

Sales Operations (m/w/d)

Aufgaben:

- Angebotserstellung und Auftragsabwicklung
- Kundenbetreuung für verkaufstechnische Anfragen
- Einpflegen von Kundenaufträgen in die Produktionsplanung
 - Pflege und Ausbau der Kundenbeziehung
- Kontrolle und Maßnahmen zur Einhaltung von Lieferterminen
 - Enge Zusammenarbeit mit den Key Accounts/Märkten

Qualifikationen:

- Mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position (nicht zwingend)
 - Leidenschaft für Beratung und Verkauf sowie Service am Kunden
 - Gute Kontakt-, Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
 - Sehr gute MS-Office-Kenntnisse
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Organisationstalent, selbstständiges Arbeiten und analytisches Denken
 - Führerschein B

Wir bieten:

- Flexible Arbeitszeiten
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten und gute Einschulung
- Spannende Projekte im Bereich erneuerbare Energien, E-Mobility, Elektrotechnik und Automatisierungstechnik
 - Flache Hierarchien
 - Mitarbeit in einem jungen und professionellen Team
- Aufstiegsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
 - Schnelle Umsetzungsmöglichkeiten von kreativen Ideen
 - Leistungsorientierte Entlohnung
 - Langfristige Anstellung in einer zukunftssicheren Branche

Interesse?

Wenn wir dein Interesse geweckt haben, sende uns bitte deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Lebenslauf, Foto und Zeugnissen an jobs@kostad.at. s gilt das gesetzliche Brutto-Mindestentgelt laut Kollektivvertrag von EUR 2.775,36 für diese Position. Eine Überbezahlung ist möglich und abhängig von Qualifikation und Erfahrung.

Kostad ist ein weltweit tätiges Familienunternehmen, welches sich in den vergangenen 14 Jahren auf die Entwicklung und Herstellung von Schnellladestationen für Elektrofahrzeuge spezialisiert hat. Für unsere Kunden und Partner gestalten wir individuell zugeschnittene Lösungen und setzen somit ein starkes Zeichen für die Mobilität der Zukunft. Sei dabei, wenn Innovationen Wirklichkeit werden.