produkts „Sicherer IT-Betrieb“ in der Version 20 eingegangen.

Zielgruppe

BCM-Beauftragte, IT-Notfallbeauftragte, BCM-Koordinator:innen, Informationssicherheitsbeauftragte, Informationssicherheitskoordinator:innen, IT-Revisor:innen und IT-Verantwortliche

Hinweis

Voraussetzungen:

Kenntnisse zum Notfallmanagement bzw. Business Continuity Management

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezyinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007419	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Risikofrüherkennung im Firmenkundengeschäft Teil 1

Teil 1:

- Typischer Verlauf einer Unternehmenskrise
- Besonderheiten des Krisenverlaufs in der Energiekrise
- Wie erkenne ich Risikofaktoren? Krisenfrüherkennung
- Wie gehe ich damit um? z.B. Dauerüberziehung
- Psychologische Kenntnisse zur Beurteilung der Unternehmerpersönlichkeit
- Verändertes Sparkassen- und Kundenverhalten in der Krise
- Krise und Risikofrüherkennung
- Risikomerkmale/ Quellen für Krisenfrühwarnindikatoren
- Kontoentwicklung bis zur Kontoüberziehung

Ziel

- Sie erfahren, mit welchen Methoden Sie die Bonitätsunterlagen und Verhaltensdaten Ihrer Kunden analysieren, Insolvenzrisiken identifizieren und das Kreditausfallrisiko Ihrer Sparkasse reduzieren.
- Sie trainieren, wie Sie die Unternehmensentwicklung anhand von den Krisensymptomen über Risiken beim Geschäftsmodell bis zur Auswertung der Liquiditätsplanung beurteilen, Informationen aus der Kontoführung auswerten und qualitative Kriterien bei Ihrer Risikoeinschätzung berücksichtigen.
- Sie vertiefen Ihre Kenntnisse zur Bonitätsanalyse speziell im Bereich der BWA-Analyse.
- Sie lernen Risikoengagements mithilfe spezieller Kennziffern auszuwählen

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv, Gewerbe- und Firmenkundenberatende

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006345	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Risikofrüherkennung im Firmenkundengeschäft Teil 2

Teil 2:

- Betriebswirtschaftliche Auswertung (BWA) als Frühindikator
- Analyse der Wertschöpfungskette gibt Struktur für die Risikobeurteilung
- Beurteilung des Geschäftsmodells und des Managements
- Kennzahlen zur Erkennung der Widerstandsfähigkeit eines Unternehmens
- Kreditentscheidungen im Spannungsfeld von Fortführung oder Abwicklung
- Plausibilisierung von Liquiditätsplanung inkl. möglicher Planungsfehler
- Dokumentation der Kreditentscheidung

Ziel

- Sie erfahren, mit welchen Methoden Sie die Bonitätsunterlagen und Verhaltensdaten Ihrer Kunden analysieren, Insolvenzrisiken identifizieren und das Kreditausfallrisiko Ihrer Sparkasse reduzieren.
- Sie trainieren, wie Sie die Unternehmensentwicklung anhand von Krisensymptomen über Risiken beim Geschäftsmodell bis zur Auswertung der Liquiditätsplanung beurteilen, Informationen aus der Kontoführung auswerten und qualitative Kriterien bei Ihrer Risikoeinschätzung berücksichtigen.
- Sie vertiefen Ihre Kenntnisse zur Bonitätsanalyse speziell im Bereich der BWA-Analyse.
- Sie lernen Risikoengagements mithilfe spezieller Kennziffern auszuwählen.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv, Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Intensivbetreuende

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007497	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Banksteuerung - Anwenderschulung RKR (SGVSH/SVRP/SVB)

Fachliche sowie technisch anwendungsbezogene Grundlagen für die Messung des Refinanzierungskostenrisikos.

1. Methodische Grundlagen, Erläuterungen zur Portfoliokonfiguration sowie Szenario-Simulation
2. Durchführung einer Liquiditäts-Value-at-Risk (LVaR)-Rechnung mit anschließender Ergebnisauswertung und Plausibilisierung der Ergebnisse

Neben den fachlichen Informationen werden auch die technisch anwendungsbezogenen Informationen mittels Live-Präsentation in LQR-RKR vorgestellt.

Ziel

Sie kennen die fachlich-methodischen Hintergründe, die Parametrisierung sowie die technischen Anwendungsfälle zur Messung des Refinanzierungskostenrisikos. Zudem erhalten Sie ein Überblick zum Datenfluss.

Zielgruppe

Mitarbeitende, die in der Sparkasse das Thema Refinanzierungskostenrisiko betreuen und für die Anwendung IDH-LQR-RKR zuständig sind.

Hinweis

Die Veranstaltung wird mit Webex durchgeführt.

Unterlagen werden im Vorfeld über den Teamroom Flächenrollout zur Verfügung gestellt.

Weitere Schulungstermine:

- 26.07.2022 & 27.07.2022 / Sparkassenakademie Bayern
- 28.07.2022 / Sparkassenakademie Rheinland-Pfalz

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007247	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Banksteuerung - GBS Modul 0 - Kickoff Vorbereitung Gesamtbanksimulation voller Methodenumfang (GBS VMU) (Verbandsregion Schleswig-Holstein)

Initialisierung GBS-VMU

- Überlegungen zur Planung in GBS
- GAT - EVR Abstimmung
- Ausblick
- Fragen

Ziel

In der Schulung werden Hinweise zu vorbereitenden technischen Einstellungen in der Anwendung GBS-VMU gegeben. Diese sind zwingend zur Initialisierung der historischen Werte in GBS-VMU erforderlich. Zudem erhalten Sie Informationen zur Vorbereitung auf den Rollout.

Zielgruppe

Mitarbeitende, die aktuell die EVR und die integrierte Zinsbuchsteuerung betreuen.

Hinweis

Es handelt sich um eine Umsteigerschulung. Daher werden Vorkenntnisse zur EVR, zur integrierten Zinsbuchsteuerung sowie zur Risikotragfähigkeit vorausgesetzt. Zugriff auf die Anwendung IDH-GBS im vollen Methodenumfang. Ein Teil der Grundeinstellungen wird live in der Anwendung gemeinsam eingegeben. Bitte beachten Sie die vorbereitenden Tätigkeiten im SiteTracker. **Diese Schulung ist ausschließlich für die Sparkassen der Verbandsregion Schleswig-Holstein vorgesehen.**

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007759	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Banksteuerung - Jour Fixe 1 MPR (SGVSH)

- Klärung offener Fragen
- Hinweis auf neue anstehende Aufgaben im Rollout MPR
- Weitere aktuelle Themen

Ziel

Sie klären mit den Dozenten offene Fragen aus der Umsetzung des MPR Rollouts und besprechen die noch anstehenden Aufgaben im MPR Rollout.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die in der Sparkasse das Thema Marktpreisrisiko betreuen und für die Anwendung IDH-MPR zuständig sind.

Hinweis

Voraussetzung: Teilnahme bzw. Kenntnisse aus der Schulung MPR 1

Das WEB-Seminar wird mit Webex durchgeführt. Nähere Informationen erhalten Sie mit der Einladung.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007215	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Banksteuerung - Jour Fixe 2 MPR (SGVSH)

- Klärung offener Fragen
- Hinweis auf neue anstehende Aufgaben im Rollout MPR
- Weitere aktuelle Themen

Ziel

Sie klären mit den Dozenten offene Fragen aus der Umsetzung des MPR Rollouts und besprechen die noch anstehenden Aufgaben im MPR Rollout.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die in der Sparkasse das Thema Marktpreisrisiko betreuen und für die Anwendung IDH-MPR zuständig sind.

Hinweis

Voraussetzung: Teilnahme bzw. Kenntnisse aus der Schulung MPR 1 und MPR 2

Das WEB-Seminar wird mit Webex durchgeführt. Nähere Informationen erhalten Sie mit der Einladung.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007217	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Banksteuerung - Jour Fixe GBS x (SGVSH)

- Klärung offener Fragen
- Hinweis auf neu anstehende Aufgaben im GBS Rollout
- Weitere aktuelle Themen

Ziel

Sie klären mit den Dozenten offene Fragen aus der Umsetzung des GBS Rollout der ökonomischen Perspektive der Risikotragfähigkeit und besprechen die noch anstehenden Aufgaben im Rollout.

Zielgruppe

Mitarbeitende, die in der Sparkasse das Thema Risikotragfähigkeit betreuen und für die Anwendung IDH-GBS ökonomische Perspektive der Risikotragfähigkeit zuständig sind.

(Verbandsgebiet Schleswig-Holstein)

Hinweis

Das Webinar wird mit Webex durchgeführt. Nähere Informationen erhalten Sie mit der Einladung.

Wichtig:

Bitte beachten Sie die Serienzuordnung. Jede Sparkasse hat einen festgelegten Termin.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007319	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Banksteuerung - Jour Fixe RKR (SGVSH)

- Klärung offener Fragen
- Hinweis auf neu anstehende Aufgaben im RKR Rollout
- Weitere aktuelle Themen

Ziel

Sie klären mit den Dozenten offene Fragen aus der Umsetzung des RKR Rollout und besprechen die noch anstehenden Aufgaben im RKR Rollout.

Zielgruppe

Mitarbeitende, die in der Sparkasse das Thema Refinanzierungskostenrisiko betreuen und für die Anwendung IDH-LQR-RKR zuständig sind.

(Verbandsgebiet Schleswig-Holstein)

Hinweis

Das Webinar wird mit Webex durchgeführt. Nähere Informationen erhalten Sie mit der Einladung.

Bitte beachten Sie die Serienzuordnung. Jede Sparkasse hat einen festgelegten Termin.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007249	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Banksteuerung - Schulung GBS 1 (SGVSH/SVRP/SVB)

- Umsetzung der fachlichen Standards für die ökonomische Perspektive der RTF (RDP, Risikoquantifizierung, Limitierung) in der gekapselten Version von GBS und Erfassung von Limiten
- Sicherstellung eines konsistenten Zusammenspiels von GBS mit den zuliefernden Verfahren (CPV R5.91, IDH-MPR, IDH-LQR, OpRisk Schätzverfahren, ...) und Vorstellung des Mustervorgehens
- Initiale und regelmäßige Ergebnisplausibilisierung der in GBS ermittelten Risikotragfähigkeitsrechnung

Ziel

Sie lernen die Erfassung und Abbildung der Risikotragfähigkeit (Risikofall) für die ökonomische Perspektive im IDH-GBS kennen und beschäftigen sich mit dem Start einer Simulation sowie der Plausibilisierung der erzeugten Ergebnisse.

Zielgruppe

Mitarbeitende, die in der Sparkasse das Thema Gesamtbanksteuerung/Risikotragfähigkeit, insbesondere die ökonomische Risikotragfähigkeit, betreuen und für die Anwendung IDH-GBS zuständig sind. Die Teilnahme von Mitarbeitenden der zuliefernden Verfahren (CPV R5.91, IDH-MPR, IDH-LQR, OpRisk Schätzverfahren) ist ggf. zeitweise sinnvoll.

Hinweis

Das Webinar wird mit Webex durchgeführt. Nähere Informationen erhalten Sie mit der Einladung.

Das Webinar wird aus Datenschutzgründen nicht aufgezeichnet.

Die Teilnehmerunterlagen werden wieder im FI-Teamroom zum Flächenrollout zur Verfügung gestellt.

Voraussetzungen:

Zur Berechnung der ökonomischen RTF sind die Ergebnisse der zuliefernden Verfahren (insbesondere CPV R5.91, IDH-MPR (inkl. Immobilienpreisrisiko), IDH-LQR (RKR) und OpRisk Schätzverfahren) zum Stichtag notwendig. Fehlende Werte werden durch den Wert 0 in IDH-GBS ersetzt.

Zum ersten Stichtag stehen erste Simulationen aus MPR/LQR/CPV/OpRisk zur Verfügung. Auf Basis dieser Werte wird mit der Plausibilisierung des Risikodeckungspotenzials begonnen.

Vorausgesetzt wird die Kenntnis der Inhalte des SR Praxisleitfadens Neue RTF (Meine SR, ID 16373) und des RTF-Leitfadens der Bankenaufsicht.

Die Inhalte zur Risikoinventur in der neuen RTF werden in einem Tutorial bereitgestellt.

Verschiedenste Rolloutunterlagen finden Sie unter "Meine SR" im Thema "Rollout Banksteuerung"

Verpflichtende Tutorials zur Anwendung IDH-GBS, die vor der Schulung bearbeitet sein sollen, bestehen nicht.

Kein Schulungsgegenstand ist die Parametrisierung der Verfahren außerhalb von GBS (CPV, IDH-MPR, IDH-LQR (RKR), OpRisk, etc.) und die Plausibilisierung der dort erzeugten Risikowerte oder RDP-Bestandteile. Dies ist Inhalt der Schulungen / Kommunikationsunterlagen zu den Verfahren der Risikoarten und Aufgabe der Verantwortlichen für die einzelnen Risikoarten. Auch die Abbildung ökonomischer Stresstests wird in einer separaten Anwenderschulung geschult.

Weitere Schulungstermine:

- 29.08.2022 & 30.08.2022 / Sparkassenakademie Bayern
- 31.08.2022 / Sparkassenakademie Rheinland-Pfalz

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger

Tel: 0151 2149 6004

Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007313	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Banksteuerung - Schulung GBS 2 (SGVSH/SVRP/SVB)

- Fachliche Standards für die Durchführung von ökonomischen Stresstests
- Durchführung in den Anwendungen
- Plausibilisierung der erzeugten Ergebnisse

Ziel

Sie lernen die technischen Voraussetzungen für die Simulation von Stresstests in der ökonomischen Perspektive der neuen RTF mit GBS kennen und können diese im Nachgang der Schulung berechnen und die erzeugten Ergebnisse plausibilisieren.

Zielgruppe

Mitarbeitende, die in der Sparkasse das Thema Gesamtbanksteuerung/Risikotragfähigkeit, insbesondere ökonomische Risikotragfähigkeit und Stresstests, betreuen und für die Anwendung IDH-GBS zuständig sind.

Die Teilnahme von Mitarbeitenden der zuliefernden Verfahren (CPV R5.91, IDH-MPR, IDH-LQR, OpRisk Schätzverfahren) ist ggf. zeitweise sinnvoll.

Hinweis

Das Webinar wird mit Webex durchgeführt. Nähere Informationen erhalten Sie mit der Einladung.

Das Webinar wird aus Datenschutzgründen nicht aufgezeichnet.

Die Teilnehmerunterlagen werden wieder im FI-Teamroom zum Flächenrollout zur Verfügung gestellt.

Voraussetzungen:

- Zur Durchführung der Stresstests sind die Ergebnisse der zuliefernden Verfahren (insbesondere CPV R5.91, IDH-MPR (inkl. Immobilienpreisrisiko), IDH-LQR (RKR) und OpRisk Schätzverfahren) sowie das ökonomische Risikodeckungspotenzial zum Stichtag Voraussetzung.
- Verschiedenste Rolloutunterlagen finden Sie unter "Meine SR" im Thema "Rollout Banksteuerung"

Verpflichtende Tutorials zur Anwendung IDH-GBS, die vor der Schulung bearbeitet sein sollen, bestehen nicht.

Nicht Schulungsgegenstand ist die Parametrisierung der Verfahren außerhalb von GBS (CPV, IDH-MPR, IDH-LQR (RKR), OpRisk, etc.) und die Plausibilisierung der dort erzeugten Risikowerte oder RDP-Bestandteile. Dies ist Inhalt der Schulungen / Kommunikationsunterlagen zu den Verfahren der Risikoarten und Aufgabe der Verantwortlichen für die einzelnen Risikoarten.

Weitere Schulungstermine:

- 14.09.2022 & 15.09.2022 / Sparkassenakademie Bayern (Bitte beachten Sie, dass die Sparkassenakademie Bayern vom 08. August 2022 bis einschließlich 26. August 2022 im Betriebsurlaub ist. Der Anmeldeschluss ist der 22. Juli 2022. Vielen Dank für Ihr Verständnis.)
- 19.09.2022 / Sparkassenakademie Rheinland-Pfalz

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007315	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Banksteuerung - Schulung GBS 3 (SGVSH/SVRP/SVB)

- Normative RTF-Perspektive, welche Anforderungen sind unverändert? Welche Anforderungen sind neu?
- Anforderungen an die normative Perspektive und die Umsetzung mit den Altsystemen (Planszenario, Adverses Szenario)
- Auswirkungsanalyse wesentlicher ökonomischer Risiken auf die normative Perspektive

Ziel

Sie lernen die Grundlagen der neuen normativen Perspektive der Risikotragfähigkeit und wie Sie die diesbezüglichen Anforderungen aus dem RTF-Leitfaden der Bankenaufsicht mit den bisherigen Altsystemen umsetzen.

Zielgruppe

Mitarbeitende, die in der Sparkasse das Thema Gesamtbanksteuerung/Risikotragfähigkeit, insbesondere die normative Risikotragfähigkeit bzw. heutige Kapitalplanung, betreuen.

Hinweis

Das Webinar wird mit Webex durchgeführt. Nähere Informationen erhalten Sie mit der Einladung.

Das Webinar wird aus Datenschutzgründen nicht aufgezeichnet.

Die Teilnehmerunterlagen werden wieder im FI-Teamroom zum Flächenrollout zur Verfügung gestellt.

Voraussetzungen:

- Vorausgesetzt wird die Kenntnis der Inhalte des SR Praxisleitfadens Neue RTF (Meine SR, ID 16373) und des RTF-Leitfadens der Bankenaufsicht.
- Die Inhalte zur Risikoinventur in der neuen RTF werden in einem Tutorial bereitgestellt.
- Verschiedenste Rolloutunterlagen finden Sie unter "Meine SR" im Thema "Rollout Banksteuerung"

Verpflichtende Tutorials zur Anwendung IDH-GBS, die vor der Schulung bearbeitet sein sollen, bestehen nicht.

Nicht Schulungsgegenstand ist, wie Sie die normative Perspektive der Risikotragfähigkeit mit dem vollen Methodenumfang in GBS umsetzen. Dies ist Bestandteil der Flächenrolloutschulungen zu GBS in 2023.

Identische Webinare finden auch über die Sparkassenakademie Rheinland-Pfalz am 04.10.2022 und der Nord-Ostdeutschen Sparkassenakademie (NOSA) am 05.10.2022 statt.

Weitere Schulungstermine:

- 29.09.2022 & 06.10.2022 / Sparkassenakademie Bayern
- 04.10.2022 / Sparkassenakademie Rheinland-Pfalz

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007317	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Banksteuerung - Schulung MPR 1 (SGVSH/SVRP/SVB)

Technisch-anwendungsbezogene Grundlagen für die Messung des Marktpreisrisikos mit IDH-MPR

- Überblick über zentrale Ergebnisse und wesentliche Kennzahlen
- Exkurs: MPR-Relevanter Bestand
- Initialisierung und technische Voraussetzungen sowie vorbereitende Schritte vor bzw. nach dem Ultimo
- Durchführung einer Szenariorechnung mit vollständiger Bewertung; Parametrisierung und Visualisierung der Ergebnisse

Folgende Agenda ist geplant:- **Einführung MPR im Kontext IDH- Initialisierung und technische Voraussetzungen**

- Administration der Benutzerberechtigungen
- Überblick zur initialen Abstimmung von Cashflows und Initialparametern

- **Vorbereitende Schritte vor dem Ultimo- Vorbereitende Schritte nach dem Ultimo**

- Portfoliokonfiguration
- Portfoliohierarchie
- Limite

- **Durchführung einer Szenariorechnung**

- Vorbereitende Tätigkeiten für die Szenariorechnung bei voller Bewertung
- Szenariorechnung mit voller Bewertung

Ziel

Die TeilnehmerInnen kennen die Initialisierung und technische Voraussetzungen für die Anwendung IDH-MPR. Die notwendigen Prozessschritte vor und nach dem Ultimo sind bekannt sowie die Durchführung von Szenariorechnungen mit voller Bewertung.

Die AnwenderInnen lernen live die ersten Anwendungsfälle der Anwendungskomponente IDH-MPR (Oberflächen der neuen Banksteuerung für MPR) kennen.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die in der Sparkasse das Thema Marktpreisrisiko betreuen und für die Anwendung IDH-MPR zuständig sind.

Der Bereich Marktpreisrisikosteuerung beinhaltet hierbei sowohl die bisher mit sDIS OSPlus betrachtete Zinsbuchsteuerung, als auch die bisher mit SCD bewerteten Marktpreisrisiken (insb. Spread, Aktien und Fremdwährung).

Hinweis

Das WEB-Seminar wird mit Webex durchgeführt. Nähere Informationen erhalten Sie mit der Einladung.

Die Teilnehmerunterlagen werden wieder im FI-Teamroom zum Flächenrollout zur Verfügung gestellt.

Im FI-Teamroom zum Flächenrollout sind eine Reihe von Tutorials hinterlegt. Die Inhalte der Tutorials werden als Vorbereitung auf die Schulung vorausgesetzt, bzw. erleichtern Ihnen das Verständnis der neuen Methoden.

Die Inhalte der Tutorials Risikorechnung Teil 1 bis 8 werden als Vorbereitung auf die Schulung vorausgesetzt. Darüber hinaus empfehlen wir, dass sich die TeilnehmerInnen begleitend zu den Anwenderschulungen MPR mit den Tutorials zu den Methodischen Grundlagen Teil 1 bis 4 vertraut machen. Sie finden die entsprechenden Tutorials im FI-Teamroom Flächenrollout unter folgendem Ablageort: Homepage Flächenrollout ' Dokumente ' MPR - Marktpreisrisiko 'Tutorials bzw. direkt über die nachfolgende URL

<https://q126.cloud.on.f-i.de/teams/00000006/Startseite%20Flächenrollout/MPR%20%20Marktpreisrisiko/Tutorials>

Des Weiteren wurden im Vorfeld Schulungen zu den Komponenten IKD, AVG, AnImO und SCD durchgeführt. Die an den Schulungen teilnehmenden KollegenInnen sollten auch Grundkenntnisse zu diesen Inhalten haben.

Zu AVG und den relevanten SCD Inhalten liegen ebenfalls Tutorials vor. Die AVG Tutorials finden Sie an gleicher Stelle wie die MPR-Tutorials. Die SCD-Tutorials finden Sie im FI-Teamroom Flächenrollout unter folgendem

Ablageort: Homepage Flächenrollout ' Dokumente ' Weitere Anwendungskomponenten ' SCD-Risikomanagement
'Tutorials bzw. direkt über die nachfolgende URL

[https://q126.cloud.on.f-](https://q126.cloud.on.f-i.de/teams/00000006/Startseite%20FI%C3%A4chenrollout/WeitereAnwendungskomponenten/SCD%20-%20Risikomanagement/Tutorials)

[i.de/teams/00000006/Startseite%20FI%C3%A4chenrollout/WeitereAnwendungskomponenten/SCD%20-%20Risikomanagement/Tutorials](https://q126.cloud.on.f-i.de/teams/00000006/Startseite%20FI%C3%A4chenrollout/WeitereAnwendungskomponenten/SCD%20-%20Risikomanagement/Tutorials)

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007209	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Banksteuerung - Schulung MPR 2 (SGVSH/SVRP/SVB)

Technisch-anwendungsbezogene Grundlagen für die Messung des Marktpreisrisikos mit IDH-MPR:

- Ausgewählte Szenariorechnung mit partieller Bewertung; Parametrisierung und Visualisierung der Ergebnisse
- Durchführung einer Value-at-Risk-Simulation nach dem Varianz-Kovarianz-Ansatz (Delta Normal sowie Delta Gamma); Parametrisierung und Visualisierung der Ergebnisse

Folgende Agenda ist geplant: - **Durchführung einer Szenariorechnung**

- Szenariorechnung mit partieller Bewertung
- Plausibilisierung nach Simulationsrechnung

- **Durchführung einer Simulation nach dem Varianz-Kovarianz-Ansatz**

- Ergänzende Inputdaten für den VKA
- Simulation durchführen

Ziel

Die TeilnehmerInnen können eine Szenariorechnung mit partieller Bewertung sowie eine Value-at-Risk-Simulation des Varianz-Kovarianz Ansatzes (Delta Normal und Delta Gamma) durchführen und kennen die fachlichen Hintergründe und Parameter.

Die AnwenderInnen lernen live Anwendungsfälle der Anwendungskomponente IDH-MPR (Oberfläche der neuen Banksteuerung für MPR) zur technisch-funktionalen Durchführung der im Termin aufgezeigten Bewertungen sowie zur Visualisierung der Ergebnisse kennen.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die in der Sparkasse das Thema Marktpreisrisiko betreuen und für die Anwendung IDH-MPR zuständig sind.

Der Bereich Marktpreisrisikosteuerung beinhaltet hierbei sowohl die bisher mit sDIS OSPlus betrachtete Zinsbuchsteuerung, als auch die bisher mit SCD bewerteten Marktpreisrisiken (insb. Spread, Aktien und Fremdwährung).

Hinweis

Das WEB-Seminar wird mit Webex durchgeführt. Nähere Informationen erhalten Sie mit der Einladung.

Die Teilnehmerunterlagen werden wieder im FI-Teamroom zum Flächenrollout zur Verfügung gestellt.

Im FI-Teamroom zum Flächenrollout sind eine Reihe von Tutorials hinterlegt. Die Inhalte der Tutorials werden als Vorbereitung auf die Schulung vorausgesetzt, bzw. erleichtern Ihnen das Verständnis der neuen Methoden.

Die Inhalte der Tutorials Risikorechnung Teil 1 bis 8 werden als Vorbereitung auf die Schulung vorausgesetzt. Darüber hinaus empfehlen wir, dass sich die TeilnehmerInnen begleitend zu den Anwenderschulungen MPR mit den Tutorials zu den Methodischen Grundlagen Teil 1 bis 4 vertraut machen. Sie finden die entsprechenden Tutorials im FI-Teamroom Flächenrollout unter folgendem Ablageort: Homepage Flächenrollout ' Dokumente ' MPR - Marktpreisrisiko ' Tutorials bzw. direkt über die nachfolgende URL

<https://q126.cloud.on.f-i.de/teams/00000006/Startseite%20Flächenrollout/MPR%20%20Marktpreisrisiko/Tutorials>

Des Weiteren wurden im Vorfeld Schulungen zu den Komponenten IKD, AVG, AnImO und SCD durchgeführt. Die an den Schulungen teilnehmenden KollegenInnen sollten auch Grundkenntnisse zu diesen Inhalten haben.

Zu AVG und den relevanten SCD Inhalten liegen ebenfalls Tutorials vor. Die AVG Tutorials finden Sie an gleicher Stelle wie die MPR-Tutorials. Die SCD-Tutorials finden Sie im FI-Teamroom Flächenrollout unter folgendem Ablageort: Homepage Flächenrollout ' Dokumente ' Weitere Anwendungskomponenten ' SCD-Risikomanagement ' Tutorials bzw. direkt über die nachfolgende URL

<https://q126.cloud.on.f-i.de/teams/00000006/Startseite%20FI%C3%A4chenrollout/WeitereAnwendungskomponenten/SCD%20-%20Risikomanagement/Tutorials>

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007211	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Banksteuerung - Schulung MPR 3 (SGVSH/SVRP/SVB)

Technisch-anwendungsbezogene Grundlagen für die Messung des Marktpreisrisikos mit IDH-MPR:

- Analyse Backtesting-Historie: Vorbereitende Tätigkeiten für die Erstellung der Backtesting-Historie und Durchführung des Backtestings
- Vorstellung der Ergebnisanalyse und Steuerung:
- Cashflow-Auswertung & -Vergleich sowie
- Sensitivitäten-Auswertung & -Vergleich
- Ermittlung des Immobilienpreisrisikos (wertorientiert)
- Abschluss und Ausblick

Folgende Agenda ist geplant: - **Backtesting**

- Vorbereitende Tätigkeiten für die Erstellung der Backtesting Historie
- Durchführung Backtesting

- **Ergebnisanalyse und Steuerung**

- Freigabe der Ergebnisse
- Cashflow-Auswertung und -Vergleich
- Sensitivitäten-Auswertung und -Vergleich
- Geschäftsdatenmaske und Analyse Geschäftsdaten
- Marktdatenmaske und Analyse Marktdaten

- **Ermittlung des Immobilienpreisrisikos (wertorientiert)- Wo finde ich was- Schulungsabschluss und Ausblick**

Ziel

Die TeilnehmerInnen können die notwendigen Verarbeitungen und Konfigurationen für das Backtesting erfassen. Die Ermittlung des Immobilienpreisrisikos (über caballito) ist bekannt, ebenso wie die Analysefunktionen in IDH-MPR. Die AnwenderInnen lernen live Anwendungsfälle der Anwendungskomponente IDH-MPR zur technisch-funktionalen Durchführung der im Termin aufgezeigten Analysen kennen.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen, die in der Sparkasse das Thema Marktpreisrisiko betreuen und für die Anwendung IDH-MPR zuständig sind.

Der Bereich Marktpreisrisikosteuerung beinhaltet hierbei sowohl die bisher mit sDIS OSPlus betrachtete Zinsbuchsteuerung, als auch die bisher mit SCD bewerteten Marktpreisrisiken (insb. Spread, Aktien und Fremdwährung).

Hinweis

Das WEB-Seminar wird mit Webex durchgeführt. Nähere Informationen erhalten Sie mit der Einladung.

Die Teilnehmerunterlagen werden wieder im FI-Teamroom zum Flächenrollout zur Verfügung gestellt.

Im FI-Teamroom zum Flächenrollout sind eine Reihe von Tutorials hinterlegt. Die Inhalte der Tutorials werden als Vorbereitung auf die Schulung vorausgesetzt, bzw. erleichtern Ihnen das Verständnis der neuen Methoden.

Die Inhalte der Tutorials Risikorechnung Teil 1 bis 8 werden als Vorbereitung auf die Schulung vorausgesetzt. Darüber hinaus empfehlen wir, dass sich die TeilnehmerInnen begleitend zu den Anwenderschulungen MPR mit den Tutorials zu den Methodischen Grundlagen Teil 1 bis 4 vertraut machen. Sie finden die entsprechenden Tutorials im FI-Teamroom Flächenrollout unter folgendem Ablageort: Homepage Flächenrollout ' Dokumente ' MPR - Marktpreisrisiko 'Tutorials bzw. direkt über die nachfolgende URL

<https://q126.cloud.on.f-i.de/teams/00000006/Startseite%20Flächenrollout/MPR%20%20Marktpreisrisiko/Tutorials>

Des Weiteren wurden im Vorfeld Schulungen zu den Komponenten IKD, AVG, AnImO und SCD durchgeführt. Die an den Schulungen teilnehmenden KollegenInnen sollten auch Grundkenntnisse zu diesen Inhalten haben.

Zu AVG und den relevanten SCD Inhalten liegen ebenfalls Tutorials vor. Die AVG Tutorials finden Sie an gleicher Stelle wie die MPR-Tutorials. Die SCD-Tutorials finden Sie im FI-Teamroom Flächenrollout unter folgendem

Ablageort: Homepage Flächenrollout ' Dokumente ' Weitere Anwendungskomponenten ' SCD-Risikomanagement
'Tutorials bzw. direkt über die nachfolgende URL

[https://q126.cloud.on.f-](https://q126.cloud.on.f-i.de/teams/00000006/Startseite%20FI%C3%A4chenrollout/WeitereAnwendungskomponenten/SCD%20-%20Risikomanagement/Tutorials)

[i.de/teams/00000006/Startseite%20FI%C3%A4chenrollout/WeitereAnwendungskomponenten/SCD%20-](https://q126.cloud.on.f-i.de/teams/00000006/Startseite%20FI%C3%A4chenrollout/WeitereAnwendungskomponenten/SCD%20-%20Risikomanagement/Tutorials)
[%20Risikomanagement/Tutorials](https://q126.cloud.on.f-i.de/teams/00000006/Startseite%20FI%C3%A4chenrollout/WeitereAnwendungskomponenten/SCD%20-%20Risikomanagement/Tutorials)

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007213	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Banksteuerung - Vertiefungsschulung zur normativen Risikotragfähigkeit (Planszenario)

Überblick Eigenmittelsimulation

- Kapitalbestandteile
- Abzugspflichtige Positionen
- Kapitalquoten
- Parametrisierung Eigenmittel in GBS

Weitere einzuhaltende Anforderungen in der normativen RTFRWA-Simulation

- Methodische Details
- Zusammenspiel GBS / Nachweislisten KSA
- Berücksichtigung der CRR III Anforderungen
- Parametrisierung und Plausibilisierung RWA-Simulation

Ziel

Vertiefungsschulung zur normativen RTF (Planszenario) mit dem Fokus auf Eigenmittelsimulation und RWA-Simulation.

Sie lernen die Funktionalitäten der integrierten Eigenmittelsimulation und RWA-Simulation in GBS kennen. Dabei wird sowohl auf theoretischen Grundlagen eingegangen als auch auf die Parametrisierung in GBS und Plausibilisierung der Ergebnisse.

Darüber hinaus zeigen wir Ihnen wie Sie die Basel IV/CRR III Effekte in GBS bei der RWA Simulation berücksichtigen können.

Zielgruppe

Mitarbeiter, die aktuell mit dem Thema GBS VMU im Rollout betreut sind und bereits die Module 4 bis 10 sowie die Expertenworkshops besucht haben.

Optional: Mitarbeiter aus der internen Revision

Hinweis

Es handelt sich um eine Vertiefungsschulung zu GBS VMU. Daher werden Vorkenntnisse aus den bisherigen Schulungen vorausgesetzt.

Zugriff auf die Anwendung IDH-GBS im vollen Methodenumfang.

Die Schulung werden aufgezeichnet.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008229	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Rollout Neuerungen OSPlus - Frühwarnsystem zu Release 24.1 (Verbandsregion OSV)

Releaseinhalte zu OSPlus 24.1:

- Vorstellung der zu OSPlus 24.1 zum Einsatz kommenden fachlichen Neuerungen
- Erläuterungen zum aktuellen Releaseumfang
- Vorstellung der technischen Neuerungen in der Anwendung
- Hinweise auf releasebegleitend notwendige Arbeiten in den Sparkassen

Ziel

Sie kennen die methodischen und technischen Neuerungen des Frühwarnsystems zum Release 24.1 und Sie wissen, worauf es im Handling der Anwendung in OSPlus ankommt.

Sie können richtig einschätzen, welche Informationen in Ihrer Sparkasse weitergegeben werden müssen.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an die für das Frühwarnsystem verantwortlichen Mitarbeiter bzw. Multiplikatoren.

Hinweis

Zur Teilnahme am Webex-Meeting ist ein internetfähiges Endgerät (z. B. Notebook, Tablet, PC) erforderlich, welches Videos (Bild & Ton) abspielen kann.

Die Teilnahme läuft ideal über das Internet. Wir empfehlen Ihnen einen Zugang außerhalb der FI-Umgebung zu nutzen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingер
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073799	16.09.2024	16.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 390

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Russland/Ukraine-Krise: Auswirkungen auf das Gewerbe- und Firmenkundenkreditgeschäft Teil 1

Modul 1:

- Zuverlässige Frühwarnindikatoren aus BWA, Planrechnung und Branchenanalyse
- Analyse der betroffenen Branchen - u.a. Lieferkettenproblematik, erhöhte Rohstoff/Energiepreise & Baukostenentwicklung
- Branchenspezifische Kennzahlen (u. a. forschungs-intensive/fertigungsintensive Industrien, Handelsunternehmen)

Ziel

- Sie erhalten wertvolle Hinweise zur Früherkennung von Warnsignalen aus der BWA und den diversen Planrechnungen von der Liquiditäts- bis zur Bilanzplanung.
- Sie erfahren, welche Bilanzpositionen - abhängig von den einzelnen Branchen - für Ihre Analyse- und Auswertungstätigkeit besonders relevant sind.
- Sie erkennen, welche wesentlichen Stellschrauben bei den bonitätskritischen Bilanzpositionen von wesentlicher Bedeutung sind.

Zielgruppe

insbesondere Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv Kredit, aber auch Gewerbe-, Geschäfts- -und Firmenkundenberater, Intensivkundenbetreuer, Sanierer, Abwickler und Mitarbeiter der Kreditrevision.

Hinweis

Dauer des WEB-Seminars: 120 Minuten **Ihre Tutoren:** Thomas Wuschek, SanExpert RATHomas Burchett, AMB

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007203	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Russland/Ukraine-Krise: Auswirkungen auf das Gewerbe- und Firmenkundenkreditgeschäft Teil 2

Modul 2:

- Betrachtung des Working-Capital als Analyseschwerpunkt in der Krise
- Finanzkennzahlen zur Quick-Check-Bonitätseinschätzung - u. a. Verschuldungsgrad, Liquidität 3. Grades, Cash-flow-basierte Kennzahlen
- Praxistipps zum schnellen Erkennen der wesentlichen Stellschrauben bei den bonitätskritischen Bilanzpositionen
- Einsatz von Szenarioanalysen in der Krisenbetrachtung

Ziel

- Sie erhalten wertvolle Hinweise zur Früherkennung von Warnsignalen aus der BWA und den diversen Planrechnungen von der Liquiditäts- bis zur Bilanzplanung.
- Sie erfahren, welche Bilanzpositionen - abhängig von den einzelnen Branchen - für Ihre Analyse- und Auswertungstätigkeit besonders relevant sind.
- Sie erkennen, welche wesentlichen Stellschrauben bei den bonitätskritischen Bilanzpositionen von wesentlicher Bedeutung sind.

Zielgruppe

insbesondere Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv Kredit, aber auch Gewerbe-, Geschäfts- -und Firmenkundenberater, Intensivkundenbetreuer, Sanierer, Abwickler und Mitarbeiter der Kreditrevision.

Hinweis

Dauer des WEB-Seminars: 120 Minuten **Ihre Tutoren:** Thomas Wuschek, SanExpert RA Thomas Burchett, AMB

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007205	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: S 685a - Datenerhebung über Wohnimmobilienfinanzierungen (WIFSta / FinStabDEV) - Update-Schulung

- Definition eines WIFSta-relevanten Wohnimmobiliendarlehen
- Kurzer Überblick über die neuen „Wertgrößen“ und die Meldebögen-
- FI-spezifische Besonderheiten
 - Ableitung der für die WIFSta relevanten Meldefälle (relevante Personen, Vorhabenarten und Vorhabenzwecke)
 - Darstellung im IDH-Reporting
- Validierungsregeln der Deutschen Bundesbank

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Refresher in Bezug auf die Definition WIFSta-relevanter Wohnimmobiliendarlehen, der neu zu berechnenden Wertgrößen (LVTv, DSTI) und der Meldebögen. Vorgestellt wird die aktuelle Vorgehensweise der Bearbeitung und der aktuelle Stand der Bundesbank-Validierungsregeln.

Zielgruppe

Mitarbeiter:innen, die erstmals zum Jahresende eine WIFSta-Meldung abgeben müssen und die das WIFSta ein Tages-Seminar Anfang des Jahres bereits besucht haben.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007999	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: S 765 - PC-Anwenderschulung VST - Vorsteuerbearbeitung einschließlich Vorsteuerberichtigung mit OSPlus (Fachlichkeit und Anwendung) (Verbandsregion SGVSH)

- Fachliche Informationen
- OSPlus-Funktionen zur Vorsteuerbearbeitung einschließlich Vorsteuerberichtigung
- Schnittstellen
- Übungen

Ziel

Die TeilnehmerInnen kennen die OSPlus-Funktionen zur Vorsteuerbearbeitung einschließlich Vorsteuerberichtigung.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich vor allem an MitarbeiterInnen aus der Finanzbuchhaltung / dem Rechnungswesen / dem Bereich Steuer (Umsatzsteuer), die mit der Vorsteuerbearbeitung einschließlich Vorsteuerberichtigung mit OSPlus betraut sind bzw. betraut werden sollen.

Hinweis

Diese Anwenderschulung ist eine optionale Ergänzung bzw. Vertiefung zu den Unterstützungsleistungen der FI im Bereich Vorsteuerberichtigung.

Das WEB-Seminar ist für MitarbeiterInnen der Sparkassen in Schleswig-Holstein vorgesehen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071897	04.11.2024	04.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 290

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: S-DWH Änderungsdienst: Neuerungen im OSPlus Release xx.x

Überblick über die fachlichen Änderungen bzw. Neuerungen rund um S-DWH im Rahmen des neuesten Release-Updates

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die Änderungen und die damit einhergehenden Funktionsänderungen / -erweiterungen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Banksteuerung, Vertriebssteuerung und Organisation.

Hinweis

Die konkreten Inhalte werden erst kurzfristig vor dem Durchführungstermin bekanntgegeben.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006909	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Sanierung aktuell Teil 1

Teil 1:

- Wie aufwändig muss ein Sanierungskonzept sein, um keine Angriffsfläche nach § 133 InsO zu bieten? Insolvenzanfechtung gemäß § 133 InsO ein Sanierungs-hindernis? Wie viel Einmischung des Sanierers ist anfechtungsfrei möglich?
- Muss es immer ein „großes“ Gutachten sein oder genügt ein „S 6 light“? An welchen Positionen kann - angemessen zur Unternehmensgröße/Komplexität - gespart werden?
- Welche Sanierungsmaßnahmen sind auch ohne Sanierungsgutachten unbedenklich (Tilgungsaussetzung? /Umschuldung? /Prolongation?)
- Hinweise zur möglichst anfechtungssicheren manuellen Disposition durch Sanierungsberater. Besteht im Rahmen der Disposition die Gefahr der faktischen Geschäftsführung?
- Bearbeitungsentgelt, Strukturierungsgebühr, Sanierungsgebühr, Neuordnungsentgelt, u.v.a.m. Unter welchen Voraussetzungen kann die Sparkasse solche und andere Entgelte rechtmäßig vereinnahmen? Sind Individualvereinbarungen zwingend oder genügen allgemeine Geschäftsbedingungen?

Ziel

Die WEB-Seminare *Sanierung aktuell 1, 2 und 3* behandeln die aktuellen Entwicklungen aus Rechtsprechung und Gesetzgebung sowie den Komplex Sanierungsgebühr.

Zielgruppe

Mitarbeiter aus den Bereichen Kreditanalyse, Kreditsekretariat, Intensivbetreuung, Sanierung sowie aus Rechtsabteilung und Kreditrevision

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006327	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Sanierung aktuell Teil 2

Teil 2:

- Vertragsgestaltung in der Sanierung vom Überbrückungskredit über die Sanierungsvereinbarung bis hin zum Sanierungskredit
- Vorinsolvenzliches Sanierungsfahren (StaRUG) in der Praxisanwendung
- Zusätzliche Sicherheiten durch Lizenzen und Patente
- Financial Covenants: Immer populärer, aber was bringen sie der Sparkasse wirklich? Ist weniger mehr? 20 Seiten Covenants oder lieber 2 - 3 gezielte Klauseln wie EK-Quote, Verschuldungsgrad, Liquidität III. Grades? Covenants präzise formulieren: Formulierungsbeispiele gängiger Klauseln.
- Ausschluss von Haftungsrisiken bei der Mitarbeit im (vorläufigen) Gläubigerausschuss

Ziel

Die WEB-Seminare *Sanierung aktuell 1, 2 und 3* behandeln die aktuellen Entwicklungen aus Rechtsprechung und Gesetzgebung sowie den Komplex Sanierungsgebühr.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus den Bereichen Kreditanalyse, Kreditsekretariat, Intensivbetreuung, Sanierung sowie aus Rechtsabteilung und Kreditrevision

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006329	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Sanierung aktuell Teil 3

Teil 3:

- Neue aufsichtsrechtliche Vorgaben für die Sanierungsbearbeitung aus der 6. Novelle der MaRisk
- EBA-Guideline für die Kreditvergabe und -überwachung
- Neue Ausfalldefinition seit 01.01.2021
- Abgrenzung Forbearance und NPL

Ziel

Die WEB-Seminare *Sanierung aktuell 1, 2 und 3* behandeln die aktuellen Entwicklungen aus Rechtsprechung und Gesetzgebung sowie den Komplex Sanierungsgebühr.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus den Bereichen Kreditanalyse, Kreditsekretariat, Intensivbetreuung, Sanierung sowie aus Rechtsabteilung und Kreditrevision

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007125	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Sanierung „light“ für Freiberufler/Selbständige und nicht bilanzierende Unternehmen

- Früherkennung von Sanierungsfällen mittels Frühindikatoren
- Handlungsalternativen der Bank in der Krise des Freiberuflers/Selbständigen
- Merkmale und Besonderheiten der Unternehmensformen „Freiberufler/wirtschaftlich Selbständiger“
- Widerstandsfähigkeit in der Krise
- Geschäftsbeziehungen zwischen Sparkassen und Freiberuflern/Selbständigen
- Einschaltung externer Berater (Anforderungsprofil des externen Beraters/Auftrags-erteilung durch den Kunden)
- Krisenursachen bei Freiberuflern/Selbständigen
- Spezielle Aspekte von Sanierungskonzepten bei Freiberuflern/Selbständigen
- Spezialprobleme in medizinischen Berufen

Ziel

- Sie erhalten gezielte und praxiserprobte Hinweise, wie Sie aktiv mit problemkreditbehafteten Engagements von Freiberuflern/ Selbständigen und nicht bilanzierenden Unternehmen umgehen.
- Sie erfahren anhand zahlreicher Praxisfälle, wie Sie den Regelungsrahmen so umsetzen, dass eine risikominimierende und effiziente Bearbeitung möglich ist.
- Sie bringen Ihr Wissen zu den einzelnen Bereichen der Sanierungsbearbeitung in Bezug auf Freiberufler und kleinere Unternehmen auf einen aktuellen Stand.
- Sie erhalten wichtige Tipps und Hinweise zur Optimierung Ihrer Sanierungsbearbeitung

Zielgruppe

Firmenkundenbetreuende sowie Mitarbeitende aus den Bereichen Marktfolge, Sanierung, Abwicklung, Recht und Revision

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RABitte **beachten Sie:** Die beiden Module à 90 Minuten bauen inhaltlich aufeinander auf und können daher nicht einzeln gebucht werden. Teil 1: 10.00 - 11.30 Uhr Teil 2: 14.00 - 15.30 Uhr Der Einladungslink gilt für beide Teile.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007681	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Schuldscheindarlehen, Sicherheitenpools und Konsortialkredite in der Kreditpraxis Teil 2

Modul 2: Konsortialkreditgeschäft

- Gestaltungsformen Konsortialkredite

Ziel

- Lernen Sie die wesentlichen Gestaltungsformen des Konsortialkredites für Ihre Kreditpraxis kennen.

Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeitende der Firmenkundenberatung und Marktfolge Aktiv Firmenkunden

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA, MBA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007337	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: SelfCare

- Was tun Sie schon für Ihre eigene Gesundheit & das Erhalten Ihrer Leistungsfähigkeit?
- Erkennen Sie Warn-Signale -> Checkliste „Warnsignale Stress“
- Erkenntnisse aus Studien **zu** Homeoffice & digitaler Stress/ Gesundheit
- **Stellschrauben für unsere Leistungsfähigkeit:**
- Stressbewältigung, Belastungs-Abbau, Ressourcen-Aufbau
- Ernährung und Bewegung
- Tipps zum besseren Runterfahren, Abschalten
- **We-Care & I-Care :**
- Anerkennung, Lob, Wertschätzung
- Interesse, Aufmerksamkeit, Kontakt
- Gesprächsführung, Einbeziehen, Kommunikation
- Transparenz, Offenheit, Durchschaubarkeit
- Team-Stimmung, Betriebsklima

Ziel

- Erhalten und Stärken Sie Ihre Arbeitsfähigkeit und Produktivität durch mehr Wohlbefinden im Homeoffice.
- Der gesunde Umgang mit sich selbst beim mobilen Arbeiten

Zielgruppe

Mitarbeitende

Hinweis

Schreibblock und Stift bitte bereithalten.

09:00 - 12:15 Uhr, online-live

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006525	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Sicherheitenscheck in der Krise - Identifizierung von Rechtsrisiken - Werthaltigkeit der Sicherheiten - Ermittlung des Ausfallrisikos 1/4

Teil 1: Sicherheitenscheck Bürgschaften, u.a.:

- Widerrufsrechte
- nachträgliche Erweiterung
- Sittenwidrigkeit
- Verjährungsrecht
- Haftung für Nebenforderungen
- Auskunftsansprüche des Bürgen
- Bürgschaften mit Bedingung und Abgrenzung zu atypischen Sicherheiten wie z.B. Garantie, Patronatserklärung

Ziel

- Die Teilnehmer erhalten Tipps und Hinweise zu allen praxisrelevanten Kreditsicherheiten.
- Sie erhalten einen Überblick über die üblichen rechtlichen Probleme der diversen Sicherheiten.
- Sie bekommen Erfahrungswerte vermittelt, anhand derer eine Wertermittlung der Sicherheit unter Einbeziehung der rechtlichen Probleme erfolgen kann.
- Sie lernen typische Fehler und Schwachstellen der Sicherungsverträge schnell zu erkennen.
- Sie erhalten übersichtliche und umfassende Checklisten, anhand derer eine strukturierte und systematisierte Sicherheitenprüfung erfolgen kann.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Bereiche Firmenkunden Markt und Marktfolge sowie der Sanierung, Rechtsabteilung und Revision

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006315	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Sicherheitencheck in der Krise - Identifizierung von Rechtsrisiken - Werthaltigkeit der Sicherheiten - Ermittlung des Ausfallrisikos 2/4

Teil 2: Sicherheitencheck Forderungszessionen und Verpfändungen u.a.:

- Werthaltigkeit
- kollidierende Rechte Dritter
- Abtretungsverbote und Zustimmungsvorbehalte
- Bestimmbarkeit, Meldeturnus für Zessionslisten
- Verpfändung von GmbH-Geschäftsanteilen
- Beachtung der jeweiligen Vertragsspezifika

Ziel

- Die Teilnehmer erhalten Tipps und Hinweise zu allen praxisrelevanten Kreditsicherheiten.
- Sie erhalten einen Überblick über die üblichen rechtlichen Probleme der diversen Sicherheiten.
- Sie bekommen Erfahrungswerte vermittelt, anhand derer eine Wertermittlung der Sicherheit unter Einbeziehung der rechtlichen Probleme erfolgen kann.
- Sie lernen typische Fehler und Schwachstellen der Sicherungsverträge schnell zu erkennen.
- Sie erhalten übersichtliche und umfassende Checklisten, anhand derer eine strukturierte und systematisierte Sicherheitenprüfung erfolgen kann.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Bereiche Firmenkunden Markt und Marktfolge sowie der Sanierung, Rechtsabteilung und Revision

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006317	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Sicherheitencheck in der Krise - Identifizierung von Rechtsrisiken - Werthaltigkeit der Sicherheiten - Ermittlung des Ausfallrisikos 3/4

Teil 3: Sicherheitencheck Grundschulden, u.a.:

- Wertminderung durch werthaltige Rechte Dritter
- Erbbaurechte
- Altlasten
- Rückgewähransprüche
- Löschungsansprüche
- Wertermittlung und Beleihungswerte
- Vollstreckungsklausel und Bestellsurkunde der Grundschuld

Ziel

- Die Teilnehmer erhalten Tipps und Hinweise zu allen praxisrelevanten Kreditsicherheiten.
- Sie erhalten einen Überblick über die üblichen rechtlichen Probleme der diversen Sicherheiten.
- Sie bekommen Erfahrungswerte vermittelt, anhand derer eine Wertermittlung der Sicherheit unter Einbeziehung der rechtlichen Probleme erfolgen kann.
- Sie lernen typische Fehler und Schwachstellen der Sicherungsverträge schnell zu erkennen.
- Sie erhalten übersichtliche und umfassende Checklisten, anhand derer eine strukturierte und systematisierte Sicherheitenprüfung erfolgen kann.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Bereiche Firmenkunden Markt und Marktfolge sowie der Sanierung, Rechtsabteilung und Revision

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006319	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Sicherheitenscheck in der Krise - Identifizierung von Rechtsrisiken - Werthaltigkeit der Sicherheiten - Ermittlung des Ausfallrisikos 4/4

Teil 4: Sicherheitenscheck Sicherungsübereignungen, u.a.:

- Bestimmtheit
- verderbliche Ware und Saisonware
- Vermieterpfandrecht
- Zubehörhaftung
- Ware mit Eigentumsvorbehalt
- Wertermittlung
- Raumsicherungsübereignung
- Anwartschaftsrechte
- Freigabeerklärung und Versicherungsschutz

Ziel

- Die Teilnehmer erhalten Tipps und Hinweise zu allen praxisrelevanten Kreditsicherheiten.
- Sie erhalten einen Überblick über die üblichen rechtlichen Probleme der diversen Sicherheiten.
- Sie bekommen Erfahrungswerte vermittelt, anhand derer eine Wertermittlung der Sicherheit unter Einbeziehung der rechtlichen Probleme erfolgen kann.
- Sie lernen typische Fehler und Schwachstellen der Sicherungsverträge schnell zu erkennen.
- Sie erhalten übersichtliche und umfassende Checklisten, anhand derer eine strukturierte und systematisierte Sicherheitenprüfung erfolgen kann.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Bereiche Firmenkunden Markt und Marktfolge sowie der Sanierung, Rechtsabteilung und Revision

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006321	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Sollmaßnahmen und Operative IS-Maßnahmen für die 2. Verteidigungslinie

Aufsichtsrechtlicher Rahmen (inkl. Vorstellung des Modells der drei Verteidigungslinien)

Methodik des SIZ Produktes „Sicherer IT-Betrieb“ zur Umsetzung der aufsichtsrechtlichen Anforderungen aus Sicht der 2. Verteidigungslinie

Vorstellung der aktuellen Hilfsmittel aus dem SITB und dem Wiki IT-Consulting der S-MS

Vorstellung praxisorientierter Beispiele zu folgenden Themen

- IS-Richtlinienebene
- Konzeption und Dokumentation von Operativen IS-Maßnahmen aus ausgewählten Bereichen der „Landkarte typischer Anforderungsprofile“
- Bewertung der Angemessenheit und Wirksamkeit Operativer IS-Maßnahmen

Im Rahmen der Veranstaltung werden individuelle Fragestellungen der Teilnehmenden beantwortet.

Ziel

Die Teilnehmenden

- kennen den aufsichtsrechtlichen Rahmen, der für die Wahrnehmung ihrer Aufgaben relevant ist.
- kennen die grundsätzliche Vorgehensweise des SIZ-Produkts „Sicherer IT-Betrieb“ zur Erfüllung der Anforderungen.
- kennen die notwendigen Tätigkeiten zur Erstellung eines BAIT-konformen Sollmaßnahmenkataloges und der Konzeption, Umsetzung und Dokumentation von Operativen IS-Maßnahmen.
- kennen Methoden zur Beurteilung/Herstellung der Vollständigkeit und Angemessenheit der Informationssicherheits-Richtlinien.
- kennen Methoden zur Beurteilung der Angemessenheit und der Wirksamkeit der Operativen IS-Maßnahmen.

Außerdem erwerben die Teilnehmenden Kenntnisse

- über die aktuellen Hilfsmittel aus dem SIZ-Produkt „Sicherer IT-Betrieb“ und dem Wiki IT-Consulting der S-MS,
- insbesondere zu den Anforderungsprofilen der „Landkarte typischer Anforderungsprofile“,
- zu den Hilfsmitteln zur Erstellung einer vollständigen IS-Richtlinienebene,
- zur Analyse und Bewertung der Vollständigkeit, Angemessenheit und Wirksamkeit von Operativen IS-Maßnahmen.

Zielgruppe

- Informationssicherheitsbeauftragte und Dienstleistungssteuerer für ausgelagerte Informationssicherheitsbeauftragte
- Führungskräfte und IS-Koordinatoren der Fachbereiche, die für Umsetzung, Pflege und Dokumentation der Operativen Informationssicherheits-Maßnahmen (auf Basis der vom Informationssicherheits-Management vorgegebenen Sollmaßnahmen) verantwortlich sind. Dies sind hauptsächlich die Bereiche IT, Betriebsorganisation und Gebäudemanagement (Haustechnik).
- Innenrevisor:innen, die sich zu diesem Thema informieren möchten, z. B. im Vorfeld von Prüfungen.
- Datenschutzbeauftragte, die sich zu diesem Thema informieren möchten.

Hinweis

Die verwendeten Hilfsmittel und gezeigten Praxisbeispiele werden den Teilnehmenden im Rahmen des Seminars zur Verfügung gestellt.

Bei Bedarf kann die Wissensvermittlung auch als Inhouse-Seminar über die Sparkassenakademie gebucht werden. In diesem Fall können die Referent:innen noch besser auf die konkreten Herausforderungen in der Sparkasse eingehen und die jeweiligen Ablaufprozesse zielgerichtet betrachten.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008209	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Steuerförderung für die energetische Sanierung der Wohnung

- Einzelmaßnahmen zur energetischen Gebäudesanierung
- Höhe der Förderung
- Verfahren und Voraussetzungen zur Förderungen
- Gesetzliche Grundlagen

Ziel

Die Bundesregierung hat Ende 2019 den steuerlichen Teil ihres Klimaschutzpaketes verabschiedet. Seit dem 1.1.2020 werden energetische Baumaßnahmen an selbstgenutzten Wohngebäuden mit der Steuerermäßigung an selbstgenutzten Wohngebäuden mit der Steuerermäßigung gemäß § 35c EStG gefördert.

In dem Webinar erfahren Sie, unter welchen Voraussetzungen die Eigenheimbesitzer von der Förderung profitieren und wie die Förderung berechnet wird.

Zielgruppe

- FirmenkundenbetreuerInnen
- PrivatkundenbetreuerInnen
- ImmobilienmaklerInnen
- BaufinanzierungsberaterInnen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006331	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Szenarioanalysen zur Ermittlung der nachhaltigen Kapitaldienstfähigkeit

- Anforderungen der EBA-Guideline zur Kreditvergabe und -überwachung an die Einschätzung der (künftigen) Kapitaldienstfähigkeit
- Strukturierung der Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit
- Cash-Flow-Ermittlung
- Planrechnungen mit Sensitivitäts- und Szenarioanalysen
- Finanzkennzahlen bei der Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit
- Planungsrechnungen bei der Kapitaldienstberechnung

Ziel

- In diesem WEB-Seminar informieren Sie sich über die neuen aufsichtsrechtlichen Anforderungen der EBA-Guideline Kreditvergabe und -überwachung zur Analyse der Kapitaldienst-fähigkeit.
- Sie bekommen konkrete Handlungsvorschläge in Bezug auf Sensitivitäts- und Szenarioanalysen im Rahmen der Ermittlung der nachhaltigen Kapitaldienstfähigkeit.
- Sie erhalten wertvolle Tipps und Hinweise für die Implementierung von Finanzkennzahlen, Kapitalflussrechnung, Working Capital-Analysen und Planzahlen in die Berechnung der Kapitaldienst-fähigkeit.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus der Kreditanalyse, Intensivbetreuung, Sanierung, Gewerbe- und Firmenkundenberatung sowie der Kreditrevision

Hinweis

Ihre Tutoren: Thomas Burchett, Dipl.-Ökonom, AMB Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006991	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Umgang mit Schlecht- und Minderleistern

Um eine Kündigung aus Leistungsmängeln rechtssicher durchführen zu können, bedarf es einer genauen und umfassenden Vorbereitung. Obwohl viele solcher Kündigungen scheitern - die Arbeitgeber haben nicht ausreichend oder zu unkonkret vorgetragen - ist eine Kündigung aus Leistungsmängeln rechtlich möglich, zulässig und durchführbar. Dazu müssen die Leistungsmängel nachgewiesen oder unwiderlegbar dargestellt werden. Hierauf möchte das Seminar vorbereiten. Anhand der Auswertung der Rechtsprechung des BAG und weiterer praktischer Beispielfälle wird im Seminar erarbeitet, wie bei vorhandenen Leistungsmängeln eine Kündigung auch durchgesetzt werden kann. Weiterhin sollen auf die Einzelheiten der krankheitsbedingten Kündigung als "schwierigste Art der Kündigung in der Praxis" eingegangen werden.

Ziel

Die TeilnehmerInnen werden die umfangreiche Rechtsprechung des BAG und weitere praktische Beispielfälle aus und erarbeiten, wie bei vorhandenen Leistungsmängeln eine Kündigung auch durchgesetzt werden kann.

Zielgruppe

Führungskräfte der jeweiligen Sparkasse mit Personalverantwortung, AbteilungsleiterInnen bzw. verantwortliche MitarbeiterInnen Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070207	25.06.2024	25.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Update aufsichtliches Meldewesen Risikotragfähigkeit

Fachlicher und technischer Überblick zum RTF-Meldewesen

Vertiefung und inhaltliche Änderungen für die Befüllung der Meldebögen:

- Allgemeine Meldebögen
- Meldebögen ökonomische RTF
- Meldebögen normative RTF

Praxisbeispiel einer Sparkasse für die Meldungserstellung

Formalprüfung und Validierung - Interpretation beispielhafter Validierungsregeln

Ziel

Die wesentlichen Inhalte des RTF-Meldewesens werden in komprimierter Form besprochen. Schwerpunkte sind die Meldebögen zur ökonomischen und normativen RTF ("RDP-BW", "RSK" und "KPL"). Anhand von Beispielen erhalten Sie praktische Hinweise und einen Einblick in die fachliche und technische Meldungserstellung.

Der Meldebogen ILAAP ist nicht Schulungsgegenstand.

Zielgruppe

Mitarbeiter der Finanz-/Betriebswirtschaftlichen Abteilungen der Sparkassen, die das aufsichtliche Meldewesen Risikotragfähigkeit betreuen und die Meldung erstellen. Das Webinar eignet sich für Spezialisten, die bereits praktische Erfahrung mit der RTF-Meldungserstellung aus den Vorjahren haben.

Hinweis: Für Teilnehmer, die einen tiefergehenden Einblick in die Inhalte des RTF-Meldewesens und die Meldungserstellung gewinnen wollen, bieten wir ein Intensiv-Seminar vor Ort in der Sparkassenakademie Bayern unter der ID 5689 an.

Hinweis

Voraussetzung für die Teilnahme am Webinar sind detaillierte Kenntnisse der wesentlichen aufsichtlichen Veröffentlichungen zum Meldewesen Risikotragfähigkeit in der jeweils aktuellsten Fassung und praktische Erfahrung bei der Erstellung der RTF-Meldung.

Das WEB-Seminar ist vorrangig für die Sparkassen in Schleswig-Holstein vorgesehen. Anmeldungen aus anderen Verbandsgebieten sind nach vorheriger Rücksprache mit uns ggf. möglich

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger

Tel: 0151 2149 6004

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: gabriele.groezyinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006635	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Verbraucher - Unternehmer: Abgrenzung in der Kreditpraxis Teil 3

Teil 3: Ausführliche Praxisfälle und Fallstudien zu:

- Dual-Use-Verträgen
- Immobiliensammlern
- Betriebs- und Besitzgesellschaften
- Existenzgründungen
- Gesellschafter und Geschäftsführer
- Gesellschaft bürgerlichen Rechts (GbR)
- Vermögensverwaltende Personengesellschaften
- Nebenerwerbslandwirtschaft

Ziel

- Sie erhalten wertvolle Tipps und Hinweise über die Fallstricke und Schwierigkeiten bei der Abgrenzung zwischen Verbraucher und Unternehmer in der Kreditpraxis.
- Sie erhalten anhand der immer wieder auftretenden Probleme bei der Abgrenzung zwischen Verbraucher und Unternehmer einen Überblick zu den diversen Rechtsfragen und wie diese in der Kreditpraxis gelöst werden.
- Zudem gewinnen Sie an Rechtssicherheit für Ihre Praxis in der Kreditbearbeitung. Abgerundet wird dieses WEB-Seminar durch umfangreiche Fallstudien im Modul 3.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv Kredit sowie Privatkunden- und Baufinanzierungsberatende

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA, MBA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007527	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Verbraucher-Unternehmer: Abgrenzung in der Kreditpraxis Teil 1

Teil 1:

- Aktuelle BGH-Urteile zur Definition Verbraucher und Unternehmer
- Prüfungsschema zur Offenkundigkeit der Einordnung als Verbraucher - Unternehmer
- Darstellung der Systematik überwiegende Nutzung als Verbraucher bzw. Unternehmer
- Immobilienfinanzierungen - „Immobilien Sammler“ als Verbraucher oder Unternehmer
- Vermietung und Verpachtung
- Finanzierungen von Photovoltaik-Anlagen
- Regelmäßige Veräußerung von Immobilien
- Einschaltung von Hausverwaltungen

Ziel

- Sie erhalten wertvolle Tipps und Hinweise über die Fallstricke und Schwierigkeiten bei der Abgrenzung zwischen Verbraucher und Unternehmer in der Kreditpraxis.
- Sie erhalten anhand der immer wieder auftretenden Probleme bei der Abgrenzung zwischen Verbraucher und Unternehmer einen Überblick zu den diversen Rechtsfragen und wie diese in der Kreditpraxis gelöst werden.
- Zudem gewinnen Sie an Rechtssicherheit für Ihre Praxis in der Kreditbearbeitung. Abgerundet wird dieses WEB-Seminar durch umfangreiche Fallstudien im Modul 3.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv Kredit sowie Privatkunden- und Baufinanzierungsberatende

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA, MBA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007523	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Verbraucher-Unternehmer: Abgrenzung in der Kreditpraxis Teil 2

Teil 2:

- Betriebs- und Besitzgesellschaften
- Existenzgründungen
- Gesellschafterfinanzierungen
- GmbH-Geschäftsführer
- Nebenerwerbstätigkeiten
- Rechtlich schwierige Zuordnung der GbR mit dem neuen Gesetz MoPeG
- Sicherheitenbestellung
- Rechtsfolgen einer fehlerhaften Zuordnung

Ziel

- Sie erhalten wertvolle Tipps und Hinweise über die Fallstricke und Schwierigkeiten bei der Abgrenzung zwischen Verbraucher und Unternehmer in der Kreditpraxis.
- Sie erhalten anhand der immer wieder auftretenden Probleme bei der Abgrenzung zwischen Verbraucher und Unternehmer einen Überblick zu den diversen Rechtsfragen und wie diese in der Kreditpraxis gelöst werden.
- Zudem gewinnen Sie an Rechtssicherheit für Ihre Praxis in der Kreditbearbeitung. Abgerundet wird dieses WEB-Seminar durch umfangreiche Fallstudien im Modul 3.

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Aktiv Kredit sowie Privatkunden- und Baufinanzierungsberatende

Hinweis

Dauer des Webinars: 90 Minuten **Ihr Tutor:** Thomas Wuschek, SanExpert RA, MBA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007525	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Verbraucherkredite in der Kreditpraxis

- Aktueller Rechtsprechungsüberblick (Rechtsprechungs-Update Darlehenswiderruf, (un)zulässige Entgelte)
- Vorfälligkeitsentschädigung / Nichtabnahmeentschädigung: Transparenzanforderungen und zulässige Berechnungsmethoden
- ESG-Anforderungen an eine nachhaltige Kreditvergabe
- Ausblick:
Umsetzung der EBA-Leitlinien zur Kreditvergabe und -überwachung in der 7. MaRisk-Novelle
- Reform der Wohnimmobilienkreditrichtlinie: geplante Reforminhalte
- Weitere aktuelle Themen

Ziel

- Sie erhalten praktische Hinweise für eine effiziente Kreditbearbeitung und welche aktuelle BGH-Rechtsprechung im Verbraucherdarlehensrecht zu beachten ist.
- Dieses WEB-Seminar nimmt konkret Stellung zu Fallen und Risiken im Bereich Verbraucherdarlehen.
- Sie erhalten einen Überblick zu allen wesentlichen Punkten im Verbraucherkreditrecht (Rechtsprechung, Gesetzgebung, Diskussionsstand)

Zielgruppe

Mitarbeitende der Marktfolge Kredit Privatkunden, Baufinanzierung und Privatkundenberatende

Hinweis

Dauer des WEB-Seminars: 90 Minuten **Ihre Tutoren:** Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007335	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Vorinsolvenzliches Sanierungsverfahren - Auswirkungen auf die Sanierungspraxis Teil 2

Auswirkungen eines vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahrens auf die Sanierungsbearbeitung und -praxis Teil 2:

- Verfahrensgang des vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahrens (StaRUG) aus Sparkassensicht

Ziel

- Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Punkte zum vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahren und sind vertraut mit den Auswirkungen auf die Sanierungspraxis.
- Sie bringen Ihr Wissen zu Mindestinhalt und -umfang eines Sanierungskonzeptes auf den aktuellen Stand.
- Sie erhalten gezielte Hinweise, wie Sie aktiv mit problemkreditbehafteten Engagements umgehen.

Zielgruppe

Führungskräfte und Spezialisten aus den Bereichen Firmenkundengeschäft, Marktfolge Aktiv, Problemkreditmanagement sowie Recht und Revision

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007127	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Vorinsolvenzliches Sanierungsverfahren - Auswirkungen auf die Sanierungspraxis Teil 2

Auswirkungen eines vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahrens auf die Sanierungsbearbeitung und -praxis Teil 3:

- Auswirkungen des StaRUG-Verfahrens auf Kredite und Sicherheiten und Unterschiede zur bisherigen Vorgehensweise

Ziel

- Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Punkte zum vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahren und sind vertraut mit den Auswirkungen auf die Sanierungspraxis.
- Sie bringen Ihr Wissen zu Mindestinhalt und -umfang eines Sanierungskonzeptes auf den aktuellen Stand.
- Sie erhalten gezielte Hinweise, wie Sie aktiv mit problemkreditbehafteten Engagements umgehen.

Zielgruppe

Führungskräfte und Spezialisten aus den Bereichen Firmenkundengeschäft, Marktfolge Aktiv, Problemkreditmanagement sowie Recht und Revision

Hinweis

Ihr Tutor: Thomas Wuschek, SanExpert RA

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007129	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Web-Seminar: Vertriebspower als Team entfalten!

Ansprechpartner



Andra Hammerschmidt

Tel: 0151 1517 4751

Fax: 030 2069 2902

Email: andra.hammerschmidt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006261	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: WIFSta - Überblick über die neue Meldeanforderung für Banken und Versicherungen

Mit der Veröffentlichung der Allgemeinverfügung zur Datenerhebung über Wohnimmobilienfinanzierungen am 29.09.2021 durch die Deutsche Bundesbank ist eine neue Meldeanforderung in Kraft getreten. Die letzte umfangreiche Aktualisierung der Bundesbank war am 01.02.2023.

Die ersten Sparkassen müssen bis spätestens 15.05.2023 zum Meldestichtag 31.03.2023 die Meldung abgeben. Aufgrund des Proportionalitätsprinzips haben kleinere Sparkassen noch bis 15.02.2024 Zeit.

Die Teilnehmenden erhalten in diesem Web-Seminar einen Überblick über die neuen WIFSta-Meldeanforderungen. Es werden dabei die erforderlichen fachlichen Datenattribute und deren Einbindung in die Meldebögen vorgestellt. Nach erfolgreicher Teilnahme an diesem Seminar sind die Teilnehmenden in der Lage, die Herausforderungen der WIFSta zu erkennen und die Meldeformulare lesen zu können. Ebenso kennen die Teilnehmenden die Vorgaben der Bundesbank zur Meldungsqualität.

Dieses Web-Seminar ist eine fachliche Ergänzung der digitalen Anwenderschulung der neuen Softwarekomponente WIFSta (S684c).

- Aufsichtliche Grundlagen und Anforderungen
- Eckdaten zur WIFSta
- Proportionalitätsprinzip: Meldeumfang und Meldefrequenz
- Vorstellung wesentlicher Datenattribute und ausgewählter Meldetemplates
- Datenschutzregeln
- Validierungsregeln der Bundesbank zur Datenqualität
- Grober Meldungsablauf
- Fazit

Ziel

In diesem Web-Seminar erhalten die Teilnehmer einen Überblick über die Meldeanforderungen und die Meldeschemata der neuen Meldeanforderung. Die Teilnehmenden kennen die Herausforderungen der WIFSta und erhalten einen Einblick in die fachlichen Anforderungen.

Zielgruppe

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aus Sparkassen, die sich im Meldewesen, der Kreditabteilung, in der IT und in der Revision mit dem Thema Wohnimmobilienfinanzierung beschäftigen und / oder in der Umsetzung der Meldeanforderungen eingebunden sind, sowie die Meldung erstellen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingер
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007767	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Workshop - Umsetzung der EU-Verbandsklagerichtlinie in Deutschland - Die neue Abhilfeklage

Am **13. Oktober 2023** ist das VRUG - das **Verbandsklagerichtlinie-Umsetzungsgesetz** - **in Kraft** getreten. Seitdem gibt es in Deutschland eine Abhilfeklage, mit der Verbraucherverbände unmittelbar auf Leistung zugunsten der Verbraucher klagen können. Außerdem gibt es neue Regeln für die klageberechtigten Verbände, für die Teilnahmerechte kleiner Unternehmen, für die Prozessfinanzierung und vieles mehr. Agenda: I. **Überblick: Die gesetzlichen Neuregelungen**

Das Gesetzgebungsverfahren in Deutschland

Das VDuG als Herzstück des VRUG - Die Abhilfeklage als Herzstück des VDuG

Klageberechtigung

Klagevoraussetzungen (insbesondere Anwendungsbereich; Gleichartigkeit „im Wesentlichen“; Quoren)

Das Klageregister und das „Opt-in“ der teilnahmewilligen Verbraucher

Das Verfahren

Die Abhilfeklage

Die Auswirkungen auf die Verjährung

II. Ausblick: Die wahrscheinlichen praktischen Effekte der neuen Regelungen

Effekte der neuen Abhilfeklage

Konsequenzen des späten „Opt in“

Gestaltungsmöglichkeiten des klagenden Verbraucherverbands und
Konsequenzen

Verbandsklagen zugunsten „kleiner“ Unternehmen

Grenzüberschreitende Verbandsklagen

Übergangsregelungen

Verjährungshemmung

Prozessfinanzierung

Ihre Dozenten sind: Herr Dr. Alexander Frhr. von Rummel, LL.M. und Herr Dr. Guido Waßmuth (lindenpartners PartG mbB, Berlin).

Ziel

- Im Rahmen des WEB-Seminars werden Ihnen die jeweiligen Neuerungen vorgestellt.
- Zudem werden mit Ihnen die für die Praxis wichtigen Aspekte diskutiert.

Zielgruppe

Mitarbeitende aus der Rechtsabteilung

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke

Tel: 0170 2225 800

Fax: 030 2069 2902

Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008189	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Workshop Rating

- Erfahrungen mit dem S-Immobilien geschäftsRating in OSPlus
- Organisatorische Einbindung der Ratingverfahren (z.B. KKR-Grenze, Nutzung AntragsKKR, PPS-Prozess)
- Prüfungsfeststellungen aus dem Bereich Risikoklassifizierung
- Weitere aktuelle Themen rund um Rating/Scoring
- Erfahrungsaustausch / Diskussion

Ziel

Sie erhalten aktuelle Informationen zu den Themen Rating / Scoring und deren Anwendung in den Sparkassen und haben Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch mit anderen Sparkassen.

Zielgruppe

- Rating-Verantwortliche / Kreditorganisatoren, bei denen sich die Fragen der Anwender bündeln
- Marktfolgemitarbeiter / Analysten, die die manuellen Ratingverfahren anwenden

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007025	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Zentrales Auslagerungsmanagement - zAM

- Was versteht man unter Auslagerungsmanagement?
- Welche gesetzlichen sowie aufsichtsrechtlichen Fragestellungen sind zu beachten?
- Welche Kriterien sind bei der Auswahl der Vertragspartner zu beachten?
- Welche Vertragsinhalte sind notwendig, um den Weg für eine sachgerechte und effiziente Dienstleistersteuerung zu ebnen?
- Welche Leistungsmerkmale können für eine kontinuierliche Leistungsüberwachung herangezogen werden und wie lässt sich die Leistung messen?
- Wie kann man den Erfolg der Dienstleistersteuerung messen?
- Wie kann man die Prozesse strukturieren und transparent gestalten?

Ziel

Eine professionelle Steuerung erleichtert Auslagerungen sowie den sonstigen Fremdbezug von Dienstleistungen. Sie sichert den organisatorischen und wirtschaftlichen Erfolg einer Vertragsbeziehung mit Dritten unter Einhaltung der aufsichtsrechtlichen Anforderungen. Im Mittelpunkt stehen der laufende Betrieb und die Optimierung der Dienstleisterbeziehung wie auch der Schnittstelle zu den Prozessen im eigenen Haus.

Zielgruppe

Verantwortliche für das Vertragsmanagement, Organisatoren

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068933	16.10.2024	16.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminare Arbeiten im Homeoffice

Arbeiten im Homeoffice, jeweils halbe Tage:

1. Selbstmanagement im Homeoffice
2. Kommunikation im Homeoffice
3. Perfektionisten - locker und befreit im Homeoffice
4. SelfCare im Homeoffice

Ziel

Viele von uns sind jetzt im Homeoffice auf sich alleine gestellt. Die vertrauten äußeren Strukturen des gewohnten Büro-Alltags fehlen fast völlig. Zur persönlichen Unterstützung bieten wir Ihnen die vier interaktive Web-Seminare Arbeiten im Homeoffice in Kombination an.

Zielgruppe

Alle Mitarbeitende und Interessierte

Hinweis

4 Web-Seminare à 1/2 Tag, die Bausteine können auch einzeln gebucht werden.

Inhouse stimmen wir die Termine und Inhalte gerne individuell ab, sprechen Sie uns an.

Ansprechpartner



Petra Linder

Tel: 0151 1222 7912

Fax: 0331/97925-102

Email: petra.linder@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006517	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: Bewertungsportale im Internet - Rechtliche Möglichkeiten im Umgang mit negativen Bewertungen

- Welche kollidierenden Rechte treffen bei Bewertungen von Unternehmen aufeinander?
- Wie sind diese Rechte in Einklang zu bringen?
- Welche Kategorien von Bewertungen lassen sich mit der Rechtsprechung bilden und wie sind diese rechtlich einzuordnen?
- Welche Vorgehensweisen lassen sich in Bezug auf diese Kategorien identifizieren?

Ziel

Unternehmensbewertungen spielen nach wie vor eine erhebliche Rolle bei der Entscheidung eines Verbrauchers, mit einem Unternehmen eine vertragliche Beziehung einzugehen oder eben nicht. Diese Bewertungen sind aber nicht immer gerecht. Ungerecht heißt aber leider nicht immer auch rechtlich unzulässig. Häufig erfolgen sie zudem anonym, so dass sich die Frage stellt, gegen wen richtet man überhaupt seine etwaigen Ansprüche. Fakt ist jedoch, dass auf reichweitenstarken Portalen negative Bewertungen dem Ruf, jedenfalls aber dem Tagesgeschäft, eines Unternehmens nachhaltig schaden können. Aber welche Möglichkeiten bestehen gegen negative Bewertungen vorzugehen? Wann macht es aus rechtlicher Sicht Sinn gegen einzelne Bewertungen vorzugehen und wann nicht und wie ist hierbei die Vorgehensweise? Das Webinar soll einen kurzen Überblick über diese rechtlichen Fragestellungen geben und die Teilnehmer in die Lage versetzen selbst einzuschätzen, in welchen Fällen ein Vorgehen gegen eine Bewertung sinnvoll ist und wann vielleicht eine öffentliche Antwort auf die Bewertung das Mittel der Wahl.

Zielgruppe

- Rechtsabteilung
- Datenschutzbeauftragte und -koordinatoren
- Geschäftsführung
- Marketing-Verantwortliche

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: Cyber-Incident-Management - Was tun im Falle von Einbrüchen in die IT-Infrastruktur?

- Wiederherstellung: Worauf ist bei der Zusammenarbeit mit neuen und alten IT-Dienstleistern zu achten?
- Anzeige: Soll die Polizei involviert werden? Was spricht dafür, was dagegen?
- Verhandlung: Was ist bei etwaigen Lösegeldverhandlungen mit Erpressern zu beachten?
- Meldepflicht: An wen muss wann und wie eine Meldung erfolgen mit welchem Inhalt?
- Kommunikation: Wie kommuniziert man einen Angriff an Kunden, Mitarbeiter und Lieferanten?
- Vorsorge: Welche vorsorglichen Maßnahmen muss man zur Vorbereitung auf etwaige Angriffe treffen?

Ziel

In den letzten Jahren häufen sich die Cyberattacken, bei denen große, mittlere aber auch kleine Unternehmen Opfer von Ransomwareangriffen werden. Die Art der Angriffe und das Verhalten der Angreifer variiert hierbei, gleich dabei ist jedoch, dass nicht jeder Angriff abgewehrt werden kann. Die Daten werden verschlüsselt und/oder fließen ab, die Arbeitsoberfläche und Server werden gesperrt. Wichtig ist, wie auf einen Angriff reagiert und wie dieser, sollte er nicht abgewehrt werden können, behandelt wird. Dabei stellen wir die Vorzüge einer Task-Force dar, worauf bei der Wiederherstellung zu achten ist und wie die Kommunikation (nach innen, nach außen und gegenüber den Behörden) gehandhabt werden sollte.

Zielgruppe

- Datenschutzbeauftragte und -koordinatoren
- Rechtsabteilung
- Geschäftsführung
- Risikomanagement

Ansprechpartner

Gabriele Grözing
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezyinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008247	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: Einführung in das Datenschutzrecht

- Überblick über relevante Gesetze im Datenschutz
- Darstellung der wichtigsten Begriffe des Datenschutzrechts
- Anwendungsbereich der DSGVO
- Überblick über zentrale Compliance-Pflichten
- Umgang mit Betroffenenrechten

Ziel

Seit Geltung der EU-Datenschutz-Grundverordnung hat der Datenschutz erheblich an Bedeutung gewonnen. Die mit dem neuen Rechtsrahmen verbundene Stärkung der Rechte betroffener Personen geht für Unternehmen mit umfangreichen Pflichten einher. Diese Pflichten müssen auf jeder Ebene einer Organisation erkannt und eingehalten werden. Anderenfalls drohen Schadenersatzforderungen und empfindliche Sanktionen. Bußgelder können dabei sowohl dem Unternehmen als auch einzelne Beschäftigten auferlegt werden. Das Webinar soll in die Grundzüge des Datenschutzrechts einführen und einen Überblick über die wesentlichen Pflichten datenverarbeitender Stellen geben. Ein besonderer Fokus soll dabei auf der Perspektive der einzelnen Beschäftigten liegen. Worauf sollte in der täglichen Arbeit geachtet werden? Welche Prozesse sollten in der eigenen Organisation etabliert sein, um Pflichten sach- und fristgerecht erfüllen zu können? Ziel ist es, die Teilnehmenden für datenschutzrechtlich relevante Sachverhalte zu sensibilisieren und so möglichen Risiken vorzubeugen.

Zielgruppe

- Beschäftigte der Sparkassen
- Datenschutzbeauftragte und -koordinatoren
- Geschäftsführung
- Marketing-Verantwortliche

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008241	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: Individualisierung von Werbung - Datenschutzrechtliche Grenzen im personalisierten Marketing

- Welche Gesetze sind im Rahmen von Personalisierungen zu beachten?
- Welche Grenzen werden durch die Datenschutzaufsichtsbehörden bei Profilbildungen zu Werbezwecken gezogen?
- Was droht, wenn die Grenzen überschritten werden?
- Dürfen Daten aus verschiedenen Kanälen zusammengeführt werden?
- (Ab wann) Brauche ich eine Einwilligung?

Ziel

Angebote möglichst passgenau auf die Interessen von Kunden und Kundengruppen zuzuschneiden ist die Königsdisziplin im Marketing. Während hierdurch vor allem im Printmarketing Streuverluste und damit Fehlinvestitionen reduziert werden können, verringert sich durch eine zielgruppenspezifische Ansprache über alle Kanäle hinweg insgesamt das Belästigungspotential.

Informationsquellen für die (mutmaßlichen) Wünsche und Bedürfnisse von Verbraucherinnen und Verbrauchern können die bestehende Geschäftsbeziehung, aber auch Online-Kanäle, Gewinnspielteilnahmen oder sonstige Kommunikation mit den Kunden sein.

Grenzen dessen, was technisch möglich und aus Marketingsicht sinnvoll ist, ziehen die Regeln des Datenschutzes. Die Individualisierung von Werbung ist in jüngster Zeit auch in Deutschland schon Gegenstand empfindlicher DSGVO-Bußgelder geworden.

Das Webinar stellt den Rechtsrahmen für Möglichkeiten der Personalisierung im Marketing vor und gibt konkrete Praxistipps zum Handling der rechtlichen Herausforderungen.

Zielgruppe

- Datenschutzbeauftragte und -koordinatoren
- Geschäftsführung
- Marketing-Verantwortliche
- E-Mail-Marketing Manager
- E-Commerce-Verantwortliche

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070569	13.05.2024	13.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 210

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: KI - Ausgewählte Rechtsfragen

- Rechtliche Rahmenbedingungen beim Einsatz von KI
- Haftungsfragen im Zusammenhang mit der Nutzung von KI
- Rechte an Input und Output
- Datenschutzrechtliche Vorgaben bei der Nutzung von KI-Tools
- Maßnahmen zur Risikominimierung
- Inhalt und Auswirkungen des europäischen AI-Act

Ziel

Der Einsatz von künstlicher Intelligenz, zum Beispiel die Nutzung sog. Large Language Models wie ChatGPT, hält Einzug in die tägliche Arbeit vieler Mitarbeitenden, auch im Finanzbereich. So werden Inhalte, wie Texte oder Bilder mithilfe von AI-Tools generiert und in die Kundenwerbung integriert oder Schreiben an Kunden durch KI-Anwendungen erstellt. Auch bei der Individualisierung von Werbung kann künstliche Intelligenz insbesondere im Zusammenhang mit Big Data schnelle und zielführende Ergebnisse liefern, die eine passgenaue Werbung ermöglichen. Ein weiterer Anwendungsfall ist die Kundenkommunikation - zum Beispiel KI-gestützte Chatbots, die auf der Website Fragen von Nutzern und/ oder Kunden beantworten sollen.

Bei der Anwendung von KI-Anwendungen herrscht allerdings große Unsicherheit, insbesondere mit Blick auf Haftungsfragen, Urheberrechte und zulässigem Nutzungsumfang. Dieses Webinar liefert Antworten anhand von ausgewählten, praktischen Use Cases (Contenterstellung, Werbescoring & Chatbots).

Zielgruppe

- Mitarbeiter:innen Rechtsabteilung
- Mitarbeiter:innen Marketingabteilung
- Compliance- und Datenschutzbeauftragte

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070581	26.06.2024	26.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 210

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: Lautere und Unlautere Werbung - Rechtliche Grenzen im Marketing von Unternehmen

- Wodurch wird Werbung und Absatz gesetzlich reguliert? Ein Kurzüberblick über den Unterschied zwischen Lauterkeitsrecht und dem Recht der Wettbewerbsbeschränkungen.
- Irreführende Werbung.
- Belästigung, Rechtsbruchtatbestand, Mitbewerber-Behinderung, Werbekennzeichnungspflichten.
- Kurzüberblick über gesetzliche Neuregelungen 2022: Dual-Quality, Influencer-Marketing, Rankings und Bewertungen, die neuen Blacklist-Tatbestände.
- Rechtsfolgen: Abmahnungen, Vertragsstrafen oder Ordnungsgelder, Kostenerstattung.

Ziel

Um aus der Masse alltäglicher Werbung herauszustechen, braucht es immer wieder neue Werbestrategien. Dabei sind aber die engen Grenzen des Wettbewerbsrechts zu beachten, um Abmahnungen durch Konkurrenten und Verbraucherverbänden vorzubeugen. Das Wettbewerbsrecht ist durch europäische Harmonisierung und gesetzgeberische Reaktionen auf neue Internet-Phänomene ständig im Wandel. Das Webinar gibt einen Überblick über die wichtigsten rechtlichen Grenzen der Werbung und die Folgen wettbewerbswidriger Werbemaßnahmen. Den Teilnehmenden soll die erfolgreiche Selbstkontrolle der eigenen Werbevorhaben vermittelt werden.

Zielgruppe

- Geschäftsführung
- Marketing-Verantwortliche
- Inhouse Legal Counsel

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groeziinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070577	29.05.2024	29.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 210

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: Löschkonzept nach DSGVO

- Was bedeutet „Löschen“ im datenschutzrechtlichen Sinne?
- Anonymisierung als Alternative?
- Überblick über die wichtigsten Regellöschfristen
- Löschen kann entlasten
- Anregungen für die Erstellung eines Löschkonzepts

Ziel

Datenminimierung und der Erforderlichkeitsgrundsatz zählen zu den Grundprinzipien der DSGVO. Ist der Zweck einer Datenverarbeitung erreicht oder anderweitig entfalten, sind die zu diesem Zweck gespeicherten personenbezogene Daten grundsätzlich zu löschen. Ausnahmen bestehen dort, wo gesetzliche Vorhaltefristen zu einer weiteren Speicherung verpflichten oder Rechte des Verantwortlichen eine weitere Speicherung ermöglichen. Auch wenn die DSGVO selbst keine explizite Pflicht zur Erstellung eines Löschkonzepts enthält, entspricht es dem Wunsch der Aufsichtsbehörden, den Aspekt der Datenlöschung strukturiert zu dokumentieren. Das Webinar gibt einen Überblick über die wesentlichen Fragen, die sich im Zusammenhang mit der Erstellung eines Löschkonzeptes ergeben. Zudem werden Vorschläge unterbreitet, wie Verantwortliche rechtskonform, zugleich aber effizient die Erstellung eines Löschkonzeptes in Angriff nehmen können.

Zielgruppe

- Datenschutzbeauftragte und -koordinatoren
- Geschäftsführung

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008251	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: Social-Media-Marketing

- Welche Prüf- und Löschpflichten bestehen im Zusammenhang mit User Generated Consent?
- Welche zulässigen Werbemöglichkeiten gibt es für die Sparkassen in sozialen Netzwerken?
- Wie müssen Posts von Influencer:innen gekennzeichnet werden?
- Braucht es Social Media Guidelines?
- Was ist bei der Planung, Werbung und Durchführung von Gewinnspielen zu beachten?

Ziel

Nur wenige Bereiche des Online Marketings haben in den vergangenen Jahren so viel rechtlichen Staub aufgewirbelt, wie das Recht in den sozialen Netzwerken - viel Mitarbeiter:innen der Marketingabteilungen fragen sich, ob und in welchem Umfang die Nutzung von Social Media Plattformen überhaupt noch möglich ist. In der Tat sind bei der Nutzung von Social-Media-Plattformen wie Facebook, Instagram, Snapchat, TikTok, Twitter und Co. eine Reihe rechtlicher Anforderungen zu beachten, insbesondere aus dem Datenschutz-, Urheber- und Wettbewerbsrecht.

Teilnehmende erhalten einen rechtlichen Überblick über das Influencer-Marketing, den Einsatz von Gewinnspielen, Haftung im Zusammenhang mit User Generated Consent und Social-Plugins und welche konkreten Folgen die DSGVO hier hat.

Zielgruppe

- Mitarbeiter:innen Rechtsabteilung
- Mitarbeiter:innen Marketingabteilung
- Compliance- und Datenschutzbeauftragte

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008253	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: Sponsoring und Werbung: gesetzliche Rahmenbedingungen und die Notwendigkeit guter Verträge

- Notwendigkeit guter Verträge im Sponsoring.
- Video- und Fotoaufnahmen des Sponsors bei Events: Was ist zu beachten?
- Doping, Korruption, Skandale, Corona! Welche Rechte haben Sponsoren, sich vom Sponsoringvertrag zu lösen?
- Ist das Lieferkettengesetzes auf Sponsoring anwendbar?
- Schleichwerbung: Wann muss der Sponsor Werbung kennzeichnen?
- Ambush Marketing, Olympiaschutzgesetz und Regel 40 der Olympischen Charta: Unter welchen Voraussetzungen ist Werbung unter Bezugnahme auf Großevents erlaubt?

Ziel

Sponsoring ist ein beliebtes Mittel, um die Reichweite der eigenen Marke zu erhöhen. Bei einem guten Sponsoring profitiert der Sponsor vom Image der Gesponserten und diese neben den Zuwendungen vom Image der Marke des Sponsors. Sponsoring findet in erster Linie im kulturellen Bereich statt, sei es im Sport, in der Musik oder sonstigen Events. Die rechtlichen Rahmenbedingungen sind dabei in erster Linie die Immaterialgüterrechte und die Persönlichkeitsrechte der Gesponserten und die des Sponsors. Rechtsgrundlage eines Sponsorings sind aber vor allem Verträge. Der Vortrag gibt einen Überblick über die Reichweite der Rechte von Sponsoren, die vertraglichen Standards sowie die Voraussetzungen, sich von Sponsoringverträgen in besonderen Fällen zu lösen. Im Lichte von Großveranstaltungen wie der bevorstehenden Fußball-Europameisterschaft klärt der Vortrag darüber auf, welche Grenzen bei der Werbung unter Bezugnahme auf solche Events zu beachten sind, vor allem wenn kein Sponsoringvertrag mit dem Veranstalter besteht.

Zielgruppe

- Geschäftsführung
- Marketing-Verantwortliche
- Inhouse Legal Counsel

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070573	15.05.2024	15.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 210

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: Umgang mit Auskunftersuchen

- Wie geht man mit Auskunftersuchen um?
- Wie kommt es (in der Regel) überhaupt zur Geltendmachung dieses Betroffenenrechts nach Art. 15 DSGVO?
- Wer muss in welchem Zeitkorridor wie handeln?
- Empfehlungen für den Regel- und Ausnahmefall.

Ziel

Auskunftersuchen durch Kunden, Mitarbeiter und Dritte sind mittlerweile alltäglich geworden. Der Umgang mit Ihnen sollte inzwischen zur Routine geworden sein.

Festzuhalten ist dabei, dass ein strukturierter und zeitnaher Umgang mit selbigen das beste Mittel gegen weitere unliebsame Kommunikation und vor allem gegen die Kontaktaufnahme einer Datenschutzaufsichtsbehörde darstellt. Denn in den weit überwiegenden Fällen eines Auskunftersuchens der Aufsichtsbehörde ist die fehlerhafte (oder zu langsame) Bearbeitung eines Auskunftersuchens der Grund für das behördliche Tätigwerden.

Das Webinar soll aufzeigen, was die häufigsten Eingangstore für Auskunftersuchen sind und wie man Ihnen begegnet, Sie ggf. bündelt und bestenfalls innerhalb der Monatsfrist nach Art. 12 Abs. 3 DSGVO bearbeitet. In den weit überwiegenden Fällen von späteren Auskunfts-/Ermittlungs- oder Bußgeldverfahren einer Datenschutzaufsichtsbehörde ist der Fehlerhafte Umgang mit Auskunftersuchen nach Art. 15 DSGVO der Stein des Anstoßes, weshalb gerade auch auf die grundlegenden Strukturen und Abläufe geachtet werden muss.

Zielgruppe

- Datenschutzbeauftragte und -koordinatoren
- Rechtsabteilung
- Geschäftsführung

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groeziinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008243	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: Umgang mit Datenschutzaufsichtsbehörden

- Wie kommt es überhaupt zu aufsichtsbehördlichen Auskunftersuchen?
- Wie sollte die Erstreaktion aussehen?
- Welche Rechte stehen bei der Beantwortung zur Verfügung?
- Strategiedarstellung; Praxisbeispiele; Handlungsempfehlungen

Ziel

Kommt es zum Auskunftersuchen durch die Datenschutzaufsichtsbehörde ist Fingerspitzengefühl gefragt.

Im Webinar wird der Umgang mit den Schreiben, die typischen Fallen/Fallstricke und vor allem die Kommunikationsempfehlung mit der Datenschutzaufsichtsbehörde dargestellt. Von der essentiellen Akteneinsicht vor Beantwortung der behördlichen Fragen, über die Sachverhaltsermittlung und Beantwortung der Fragen selbst, bis hin zu unterschiedlichen Strategien in der Kommunikation mit der Behörde werden Sie durch den Ablauf eines solchen Verfahrens, auch anhand von Praxisbeispielen, geleitet. Denn nichts ist schlimmer als unvorbereitet und ggf. etwas voreilig Dinge zu offenbaren, nach denen ggf. nicht einmal gefragt wurde die dann aber nur schwerlich wieder korrigiert werden können und im worst case zu einem Bußgeld(verfahren) führen. Selbst wenn sich ein Fortgang des Verfahrens nicht vermeiden lässt, gibt es noch Strategien und Empfehlungen um im Fortgang des Auskunfts-/Ermittlung- oder Bußgeldverfahrens nicht den Kopf zu verlieren.

Zielgruppe

- Datenschutzbeauftragte und -koordinatoren
- Rechtsabteilung
- Geschäftsführung

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008249	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: Unternehmenswebsites -Fotos, Models und Co. - Rechtliche Grundlagen bei der Foto-Verwendung auf Webseiten

- Einführung zu den Rechten an und um Fotos
- Spannungsfeld KUG, DSGVO und Urheberrecht. Was heißt das für die Praxis?
- Worauf ist bei dem Erwerb von Fotos (Lizenzen) und deren Verwendung für die Werbung zu achten?
- Impressums- und Hinweispflichten

Ziel

Content, Content, Content. Aber nicht um jeden Preis. Insbesondere Fotos spielen bei der Bespielung einer Unternehmenswebseite und darüber hinaus nach wie vor eine wichtige Rolle in der Kundenansprache, bilden aber auch eine Gefahrenquelle aufgrund der daran bestehenden Rechte Dritter. Aber welche Rechte Dritter sind das und was ist bei dem Erwerb und der Verwendung von Fotos als urheberrechtlich geschützte Inhalte zu beachten? Welche Besonderheiten bestehen, wenn Personen auf den Fotos abgebildet sind? Das Webinar soll einen kurzen Überblick über diese rechtlichen Fragestellungen geben und die Teilnehmer für die bei der Erstellung von Content und insbesondere der Verwendung von Fotos betroffenen Rechte und Pflichten sensibilisieren.

Zielgruppe

- Rechtsabteilung
- Datenschutzbeauftragte und -koordinatoren
- Geschäftsführung
- Marketing-Verantwortliche

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070575	22.05.2024	22.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 210

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: Update E-Mail-Marketing Marketing - Aktuelle Rechtsfragen zwischen Datenschutz- und Wettbewerbsrecht

- Welche Rechtsgrundlagen sind im E-Mail-Marketing von Bedeutung?
- Wechselwirkung zwischen Datenschutz- und Wettbewerbsrecht
- Unter welchen Voraussetzungen kann vom Grundsatz der Einwilligung abgewichen werden?
- Darstellung der maßgeblichen Rechtsprechung und aktueller behördlicher Verfahren
- Rechtliche Bewertung aller praxisrelevanten Ausprägungen des E-Mail-Marketings
- Empfehlungsmarketing, Tracking von Öffnungsraten und Klickstrecken, Personalisierung von Marketing-Maßnahmen

Ziel

Werbung per E-Mail ist ökologisch, kostengünstig und kann eine Vielzahl von Empfängern erreichen. Zugleich sind mit der werblichen Ansprache per elektronischer Post zahlreiche Rechtsfragen verbunden. Bei E-Mail-SPAM drohen nicht nur Abmahnungen von Empfängern und Konkurrenten. Auch die Datenschutzaufsichtsbehörden leiten mittlerweile vermehrt Sanktionsverfahren mit teilweise drakonischen Bußgeldern ein. Das Webinar behandelt aktuelle Problemstellungen im E-Mail-Marketing und gibt einen Überblick über die relevanteste Rechtsprechung und behördliche Verfahren in diesem Bereich. Ausgehend von der zwischen Datenschutz- und Wettbewerbsrecht bestehenden Wechselwirkung werden sämtliche in der Praxis anzutreffenden Spielarten der werblichen Ansprache per elektronischer Post - mit und ohne Einwilligung des Adressaten - beleuchtet und rechtlich bewertet.

Zielgruppe

- Datenschutzbeauftragte und -koordinatoren
- Geschäftsführung
- Marketing-Verantwortliche
- E-Mail-Marketing Manager

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008245	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: Wem gehört die Domain? Ein Überblick über Rechtsstreitigkeiten um Domains im Zeitalter des Web 3.0

- Wie schütze ich die eigene Domain vor Rechtsansprüchen Dritter?
- Welche Rechte sind erforderlich, um Ansprüche gegen bereits registrierte Domains geltend machen zu können?
- Wie setzt man solche Ansprüche durch? Welche alternativen Verfahren gibt es neben den Zivilgerichten?
- Was ist beim Kauf von Domains zu beachten?
- Gelten für Blockchain Domains dieselben rechtlichen Rahmenbedingungen wie für DNS Domains

Ziel

Die Domain ist das Ladenschild des Internets, denn trotz Social Media und Web 3.0 sind Webseiten seit mehr als einem Vierteljahrhundert immer noch die Klassischste aller Internetpräsenzen und sind Domains daher für Unternehmen von zentraler Bedeutung. Rechtsstreitigkeiten um Domains werden durch das Markenrecht, das Namensrecht, und das Wettbewerbsrecht geprägt. Das Webinar behandelt allgemeine und aktuelle Fragestellungen rund um die Auswahl und den Schutz der eigenen Domain. Anhand der relevanten Rechtsprechung werden die rechtlichen Rahmenbedingungen für die Suche nach der eigenen Domain erläutert und die rechtlichen Schutzmöglichkeiten gegen Nachahmer und Fake-Domains erklärt. Dabei wird auch auf aktuelle Entwicklungen, wie Blockchain-basierte .eth-Domains eingegangen.

Zielgruppe

- Geschäftsführung
- Marketing-Verantwortliche
- Inhouse Legal Counsel

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008255	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Datenschutz: WhatsApp und andere Direct Messaging Kanäle in der Kundenkommunikation

- Welche Konstellationen gibt es?
- Datenschutz als Totschlagsargument
- Verarbeitung personenbezogener Daten
- Abgrenzung zur Werbung
- Umsetzungsfragen in der Praxis

Ziel

WhatsApp erfreut sich im Privatgebrauch weiter ungebremster Beliebtheit. Ob Family-Chat, Fußballverein oder Krabbelgruppe, wer WhatsApp nicht nutzt, hat Schwierigkeiten wirklich dabei zu sein. Nahezu jeder nutzt Messenger-Dienste, nahezu jeder nutzt WhatsApp. Gleiches gilt vermehrt für andere Kanäle, zum Beispiel Signal, Threema oder Telegram. Auch in Social Media sind Nutzerinnen und Nutzer weiterhin aktiv. Ob Instagram, „X“ oder Facebook Kundinnen und Kunden tummeln sich weiter in sozialen Netzen.

Nichts liegt daher näher, als diese Kanäle jedenfalls teilweise auch für die Unternehmenskommunikation einzusetzen.

Die kritischen Fragen werden aber immer wieder gestellt: „WhatsApp gehört doch Facebook!“, „Die Datenübertragung in die USA geht gar nicht!“, „Habt Ihr auch eine Einwilligung von allen Nutzern?“, „Was sagt denn Euer Betriebsrat dazu?“. Oft gestellt wird auch die Frage nach dem Umgang mit WhatsApp Business.

Ziel des Webinars ist die Aufklärung über die rechtlichen Möglichkeiten, Direktnachrichten-Kanäle für die Kommunikation mit Kundinnen und Kunden zu nutzen.

Zielgruppe

- Datenschutzbeauftragte und -koordinatoren
- Geschäftsführung
- Marketing-Verantwortliche
- E-Mail-Marketing Manager
- E-Commerce-Verantwortliche

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070579	05.06.2024	05.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 210

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminarreihe Smart Lern - effektive Lernstrategien für Auszubildende

- 4 Module und Selbststudium: Merktechniken für Zahlen, Daten, Fakten und Präsentationen
- 10 Wochen Lernbegleitung online und Sicherstellung des Wissenstransfers
- Modul 5 Bonus-Einheit zu den Themen Motivation, Konzentration, Selbstmanagement, Namen & Gesichter
- Regelmäßiger Austausch über Blink.it-Plattform

Ziel

Erarbeitung von Lernstrategien sowie deren direkte Umsetzung sowohl in die Berufsschule als auch in die Praxis, um dadurch langfristig auch eine optimale Vorbereitung auf die IHK-Prüfungen zu realisieren.

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071651	10.09.2024	19.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 340

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Wertpapiergeschäft: Aktien und Aktienfonds

Baustein 7: Aktien und AktienfondsAKTIEN: KGV, KBV UND KCV

- Was ist das Kurs-Gewinn-Verhältnis (KGV) und wie kann es zur Beurteilung von Aktien(fonds) herangezogen werden?
- Inwiefern hilft das Kurs-Buchwert-Verhältnis (KBV) dabei, Aktien zu beurteilen?
- Was sind das dynamische, das erwartete und das Shiller-KGV?
- Was wird aus einer Bilanz herausgelesen und beeinflusst das KBV?
- Cashflow-Modelle und das Kurs-Cashflow-Verhältnis: Was muss ich als FinanzberaterIn darüber wissen

AKTIEN-ANLAGESTRATEGIEN

- Welche Anlagestrategien befinden sich üblicherweise in einem aktiv gemanagten Aktienfonds?
- Quantitativ / qualitativ, absolut / relativ, trendfolgend / contrarian, bottom-up / top-down, konzentriert / diversifiziert
- Welche Rückschlüsse auf das Rendite-Risikoprofil eines Aktienfonds können daraus hergeleitet werden?

NACHHALTIGE AKTIENFONDS

- Anhand welcher Kriterien wird gemessen, ob ein Unternehmen nachhaltig genug ist, um ein Kandidat für einen nachhaltigen Aktienfonds sein zu können?
- Dafür hat MSCI mehrere ESG-Scoring-Methodiken entwickelt, die sich in vielen nachhaltigen Aktienfonds wiederfinden. Überdies bilden nachhaltige Aktien-ETF den MSCI World World in seinen verschiedenen strengen Filtern wie ESG Screened, ESG Leaders, SRI oder Impact nach. Worin unterscheiden sich diese Filter?

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten - jenseits der reinen Theorie und gelegentlicher Produktschulungen - fundiertes und anwendungsorientiertes Grundwissen im Wertpapierbereich, das sie befähigt, in verschiedenen Marktphasen gegenüber ihren Kunden sprech- und handlungsfähig zu bleiben.

Die Reihe zum Wertpapiergeschäft besteht aus 8 WEB-Seminaren, die separat buchbar sind.

Zielgruppe

Standard- und Individualkundenberatende, Vermögensberatende, Private Banker, Führungskräfte aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, generell interessierte Mitarbeitende

Hinweis

Ihr Tutor: Dr. Stephan Müller-Eicker, Akademie für nachhaltige Geldanlage

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008149	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Wertpapiergeschäft: Anleihen und Anleihenfonds

Baustein 6: Anleihen und Anleihenfonds WIE FUNKTIONIEREN ANLEIHEFONDS?

- Welche Anleiheklassen finden sich in einem typischen Rentenfonds?
- Wie sieht das Rendite-Risikoprofil von High Yield Anleihen aus?
- Wie hoch sind eigentlich die Ausfallwahrscheinlichkeiten?
- Was macht Geldmarktfonds, kurzlaufende Rentenfonds, mittlere und lange Laufzeiten in Rentenfonds so attraktiv?
- Was sind Schwellenländeranleihenfonds in hard und local currency?

WAS SIND NACHHALTIGE RENTENFONDS?

- Welche Anleiheklassen finden sich in einem typischen Rentenfonds?
- Wie sieht das Rendite-Risikoprofil von High Yield Anleihen aus?
- Wie hoch sind eigentlich die Ausfallwahrscheinlichkeiten?
- Was macht Geldmarktfonds, kurzlaufende Rentenfonds, mittlere und lange Laufzeiten in Rentenfonds so attraktiv?
- Was sind Schwellenländeranleihenfonds in hard und local currency?

ANLEIHEARTEN IN EINEM RENTENFONDS

- Was sind Floater und inflation-linker, Wandelanleihen und CoCo-Bonds?
- Was sind Pfandbriefe, ABS-Strukturen und Cat-Bonds sowie Commercial Papers?
- Wie sehen deren Rendite-Risikoprofile aus und wie passen sie in Rentenfonds?

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten - jenseits der reinen Theorie und gelegentlicher Produktschulungen - fundiertes und anwendungsorientiertes Grundwissen im Wertpapierbereich, das sie befähigt, in verschiedenen Marktphasen gegenüber ihren Kunden sprech- und handlungsfähig zu bleiben.

Die Reihe zum Wertpapiergeschäft besteht aus 8 WEB-Seminaren, die separat buchbar sind.

Zielgruppe

Standard- und Individualkundenberatende, Vermögensberatende, Private Banker, Führungskräfte aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, generell interessierte Mitarbeitende

Hinweis

Ihr Tutor: Dr. Stephan Müller-Eicker, Akademie für nachhaltige Geldanlage

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008147	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Wertpapiergeschäft: Grundlagen Kapitalanlagen und Fonds

Baustein 5: Grundlagen Kapitalanlagen und Fonds WAS SIND FONDS?

- Was sind aktiv gemanagte Fonds und ETF?
- Wie funktionieren Fonds (UCITS, Diversifikation, tägliche Preisfeststellung und Sondervermögen)?
- Welche regulatorische Sicherungsmechanismen sind in Fonds eingebaut?
- Wie unterscheiden sich Fondspolizen von einem Depot?

GRUNDLAGEN KAPITALANLAGEN

- Den Markt schlagen. Oder: Wie wollen Fondsmanager eine Überrendite erwirtschaften und woran scheitert es üblicherweise?
- Welche Schlussfolgerungen für die Fondsauswahl können daraus hergeleitet werden?
- Was ist Risiko? Welche Basisrisiken wohnen jeder Kapitalanlage inne?
- Was ist der Cost Averaging Effect und aus welchem Grund funktioniert er nicht?

ETF UND AKTIV GEMANAGTE FONDS

- Was sind ETF in Abgrenzung zu aktiv gemanagten Fonds (Alpha, Beta, Tracking Error)?
- Was sind die Vorteile und Nachteile von ETF und aktiv gemanagten Fonds?
- Wann sind ETF sinnvoll und wann sollte besser auf aktiv gemanagte Fonds zurückgegriffen werden?

BEHAVIORAL FINANCE

- Was ist Behavioral finance und wie passt es in den Kontext der Beratung bei Altersvorsorge-Lösungen?
- Was sind typische Beurteilungsfehler: Verhaltenspsychologie des typischen Anlegers, Abneigung vor dem Bereuen und versunkene Kosten
- Inwiefern sind Daumenregeln bei Investmententscheidungen sinnvoll?
- Wie können wir die kognitiven Verzerrungen überwinden?

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten - jenseits der reinen Theorie und gelegentlicher Produktschulungen - fundiertes und anwendungsorientiertes Grundwissen im Wertpapierbereich, das sie befähigt, in verschiedenen Marktphasen gegenüber ihren Kunden sprech- und handlungsfähig zu bleiben.

Die Reihe zum Wertpapiergeschäft besteht aus 8 WEB-Seminaren, die separat buchbar sind.

Zielgruppe

Standard- und Individualkundenberatende, Vermögensberatende, Private Banker, Führungskräfte aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, generell interessierte Mitarbeitende

Hinweis

Ihr Tutor: Dr. Stephan Müller-Eicker, Akademie für nachhaltige Geldanlage

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008145	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Wertpapiergeschäft: Inflation und WP-Beratung

Baustein 2: Inflation und WP-Beratung GRUNDLAGEN INFLATION

- Waren, Preise, Inflationsmessung und systematische Fehler
- Woher kommt Inflation und was ist das Spezifische an der jetzigen Inflation?
- Warum sollte Inflation bekämpft werden?
- Derzeitiges Inflationsgeschehen (Herbst 2023) - vorübergehend oder verfestigend?

INFLATION UND ANLAGEKLASSEN

- Geldangebot und Aktienmärkte
- Inflation und wie wirkt sie auf Aktienmärkte, Rohstoffe, Gold und weitere Anlageklassen?
- Inwiefern schützen Sachanlagen/Aktien kurzfristig vor Inflation?
- Welche Anlageklassen bieten einen Inflationsausgleich?

BEKÄMPFUNG DER INFLATION

- Zinspolitik von Zentralbanken
- Zinsanhebungen und Auswirkungen auf die Anleihe- und Aktienmärkte
- Demnächst wieder sinkende Zinsen und deren Auswirkungen auf Aktien- und Anleihemärkte

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten - jenseits der reinen Theorie und gelegentlicher Produktschulungen - fundiertes und anwendungsorientiertes Grundwissen im Wertpapierbereich, das sie befähigt, in verschiedenen Marktphasen gegenüber ihren Kunden sprech- und handlungsfähig zu bleiben.

Die Reihe zum Wertpapiergeschäft besteht aus 8 WEB-Seminaren, die separat buchbar sind.

Zielgruppe

Standard- und Individualkundenberatende, Vermögensberatende, Private Banker, Führungskräfte aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, generell interessierte Mitarbeitende

Hinweis

Ihr Tutor: Dr. Stephan Müller-Eicker, Akademie für nachhaltige Geldanlage

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008127	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Wertpapiergeschäft: Nachhaltige Geldanlagen

Baustein 3: Nachhaltige Geldanlagen WAS IST NACHHALTIGKEIT?

- Was sind ESG, SRI sowie Impact Investing und wie unterscheiden sie sich voneinander?
- Wie definiert die Bafin Nachhaltigkeitsrisiken?
- Wie definiert die EU Taxonomie Nachhaltigkeit?

ANLAGESTRATEGIEN

- Was sind ESG-Integration und Impact Investing?
- Was sind Positiv- und Negativ- sowie normbasiertes Screening?
- Wie funktioniert der Best-in-Class-Ansatz in aktiv gemanagten Fonds?

RATINGS UND SIEGEL

- Was sind ESG-Ratings, ESG-Scores sowie Nachhaltigkeits-Siegel und wie grenzen sie sich voneinander ab?
- Wie funktionieren die ESG-Scores nach MSCI? (Wird in Deka-Fonds verwendet)
- Inwiefern helfen ESG-Scores bei der Fondsauswahl?

RENDITEN

- Welche Renditen sind von einem nachhaltigen Aktien- und Anleihe-Portfolio zu erwarten?
- Welche Aktien-Anlagestrategie ist welcher anderen überlegen?
- Woher kommen grundsätzlich Renditen nachhaltiger Unternehmen?

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten - jenseits der reinen Theorie und gelegentlicher Produktschulungen - fundiertes und anwendungsorientiertes Grundwissen im Wertpapierbereich, das sie befähigt, in verschiedenen Marktphasen gegenüber ihren Kunden sprech- und handlungsfähig zu bleiben.

Die Reihe zum Wertpapiergeschäft besteht aus 8 WEB-Seminaren, die separat buchbar sind.

Zielgruppe

Standard- und Individualkundenberatende, Vermögensberatende, Private Banker, Führungskräfte aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, generell interessierte Mitarbeitende

Hinweis

Ihr Tutor: Dr. Stephan Müller-Eicker, Akademie für nachhaltige Geldanlage

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008129	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Wertpapiergeschäft: Risikokommunikation

Baustein 4: Risikokommunikation RISIKOKOMPETENZ

- Was ist das und wie können wir unsere Kunden dahin „erziehen“?
- Wie sollten wir auf Kunden mit einem (sehr) hohen Sicherheitsbedürfnis reagieren?
- Aus welchen Gründen reagieren wir so heftig auf Schockrisiken?
- Wie kann Zuversicht die Risikokompetenz steigern?

RISIKOKOMMUNIKATION

- Wie sollten Risiken wahrgenommen werden?
- Mit welchen einfachen Regeln können wir Risiken kommunizieren?
- Wie können wir die Furcht vor Verlusten bei unseren KundInnen mildern?

RISIKOKENNZAHLEN

- Was ist die Volatilität und der maximum drawdown über verschiedene Anlageklassen?
- Was sind Tracking Difference und Tracking Error und wie helfen diese beiden Kennzahlen bei der Fondsauswahl?
- Welche Faktoren wirken auf diese Risikokennzahlen ein und wie verhalten sich damit die verschiedenen Anlageklassen?

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten - jenseits der reinen Theorie und gelegentlicher Produktschulungen - fundiertes und anwendungsorientiertes Grundwissen im Wertpapierbereich, das sie befähigt, in verschiedenen Marktphasen gegenüber ihren Kunden sprech- und handlungsfähig zu bleiben.

Die Reihe zum Wertpapiergeschäft besteht aus 8 WEB-Seminaren, die separat buchbar sind.

Zielgruppe

Standard- und Individualkundenberatende, Vermögensberatende, Private Banker, Führungskräfte aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, generell interessierte Mitarbeitende

Hinweis

Ihr Tutor: Dr. Stephan Müller-Eicker, Akademie für nachhaltige Geldanlage

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008143	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Wertpapiergeschäft: Wie funktionieren Finanzmärkte?

Baustein 1: Wie funktionieren Finanzmärkte? AKTIENMÄRKTE UND ERWARTUNGEN

- Aktienkurse werden neben Fundamentalwerten hauptsächlich von Zukunftserwartungen beeinflusst.
- Welche Indikatoren (ZEW, ifo etc.) wirken in welcher Form hierauf ein?
- Welchen Einfluss haben Umsatz- und Gewinnerwartungen auf zukünftige Aktienkurse

UNTERNEHMENSGEWINNE UND AKTIENKURSE

- Warum reagieren Aktienkurse mal stärker und mal schwächer auf Ankündigungen zu Veränderungen der Gewinnerwartungen?
- Welchen Einfluss haben Dividenden und Reinvestierungsquoten auf den Aktienkurs?
- Denken in Modellen: Wie kommen die täglichen Nachrichten in die Aktienkurse?

ANLEIHEBEWERTUNG

- Was ist die Zinsstrukturkurve und wie können Zentralbanken sie beeinflussen?
- Was ist der risikolose Zins, was sind Spreads und wie beeinflussen sie die Anleihekurse und Renditen?
- Wie wirken Zinsänderungen auf verschiedene Laufzeiten und unterschiedliche Anleihearten?

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten - jenseits der reinen Theorie und gelegentlicher Produktschulungen - fundiertes und anwendungsorientiertes Grundwissen im Wertpapierbereich, das sie befähigt, in verschiedenen Marktphasen gegenüber ihren Kunden sprech- und handlungsfähig zu bleiben.

Die Reihe zum Wertpapiergeschäft besteht aus 8 WEB-Seminaren, die separat buchbar sind.

Zielgruppe

Standard- und Individualkundenberatende, Vermögensberatende, Private Banker, Führungskräfte aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, generell interessierte Mitarbeitende

Hinweis

Ihr Tutor: Dr. Stephan Müller-Eicker, Akademie für nachhaltige Geldanlage

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008125	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminarreihe Wertpapiergeschäft: Zertifikate

Baustein 8: Zertifikate GRUNDLAGEN VON ZERTIFIKATEN

- Wie ist ein Zertifikat aufgebaut? Wie ist es möglich, dass darin
- Aktienindizes abgebildet werden können?
- Was ist das Emittentenrisiko und inwiefern ist die Deka diesem Risiko ausgesetzt (Haftungskaskade, Senior (Non) Preferred)?
- Wie wird der Gesamtrisikoinikator bei Zertifikaten ermittelt und was sagt er aus?

EXPRESS-ZERTIFIKATE

- Jenseits der Produktschulungen der Deka: Welche verschiedenen
- Ausgestaltungsmöglichkeiten gibt es?
- Die verschiedenen Endszenarien mal durchgespielt - und warum Express-Zertifikate üblicherweise nicht ihr Laufzeitende erreichen.
- Ausgewählte (nachhaltige) Aktienindizes in Express-Zertifikaten der Deka kurz erläutert

AKTIENANLEIHE/DUORENDITE

- Wie verhalten sich diese Anleihen im Konjunkturverlauf und in verschiedenen Marktszenarien?
- Welche Chancen und welche Risiken sind mit diesen Anleihen verbunden?
- Was macht diese Anleihen attraktiv und für welche Kundenklientel sind sie geeignet?

STUFENZINS-, TRESOR-UND EXTRAZINS-ANLEIHE

- Wie verhalten sich diese Anleihen im Konjunkturverlauf und in verschiedenen Marktszenarien?
- Welche Chancen und welche Risiken sind mit diesen Anleihen verbunden?
- Was macht diese Anleihen attraktiv und für welche Kundenklientel sind sie geeignet?
- **Gern auch weitere Zertifikate-Typen, die von den Sparkassen bevorzugt verkauft werden!**

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten - jenseits der reinen Theorie und gelegentlicher Produktschulungen - fundiertes und anwendungsorientiertes Grundwissen im Wertpapierbereich, das sie befähigt, in verschiedenen Marktphasen gegenüber ihren Kunden sprech- und handlungsfähig zu bleiben.

Die Reihe zum Wertpapiergeschäft besteht aus 8 WEB-Seminaren, die separat buchbar sind.

Zielgruppe

Standard- und Individualkundenberatende, Vermögensberatende, Private Banker, Führungskräfte aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, generell interessierte Mitarbeitende

Hinweis

Ihr Tutor: Dr. Stephan Müller-Eicker, Akademie für nachhaltige Geldanlage

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008151	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar

- Umfang und Nutzbarkeit der Rohdaten der Creditreform (OSV)
- Möglichkeiten der Anreicherung der Daten zur späteren Priorisierung und Kontaktaufnahme (Creditreform)
- Gestaltung vertrieblicher Maßnahmen mit Hilfe der Rohdaten und unter Einbindung von Verbundpartnern (OSV)
- Vorstellung des Schulungsangebotes der Nosa für die konkrete Kundenansprache im gewerblichen Geschäft (Nosa)

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aus dem Bereich des gewerblichen Kreditgeschäftes (GS/GK/FK/UK) sowie verantwortliche Mitarbeiter aus dem Vertriebsmanagement/Vertriebssteuerung.

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005369	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon.

Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar". Sie finden dies in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum. Wir bieten Ihnen immer mittwochs einen Technikcheck von 9:00 Uhr bis 9:30 Uhr an. Einen Link zu diesem Raum wird ebenfalls mit der Einladung versendet.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005380	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar

Produkte, die Sie Ihren Kunden nicht zeigen können und für Ihren Kunden somit im wahrsten Sinne des Wortes nicht begreifbar sind, erfordern ein großes Vertrauen. Wer könnte ein besserer Fürsprecher für Sie sein als Ihre überzeugten Kunden?!

Natürlich sagen Sie jedem Kunden, dass er sie weiterempfehlen möge, wenn er mit Ihnen und Ihrer Beratung zufrieden war. Mit welchem Erfolg?

Beim Empfehlungsmarketing geht es um viel mehr als den Satz: "Empfehlen Sie uns bitte weiter!" Es geht um den zielgerichteten, systematischen Aufbau Ihres Empfehlungsmarketings, um die Umsetzung in jedem Verkaufsgespräch.

- Die Vorteile des Empfehlungsmarketings
- Kunden empfehlen außergewöhnliche Leistungen
- Der richtige Zeitpunkt und die passende Frage für Empfehlungen
- Umgang mit Einwänden

Ziel

Erfahren Sie in praktischen Übungen, wie Sie Kunden auf eine Empfehlung ansprechen. Erfahren Sie eine Argumentationslogik mit Redewendungen, die Sie zielsicher und ganz natürlich mit Ihren eigenen Worten zu Empfehlungen Ihrer Kunden führen.

Zielgruppe

Alle Mitarbeitende, die Produkte und Leistungen verkaufen.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005674	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Sabine Lopp

Tel: 0151 1511 8534

Fax: 030 2069 2902

Email: sabine.lopp@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006075	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Sabine Lopp

Tel: 0151 1511 8534

Fax: 030 2069 2902

Email: sabine.lopp@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006098	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007531	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Sabine Lopp

Tel: 0151 1511 8534

Fax: 030 2069 2902

Email: sabine.lopp@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007669	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Blended Learning Veranstaltung

Webinar

Ansprechpartner



Sabine Lopp

Tel: 0151 1511 8534

Fax: 030 2069 2902

Email: sabine.lopp@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar - Grundlehrgang für Auszubildende S-Finanzgruppe

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004816	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar Intensivierung RR-Admin-Tool für MARZIPAN

Die Einführung bzw. Intensivierung von MARZIPAN erfordert eine Auseinandersetzung mit der Rechte-Rollen-Konzeption inklusive Nutzung des 4-Augen-Prinzips.

Neben der reinen Verwaltung von Benutzer und Berechtigungen wird auch die Pflege von Organisationsgruppen, welche u.a. zur Steuerung des gegenseitigen Zugriffsrechts und zur adressatengerechten Freigabe von Kalkulationsergebnissen benötigt werden, thematisiert.

Ziel

Die Teilnehmer erhalten einen Überblick über das Zusammenspiel zwischen der Kalkulationsanwendung MARZIPAN und der Rechte-Rollen-Verwaltung im RRAdmin-Tool.

Zielgruppe

Das Webinar richtet sich an den Anwenderkreis des RRAdmin-Tools, d.h. insbesondere an die Administratoren aus den Organisationsabteilungen aber auch an Revisoren, welche einen Einblick in den fachlichen und technischen Aufbau der Anwendung erhalten möchten.

Ansprechpartner

Johannes Schneider
Tel: 0175 1670947
Fax: 0331/97925-102
Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005869	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar Multiplikatorenschulung "Nachhaltigkeit in der Anlageberatung"

Rechtlicher Hintergrund

- kurze Vorstellung der rechtlichen Anforderungen an eine Anlageberatung mit Nachhaltigkeitsbezug (Disclosure-Verordnung, MiFID-II-DVO, MiFID-II-DRL, Taxonomie-Verordnung)

Definition der Nachhaltigkeit

- ESG-Kriterien
- Nachhaltigkeitsinitiativen
- Investitionsansätze für die Auswahl der richtigen nachhaltigen Investments
- Verbändekonzept als Mindeststandard für die deutsche Finanzwirtschaft

Technische Umsetzung

- Anpassung von OSPlus_neo-Prozessen
- Kundenfrage im Beratungsprozess
- Anwendung RPI
- Zielmarkt
- Anlagekonfigurator (ALK)
- „Fix“-Prozesse

Product Governance

- Sichtbarkeit
- Produktkörbe BPA
- Empfehlungsliste Wertpapierberatung

Ziel

Nach Besuch des Webinars sind die TeilnehmerInnen zu Fragen der Nachhaltigkeit in der Anlageberatung sachkundig und in der Lage, ihr Wissen als Multiplikatoren in der Sparkasse weiterzugeben.

Zielgruppe

Wertpapierverantwortliche der Sparkassen, die die Aufgabe haben, das Thema Nachhaltigkeit in der Anlageberatung selbstständig im Haus einzuführen/umzusetzen.

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005913	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar Produktives Lernen und Arbeiten im Homeoffice für Azubis

- Arbeiten und Lernen im Homeoffice: Verhaltenstipps und Rahmenbedingungen
- Zeit- und Selbstmanagement: wie ich mich Zuhause gut organisiere
- „Learning Nuggets“ & Co: Wie Lernmethoden Spaß machen

Ziel

Erfahren Sie, wie Sie im Homeoffice produktiv lernen und arbeiten.

Zielgruppe

Auszubildende und Quereinsteiger

Hinweis

2 x 90 Minuten

Individuelle Inhouse-Termine auf Anfrage.

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005892	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar Professionell telefonieren für Azubis

- Das richtige Mindset beim Telefonieren
- Sprache und Körpersprache am Telefon
- Der Telefonknigge
- Aktiv zuhören und zielgerichtet fragen... - Wie finde ich heraus, was der Anrufer von mir möchte?
- Klar kommunizieren und positiv formulieren... - Was sage ich wie?
- Gespräche mit schwierigen Partnern...- Wie verhalte ich mich?
- Aktive Kundenansprache: wie vereinbare ich Termine mit Kunden?
- Besonderheiten im KSC

Ziel

Professionelles Telefonieren

Zielgruppe

Auszubildende und Quereinsteiger

Hinweis

3 x 90 Minuten

Individuelle Inhouse-Termine auf Anfrage.

Ansprechpartner

Kirsten Prang
Tel: 0151 1517 4747
Fax: 0331/97925-102
Email: kirsten.prang@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005893	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar Sparkassenunterstützung beim neuen Zu- und Verwendungsverzeichnis

- Umsetzung der Anforderungen der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht
- Differenzierung der Geschäfte nach OTC-Derivategeschäft und Depotgeschäft sowie erattungsgeschäft und beratungsfreiem Geschäft
- Differenzierung zwischen den Abwicklern

Ziel

Nach Besuch des Webinars sind die TeilnehmerInnen zu Fragen des neuen Zu- und Verwendungsverzeichnis sachkundig und in der Lage, ihr Wissen in der Sparkasse weiterzugeben und die Umsetzung der rechtlichen Vorgaben praxisnah zu erfüllen.

Zielgruppe

Wertpapierverantwortliche der Sparkassen, die die Aufgabe haben, das Thema Zu- und Verwendungsverzeichnis in der Wertpapierberatung selbständig im Haus umzusetzen.

Ansprechpartner

Anette Köhn
Tel: 0151 1517 4746
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: anette.koehn@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005967	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar Umgang mit Kapitalmarktfloatern in der Zinsbuch- und Liquiditätsrisikosteuerung

Fachlicher Überblick zu Kapitalmarktfloatern

- Ausgestaltung und Datenanlieferung von Kapitalmarktfloatern
- Einfluss von Convexity Adjustment und Volatilität
- Darstellung im Cash-Flow

Beispielrechnungen und praktische Hinweise im Kontext

- Wertorientierte Zinsbuchsteuerung
- Ergebnisvorschaurechnung
- Liquiditätsrisikosteuerung (Zahlungsfähigkeit und LVS)

Ziel

Teilnehmer des Webinars erhalten umfassende Einblicke in die korrekte Abbildung, die verwendeten Berechnungsmodelle, die Risikosensitivität und die Ergebniswirkung von Kapitalmarktfloatern im Eigengeschäft hinsichtlich der wertorientierten Zinsbuchsteuerung, Ergebnisvorschaurechnung und Liquiditätsrisikosteuerung.

Zielgruppe

MitarbeiterInnen aus dem Bereich Risikocontrolling mit praktischen Kenntnissen in den Anwendungsmodulen bei Sparkassen, die Kapitalmarktfloater im Depot A haben oder planen, diese zu kaufen.

Es werden Kenntnisse in sDIS OSPlus und Portal msgGillardon vorausgesetzt.

Ansprechpartner

Johannes Schneider

Tel: 0175 1670947

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: johannes.schneider@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005811	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar Umgang mit Optionen in Eigengeschäften am Beispiel MinMaxFloater

- Technische Verankerung und Abbildung von MinMax-Floatern
- Überblick zu den Optionspreismodellen in sDIS OSPlus
- Berechnungsbeispiele für die Auswirkung der Einstellungen in den Simulationsparametern
 - Preisrechner
 - Barwertige Simulationen
 - Abbildung in der EVR
- Hinweise zur Bewertung mit einer einheitlichen risikolosen Zinskurve
- MinMax-Floater im Kontext CF am Planungshorizont

Ziel

Ziel des Webinars ist es, die Berechnungsmodelle und insbesondere die Ergebniswirkung von Optionen im Eigengeschäft in sDIS OSPlus kennen zu lernen. Dabei wird auch auf den Preisrechner in sDIS OSPlus eingegangen und die verschiedenen Optionspreismodelle erläutert.

Den Teilnehmern wird die barwertige Ergebniswirkung von Floatern mit Zinsunter- / -obergrenzen für Barwert- und Prognosewertsimulationen sowie für die MHS entlang eines Beispiels dargestellt und erläutert. Darüber hinaus wird auch die periodische Darstellung in der Ergebnisvorschaurechnung besprochen.

Zielgruppe

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aus dem Bereich Risikocontrolling mit Kenntnissen der Integrierten Zinsbuchsteuerung und Ergebnisvorschaurechnung.

Hinweis

Kenntnisse in sDIS OSPlus werden vorausgesetzt.

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon. Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar". Sie finden dies in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum.

Wir bieten Ihnen immer mittwochs einen Technikcheck von 9:00 Uhr bis 9:30 Uhr an. Einen Link zu diesem Raum wird ebenfalls mit der Einladung versendet.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005364	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar „Vertriebssprint“ (in Corona Zeiten)

In 2x 2Stunden erhalten Sie Tipps, wie die Ansprache Ihrer Kunden zielgerichtet funktionieren kann.
Sie bekommen Anregungen, wie Sie Ihre Aktivitäten mit Erfolg krönen.
Darüber hinaus bieten wir Ihnen eine Plattform sich mit anderen Kollegen auszutauschen und zu vernetzen.

Ziel

2020 - ein Jahr völliger Überraschungen, unglaublicher Geschehnisse und Zerwürfnisse. Alles war im Vorfeld gut durchdacht, geplant und plötzlich wurde alles anders. Genau wie Sie die Situation überraschte, überraschte sie auch Ihre Kunden. Unsicherheit und Distanz dominieren.

Um Ihnen unterstützend in diesen schwierigen Zeiten zur Seite zu stehen, haben wir, als Ihre Akademie, ein exklusives Angebot für Sie vorbereitet. Damit Ihre geplanten Kampagnen den gewünschten Erfolg versprechen, lassen Sie uns in den Austausch treten.

Zielgruppe

Vertriebsunterstützer je eine Gruppe
Vertriebsmitarbeiter Filiale je eine Gruppe
Führungskräfte je eine Gruppe

Hinweis

1. Teil 03.06.2020 Gruppe 1: 09:00 bis 11:00 Uhr Gruppe 2: 12:00 bis 14:00 Uhr Gruppe 3: 15:00 bis 17:00 Uhr
2. Teil 04.06.2020 Gruppe 1: 09:00 bis 11:00 Uhr Gruppe 2: 12:00 bis 14:00 Uhr Gruppe 3: 15:00 bis 17:00 Uhr
Im Anschluss an das Webinar erhalten die Teilnehmer ein Handout.

Ansprechpartner

Manuela Füge
Tel: 0331 89-21724
Fax: 0331 89-21095
Email: manuela.fuege@mbs.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005910	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar-Reihe: "Sicherheit geben. Kommunikation in unsicheren Zeiten."

Zwei Webinare für Beratende (zeitlich versetzt mit konkretem Transferauftrag):o „Betrachten wir es rational.“- warum dieser Ratschlag schwer umzusetzen ist. (Krise und Emotionen)o Kundenverhalten/-erwartungo Worte geben Bedeutung. Sprache als Werkzeug im Telefonat.o Szenarien im Telefonat- eine vorbereitende Denkweise

- Vorbereitung und Wirkung beim Telefonieren
- Empfehlungen in unsicheren Zeiten (ein anderer Vertrieb)
- Ein Blick auf das Thema Vereinbarung

Die Ergänzung für eine professionelle Umsetzung (Regeln, was zu tun ist) - ein Webinar für die Führungskräfte im Vertrieb:o Rollenverhalten und Kommunikation in unsicheren Zeiteno Regeln und Struktur - Alltagstippso Rituale für konsequente Arbeit am Kunden

Ziel

Sicherheit geben ist ein Teil der professionellen Beratung. Was aber, wenn das Umfeld von Unsicherheiten geprägt ist? Die Teilnehmenden erhalten Impulse und "Weiter"-denkideen für die Kommunikation in unsicheren Zeiten.

Damit das, was gedacht und gewollt ist, auch umgesetzt wird, erarbeiten sich die Führungskräfte im ergänzenden Webinar Strategien für die Begleitung ihrer Beratenden im Alltag.

Zielgruppe

Für alle, die mit Kundenentscheidungen in Sachen Geld zu tun haben- vor allem für Beratende von Kunden mit Depot.

Das besondere Angebot (April 2020-August 2020) für Beratende:

19,- Euro pro Teilnehmer*in je Webinar (statt 38,- Euro)

Das besondere Angebot (April 2020 - August 2020) für Führungskräfte mit passendem Bezug zu den Webinaren für Beratende:

49,- Euro pro Teilnehmer*in (statt 98,- Euro)

Hinweis

Die Webinare sind für den Inhouse-Einsatz konzipiert. Wir planen individuell und passend zu den Bedingungen in Ihrer Sparkasse. D.h. jeder Webinar-Reihe geht ein Vorgespräch voraus.

Die einzelnen Webinare dauern 90 Minuten. Sie sind zum Mitmachen konzipiert.

*Die Rückmeldungen bisheriger Teilnehmer*innen:*

o„Diese Schulung müsste allen Beratern zugänglich sein. Danke für die tollen Impulse.“o„Danke für die Ideen.“o„Hab´s ausprobiert. Viele positive Reaktionen von Kunden.“o„Danke für die Impulse.“

... und auch das passiert:

o„War falsch angemeldet, aber interessant bis zum Schluss.“

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745

Fax: 030 2069 2902

Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005210	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar: AnaCredit mit BAIS - Statistische Meldung von Kreditinformationen

- BAIS-AnaCredit-Verarbeitung in Bezug auf die Rückmeldungen der Bundesbank
- Korrekturmeldungen im BAIS-AnaCredit-Modul
- Validierungen und Fehlerbehebung
- Aktuelle Gegebenheiten bzgl. BAIS-Verarbeitung

Ziel

In diesem Webinar erhalten die Teilnehmer einen vertiefenden Einblick in die BAIS-Verarbeitungssystematiken des AnaCredit-Moduls. Dabei wird verstärkt auf die Rückmeldungen der Bundesbank und den korrekten Umgang mit ihnen eingegangen. Zusätzlich wird Bezug auf die Erstellung der Korrekturmeldungen genommen. Ergänzend werden aktuelle Themen aus der Meldepraxis berührt.

Die Teilnehmer können nach dem Besuch des Webinars die Rückmeldungen der Bundesbank besser nachvollziehen und kennen den BAIS-Verarbeitungsprozess bezüglich der Korrekturmeldungen. Die dargestellten Funktionen helfen den Teilnehmer in ihrer Meldepraxis.

Zielgruppe

Fortgeschrittene BAIS-Nutzer/Melder mit Erfahrung im Themengebiet AnaCredit.

Hinweis

Eine Detailanalyse von aktuellen Validierungsfehlern sowie von möglichen Fehlern aus dem Meldewesenverarbeitungsprozess der Finanz Informatik finden im Rahmen des Webinars nicht statt.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005695	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar: Datenschutz & Co. in Zeiten von Corona

- Zulässigkeit der Datenerhebung der Beschäftigten - "Woher? Wohin? Wie geht es Ihnen?"
- Zulässigkeit der Datenerhebung bei Dienstleistern/Fremdunternehmen
- Mobiles Arbeiten/HomeOffice
- Besprechungen per Telefon- und Videokonferenz
- Einstellungsgespräche per Videokonferenz
- Personalrats-/Betriebsratssitzungen per Videokonferenz

Zielgruppe

- MitarbeiterInnen Personalbereich
- MitarbeiterInnen Organisation
- Datenschutzbeauftragte

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005890	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar: Erfahrungsaustausch "Konsumenten kreditgeschäft"

Bitte unterstützen Sie uns bei der bedarfsgerechten inhaltlichen Vorbereitung, um einen zielgerichteten Austausch zu gewährleisten. Übermitteln Sie dazu bitte Ihre Fragen/Themenwünsche an Herrn Paul Hölzer (E-Mail: paul.hoelzer@osv-online.de). Gern bieten wir Ihnen auch die Gelegenheit, Ihre Good Practice-Ansätze persönlich vorzustellen und den Erfahrungsaustausch mit einem aktiven Part zu bereichern.

Anhand Ihrer Rückmeldungen werden wir die finale Agenda erstellen.

Zielgruppe

Vertriebssteuerer, Produktverantwortliche und Mitarbeiter aus dem Vertriebsmanagement der Sparkassen

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005918	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar: Excel-Tool für die steuerliche Fondsbuchführung nach dem InvStG 2018

1. Allgemeine Hinweise zum Einsatz der Tools
2. Investmentfonds (Publikumsfonds)
3. Spezial-Investmentfonds
4. Fallbeispiele

Ziel

Vorstellung einer Excel-basierten Lösung zur Ermittlung des fiktiven Veräußerungsgewinns, zur Fortschreibung der Exit-Rücklage (§ 56 Abs. 3 Satz 1 InvStG) und des Abschreibungssperrbetrages (§ 56 Abs. 2 Sätze 5 und 6 InvStG) sowie zur Ermittlung außerbilanzieller Korrekturen aus den Anlegergewinnen im Rahmen der Veräußerung oder Bewertung von Investmentfonds und Spezial-Investmentfonds.

Das Tool dient der Ermittlung, der Dokumentation und der Umsetzung investmentsteuerlicher Vorschriften für die steuerliche Gewinnermittlung und für die handelsrechtliche Rückstellungsberechnung, bis eine systemseitige Erfassung in SCD möglich ist.

Die Excel-Tools werden im Anschluss an das Webinar den OSV- Sparkassen bereitgestellt.

Zielgruppe

Mitarbeiter in Sparkassen aus dem Bereich Rechnungswesen und Betriebswirtschaft, die für die steuerliche Fondsbuchführung zuständig sind.

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen separaten PC, Internetanschluss und ein Telefon.

Die IT-technischen Voraussetzungen und eine Anleitung zum Einrichten der Webinarsoftware vitero enthält das Dokument "3 Schritte zum Webinar". Sie finden dies in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung.

Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung einen Direktlink zum Webinarraum.

Wir bieten Ihnen immer mittwochs einen Technikcheck von 9:00 Uhr bis 9:30 Uhr an. Einen Link zu diesem Raum wird ebenfalls mit der Einladung versendet.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006121	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar: Fresh up für Vertriebsbeauftragte

Update webinar für Vertriebsbeauftragte:

- Berater im Spannungsfeld zwischen Kunde, Bank und Aufsicht
- Mittelbare und unmittelbare Vertriebsvorgaben an die Anlageberater
- Überwachungs- und Berichtspflichten
- Überprüfung der Vertriebsvorgaben, Vermeiden von Interessenkonflikten

Ziel

- Sie aktualisieren Ihr Fachwissen für die strategische Vertriebssteuerung im Anlagebereich.

Zielgruppe

Vertriebsbeauftragte

Hinweis

Das webinar eignet sich für Vertriebsbeauftragte, die diese Funktion neu übernehmen oder ihre Qualifikation erneuern müssen. Das Basiswissen aus dem Qualifikationsseminar wird vorausgesetzt.

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845

Fax: Fax: 0331/97925-102

Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006027	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar: Gesetz zur Verkürzung der Restschuldbefreiung

Mit Schreiben vom 13.2.2020 wurde zunächst der Entwurf eines weiteren Gesetzes zur Verkürzung des Restschuldbefreiungsverfahrens vorgelegt. Mit Datum vom 1.7.2020 wurde dann ein Gesetzesentwurf der Bundesregierung vorgelegt, der den bisherigen Entwurf aufgreift, modifiziert und auch die aktuelle Pandemielage aufgreift. Danach soll die Reform des Restschuldbefreiungsrechts - auch wegen dem Pandemiegeschehen und seiner zu erwartenden wirtschaftlichen Folgen - bereits zum 1.10.2020 kommen und dann eine Restschuldbefreiung (RSB) für alle natürlichen Personen bereits nach drei Jahren ermöglichen. Hinzu kommt eine sukzessive Verkürzung bis dahin eingehender Verfahren sowie neue Versagungsgründe, sollte das Gesetz so beschlossen werden sowie eine "Rückkehrklausel" zur Altlage ab Sommer 2025. Desweiteren sieht der Entwurf neue Obliegenheiten sowie eine Versagung von Amts wegen vor.

Diese Veranstaltung beabsichtigt, den Gesetzesentwurf der Bundesregierung zu erläutern, die Modifikation gegenüber der bisherigen Lage und dem bisherigen Gesetzesentwurf aufzuzeigen sowie auf weitere gesetzliche Neuerungen einzugehen.

- Überblick über aktuelle Entwicklungen
- Die Restrukturierungsrichtlinie und ihre Auswirkungen auf die deutsche RSB
- Der Referentenentwurf eines Gesetzes zur weiteren Verkürzung des RSB-Verfahrens
- Der Gesetzesentwurf der Bundesregierung eines Gesetzes zur weiteren Verkürzung des RSB-Verfahrens vom 1.7.2020
- Das Gesetz zur vorübergehenden Aussetzung der Insolvenzantragspflicht und zur Begrenzung der Organhaftung bei einer durch die COVID-19-Pandemie bedingten Insolvenz
- Pfändbarkeit von Corona-Soforthilfen?
- weitere aktuelle Themen

Ziel

Information für sachlich befaste Mitarbeiter

Hinweis

Webinar

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006053	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar: GroMiKV mit BAIS - Aufsichtsrechtliche Meldung von Groß- und Millionenkrediten

- BAIS-Stammdatenverwaltung für Gruppen verbundener Kunden und Kreditnehmereinheiten
- Zusatzfunktionen in BAIS: Auswertungsmöglichkeiten / Hinweise für die Nutzungspraxis
- Ausgewählte Datenverarbeitungsschritte in BAIS
- Aktuelle Gegebenheiten bzgl. BAIS-Verarbeitung

Ziel

In diesem Webinar erhalten die Teilnehmer einen vertiefenden Einblick in die BAIS-Verarbeitungssystematiken. Konkret wird auf die Darstellung der Kreditnehmerverbünde /Kreditnehmereinheiten in BAIS eingegangen. Des Weiteren wird auf die Zusatzfunktionen und deren Nutzung für die Meldepraxis Bezug genommen. Zusätzlich werden ausgewählte aktuelle Themen berührt.

Die Teilnehmer können nach dem Besuch des Webinars die Stammdatenverwaltung bezüglich GvK/KNE besser nachvollziehen sowie die Zusatzfunktionen in BAIS verstehen und sich zunutze machen.

Zielgruppe

Fortgeschrittene BAIS-Nutzer/Melder mit Erfahrung im Themengebiet GroMiKV.

Hinweis

Auf Einstellungsmöglichkeiten und die Bedienung von OSPlus sowie IDH-Auswertungen und -Berichte wird im Rahmen der Schulung nicht näher eingegangen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005696	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinar: Aktuelle Entwicklungen bei Prämiensparverträgen

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005932	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Erkennung und Umgang mit Risiken 1/7

- Insolvenzzrechtliche Rahmenbedingungen
- Was ist Zahlungsunfähigkeit bzw. Überschuldung und wie werden diese bestimmt?

Ziel

- Gesamtüberblick über insolvenzzrechtliche Rahmenbedingungen und typische Krisenverläufe in Unternehmen
- Erkennungsmerkmale von Unternehmenskrisen
- diesbezügliche Einordnung in die aktuelle volkswirtschaftlichen Gesamtlage
- Auswirkungen auf unterschiedliche Unternehmenstypen (insbesondere Kleinunternehmen)
- Typisches Handwerkszeug in der Liquiditätskrise
- Berechnungsmethoden zur Weitergabe von Kostensteigerungen bzw. zur Zwischenfinanzierung des statischen Finanzbedarfs

Zielgruppe

Die Webinarreihe wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Kreditsachbearbeitende und Kreditanalysten sowie an Mitarbeitende aus Intensivbetreuung und Sanierung.

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des WEB-Seminars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007847	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Erkennung und Umgang mit Risiken 2/7

- Konjunkturphasen und die Besonderheit der aktuellen Situation
- Typische Krisenphasen in Unternehmen

Ziel

Die Webinarreihe geht auf folgende Aspekte ein:

- Gesamtüberblick über insolvenzrechtliche Rahmenbedingungen und typische Krisenverläufe in Unternehmen
- Erkennungsmerkmale von Unternehmenskrisen
- Diesbezügliche Einordnung in die aktuelle volkswirtschaftliche Gesamtlage
- Auswirkungen auf unterschiedliche Unternehmenstypen (insbesondere Kleinunternehmen)
- Typisches Handwerkszeug in der Liquiditätskrise
- Berechnungsmethoden zur Weitergabe von Kostensteigerungen bzw. zur Zwischenfinanzierung des statischen Finanzbedarfs

Zielgruppe

Die Webinarreihe wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Kreditsachbearbeitende und Kreditanalysten sowie an Mitarbeitende aus Intensivbetreuung und Sanierung.

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des WEB-Seminars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007849	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Erkennung und Umgang mit Risiken 3/7

- Phasenspezifische Risikoerkennung
und wie man Krisen früher erkennen könnte

Ziel

Die Webinarreihe geht auf folgende Aspekte ein:

- Gesamtüberblick über insolvenzrechtliche Rahmenbedingungen und typische Krisenverläufe in Unternehmen
- Erkennungsmerkmale von Unternehmenskrisen
- Diesbezügliche Einordnung in die aktuelle volkswirtschaftliche Gesamtlage
- Auswirkungen auf unterschiedliche Unternehmenstypen (insbesondere Kleinunternehmen)
- Typisches Handwerkszeug in der Liquiditätskrise
- Berechnungsmethoden zur Weitergabe von Kostensteigerungen bzw. zur Zwischenfinanzierung des statischen Finanzbedarfs

Zielgruppe

Die Webinarreihe wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Kreditsachbearbeitende und Kreditanalysten sowie an Mitarbeitende aus Intensivbetreuung und Sanierung.

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des WEB-Seminars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007851	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Erkennung und Umgang mit Risiken 4/7

- Unternehmenskrisen in unterschiedlichen Branchen
- Schwerpunkt: Kleinunternehmen mit hohem Baranteil (Bäcker, Metzger, Wirte)

Ziel

Die Webinarreihe geht auf folgende Aspekte ein:

- Gesamtüberblick über insolvenzrechtliche Rahmenbedingungen und typische Krisenverläufe in Unternehmen
- Erkennungsmerkmale von Unternehmenskrisen
- Diesbezügliche Einordnung in die aktuelle volkswirtschaftliche Gesamtlage
- Auswirkungen auf unterschiedliche Unternehmenstypen (insbesondere Kleinunternehmen)
- Typisches Handwerkszeug in der Liquiditätskrise
- Berechnungsmethoden zur Weitergabe von Kostensteigerungen bzw. zur Zwischenfinanzierung des statischen Finanzbedarfs

Zielgruppe

Die Webinarreihe wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Kreditsachbearbeitende und Kreditanalysten sowie an Mitarbeitende aus Intensivbetreuung und Sanierung.

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des WEB-Seminars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007853	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Erkennung und Umgang mit Risiken 5/7

- Stresstest Kapitaldienstfähigkeit:
Welche Ertragssteigerungen in Menge und Preis sind notwendig, um die Aufwendungen auffangen zu können?
- Stresstest Liquidität:
Welche Auswirkungen hat die veränderte Ertragskraft auf den Kontokorrentbedarf

Ziel

Die Webinarreihe geht auf folgende Aspekte ein:

- Gesamtüberblick über insolvenzrechtliche Rahmenbedingungen und typische Krisenverläufe in Unternehmen
- Erkennungsmerkmale von Unternehmenskrisen
- Diesbezügliche Einordnung in die aktuelle volkswirtschaftliche Gesamtlage
- Auswirkungen auf unterschiedliche Unternehmenstypen (insbesondere Kleinunternehmen)
- Typisches Handwerkszeug in der Liquiditätskrise
- Berechnungsmethoden zur Weitergabe von Kostensteigerungen bzw. zur Zwischenfinanzierung des statischen Finanzbedarfs

Zielgruppe

Die Webinarreihe wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Kreditsachbearbeitende und Kreditanalysten sowie an Mitarbeitende aus Intensivbetreuung und Sanierung.

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des WEB-Seminars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007855	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Erkennung und Umgang mit Risiken 6/7

- Instrumentarium der Liquiditätskrise
- Wie funktionieren Liquiditätsstatus und Liquiditätswochenplan und wie können diese hinterfragt werden?
- Anforderungen an die Erstellung einer Fortführungsprognose

Ziel

Die Webinarreihe geht auf folgende Aspekte ein:

- Gesamtüberblick über insolvenzrechtliche Rahmenbedingungen und typische Krisenverläufe in Unternehmen
- Erkennungsmerkmale von Unternehmenskrisen
- Diesbezügliche Einordnung in die aktuelle volkswirtschaftliche Gesamtlage
- Auswirkungen auf unterschiedliche Unternehmenstypen (insbesondere Kleinunternehmen)
- Typisches Handwerkszeug in der Liquiditätskrise
- Berechnungsmethoden zur Weitergabe von Kostensteigerungen bzw. zur Zwischenfinanzierung des statischen Finanzbedarfs

Zielgruppe

Die Webinarreihe wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Kreditsachbearbeitende und Kreditanalysten sowie an Mitarbeitende aus Intensivbetreuung und Sanierung.

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des WEB-Seminars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007857	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Erkennung und Umgang mit Risiken 7/7

- Anforderungen an Sanierungskonzepte
- IDW S6 und die Rechtsprechung

Ziel

Die Webinarreihe geht auf folgende Aspekte ein:

- Gesamtüberblick über insolvenzrechtliche Rahmenbedingungen und typische Krisenverläufe in Unternehmen
- Erkennungsmerkmale von Unternehmenskrisen
- Diesbezügliche Einordnung in die aktuelle volkswirtschaftliche Gesamtlage
- Auswirkungen auf unterschiedliche Unternehmenstypen (insbesondere Kleinunternehmen)
- Typisches Handwerkszeug in der Liquiditätskrise
- Berechnungsmethoden zur Weitergabe von Kostensteigerungen bzw. zur Zwischenfinanzierung des statischen Finanzbedarfs

Zielgruppe

Die Webinarreihe wendet sich an Gewerbe- und Firmenkundenberatende, Kreditsachbearbeitende und Kreditanalysten sowie an Mitarbeitende aus Intensivbetreuung und Sanierung.

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des WEB-Seminars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007859	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Geschäftskundenbetreuung 1/10: GRUNDLAGEN DER AUSWERTUNG WIRTSCHAFTLICHER UNTERLAGEN

- Grundlagen der Kreditwürdigkeit
- Konzept der Periodengerechtigkeit
- Wer erstellt Jahresabschlüsse und wer EÜ-Rechnungen?
- Struktur der EÜ-Rechnung und des Jahresabschlusses

Ziel

- Das Handwerkszeug für den Umgang mit Geschäftskunden erlernen
- Souveränität bei Bonitätsbeurteilungen von Geschäftskunden
- Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge bei kleinen Unternehmen schaffen
- Sicherstellung einer qualitativ hochwertigen und effizienten Kundenbetreuung - den Geschäftskunden ganzheitlich verstehen und beraten
- Möglichkeiten alternativer Finanzierungen kennen
- Positive und negative Kreditentscheidungen sauber begründen können

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, Quereinsteigende

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des Webinars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004883	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Geschäftskundenbetreuung 10/10: DAS GESCHÄFTSMODELL - DIE UNTERNEHMENSLEITUNG

- Die Kriterien erfolgreicher Unternehmensführung feststellen und bewerten können
- Kennenlernen, welche Führungsinstrumente für die Unternehmensführung gebraucht werden

Ziel

- Das Handwerkszeug für den Umgang mit Geschäftskunden erlernen
- Souveränität bei Bonitätsbeurteilungen von Geschäftskunden
- Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge bei kleinen Unternehmen schaffen
- Sicherstellung einer qualitativ hochwertigen und effizienten Kundenbetreuung - den Geschäftskunden ganzheitlich verstehen und beraten
- Möglichkeiten alternativer Finanzierungen kennen
- Positive und negative Kreditentscheidungen sauber begründen können

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, Quereinsteigende

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des Webinars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Geschäftskundenbetreuung 2/10: BEURTEILUNG VON GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNGEN

- Möglichkeit der Zukunftsbeurteilung aus Vergangenheitszahlen
- Logik der Erfolgsrechnung
- Welche Bereiche in der Gewinn- und Verlustrechnung erlauben welche Rückschlüsse
- Entscheidende Erfolgskennzahlen

Ziel

- Das Handwerkszeug für den Umgang mit Geschäftskunden erlernen
- Souveränität bei Bonitätsbeurteilungen von Geschäftskunden
- Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge bei kleinen Unternehmen schaffen
- Sicherstellung einer qualitativ hochwertigen und effizienten Kundenbetreuung - den Geschäftskunden ganzheitlich verstehen und beraten
- Möglichkeiten alternativer Finanzierungen kennen
- Positive und negative Kreditentscheidungen sauber begründen können

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, Quereinsteigende

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des Webinars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004884	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Geschäftskundenbetreuung 3/10: BEURTEILUNG VON BILANZEN

- Aufbau und Struktur der Bilanz
- Was hinter den Bilanz-Positionen steckt
- Welche Bereiche welche Rückschlüsse ermöglichen
- Beziehungen zwischen Gewinn- und Verlustrechnung und Bilanz

Ziel

- Das Handwerkszeug für den Umgang mit Geschäftskunden erlernen
- Souveränität bei Bonitätsbeurteilungen von Geschäftskunden
- Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge bei kleinen Unternehmen schaffen
- Sicherstellung einer qualitativ hochwertigen und effizienten Kundenbetreuung - den Geschäftskunden ganzheitlich verstehen und beraten
- Möglichkeiten alternativer Finanzierungen kennen
- Positive und negative Kreditentscheidungen sauber begründen können

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, Quereinsteigende

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des Webinars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004885	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Geschäftskundenbetreuung 4/10: BETRIEBSWIRTSCHAFTLICHE AUSWERTUNGEN - EINSTIEG

- Aufbau und Inhalt einer Monatsauswertung
- Aufbau und Logik der Summen- und Saldenliste
- Vorjahresvergleich, Bewegungsbilanz und Wertenachweis - Lernen Sie kennen, wann und wie Sie diese Auswertungen sinnvoll einsetzen
- Einordnung des Stellenwertes der betriebswirtschaftlichen Auswertungen bei der Beurteilung der wirtschaftlichen Verhältnisse kleiner Unternehmen

Ziel

- Das Handwerkszeug für den Umgang mit Geschäftskunden erlernen
- Souveränität bei Bonitätsbeurteilungen von Geschäftskunden
- Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge bei kleinen Unternehmen schaffen
- Sicherstellung einer qualitativ hochwertigen und effizienten Kundenbetreuung - den Geschäftskunden ganzheitlich verstehen und beraten
- Möglichkeiten alternativer Finanzierungen kennen
- Positive und negative Kreditentscheidungen sauber begründen können

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, Quereinsteigende

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des Webinars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004887	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Geschäftskundenbetreuung 5/10: BETRIEBSWIRTSCHAFTLICHE AUSWERTUNGEN - PLAUSIBILISIERUNG

- Die Gründe für die buchungsbedingten Mängel nachvollziehen können
- Lernen Sie kennen, wie Sie buchungsbedingte Vollständigkeitsmängel oder Zuordnungsfehler aufspüren und bereinigen
- Valide Zahlen durch Abgrenzungen bei Handelsunternehmen

Ziel

- Das Handwerkszeug für den Umgang mit Geschäftskunden erlernen
- Souveränität bei Bonitätsbeurteilungen von Geschäftskunden
- Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge bei kleinen Unternehmen schaffen
- Sicherstellung einer qualitativ hochwertigen und effizienten Kundenbetreuung - den Geschäftskunden ganzheitlich verstehen und beraten
- Möglichkeiten alternativer Finanzierungen kennen
- Positive und negative Kreditentscheidungen sauber begründen können

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, Quereinsteigende

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des Webinars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004888	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Geschäftskundenbetreuung 6/10: GRUNDLAGEN DER KAPITALDIENSTFÄHIGKEITSERMITTLUNG

- Kennenlernen der Bestandteile der Kapitaldienstrechnung
 - IST versus SOLL versus Pauschalen -
- Lernen Sie erkennen, wann Sie mit welchen Fakten agieren und zu guten Ergebnissen kommen können.

Ziel

- Das Handwerkszeug für den Umgang mit Geschäftskunden erlernen
- Souveränität bei Bonitätsbeurteilungen von Geschäftskunden
- Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge bei kleinen Unternehmen schaffen
- Sicherstellung einer qualitativ hochwertigen und effizienten Kundenbetreuung - den Geschäftskunden ganzheitlich verstehen und beraten
- Möglichkeiten alternativer Finanzierungen kennen
- Positive und negative Kreditentscheidungen sauber begründen können

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, Quereinsteigende

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des Webinars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004889	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Geschäftskundenbetreuung 7/10: BEURTEILUNG VON INVESTITIONSVORHABEN

- Was bei einer Investition geklärt sein sollte
- Rechnerische Verbrobung von Investitionsvorhaben

Ziel

- Das Handwerkszeug für den Umgang mit Geschäftskunden erlernen
- Souveränität bei Bonitätsbeurteilungen von Geschäftskunden
- Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge bei kleinen Unternehmen schaffen
- Sicherstellung einer qualitativ hochwertigen und effizienten Kundenbetreuung - den Geschäftskunden ganzheitlich verstehen und beraten
- Möglichkeiten alternativer Finanzierungen kennen
- Positive und negative Kreditentscheidungen sauber begründen können

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, Quereinsteigende

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des Webinars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-004890	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Webinarreihe Geschäftskundenbetreuung 9/10: DAS GESCHÄFTSMODELL - DIE MARKTEINSCHÄTZUNG

- Die Rahmenbedingungen im Absatzmarkt des Kunden strukturiert beurteilen
- Wettbewerbsvorteile feststellen können
- Marktstrategie des Kunden bewerten

Ziel

- Das Handwerkszeug für den Umgang mit Geschäftskunden erlernen
- Souveränität bei Bonitätsbeurteilungen von Geschäftskunden
- Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge bei kleinen Unternehmen schaffen
- Sicherstellung einer qualitativ hochwertigen und effizienten Kundenbetreuung - den Geschäftskunden ganzheitlich verstehen und beraten
- Möglichkeiten alternativer Finanzierungen kennen
- Positive und negative Kreditentscheidungen sauber begründen können

Zielgruppe

Mitarbeitende aus dem gewerblichen Kreditgeschäft, Quereinsteigende

Hinweis

Die Inhalte der betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Geschäfts-kundenbetreuung bauen aufeinander auf und sind als Webinar-Reihe konzipiert, eine Komplettdurchlauf ist daher empfehlenswert. Ungeachtet dessen sind die Termine separat buchbar. **Dauer des Webinars:** 90 Minuten

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Wesentlichkeitsanalyse nach ESRS- von der Theorie zur Praxis

Grundlagen ESRS & Einstieg in die Wesentlichkeitsanalyse

- Nachhaltigkeitsberichterstattung nach dem ESRS
- Aufbau des ESRS
- Blick in die Sektor übergreifenden Themenstandards des ESRS
- Anforderungen an die Wesentlichkeitsanalyse gemäß ESRS
- Blick in die zu untersuchenden Nachhaltigkeitsaspekte
- Vorgehensweise bei der Wesentlichkeitsanalyse und wie sich die Sparkasse intern aufstellen sollte
- Nachhaltigkeitskontext ermitteln und verstehen

WEB-Seminar: Long List entwickeln und kategorisieren

- Rückblick
- Nachhaltigkeitskontext ermitteln und verstehen - Ergebnisse der Analysen der teilnehmenden Sparkassen
- Einführung in die Entwicklung der Long List der Nachhaltigkeitsaspekte mit Bezug zum Geschäft der Sparkasse
- Übung 1: Zuordnung Nachhaltigkeitsaspekte anhand der Immobilienbranche
- Übung 2: Formulierung von Auswirkungen / Chancen & Risiken anhand der Immobilienbranche

Bewertung und Auswertung der Long List

- Rückblick
- Besprechung der erarbeiteten Long List der teilnehmenden Sparkassen
- Vertiefung: Vorgehen bei der Erarbeitung der Long List
- Einführung Bewertung
- Erläuterung möglicher Hilfsmittel
- exemplarische Durchführung von Bewertungen und deren Auswertung
- Ableitung aus der Auswertung für den Bericht

Ziel

Die Teilnehmer:innen können selbstständig eine Wesentlichkeitsanalyse durchführen.

Zielgruppe

Die Veranstaltungsreihe richtet sich an Fach- und Führungskräfte des Vorstandsstabes und der Gesamtbanksteuerung sowie Nachhaltigkeitsverantwortliche.

Hinweis

Die Veranstaltung ist auch Inhouse buchbar.

Ansprechpartner



Ina Wehr

Tel: 0151 1517 4745
Fax: 030 2069 2902
Email: ina.wehr@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008111	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Workshop MaRisk-Compliance für MaRisk-Compliancebeauftragte

- AT 4.4.2 ff. des Rundschreibens 09/2017 der BaFin - Was ist für die Compliancefunktion neu und was bleibt? (Vortrag und Diskussion)
- Workshoparbeit der Teilnehmer
- Ausgewählte, aktuelle Verbraucherschutzthemen als Beispiele für Rechtsthemen des AT 4.4.2.
- Tools zur Evaluierung von Rechtsthemen
- Das praktische Fallbeispiel

Ziel

Informationen zu aktuellen inhaltlichen Entwicklungen der MaRisk und Gewinn an Sicherheit in der Beurteilung rechtlicher Sachverhalte

Zielgruppe

Compliancebeauftragte

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068205	03.09.2024	03.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

14. WEB-Tagesseminar

WEB-Tagesseminar

Allgemeine Grundlagen des Kreditgeschäftes

Allgemeine Grundlagen des Kreditgeschäfts - Überblick

- Wesen des Kredits und seine Bedeutung für Wirtschaft, Unternehmen und Banken/ Einführung in das Kreditgeschäft
- Kreditarten und ihre Besonderheiten (Einteilung der Kredite im Kundengeschäft)
 - Privat- vs. Firmenkredit/ standardisiert vs. Individualkredit
 - Einteilung Kreditarten nach Kreditlaufzeit (kurz, mittel, langfristige Kredite)
 - Verwendungszweck, Besicherung (Blanko vs. Besicherte Kredite)
- Kreditarten im Einzelnen (Darlehen - Annuitäten, - Tilgungs- Fällige Darlehen, - Leasing, Euribor-Darlehen/GKM, Avale, Kontokorrent)
- Voraussetzungen für die Kreditgewährung einer Bank (ohne Privatfinanzierungen)
- Kreditgeschäft im KWG und weitere aufsichtsrechtliche Normen inkl. Offenlegungspflichten § 18 KWG (Prüfungspflichten, Betragsgrenzen, Erst- und Folgeoffenlegung, Unterlagen, Nichtkündigungsbeschluss, Auswirkungen)

Ziel

Das Seminar vermittelt einen kompakten und zugleich umfassenden Überblick über die allgemeinen Grundlagen des Kreditgeschäftes.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich insbesondere an neue Mitarbeitende sowie an Mitarbeitende, die ihre Kenntnisse im Kreditgeschäft auffrischen wollen.

Hinweis

Dozent: Michael Tobschall

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070997	16.10.2024	17.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	890
				OSV / SGVSH	790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Arbeitsrecht im TVöD

- formale und inhaltliche Anforderungen an eine rechtswirksame Abmahnung
- Abmahnung als Kündigungsvoraussetzung
- mögliches Vorgehen der Beschäftigten gegen eine Abmahnung

Ziel

Rund 70 % aller Abmahnungen sind arbeitsrechtlich unwirksam und arbeitspsychologisch kontraproduktiv. Die Erstellung einer Abmahnung - scheinbar so einfach und in der Praxis regelmäßig eine Herausforderung für Führungskräfte und Mitarbeitende in den Personalabteilungen. Der unprofessionelle Umgang mit Abmahnungen als Vorstufe der Kündigung führt zu unschönen Überraschungen im Kündigungsschutzprozess. Häufig ist es nicht der Kündigungssachverhalt an sich, der die Kündigung zu Fall bringt, sondern die vorangegangene mangelhafte Abmahnung. Das Bundesarbeitsgericht hat zur Erstellung einer ordnungsgemäßen, formal und inhaltlich wirksamen Abmahnung klare Regeln aufgestellt.

In diesem Seminar erfahren Sie, wie man rechtssicher eine Abmahnung zu einem oftmals komplexen Sachverhalt präzise und rechtssicher formuliert. Wir beschäftigen uns mit verschiedenen Fallgruppen und beleuchten den strategischen Umgang mit der Abmahnung. Sie erhalten konkrete Hilfestellung im Umgang bis hin zu treffenden Formulierungen. Wir beschäftigen uns mit typischen Fehlern und den möglichen Reaktionen der Beschäftigten.

Zielgruppe

Führungskräfte mit Personalverantwortung, verantwortliche Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Personalabteilung, Rechtsabteilung, Vorstandssekretariat

Hinweis

Wegen der interaktiven Elemente im Seminar ist das Vorhandensein einer funktionierenden Bild- und Tonverbindung sicher zu stellen.

Ansprechpartner



Raik Steffen Sladek

Tel: 0151 1517 4756

Fax: 0331/97925-102

Email: raik-steffen.sladek@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070627	11.09.2024	11.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Digitale Fitness: Interaktive Tools für Vorträge oder interne Nutzung

Onlinemeetings können sehr interaktiv sein. Dadurch steigt nicht nur die Aufmerksamkeit der Zuhörer, sondern es steigt auch das Arbeitsergebnis einer solchen Sitzung. **Die Schwerpunkte:**

- Online-Meetings interaktiv und souverän durchführen
- Vorstellung und Verprobung ausgewählter Tools wie:
 - Mentimeter
 - Miro
 - Slido
 - Padlet
 - Concept-Board
 - Digitale Whiteboards
 - Pinnwände
 - Abstimmungstools
- Kreative Ideen für Check-Ins und Check-Outs
- Warm-Ups
- Übungen

Welche Übungen erwarten Sie? Praktisch wird's in jedem Fall, denn nur mit Theorie ist noch keiner zum „Online-Papst“ geworden. Wir probieren viel aus und Sie haben Zeit, sich selbst in den Tools auszuprobieren. Die Schulung findet online über Webex statt. Alle gezeigten Methoden und Anwendungen werden von den Teilnehmern direkt selbst angewendet.

Ziel

Mit kreativen Ideen bessere und nachhaltige Onlinemeetings gestalten!

Zielgruppe

Für alle, die interaktiv und crossmedial arbeiten wollen.

Hinweis

Das Seminar wird als Online-Seminar über Webex angeboten.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008343	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Digitale Fitness: Powerpoint-Präsentationen mit WOW-Faktor

PowerPoint-Folien sind bedeutsame Wirkungsverstärker für Ihre Präsentation - offline oder online. In unserem PowerPoint-Seminar lernen Sie, wie Sie mit Ihren Mitteln ansprechende und interaktive Folien kreieren können. **Die Schwerpunkte:**

- Verbinden: Folien-Gestaltung mit aktuellen Tools und Techniken
- Verstehen: Visuelle Elemente bleiben im Kopf - Fakten nicht
- Verteilen: Überladene Folien stressen Sie und Ihre Zuhörer:innen
- Verfolgen: Nutzen Sie Bilder, um Folien emotional aufzuladen

Welche Übungen erwarten Sie? Praktisch wird's in jedem Fall, denn nur mit Theorie ist noch keiner zum „PowerPoint-Papst“ geworden.

- Analyse Ihrer PowerPoint-, Keynote- oder Prezi-Folien
- Inspiration für moderne Foliengestaltung (Sehbeispiele)
- Neu- bzw. Umgestaltung bestehender Slides
- Ideenfindung für „Wow“-Effekte, die zu Ihnen passen

Die Schulung findet online über Webex statt. Alle gezeigten Methoden und Anwendungen werden von den Teilnehmern direkt in der eigenen PowerPoint Präsentation umgesetzt. Die Schulung kann um einen zweiten Tag zum Thema Storytelling ergänzt werden - sprechen Sie uns gern an

Ziel

Mit einfachen, verständlichen und emotionalen Folien überzeugen! Moderne Foliengestaltung mit vorhandenen Mitteln. Nach der Schulung haben die Teilnehmer Ihre neue, bessere Powerpoint selbst kreiert.

Zielgruppe

Für alle, die mit Powerpoint präsentieren.

Hinweis

Das Seminar wird als Inhouse angeboten.

Die Grundlagen in Powerpoint sollten bekannt sein. Sollten Sie auch hier noch ein Update benötigen, können wir das Inhouseangebot gern erweitern.

Die Schulung erfolgt online über Webex. Jeder Teilnehmer sollte seinen eigenen Laptop mit externer Maus und Powerpoint zur Verfügung haben, da die geschulten Inhalte immer direkt in der eigenen Powerpoint umgesetzt werden.

Ansprechpartner



Anke Matthes

Tel: 0160 9737 5663

Fax: 030 2069 2902

Email: anke.matthes@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008397	auf Anfrage		auf Anfrage	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Digitales Seminar: OSPlus: S 300 Grundlagen der OSPlus Administration

Der Mitarbeiter

- Erläuterung Abgrenzung der Personenarten (Person vs. Mitarbeiter)
- Anlage eines Mitarbeitersatzes im OSPlus-KURS
- Mitarbeiterarten und Mitarbeiterbeziehungen

Organisatorische Einheiten

- Anlage einer Org.-Einheit (OE)
- OE-Beziehungen und -Rollen
- Standard- und Steuerungsbeziehungen

Stelle

- Anlage einer (Plan-) Stelle
- Stellenbeziehungen und Mitarbeiterzuordnungen
- Einrichtung von Stellenwechseln

OE-Rollen

- Administration der OE-Rolle
- Standard- und Steuerungsbeziehungen
- Fachberater-Rolle / Markunterstützende Rolle

Kompetenz- und Rechtssystem (KURS)

- Sollrollenkonzept vs. Operatives KURS-Ist
- Berechtigungsträger
- Berechtigungen und Berechtigungsarten
- Funktions- vs. Berechtigungsprofile

Schlüsselverzeichnisse

- Aufbau und Pflege eines individuellen Schlüsselverzeichnisses

Generisches Konstrukt

- Aufbau und Pflege eines individuellen generischen Konstruktes

Die vermittelten Schulungsinhalte werden punktuell durch Live-Demonstrationen in der OSPlus-Schulungsumgebung vertieft.

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten Kenntnisse über die Struktur und den Aufbau der Basisadministration im OSPlus. Spezielle bankfachliche Inhalte sind nicht Bestandteil der Schulung.

Weiterhin werden die Teilnehmer:innen in die Lage versetzt, anfallende Aufgaben zur Administration umzusetzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die in die OSPlus Administration mit Schwerpunkt „Basisadministration“ neu eingearbeitet werden sollen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzungen:** Die Teilnehmer:innen verfügen über praktische Erfahrungen mit der Navigation des OSPlus-Portals und ggfs. erste Administrationserfahrungen.
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.

- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003092	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Digitales Seminar: OSPlus: S 310 OSPlus-Produktbaukasten: Grundlagen der Produktadministration

- Begriffe, Aufbau und Struktur der Produktadministration
- Mappenkonstrukt
- Neuanlage und Pflege einer Bestandsproduktgruppen-Variante
- Neuanlage und Pflege einer Bestandsprodukt-Variante
- grundlegende Administrationen für den Produktverkauf (OSPlus_neo / OSPlus-Portal)
- Pflege einer Bestandsproduktleistung
- Neuanlage einer Elementart (OSPlus_neo / OSPlus-Portal)
- Produktcustomizing

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten Grundlagenkenntnisse über die Struktur und den Aufbau der Produktadministration und des Produktbaukastens.

Insbesondere durch praxisnahe Übungen am Beispiel des Produktverkaufs eines Girokontos (OSPlus_neo und OSPlus-Portal) werden die Grundlagen der Produktadministration mit dem Produktbaukasten vermittelt.

Spezielle bankfachliche Inhalte sind nicht Bestandteil der Schulung.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die in die OSPlus-Produktadministration neu eingearbeitet werden sollen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** sichere Navigation innerhalb OSPlus sowie Kenntnis über die Abläufe der Beratung und des Produktverkaufs aus Endanwendersicht (OSPlus_neo / OSPlus-Portal)
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068315	14.05.2024	14.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Excel Pivot-Tabellen als Instrumentarium um Daten optisch und professionell darzustellen

- Auffrischung Grundlagen Excel, die zur einfacheren Bearbeitung einer Pivot-Tabelle dienen
- Daten filtern und das Arbeiten mit Datenschnitten
- Erstellen individueller Pivot-Tabellen
- Berechnungen in Pivot-Tabellen
- Anpassen des Layouts von Pivot-Tabellen
- Verknüpfungen mehrerer Excel-Tabellen zu einer Pivot-Tabelle

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind nach Abschluss der Schulung in der Lage, große Datensätze mit Hilfe einer Pivot-Tabelle übersichtlich darzustellen, auszuwerten und mehrere Excel-Tabellen zu verknüpfen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die mit Auswertungen bzw. dem Reporting befasst sind und denen Kenntnisse in den hier genannten Inhalten fehlen oder die eine Auffrischung benötigen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068757	13.05.2024	14.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 755
V-068759	25.11.2024	26.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 755

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Händlergeschäft: Modul 1 - Strategie und Basiswissen (ACQ, eCom), Mehrwerte, Kampagne (WEB-SEMINAR)

Marktsituation/Wettbewerbsbetrachtung Transformation des Händlergeschäfts Digitaler KMUGiro ZaST und VdZ FKPortfoliobündelungAcquiring (strategische Basis)

- Marktsituation/Wettbewerbsbetrachtung
- ACQ-Modell
- ACQ als Ertragshebel

eCom

- strategischer Ansatz
- Marktsituation/ Wettbewerbsbetrachtung
- Absicherung Erträge

Kundenveredelung - Mehrwerte

- Strategie zu Mehrwerten
- Mehrwerte kenne, verstehen und verkaufen lernen
- Zusatzertrag generieren

Ziel

- Sie sind vertraut mit der aktuellen Marktsituation und der strategische Ausrichtung des Händlergeschäfts
- Sie kennen die Portfoliobündelung, das Acquiring-Modell und die Bedeutung von eCommerce
- Sie können die Kundenveredelung vorantreiben und Mehrwerte für Ihre eigene Sparkasse nutzen

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen aus dem Bereich Payment, Girofachberater*innen, Electronic Banking-Berater*innen

Hinweis

Es wird empfohlen, alle drei Module des vorliegenden Angebots zu besuchen, da die Inhalte zum Teil aufeinander aufbauen:

- Händlergeschäft: Modul 1 - Strategie und Basiswissen (ACQ, eCom), Mehrwerte, Kampagne (WEB-SEMINAR)
- Händlergeschäft: Modul 2 - Digitaler KMU - Kassensysteme, Kampagne
- Händlergeschäft: Modul 3 - ACQ für Spezialisten, eCom für Spezialisten, Kampagne

Ansprechpartner



Thomas Hentschel

Tel: 0179 1417235

Fax: 0331/97925-102

Email: th-hentschel@t-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006060	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Kompaktausbildung Giro-Fachberatung: Modul 3 - Kontoführung und Zahlungsverkehr

Zahlungsverkehr und Karten

- Produkte und Leistungen im Zahlungsverkehr
- Cash-Management
- Kartenprodukte für gewerbliche Kunden (GiroCard, Business-Kreditkarte)

Elektronische Kontoführung

- Internet Banking
- Banking-Software
- EBICS
- Beratung zu Datenschnittstellen
- Servicerechenzentrum / DATEV

Beratung rund um Rechnungen

- Optimierung Rechnungseingang/-ausgang
- GiroCode

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick zu Produkten, Dienstleistungen und Anbietern, die der optimierten Abwicklung des Zahlungsverkehrs ihrer Firmenkunden dient.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die zukünftig als Co-Betreuer Giro/ZV eingesetzt werden und / oder ihr Wissen im Zahlungsverkehr auffrischen möchten.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071655	22.05.2024	24.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

Kompaktausbildung Prozessmanager

- Die Kompaktausbildung besteht inhaltlich aus 5 Modulen plus Zertifizierungsprüfung.
- Die Inhalte der einzelnen Module sind in den Elementen zu finden.

Ziel

- Ausbildung zum professionellen, zertifizierten Prozessmanager
- Kosten- und zeitsparende Kompaktausbildung
- Praxisnähe durch Trainer, die Prozessmanagement täglich arbeiten

Zielgruppe

Diese Kompaktausbildung richtet sich an:

- Prozessmanager:innen in Sparkassen
- Personen mit Gestaltungsaufgaben in der Prozessorganisation
- Führungskräfte in der Organisationsarbeit
- Führungskräfte mit Prozessverantwortung

Hinweis

Dauer: 5 x Tage zzgl. Prüfung (3 Tage)

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073271	10.10.2024	19.12.2024	Potsdam	Standardpreis 4950

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Nachhaltige Beschaffung: Interaktive virtuelle Workshopreihe

Kick-off

- Vorstellungsrunde
- Impulsvortrag Nachhaltige Beschaffung und Lieferkettengesetz
- Diskussion zum Stand der Umsetzung bei der Sparkasse
- Wrap-up & Ausblick auf die Workshops

Workshop 1 - Chancen und Risiken

- Begrüßung und Klärung von Fragen
- Vorstellung der Arbeitsweise und Einführung Conceptboard
- Einführung zum Thema Wesentlichkeitsanalyse und Sorgfaltspflichten
- Gruppenarbeit zur Chancen-/Risikanalyse (basierend auf Ihren Warengruppen)
- Vorstellung und Diskussion der Gruppenergebnisse
- Übersicht über die nächsten Schritte
- Wrap-up & Feedback

Workshop 2 - Wesentlichkeitsanalyse und Ziele (inkl. KPIs)

- Begrüßung und Klärung des Feedbacks / offener Fragen
- Gemeinsam die wesentlichen Handlungsfelder (basierend auf ihren Warengruppen) identifizieren, diskutieren und in einer Wesentlichkeitsmatrix auftragen
- Einführung zum Thema Zielableitung und Kennzahlen / Vorstellung von Beispielen zur Orientierung
- Gemeinsame Ableitung und Priorisierung von ersten Zielen inkl. KPIs
- Wrap-up & Feedback

Workshop 3 - Ziele (inkl. KPIs) und Maßnahmen

- Begrüßung und Klärung des Feedbacks / offener Fragen
- Kurze Wiederholung zu den Zielen und KPIs
- Einführung zum Thema Ableitung und Bearbeitung von Maßnahmen und Einzelaufgaben
- Gemeinsame Ableitung und Priorisierung von ersten Maßnahmen entlang der zuvor abgeleiteten Ziele
- Wrap-up & Feedback

Zusammenfassung und Übermittlung der Workshopergebnisse pro Workshopgruppe

- Übergabe der Workshopergebnisse in Form einer PPT-Präsentation

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- kennen den Begriff der Nachhaltigkeit und verstehen die damit verbundenen Zusammenhänge
- haben Chancen und Risiken ihrer Warengruppen analysiert
- kennen die Anwendung und den Nutzen einer Wesentlichkeitsanalyse und haben deren Anwendung praktisch geübt
- kennen Ziele und Kennzahlen für eine nachhaltige Beschaffung und haben basierend auf der Wesentlichkeitsanalyse eigene Ziele und Kennzahlen abgeleitet
- haben Maßnahmen basierend auf den Zielen abgeleitet und wissen, wie sie in ihrem Alltag diese Maßnahmen neben dem Tagesgeschäft umsetzen können

Zielgruppe

Die Workshopreihe richtet sich gleichermaßen an Einkäufer:innen und CSR- / Nachhaltigkeitsverantwortliche, die den Einkauf bei der Umsetzung einer nachhaltigen Beschaffung unterstützen sollen.

Hinweis

Bitte teilen Sie uns vorab die Top 5 Warengruppen mit, mit denen wir uns in dem Workshop beschäftigen sollen.

Diese Workshopreihe wird ausschließlich virtuell via Zoom Videocall und auf Conceptboard durchgeführt.

Die Teilnehmer:innen werden zudem zuvor auf ein Testboard eingeladen, sodass Sie die Funktionen vorab kennenlernen können.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007043	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

online: Von der Buchführung zur Bilanz - eine systematische Einführung

Grundlagen und Grundbegriffe der Buchführung und Bilanzierung bei Firmen und Gewerbetunden

- Betriebswirtschaftlichen Unterlagen für eine umfassende Beurteilung der wirtschaftlichen Verhältnisse
- Auswertungsinstrumente der Sparkassenorganisation im Überblick
- Wesentliche Begriffe des betrieblichen Rechnungswesens
- Die Inventur und das Inventar
- Die Bilanz, die GuV-Rechnung
- Betriebswirtschaftliche Standardkennzahlen; EBIL Kurzauswertung
- Praktische Fallbeispiele der Jahresabschlussanalyse

Ziel

Das Seminar vermittelt kompakt die Grundlagen und Grundbegriffe der Buchführung und Bilanzierung bei Firmen und Gewerbetunden.

Zielgruppe

(Neue) Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft (Markt und Marktfolge)

Hinweis

Dozent: Thomas Junger

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-070075	29.05.2024	29.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	550
				OSV / SGVSH	450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

online: Von der Buchführung zur Bilanz - eine systematische Einführung

Grundlagen und Grundbegriffe der Buchführung und Bilanzierung bei Firmen und Gewerbetunden

- Betriebswirtschaftlichen Unterlagen für eine umfassende Beurteilung der wirtschaftlichen Verhältnisse
- Auswertungsinstrumente der Sparkassenorganisation im Überblick
- Wesentliche Begriffe des betrieblichen Rechnungswesens
- Die Inventur und das Inventar
- Die Bilanz, die GuV-Rechnung
- Betriebswirtschaftliche Standardkennzahlen; EBIL Kurzauswertung
- Praktische Fallbeispiele der Jahresabschlussanalyse

Ziel

Das Seminar vermittelt kompakt die Grundlagen und Grundbegriffe der Buchführung und Bilanzierung bei Firmen und Gewerbetunden.

Zielgruppe

(Neue) Mitarbeitende im gewerblichen Kreditgeschäft (Markt und Marktfolge)

Hinweis

Dozent: Thomas Junger

Ansprechpartner

Reinhard Schreyer
Tel: 0151 1517 4755
Fax: 030 2069 2902
Email: reinhard.schreyer@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008605	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

OSPlus: S 313 - Digital: OSPlus Administration und Produktadministration für Nicht-Administratoren

Organisationseinheit Struktur (Vormittag Tag 1)

- Allgemein, Organisationseinheit, Stelle, Mitarbeiter

Kompetenz- und Rechtesystem (KURS) (Vormittag Tag 1)

- Berechtigungsart, Berechtigungsträger, Berechtigungsmerkmale, Praktische Überlegungen

OSPlus Produktbaukasten (Nachmittag Tag 1)

- Grundlagen und Begriffsdefinitionen, Bestandsprodukt-Schablone, Bestandsprodukt-Variante, Leistungsprodukte, Medialer Vertrieb

Änderungs-Vorgangsbearbeitung und Kontrollradar (Vormittag Tag 2)

- Tätigkeiten (Tätigkeitsgruppen), Kontrollradar, Prüfung von Vorgängen, Berechtigungsvorgänge

Prozesse (Vormittag Tag 2)

- Standardisierung in der S-Finanzgruppe, Geschäftsprozesssteuerung (GPS), Ganzheitliche Betrachtung der Administration, OSPlus_neo - Querschnittsfunktion, Vorgangsverwaltung / Fehlersuche

Ereignissystem (Nachmittag Tag 2)

- Allgemeines, Ereignisabfrage, Institutswerte, Ereignistyp, Ereignisdefinition, Reaktionscode, Eskalation

Ziel

Gemeinsam wird die Frage: „Wer spricht wovon?“ beleuchtet und die Teilnehmer:innen erhalten Transferhilfen für den Administrations-Alltag.

Die Teilnehmer:innen erhalten Tipps und Tricks für die effiziente Vorbereitung der Administration.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an alle Mitarbeiter:innen, die in die OSPlus Administration eingearbeitet werden sollen.

Hinweis

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071005	06.06.2024	07.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 810

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

OSPlus: S 319 - Digital: Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS) - Funktionsüberblick und Planungsgrundlagen

Die Teilnehmer:innen erhalten einen fachlichen Überblick über die unter dem Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS) abgebildeten Prozesse sowie den Bearbeitungs- und Steuerungsfunktionen. Dabei werden auch die Bedeutung der Prozessgruppen sowie die Bearbeitungs- und Parametrisierungsmöglichkeiten erläutert. Zusammenhänge und Abhängigkeiten werden insb. im Kontext von ProzessPlus und sog. End-to-End-Serviceprozessen für die Teilnehmer:innen herausgearbeitet.

Funktionsumfang des Auftrags- und Benachrichtigungssystems (ABS)

- Cockpit zur Steuerung und Bearbeitung von Aufgaben
- Teamsichten
- Bearbeitungsstatus, Nachvollziehbarkeit und Protokollierung

Prozesse zur Benutzerverwaltung

- Abläufe der Prozesse Mitarbeiter-Eintritt, Mitarbeiter-Austritt, organisatorischer Wechsel, temporäre Abwesenheit unter ABS
- Zusammenspiel mit den OSPlus-Personalsystemen und Schnittstellen

Prozesse zur Beantragung und Einrichtung von IT-Berechtigungen

- Auswirkungen regulatorischer Anforderungen, insb. der Funktionstrennungsanforderungen (SOD-Matrix, toxische Berechtigungskombinationen) auf die Prozessgestaltung
- Funktionsträger- und Rollenverständnis
- Abläufe und Inhalte der unterstützten Prozesse

Prozesse zur Benachrichtigung externer Administratoren (BexS)

- Abläufe und Inhalte der Prozesse zur automatischen Beauftragung zur von Berechtigungsveränderungen in Drittanwendungen
- Dokumentation und Nachvollziehbarkeit des Bearbeitungsstandes

Überblick weiterer Prozesse

- vertrieblicher Beraterwechsel
- auflösungsverhindernde Gründe für Girokontoauflösung

Abbildung institutsindividueller Prozesse unter ABS

- Konfiguration und Funktionsumfang
- Darstellung anhand ausgewählter Praxisbeispiele

Mehrwerte und Auswirkungen auf die Administrationsaufwände

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Funktions- und Prozessumfang des ABS.

Auf Basis der vermittelten Inhalte und Informationen können Sie eine projekthafte Umsetzungsplanung der einzelnen Prozesse vornehmen und die Erfordernisse zusätzlicher Unterstützungsleistungen bewerten.

Mit diesem Seminar werden die Grundlagen für die Entscheidungsfindung zur Nutzung des Auftrags- und Benachrichtigungssystems (ABS) und der unterstützten Prozesse geschaffen. Auf dieser Grundlage kann die projekthafte Einführung in der Sparkasse geplant werden. Zusätzlich werden den Teilnehmern Angebote zu zusätzlichen Unterstützungsleistungen zur Einführung vorgestellt.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Organisation / IT (Prozess- / Verfahrensverantwortliche) und Revision sowie KURS-Verantwortliche und KURS-Administrator:innen.

Hinweis

Die teilnehmenden Institute nutzen OSPlus-KURS zur Abbildung des Sollrollenkonzepts mindestens für OSPlus-Berechtigungen. Das Sollrollenkonzept ist aufgabenorientiert aufgebaut. Idealerweise werden bereits Non-OSPlus-Anwendungen unter OSPlus-KURS dokumentiert. **+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.

- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Institutszahl:** 15
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 3

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006065	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

OSPlus: S 323 - Digital: Abbildung individueller Prozesse im Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS)

Den Teilnehmer:innen werden die Funktionen und Konfigurationsmöglichkeiten zur Abbildung institutsindividueller Prozesse mit dem Auftrags- und Benachrichtigungssystem erläutert. **Diskussion des Funktionsträger- und Rollenverständnisses im Kontext des Auftrags- und Benachrichtigungssystems und von ProzessPlus Aufzeigen des Funktionsumfangs zur Administration institutsindividueller Prozesse im Auftrags- und Benachrichtigungssystem**

- Anlage von Prozessen und Aufträgen
- Differenzierung und Auswirkungen unterschiedlicher Auftragsarten (Impuls-Auftrag, Auftrag, Information)
- Bedeutung der Formvorlagen (Leistungsprodukt, Serviceauftrag, Mailschablone) und Kopfdaten
- Genehmigerfunktion und -auswahl
- Zusammenspiel von Prozessgruppen und Berechtigungen
- Leitplanken und Grenzen

Veranschaulichung individueller Prozesse anhand von Praxisbeispielen Vorgehensmodell und zusätzliche Unterstützungsangebote zur Einführung und Nutzung

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Funktionsumfang zur Abbildung institutsindividueller Prozesse mit dem ABS und können erste einfache Prozesse eigenständig im System anlegen.

Auf Basis der vermittelten Inhalte und Informationen können Sie eine projekthafte Umsetzungsplanung vornehmen und die Erfordernisse zusätzlicher Unterstützungsleistungen bewerten.

Mit diesem Seminar werden die Grundlagen für die Entscheidungsfindung zur Abbildung individueller Prozesse im Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS) geschaffen. Auf dieser Grundlage kann die projekthafte Einführung in der Sparkasse geplant werden. Zusätzlich werden den Teilnehmern Angebote zu zusätzlichen Unterstützungsleistungen zur Einführung vorgestellt.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Organisation / IT (Prozess- / Verfahrensverantwortliche) sowie ABS-Verantwortliche und ABS-Administrator:innen.

Hinweis

Die teilnehmenden Institute sollten bereits erste Erfahrungen mit dem Auftrags- und Benachrichtigungssystem besitzen, z.B. durch den Einsatz bereits ausgelieferter Standardprozesse.+++**Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Institutszahl:** 12
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 3

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007005	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 336b - Administration Formulardatenversorgungsgenerator (FDVG) für Spezialisten

Fortgeschrittene Konfiguration von FDB

- FDB Übergabewerte
- Funktionen und Anwendung des Formelgenerators
- Verwendung von Steuerparametern

Besondere Arten von Formulardatenparametern

- Verwendung von abgeleiteten FDP
- Verwendung der Schlüsselverzeichnis-FDP

Dynamische Befüllung von Tabellen

- Tabellen-FDB
- FDP-Tabelle

Besonderheiten beim DMS-Leistungsprodukt

- Druckketten
- Tests

Einbindung von speziellen Elementen in FDVG

- CPLXTBX - Komplexe Textbausteine
- Grafiken als Faksimilie-Unterschriften

Komplexe Individualisierung von FDBG-ElementenFortgeschrittene Verwendung von Testfällen

- Ergebnisanzeigen
- Snapshots
- FDVG-Trace
- Export, Import und Speichern von Testfällen
- Tests mit XML-Daten und anderen übersteuerten Werten

Import/Export-Funktion von FDVG-Elementen

Ziel

Die Teilnehmer:innen vertiefen Ihre im Seminar Grundlagen der Administration Formulardatenversorgungsgenerator (OSPlus S 336a) erworbenen Kenntnisse.

Sie:

- sind in der Lage, die fortgeschrittene Konfiguration von Formulardatenbausteinen vorzunehmen
- kennen die besonderen Arten von Formulardatenparametern und Besonderheiten beim DMS-Leistungsprodukt
- wissen, wie Sie spezielle Elemente in FDVG einbinden können
- erhalten einen Überblick über komplexe Individualisierungen von FDVG-Elementen, Verwendung von Testfällen und die Import / Export-Funktionen von FDVG-Elementen

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die ihre Kenntnisse zur Administration der Datenbefüllung von Vorlagen mittels der Anwendung FDVG innerhalb von OSPlus vertiefen möchten.

Das WEB-Seminar ist insbesondere für Sparkassen vorgesehen, die bisher ihre Individualisierungen sowie Eigenentwicklungen in der Anwendung ASF vorgenommen haben und diese auch weiterhin mit FDVG durchführen möchten.

Hinweis

Vorkenntnisse im Bereich der Datenversorgung sind von Vorteil. **+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.

- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067813	04.06.2024	05.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 820

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

OSPlus: S 380 - Digital: Geschenkbuch - Nachweis der Sachzuwendungen in OSPlus

Zielsetzung / Einführung1. Aufzeichnungspflichten

- nach § 4 Abs. 5 (1), Abs. 7 EStG (Geschenke an Geschäftsfreunde)
- nicht abziehbare Betriebsausgaben
- nach § 37b EStG (Sachzuwendungen an Geschäftsfreunde und Mitarbeiter)

2. Voraussetzungen für die Nutzung der Anwendung3. Schnittstellen zu REBU, AZ9 und KORE4. Unterstützung in den Prozessen

- Kauf von Geschenken
- Ausgabe der Geschenke an Empfänger
- Auswertungen nach steuerlichen Gesichtspunkten
- Inventur
- Jahresabschluss

Bearbeitung von Vorgängen im Geschenkbuch1. Anlage von Stammdaten:

- Lagerorte
- Geschenkeartikel
- Geschenkeempfänger

2. Suchvorgänge:

- Lagerorte
- Geschenkeartikel
- Geschenkeempfänger
- Bewegungen

3. Buchungsvorgänge

- Zugänge: - Erfassung im REBU / Eingangsbelege aus REBU - ohne Erfassung im REBU
- Entnahmen (einzeln und mehrfach)
- Storno
- Auf- / Abwertung
- Verschrottung
- Lagerumbuchung

4. Korrektur vorhandener Stammdaten**Inventur**

- Eröffnung
- Zähllisten
- Bestandsdifferenzen

Auswertungen

- Geschenke - Entnahme, steuerliche Gesichtspunkte
- Lagerbestand
- Änderungsprotokolle

Jahresabschluss

- Auswertungen interpretieren, Umbuchungen anstoßen
- Schließen altes Geschäftsjahr bzw. Öffnen neues Geschäftsjahr

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten grundlegende Kenntnisse in der Handhabung der Anwendung Geschenkbuch in der OSPlus-Banksteuerung.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Abteilungen Rechnungswesen, Marketing, Vorstandssekretariat und Kundenberatung, deren Aufgabe die Verwaltung und / oder Buchung von Geschenken und Zuwendungen an Mitarbeiter, Kunden und Geschäftsfreunde ist.

Hinweis

+++ Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067835	13.06.2024	13.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

OSPlus: S 425 - Digital: Administration der Baufinanzierung 2.0 mit OSPlus_neo

- Institutsparameter
- KURS-Berechtigungen
- GPS-Administration
- Produktadministration
- Administration der Regelsätze
- regelbasierte Produktermittlung auf Basis der Simulation
- Erläuterung des Standardregelwerks und Darstellung der Individualisierungsmöglichkeiten
- Administration und Testszenarien
- Behandlung institutsindividueller Fragen / Übungen zur Administration (insbesondere Produktadministration und Produktermittlung)

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die verschiedenen Bestandteile der aktuellen Administration der Baufinanzierung 2.0 mit OSPlus_neo und können diese in Ihrem Institut umsetzen.

Sie sind vertraut mit Regelsätzen und Individualisierungen in Verbindung mit der Baufinanzierung 2.0 und in der Lage, eine sparkassenindividuelle Administration vorzunehmen.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen:

- die die Administration der Finanzierungsprozesse inkl. Regelwerk innerhalb von OSPlus vornehmen
- aus der Kreditorganisation oder dem Kreditsekretariat, die für die Erarbeitung bzw. Dokumentation der institutsindividuellen Regeln für die Produktadministration verantwortlich sind

Die gleichzeitige Teilnahme von Fachorganisator:innen und Administrator:innen wird empfohlen.

Hinweis

Administrator:innen:

- Kenntnisse der GPS-Administration
- Kenntnisse des Produktbaukastens
- Kenntnisse der im Institut eingesetzten Regelsätze für das Kreditgeschäft
- Kenntnisse der Anwendung OSPlus-Kredit einschließlich deren Administration

Organisator:innen:

- Kenntnisse der Anwendung OSPlus Kredit
- Kenntnisse der institutsspezifischen Kreditprozesse
- Kenntnisse der Vertriebsstrategie (inkl. Produktpalette) des Instituts

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070127	21.11.2024	22.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

OSPlus: S 675 Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Value-at-Risk und Backtesting

- Methodik Value-at-Risk (VaR)
- grundlegende Einstellungen und Risiko-Workflow
- Darstellung des VaRs in der Echtbestandsanzeige
- Analyse der Fehler- / Hinweismeldungen
- Methodik des Backtestings
- relevante Kennzahlen (Ausreißer, tatsächliche GuV, VaR-Faktor)
- Analyse der Ausreißer und systematische Effekte
- Risikoanalysen-Manager

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind vertraut mit den Funktionalitäten und mit dem Workflow der Value-at-Risk - Berechnung in der Anwendung SimCorp-Dimension. Darüber hinaus kennen Sie die Funktionsweise des Backtestings.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Revisor:innen und Mitarbeiter:innen aus dem Bereich (Risiko-)Controlling, die in den MaRisk-Prozess im Rahmen von Handelsgeschäften eingebunden sind.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms SCD:

- S 671 Risikomanagement mit SCD - Grundlagenseminar
- S 672 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Handel
- S 673 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Abwicklung
- S 674 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Risikocontrolling
- S 676 Risikomanagement mit SCD - Transaktionsmeldewesen in SCD zu EMIR, MiFIR, SFTR
- S 677 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Revision
- S 678 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Bewertungen und Simulationen
- S 689 Risikomanagement mit SCD - Anlieferung an das Meldewesen
- S 696 Jahresabschluss mit SCD

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 671 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand sowie ausreichend Praxiserfahrung im Bereich (Risiko-)Controlling
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002554	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

OSPlus: S 722 Unterstützung der operativen Personalplanung mit der FI-Anwendung

Fachlicher Einstieg in die operative Personalplanung Funktionsweise des OSPlus-Moduls "Personalübersicht" Schulung der Funktionen in der Planungsübersicht (Operative Personalplanung)

- Konfiguration der Planungsübersicht in Personalinformation Online
- Erforderliche Informationseinheiten in Personalinformation
- Aufbau eines aktuellen Personaldatenbestands, inkl. Organisations-Struktur aus PARISplus-Soll-Stellenplan
- Berechnung Ist-MAK/Kosten und Plan-MAK/Kosten
- Zielwerterfassung und Analyse der Abweichungen
- Unterstützung einer rollierenden Planung
- Kommunikation über Kommentare zu Mitarbeiter, Planstelle und OE
- Personalauswertungen (Management-Basis-Bericht)

Die Webinarzeiten werden auf zwei Tage aufgeteilt. Am ersten Tag werden in zwei Webinarblöcken die theoretischen Grundlagen vermittelt (09:00-13:00 Uhr). Der praktische Teil findet am zweiten Tag in instituts-individuellen Sessions (1,5 Stunden je Institut) statt. Dafür wird ein individueller Tag je Sparkasse vereinbart.

Ziel

Die Teilnehmer:innen

- kennen die Anwendung Operative Personalplanung mit Ihren fachlichen Möglichkeiten zur Planung von MAK/Kosten.
- können die Planungsübersicht aufrufen, Personalmaßnahmen für eine rollierende Planung eingeben, Zielwerte und Kommentare erfassen.
- kennen die Möglichkeiten der Personalauswertungen.
- kennen die Möglichkeiten zur Konfiguration der operativen Personalplanung in der Planungsübersicht und im Personal-Cockpit; außerdem die entsprechenden Informationseinheiten zur Planung, die im Rahmen der Menükonfiguration zu Personalinformation verwendet werden können.

Im Rahmen der Veranstaltung werden erste praktische Anwendungsfälle zur Entwicklung Ihres Personalbestandes geübt - in der Regel nach erfolgreicher Konfiguration im Bestand Ihres Instituts.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen, die in der Sparkasse mit Aufgaben der Personalplanung betraut sind.

Hinweis

SEVA-Token und Sparkasseneigene User: Der technische Teil der Schulung wird im System der Sparkasse erfolgen. Der Zugriff auf das Echtssystem erfolgt über SEVA. Hierzu ist es zwingend erforderlich, dass Sie Ihren SEVA-Token inklusive Ihrer Zugangskennungen einschl. Passwort zum Seminar mitbringen. **Für das Seminar sind folgende fachliche Voraussetzungen nötig:**

- Kenntnis der Parameter, die der künftigen Entwicklung des Personalbestands zugrunde gelegt werden sollen.
- Kenntnis praktischer Anwendungsfälle im Rahmen der Planung des Personalbestandes in der Sparkasse.

Für das Seminar sind folgende technische Voraussetzungen nötig:

- Ein aktives Menü "OE- und Stellenplan (PM)" unter dem Punkt "Personalinformation"
- Für die Freigabe eines geänderten Menüs während der praktischen Übungen ist ein zweiter Mitarbeiter mit dem Recht PE-KONFIG erforderlich.

Der Teilnehmer muss folgende Kursrechte besitzen:

- **OSPP_MENU_07:** zum Aufruf des Hauptmenüpunktes „OSPlus-Personal,“
- **PE-MA:** Rolle Mitarbeiter, um die eigenen Daten sehen zu können
- **PE-GHPL:** Rolle Gesamthausplaner mit den Attributen „Drucken“ und „Exportieren“ zum Zugriff auf die Zielvorgaben, Planungsübersicht, Protokolle und zur Durchführung von Aktionen wie z.B. der Erfassung von Personalmaßnahmen

- **PE-KONFIG:** zur Konfiguration der Personalanwendungen mit den Attributen „Anlegen“, „Ändern“, „Löschen“, „Drucken“, „Exportieren“

Darüber hinaus sind weitere für den Personalbereich benötigte Rechte hilfreich:

- **PE-PER:** Personalreferent, Unterschiede im Personalbereich (Entwickler/Entgelt) werden über die Feindefinitionen in KURS gesteuert
- **PE-CP-MA:** Ermöglicht im Personal-Cockpit den Zugriff auf die Aufgabenliste für den Mitarbeiter
- **PE-MS-PER:** Mitarbeitersuche für Personalreferenten
- **PE-PA-PER:** Personalauswertungen mit den Attributen „Ausführen“, Exportieren“, „Drucken“ und „Grafik“
- **PE-PA-KONFIG:** Zur Konfiguration der Auswertungen mit den Attributen „Anlegen“, „Ändern“, „Löschen“, „Drucken“, „Exportieren“

Zwei Bildschirme erforderlich! Es ist erforderlich, dass entweder a) am PC ein zweiter Bildschirm existiert oder b) die Präsentation über ein zweites Gerät (z.B. ein iPad) verfolgt wird. Hintergrund: Für die praktische Arbeit werden Tätigkeiten, die am Bildschirm präsentiert werden, direkt am eigenen System nachvollzogen.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008215	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

OSPlus: S 803 IDV-Basiswissen: IDV Office

Vorstellung des IDV-Tools IDV-Office anhand verschiedener Prozesse, die zur Erstellung von Auswertungen mit diesem Tool notwendig sind:

- SQL erstellen, ausführen, Ergebnisse sichten
- Hilfen bei der SQL-Erstellung incl. IDV-Dokumentation
- Programmvorgaben
- Folgeverarbeitung
- Serienabfragen
- Terminierung, IDV-Automation
- Rechtezuordnung
- Protokolle

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick über die Funktionalitäten / Prozesse in IDV-Office. Die Vertiefung des Schulungsinhaltes erfolgt durch praktische Übungen, bei denen einfache SQL-Selects erstellt werden und je nach Aufgabenstellung auch weitere IDV-Office-Funktionalitäten einbezogen werden.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die unter OSPlus die IDV-Abfragen in IDV-Office im Haus der Sparkasse betreuen sollen.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms IDV:

- S 800 IDV-Basiswissen: SQL Grundlagen
- S 801 IDV-Basiswissen: Datenworkshop 1
- S 802 IDV-Basiswissen: Datenworkshop 2
- S 805 IDV-Basiswissen: OSPlus Report
- S 806 IDV-Aufbauwissen: Datenworkshop 3

Bitte beachten Sie für die Teilnahme am Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch der IDV-Schulung S 800 oder SQL-Kenntnisse
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002522	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Rollout Banksteuerung: Schulung

Die genauen Inhalte werden zu einem späteren Zeitpunkt bekanntgegeben.

Ziel

Die Zielstellung der Veranstaltung wird zu einem späteren Zeitpunkt bekanntgegeben.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an die Rolloutverantwortlichen der teilnehmenden Sparkassen aus ...

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-069509	12.06.2024	12.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	185
V-069511	31.12.2024	31.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	185
V-069513	31.12.2024	31.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	275
V-069515	31.12.2024	31.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	275
V-069527	27.06.2024	27.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	185
V-069985	12.06.2024	12.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	140
V-069991	27.06.2024	27.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	140

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Roundtable: Recht/ Nachhaltigkeit - CSRD, Risikomanagement & ESG im Wertpapiergeschäft

CSRD - Katalysator & Meilenstein für Nachhaltigkeit in Mittelstand & Finanzwirtschaft

- Aktueller Status nach Level I - Rechtsetzung: Stand der delegierten Rechtsakte & nationaler Umsetzung
- Nichtfinanzielle Berichterstattung bei Sparkassen: Herausforderungen fortgeschrittenen Stakeholder-Reportings
- Firmenkundengeschäft: CSRD als Element nachhaltiger Transformationsberatung
- Erfahrungsaustausch

Risikomanagement - Verschränkung von ESG & Risikoarten

- Eigenmittel: Aktueller Stand zu SREP-Aufschlag oder Green supporting/penalizing factor
- MaRisk-Novelle: Abhängigkeit der Strategischen Nachhaltigkeitsrisikoinventur zur laufenden Entwicklung der ESG-Rechtsgrundlagen
- Erfahrungsaustausch

Wertpapiergeschäft: Erweiterte Abfrage der Nachhaltigkeitspräferenzen nach MiFID II, ESMA Guidelines & BaFin-Praxis

- Aktueller regulatorischer Stand zur Umsetzung der ESMA Guidelines MiFID II suitability requirements
- Aufsichtsrechtliche Anforderungen an Kundenexploration & Mitarbeiterqualifikation
- Erfahrungsaustausch

Ziel

Ziel ist - nach Impulsvorträgen - die Diskussion aktueller rechtlicher und aufsichtsrechtlicher Gesichtspunkte im ESG-Zusammenhang.

Zielgruppe

Nachhaltigkeitsbeauftragte, Recht, Compliance, ESG-befasste Mitarbeitende im Risikomanagement, Firmenkunden- und Wertpapiergeschäft

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006847	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar ISP Controlling im IDH

Seit 2021 steht allen Sparkassen mit dem ISP Controlling im IDH ein Reportingtool für telefonische Einheiten wie KSC oder BC zur Verfügung. Die Nutzung der Anwendung erfordert die Umsetzung einiger hausindividueller Vorbereitungen, um eine korrekte Aussagekraft des umfangreichen Kennzahlensets zu erzielen. Egal ob Sie das ISP Controlling bereits aktiviert haben oder es zeitnah einführen wollen: In diesem 2-teiligen Workshop begleiten wir Sie kompetent von der Konzeption über die Administration bis zur Anwenderschulung und Interpretation der Kennzahlen. Am Ende steht Ihnen ein für Ihr Haus optimiertes Instrument zur zielgerichteten Steuerung Ihrer medialen Einheiten zur Verfügung!

Workshop 1

- Vorstellung des Aufbaus und der Berichte des ISP Controllings
- Grundlagen für die Konzeption der Strukturen und des Outbound-Reportings
- Begleitung bei der Erstparametrisierung in der ISP
- Vorbereitung der Administration in OSPlus

Workshop 2

- Erarbeitung des Berechtigungskonzeptes
- Vorbereitung der Administration der Zugriffsberechtigungen in OSPlus
- Einführende Anwenderschulung
- Erläuterung des enthaltenen Kennzahlensets

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- kennen die konzeptionellen Voraussetzungen zur Einführung des ISP Controllings
- wissen, welche Administrationsschritte notwendig sind und welche Möglichkeiten es gibt, individuelle Zugriffsberechtigungen einzurichten
- sind vertraut mit dem Inhalt der Berichte und können die enthaltenen Kennzahlen interpretieren
- können die Anwendung sicher nutzen

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Leiter/-innen und Teamkoordinatoren/-innen von Kunden-Service-Centern, Digitalen Beratungs-Centern und BusinessCentern, die in der Sparkasse die Interaktive-Service-Plattform (ISP) der Finanz Informatik einsetzen sowie wie Mitarbeiter/-innen, die mit der ISP-Administration vertraut sind.

Hinweis

Das WEB-Seminar besteht aus zwei Workshops, die Sie bei der Einführung des ISP Controllings begleiten. Zwischen dem ersten und zweiten Termin sollte die Datenübertragung in das IDH via Ticket an die Finanz Informatik beantragt werden, eine vorherige Beauftragung ist nicht erforderlich. Kenntnisse über das hauseigene Routing werden vorausgesetzt, idealerweise steht für den 1. Termin ein ISP-Administrator zur Verfügung. Zur Umsetzung der im Seminar erarbeiteten Inhalte ist die Unterstützung durch Mitarbeiter:innen, die OSPlus und / oder KURS administrieren, erforderlich. **Voraussetzung:** Die Veranstaltung richtet sich sowohl an Sparkassen, die das ISP Controlling im IDH noch nicht eingeführt haben, wie an Häuser, die ihre Administration optimieren oder das Kennzahlenset intensiv kennenlernen möchten. **Bitte beachten Sie für die Teilnahme am**

Seminar die folgenden Hinweise:

- **Institutsschulung**
- **Maximale Anzahl an Sparkassen: 8**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068425	18.11.2024	02.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 475

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Aufbauschulung Zinsbuchsteuerung mit caballito

- Prozessschritte zur Umsetzung der Zinsbuchsteuerung mit der caballito-Anwendung Zinsbuch-Reporting
- Erläuterung der Funktionalitäten in der caballito-Anwendung Zinsbuch-Reporting
- Fragen der Teilnehmer:innen

Ziel

Die Teilnehmer:innen können die notwendigen Schritte in caballito zur Zinsbuchsteuerung eigenständig durchführen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die:

- planen, eine integrierte Zinsbuchsteuerung erstmalig zu implementieren
- bereits eine integrierte Zinsbuchsteuerung implementiert haben und vor dem technischen Umstieg von sDis OSPlus auf das Zinsbuch-Reporting in caballito stehen

Hinweis

Vorausgesetzt werden:

- Kenntnisse zum Marktpreisrisiko
- Zugriff auf die Anwendungen Zinsbuch-Reporting, MPR und IKD

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072953	16.05.2024	16.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395
V-073239	20.11.2024	20.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Banksteuerung einfach verstehen - Teil 1: Kundengeschäftssteuerung

Überblick zur Gesamtbanksteuerung

- Steuerungsperspektiven im Überblick
- aufsichtsrechtliche Anforderungen an die Banksteuerung
- Ergebniskalkulation im Bankbereich (Kalkulationsbereiche auf Gesamtbankebene)

Produktkalkulation und Einzelgeschäftssteuerung

- Kalkulation im Zinsgeschäft (Marktzinsmethode, Zinskonditions- und Strukturbeiträge, Abbildung von Zinsprodukten in der Banksteuerung)
- Kalkulation im Risikobereich (erwarteter Verlust, vom Rating zu den Standardrisikokosten)
- Kalkulation im Betriebsbereich (Standardstückkostenermittlung auf Basis der Prozesskostenrechnung)
- integriertes Fallbeispiel zur Einzelgeschäftskalkulation
- barwertige Steuerungsperspektive: Einführung an einem Fallbeispiel

Ziel

Die Teilnehmer:innen verschaffen sich einen einfachen und grundlegenden Zugang zum Themenkomplex der modernen Banksteuerung auf Basis der aktuellen praxisrelevanten Fachkonzepte.

Mithilfe konkreter Fallbeispiele wird Ihnen das Verständnis und die Verinnerlichung der vermittelten Inhalte erleichtert.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Vorstände und Führungskräfte aus allen Ressorts, insbesondere Banksteuerung und Treasury.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002303	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Banksteuerung einfach verstehen - Teil 2: Risikosteuerung

Grundlagen der Risikoanalyse

- aufsichtsrechtliche Grundlagen
- Risikobegriff, Risikoarten, Risikomessmethoden im Überblick
- Value at Risk als bedeutendstes Konzept zur Risikosteuerung: historische Simulation, parametrische Verfahren und Monte-Carlo-Simulation im Vergleich

Grundzüge der Zinsbuchsteuerung

- periodische und barwertige Zinsbuchsteuerung: Fallbeispiel zum Methodenvergleich
- Strategieansätze: aktive vs. passive Zinsbuchsteuerung
- aufsichtsrechtliche Zinsrisikokennzahlen

Adressrisikosteuerung

- Charakteristika von Adressrisiken
- Credit Value at Risk zur Messung des unerwarteten Verlustes im Kreditgeschäft
- Grundzüge der Kreditportfoliosteuerung: Einfluss von Diversifikation und Granularität auf die Verlustverteilung eines Kreditportfolios
- Einbindung von Eigengeschäften in die Adressrisikosteuerung

Ausblick

- integrierte Gesamtbanksteuerung

Ziel

Die Teilnehmer:innen verschaffen sich einen einfachen und grundlegenden Zugang zum Themenkomplex der modernen Banksteuerung auf Basis der aktuellen praxisrelevanten Fachkonzepte.

Mithilfe konkreter Fallbeispiele wird Ihnen das Verständnis und die Verinnerlichung der vermittelten Inhalte erleichtert.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Vorstände und Führungskräfte aus allen Ressorts, insbesondere Banksteuerung und Treasury.

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002445	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Betriebsorganisation: Arbeitswelt im Wandel - Auswirkungen der Digitalisierung auf die Arbeitsorganisation

Die Arbeitswelt 2025

- Vertrieb
- Produktion
- Stab

Auswirkungen der Digitalisierung auf

- Strukturen
- Prozesse
- Raumorganisation
- Arbeitsplätze
- Effizienz & Produktivität
- Identität & Identifikation
- Zufriedenheit & Motivation
- Betriebsklima
- Personal- & Sachkosten (ein Szenario)

Rechtliche Aspekte

- Arbeitsschutz
- Datenschutz

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Möglichkeiten eine effiziente, digitale Arbeitswelt bietet und mit welchen Grenzen und Herausforderungen dies einhergeht.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich gleichermaßen an:

- Mitarbeiter:innen und Führungskräfte aus Stabsabteilungen
- Projektleiter:innen
- Organisator:innen
- Personalmanager:innen

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007033	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Die Insolvenz des Kunden - was Sparkassen jetzt wissen müssen - Basiswissen und praktische Erwägungen rund um das Insolvenzrecht

Die Insolvenz des Kunden bildet ein Thema, mit dem sich Sparkassen häufig auseinandersetzen müssen. Glaubt man Sachverständigen droht uns in naher Zukunft eine neue Insolvenzwellen. Das vorliegende WEB-Seminar möchte die Grundlagen des Insolvenzrechts vermitteln, vorhandenes Wissen intensivieren, sodass die Sparkassen in die Lage versetzt werden, ihre Fälle noch besser und optimierter zu bearbeiten. Neben einer Betrachtung des Insolvenzverfahrens, dessen einzelnen Voraussetzungen und Wirkungen, sollen auch Themen rund um die natürliche Person, allem voran die Themen Restschuldbefreiung, Einkommen, Vollstreckungsverbote behandelt werden. Die Teilnehmer erhalten eine wertvolle Gesamtübersicht über das Insolvenzverfahren verbunden mit wertvollen praktischen Hinweisen, Beispielsfällen und Rechtsprechungshinweisen. Auch der neu bekannt gewordene Richtlinienentwurf zur Harmonisierung des Insolvenzverfahrens und seine potentiellen Auswirkungen sollen - wo notwendig - erörtert werden. Themen der Vollstreckung - die ebenfalls auf dem Gebiet der Zwangsvollstreckung Anwendung finden - runden das Gesamtbild ab. **Inhalte (u.a.):** - Übersicht über das Insolvenzverfahren- Zugang zum jeweiligen Verfahren- Unterschied der einzelnen Verfahrensarten- die Insolvenz der nat. Person- alles rund um die Restschuldbefreiung- Dauer der Abtretung- Vollstreckungsverbote und ihre praktische Handhabung- Insolvenzplan und Eigenverwaltung- Anträge und Gläubigerrechte- Rechtsprechung und Beispiele- u.v.a. **Ihr Dozent:** Dipl.-Rpfl. (FH) Stefan Lissner ist stellv. Landesvorsitzender des Bundes Deutscher Rechtspfleger Landesverband Baden-Württemberg e.V. sowie langjähriger Insolvenzrechtspfleger beim Insolvenzgericht Konstanz. Neben seinem Buch zum Prozesskosten- und Beratungshilferecht (Kohlhammer-Verlag, 4. Aufl. 2021) sind 2016 sein Handbuch zum Insolvenzrecht (Lissner/Knauff, Kohlhammer-Verlag, 2. Aufl. 2023) und sein Buch zu den wichtigsten Fragen des Insolvenzrechts (Lissner/Dorell, Reckinger-Verlag, 3. Aufl. 2021; 4. Auflage 2023) erschienen. Darüber hinaus kommentiert er seit der 3. Auflage die InsVV im Fachanwaltskommentar zum Insolvenzrecht /Ahrens/Gehrlein/Ringstmeier, Luchterhand-Verlag) sowie das Thema Verfahrensbeendigung in der 10. Auflage des Werkes von Mohrbutter/Ringstmeier, Handbuch der Insolvenzverwaltung. Sein Buch zur Vergütungskontrolle (Haarmeyer/Lissner/Metoja, Carl Heymanns Verlag) ist 2021 ebenfalls erschienen. Sein Buch zur Aufsicht über den IV (Haarmeyer/Metoja/Lissner, Reckinger Verlag) ist 2023 erschienen. Stefan Lissner ist zudem durch seine zwischenzeitlich über 400 Fachbeiträge in juristischen Fachmagazinen und zahlreichen Vorträge bekannt. Darüber hinaus ist er auch Prüfer in der Fachhochschulausbildung zum Dipl.-RPfl. (FH), Referent an den Sparkassenakademie Baden-Württemberg sowie Lehrbeauftragter an den HS Ravensburg-Weingarten (bis 2017) sowie Allensbach Konstanz. Er ist außerdem seit 1.1.2020 Schriftleiter der Kommunalkassenzeitschrift und war bis 2022 im Vorstand des DRIT (Deutscher Insolvenz- und Restrukturierungsgerichtstag).

Ziel

Die Teilnehmer lernen das Insolvenzverfahren nicht nur kennen, sondern anhand zahlreicher Beispielsfälle werden vorhandene Kenntnisse auch vertieft und eindrücklich vermittelt. Das Seminar will dabei wichtige Skills vermitteln und Sie unterstützen, Insolvenzverfahren effizient und rechtssicher zu bearbeiten.

Zielgruppe

- Mitarbeiter der Sparkassen, die mit der Liquidation und der Bearbeitung von Problemkrediten betraut sind
- Führungskräfte

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007757	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: E-Government ist einfach - mit den digitalen Lösungen der Sparkasse

Aufbau:

1. Hintergrund und Status Quo E-Government
2. E-Payment ist einfach: die Multi-Bezahlösung GiroCheckout
3. E-Rechnung leicht gemacht: S-Rechnungs-Service (inkl. SRS easy)
4. Kommunales Portfoliomanagement: S-Kompass
5. Weitere Angebote der S-Public Service GmbH nach aktuellem Stand (z.B. eID/YES, Kommunale Einkaufswelt, etc)
6. Instrumente der Vertriebsunterstützung (z. B. Partner-Login, Digitalisierungskompass, Vermarktungsoffensive)
7. Vertriebskompetenz (u. a. Umgang mit dem GiroCockpit)

Thematische Schwerpunkte ausgewählter Module: E-Payment ist einfach: GiroCheckout

- Rechtlicher Rahmen und Einsatzmöglichkeiten im EGov
- GiroCheckout inkl. Bezahlverfahren
- Formen der Integration
- Spezielle Lösungen (z. B. Ticketing)
- Mehrwertlösungen (z. B. GiroCode)
- Vom Erstkontakt zum Kunden: Vertriebs- und Serviceversprechen

E- Rechnung leicht gemacht: S-Rechnungs-Service

- Status quo: Umsetzungsstand in den Bundesländern und rechtliche Rahmenbedingungen
- Wie funktioniert der S-Rechnungs-Service: Eingangs- und Ausgangsrechnungen
- Ansätze für einen erfolgreichen Vertrieb
- Implementierung
- Vom Erstkontakt zum Kunden: Vertriebs- und Serviceversprechen
- NEU: S-Rechnungs-Service easy für Kleinunternehmer und Start-Ups

Kommunales Portfoliomanagement: S-Kompass

- Wie funktioniert S-Kompass
- Vorteile und Möglichkeiten der Portfoliosteuerung
- Vom Erstkontakt zum Kunden: Vertriebs- und Serviceversprechen

Ziel

Die Teilnehmer:innen werden in die Lage versetzt, Vertriebsansätze im E-Government zu erkennen um erfolgreich und zielführend zu beraten. Hierfür werden den Teilnehmer:innen die grundlegenden Produktkenntnisse der digitalen Lösungen für Kommunen, sowie das nötige Vertriebs-Know-how vermittelt.

Zielgruppe

- Fachberater:innen Giro-ZV
- Kommunalkundenberater:innen
- Electronic Banking-Berater:innen

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006577	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

Web-Seminar: Erfahrungsaustausch Zahlungsverkehr (Follow-up Modulreihe Schadenfallbearbeitung im ZV)

Aktuelle Fragen rund um den Zahlungsverkehr.

Detaillierte Informationen werden vor dem Erfahrungsaustausch veröffentlicht. Fokussiert betrachtet werden Schadenfälle aus den Bereichen:

- Kartenzahlungsverkehr
 - Debit-/Kreditkarte
 - virtuell, haptisch
 - GA, POI
- Überweisungsverkehr
 - Online-Banking
 - Sicht ZDL des Zahlers, G1
 - alle Einreichungswege

Ziel

Sie tauschen sich mit anderen Teilnehmer:innen und Experten hinsichtlich Ihrer Fragen, Anmerkungen und Erfahrungen aus der Praxis aus.

Sie entwickeln Lösungsansätze z.B. zur Schadenfallbearbeitung im Zahlungsverkehr.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte im Kartengeschäft sowie Online-Banking/Electronic Banking
- Vorstandssekretariat, Rechtsabteilung, Interne Revision und Betriebsorganisation

Hinweis

Die Schulung findet in Kooperation mit der Sparkassenakademie Baden-Württemberg statt. Ihre Anmeldung nehmen Sie bitte direkt im Online-Portal der Sparkassenakademie Baden-Württemberg unter folgendem Link vor: Anmeldung zum "Erfahrungsaustausch Zahlungsverkehr" beim Sparkassenverband Baden-Württemberg

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070775	06.06.2024	06.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 350

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Excel PowerPivot als Instrument (Tabellen, Datenverarbeitung, DAX-Formeln)

- Auffrischung Grundlagen Excel Pivot-Tabellen
- Grundlagen und Vorteile von PowerPivot
- PowerPivot aktivieren und Excel-Tabellen in das Datenmodell importieren
- Beziehungen zwischen den Tabellen im Datenmodell erstellen und verwalten
- Erstellen von Pivot-Tabellen aus PowerPivot-Daten.
- DAX-Formeln und berechnete Spalten / Felder und weitere DAX-Funktionen erstellen.

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind nach Abschluss der Schulung in der Lage, mehrere Excel-Tabellen über Beziehungen in PowerPivot zu verknüpfen, auszuwerten und in einer Tabelle übersichtlich darzustellen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die mit Auswertungen bzw. dem Reporting befasst sind und denen Kenntnisse in den hier genannten Inhalten fehlen oder die eine Auffrischung benötigen.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen.

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068761	27.11.2024	27.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 420

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Fallaufnahme - Abwicklung mit Haftungsfonds

- Weiterleitung des Betrugsfalls an den Haftungsfonds (oder an einen anderen Rückversicherungsträger oder an die EKS)
- Abwicklung des Betrugsfalls (Ablehnung/Erstattung)
- Abrechnung des Haftungsfonds mit Umlageberechnung
- Prozesse und Vordrucke

Ziel

- Weiterleitung des Schadenfalls an den Haftungsfonds (oder an einen anderen Rückversicherungsträger EKS)
- Abwicklung des Schadenfalls

Zielgruppe

Das Web-Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen:

- Zahlungsverkehr
- Betriebsorganisation
- Rechtsabteilung
- interne Revision
- Vorstandssekretariat

Hinweis

Die Schulung findet in Kooperation mit der Sparkassenakademie Baden-Württemberg statt. Ihre Anmeldung nehmen Sie bitte direkt im Online-Portal der Sparkassenakademie Baden-Württemberg unter folgendem Link vor: Anmeldung zum Web-Seminar "Fallaufnahme: Abwicklung mit Haftungsfonds" beim Sparkassenverband Baden-Württemberg

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008325	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Fortgeschrittenenseminar: Online-Banking-Schadensfälle: Technische Analyse als Grundlage einer juristischen Beurteilung

- Betrugsvarianten
- Schadensursachen
- mögliche Fallkonstellationen
 - Social Engineering
 - Phishing
 - Betrügerische Anrufe, z.B. durch angebliche Sparkassen- oder Microsoftmitarbeiter
 - Anlagebetrug
- Arten missbräuchlicher Transaktionen im Zusammenhang eines Betrugsfalls
- Dokumentation im Rahmen der Fallbearbeitung
- zu sichernde Unterlagen
- Verifizierung von Kundenangaben zum Schadensfall
- Möglichkeiten der Prüfung und Nachvollziehbarkeit im OSPlus
 - Einzel-/Echtzeit-Überweisung
 - Transaktion über Zahlungsdrittdienstleister
 - digitale Sparkassen-Card
 - S-Klick-Plus Kredit
- LISA-Listen und Online-Recherche
- Leitlinie im strategischen Umgang mit Schadenssummen und Erstattungen ggü. geschädigten Kunden
- relevante Fragestellungen im Umgang mit Kundenbeschwerden und anwaltlichen Schriftsätzen
- Grundlage der Abwehr von Haftungsansprüchen
- Mitverschulden und Mitwirkungshandlungen des Online-Banking-Nutzers
- Starke Kundenauthentifizierung und autorisierte Vorgänge im Online-Banking
- Authentifizierungsverfahren
 - chipTAN-Verfahren
 - pushTAN-Verfahren
- Fallspezifische Argumentation zur Abwehr von Haftungsansprüchen
- sachverhaltsindividuelle Stärken im Falle einer gerichtlichen oder außergerichtlichen Auseinandersetzung
- Workshop bzw. Diskussionsrunde zu aktuellen Praxisfällen der Teilnehmenden

Ziel

- Festigung und Vertiefung von technisch-analytischen Kenntnissen im Zusammenhang der Bearbeitung von Online-Banking-Schäden, insbesondere vor dem Hintergrund einer gerichtlichen oder außergerichtlichen Auseinandersetzung mit den betroffenen Kunden

Zielgruppe

Abteilungen Electronic-Banking, Beschwerdemanagement, Vorstandsstab, Justizariat, Organisationsentwicklung

Hinweis

Den zuletzt genannten Punkt der Agenda können Sie als Teilnehmende aktiv mitgestalten.

Ziel ist es, Praxisfälle in einer „Expertenrunde“ zu diskutieren und gemeinsame Lösungsansätze bzw. Strategien im Umgang mit problematischen Konstellationen oder allgemeinen Fragestellungen zu entwickeln.

Hierfür wäre es von Vorteil, wenn Sie als Teilnehmende in Vorbereitung auf das WEB-Seminar Betrugsfälle aus Ihren Sparkassen thematisch aufarbeiten und diese inkl. der entsprechenden Probleme/ Fragen/ Diskussionsgegenstände zum WEB-Seminar mitbringen. Insbesondere Beispiele, die sich bereits in einer gerichtlichen oder außergerichtlichen Auseinandersetzung befinden, könnten von Interesse für das Auditorium sein.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008203	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: GBS-Fachschulung 1 + 2

Einleitung

- fachlicher Überblick - unser Ziel: Ergebnis- und Kapitalplanung
- prozessualer Überblick
- Anwendungsfälle der GBS, neue Funktionalitäten

Ergebnisplanung

- Zinsüberschuss
 - Zinsergebnis Ist-Geschäft
 - Zinsergebnis aus Neugeschäft (Festzins und Floater)
 - Zinsergebnis aus dem variablen Geschäft
 - Zinsergebnis aus Benchmarkdisposition
 - Zinsergebnis aus Fonds
 - sonstiges Zinsergebnis: Bilanzschließung, Beteiligungen, Zinskorrekturen sowie Korrekturen durch Adressenausfallrisiko
- Bewertungsergebnis Kredit
 - Bonitätssimulation
 - Einzelwertberichtigungen und Direktabschreibungen
 - Pauschalwertberichtigungen
- Bewertungsergebnis Wertpapiere
 - zinstragende Wertpapiere im Direktbestand
 - Bewertungsergebnis aus Fonds
- Verlustfreie Bewertung des Zinsbuches (IDW BFA 3) in Stichtags- und Forwardsicht
 - Unternehmensbarwert - stille Last / Reserve auf dem Zinsbuch
 - barwertige Risikokosten
 - barwertige Refinanzierungskosten
 - barwertige Verwaltungskosten
 - barwertige Provisionsergebnisse
 - Korrekturpositionen
- sonstige simulierte Effekte auf die GuV
 - Bewertungsergebnisse durch Zu-/Abschreibungen bei Sachanlagen, Beteiligungen, Handelsbestand und sonstiger Vermögensgegenstände
 - sonstiger ordentlicher Aufwand - Umgang mit OpRisk und Eventualverbindlichkeiten
 - Rückstellungen und Jahreszinskorrekturen durch Vertrags- und Zuwachssparen
- nicht-simulierte GuV-Komponenten
- Jahresabschluss und Mittelverwendung
 - Jahresabschlussdurchführung - Gewinnausschüttung / Gewinnthesaurierung
 - Erläuterung der Vorsorgereserven § 340f, § 340g, § 340e, § 26a und verbundene Simulationsmöglichkeiten

Kapitalplanung

- Planung Kapitalien
 - Simulation und Erfassung der Kapitalien
 - Simulation und Erfassung der Kapitalanforderungen
- Planung Gesamtrisikobeträge
 - RWA Kredit
 - RWA OpRisk
 - weitere Planungsgrößen

Ziel

In der kombinierten GBS-Fachschulung werden die fachlichen Hintergründe der neuen Gesamtbanksimulation thematisiert sowie Methoden und Modelle der simulierten Ergebnisgrößen vorgestellt.

Neben den fachbezogenen Erläuterungen der jeweiligen Themen beinhaltet die Schulung dabei auch veranschaulichende Zahlenbeispiele.

Zudem wird bei einigen Themen (wie zum Beispiel "Bewertungsergebnis Kredit" oder "Verlustfreie Bewertung - BFA 3") ein direkter Praxisbezug dadurch hergestellt, dass Hinweise zur Interpretation und zur Ergebnisplausibilisierung direkt in der GBS-Anwendung gegeben werden.

Die Fachschulung unterstützt damit die Teilnehmer:innen unmittelbar bei der Umsetzung der dargestellten Fachlichkeit in der praktischen Anwendung.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Projektfachverantwortliche, Bankfachleute und alle, die im Rollout Banksteuerung für GBS zuständig sind.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008115	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Grundlagenseminar: Karten- und Kontenschäden - Grundlagen der Fallannahme und Bearbeitung

- Grundlagen der Schadensfallbearbeitung
 - Schadensfallkategorien
 - grundsätzlicher Bearbeitungsablauf nach Eingang einer Schadensfallmeldung
- Kartenschäden
 - Schadensursachen
 - Kontaktlosverfügungen ohne PIN-Eingabe
 - Verfügungen mit PIN-Eingabe
 - Mögliche Unterlagen einer Schadensfallmeldung
 - Beratungsgespräch mit dem Kunden
 - Fragestellungen zur Sachverhaltsaufklärung mit dem Kunden
 - Verifizierung von Kundenangaben
- Überweisungsbetrug mittels beleghafter SEPA-Überweisungen / Z1-Aufträgen
 - Mögliche Unterlagen einer Schadensfallmeldung
 - Beratungsgespräch mit dem Kunden
 - Fragestellungen zur Sachverhaltsaufklärung mit dem Kunden
- Online-Banking-Schadensfälle
 - Betrugsvarianten
 - Schadensursachen
 - mögliche Fallkonstellationen
 - * Social Engineering
 - * Phishing
 - * Betrügerische Anrufe, z.B. durch angebliche Sparkassen- oder Microsoftmitarbeiter
 - * Anlagebetrug
 - * Waren-/Dienstleistungsbetrug
 - * Enkeltrick
 - Arten missbräuchlicher Transaktionen im Zusammenhang eines Betrugsfalls
 - Checkliste zur Erstannahme von Online-Banking-Schäden
 - Mögliche Unterlagen einer Schadensfallmeldung
 - Beratungsgespräch mit dem Kunden
 - Fragestellungen zur Sachverhaltsaufklärung mit dem Kunden
- Einblick in die Betrugsfallbearbeitung für die Co-Badge-Produkte bei der Pluscard

Ziel

- praxisorientierte Vermittlung von Grundlagen auf dem Themengebiet Karten- und Kontenschäden mit dem Ziel der Entwicklung eines Leitfadens zur Führung eines Beratungsgesprächs mit den betroffenen Kunden

Zielgruppe

- Marktmitarbeitende (Service, Kundenberatung, Privatkundencenter/ "Call Center")

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008201	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Individualisierung von Prozessen - Notwendigkeit, Vorgehen, Begründung, Steuerung, Rückkehr zum Standard

- Standard richtig erkennen - die komplizierte Definition eines einfachen Begriffs
- Voraussetzungen für Abweichungen vom PPS-Standard (abkoppeln, individualisieren oder fehlende Standardprozessen) oder den Einsatz von Drittanwendungen
- Rahmenbedingungen für Prozesse
- regulatorische Anforderungen an eigene Prozesse und Drittanwendungen
- Methoden zur Quantifizierung der Kosten für ein Abweichen vom Standard der Sparkassenorganisation
- KPI (Key Performance Index) zur regelmäßigen Überprüfung von eigenen Prozessen / Anwendungen vs. FI / DSGVO Standards

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- erkennen, wann Abweichungen notwendig und sinnvoll sind
- lernen einen Handlungsregelkreis bei notwendigen Abweichungen kennen
- können Methoden zur Quantifizierung anwenden

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an:

- Leiter:in Organisation
- Führungskräfte allgemein
- Projektmanager:innen
- Organisator:innen
- Prozessmanager:innen
- Prozessverantwortliche

Ansprechpartner

Steve Bocher

Tel: 0151 15174753

Fax: 030 2069 2902

Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069173	30.09.2024	30.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Instrumente der neuen Banksteuerung aus Sicht der Revision

Überblick neue Banksteuerung

- Überblick über die Anwendungen in der neuen Banksteuerung / Ablösung Alt-Systeme
- Zeitplan Bereitstellung / Rollout
- Hinweise zum Mustervorgehen / Checklisten

Marktpreisrisiko (MPR)

- Vorstellung der Modelle zur Risikoquantifizierung (VKA, Szenariorechnung)
- notwendige Verfahren (Parametrisierung, Datenflüsse inkl. Besonderheiten, Plausibilisierungen, FAQ)
- Mustervorgehen und Checklisten

sonstige Anwendungen

- AvG
- AnimO
- IKD
- CFG

Immobilien (caballito)Refinanzierungskostenrisiko (RKR)

- Vorstellung der Modelle zur Risikoquantifizierung (VKA)
- Verfahren (Parametrisierung, Datenflüsse inkl. Besonderheiten, Plausibilisierungen, FAQ)
- Mustervorgehen und Checklisten

Gesamtbanksimulation (GBS)

- Kurzvorstellung bankfachliche Inhalte zur ökonomischen und normativen Risikotragfähigkeit sowie Zinsüberschusssimulation
- Mustervorgehen und Checklisten

Ziel

Das WEB-Seminar zeigt kritische Handlungsfelder, welche aus Praxiserprobungen bzw. dem Rollout abgeleitet wurden.

Die Teilnehmer:innen:

- kennen die Grundzüge der neuen Banksteuerungsanwendungen im Überblick und die Anwendungen MPR, RKR sowie GBS im Detail
- haben einen Überblick über notwendige Liefersysteme, Eingriffsmöglichkeiten in die Anwendungen sowie über den zu erwartenden Output aus den Instrumenten bzw. dem Reporting
- sind vertraut mit den begleitenden Instrumenten, welche für die zentralen Anwendungen notwendig bzw. entscheidend sind
- können anhand einer Muster-Checkliste ihre Prüfungstätigkeiten vorbereiten

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Revisor:innen, die die Rolloutaktivitäten zur neuen Banksteuerung begleiten und / oder erste Prüfungen vorbereiten bzw. durchführen.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070859	26.06.2024	26.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 1185
V-070861	10.07.2024	14.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 1185

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Intensivworkshop für alle mit der Vollstreckung betrauten MitarbeiterInnen

Schon seit Jahren sind für die Beauftragung des Gerichtsvollziehers, für den Antrag auf Erlass einer richterlichen Durchsuchungsanordnung und für den Antrag auf Erlass eines Pfändungs- und Überweisungsbeschlusses die vom Gesetzgeber vorgegebenen Vordrucksätze zwingend zu verwenden.

Endlich werden diese Vordrucke den gesetzlichen Änderungen in der ZPO aus den letzten Monaten angepasst und inhaltlich, redaktionell und im Layout überarbeitet!

Neuerungen:

- Zusammenrechnung von Forderungen
- Nichtberücksichtigung von Unterhaltsberechtigten bei eigenem Einkommen
- Zugriff auf Einzel-, Gemeinschafts- und P-Konten
- Voraussetzungen zur Einholung von Drittauskünften
- Möglichkeiten der Adressrecherche durch den Gerichtsvollzieher
- Auskunfts- und Unterstützungersuchen
- und vieles mehr!

Neben vielen Tipps für die tägliche Praxis werden die Möglichkeiten zur individuellen Anpassung der Formulare und die elektronische Einreichung besprochen.

Ziel

Der Workshop stellt die neuen Formulare Kästchen für Kästchen und Schritt für Schritt vor und stellt den effizienten Zugriff auf die Forderungen des Schuldners dar.

Praktisch "nebenbei" werden auch die zu Grunde liegenden Neuerungen der ZPO und der effektive Zugriff auf das Vermögen des Schuldners und die strategische und kostenschonende Beauftragung des Gerichtsvollziehers besprochen. Der Workshop bietet also ein All-inklusive-Update!

Zielgruppe

zuständige MitarbeiterInnen, die sowohl mit der Forderungspfändung als auch mit der Beauftragung des Gerichtsvollziehers befasst sind.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007413	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Interne Revision - Instrumente der Neuen Banksteuerung

1. Tag: **Überblick Neue Banksteuerung**

- Überblick über die Anwendungen in der neuen Banksteuerung / Ablösung Alt-Systeme
- Zeitplan Bereitstellung / Rollout
- Abgrenzung: Inhalte auf die in diesem Seminar nicht eingegangen wird (z. B. Reporting, Validierung, Abstimmung Alt- / Neusystem)
- Hinweise zum Mustervorgehen / Checklisten

Marktpreisrisiko (MPR)

- Vorstellung der Modelle zur Risikoquantifizierung (VKA, Szenariorechnung)
- Notwendige Verfahren (Parametrisierung, Datenflüsse inkl. Besonderheiten, Plausibilisierungen, FAQ)
- Mustervorgehen und Checklisten

Sonstige Anwendungen

- AVG
- AnimO
- IKD
- CFGK

Immobilien (caballito) 2. Tag: Refinanzierungskostenrisiko (RKR)

- Vorstellung der Modelle zur Risikoquantifizierung (VKA)
- Verfahren (Parametrisierung, Datenflüsse inkl. Besonderheiten, Plausibilisierungen, FAQ)
- Mustervorgehen und Checklisten

Gesamtbanksimulation (GBS)

- Kurzvorstellung bankfachliche Inhalte zu Ökonomische Risikotragfähigkeit, Normative Risikotragfähigkeit und Zinsüberschussimulation
- Mustervorgehen und Checklisten

Ziel

Finanz Informatik und Sparkassen Rating & Risikosysteme stellen den Sparkassen bundesweit neue Instrumente und Modelle zur Risikoquantifizierung und Ergebnisrechnung zur Verfügung. Damit sind grundlegende Veränderungen in den Verfahren und Prozessen zur Bemessung von Risiken und Planung von Ertrags- und Kapitalkomponenten verbunden. Der Rollout begann im Frühjahr des letzten Jahres und wird im Sommer dieses Jahres planmäßig abgeschlossen sein. Der produktive Einsatz steht jedoch für einzelne Instrumente unmittelbar bevor, da neue aufsichtsrechtliche Anforderungen aus dem ICAAP bereits zu Beginn 2023 zu erfüllen sind. Das neu aufgestellte Seminar, speziell für Mitarbeiterin-nen und Mitarbeiter in der internen Revision, zeigt die kritischen Handlungsfelder auf, welche aus Praxiserprobungen bzw. Rolloutbegleitungen abgeleitet wurden.

Ihr Nutzen:

- Sie kennen die Grundzüge der neuen Banksteuerungsanwendungen im Überblick bzw. die Anwendungen MPR, RKR und GBS im Detail.
- Sie haben einen Überblick über notwendige Liefersysteme, Eingriffsmöglichkeiten in die Anwendungen sowie über den zu erwartenden Output aus den Instrumenten bzw. dem Reporting.
- Sie sind vertraut mit begleitenden Instrumenten, welche für die zentralen Anwendungen notwendig bzw. entscheidend sind, z. B. AVG, AnimO.
- Sie können anhand einer Muster-Checkliste ihre Prüfungstätigkeiten vorbereiten.

Zielgruppe

Mitarbeiter/-innen der Internen Revision, die die Rolloutaktivitäten zur neuen Banksteuerung begleiten und/oder erste Prüfungen vorbereiten bzw. durchführen möchten

Hinweis

Grundwissen zu internen und aufsichtsrechtlichen Anforderungen in der Bank- und Risikosteuerung (z. B. MaRisk, ICAAP, ILAAP)

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007865	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kapitalallokation mit ic.asset-allokation

Vom ökonomischen Deckungspotential zur Vermögensbilanz

- Netto- versus Bruttodarstellung
- durationsgewichtete Betrachtung der Asset-Klassen
- Parametrisierung der Funktionen LCR, RWA und Zinsbuchsteuerung
- Umsetzung in der Software ic.asset-allokation

Herleitung der Parameter Rendite, Risiko und Korrelation

- Definition der geometrischen Rendite
- Definition Value at Risk
- Definition Korrelation nach Pearson
- Datenanforderungen und Datenquellen als Basis für die Parameterbestimmung
- Anwendung der Funktion "Zeitreihenanalyse" zur Herleitung der Modellparameter im Rahmen der Software ic.asset-allokation

Effizienzanalyse und Optimierung

- Risikoaggregations- und Optimierungsverfahren
- Nebenbedingungen und Zielfunktionen
- Bestimmung der Ist-Situation, Effizienzanalysen und Optimierungsrechnungen mit der Software ic.asset-allokation anhand einer Beispiel-Sparkasse

Strategische Bankplanung

- Planung des Kunden- und Eigengeschäfts sowie der Personal- und Sachkosten
- Einfluss von wertorientierten Optimierungsergebnissen auf die GuV-Planung
- Umsetzung in der Software ic.asset-allokation

Strategische Kapitalallokation als Basis für die quantitative Fundierung der Geschäfts- und Risikostrategie

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden theoretische und methodische Grundlagen zur strategischen Kapitalallokation vermittelt.

Begleitend erhalten Sie eine Softwareschulung anhand des Produktes ic.asset-allokation, in der die erworbenen Kenntnisse umgesetzt und die Rechenergebnisse analysiert und interpretiert werden.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Führungskräfte aus den Bereichen Controlling, Treasury und Revision, die sich (neu) in die strategische Kapitalallokation sowie die Software ic.asset-allokation einarbeiten oder ihr Wissen auf diesem Gebiet auffrischen und vertiefen wollen.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-072937	11.09.2024	11.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Giro-Fachberatung: Modul 2 - Händlergeschäft

Stationäre Zahlungsakzeptanz

- Terminalgeschäft inkl. POS-Kasse:
 - notwendige Infrastruktur inkl. Rolle Netzbetreiber/Acquirer
 - notwendige Schritte und vertragliche Voraussetzungen für Akzeptanz Debitkarte, Kreditkarte, ELV
- Optimierung Bargeld-Management

E- und M-Commerce

- Übersicht über Entwicklungen und Trends, Bedarfsentwicklung FK
- Elektronische Zahlungsakzeptanz
 - notwendige Infrastruktur inkl. Rolle und Auswahl Payment Service Provider
 - notwendige Schritte und vertragliche Voraussetzungen für Implementierung von Äoeberweisung, Lastschrift, Kreditkarte, Giropay, paydirekt im E-Commerce
 - M-Commerce-Lösungen der SKO

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Überblick zu Produkten, Dienstleistungen und Anbietern zur Zahlungsabwicklung am POS und im E-Commerce.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die zukünftig als Co-Betreuer Giro/ZV eingesetzt werden und / oder Ihr Wissen im Händlergeschäft auffrischen möchten.

Ansprechpartner



Andreas Redmann

Tel: 0175 4340 263

Fax: 030 / 2069 2902

Email: andreas.redmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071705	08.05.2024	08.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Organisationmanager: Modul 1 - Organisationsmanagement im Gesamtzusammenhang der strategischen Stabsarbeit

- Organisationsmanagement im Kontext der strategischen Stabsarbeit
- Haus des Organisationsmanagements
- strategisches Organisationsmanagement
- operatives Organisationsmanagement
- Rollenverteilung und Stellentypen im Organisationsmanagement
- Priorisierung von Projekten, Maßnahmen und Prozessen
- Kreisläufe des Organisationsmanagements
- sinnvolle "Spielregeln"
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Wirkungsketten des Organisationsmanagements und können dieses in die Stabsarbeit einordnen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte in der Organisationsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Struktur- und Prozessorganisation
- Führungskräfte mit Prozessverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006195	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Organisationsmanager: Modul 3 - Erfolgsfaktor Kommunikation

- Kommunikation in der strategischen Organisationsarbeit: Was heißt das eigentlich?
- Grundlagen der Kommunikationstheorie
- adressatengerecht kommunizieren
- Wie lernen Mitarbeiter? Ein kurzer Ausflug in die Lerntheorie
- Rollenverteilung und Beteiligte bei der Kommunikation
- Rollout von wichtigen und weniger komplexen Organisationslösungen
- Kommunikation praktisch verankern
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, wie es durch moderne Kommunikationsstrategien möglich ist, Strukturen und Prozesse erfolgreich zum Endanwender zu transportieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte in der Organisationsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Struktur- und Prozessorganisation
- Führungskräfte mit Prozessverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Organisationsmanager: Modul 4 - Steuerung des bilanzwirksamen Erfolges von strategischer Stabsarbeit

- Rollenverteilung in der Steuerung strategischer Stabsarbeit
- Kennziffern und -ziele
- Die Führungskraft als Schlüsselfaktor zwischen Cockpit und Mitarbeiter
- zentrale Erfolgssteuerung
- dezentrale Erfolgssteuerung
- Methoden und Techniken der bilanzwirksamen Erfolgssteuerung
- Chancen und Risiken für alle Beteiligten (inkl. erreichbarer Potenziale)
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Instrumente zur Verfügung stehen und Akzeptanz finden. Sie können die Steuerung des bilanzwirksamen Nutzens erfolgreich implementieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte in der Organisationsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Struktur- und Prozessorganisation
- Führungskräfte mit Prozessverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Performancemanager: Modul 1 - Performancemanagement im Gesamtzusammenhang der Unternehmensentwicklung

- Performancemanagement im Kontext Unternehmenssteuerung
- Haus des Performancemanagements
- strategisches Performancemanagement
- Produktivitätsmanagement
- Rollenverteilung und Stellentypen im Performancemanagement
- Kreisläufe des Performancemanagements
- sinnvolle „Spielregeln“
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Wirkungsketten des Performancemanagements und können dieses in die Unternehmensentwicklung einordnen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Performancemanager
- Produktmanager
- Führungskräfte
- erfahrene Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007341	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Performancemanager: Modul 4 - Performancesteuerung

- Rollenverteilung in der Performance- und Produktivitätssteuerung
- Kennziffern und -ziele
- Die Führungskraft als Schlüsselfaktor zwischen Cockpit und Mitarbeiter:in
- zentrale Performancesteuerung
- dezentrale Performancesteuerung
- Methoden und Techniken der Performance- und Produktivitätssteuerung
- Chancen und Risiken für alle Beteiligten (inkl. erreichbarer Potenziale)
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Instrumente zur Verfügung stehen und Akzeptanz finden. Sie können die Prozesssteuerung erfolgreich implementieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Performancemanager
- Produktmanager
- Führungskräfte
- erfahrene Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007347	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Projektmanager: Modul 1 - Projektmanagement als Motor der strategischen Unternehmensentwicklung

- Projektmanagement als Element der strategischen Entwicklungsarbeit
- Haus des Projektmanagements
- strategisches Projektmanagement
- operatives Projektmanagement
- Steakholder, Rollenverteilung und Stellentypen im Projektmanagement
- Projektportfolio und Projektpriorisierung
- Kreisläufe des Projektmanagements
- sinnvolle „Spielregeln“
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Wirkungsketten des Projektmanagements und können dieses in die Unternehmensentwicklung einordnen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere:

- Projektmanager:innen
- Aufgabenträger:innen in Projekten und der Unternehmensentwicklung
- Führungskräfte
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007711	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Projektmanager: Modul 4 - Steuerung in der Projektmanagementpraxis

- Rollenverteilung in der Projektsteuerung
- Kennziffern und -ziele
- Der Projektleiter als Führungskraft auf Zeit
- zentrale Portfoliosteuerung
- Steuerung von Einzelprojekten
- Methoden und Techniken der Projektsteuerung
- Managementreporting
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Instrumente zur Verfügung stehen und Akzeptanz finden. Sie können die Projektsteuerung erfolgreich implementieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere:

- Projektmanager:innen
- Aufgabenträger:innen in Projekten und der Unternehmensentwicklung
- Führungskräfte
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Strategiecontroller: Modul 1 - Strategiecontrolling im Gesamtzusammenhang der strategischen Stabsarbeit

- Strategiecontrolling im Kontext der strategischen Stabsarbeit
- Haus des Strategiecontrollings
- strategisches Controlling
- operatives Strategiecontrolling
- Rollenverteilung und Stellentypen im Strategiecontrolling
- Priorisierung von Projekten und Maßnahmen
- Kreisläufe des Strategiecontrollings
- sinnvolle "Spielregeln"
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Wirkungsketten des Strategiecontrollings und können dieses in die Stabsarbeit einordnen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte im Strategiecontrolling
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Strategiesteuerung
- Führungskräfte mit Strategieverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006219	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Strategiecontroller: Modul 3 - Erfolgsfaktor Kommunikation

- Kommunikation im strategischen Controlling: Was heißt das eigentlich?
- Grundlagen der Kommunikationstheorie
- adressatengerecht kommunizieren
- Wie lernen Mitarbeiter? Ein kurzer Ausflug in die Lerntheorie
- Rollenverteilung und Beteiligte bei der Kommunikation
- Kommunikation praktisch verankern
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, wie es durch moderne Kommunikationsstrategien möglich ist, definierte Strategien und ausführende Konzeptarbeit erfolgreich zu steuern und aufeinander abzustimmen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte im Strategiecontrolling
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Strategiesteuerung
- Führungskräfte mit Strategieverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Strategiecontroller: Modul 4 - Steuerung des bilanzwirksamen Erfolges von strategischer Stabsarbeit

- Rollenverteilung in der Steuerung strategischer Stabsarbeit
- Kennziffern und -ziele
- Die Führungskraft als Schlüsselfaktor zwischen Cockpit und Mitarbeiter
- zentrale Erfolgssteuerung
- dezentrale Erfolgssteuerung
- Methoden und Techniken der bilanzwirksamen Erfolgssteuerung
- Chancen und Risiken für alle Beteiligten (inkl. erreichbarer Potenziale)
- Managementreporting für die strategische Stabsarbeit
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Instrumente zur Verfügung stehen und Akzeptanz finden. Sie können die Steuerung des bilanzwirksamen Nutzens erfolgreich implementieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte im Strategiecontrolling
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Strategiesteuerung
- Führungskräfte mit Strategieverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
--------	--------	------	-----	-------------

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung strategisches Personalmanagement: Modul 1 - Personalmanagement im Gesamtzusammenhang der strategischen Stabsarbeit

- Personalmanagement im Kontext Stab 2030
- Haus des Personalmanagements
- strategisches Personalmanagement
- operatives Personalmanagement
- Abgrenzung zum Tagesgeschäft
- Produktivitätsmanagement
- Rollenverteilung und Stellentypen im Personalmanagement
- Kreisläufe des Personalmanagements
- sinnvolle "Spielregeln"
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Wirkungsketten des Personalmanagements und können dieses in die strategische Stabsarbeit einordnen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Personaler:innen
- Führungskräfte in der Personalarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben im strategischen Personalmanagement
- Führungskräfte mit Personalverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-063961	01.07.2024	02.07.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung strategisches Personalmanagement: Modul 4 - Steuerung des bilanzwirksamen Erfolges von strategischer Stabsarbeit

- Rollenverteilung in der Personalsteuerung
- Kennziffern und -ziele
- Die Führungskraft als Schlüsselfaktor zwischen Cockpit und Mitarbeiter
- zentrale Personalsteuerung
- dezentrale Personalsteuerung
- Methoden und Techniken der Personal- und Produktivitätssteuerung
- bilanzielle Auswirkungen erfolgreicher Personalsteuerung
- Chancen und Risiken für alle Beteiligten (inkl. erreichbarer Potenziale)
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Instrumente zur Verfügung stehen und Akzeptanz finden. Sie können die Steuerung des bilanzwirksamen Nutzens erfolgreich implementieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Personaler:innen
- Führungskräfte in der Personalarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben im strategischen Personalmanagement
- Führungskräfte mit Personalverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-063967	14.10.2024	15.10.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Vertriebsmanager: Modul 1 - Vertriebsmanagement im Gesamtzusammenhang der strategischen Stabsarbeit

- Vertriebsmanagement im Kontext der strategischen Stabsarbeit
- Haus des Vertriebsmanagements
- strategisches Vertriebsmanagement
- operatives Vertriebsmanagement
- Rollenverteilung und Stellentypen im Vertriebsmanagement
- Priorisierung von Projekten, Maßnahmen und Produkten
- Kreisläufe des Vertriebsmanagements
- sinnvolle "Spielregeln"
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Wirkungsketten des Vertriebsmanagements und können dieses in die Stabsarbeit einordnen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte in der Vertriebsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Vertriebsentwicklung
- Führungskräfte mit Verkaufsverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006207	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Vertriebsmanager: Modul 3 - Erfolgsfaktor Kommunikation

- Kommunikation in der strategischen Vertriebsarbeit: Was heißt das eigentlich?
- Grundlagen der Kommunikationstheorie
- adressatengerecht kommunizieren
- Wie lernen Mitarbeiter? Ein kurzer Ausflug in die Lerntheorie
- Rollenverteilung und Beteiligte bei der Kommunikation
- Rollout von wichtigen und weniger komplexen Vertriebslösungen
- Kommunikation praktisch verankern
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erlernen, wie es durch moderne Kommunikationsstrategien möglich ist, Vertriebsideen, Produkte und Vertriebskanäle erfolgreich zum Endanwender zu transportieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte in der Vertriebsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Vertriebsentwicklung
- Führungskräfte mit Verkaufsverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006211	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Kompaktausbildung Vertriebsmanager: Modul 4 - Steuerung des bilanzwirksamen Erfolges von strategischer Stabsarbeit

- Rollenverteilung in der Steuerung strategischer Stabsarbeit
- Kennziffern und -ziele
- Die Führungskraft als Schlüsselfaktor zwischen Cockpit und Mitarbeiter
- zentrale Erfolgssteuerung
- dezentrale Erfolgssteuerung
- Methoden und Techniken der bilanzwirksamen Erfolgssteuerung
- Chancen und Risiken für alle Beteiligten (inkl. erreichbarer Potenziale)
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Instrumente zur Verfügung stehen und Akzeptanz finden. Sie können die Steuerung des bilanzwirksamen Nutzens erfolgreich implementieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Organisator:innen
- Führungskräfte in der Vertriebsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Vertriebsentwicklung
- Führungskräfte mit Verkaufsverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006213	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Kompaktwissen des Bankaufsichtsrechts

Eigenkapitalanforderungen

- Eigenkapitaldefinition nach CRR
- Ermittlung der Adressenausfallrisiken
 - Der Kreditrisikostandardansatz (KSA); Ausblick: Änderungen im neuen KSA
 - Ermittlung der Adressenausfallrisiken im IRB - ein Überblick
- Überblick über die Bestimmung der Marktpreisrisiken gemäß CRR
- Unterlegung der operationellen Risiken mit Eigenmitteln gemäß CRR
 - Basisindikatoransatz und Standardansatz
 - Der geplante Standardised Measurement Approach (SMA) für operationelle Risiken: ein Überblick

Liquiditätsanforderungen

- Ermittlung der LCR und der NSFR
- Bedeutung der Kennzahlen in der Steuerung

Anforderungen an das Kreditgeschäft

- Kreditnehmer- und Risikoeinheiten
- Großkrediteregelungen

Mindestanforderungen an das Risikomanagement(MaRisk)

- Allgemeine Anforderungen
- Überblick über wichtige Regelungen
- Grundideen des ICAAP - Anforderungen an die Risikosteuerungs- und -controllingprozesse
- Der europäische SREP - Implikationen für nicht systemrelevante Institute (LSI)

Ziel

Die Teilnehmenden erhalten einen fundierten Überblick über das durch die Harmonisierung auf europäischer Ebene angepasste Aufsichtsrecht. **Bitte beachten Sie:** Es handelt sich um ein Grundlagen-/Überblicksseminar, es geht folglich **nicht** um die vertiefende Darstellung spezieller Themen!

Zielgruppe

Fachkräfte aus den Bereichen Eigenhandel, Depot-A, Abwicklung und Kontrolle, Treasury, Gesamtbanksteuerung und Revision.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008389	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: MaRisk/Handelsgeschäfte - Überblicksseminar

Anwendungsbereich der Mindestanforderungen Definition des Handelsgeschäfts Verantwortlichkeiten der Geschäftsleitung

- Regelungsbedarf des Vorstands
- Strategien im Handelsgeschäft
- Wesentlicher Grundsatz: Funktionstrennung
- Risikotragfähigkeit und Limitsystem
- Risikomessung
- Berichtswesen an den Vorstand

Wesentliche Verantwortlichkeiten von

- Handel
- Abwicklung und Kontrolle
- Rechnungswesen
- Risikocontrolling

Weitere Aspekte

- Anforderungen an die Innenrevision
- Behandlung neuer Produkte und strukturierter Wertpapiere
- Erleichterungen der BaFin
- Sonderprüfungen nach § 44 KWG

Praxisberichte von Handelsgeschäftsprüfungen

Ziel

Die Teilnehmenden erlangen einen fundierten, aktuellen Überblick über die handelsspezifischen Anforderungen der MaRisk.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an neue Mitarbeitende im Bereich Risikomanagement und Eigenhandel sowie generell an Mitarbeitende mit Berührungspunkten zu den MaRisk.

Hinweis

Interaktiver Fachvortrag mit Diskussion, Fallstudien, Beispielen und Prüfungsfeststellungen aus der Praxis.

Ansprechpartner

Jessica Schubert
Tel: 015155705104
Fax: 0331/97925-102
Email: jessica.schubert@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-071485	05.06.2024	05.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	590
				OSV / SGVSH	490

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: Online-Meetings - digitale Zusammenarbeit

- Unterschiede zwischen Präsenz- und virtuellen Meetings
- Abgrenzung Videokonferenz, Web-Workshop und andere Formate
- Aufgaben und die Rolle des Online-Moderators und WEB-Trainers
- Virtuelle Moderation
- Didaktische Empfehlungen für Web-Seminare
- Blended Learning geschickt kombinieren
- Tipps zur Vorbereitung und Konzeption von Online-Meetings
- Aktivierungstechniken für die Teilnehmenden
- Effektive Visualisierung im virtuellen Meeting: Folien, Whiteboard & Co.
- Praxiserfahrungen aus der Sparkassen-Finanzgruppe
- Tipps und Tricks zur Fehlerbehebung
- Wechselseitiges Üben der Moderation von Online-Meetings

Ziel

Moderieren Sie Online-Meetings professionell. Entwickeln Sie Ihre didaktische, kommunikative und technische Kompetenz für aktivierende und zielorientierte Online-Besprechungen. Nutzen Sie die Chancen der kollaborativen Zusammenarbeit.

Zielgruppe

Führungskräfte, Projektleiter, Leiter von Teammeetings, interne Multiplikatoren

Hinweis

Einstieg in Webex, wir nutzen die Bandbreite von Skype for Business und Vitero.

Ansprechpartner

Anja Weber
Tel: 0151 1487 9314
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: Anja.Weber@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006627	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus-Grundlagen für Personaler

- OSPlus-Menüs navigieren
- Favoriten verwalten und nutzen
- die Suchfunktion und Schnellstartkürzel verwenden
- den Objektverwalter bedienen
- Ereignisse aufrufen und abschließen
- Personen suchen und anlegen
- Wildcards bei der Suche sicher verwenden um genaue Suchergebnisse zu erhalten

Ziel

Den Teilnehmern*innen sind die Menüleisten und Navigationsmöglichkeiten in OSPlus bekannt. Das Zusammenspiel ausgewählter OSPlus-Komponenten (Personenanlage, Mitarbeitersuche, Ereignissystem, Änderungs-Vorgangsbearbeitung) mit den OSPlus-Personalsystemen ist verständlich und nachvollziehbar.

Zielgruppe

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der Personalabteilung mit wenig oder ohne OSPlus-Erfahrung

Hinweis

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006055	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 315 Optimierung Ihres Sollrollenkonzeptes und der Funktionsprofilstruktur im OSPlus

Die Unterstützungsserie besteht aus 2 Workshop-Terminen mit einer Laufzeit von ca. 4-5 Monaten. Bereits vor dem ersten Workshop-Termin erhalten die Teilnehmer Selects zur Vorbereitung auf die Serie und zur Erstellung der Hilfsmittel. **TAG 1: Basis-Workshop**

- Erläuterung der fachlichen Grundlagen und Zusammenhänge im IT-Berechtigungsmanagement mit OSPlus-KURS
- Erstellung und Bereitstellung des Hilfsmittels zur
 - Analyse der aktuellen Funktionsprofilstruktur
 - Ableitung, Konzeption und Umsetzung einer aufgaben-/prozessbezogenen Funktionsprofilstruktur
- Vorstellung des Hilfsmittels
 - Aufbau und Inhalt
 - Vorgehen zur Nutzung des Hilfsmittels zur Analyse, Ableitung, Konzeption und Umsetzung einer aufgaben-/prozessbezogenen Funktionsprofilstruktur
- Diskussion der Aufgaben zur Vorbereitung des Abschluss-Workshops

TAG 2: Abschluss-Workshop

- Vorstellung und gemeinsame Diskussion der aufbauend auf dem Basis-Workshop erarbeiteten Umsetzungsergebnisse
- Erörterung der fachlichen Erfordernis und technischen Funktionen zur Hinterlegung der fachlichen und disziplinarischen Verantwortlichkeiten
- Aufzeigen und Diskussion darauf aufbauender bzw. ergänzender Handlungsfelder (z.B. Einsatz von Prozessen des Auftrags- und Benachrichtigungssystems)

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die fachlichen und technischen Anforderungen an die Konzeption und Abbildung des Sollrollenkonzeptes, insbesondere der Funktionsprofilstruktur im OSPlus-KURS. Auf Basis der vermittelten Inhalte und bereitgestellten Hilfsmittel wurde das bestehende Sollrollenkonzept analysiert und eine aufgaben-/prozessbezogene Funktionsprofile durch die Teilnehmer umgesetzt.

Zielgruppe

Organisation (Prozess-/Verfahrensverantwortliche), KURS-Verantwortliche, KURS-Administratoren, Revision

Hinweis

Bei dem Preis handelt es sich um einen INSTITUTSPREIS, also der Preis pro Sparkasse. Es dürfen 3 bis maximal 6 Teilnehmer je Sparkasse angemeldet werden. Der Preis von 2.900 EUR wird dann gleichmäßig auf die angemeldeten Teilnehmer je Sparkasse verteilt.+++Beachten Sie folgende Voraussetzungen für die Teilnahme am Seminar:

- Das Sollrollenkonzept ist mindestens für OSPlus-Berechtigungen vollständig unter OSPlus-KURS abgebildet
- Stellenfunktionen und Funktionsprofile sind angelegt und zugeordnet
- Ggfs. wurden bereits Drittanwendungen in das Sollrollenkonzept im OSPlus aufgenommen
- Für die Teilnahme an der Unterstützungsserie werden von dem Institut in der Serienlaufzeit mindestens 50-70 PT eingeplant und bereit gestellt

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++Das Seminar ist für maximal 5 Sparkassen vorgesehen. Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 6

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073157	28.05.2024	24.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 2900

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 316a Aufbau des Sollrollenkonzepts unter OSPlus-KURS

Die Unterstützungsserie besteht aus 3 Workshop-Terminen mit einer Laufzeit von ca. 5-6 Monaten. **TERMIN 1: Grundlagen-Workshop**

- Vorstellung des Serienablaufs und der Meilensteinplanung
- Vorgehen zum Aufbau der Stellenfunktionsstruktur
- Vorstellung und Verteilung der Selects zur Vorbereitung des Basis-Workshops

TERMIN 2: Basis-Workshop

- Erläuterung der fachlichen Grundlagen und Zusammenhänge
- Erstellung und Bereitstellung des Hilfsmittels zur Ableitung, Konzeption und Umsetzung der aufgaben-/prozessbezogenen Funktionsprofilstruktur
- Vorstellung des Hilfsmittels (Aufbau, Inhalt, Verständnis)
- Vorgehen zur Nutzung des Hilfsmittels zur Ableitung, Konzeption und Umsetzung der aufgaben-/prozessbezogenen Funktionsprofilstruktur
- Diskussion der Aufgaben zur Vorbereitung des Abschluss-Workshops

TERMIN 3: Abschluss-Workshop

- Vorstellung und gemeinsame Diskussion der aufbauend auf den Grundlagen- und Basis-Workshops erarbeiteten Umsetzungsergebnisse
- Erörterung der fachlichen Erfordernis und technischen Funktionen zur Hinterlegung der fachlichen und disziplinarischen Verantwortlichkeiten
- Vorstellung der Konfigurationsparameter des OSPlus-Rezertifizierungsworkflows

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen alle fachlichen und technischen Informationen, um das Sollrollenkonzept unter OSPlus-KURS abzubilden. Dies umfasst die Abbildung aufbauorganisatorischer Stellenfunktionen sowie die Ableitung, Konzeption und Umsetzung aufgaben-/prozessbezogener Funktionsprofile.

Zielgruppe

Organisation (Prozess-/Verfahrensverantwortliche), KURS-Verantwortliche, KURS-Administratoren, Revision

Hinweis

Bei dem Preis handelt es sich um einen INSTITUTSPREIS, also der Preis pro Sparkasse.+++Beachten Sie folgende Voraussetzungen für die Teilnahme am Seminar:

- Das Institut meldet sich für die komplette Serie an (keine Einzelbuchung der einzelnen Module möglich)
- es wurde noch kein Sollrollenkonzept im OSPlus aufgebaut / abgebildet
- für die Teilnahme an der Unterstützungsserie werden von dem Institut in der Serienlaufzeit mindestens 75-100 PT eingeplant und bereit gestellt

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++Das Seminar ist für maximal 5 Sparkassen vorgesehen. Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 6

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073719	22.05.2024	22.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 4350

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 317 Grundlagen der Daten-Harmonisierung zwischen PARISplus und KURS

In dem Seminar werden die relevanten Informationen vermittelt, um personalwirtschaftliche Datenfelder zu Mitarbeitern, Planstellen und Org.-Einheiten in PARISplus mit den korrespondierenden KURS-Daten zu verknüpfen und zu harmonisieren.

- Begriffsdefinitionen PARISplus vs. OSPlus-KURS
- Darstellung der Vorgehensweise und der Hilfsmittel zur Synchronisierung der Objektdaten in PARISplus und OSPlus-KURS
- Aufzeigen der fachlichen und prozessualen Unterschiede zwischen der klassischen PARIS-KURS-Schnittstelle sowie den Personalveränderungsprozessen in den OSPlus-Personalsystemen und den Prozessen im Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS)
- Aufzeigen der Mehrwerte sowie Einordnung der gesamtprozessualen Auswirkungen und Funktionen (z.B. SoD-Konfliktprüfung)

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die technische Grundlage für die Datenübermittlung und Synchronisierung zwischen PARISplus und dem Kompetenz- und Rechtesystem (KURS) im OSPlus. Sie können die relevanten personalwirtschaftlichen Datenfelder aus PARISplus mit den korrespondierenden KURS-Daten verknüpfen.

Ebenfalls verstehen die Teilnehmer:innen die funktionalen und prozessualen Unterschiede zwischen der klassischen PARIS-KURS-Schnittstelle sowie den Personalveränderungsprozessen in den OSPlus-Personalsystemen und dem im Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS).

Auf Basis der vermittelten Inhalte und Informationen können die Teilnehmer:innen eine projekthafte Umsetzungsplanung vornehmen und das Erfordernis zusätzlicher Unterstützungsleistungen bewerten.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter*innen aus den Bereichen Personal, Organisation, Prozess-/Verfahrensverantwortliche, KURS-Administratoren, Revision.

Hinweis

Vorausgesetzt wird:

- Nutzung des Personalwirtschaftssystems PARISplus
- Nutzung des Kompetenz- und Rechtesystems im OSPlus und des Sollrollenkonzepts im OSPlus
- Bereitschaft zur Synchronisierung der Bestandsdaten und Prozesse zu Organisationseinheiten, Planstellen und Mitarbeitern
- für die notwendigen Tätigkeiten zur Einführung und Aktivierung der Schnittstelle werden von dem Institut ca. 10 PT eingeplant und bereit gestellt

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Anzahl Sparkassen: 8Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 3**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073155	06.05.2024	06.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 318 Dokumentation von Drittanwendungen unter OSPlus und Nutzung von BexS-Prozessen

In dem Seminar werden die relevanten Informationen zur Dokumentation externer Anwendungen und deren IT-Berechtigungen im Kompetenz- und Rechtesystem (OSPlus-KURS) im Sinne des „single point of documentation“ vermittelt. Ebenfalls werden die Prozesse zur Beauftragung von Berechtigungsveränderungen in Drittanwendungen (BexS) über das Auftrags- und Benachrichtigungssystem vorgestellt und diskutiert. In diesem Kontext werden auch Einflüsse aus aufsichtsrechtlichen Anforderungen (bspw. Berechtigungskritikalitäten, SoD-Kategorisierung) aufgezeigt.

- Einordnung der aufsichtsrechtlichen MaRisk- und BAIT-Anforderungen hinsichtlich des Informationsverbundes im Berechtigungsmanagement sowie anwendungs- und berechtigungskonzept- übergreifendes Sollrollenkonzept und Prozesse
- Vorstellung und Erläuterung des aktuellen Funktionsumfangs zur Abbildung externer Anwendungen unter OSPlus
 - Anlage externer Anwendungen und IT-Berechtigungen unter OSPlus-KURS
 - Betrachtung der Standardschnittstellen, Anbindungsarten und möglichen Administratoren-Benachrichtigungen
 - Erläuterung der Funktionen zum Bestandsabgleich (Ist-Ist-Vergleich)
 - Vorstellung der Importschnittstelle zum Aufbau des Initialbestands
 - best-practice-Erfahrungen
- Diskussion der Prozesse zur Beauftragung von Berechtigungsveränderungen in Drittanwendungen (BexS) über das Auftrags- und Benachrichtigungssystem

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Funktionsumfang und das Vorgehen zur Dokumentation von Drittsystemen und deren IT-Berechtigungen unter OSPlus-KURS sowie die darauf aufbauenden Prozesse zur Beauftragung von Berechtigungsveränderungen (BexS) in den Drittsystemen über das Auftrags- und Benachrichtigungssystem.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter*innen aus den Bereichen Organisation, Revision, an Prozess-/Verfahrensverantwortliche, KURS-Verantwortliche, KURS-Administratoren und Anwendungs-Verantwortliche/-Eigentümer.

Hinweis

Voraussetzungen: Die teilnehmenden Institute nutzen OSPlus-KURS zur Abbildung des Sollrollenkonzepts mindestens für OSPlus-Berechtigungen. Das Sollrollenkonzept ist aufgaben-/prozessorientiert aufgebaut. **+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Anzahl Sparkassen: 12** **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 3**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073167	01.10.2024	01.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 320 IT-Berechtigungsmanagement mit KURS - Implementierung der DAW-KURS-Schnittstelle unter prozessualen Gesichtspunkten

In dem Seminar werden die relevanten Informationen zur Anbindung des DAW an das Kompetenz- und Rechtesystem (OSPlus-KURS) vermittelt. In diesem Zusammenhang werden auch die Abhängigkeiten zu den geplanten weiteren Ausbaustufen berücksichtigt.

- Einordnung der aufsichtsrechtlichen MaRisk- und BAIT-Anforderungen hinsichtlich des Informationsverbundes im Berechtigungsmanagement sowie anwendungsübergreifender Sollrollenkonzepte und Prozesse
- Einfluss und Auswirkungen von Berechtigungen des DAW auf das Sollrollenkonzept und die Stellenfunktionsstruktur unter OSPlus
- Diskussion der fachlichen und technischen Anforderungen an den Aufbau und die Gestaltung der
 - Berechtigungsstrukturen im DAW (Rollen) und OSPlus (Rollenrechte)
 - Berechtigungspakete/Profile
 - aufbauorganisatorischen Strukturen/Abhängigkeiten im DAW und im OSPlus
- prozessuale Betrachtung
 - des Bestandsabgleichs (Ist-Ist-Abgleich) zwischen KURS und dem DAW
 - der SPOA-Funktionen auf die Berechtigungsvergabe
- Aufzeigen eines Vorgehensmodells zur Implementierung der Schnittstelle
- best-practice-Ansätze

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Funktionsumfang der DAW-KURS-Schnittstelle und die für den Einsatz notwendigen fachlichen und technischen Voraussetzungen. Auf Basis der vermittelten Inhalte und Informationen können die Teilnehmer eine projekthafte Umsetzungsplanung vornehmen und die Erfordernisse zusätzlicher Unterstützungsleistungen bewerten.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Organisation (Prozess-/Verfahrensverantwortliche), KURS-Verantwortliche, KURS-Administratoren, Anwendungs-Verantwortliche/-Eigentümer (insb. des DAW), Revision.

Hinweis

Voraussetzungen: Die teilnehmenden Institute nutzen OSPlus-KURS zur Abbildung des Sollrollenkonzepts mindestens für OSPlus-Berechtigungen. Das Sollrollenkonzept ist aufgabenorientiert aufgebaut.

Für die Veranstaltung benötigen Sie einen Computer oder ein mobiles Endgerät mit Browser und Internetverbindung sowie ein Telefon oder ein Headset. Bitte beachten Sie, dass der Internet Explorer als Browser nicht unterstützt wird. Genauere Informationen enthält die Anleitung "2 Schritte zu vitero inspire". Sie finden sie in den Dokumenten zu dieser Veranstaltung. Gebuchte Teilnehmer erhalten mit der Einladung Link und Zugangscode zum Web-Seminarraum.

Bitte beachten Sie jeweils die aktuellen Informationen der FI zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen in FI-SAM/Standardschulungen

Maximale Anzahl Sparkassen: 10

Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 3

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006066	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 321neu Prozesse zur Vergabe und Entzug von IT-Berechtigungen über das Auf-trags- und Benachrichtigungssystem

Den Teilnehmern werden die Prozesse zur Vergabe und zum Entzug von IT-Berechtigungen über das Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS) vorgestellt. Dabei werden auch die Auswirkungen der aufsichtsrechtlichen Anforderungen, insb. zu Funktionstrennungsanforderungen (SOD-Matrix, toxische Berechtigungskombinationen), auf die Prozessgestaltung diskutiert.

- Erörterung des Funktionsträger- und Rollenverständnisses im Kon-text der aufsichtsrechtlichen Anforderungen und von ProzessPlus
- Vorstellung der Prozesse zur Vergabe und zum Entzug von IT-Berechtigungen über das Auftrags- und Benachrichtigungssys-tems anhand von Beispielen
- Aufzeigen von Automatisierungsraten in der Administration von IT-Berechtigungen durch Nutzung der Prozesse
- Vorgehensmodell und zusätzliche Unterstützungsangebote zur Einführung und Nutzung

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die fachlichen Abläufe und formalen Anforderungen an die Prozesse zur Beantragung und Vergabe von IT-Berechtigungen sowie den Funktionsumfang der über das Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS) abgebildeten Prozesse. Ferner sind die Abhängigkeiten im Zusammenspiel mit der SoD-Matrix und SoD-Konfliktprüfung bekannt.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Organisation/IT (Prozess-/Verfahrensverantwortliche) und Revision, an KURS-Verantwortliche und KURS-Administratoren.

Hinweis

Die teilnehmenden Institute nutzen OSPlus-KURS zur Abbildung des Sollrollenkonzepts. Das Sollrollenkonzept ist aufgaben-/prozessorientiert aufgebaut. Idealer Weise werden bereits Non-OSPlus-Anwendungen unter OSPlus-KURS dokumentiert. **+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Institutszahl:** 12
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 3

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073163	19.08.2024	19.08.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 322 Benutzerverwaltungsprozesse unter dem Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS)

Den Teilnehmenden werden die Prozesse zur Benutzerverwaltung unter dem Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS) vorgestellt. Fachliche und technische Abhängigkeiten sowie Schnittstellen werden erläutert.

- Erörterung der Funktionsträger- und des Rollenverständnisses im Kontext des Auftrags- und Benachrichtigungssystems und von ProzessPlus
- Vorstellung der Prozesse zur Benutzerverwaltung und dem Auftrags- und Benachrichtigungssystem anhand von Beispielen
- Diskussion der fachlichen und technischen Abhängigkeiten sowie Schnittstellen
- Bedeutung der technischen PARIS-KURS-Schnittstelle
- Zusammenspiel mit dem Personalveränderungsprozess der OSPlus-Personalsysteme
- Auswirkungen auf die Benachrichtigung externer Systeme
- Aufzeigen von Automatisierungsraten durch Nutzung der ABS-Prozesse zur Benutzerverwaltung
- Vorgehensmodell und zusätzliche Unterstützungsangebote zur Einführung und Nutzung

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die fachlichen Abläufe der Prozesse zur Benutzerverwaltung im Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS). Die Einsatzvoraussetzungen, insb. in Bezug auf notwendige Schnittstellen sind ebenfalls bekannt.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Organisation / IT (Prozess- / Verfahrensverantwortliche), Personal und Revision sowie KURS-Verantwortliche und KURS-Administrator:innen.

Hinweis

Voraussetzungen: Die teilnehmenden Institute nutzen oder planen den Einsatz der Personalveränderungsprozesse der OSPlus-Personalsysteme. Ferner bilden die teilnehmenden Institute ihr Sollrollenkonzept unter OSPlus-KURS ab. Das Sollrollenkonzept ist aufgaben-/prozessorientiert aufgebaut. Idealerweise werden bereits Non-OSPlus-Anwendungen unter OSPlus-KURS dokumentiert. +++ **Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-SAM/Standardschulungen**
- **Maximale Institutszahl:** 12
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 3

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073161	15.08.2024	15.08.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 322a Grundlagen der ABS-Administration

Den Teilnehmenden werden die administrativen Konfigurationsmöglichkeiten zum Einsatz von Prozessen des Auftrags- und Benachrichtigungssystems (ABS) anhand von Beispielen vorgestellt.

- Zusammenspiel von Prozess, Strang und Aufträgen
- Erläuterung der Auftragsarten und deren Eigenschaften
- Empfängerermittlung und Verantwortlichkeiten
- Relevante Berechtigungen und Prozessgruppen
- Aktivierung und Konfiguration eines Standardprozesses anhand eines Beispiels im Schulungsinstitut
- Vorgehensmodell und Checkliste

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Parameter zur Konfiguration von Prozessen im Auftrags- und Benachrichtigungssystems (ABS). Sie werden damit in die Lage versetzt, die Standardprozesse unter ABS zu aktivieren und einzusetzen.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Organisation / IT (Prozess- / Verfahrensverantwortliche) sowie an KURS-Verantwortliche und KURS-Administrator:innen.

Hinweis

Voraussetzungen: Die teilnehmenden Institute planen den Einsatz von Prozessen des Auftrags- und Benachrichtigungssystems (ABS). Ferner bilden die teilnehmenden Institute ihr Sollrollenkonzept unter OSPlus-KURS ab. Das Sollrollenkonzept ist aufgaben-prozessorientiert aufgebaut. Idealerweise werden bereits Non-OSPlus-Anwendungen unter OSPlus-KURS dokumentiert. +++ **Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter:
FI-SAM/Standardschulungen
- **Maximale Institutszahl:** 8
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 3

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073165	29.08.2024	29.08.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 750

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 324 Abbildung von Funktionstrennungsanforderungen im OSPlus - Vorgehen zur SoD-Kategorisierung

In dem Seminar werden den Teilnehmern die grundlegenden Informationen zur Einführung der technisch unterstützten Funktionstrennung im OSPlus und der dafür notwendigen Voraussetzungen vermittelt.

- Funktionstrennung - Einordnung der SoD-Matrix
- Fachliche vs. formale Funktionstrennungsanforderung
- Vorgehen zur SoD-Kategorisierung auf Basis von best-practice-Erfahrungen
- Verantwortlichkeiten und Aufgabenträger im Rahmen der SoD-Matrix
- Nutzung und Mehrwert der SoD-Konfliktdatenbank im Rahmen der Einführung

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die technischen Parameter zur Abbildung der fachlich/organisatorisch erarbeiteten Funktionstrennungsanforderungen, insb. im Kontext der für die Nutzung erforderlichen SoD-Kategorisierung.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich Organisation / IT (Prozess- / Verfahrensverantwortliche) sowie an SoD-/Funktionstrennungsverantwortliche.

Hinweis

Voraussetzungen: Die teilnehmenden Institute bilden ihr Sollrollenkonzept unter OSPlus-KURS ab. Das Sollrollenkonzept ist aufgaben-prozessorientiert aufgebaut. Es werden bereits Non-OSPlus-Anwendungen unter OSPlus-KURS dokumentiert. Fachliche Funktionstrennungsanforderungen wurden bereits im Haus erhoben. Die Teilnehmer nutzen die oder planen den Einsatz der ABS-Prozesse zur Benutzerverwaltung bzw. planen den Einsatz der ABS-Prozesse zur Berechtigungsverwaltung (OSPlus-Release 24.0). **+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter:
FI-SAM/Standardschulungen
- **Maximale Institutszahl:** 12
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 3

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073171	05.12.2024	05.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 336a - Grundlagen der Administration Formulardatenversorgungsgenerator (FDVG)

Grundlagen der regelbasierten Formulardatenversorgung

- Einführung in die Formulardatenversorgung
- Einordnung in DMS, Abgrenzung ASF und Formulare
- Erklärung der Begrifflichkeiten
- Erklärung der groben Systemarchitektur
- Überblick über Verantwortlichkeiten und Prozesse
- Rollen und Rechte

Administration der FDVG-Elemente mit Anwendung FDVG

- Kennenlernen der FDVG-Oberfläche

Administration von Formulardatenversorgung (FDV)

- Aufgabe und Funktionsweise von FDV verstehen
- Konfiguration einer FDV
- Administrieren von Formulardatenketten

Administration von Formulardatenbausteinen (FDB)

- Aufgabe und Funktionsweise von FDB verstehen
- Zuweisung von FDB zu einer FDV
- Unterschiede zwischen Variablen, Formulardatenfeldern (FDF) und Formulardatenparametern in FDB und Formulardatenparametern (FDP) kennen
- Funktionen zur Konfiguration von FDF verwenden

Administration von Formulardatenparametern (FDP)

- Aufgabe und Funktionsweise von FDP verstehen
- Kennenlernen der verschiedenen Typen von FDP
- Zuweisen eines FDP zu einem FDB

Statusmodell der FDVG-Elemente

- Begriffe OSP-Version, INST-Version und Basiskonfiguration verstehen
- Aufgabe und Funktionsweise der Individualisierung verstehen
- Durchführung von Individualisierungen für FDVG-Elemente

Verwendung von Testfällen

- Administration von Testfällen
- Ergebnisse eines Testfalls ansehen und bewerten

Administration von Formulardatentypen (FDT)

- Aufgabe und Funktionsweise von FDT verstehen
- Zuweisung von FDT zu Objekten

FDVG-Elemente individualisieren

- Verhalten von Formulardatenfeldern bei Individualisierung
- Detailliertes Verständnis der Auswirkungen einer neuen Basiskonfiguration auf individualisierte FDVG-Elemente
- Einsehen der Historie/Versionen von FDVG-Elementen

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen die Grundlagen der regelbasierten Formulardatenversorgung und die der für die Administration zuständigen Anwendung FDVG kennen.

Sie:

- sind in der Lage, Formulardatenversorgungen und deren Bausteine zu administrieren
- wissen, wie Individualisierungen und Änderungen der Basiskonfiguration durchgeführt und getestet werden
- kennen das Statusmodell der FDVG-Elemente
- erhalten einen Überblick über die Verwendung von Formulardatentypen, können Formulardatenketten verwenden und Textbausteine in Vorlagen vorbelegen sowie deren Variablen befüllen

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die die Administration der Anwendung FDVG innerhalb von OSPlus vornehmen.

Das WEB-Seminar ist insbesondere für Sparkassen vorgesehen, die ihre Individualisierungen und Eigenentwicklungen mit dem FDVG durchführen möchten.

Hinweis

Vorkenntnisse im Bereich der Datenversorgung sind von Vorteil+++**Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071785	09.07.2024	10.07.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 820

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 372e Risikokreditbearbeitung - Excel Pivot-Tabellen als Instrumentarium zur Unterstützung bei der Ausführung von Reports

Grundlagen Excel Pivot-Tabellen Erstellen individueller Pivot-Tabellen Berechnungen und Funktionen in Pivot-Tabellen Anpassen des Layouts von Pivot-Tabellen Möglichkeiten des individuellen Reportings aus RKB

- Struktur der auszuwertenden Datentabellen
- Erweiterung eines Reports um gewünschte Daten- / Berechnungsfelder

Darstellung von RKB-Reports mit Hilfe von Pivot-Tabellen

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden grundlegende Kenntnisse in RKB vermittelt. Sie sind nach Abschluss der Schulung in der Lage, Reports mit Pivot-Tabellen zu erstellen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die administrative Aufgaben sowohl im Bereich Recht als auch im Bereich Intensivbetreuung und Sanierung wahrnehmen.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms Risikokreditbearbeitung:

- S 372a Risikokreditbearbeitung: Fachadministration Intensivbetreuung und Sanierung
- S 372b Risikokreditbearbeitung: Reportingfunktionen und Jahresabschluss
- S 372d Risikokreditbearbeitung: Schwerpunkte zur Administration
- S 373a Risikokreditbearbeitung: Abwicklung für Sachbearbeiter
- S 373b Risikokreditbearbeitung: Grundlagen Risikovorsorge und Abschreibungen für Sachbearbeiter
- S 374a Risikokreditbearbeitung: Optimierung Aktions- und Ereignissteuerung
- S 374b Risikokreditbearbeitung: Aufbauschulung Buchhaltung
- S 374c Risikokreditbearbeitung: Vorgangsakte
- S 374d Risikokreditbearbeitung: Risikovorsorge Sachbearbeitung
- S 374e Risikokreditbearbeitung: Risikovorsorge Fachadministratoren
- S 374f Risikokreditbearbeitung: Abwicklungskonzept
- S 374g Risikokreditbearbeitung: Löschkonzept

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005765	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 374f Risikokreditbearbeitung - Das Abwicklungskonzept als Bestandteil der PPS Prozesse

Anlage und Bearbeitung des Abwicklungskonzeptes über die PPS Prozesse

- Plandaten erfassen
- Kontenzuordnung vornehmen
- Meilensteine bearbeiten (u.a. Erfassen von Bemerkungen)
- Beschluss setzen

Änderung der Konzeption über den ÄnderungsbeschlussVorgehensweise bei Nichteinhaltung von Terminen (Terminverschiebung)Überwachung des Abwicklungskonzeptes über Statusreport, Watchlist und Prüflistenadministrative Einstellungen (Überblick)

Ziel

Die Teilnehmer:innen gewinnen einen Überblick über die Vorgehensweise in Bezug auf die Konzeption und Dokumentation eines standardisierten Abwicklungsprozesses, können Prozesse über die Workflowsteuerung und Meilensteinüberwachung optimieren und lernen die einzelnen Punkte der Abwicklungsakte und die dazugehörigen Beschlussdokumente sowie Übersichten kennen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Mitarbeiter:innen der Bereiche Recht, Kreditsachbearbeitung und Marktfolge sowie an Fachadministrator:innen, die sich einen umfassenden Überblick über die Struktur und die Möglichkeiten des Einsatzes eines Abwicklungskonzeptes unter Einhaltung der PPS Prozesse verschaffen möchten.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von WebEx und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-067821	07.11.2024	07.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 250

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 676 Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Transaktionsmeldewesen in SCD zu EMIR, MiFIR, SFTR

allgemeine Informationen zu den regulatorischen Grundlagen (EMIR, MiFIR, SFTR)

- technische Umsetzung und Datenfelder der Meldungen in SimCorp Dimension
- Meldeprozess und Erstellung der Melde- / Rückmeldedatei(en)
- Abfrage und Analyse der Meldedaten im Transaktionsregister-Pool in SCD (MiFIR / SFTR)
- Analyse der Rückmeldedateien der DTCC (EMIR)
- Vorgehensweise bei bestimmten Transaktionsarten und häufige Fehler (Fallbeispiele aus der Praxis)

Ziel

Ziel ist es, die drei Meldungen im Überblick und im Detail kennen zu lernen, den Meldeprozess zu verstehen und die Teilnehmer:innen in die Lage zu versetzen, eigenständig die Meldung aus SCD heraus abzusetzen bzw. die Rückmeldungen des Transaktionsregisters bewerten und entsprechend reagieren zu können.

Insbesondere durch die Fallstudien und Fehleranalysen, die aus der täglichen Arbeit einfließen, hat die Schulung einen sehr großen Praxisbezug und bietet einen echten Mehrwert.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Revisor:innen und Mitarbeiter:innen aus dem Bereich (Risiko-)Controlling, die in den MaRisk-Prozess im Rahmen von Handelsgeschäften eingebunden sind.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms SCD:

- S 671 Risikomanagement mit SCD - Grundlagenseminar
- S 672 Risikomanagement mit SCD - Aufbau-seminar: Handel
- S 673 Risikomanagement mit SCD - Aufbau-seminar: Abwicklung
- S 674 Risikomanagement mit SCD - Aufbau-seminar: Risikocontrolling
- S 675 Risikomanagement mit SCD - Aufbau-seminar: Value-at-Risk und Backtesting
- S 677 Risikomanagement mit SCD - Aufbau-seminar: Revision
- S 678 Risikomanagement mit SCD - Aufbau-seminar: Bewertungen und Simulationen
- S 689 Risikomanagement mit SCD - Anlieferung an das Meldewesen
- S 696 Jahresabschluss mit SCD

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 671 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand sowie ausreichend Praxiserfahrung im Bereich (Risiko-)Controlling
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006090	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 678 Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Bewertungen und Simulationen

Bewertung von

- festverzinslichen Renten
- Floatern
- Optionen und Futures
- Devisentermingeschäften
- Derivaten

Nachvollziehen von Ergebnissen / Kennzahlen mit Hilfe der Echtbestandsanzeige Stichtags-/Periodenberechnung

- Beschreibung der Masken
- Erstellen individueller Berechnungen
- Kursprofil und Bewertungsdefinitionen
- Ermittlung der Spreads über die Echtbestandsanzeige und Pflege
- Auswertung der Ergebnisse

Marktdatenszenarien

- Erstellen der Szenarien
- Berechnung und Analyse der Szenarioergebnisse

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind mit den Modellen und Verfahren der Bewertung für die wichtigsten Finanzinstrumente vertraut. Sie können diese in der Anwendung SimCorp Dimension praktisch umsetzen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus dem Bereich (Risiko-)Controlling, die mit der Ermittlung der Handelsgeschäftsrisiken gemäß MaRisk befasst sind.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms SCD:

- S 671 Risikomanagement mit SCD - Grundlagenseminar
- S 672 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Handel
- S 673 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Abwicklung
- S 674 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Risikocontrolling
- S 675 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Value-at-Risk und Backtesting
- S 676 Risikomanagement mit SCD - Transaktionsmeldewesen in SCD zu EMIR, MiFIR, SFTR
- S 677 Risikomanagement mit SCD - Aufbauseminar: Revision
- S 689 Risikomanagement mit SCD - Anlieferung an das Meldewesen
- S 696 Jahresabschluss mit SCD

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 671 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand sowie ausreichend Praxiserfahrung im Bereich (Risiko-)Controlling
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002075	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 685 WIFSta / FinStabDEV - Datenerhebung über Wohnimmobilienfinanzierungen (Grundlagen)

Ziel, Nutzen und rechtliche Grundlagen der Meldepflicht sowie Meldefrequenz, -stichtage und -umfang einschl. Meldeerleichterungen Einordnung der WIFSta in das Zusammenspiel aus KWG, WIDRV und FinStabDEV Regelkreis zur Steuerung bzw. Begrenzung der Vergabe von Wohnimmobilienfinanzierungen aus makroprudenziellen Gründungsgrundsätzliche Unterschiede im Vergleich zu anderen statistischen Meldungen (z.B. BISTA und AnaCredit) Inhalt der Meldepflichten

- Überblickstemplates A.0 bis A.4 (Verteilung der LTV, Verschuldung-Einkommens-Relation, Laufzeiten, Zinsbindung etc.)
- weitere Meldebögen C bis D mit Daten zur Erfüllung der Aufgaben der Deutschen Bundesbank (§ 48u KWG und § 1 FinStabG)
- Erläuterung wichtiger Grundbegriffe, wie Loan-to-value (LTV), Verschuldung-Einkommens-Relation sowie Strom- und Bestandsgrößen

FI spezifische Besonderheiten

- Ableitung der für die WIFSta relevanten Meldefälle (Personen, Vorhabenarten und -zwecke)
- IDH-Nachweisdateien
- relevante Parametereinstellungen

Erstregistrierung Korrekturmeldungen

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten einen Einblick in die zu erfüllenden Meldepflichten über Wohnimmobilienfinanzierungen. Anhand praktischer Beispiele werden die Struktur der Meldung sowie FI spezifische Besonderheiten vorgestellt.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an (neue) Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Melde- und Rechnungswesen.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Gabriele Grözing
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007429	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 689 Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Anlieferung an das Meldewesen

Felder und Funktionen in SCD, die Einfluss auf die Anlieferung an das Meldewesen haben

- relevante Felder und Einstellungen auf den Gattungen, Depots, Partnern und in den Geschäftsmasken
- Instrument bezogene Einstellungen für das Meldewesen
- Auswertungen mit den relevanten Stichtags- und Periodenberechnungen und dem Echtbestand

Die Erfassungsfelder in SCD

- für Basel III (COREP)
- für die Meldung von Abwicklungs- und Vorleistungsrisiken (inkl. Prozessbeschreibung)

Die Durchschaumöglichkeiten nach der Transparenzmethode

- notwendige Verschlüsselung von Depot- und Gattungseinstellungen anhand von Fallbeispielen
- diverse Stufen der Durchschau
- Zerlegung der Fonds im Fonds
- Die Positionspreispflege (Anteil am Fondsvermögen)
- Möglichkeit der Anrechnung eines Fonds auf den "Unbekannten Schuldner" aller Konstrukte
- Auswertungen zur Abstimmung mit dem Meldewesen

LCRFINREP

- Felder für das Meldewesen

ALMMH

- Abstimmung der Cashflows

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen wichtige Felder und Funktionen in der Anwendung SimCorp Dimension (SCD) zur Erfüllung der nationalen aufsichtsrechtlichen Meldepflicht kennen. Ihnen werden die Kennzeichnungsmöglichkeiten in SCD für die Meldeerfordernisse nach Basel III sowie für die Fondsdurchschau nach der Transparenzmethode vermittelt. Anhand von Fallbeispielen können Sie die notwendige Verschlüsselung von Depot- und Gattungseinstellungen vornehmen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Handel, Abwicklung, Controlling und Meldewesen, die regelmäßig Eingaben und / oder Abfragen in SimCorp Dimension vornehmen.

Hinweis

Weitere Schulungen des Gesamtprogramms SCD:

- S 671 Risikomanagement mit SCD - Grundlagenseminar
- S 672 Risikomanagement mit SCD - Aufbau-seminar: Handel
- S 673 Risikomanagement mit SCD - Aufbau-seminar: Abwicklung
- S 674 Risikomanagement mit SCD - Aufbau-seminar: Risikocontrolling
- S 675 Risikomanagement mit SCD - Aufbau-seminar: Value-at-Risk und Backtesting
- S 676 Risikomanagement mit SCD - Transaktionsmeldewesen in SCD zu EMIR, MiFIR, SFTR
- S 677 Risikomanagement mit SCD - Aufbau-seminar: Revision
- S 678 Risikomanagement mit SCD - Aufbau-seminar: Bewertungen und Simulationen
- S 696 Jahresabschluss mit SCD

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 671 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.

- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-003390	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 696 Jahresabschluss mit SimCorp Dimension (SCD)

- Vorbereitungen
- Durchführung des HGB-Jahresabschlusses
- Durchführung des Steuer-Jahresabschlusses
- OSPlus Bilanz-Reporting (OBR)
- FINREP

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen den Workflow Jahresabschluss in SimCorp Dimension und sind in der Lage, ihn selbstständig durchzuführen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus den Bereichen Abwicklung und Rechnungswesen, die den Jahresabschluss in SimCorp Dimension durchführen.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-070897	27.11.2024	27.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 701 PARISplus: Organisationsmanagement

- Organisationsmanagement und Organisationsdaten
- Objektbeschreibung
- Bearbeitungsmöglichkeiten innerhalb der Aufbauorganisation
- Anforderungen an Planstellen
- (Plan-)Stellenbesetzungsplan
- Auswertungen im Org.-Management
- Add-On-Tool: Org-manager
- Tipps & Tricks

Ziel

Die Teilnehmer:innen haben Grundkenntnisse im PARISplus-Organisationsmanagement. Sie können selbständig eine Organisationsstruktur in PARISplus aufbauen und betreiben.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Personaler:innen sowie Mitarbeiter:innen, die für die Abbildung der Sparkassen-Organisationsstruktur in PARISplus verantwortlich sind (z.B. Organisation).

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068331	04.06.2024	04.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 425

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 702 PARISplus: Erweiterte Kenntnisse in der Personalsachbearbeitung und Administration

Personalabrechnung

- Abrechnungsläufe
- Überprüfung und Korrektur der Abrechnung
- Lohnkonto und Lohnartennachweis
- Abrechnungsprotokoll
- Rückrechnung
- Folgeaktivitäten der Abrechnung (Checkliste, Spooleinträge)

Berichte und Werkzeuge des Fachpromotors

- Schnittstellen zur Finanzbuchhaltung und Kostenrechnung etc.(z.B. HK-Zuordnung und Buchungsbeleg)
- Pflege der Kostenstellen
- Infotypenprotokollierung
- Mitteilungen auf Entgeltnachweisen
- monatliches Handling DEÜV und ZVK

Benutzer- und Rechteverwaltung

- Benutzeradministration
- rollenbasierte Berechtigungen

Zusatzmodule

- Auditor (Prüfläufe vor und nach der Abrechnung, Doubletten)
- Archiv (Archivierung und Suche archivierter Dokumente)

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind in der Lage, die Aufgaben zur Betreuung der monatlichen Abrechnung und deren Folgeaktivitäten selbstständig abzuwickeln. Darüber hinaus wird Ihnen vermittelt, welche Systemeinstellungen durch den Fachpromotor einzurichten sind.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen der Personalabteilung, die als Ansprechpartner:in (Fachpromotor:in) für die Kolleg:innen in der Sparkasse sowie für das PARISplus-Team der Finanz Informatik fungieren.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 700 oder ein vergleichbarer Kenntnisstand sowie ausreichend Praxiserfahrung in der Lohn- und Gehaltsabrechnung, insbesondere im Zusatzversorgungsrecht und AVmG
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068339	20.06.2024	21.06.2024	Potsdam	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 705 PARISplus: Berichtswesen

Allgemeines zum Berichtswesen

- Überblick über die Standardberichte im Berichtsbaum

Grundsätzlicher Umgang mit den Reports

- Möglichkeiten der Personen- und Datenauswahl in den Selektionsmasken
- Varianten erstellen
- Gestaltung der Ergebnislisten

Exportieren von Ergebnislisten in Excel und Word (Serienbrief) Betrachtung einzelner Berichte, wie z.B.

- Mitarbeiterliste - Personalbestandsveränderungen
- Zeitdaten - Urlaubsreports
- Mitarbeitermappe
- Fehlzeitenstatistik
- Lohnartenreporter

Erläuterung zum Umgang mit der Allgemeinen Tabellenanzeigeeigene Auswertungen erstellen mit Ad-hoc Query weitere Auswertungen selbst erstellen mit ABAP-Query

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- erhalten einen Überblick über den PARISplus-Berichtsbaum
- kennen die enthaltenen Reports und Dienstprogramme, Reports und Dienstprogramme
- können den passenden Report bzw. die passende Auswertung gemäß den vorliegenden Anforderungen auswählen und in einer jederzeit wieder verwendbaren Form speichern
- lernen die Parametrisierung und Besonderheiten einiger Auswertungen und Dienstprogramme kennen, können Auswertungen und Statistiken erstellen und deren Ausgabeformate anpassen
- können eigene Auswertungen mit Ad-hoc-Query und ABAP-Query erstellen

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die auf Grundlage der in PARISplus eingepflegten Daten Auswertungen, Statistiken und Reports erstellen.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068333	03.09.2024	03.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 425

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 707 PARISplus: Altersteilzeit

Altersteilzeitmodelle Maßnahmen zur Altersteilzeit Beginn Altersteilzeit (OAT5)

- Eingaben in PARISplus
- Berechnungsschritte zur Ermittlung der Aufstockungsbeträge in der Detailsicht
- Berechnung bei Krankheit

Beginn Freizeitphase (OAT5)

- Eingaben in PARISplus
- Berechnung der Wertguthaben

Lohnartenschlüsselung (OAT3) Reports zur Altersteilzeit

- Mindestnettoliste
- Anzeige von Wertguthaben und Störfall-SV-Luft
- Simulation Altersteilzeit
- Übersicht Altersteilzeit
- Erstattungsliste

Berechnung/Nachvollziehen der Altersteilzeit im Protokollbaum im Detail (OAT3 + OAT5) Beginn Freizeitphase, Berechnung der Wertguthaben (OAT5) Abwicklung Störfall/Wertguthaben

- Wann liegt ein Störfall vor?
- Wertguthaben in PARISplus
- Berechnung der SV-Lüfte
- Störfälle bearbeiten in PARISplus

Kurze Vorstellung der neuen ATZ-Rückstellung

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- kennen die notwendigen Arbeitsschritte bei der Altersteilzeitberechnung in PARISplus
- können die erforderlichen Eingaben vornehmen, auch bei Krankheit
- sind vertraut mit der Darstellung in der Detailsicht und mit den verfügbaren Reports
- können die Wertguthaben der Freizeitphase beim Modell OAT5 nachvollziehen und die Lohnartenverschlüsselungen für das Modell OAT3 sind bekannt
- können die Aufstockungsbeträge detailliert im Abrechnungsprotokoll nachvollziehen (OAT3 + OAT5)
- sind vertraut mit den Arbeitsschritten bei Störfällen
- können PARISplus für die Altersteilzeit-Rückstellung nutzen

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen in der Personalwirtschaft, insbesondere Sachbearbeiter:innen, die in der Personalverwaltung und in der Lohn- und Gehaltsabrechnung tätig sind.

Hinweis

Die Teilnehmer:innen benötigen vertiefte Erfahrungen in der Personalverwaltung und / oder Lohn- und Gehaltsabrechnung mit PARISplus sowie fundierte Fachkenntnisse zur Altersteilzeit. **Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002543	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 744 PARISplus: Arbeiten mit dem Abrechnungsprotokoll

Nachvollziehen im Abrechnungsprotokoll für:

- die maschinelle Krankengeldzuschussberechnung
- die maschinelle Zuschussberechnung des Mutterschaftsgeldes
- Prüfung nach § 23c SGB, Abs. IV, beitragspflichtige Einnahme
- Steuer- und SV-Berechnung
- ZVK-Umlagenberechnung / Hinzurechnungsbeträge

Optional

- Beschäftigungsverbot
- Teilmonatsfaktoren
- gewünschte Berechnungen mit PARISplus

Ziel

Die Teilnehmer:innen sind in der Lage, anhand des Abrechnungsprotokolls diverse Berechnungen nachzuvollziehen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen der Personalabteilung im Bereich Lohn und Gehaltsabrechnung mit vertieften Fachkenntnissen.

Hinweis

Vorausgesetzt werden umfassende praktische Kenntnisse in der Lohn- und Gehaltsabrechnung, insbesondere im Bereich Steuerrecht, SV-Recht und ZVK. **Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002536	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 750 PARISplus: Personalkostenplanung

Datenmodell - Funktionsumfang - Ablauf der PKPErläuterung der Grund-Funktionalitäten

- Verwaltung der Planungsszenarien
- Umgang mit den Parametern
- Personalkostenplanung durchführen
- Auswertung der Abrechnungsergebnisse

Pflege der Stamm- und Bewegungsdaten

- Pseudopersonalnummern
- Ändern Personalstammsätze manuell
- Lohnarten
- Krankenkassen
- Sonderzahlungen
- Tarifierhöhungen
- ZVK

Auswertungen der Kostenanalyse

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten eine umfängliche Einweisung in die Funktionalitäten der PARISplus-Personalkostenplanung. Anhand von praktischen Übungen sind Sie in der Lage, die mittelfristigen Planungsdaten zu parametrieren. Darüber hinaus können die Teilnehmer:innen zukünftige Änderungen personenbezogen abbilden und die benötigten Auswertungen erstellen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die für die Personalkostenplanung verantwortlich sind.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zugriff auf OSPlus:** Bitte stellen Sie sicher, dass für Sie während des WEB-Seminars der Zugriff auf Ihr Produktivsystem möglich ist (Teilnahme aus dem FI-Netz oder Zugriff per SEVA). Das ist Voraussetzung dafür, dass wir die Schulungsumgebung erreichen können. Test: Führt der Aufruf von <https://ctx-gw.v996dsvg.v996.intern/citrix/SAW-exWeb/> zur Anmeldemaske, ist alles ok. Die Schulungsumgebung ist dann erreichbar.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068335	22.10.2024	22.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 425

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 751 PARISplus: Jahreswechselaktivitäten und Rückblick PARISplus aktuell

Aufarbeitung aktuelle Themen PARISplus des laufenden Jahres Jahreswechselaktivitäten

- Jubiläumsrückstellung
- Rückstellung Urlaub und Zeitguthaben
- ATZ-Rückstellung
- Gewerbesteuererlegung
- Betriebsvergleich
- Schwerbehindertenanzeige
- Überprüfung der Jahresarbeitsentgeltgrenze KV
- AVmG-Kontingente

Ziel

Die Teilnehmer:innen vertiefen Ihre Kenntnisse ausgewählter und aktueller PARISplus-Themen des laufenden Jahres, deren Bearbeitung erfahrungsgemäß in der Praxis erhöhte Anforderungen stellt. Weiterhin kennen Sie die Aktivitäten, die im Rahmen des Jahreswechsels anfallen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an erfahrene Mitarbeiter:innen der Personalabteilung und -verwaltung.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068337	11.12.2024	11.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 425

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 755 PARISplus: Meldewesen im Rahmen der Behördenkommunikation

Handling Meldeverfahren Was ist ein Meldeprozess?

- Eingangs- und Ausgangsmeldungen bearbeiten
- Nutzung des Notification Tools (NT)

Erläuterung der Stammdatenpflege und Meldungen folgender Meldeverfahren

- DEÜV
- Erstattung Arbeitgeberaufwendungen (AAG)
- Entgeltersatzleistungen (EEL)
- elektronische Arbeitsunfähigkeitsbescheinigung (eAU)

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- kennen die Prozesse im Rahmen des Meldeverfahrens mit den Behörden
- sind in der Lage, den elektronischen Datenaustausch zwischen der Sparkasse und den Behörden zu prüfen
- lernen, im Bereich der weiteren Komponenten des Meldewesens, die Stammdatenpflege und die Kontroll- / Hilfsreports kennen

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen der Personalabteilung sowie Personalsachbearbeiter:innen in der Personalverwaltung (mit vertieften Fachkenntnissen).

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Umfassende Kenntnisse in der Lohn- und Gehaltsbuchhaltung sowie ausreichend Praxiserfahrung in PARISplus
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse:** 2

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-002914	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 758 OSPlus-Personalmanagement: Mitarbeitergespräche Online (MGO) - Einführung

Vorstellung der Anwendung Mitarbeitergespräche Online

- Ziele, Nutzen
- Voraussetzungen
- Umsetzung

Vorstellung des Gesprächsbaukasten

- Gesprächsbaulemente
- Gesprächsbausteine
- Gesprächsvorlagen

Praktische Übungen zu den Konfigurationsmöglichkeiten Von der Theorie in die Praxis

- mögliche Projektphasen
- verfügbare Einführungsunterstützung

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- kennen den Leistungsumfang des OSPlus-Personalsystems Mitarbeitergespräche (MG)
- sind in der Lage die Einführung von MG im eigenen Institut zu planen und die erforderlichen Vorarbeiten im Haus anzustoßen
- kennen die Möglichkeiten zur Konfiguration und individuellen Einrichtung der Anwendung
- können MG in der täglichen Praxis anwenden

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an je eine(n) Teilnehmer:in aus den Bereichen Personal und Organisation (OSPlus-Administration).

Hinweis

Zur praxisnahen Darstellung empfehlen wir, einen institutsindividuellen Gesprächsbogen (z. B. Mitarbeitergespräch oder Personalentwicklungsgespräch) bereitzuhalten. **+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:**

- **Voraussetzung:** Kenntnisse des Quellsystems PARISplus, des PARISplus Organisationsmanagement sowie des institutsindividuellen Leistungsbeurteilungs- und Personalentwicklungskonzeptes
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069255	18.09.2024	18.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 762 OSPlus-Personalmanagement: Qualifizierungsmanagement Online (QMO) - Einführung

Vorstellung der Lösung Qualifizierungsmanagement Online (QMO) unter Berücksichtigung der verschiedenen hausinternen Zielgruppen (Personalentwicklung, Veranstaltungsteilnehmer, Führungskraft):

- Ziele
- Funktionen
- Nutzung

Individualisierungsmöglichkeiten der Sparkasse

- Nutzungsumfang (Fahrplan)
- Konfiguration (Überblick)
- Administration (Überblick)

Von der Theorie in die Praxis

- Einführungskonzept mit Beispielen
- Grundsätzliches zur Datenmigration
- verfügbare Unterstützung

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- kennen den Leistungsumfang des OSPlus-Personalsystems Qualifizierungsmanagement
- sind in der Lage, die Einführung der Lösung - im individuell gewünschten Umfang - im eigenen Institut zu planen und die erforderlichen Vorarbeiten im Haus anzustoßen
- kennen die grundsätzlich verfügbaren Funktionen und haben einen Überblick über die Möglichkeiten der Administration und Konfiguration für die individuelle Einrichtung der Anwendung erhalten

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Teilnehmer:innen aus dem Bereich Personal bzw. Personalentwicklung (insb. Aus- und Weiterbildung).

Die Teilnahme einer weiteren Mitarbeiterin / eines weiteren Mitarbeiters aus der Organisation (OSPlus-Administrator) ist ebenfalls zu empfehlen, sofern die Konfiguration des Qualifizierungsmanagements nicht durch die Personalabteilung eigenständig erfolgen soll (und die hierfür notwendigen Kenntnisse in der Personalabteilung noch nicht - z.B. durch die Einführung anderer OSPlus-Personalsysteme - vorhanden sind).

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Kenntnisse des Quellsystems PARISplus sowie zu den OSPlus-Personalsystemen
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069259	19.09.2024	19.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 395

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 763b PC-Anwenderschulung DEBU - Debitorenbuchhaltung inklusive Dauerrechnung und Überblick über Offene-Posten-Buchhaltung (Basis-Schulung zu DEBU - Teil 2)

Fachliche Informationen

- Einordnung
- Rechnungsarten / -vorlagen und Musterrechnungen
- Vorgangsarten und Standardgeschäftsprozess

Debitorenbuchhaltung (DEBU)

- Funktionalitäten
- Übungen

Dauerrechnung (DARE)

- Funktionalitäten
- Übungen

Grober Überblick über Offene-Posten-Buchhaltung (OPB)

Ziel

Die Teilnehmer:innen:

- kennen die Vorgangsarten und den Prozess für die Debitorenbuchhaltung (DEBU)
- können komplexe debitorische Vorgänge in DEBU und Dauerrechnungen (DARE) bearbeiten
- sind vertraut mit den Funktionalitäten in DEBU und DARE
- haben einen groben Überblick über die Offene-Posten-Buchhaltung (OPB) für Debitorensammelkonten

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen aus der Finanzbuchhaltung / dem Rechnungswesen sowie aus weiteren zentralen Abteilungen, die in die Bearbeitung komplexer debitorischer Vorgänge / Dauerrechnungen eingebunden sind bzw. eingebunden werden sollen und die einen kurzen Überblick über die Offene-Posten-Buchhaltung benötigen bzw. erhalten sollen.

Hinweis

+++

- Die Aufgaben und Vorgehensvorschläge für die Einführung von DEBU inkl. DARE und OPB werden nicht in diesem Webinar, sondern im Webinar S763a (Webinar: Einführung der Debitorenbuchhaltung (DEBU) inklusive Dauerrechnung und Offene-Posten-Buchhaltung) behandelt.

Die Offene-Posten-Buchhaltung wird in diesem Webinar (S763b) nur im groben Überblick dargestellt.

Dieses Webinar (S763b) und das Webinar S763a (Webinar: Einführung der Debitorenbuchhaltung (DEBU) inklusive Dauerrechnung und Offene-Posten-Buchhaltung) sind die Basis-Schulungen zu DEBU.

Es wird empfohlen, zuerst am Webinar S763a und danach am Webinar S763b teilzunehmen.

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**
- **Maximale Teilnehmerzahl/Sparkasse: 2**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071421	15.05.2024	15.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 435

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 820 Geldwäsche Risikomanagement mit SironAML - Einführung

Siron®AML Parametererfassung

- Überblick über die Programmkomponenten
- Datenversorgung
- Kunden-Kategorien
- Verdachts-Indizien
- Watchlist-Länder
- Kunden-Überwachungen
- Kunden-Ausschlüsse
- Benutzerverwaltung
- Vier-Augen-Prinzip

Siron®AML Analyse

- Analysen je Scoringlauf
- Auffälligkeiten bearbeiten
- Transaktionsanalyse
- Statistikanalyse
- Analysen Scoring-übergreifend
- Kundensuche

Siron®Profile

- Risikoorientierte Prüfstrategie
- Kundenrisiko-Ermittlung
- Risikovererbung
- Risikodarstellung und -auswertung

Siron®KYC

- Personentreffer bearbeiten
- Institutsindividuelle Watchlist-Einträge
- PEP-Status in Siron®AML

Ziel

In diesem Seminar werden den Teilnehmer:innen Grundkenntnisse über die bei den Sparkassen eingesetzten Monitoring-Systeme Siron®AML und Siron®KYC vermittelt.

Den Teilnehmer:innen werden die einzelnen System-Komponenten und deren Zusammenspiel erläutert. Der Aufbau einer effizienten Prüf-Strategie wird in diesem Seminar anhand von Kunden-Kategorien und Indizien erläutert und mit Beispielen illustriert.

Den Teilnehmer:innen wird erläutert, wie eine Risikobewertung der Kunden im System aufgebaut werden kann, um den Anforderungen des risikobasierten Ansatzes zu entsprechen.

Im Seminar werden ferner die Reporting-Möglichkeiten erläutert. Hierzu gehören auch die weiteren Auswertungen aus den Systemen. Das Seminar beinhaltet zudem die Bearbeitung und Weiterverarbeitung von PEP-Treffern aus Siron®KYC.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Geldwäschebeauftragte, stv. Geldwäschebeauftragte und Mitarbeiter:innen der Internen Revision.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.

- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.

- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073263	12.06.2024	14.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 1450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 822 Überblick über SironAML für Revisor:innen und Prüfer:innen

Siron®AML Parametererfassung

- Überblick über die Programmkomponenten
- Datenversorgung
- Kunden-Kategorien
- Verdachts-Indizien
- Watchlist-Länder
- Kunden-Überwachungen
- Kunden-Ausschlüsse
- Benutzerverwaltung
- Vier-Augen-Prinzip

Siron®AML Analyse

- Auffälligkeiten bewerten
- Analysen Scoring-übergreifend
- Kundensuche
- Nutzung der Revisions-Reports

Siron®Profile

- Kundenrisiko-Ermittlung
- Risikovererbung

Siron®KYC

- Personentreffer bewerten
- Institutsindividuelle Watchlist-Einträge
- PEP-Status in Siron®AM

Ziel

In diesem Seminar werden die Programmkomponenten aus Revisionssicht erläutert und Hinweise zu Prüfungsansätzen gegeben.

In diesem Seminar werden auch Hinweise zur Prüfung des Backtesting-Konzeptes gemäß AuA BT Ziffer 6 gegeben.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen der Internen Revision und Datenschutzbeauftragte.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Grundkenntnisse von Siron®AML aus der Siron®AML Schulung S820 „Geldwäsche Risikomanagement mit SironAML - Einführung“ sind von Vorteil, jedoch keine Voraussetzung.
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073097	26.09.2024	26.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 510

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 826 SironAML Case Management Light - Verdachtsmeldungen aufbereiten

Diese Veranstaltung besteht aus zwei Teilen! **TEIL 1: WEB-Seminar Siron®AML Case Management**

- Überblick über die Vorfall-Komponente
- Verdachtsmeldung vorbereiten
- Verdachtsmeldung erstellen
- Erstellung der XML-Datei
- Vorfall abschließen
- Benutzerverwaltung
- Vorfall erfassen ohne Auffälligkeit
- Nutzung der Basistabellen

Siron®GRF

- Stammdaten hinterlegen
- Bearbeitung von Fehlermeldungen

TEIL 2: WEB-Fragerunde

Ziel

Die Teilnehmer:innen werden befähigt, über das einfache Case Management, die erforderlichen Daten für Verdachtsmeldungen zusammenzustellen und eine XML-Datei entsprechend den Vorgaben der FIU aufzubereiten. Dabei ist es unerheblich, ob eine Auffälligkeit aus dem Siron®AML Scoring der Auslöser ist oder eine andere Quelle. Die zeitaufwändige manuelle Erfassung der Kunden-, Konto- und Transaktionsdaten entfällt.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen der Internen Revision und Datenschutzbeauftragte.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Besuch des Seminars S 820 „Geldwäsche Risikomanagement mit SironAML - Einführung“ oder entsprechende Praxiserfahrung
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073009	11.11.2024	25.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 510

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 827 SironAML Aufbauschulung

Diese Veranstaltung besteht aus zwei Teilen! **TEIL 1: WEB-Seminar 2 Tage Siron®AML**

- Mit der Siron-Syntax arbeiten
- Logische Funktionen
- Eingebettete Funktionen nutzen
- Monatsbetrachtung in der Konto-Statistik
- Freidefinierbare Statistik-Vergleichsobjekte
- Arbeiten mit Referenzlisten
- Indiz-Basis Nicht-monetäre Ereignisse
- Reduzierung von Wiederholungstreffern
- Komplexe Prüfzenarien aufbauen

TEIL 2: WEB-Fragerunde

Ziel

Den Teilnehmer:innen werden weiterführende Kenntnisse zur Syntax von Siron®AML vermittelt, die dazu befähigen, komplexe Prüfzenarien zu definieren.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Geldwäschebeauftragte, stv. Geldwäschebeauftragte und Mitarbeiter:innen der Internen Revision.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Grundkenntnisse aus der Siron®AML Schulung S820 „Geldwäsche Risikomanagement mit SironAML - Einführung“ oder entsprechende Praxiserfahrung
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-071105	08.10.2024	08.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 890

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 828 SironAML Backtesting und Dokumentation der definierten Schwellenwerten gem. AuA BT

Diese Veranstaltung besteht aus zwei Teilen! **TEIL 1: WEB-Seminar**

- Auswirkungen der AuA BT auf das Backtesting
- Wesentliche Aspekte
- Schwerpunkte der externen Prüfung
- Datenerhebungen
- Umgang mit Ausschlüssen
- Erstellung eines Testfallkonzepts
- Methodik in Siron®AML
- Analyse der Research-Parameter
- Dokumentation

TEIL 2: WEB-Fragerunde

Ziel

Die BaFin erwartet, dass die in den Sicherungsmaßnahmen verwendeten Schwellenwerte regelmäßig und anlassbezogen überprüft werden. Darüber hinaus ist zu dokumentieren, auf welcher Basis diese Schwellenwerte hergeleitet wurden. Die Veranstaltung vermittelt das dafür benötigte Prüfungs-Know-how.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Geldwäschebeauftragte, stv. Geldwäschebeauftragte und Mitarbeiter:innen der Internen Revision.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzung:** Grundkenntnisse aus der Siron®AML Schulung S820 „Geldwäsche Risikomanagement mit SironAML - Einführung“ oder entsprechende Praxiserfahrung
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073265	20.06.2024	02.07.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 510

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: OSPlus: S 829 SironAML - Neue Funktionen mit Release xx.0

Diese Veranstaltung besteht aus zwei Teilen! **TEIL 1: WEB-Seminar**

- Aufbau und Nutzen von Simulationsindizien
- Analyse der Ergebnisse aus der Simulation
- Erweiterte Transaktionsanalyse
- Analyse von Ereignisindizien
- Musterindizien für neue Dateninhalte

TEIL 2: WEB-Fragerunde

Ziel

Die Teilnehmer:innen erhalten Informationen, wie die neuen Funktionalitäten in Siron®AML genutzt werden können. Es werden Beispiel-Indizien zu den Erweiterungen im Datenhaushalt gezeigt. Anhand von Beispielen wird erläutert, wie die neue Simulationsumgebung genutzt werden kann.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Geldwäschebeauftragte und stellvertretende Geldwäschebeauftragte.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Voraussetzungen:** Grundkenntnisse von Siron®AML aus dem Basisseminar oder entsprechende Praxiserfahrung sind erforderlich.
- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen. Dies ermöglicht die gleichzeitige Ansicht von vitero und OSPlus und erleichtert es erheblich, dem Seminar wie gewohnt zu folgen.
- **aktuelle Informationen der FI** zu den Seminarinhalten und -voraussetzungen unter: **FI-Serviceportal**

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-073257	27.05.2024	10.06.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 550

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: PPS-IKS in PPS_neo

Bausteine zu Methodik, Technik und praktische Beispiele zum bundeseinheitlichen Verfahren des PPS-IKS-ULF

- Risiken, Maßnahmen und Kontrollen im Dokumententyp „Risiken und Maßnahmen“ technisch erfassen
- Prozessrisikobewertung aus den vier PPS-IKS-relevanten OpRisk-Ursachenkategorien anhand praktischer Beispiele methodisch durchführen, insbesondere die Ermittlung der Risikoklasse aus Realistischem Maximalen Verlust und Eintrittshäufigkeit
- Prozessaktualisierung mit Fokus auf Dokumententyp „Risiken und Maßnahmen“ in PPS_neo durchführen (anlassbezogen oder von PPS-Release ausgelöst)
- Auswertungen im Modul Prozessorganisation für PPS-IKS durchführen

Raum für Ihre Fragen rund um PPS-IKS

Ziel

Ziel dieses Seminars ist es, den Nutzern von PPS_neo relevante Funktionen und Möglichkeiten der Anwendung zu zeigen und das vorhandene Wissen zu PPS-IKS zu vertiefen. Hierbei liegt der Schwerpunkt auf der Bearbeitung des Dokumententypen „Risiken und Maßnahmen“ sowie auf der Vermittlung der Bewertungsmethodik aus dem bundeseinheitlichen PPS-IKS Umsetzungsleitfaden (PPS-IKS ULF). Die vermittelten Kenntnisse werden gefestigt und an praktischen Fallbeispielen verprobt. Die Teilnehmer haben die Möglichkeit ihre Fragen zu PPS-IKS an den Dozenten und die anderen Sparkassen zu stellen und erhalten so Best Practice Ansätze für die tägliche Arbeit.

Zielgruppe

Mitarbeiter:innen der Abteilung Organisation und PPS-IKS-Koordinatoren

Hinweis

Voraussetzungen:

Sie kennen PPS_neo in seinen Grundfunktionen und können sich sicher auf Leserseite sowie der Editoren-Seite bewegen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözinger
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069225	25.11.2024	25.11.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: PPS_neo für Administratoren

Rollen-/Stellenfunktionsmapping

- Erläuterung der Schnittstelle zu OSPlus-KURS
- Durchführung und Wirkung des jeweiligen Mappings
- unterschiedliche Darstellung einer Rolle (inkl. Besonderheiten Sammelrolle)
- adressatengerechte Darstellung auf Leserseite durch Rollen

Administration

- Editoren-/Freigabegruppe
- Freigabeworkflow gestalten und umsetzen
- Weitere Parameter: Zusatzfelder, Checklisten, Wiedervorlagen
- Verwaltung von Dateien im Dateipool

Kompetenzen und Organigramme

- Erstellung eines Kompetenzkatalogs
- Erstellung einer Kompetenz, Zuordnung und Wirkung
- Editieren von Organigrammen in PPS_neo

Steuerungsmöglichkeiten über Nutzungsrechte

- Sofortfreigabe
- Freigaberollen
- Umsetzungshinweise
- Stammdatenprinzip
- Prozesssupervisor

Ziel

Dieses Seminar vermittelt tiefgehende Kenntnisse für PPS_neo Administrator:innen, so dass diese zukünftig in der Lage sind, die Anwendung eigenständig zu betreuen und zu administrieren. Im Fokus der Schulung stehen dabei die Einrichtung, Verwaltung und die Pflege des Systems.

Die Teilnehmer:innen erlangen eine Prozess- und Arbeitssicherheit in PPS_neo, können PPS_neo sicher administrieren und vertiefen Ihre fachlichen Kenntnisse auf diesem Gebiet.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an zukünftige PPS_neo Administrator:innen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069231	16.12.2024	16.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: PPS_neo für Editoren

Allgemeines

- Vorstellung ProzessPlus für Sparkassen im Hinblick auf PPS_neo
- allgemeine Funktionen von PPS_neo
- Differenzierung Leser-Seite und Editoren-Seite
- Suchfunktion

Vorstellung der Leser Seite

- „Mein Bereich“
- Aktuelles
- Informationen
- Aufbauorganisation
- Geschäftsorganisation
- Prozessorganisation

Vorstellung des Moduls Prozessorganisation auf der Editoren-Seite (inkl. Übungen)

- Funktionen der Prozessübersicht
- Prozessvergleich durchführen
- Editieren von Prozessen
- Basisinformationen (Texte, Dateien, Zuständigkeitsmatrix, Prozessablauf)

Vorstellung des Freigabe- und Veröffentlichungsprozesses (inkl. Übungen)

- Funktionsweise einer Freigabe
- Vorstellung der Freigabeoptionen
- Veröffentlichungsoptionen

Ziel

Dieses Seminars bereitet künftige Editor:innen auf die neuen Aufgaben in PPS_neo vor. Sie erlernen, wie man Texte in PPS_neo erstellt, Prozessabläufe bearbeitet und Dateien hoch lädt. Des Weiteren lernen die Teilnehmer:innen Prozesse an Ihrer Herkunft zu erkennen (zentral, abgekoppelt, eigenerstellt), können sie unterscheiden und vergleichen. Wir versetzen Sie in die Lage, Prozessdokumentationen in PPS_neo umfassen zu bearbeiten und Sie lernen den Freigabe- und Veröffentlichungsprozess kennen.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an zukünftige PPS_neo Editor:innen.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069227	02.12.2024	02.12.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: PPS_neo für Einsteiger

Entstehung und Hintergründe von PPS und PPS_neo
PPS_neo erleben - „Look and Feel“ inkl. praktischer Fallbearbeitung
Standardprozesse verwenden und abkoppeln
Prozesse praktisch modellieren
wesentliche Komponenten von PPS: PLK, Standards und Konventionen, ABC-Kategorisierung, Wiedervorlagensteuerung, Dokumententypen, PPS-Rollenmodell, IKSSystembenutzertypen von PPS_neo und Rechteverwaltung, Kurs-Schnittstelle nutzen
weitere Anwendungen: PPS Master und WikiFreigabeworkflow durchführen
Verwaltung von Dateien im Dateipool
Revisionssicherheit und dauerhafte Versionierung/Historisierung von Inhalten verstehen

Ziel

Die Teilnehmer:innen lernen die Anwendung PPS_neo kennen und legen die Basis für die Arbeit mit PPS_neo und PPS-Prozessen.

Sie können entstehende Fragen stellen und in den Austausch mit Mitarbeitern anderer Sparkassen treten.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen der Organisation sowie Fachverantwortliche.

Ansprechpartner

Gabriele Grözingen
Tel: 0151 2149 6004
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: gabriele.groezinger@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069223	23.09.2024	23.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 450

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: PPS_neo: Beraterzertifizierung

1. Tag:
 - Grundlagen PPS
 - Überführung von AAW-Inhalten in Sparkassen
 - PPS_neo - Erläuterungen speziell zu Administration, Rollen und Stellen
2. Tag:
 - PPS-Prozessorganisation in PPS_neo von der Prozesserstellung bis hin zur Veröffentlichung
3. Tag:
 - Aufbauorganisation in PPS_neo
 - Geschäftsorganisation in PPS_neo
 - Prüfung

Ansprechpartner

Steve Bocher
Tel: 0151 15174753
Fax: 030 2069 2902
Email: steve.bocher@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006799	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Professionelles Arbeiten in Excel mit großen und intelligenten Tabellen

- Auffrischung Grundlagen Excel
- professionelle Bearbeitung und Fehlerbehebung in großen Tabellen
- Formatvorlagen in Tabellen anwenden
- Arbeiten mit intelligenten Tabellen
- Filtern mit Hilfe von Datenschnitten
- Nützliche Funktionen (Wenn-Funktionen, S-Verweis/W-Verweis, etc.)
- diverse Datenbankfunktionen für Berechnungen nutzen
- Makroaufzeichnung - Automatisieren von Aufgaben

Ziel

Für das Arbeiten mit großen Datenmengen bietet Excel verschiedene Funktionen, die das Handling vereinfachen.

Den Teilnehmer:innen werden weiterführende Kenntnisse in diesen Funktionen in Excel vermittelt. Sie sind nach Abschluss der Schulung in der Lage, große Tabellen professionell und effizient zu bearbeiten und die Funktionen von intelligenten Tabellen zu nutzen.

Der Einsatz von Datenbank- und weiteren Funktionen erleichtert Ihnen die Analyse und die Auswertung großer Datenmengen

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an Mitarbeiter:innen, die Ihre Kenntnisse in MS Excel auffrischen und / oder vertiefen möchten.

Hinweis

+++Bitte beachten Sie für die Teilnahme am WEB-Seminar die folgenden Hinweise:

- **Anfangszeit kann von üblichen Präsenzzeiten abweichen.** Siehe Angabe in der Einladung.
- **Zwei Bildschirme machen's leichter:** Für die Teilnahme am Seminar wird die Verwendung von 2 Bildschirmen empfohlen.

+++

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-068755	29.10.2024	29.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 420
V-073781	07.05.2024	07.05.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 420

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Rechtswissen MaRisk: Darstellung der in den Anwendungsbereich der Compliancefunktion fallenden (verbraucherschutz)rechtlichen Themen

- *MaRisk Grundlagen*
- *Besondere Kontoformen unter Berücksichtigung allgemeiner zivilrechtlicher Grundlagen, u. a.*
 - *Minderjährigenkonten*
 - *Gemeinschaftskonten*
 - *Betreutenkonten*
 - *Nachlasskonten (Legitimation von Erben)*
 - *Errichtung P-Konto*
 - *Entgelte: Fallgruppen des BGH und einzelne Entgelte*
- *Zahlungskontengesetz: Basiskonto, Kontowechsel, Transparenzvorschriften (vorvertragliche Entgeltinformationen, Entgeltaufstellung, standardisierte Preisverzeichnisse). Es werden auch die Delegierten Rechtsakte der Kommission dargestellt, z.B. bezüglich der standardisierten Terminologie*
- *Rechtsfragen im Zahlungsverkehr: SEPA-Überweisung, SEPA-Lastschrift und Online-Banking*
 - *Ausführung einer nichtautorisierten Überweisung: Folgen für die Sparkasse (Wiedergutschrift innerhalb eines Bankarbeitstages?/Anspruch gegen den Empfänger der Gutschrift?)*
 - *Risiken für die Sparkassen im Lastschriftverkehr*
 - *Online-Banking: Haftungsrisiken aus betrügerischen Transaktionen*
- *Umsetzung PSD II: Darstellung der Haftungsrisiken für Sparkassen, die aus den neuen Vorschriften des Zahlungsdienstaufsichtsgesetzes und des BGH sowie aus den Delegierten Rechtsakten der Kommission (z. B. zu den Vorgaben bezüglich der starken Kundenauthentifizierung) resultieren*
- *Review PSD II (PSD III)*
- *Verbraucherdarlehensrecht: Umsetzung der Wohnimmobilienkreditrichtlinie*
 - *Schwerpunkt: Kreditwürdigkeitsprüfung*
 - *Aktuelle Rechtsprechung*
- *Bankgeschäfte im Fernabsatz*

Die dargestellten Themenbereiche werden ausführlich besprochen. Dadurch wird der/die Compliance-Beauftragte in die Lage versetzt, die in den einzelnen Bereichen bestehenden Risiken zu identifizieren und somit die Risikolage der Sparkasse besser einzuschätzen.

Ziel

Erwerb von Kenntnissen für MARisk-Compliancebeauftragte

Zielgruppe

(künftige) Beauftragte

Hinweis

Fragen können gern vorab eingereicht werden. BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)	
V-068203	09.09.2024	10.09.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis	1290
				OSV / SGVSH	790
				S-Finanzgruppe	990

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Roundtable Zwangsvollstreckungsrecht

- Blick auf die augenblickliche Situation
 - Neuerungen in § 850 c ZPO, Drittauskünfte für Folgegläubiger, § 811 ZPO zu den pfändbaren/unpfändbaren Gegenständen (Tiere, Bargeld, ...)
 - Neuerungen bei außergewöhnlichen Zahlungen (Corona-Prämien, Energiepreispauschale, Boni, Heizkostenzuschüsse, Inflationsausgleichszahlungen)
- Blick auf die neuen Formulare
 - Die neuen und bereits zu verwendenden Formulare für die Beantragung des Pfändungs- und Überweisungsbeschlusses und die dazugehörigen Forderungsaufstellungen
- Blick auf die maßgeblichen Entscheidungen der letzten 15 Monate
 - Befugnisse des Gerichtsvollziehers
 - Änderungen im Rahmen der Konten-, Lohn- und Gehalts- und Forderungspfändung
- Blick auf die Zwangsvollstreckung als solches
 - Tipps und Tricks
- Blick auf die Fragen der Teilnehmer: Stellen Sie uns gern Ihre Problemfälle vor

Ziel

Aktualisierung des Wissens für Mitarbeiter, die in der Zwangsvollstreckung tätig sind.

Hinweis

BankersCampus ist eine **über die Sparkassen Finanzgruppe hinausgehende Bildungsplattform** der NOSA. Die Bildungsplattform spricht neben Sparkassenvertretern auch andere Bankengruppen und Interessenten an. Daher können die Inhalte der Seminare von den strategischen und fachlichen Empfehlungen und Einschätzungen der OSV-Fachabteilungen oder der OSV-Prüfungsstelle abweichen.

Ansprechpartner

Diana Kutschke
Tel: 0170 2225 800
Fax: 030 2069 2902
Email: diana.kutschke@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-005656	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Siron Case Management & goAML light

Durch die Neuausrichtung des § 261 StGB und dem neuen "All-crime-Ansatz" sind sämtliche Verdachtsmomente auf einen möglichen kriminellen Hintergrund von Vermögensgegenständen bei der Zentralstelle für Finanztransaktionsuntersuchungen (FIU) über das Portal "goAML" zu melden. Dies wird in den Sparkassen zu einer deutlichen Mehrbelastung führen. In dieser Veranstaltung erfahren Sie, wie Sie Verdachtsmeldungen schnell, sicher und zuverlässig erstellen und versenden und dadurch der potenziellen Mehrbelastung effizient entgegenwirken können.

- Erstellung einer Verdachtsmeldung aus dem Case Management heraus im Vergleich zur bisherigen Verfahrensweise
- Zusammenstellung der erforderlichen Daten für eine Verdachtsmeldung
- Hinzufügen von Transaktionsdaten aus OSPlus
- Validierung der Daten, Umgang mit Fehlermeldungen
- Tipps und Tricks rund um die richtige Risikoklassifizierung auffälliger Kunden und die Ermittlung, wie viele Kunden und Transaktionen regelmäßig auffällig werden
- Fragen und Antworten

Ziel

- Sie sind in der Lage, eine Verdachtsmeldung aus dem Case Management zu erstellen
- Sie können weitere Transaktionsdaten aus OSPlus einer Verdachtsmeldung zuordnen
- Sie arbeiten in Ihrer gewohnten Systemumgebung mit **eigenen Daten (keine Testdaten!)** und profitieren von Tipps und Tricks technisch erfahrener Referenten, z.B. durch Bildschirmübertragung und nachgelagerter Fragerunde / Qualitätssicherung (2 Stunden)

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich gleichermaßen an Geldwäsche- und Compliancebeauftragte, die eine Verdachtsmeldung aus Siron®AML erstatten wollen.

Hinweis

In der Veranstaltung werden alle vermittelten Funktionen in einem Online-Testsystem von der Referentin präsentiert.

Teilnehmer:innen können die gezeigten Einstellungen auf Wunsch auch in Ihrem eigenen Echtsystem nachvollziehen. Dies ist für eine erfolgreiche Teilnahme aber nicht unbedingt erforderlich.

Um die vermittelten Inhalte direkt im eigenen System nachvollziehen zu können, empfehlen wir, entweder

- einen zweiten Bildschirm zu verwenden oder
- die Präsentation über ein separates Endgerät zu verfolgen

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-006791	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Tagesseminar

WEB-Seminar: Stabsarbeit 2028

- Stabsarbeit Stand 2023
- Sparkasse 2028 Versuch einer Prognose und Ableiten notwendiger Aktivitäten
- Herausforderungen für die Stabsarbeit im Kontext Sparkasse 2028
- strategische Positionierung
- strukturelle Konsequenzen
- Aufgaben und Leistungen 2028
- Rollenbilder in der Unternehmensentwicklung bis 2028
- Mitarbeiter:innen erfolgreich mitnehmen
- Fazit
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen erkennen, welche Trends die Unternehmensentwicklung beeinflussen werden. Sie können die richtigen Schlussfolgerungen für Ihr Haus ableiten.

Zielgruppe

Die Schulung richtet sich an:

- Vorstände
- Führungskräfte (Leiter:in Organisation, Leiter:in Personal, Leiter:in Vertriebsmanagement, Leiter:in Vorstandssekretariat)
- Prozessmanager:innen
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
V-069169	30.09.2024	01.10.2024	Wir treffen uns online.	Standardpreis 790

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

WEB-Seminar

Web-Seminar: Steuerliche Grundlagen für die Geschäfts- und Gewerbekundenberatung

Steuerliches Basiswissen

- Besteuerung von Einzelunternehmen (Est)
- Besteuerung von Personengesellschaften (Est)
- Besteuerung von Kapitalgesellschaften
- Umsatzsteuer
- Körperschaftssteuer
- Gewerbesteuer

Ziel

Die Teilnehmer/innen kennen die wesentlichen rechtlichen Grundlagen zur Besteuerung von Geschäfts- und Gewerbekunden und können diese in die Beratungspraxis einbinden.

Zielgruppe

- Geschäfts- und Gewerbekundenberater/innen
- Geschäftsstellenleiter/innen, die für die Betreuung von Geschäftskunden zuständig sind
- Nachwuchskräfte der Geschäfts-/Gewerbekundenberatung, Trainees
- Privatkundenberater/innen, die für die Betreuung von Geschäftskunden zuständig sind

Ansprechpartner



Dirk Wehrmann

Tel: 0151 5768 1845
Fax: 0331/97925-102
Email: dirk.wehrmann@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-007071	auf Anfrage		auf Anfrage	auf Anfrage

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.

Seminare / Workshops

[Archiv]Kompaktausbildung Prozessmanager: Modul 1 - Prozessmanagement im Gesamtzusammenhang der Prozessorganisation

- Prozessmanagement im Kontext Prozessorganisation
- Haus der Prozessorganisation
- strategisches Prozessmanagement
- operatives Prozessmanagement
- Rollenverteilung und Stellentypen im Prozessmanagement
- Prozesspriorisierung
- Kreisläufe des Prozessmanagements
- sinnvolle „Spielregeln“
- Übungen zur Wissensvertiefung

Ziel

Die Teilnehmer:innen kennen die Wirkungsketten des Prozessmanagements und können dieses in die Prozessorganisation einordnen.

Zielgruppe

Diese Schulung richtet sich an die Teilnehmer:innen der Kompaktausbildung, insbesondere an:

- Prozessmanager
- Führungskräfte in der Organisationsarbeit
- Mitarbeiter:innen mit Gestaltungsaufgaben in der Prozessorganisation
- Führungskräfte mit Prozessverantwortung
- (erfahrene) Mitarbeiter:innen, die sich für das Thema interessieren

Hinweis

Dieses Seminar ist Bestandteil der Kompaktausbildung Prozessmanager.

Ansprechpartner

Sabine Brandt
Tel: 0151 7010 2232
Fax: 0331/97925-102
Email: sabine.brandt@nosa-online.de

Nummer	Beginn	Ende	Ort	Preis (EUR)
P-008555	wird bekannt gegeben		wird bekannt gegeben	wird bekannt gegeben

Für Sparkassen fällt keine Mehrwertsteuer an. Über weitere und aktuelle Termine, Veranstaltungsorte, sowie Änderungen informieren Sie sich bitte unter unserer Webadresse: <http://www.nosa-online.de>. Dort finden Sie auch aktuelle Informationen zu neuen Angeboten Ihrer Akademie.