

## WIR SUCHEN DICH

# Sales Consultant ECM (m/w/d)

Wir suchen Verstärkung im Vertrieb: Fokus liegt auf der Beratung von potentiellen Kunden, Vertriebs-Talent aber auch konzeptionelle Fähigkeiten und technische Kompetenz sind gefragt.

### DEINE AUFGABEN

#### Das erwartet dich

Unser Vertrieb hat viel zu tun: Digitalisierung ist insbesondere im Mittelstand aktuell ein großes Thema. So erhält SideStep viele Anfragen. Die Neukundengewinnung gehört zu den Hauptaufgaben unseres Vertriebs. Die potentiellen Kunden wollen beraten und betreut werden.

Dabei geht es um Verständnis der individuellen Bedürfnisse der Unternehmen – und insbesondere der Ansprechpartner beim Kunden.

Du bist das persönliche Aushängeschild für SideStep; der initiale Draht und drückst den Startknopf für Projekte. Du bietest Kunden die beste Lösung an, skizzierst, kommunizierst und präsentierst. Das beinhaltet die Anforderungsanalyse, die Erstellung von Projektskizzen und die Angebotserstellung.

Dabei repräsentierst du das Angebot, die Marke und die Arbeitsweise von SideStep. Du überzeugst mit souveränem, angenehmen Auftreten gepaart mit fachlicher Kompetenz.

### DEIN PROFIL

#### Das erwarten wir

Wir legen mehr Wert auf Engagement, Motivation und Teamgeist als auf den exakt passenden Lebenslauf. Wichtig ist: Du bist offen, kommunikativ, lässt dich nicht so schnell aus der Ruhe bringen und hast Spaß am Umgang mit Menschen. Du bist ein Vertriebs-Talent, Beratertyp und hast Charakter. Du bist flexibel, arbeitest strukturiert und gehst die Extra-Meile, um zu überzeugen.

Dazu solltest du technisch wissen, wovon du redest. Idealerweise hast du ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsinformatik oder vergleichbare Ausbildung – alternativ mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb der ELO ECM Suite oder vergleichbarer Software. Reisebereitschaft und den Führerschein der Klasse B setzen wir voraus.

### BEI UNS

#### Das bieten wir

Wir wissen was wir tun, machen das extrem gerne, erfolgreich und haben Spaß dabei. Bei uns im Team findest du keinen, der nur wegen seines Abschlusses eingestellt wurde. Du hast Gestaltungsspielraum, kannst dich und deine Ideen einbringen und dich weiterentwickeln. Die Aufgaben sind sehr abwechslungsreich – es wird nicht langweilig und du lernst immer was dazu. Klar, Routine gibt's auch.

Ach ja, und Homeoffice ist grundsätzlich kein Problem.

### KONTAKT

#### Deine Ansprechpartnerin



Stefanie Schnelle  
05251 685854-10



SideStep ist Experte für ECM-, ERP- und CRM-Softwarelösungen. Spannende Projekte, ein vielfältiges Aufgabengebiet und nette Kollegen machen unsere Arbeit jeden Tag zu etwas Besonderem.

Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen!



[bewerbung@sidestep-solutions.de](mailto:bewerbung@sidestep-solutions.de)