



# Vertriebsleiter Düngemittel Süddeutschland (m/w)

## Über YARA

Wir bei Yara arbeiten in einem globalen Netzwerk zusammen, um gewinnbringend und verantwortungsbewusst zur Lösung einiger der wesentlichen weltweiten Herausforderungen beizutragen – Ressourcen- und Nahrungsmittelverknappung sowie Umweltwandel.

## Über die Geschäftseinheit

Das deutsche Tochterunternehmen YARA GmbH & Co.KG mit Sitz in Dülmen ist für den Absatz von Mineraldüngern und Industriechemikalien im deutschsprachigen Raum sowie in den Niederlanden und in Belgien zuständig. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams für den Produktbereich Düngemittel suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittsdatum einen engagierten Vertriebsleiter Düngemittel (m/w) für die Region Süddeutschland.

## Ihre Verantwortung

- Führung und Weiterentwicklung des Vertriebsteams für Süddeutschland sowie des Spezialdüngervertriebsteams
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für Deutschland in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsleiter Nord
- Identifizieren und Nutzen von Markttrends und Marktchancen
- Erarbeitung und Umsetzung von Strategien zur Erhöhung des Bekanntheitsgrades von Yara und der Yara-Markenprodukte in Zusammenarbeit mit Marketing und Agronomischer Beratung
- Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen und Optimierung der Kundensegmente
- Erstellung des Mengen-, Umsatz- und Kostenbudgets für die Region inklusive der Bestands- und Neukundenplanung in Abstimmung mit dem „Commercial Manager Deutschland/Benelux“
- Besuch von ausgewählten Key Account's zusammen mit dem zuständigen Vertriebsleiter
- Relationship Management zu Entscheidungsträgern auf Kundenseite und Meinungsbildnern im Markt
- Erfolgskontrolle und permanente Absatz- und Umsatzanalyse

- Kurz-, mittel- und langfristige Mengen-, Umsatz- und Personalplanung
- Motivation initiieren, Ideen einbringen und diese gemeinsam weiterentwickeln
- Organisation und Teilnahme an nationalen und internationalen Veranstaltungen

## Ihr Profil

- Sie haben eine Ausbildung in einem agrarwissenschaftlichen und/oder betriebswirtschaftlichen Beruf oder ein entsprechendes Studium z.B. mit agrarwissenschaftlichen und/oder betriebswirtschaftlichem Hintergrund erfolgreich absolviert
- Sie haben mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertrieb in leitender Position
- Sie besitzen idealerweise agronomische Kenntnisse und kennen sich im Düngemittelmarkt gut aus
- Sie sind Unternehmer im Unternehmen und haben den notwendigen Charakter ein erfolgreiches Team noch erfolgreicher zu machen
- Sie können auf entsprechender Ebene kommunizieren und präsentieren - sind authentisch und durchsetzungsstark
- Sie sind kreativ, flexibel und kommunikationsstark - dazu zielstrebig, handeln eigenverantwortlich und überzeugen durch eine führungsstarke Persönlichkeit
- Sie besitzen verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Sie agieren stets mit Weitblick



## Knowledge grows

Wenn Sie die genannten Anforderungen erfüllen und Spaß an einer herausfordernden Aufgabe in einem internationalen Umfeld haben, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung! Bitte bewerben Sie sich ausschließlich über unser Bewerbermanagementsystem.

[www.yara.com/careers](http://www.yara.com/careers)

Interner Ansprechpartner bei Fragen zu dieser Stelle: **Timon Rösner**