



**ABSATZFINANZIERUNG**  
mit VPL Leasing

Aus Freude am gemeinsamen Erfolg  
und guter Partnerschaft



Frank Bennet / Geschäftsführer der VPL Leasing GmbH

## 🌐 AUS FREUDE AM GEMEINSAMEN ERFOLG UND GUTER PARTNERSCHAFT

Herzlich Willkommen

Seit der Gründung der VPL Leasing GmbH (**VertriebsPartner Leasing**) im Jahr 1990 entwickelten wir uns kontinuierlich zu einem der führenden Spezialisten im Bereich der Absatzfinanzierung – inhabergeführt und mittelständisch. Wir und unsere Tochtergesellschaften bieten Händlern und Herstellern in ganz Deutschland flexible, passgenaue Finanzierungslösungen und moderne Dienstleistungen.

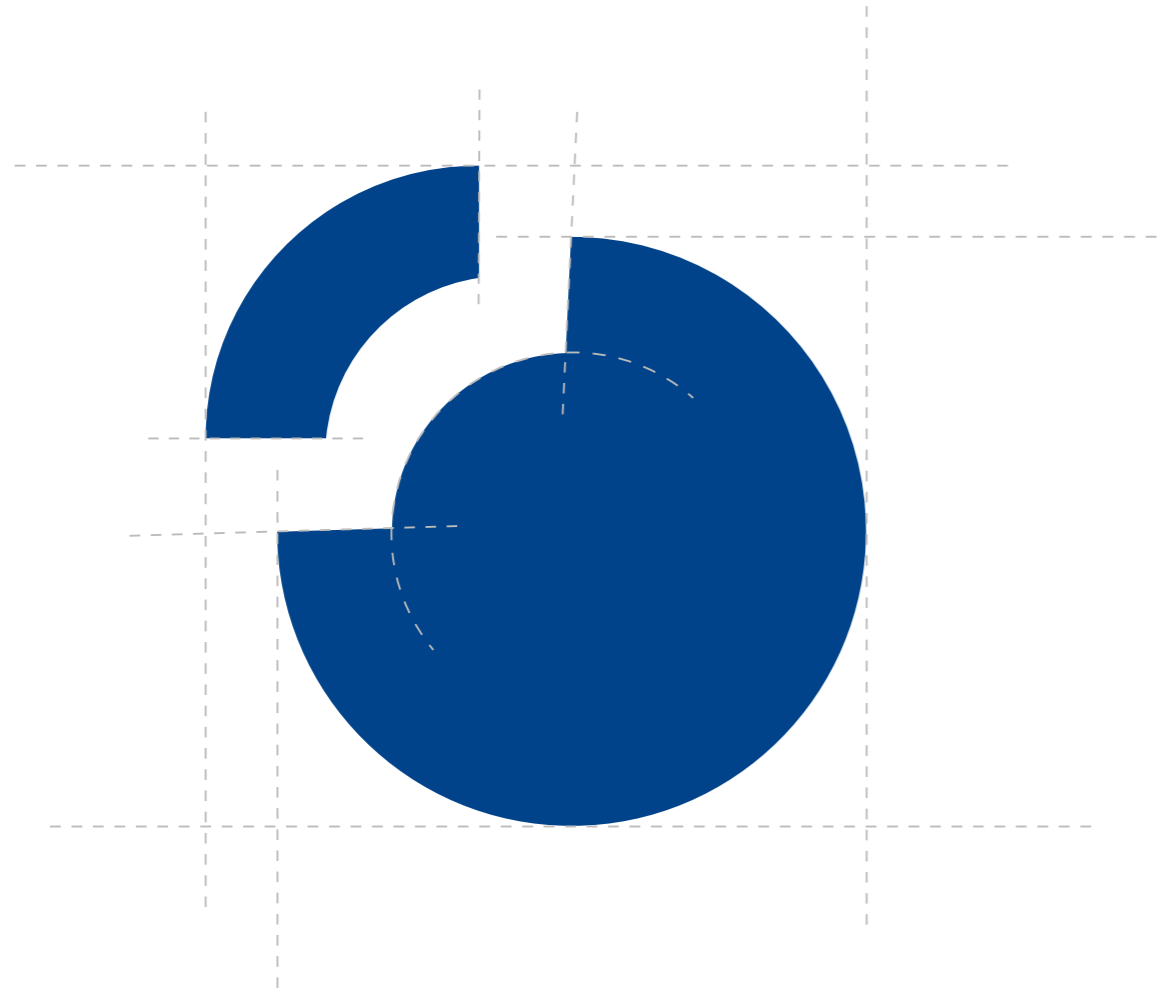
Gemeinsam optimieren wir Ihren Vertriebsprozess und finden die beste Lösung für Ihre Kunden. Das beginnt bereits bei der Erstellung eines Angebots, das die Wünsche Ihrer Kunden vor dem Hintergrund Ihrer betriebswirtschaftlichen Situation berücksichtigt. Denn bereits hier stehen Sie im direkten Vergleich mit Ihrem Wettbewerb.

Unser Ziel ist, Sie im Vertrieb Ihrer Technologie-Produkte und Service-Leistungen ganz nach vorn zu bringen. Überdies sind wir bei der Auftragserteilung und Abrechnung sowie bei der Abwicklung des Folgegeschäfts für Sie da.

Die Vorteile eines bewährten Absatzfinanzierungskonzeptes für Ihr Unternehmen liegt insbesondere in einer hohen Kundenzufriedenheit und einem stetig steigendem Ertrag.

### UNSER ANGEBOT:

Wir entwickeln individuelle Finanzierungslösungen für Ihr Unternehmen oder gründen mit Ihnen eine eigene Finanzierungsgesellschaft – mit oder ohne Ihre direkte Kapitalbeteiligung. Über die Optimierung Ihres Vertriebsprozesses hinaus schulen wir Ihre Vertriebsmitarbeiter in der VPL-AKADEMIE in der Anwendung der neuen vertrieblichen Möglichkeiten. Wir möchten unseren Erfolg und unsere Erfahrung mit Ihnen als Partner teilen und freuen uns auf den Dialog und eine vertrauensvolle Zusammenarbeit.



 **VPL LEASING**

## **UNSER LOGO**

VPL – ein Baustein im Gesamtkonzept

So individuell wie Ihr Unternehmen und die Anforderungen Ihrer Kunden, so individuell und passend sind unsere Lösungen. Wir fügen uns ein – in Ihre Vertriebsstrategie – mit all unseren Erfahrungen und Kompetenzen.

Unsere Dienstleistungen komplettieren Ihr Angebot, machen jedes einzelne Vertriebsprojekt rund und damit für Ihren Kunden entscheidungsreif.

Denn erst wenn alle Teile zusammenpassen und komplett sind, ergibt sich ein ideales Ganzes.



## ZUKUNFTSORIENTIERTE KONZEPTE ZUR ABSATZFINANZIERUNG

### 🔗 DER VERKAUF ÜBER DIE **MONATLICHE RATE**

Ein solides Konzept, nicht nur Trend

Als Technologieunternehmen ist Ihnen das Konzept der Mietratenfinanzierung bekannt. Dienstleistungen und Service zu vermieten, statt zu verkaufen, hat für Sie und Ihre Kunden eine Menge Vorteile. Unsere Erfahrung zeigt, dass All-in-Angebote immer mehr an Bedeutung gewinnen.

### 🔗 DIE **HAUSEIGENE LÖSUNG**

Individuell und wirksam

Kreieren Sie mit VPL Leasing Ihre eigene Finanzierungslösung und steigern Sie sofort Ihren Absatz. Automobilhersteller sind ein gutes Beispiel für den Erfolg dieses Modells. Auch hier wurden sehr erfolgreich hauseigene Finanzierungsgesellschaften gegründet.

Diese Strategie sichert den Absatz von über 75 % der verkauften PKW über die hauseigene Finanzierung. Bieten auch Sie Ihren Kunden eine individuelle Finanzierungslösung und realisieren Sie deren Wünsche schnell, direkt und aus einer Hand.



Lukas Dobmeier / Vertriebsmitarbeiter der VPL Leasing GmbH



## 🌐 EIN ATTRAKTIVES GESAMTKONZEPT

### Absatzfinanzierung mit Kundenmehrwert

Ein gutes Image ist nicht alles, kann jedoch die Kaufentscheidung potenzieller Kunden entscheidend beeinflussen. Mit einem durchdachten Finanzierungskonzept inklusive weitreichendem Dienstleistungsspektrum rücken Sie sich ins beste Licht und sichern sich eine höhere Anzahl von Aufträgen und Weiterempfehlungen.

Ein wertvolles Alleinstellungsmerkmal sind die projektbezogenen, flexiblen Miet- und Managed-Service-Konzepte oder Ihr hauseigenes Null-%-Angebot. Weitere Vorteile sind die optionale Weitervermarktung und ein durch die vertragliche Bindung erleichtertes Folgegeschäft.

## OPTIMIERUNG IM VERTRIEBSPROZESS

### 🌐 MACHEN SIE DAS **BESTE ANGEBOT** – WIR BERATEN SIE ZU ALLEN FRAGEN

Bereits bei der Abgabe eines ansprechenden Angebots werden Sie als kompetenter Fachhändler wahrgenommen. VPL Leasing kennt das Händlergeschäft für mobile Investitionsgüter – und das branchenübergreifend und seit vielen Jahren.

Wir beleuchten Ihren Vertriebsansatz und geben Optimierungsvorschläge für den gesamten Vertriebsprozess sowie für Inhalt und Aufbau Ihres Angebotes.

### 🌐 **GEWINNEN SIE AUFTRÄGE IM WETTBEWERB**

Stehen in Ihrem Angebot die Kundenprioritäten im Vordergrund oder lediglich der Preis? Nach eingehender Analyse erarbeiten wir innovative Finanzierungsideen, die Ihnen garantiert einen Vorteil im Wettbewerb verschaffen.

Finanzdienstleistung ist unsere **Berufung**  
– Absatz- und Investitionsfinanzierungen  
sind unser **Geschäft!**

”



## 🌐 ERHÖHEN SIE IHREN UMSATZ UND DECKUNGSBEITRAG

Die Mietrate enthält neben dem Kaufpreis auch den monatlichen Service und ggf. sogar Fremdleistungen. Diese Einzelpositionen und -preise sind für den Kunden nicht ersichtlich und dadurch auch nicht verhandelbar.

## 🌐 GEBEN SIE IHREM PRODUKT EIN GESICHT

Unterstützen Sie Ihre Finanzkraft mit Ihrem Logo. Setzen Sie es auf die haus-eigenen Leasing- und Mietangebote, die auch Ihre Service-Leistungen beschreiben und erwecken Sie Vertrauen durch einen starken und stilvollen Auftritt.

Diesen positiven Eindruck verstärken Sie durch einen innovativen und kreativen Gesamtlösungsansatz. Stellen Sie die Kundenbedürfnisse in den Vordergrund, statt ein reines Produktangebot zu liefern.

So erhöhen Sie Ihr Identifikationspotenzial und gewinnen Glaubwürdigkeit.

## 🌐 SCHAFFEN SIE VERTRAUEN

Transparente, ausgewogene und verlässliche Verträge sowie professionell gestaltete Angebots- und Geschäftsunterlagen schaffen Vertrauen. Bester Service beweist Zuverlässigkeit. Flexibilität und zusätzliche Leistungen wie Innovationsoptionen oder einfach in den Vertrag zu integrierende Erweiterungen sichern Ihnen die lang anhaltende Treue Ihrer Kunden.

## 🌐 IHR PARTNER FÜR PASSGENAUE FINANZIERUNGSLÖSUNGEN

Wir bieten Ihnen ein auf Ihre Produkte und Leistungen optimal ausgerichtetes Absatzfinanzierungskonzept und damit gleichzeitig eine individuelle bedarfsgerechte und wirtschaftliche Finanzierungslösung für Ihre Kunden.

In einer All-in-Rate erhalten Ihre Kunden alles aus einer Hand – die Nutzung, Ihren Service, ggf. auch das Verbrauchsmaterial bis hin zur Einbindung von Dienstleistungen Dritter.

Die laufende Anpassung an technische Innovationen ist einfach. Vertrauen Sie auf unsere jahrzehntelange Erfahrung und lassen Sie sich von unseren Spezialisten beraten!



## 🌐 DIESE BRANCHEN SIND UNSER **SPEZIALGEBIET**:

### SICHERHEIT

- Brandmeldeanlagen
- Brandmelder (Meldertausch)
- Einbruchmeldeanlagen
- Schließsysteme
- Videoüberwachung
- Zutrittskontrolle

### EDV / IT

- Hardware
- Software
- Dienstleistungen
- Archivierung
- Arbeitsplatzlösungen
- Server-Systeme

### TELEKOMMUNIKATION

- Telekommunikationssysteme
- Managed Service-Konzepte
- Hotspot-Systeme
- Software-Assurance
- Patientenentertainment

### SONSTIGE TECHNIK

- LED-Energiesparsysteme
- Regel- und Messtechnik
- 3D-Drucker



## ☛ DIESE BRANCHEN SIND UNSER **SPEZIALGEBIET**:

### MEDIZINTECHNIK

- Apothekenausstattung
- Laborausstattung
- Ultraschallgeräte
- Diagnosegeräte
- Therapiegeräte
- Praxiseinrichtung
- Klinik-Ausstattung

### SONSTIGE BÜROTECHNIK

- Präsentationsgeräte
- Multimediageräte
- Frankiermaschinen
- Kuvertiermaschinen
- Getränkeautomaten
- u.v.m.

### DRUCK & KOPIE

- Multifunktionsgeräte
- Drucker, Kopierer, Faxgeräte
- Scanner
- Fleetmanagementlösungen





## VPL-AKADEMIE

Was ist leasingfähig? Wo liegen die Vorteile eines Leasing- bzw. Mietvertrages im Vergleich zum Kauf? Wie generieren Sie neues Geschäft, obwohl Ihr Kunde noch an seinen jetzigen Partner gebunden ist? Auf diese und viele weitere Fragen rund um das Thema Absatzfinanzierung erhalten Sie in der VPL-AKADEMIE kompetente Antwort.

Warum das so wichtig ist? Gut geschulte Verkäufer, die attraktive Finanzierungslösungen bieten, haben mehr Erfolg als diejenigen, die nach der Preisauskunft nichts mehr zu sagen haben. Sie kommen schneller zum Auftrag und generieren mehr Deckungsbeitrag. Das zeigt unsere langjährige Vertriebserfahrung immer wieder aufs Neue.

Die Inhalte sind modular aufgebaut. Sie erfahren hier Wissenswertes zu Leasing, Miete und Mietkauf, welche wirtschaftlichen, steuerlichen und allgemeinen Vorteile sich Ihren Kunden bieten – und Sie lernen unseren intuitiv bedienbaren VPL-ContractManager® kennen. Die einzelnen Module können aufeinander aufbauend, aber auch einzeln belegt werden.





## ● DER VPL-CONTRACTMANAGER®

Ab sofort ist es noch einfacher, qualifizierte Angebote zu erstellen und Vertragsdaten auf moderne Weise zu verwalten. Unser VPL-ContractManager® ist das Tool, für das wir inhouse eine leistungsstarke Administrationssoftware entwickelt haben.

Intuitiv zu bedienen und erleichtert die Kundenpflege während der gesamten Laufzeit bis zum Vertragsende oder bis zum anschließenden Folgegeschäft.

### **Leistungsmerkmale des VPL-ContractManagers sind u.a.:**

- Qualifiziertes Angebotsmodul
- Vertragsdokumente
- aktuelle Konditionsübersicht
- Vertragserweiterungen
- Import-Schnittstelle für Konfigurationsdateien
- (Teil-)Übernahmebestätigung(en)
- (Teil-)Ablösung(en)
- Vor- und Rückwärtskalkulation
- Hierarchie-System für Vertriebsorganisationen
- Übersicht über den Bearbeitungsstatus
- selektive Vertragsinformationen
- u.v.m.

## 🎯 AUF DEN PUNKT GEBRACHT

1. Als Vertriebspartner Leasing sind wir Ihr Finanzdienstleister und haben Freude am gemeinsamen Erfolg.
2. Wir entwickeln für Sie optimale Finanzierungslösungen gemäß den Interessen und Wünschen Ihrer Kunden.
3. Wir optimieren Ihre Wettbewerbsfähigkeit durch maßgeschneiderte Angebote.
4. Wir tragen dazu bei, Ihren Deckungsbeitrag zu erhöhen, z. B. durch mehr Umsatz und einer höheren Anzahl von Wartungs- oder Serviceverträgen.
5. Wir unterstützen Sie, Ihre Kunden dauerhaft und vertrauensvoll an sich zu binden.
6. Wir schulen Ihr Vertriebsteam in der VPL-Akademie.



Aus Freude am gemeinsamen Erfolg  
und guter Partnerschaft

Sprechen Sie mit uns und profitieren Sie von  
der VPL-Absatzfinanzierung.

**Wir sind gespannt und freuen uns auf Sie!**

**VPL Leasing GmbH**

Ulmenstraße 23 A · 22299 Hamburg  
Tel: 040 5480393-0 · Fax: 040 5480393-20  
www.vpl.de · E-Mail: info@vpl.de